



НАУКА и ПРОСВЕЩЕНИЕ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

ЛУЧШАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ СТАТЬЯ 2016

УДК 001.1
ББК 60

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

Л4

Лучшая студенческая статья 2016: сборник статей Международного научно-практического конкурса / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и просвещение». – 2016. – 311 с.

ISBN 978-5-9908225-3-5

Настоящий сборник составлен по материалам Международного научно-практического конкурса «Лучшая студенческая статья 2016», состоявшегося 5 мая 2016 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2016

© Коллектив авторов, 2016

ISBN 978-5-9908225-3-5

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	6
ВРЕМЕННАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЕМКОСТИ ПЬЕЗОЭЛЕМЕНТОВ ПЬЕЗОЭЛЕКТРИЧЕСКИХ ВИБРОДАТЧИКОВ АБДУЛЛИН Ф.А., СОКОВА Т.А., ПЕЧЕРСКИЙ А.В., ПРОНИН А.В.	7
ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТРУКТУРНОЙ ПРОЧНОСТИ В КОМПРЕССИОННЫХ ИСПЫТАНИЯХ НА ПРИМЕРЕ ГРУНТОВ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА ОСИПОВА О.Н., АБДУЛЛАЕВА З.А., ПОТЕХИН А.А.	15
РАЗРАБОТКА И ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ОСОБЕННОСТЕЙ РАБОТЫ БУРОВОГО ИНСТРУМЕНТА ДЛЯ ПОИСКОВОГО ОПОРНОГО БУРЕНИЯ ШИШКИНА Е.О.	21
МОДЕЛИРОВАНИЕ ИЗДЕЛИЙ В САПР AUTODESK INVENTOR В УСЛОВИЯХ ОТСУТСТВИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ ХАРАИМ М.П.	27
МЕТОДЫ ВЗЛОМА И ЗАЩИТЫ УЧЕТНЫХ ЗАПИСЕЙ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ КУЗЯЕВ Н.С.	34
ОТ ЧЕРТЕЖЕЙ ПРОШЛОГО СТОЛЕТИЯ В СОВРЕМЕННЫЙ МИР ЯДРЫШНИКОВА А. А.	43
ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	50
ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ СОВЕТСКОЙ РОССИИ И ГЕРМАНСКОЙ ИМПЕРИИ ПОСЛЕ ЗАКЛЮЧЕНИЯ БРЕСТ-ЛИТОВСКОГО МИРНОГО ДОГОВОРА ХОДЫКИН М.И., ТУХВАТУЛЛИН А.Х.	51
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	62
ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА НА ПРЕДПРИЯТИИ САРОЯН Ю.Щ.	63
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЛОГОВОГО УЧЕТА ДАННЫМИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ООО «СИБИРСКАЯ МУКА» ВЕЛИГУРОВА Е.А.	69
ЭВРИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ ВЕЛИЕВА Ф.Э.	76
ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СРЕДСТВ МЕСТНОГО БЮДЖЕТА АЛЕКСЕЕВА Е.Н.	82
АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ЮВЕЛИРНОГО РЫНКА В РОССИИ СЕМЕНОВА В.В.	92
СУЩНОСТЬ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ЭКСПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ СТУПКО Л.В.	98

АНАЛИЗ ЦЕН НА ПОВСЕДНЕВНЫЕ ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА ТАТАРКИНА Д.С.	105
ЗАТРАТЫ НА КАЧЕСТВО ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ШЕЛКОВИНА Е. В.	110
СОТРУДНИЧЕСТВО МЕЖДУ РОССИЕЙ И ЕВРОПЕЙСКИМ СОЮЗОМ В СФЕРЕ ТОВАРНОЙ ТОРГОВЛИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ Н. И. ПЕНЬКОВА	118
РЫНОК ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ РОССИИ: ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БЫЧКОВ А.А.	127
ЭВОЛЮЦИЯ ОЦЕНКИ КАК ЭЛЕМЕНТА МЕТОДА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ ТЕОРИИ ОЦЕНКИ ЗАМЯТКИНА А.В.	136
АКТУАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПЛАНА СЧЕТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В КОНТЕКСТЕ ПЕРЕХОДА РОССИИ НА СТАНДАРТЫ МСФО РОСЛЯКОВА Ю. Г.	146
ИНСТРУМЕНТЫ И ТЕХНОЛОГИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ПУБЛИЧНОГО УПРАВЛЕНИЯ АВАКЯН К.О.,ПИВОВАРОВА И.Н.....	154
КОНКУРЕНЦИЯ СРЕДИ БИРЖ КИРСАНОВ Н. С.	164
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ И ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЕЙСКИЙ РАЙОН КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ КОРЖ С.В.....	168
СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО И КРАУДФАНДИНГ: О ПЕРСПЕКТИВНОМ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ПУНГИНА А.П.	179
ДИНАМИКА РЫНКА РОССИЙСКИХ КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ НИКИТИН А.В.	186
ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЗООМАГАЗИНА СОЛОВЬЕВА В.А.	190
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	201
РЕКОНСТРУКЦИЯ КОНЦЕПТА «АНТИГЕРОЙ» В ПОЭТИЧЕСКИХ ПАМЯТНИКАХ ДРЕВНЕАНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА ПОДДУБНЯК А. А.	202
РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ЛИЧНОСТНЫХ ХАРАКТЕРИСТИК ЧЕЛОВЕКА В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ (НА ПРИМЕРЕ ИМЕН ПРИЛАГАТЕЛЬНЫХ) ФРОЛОВА С. С.	212
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	222
ВРЕМЯ КАК УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ ОРЕХОВ Н. Д.	223

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ В НАЗНАЧЕНИИ НАКАЗАНИЙ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ КАЗАКОВА Ю. Е.	230
ПРОИЗВОДНЫЕ ПРОИЗВЕДЕНИЯ В АВТОРСКОМ ПРАВЕ КОВАЛЬКОВ С.В.	239
МОЛОДЕЖНЫЙ ЭКСТРЕМИЗМ В ВОСПРИЯТИИ ВОРОНЕЖЦЕВ ЛЯПИНА Е.М., ШУЛЬЖЕНКО А.С.	248
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	255
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ВО ВНЕУРОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КОНТЕКСТЕ РЕАЛИЗАЦИИ ФГОС НОО ВАФИНА Ю. Ф., ГУСЬКОВА Е. Д.	256
РЕЗУЛЬТАТЫ ДИАГНОСТИКИ СТЕПЕНИ СФОРМИРОВАННОСТИ УНИВЕРСАЛЬНЫХ УЧЕБНЫХ ДЕЙСТВИЙ УЧАЩИХСЯ 6 КЛАССА ПРИ ОБУЧЕНИИ МАТЕМАТИКЕ ВОРОБЬЕВА И.В., ПЫРКОВ В.Е.	260
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ	270
ОСОБЕННОСТИ ЗРИТЕЛЬНОГО АППАРАТА В ЖИВОТНОМ МИРЕ НА ПРИМЕРЕ РАКА-БОГОМОЛА ПОНОМАРЕНКО С.А. ЧЕРНЕЦОВ Д.А.	271
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	276
НЕОБХОДИМОСТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПЕДАГОГОВ И РОДИТЕЛЕЙ ДОШКОЛЬНИКОВ СОЛОВЬЕВА А.М.	277
ПОДГОТОВКА ДЕТЕЙ С «ТРУДНОСТЯМИ ВНИМАНИЯ» К ШКОЛЕ ХАЛАНДЫРЕВА А. Ю.	283
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	291
ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИИ К УСПЕХУ РАБОТАЮЩИХ СТУДЕНТОВ ОСИПОВА М. Р.	292
НАУКИ О ЗЕМЛЕ	297
СОЗДАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ В СФЕРЕ ТУРИЗМА НА ФОНЕ НАПРЯЖЕННОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ОБСТАНОВКИ СИМОНЯН Д.А., ПОНОМАРЕНКО В.П., ГАДЖИЕВ З.Х.,	298
РОДОВОЕ ПОСЕЛЕНИЕ КАК НОВАЯ ФОРМА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ БЫШКИНА К.И., ГАДЖИЕВ З.Х.	304

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 681.586.773

ВРЕМЕННАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ ЕМКОСТИ ПЬЕЗОЭЛЕМЕНТОВ ПЬЕЗОЭЛЕКТРИЧЕСКИХ ВИБРОДАТЧИКОВ

АБДУЛЛИН Ф.А.,
СОКОВА Т.А.,
ПЕЧЕРСКИЙ А.В.,
ПРОНИН А.В.

Пензенский государственный университет

Научный руководитель: д.т.н. профессор Печерский Анатолий Вадимович

Аннотация. Актуальность и цели. Исследование влияния температуры окружающей среды в течение времени на параметры пьезоэлементов является актуальной задачей в части повышения стабильности и точности выходных параметров пьезоэлектрических вибродатчиков. Цель исследования - оценить влияние температуры на электрическую емкость пьезоэлементов имеющих в своем составе различные исходные компоненты, и выявить пьезоэлементы с наиболее стабильными параметрами. Материалы и методы. Образцы пьезоэлементов с регулируемым составом подвергались испытаниям на воздействие температуры окружающей среды. Режимы испытаний соответствуют режимам эксплуатации изделия куда входят испытываемые образцы. Перед началом испытаний в нормальных климатических условиях были измерены значения электрических емкостей образцов с помощью измерителя емкостей L,C,R E7-8. Испытания проводились в несколько этапов. Каждому этапу соответствуют свои температуры и время воздействия. Выводы. В ходе эксперимента были выявлены пьезоэлементы с наиболее стабильными параметрами, в состав которых входит оксид висмута.

Ключевые слова: пьезокерамика, электрическая емкость, пьезоэлемент, пьезоэлектрический вибродатчик, цирканат-титанат-свинца, вибродиагностика, поляризация, усилитель заряда, термостабилизация, временная нестабильность.

TEMPORAL INSTABILITY IN THE ELECTRICAL CAPACITANCE OF PIEZOELECTRIC ELEMENTS PIEZOELECTRIC
VIBRATION SENSOR

Abdullin F.A., Pechersky A.V., Sokova T., Pronin A.V.

Abstract. Relevance and purpose. Study of the influence of the ambient temperature over time on the parameters of piezoelectric elements is an important task to improve the stability and accuracy of output parameters of piezoelectric vibration

sensor. The purpose of the study was to evaluate the effect of temperature on the capacitance of piezoelectric elements having in its composition of different source components, and to identify the piezoelectric element with the most stable parameters. Materials and methods. Samples of piezoelectric elements with adjustable composition was subjected to tests on the impact of the ambient temperature. The test modes correspond to the modes of operation of a product comprising the samples. Prior to testing under normal climatic conditions there were measured values of the electric capacitances of samples using the meter of the tanks L,C,R E7-8. The tests were carried out in several stages. Each stage has its own temperature and exposure time. Conclusions. In the experiment, the piezoelectric elements were identified with the most stable parameters, which include the oxide of bismuth.

Keywords: Keywords: piezoelectric ceramics, electric capacity, piezo, piezoelectric vibration sensor, zirconate-titanate-lead, vibration analysis, polarization, charge amplifier, temperature stabilization, temporary instability.

Введение

Контроль и диагностика вибрационных характеристик оборудования по месту эксплуатации является необходимым для обеспечения безопасной и надежной работы мощных энергетических установок (газотурбинные и ракетные двигатели). Решением поставленной задачи является применение надежного и точного вибродатчика.

В вибродатчиках наиболее широкое применение находят пьезоэлементы из пьезокерамических материалов (ПКМ), обладающих, по сравнению с монокристаллическими, более высокой пьезоактивностью, технологичностью и меньшей стоимостью. При использовании в вибродатчиках, наиболее важными параметрами ПКМ являются: пьезомодуль, электрическая емкость, диэлектрическая проницаемость, модуль упругости, механическая прочность, рабочий диапазон температур [1,3,4].

Температурные характеристики пьезоэлектрических вибродатчиков определяются зависимостями от температуры пьезомодуля и собственной емкости пьезоэлемента. Основой достоверной вибродиагностики является точное измерение составляющих вибрации, что особенно важно для переносных систем, в которых компенсация температурных изменений пьезоэлементов затруднена Температурная нестабильность пьезомодуля и емкости пьезоэлектриков приводит к дополнительным погрешностям пьезоэлектрических датчиков вибрации [2]. С целью избегания таких погрешностей проводят термостабилизацию пьезоэлементов. Термостабилизация необходима для стабилизации основных параметров пьезокерамики, так как со временем остаточная поляризация постепенно уменьшается по экспоненциальному закону из-за

разориентации направлений поляризации и изменения доменной структуры в кристаллитах[6].

В работе рассматривается влияние температуры на стабильность электрической емкости пьезоэлемента входящего в состав пьезоэлектрического вибродатчика, в течение определенного времени. Схема электрическая принципиальная вибродатчика представлена на рисунке 1. Датчик включает себя чувствительный элемент, который состоит из многослойного пьезоэлемента и блока электроники. Блок электроники содержит усилитель заряда, формирующее выходное напряжение, пропорциональное изменению заряда, генерируемого пьезоэлементом при воздействии измеряемого ускорения. Одним из основных параметров, влияющих на стабильность выходного напряжения (коэффициента усиления), является электрическая емкость пьезоэлемента.

Как правило, электрическая емкость пьезоэлемента растет с увеличением температуры. Поэтому пьезоэлемент, подключенный к усилителю заряда, показывает рост коэффициента передачи, а при подключении к усилителю напряжения коэффициент передачи уменьшается [5].

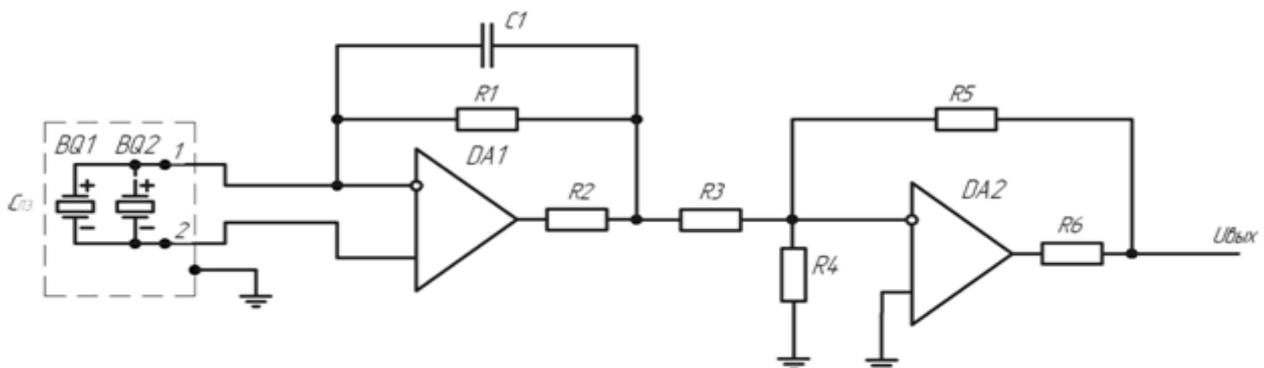


Рис. 1. Схема электрическая принципиальная пьезоэлектрического вибродатчика

Коэффициент усиления усилителя определяется по формуле 1.

$$K_y = C_{\text{пз}}/C_{\text{ос}} \quad (1)$$

где $C_{\text{пз}}$ – электрическая емкость пьезоэлемента, $C_{\text{ос}}$ – электрическая емкость конденсатора стоящего в цепи обратной связи (C1).

Наиболее важной составляющей при разработке пьезоэлектрического датчика является исследование влияния температуры окружающей среды на стабильность электрической емкости пьезоэлементов.

Экспериментальная часть

Для проведения испытания (экспериментов) были изготовлены дисковые пьезоэлементы ($d_1=9,5$ мм, $d_2=2,5$ мм, $h=0,6$ мм) системы «цирканат-титанат-свинца» эскиз которых представлен на рисунке 1. Образцы имеют в своем составе следующие исходные компоненты:

$\text{PbO}+\text{TiO}_2+\text{ZrO}_2+\text{SrCO}_3+\text{BaCO}_3+\text{Nb}_2\text{O}_5$ (образцы 1,2,3); $\text{PbCaBaSr}(\text{ZrTi})\text{O}_3+\text{Bi}_2\text{O}_3+\text{GeO}_2$ (образцы 4,5,6). Фотографии испытуемых образцов приведены на рисунке 2.

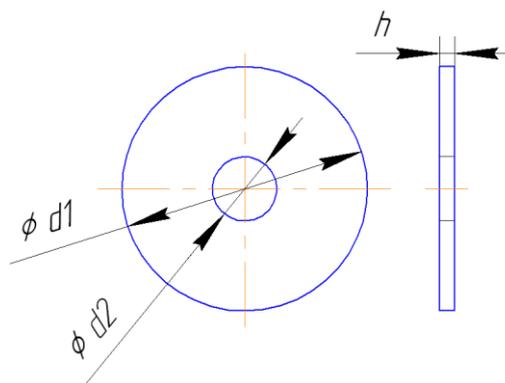


Рис. 2. Эскиз пьезоэлемента



а) образцы пьезоэлементов №1,2,3



б) образцы пьезоэлементов №4,5,6

Рис. 3. Фотографии образцов

Представленные образцы пьезоэлементов подвергались испытаниям на воздействие температуры окружающей среды. Режимы испытаний соответствуют режимам эксплуатации изделия куда входят испытываемые образцы. Перед началом испытаний в НКУ (нормальных климатических условиях) были измерены значения электрических емкостей образцов с помощью измерителя емкостей L,C,R E7-8 ($i=1$). Испытания проводились в несколько этапов. Все результаты занесены в таблицу 1.

Таблица 1

Результаты эксперимента

Значения статической электрической емкости, пФ					
№ образца	$i=1$	$i=2$	$i=3$	$i=4$	$i=5$
1	3058	2874	2812	2761	2667
2	3109	2885	2837	2814	2720
3	3075	2861	2805	2753	2656
4	2912	2895	2875	2860	2843
5	2973	2963	2945	2930	2924
6	3010	2984	2975	2960	2946

Этап 1. Образцы пьезоэлементов поместили в климатическую камеру типа МС-71 с температурой, равной минус 70 °С. выдерживали их в течение 30 минут. По истечении времени наработки (выдержки) установили температуру, равной плюс 70 °С и выдержали образцы в течение 30 минут.

Провели еще 4 цикла по описанной методике. После завершения термоциклирования пьезоэлементы выдерживали в НКУ в течение 2 часов и измерили значения электрических емкостей ($i=2$).

Этап 2. Образцы пьезоэлементов поместили в климатическую камеру типа МС-71 с температурой, равной минус 40 °С и выдержали их в течение 8 часов. По истечении

времени наработки установили в камере температуру, равную плюс 60 °С и выдержали пьезоэлементы в течение 30 часов.

После завершения термотренировки образцы пьезоэлементов выдержали в течение 2 часов и измерили значение электрической емкости ($i=3$).

Этап 3. Повторили испытания по методике, описанной во 2 этапе ($i=4$).

По окончании испытаний и выдержки образцов пьезоэлементов в НКУ в течении суток провели повторное измерение электрической емкости ($i=5$).

Графические зависимости значений электрической емкости пьезоэлементов от воздействия температуры окружающей среды представлены на рисунке 4, 5, 6.

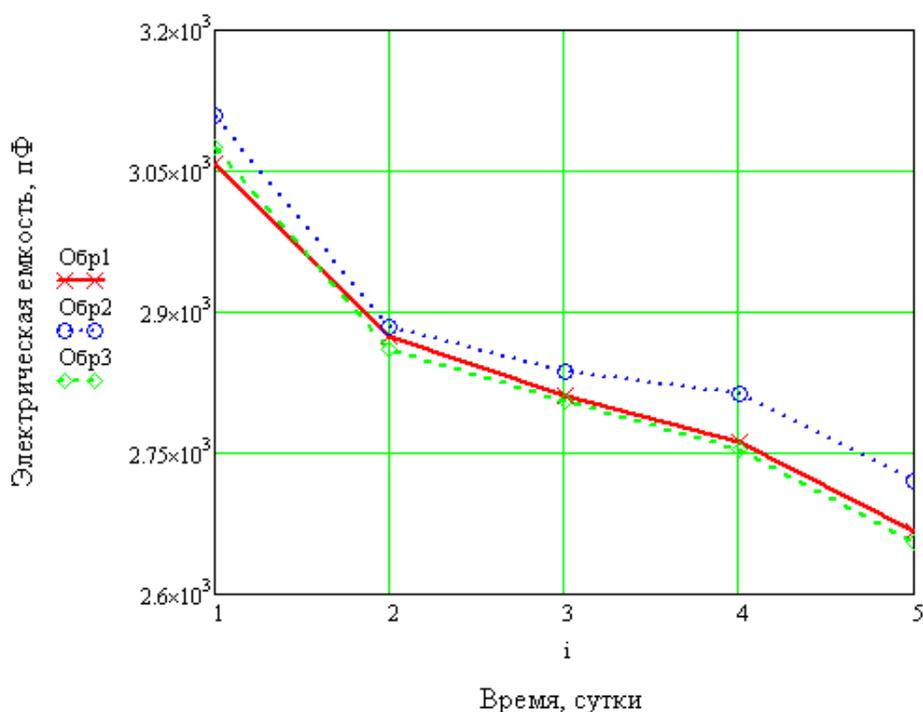


Рис. 4. Зависимость электрической емкости от времени для образцов 1,2,3

Из рисунка 1 видно значительное изменение электрической емкости пьезоэлементов (образцы №1,2,3). Значение временной нестабильности чувствительного элемента составляет более 13 %, что не позволяет провести настройку усилителя заряда в соответствии с заданными требованиями.

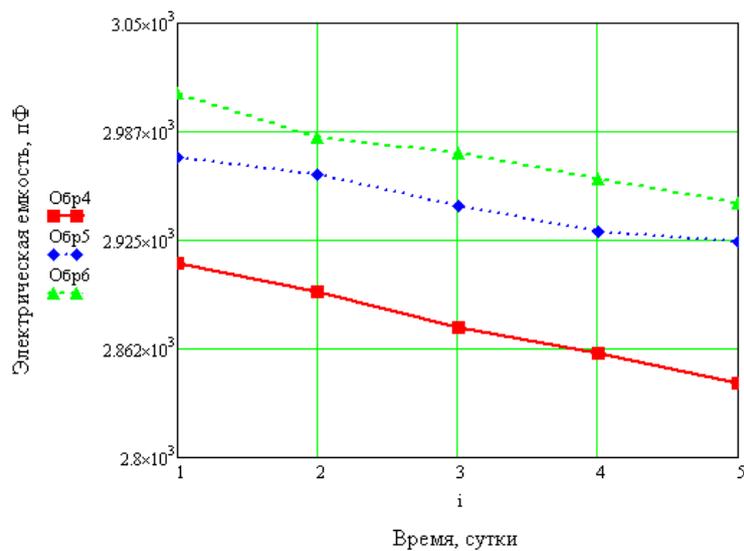


Рис. 5 Зависимость электрической емкости от времени для образцов 4,5,6

Образцы №4,5,6 обладают большей стабильностью. Временная нестабильность электрической емкости не превышает 2 %, что позволяет обеспечить заданные требования при настройке усилителя.

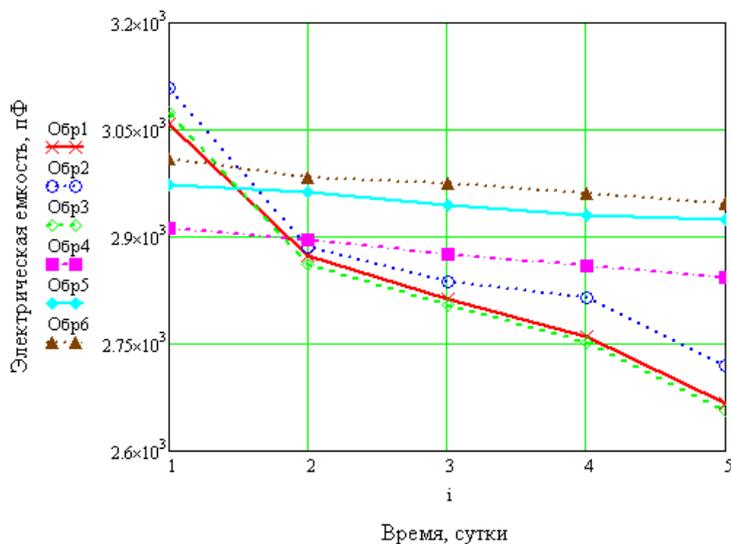


Рис. 6. Зависимость электрической емкости от времени для всех образцов

Заключение

Исходя из полученных результатов видно, что образцы под №№4,5,6 обладают большей стабильностью электрической емкости, что связано с добавлением оксида висмута (Bi_2O_3). Добавление этого материала позволяет обеспечить высокую

стабильностью пьезоэлектрических и диэлектрических свойств, в широком интервале температур [4] Поэтому пьезокерамику на основе висмутосодержащих соединений целесообразно применять для изготовления чувствительных элементов датчиков контроля вибраций. Так же следует отметить для повышения стабильности пьезоэлементов под номерами 1,2,3 рекомендуется выполнять дополнительную термостабилизацию с более жесткими режимами в части повышения температуры.

Для повышения точности измерения в вибродатчиках рекомендуется дополнительно включать в схему обратной связи пьезоэлемент изготовленный для чувствительного элемента с целью компенсации изменений или нестабильности электрической емкости пьезоэлементов.

Список литературы

1. Шарапов В.М., Мусиенко М.П, Шарапова Е.В. Пьезоэлектрические датчики / Под ред. В.М. Шарапова. – Москва: Техносфера, 2006. – 632 с.
2. Зусман Г.В. Разработка и внедрение технических средств вибрационного контроля и диагностики энергомеханического оборудования. Автореферат диссертации, Москва, 1997.
3. Богуш М.В. Пьезоэлектрические датчики для экстремальных условий эксплуатации./ Пьезоэлектрическое приборостроение. Т.3. – Ростов на Дону: Издательство СКНЦ ВШ, 2006. 346 с.
4. А. Бобцов, В.И.Бойков, С.В. Быстров, В.В.Григорьев. Исполнительные устройства и системы для микроперемещений: Учебное пособие – Санкт-Петербург, 2011. – 134 с.
5. Янчич В.В. Пьезоэлектрические датчики вибрационного и ударного ускорения: Учеб. Пособие. – Ростов-на-Дону , 2008.
6. Пьезокерамическое материаловедение: Учебное пособие под ред. С.Н. Свирской – Ростов-на-Дону, 2009. – 82 с.

УДК 624.131.439(470.6)

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТРУКТУРНОЙ ПРОЧНОСТИ В КОМПРЕССИОННЫХ ИСПЫТАНИЯХ НА ПРИМЕРЕ ГРУНТОВ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

ОСИПОВА О.Н.,
АБДУЛЛАЕВА З.А.,
ПОТЕХИН А.А.

Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени
М.И. Платова

Научный руководитель: Осипова Оксана Николаевна, доцент, к.т.н. кафедры
«Промышленное гражданское строительство геотехника и фундаментостроение»

Аннотация. В данной статье приведены и обработаны результаты, полученные в ходе компрессионных испытаний по определению структурной прочности образцов грунтов характерных для Южного федерального округа. На основании полученных данных построены компрессионные кривые, сделаны выводы. Результаты проведенных исследований имеют важное практическое значение при проектировании оснований фундаментов зданий и сооружений.

Ключевые слова. Структурная прочность, деформация, грунт, компрессионные испытания.

DETERMINATION OF THE STRUCTURAL STRENGTH IN COMPRESSION TESTS ON THE EXAMPLE OF ROCK SOUTHERN FEDERAL DISTRICT

Abdullaeva Z.A., Potekhin A.A., Osipova O.N.

Abstract. This article describes the results of the compression trial to determine the structural strength of samples of soils which typical to the Southern Federal District. The compression curves are built on the based on the results of the compression tests. The results of this exploration have great practical importance in the design of buildings and structures foundations.

Key words. Structural strength, deformation, soil, compression tests.

Структурная прочность грунтов (p_{str}) является одним из важнейших показателей их физико-механических свойств, знание которых необходимо при лабораторных

испытаниях грунтов и для расчетов других деформационных характеристик. Вопросы, связанные со структурной прочностью грунтов, стали вновь весьма актуальными в связи с совместными проектами с зарубежными партнерами и, следовательно, с активизировавшимся вниманием к зарубежным стандартам, в которых интерпретация результатов компрессионных испытаний грунтов отличается от российской. Вторая причина обращения к этому вопросу обусловлена выпуском новых нормативных документов, в которых пока не дана окончательная оценка природы этого показателя и возможностей его применения.

Одной из особенностей лессовых грунтов Южного Федерального округа является широкое распространение на указанной территории I, реже II типа грунтовых условий по просадочности, что диктует необходимость изучения их структурно-текстурных особенностей и физико-механических свойств с учетом специфики региона.

В лаборатории «Механика грунтов» на кафедре ПГС ГиФ строительного факультета ЮРГПУ(НПИ) были проведены испытания по определению структурной прочности грунта, характерного для данного региона.

Для определения структурной прочности грунта проводились испытания, методом компрессионного сжатия по стандартным методикам на компрессионных приборах КПр – 1 системы «Гидропроект». Была выбрана площадка, сложенная лессовыми суглинками, характерными для ЮФО. На площадке были отобраны образцы ненарушенной структуры. Грунт отбирался методом режущего кольца со дна и стенок шурфов, отрытых вручную до глубины 1,5-2,5 м. С глубины 2,5 м. до 15 м. грунт отбирался в процессе бурения скважин в виде монолитов грунта. Отбор монолитов грунта производился геологической бригадой ООО «Изыскатель», монолиты исследовались в лаборатории «Механика грунтов», кафедры «Промышленное и гражданское строительство, геотехника и фундаментостроение».

Определение деформативных и прочностных характеристик лессовых грунтов проводилось по стандартным методикам согласно ГОСТ 12071-2014 «Грунты. Отбор, упаковка, транспортирование, хранение образцов», ГОСТ 12248-2010 «Методы лабораторного определения характеристик прочности и деформируемости», ГОСТ

25100-2011 «Грунты. Классификация»[1,2,3].



Рис. 1. Кольцо одометра, заполненное лессовым грунтом.

Испытания грунтов для определения компрессионной зависимости производились на специальных приборах, называемых компрессионными (одометрами) (рис.1).

Одометр – прибор, служащий для определения сжимаемости грунта. Деформации в одометре возможны только в вертикальном направлении, горизонтальные деформации отсутствуют. Вертикальное напряжение изменяется ступенями и является известным, боковые напряжения реактивные и остаются неизвестными. Величина деформаций зависит от усилия, приложенного на штамп. На рис. 2 показана схема одометра [4].

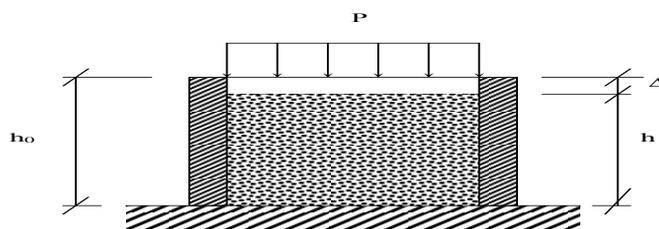


Рис. 2. Схема одометра.

До проведения испытания в компрессионном приборе были определены основные характеристики грунта: плотность частиц грунта, плотность грунта при естественной влажности и ненарушенной структуре и естественная влажность. Далее монолит был

очищен от парафина и осторожно удален нарушенный верхний слой, на зачищенную поверхность грунта была установлена режущая кромка кольца одометра. По наружному периметру кольца произведена обрезка грунта и одновременно с обрезкой кольцо постепенно, легким движением вдавлено в грунт без перекосов, строго вертикально во избежание нарушения структуры образца. Обращено внимание так же на то, чтобы грунт в кольце не выкрашивался, не имел трещин, не было пустот между внутренней стенкой кольца и грунтом. Затем кольцо вдавливали в грунт до тех пор, пока над верхним его краем не оказалось 1-2 мм грунта. После этого кольцо с грунтом было отделено от монолита. Широким ножом с прямым лезвием срезан излишек грунта по плоскости вровень с краями кольца. После тщательной обработки обеих поверхностей приступили к загрузке самого прибора. Каждую торцевую поверхность пробы покрыли листом фильтровальной бумаги, которую увлажнили для лучшего прилипания к образцу. Далее кольцо с грунтом было помещено в прибор для проведения испытания[5].



Рис. 3. Компрессионные испытания.

Для определения значения структурной прочности грунта в компрессионном приборе нагружение производилось весьма малыми степенями нагрузки 0,0125 МПа. Каждая ступень нагрузки была выдержана до стабилизации осадки (рис. 3). По данным испытания построен график компрессионной кривой. На рис. 4 показана ветвь

нагрузки компрессионной кривой в координатах коэффициент пористости - давление.

После проведения серии опытов, для лессовых суглинков, характерных для ЮФО, было получено значение структурной прочности, показанное на одном из построенных графиков.

Перелом компрессионной кривой свидетельствует о преодолении структурной прочности. Компрессионная кривая имеет криволинейное очертание с начальным участком, отличающимся незначительным приращением деформаций с ростом вертикальных давлений. Указанные особенности компрессионных кривых лессовых грунтов обусловлены наличием у лессовых грунтов прочных структурных связей. Пока внешняя нагрузка не превышает прочность структурных связей, деформации грунта незначительны. Как только действующее давление превышает структурную прочность – деформации грунта увеличиваются.

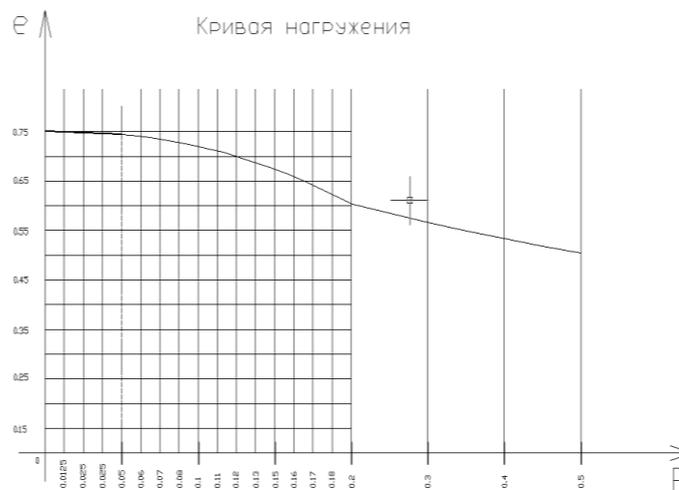


Рис. 4. Компрессионная кривая (ветвь нагружения), полученная весьма малыми ступенями нагружения.

Полученные результаты исследований имеют важное практическое значение при проектировании оснований фундаментов зданий и сооружений, т.к. структурная прочность влияет на глубину сжимаемой толщи основания, на величину деформаций слоев грунта и, следовательно, должна быть учтена в методике расчета осадок фундаментов[6].

Список литературы

1. ГОСТ 12071-2014 «Грунты. Отбор, упаковка, транспортирование, хранение образцов»;
2. ГОСТ 12248-2010 «Методы лабораторного определения характеристик прочности и деформируемости»;
3. ГОСТ 25100-2011 «Грунты. Классификация»;
4. Цытович Н.А. Механика грунтов (краткий курс): Учеб. для вузов. - 2-е изд. доп. - М.: Высш. шк., 1973;
5. Осипова О.Н. Инженерно-геологическое обеспечение расчета оснований фундаментов Учебно-методическое пособие по дисциплине «Механика грунтов»/ Юж.-Рос. гос. техн. ун-т - Новочеркасск: ЮРГТУ, 2012. - 42 с.;
6. СП 22.13330.2011 «Основания зданий и сооружений».

УДК 622.243

РАЗРАБОТКА И ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ОСОБЕННОСТЕЙ РАБОТЫ БУРОВОГО ИНСТРУМЕНТА ДЛЯ ПОИСКОВОГО ОПОРНОГО БУРЕНИЯ

ШИШКИНА Е.О.

Студент кафедры Бурения нефтяных и газовых скважин, 4 курс
Сибирский Федеральных Университет, Институт Нефти и Газа

Научный руководитель: Нескоромных Вячеслав Васильевич, доктор технических наук,
профессор, зав. кафедрой «Технология и техника разведки месторождений полезных
ископаемых» в Институте горного дела, геологии и геотехнологий СФУ

Аннотация: Статья посвящена актуальной проблеме совершенствования технических средств и инструмента для бурения опорных скважин с целью поиска углеводородного сырья в труднодоступных районах Восточной Сибири и Севера. В статье приведены результаты экспериментальных работ по исследованию механизма работы опытной коронки, которые позволили сформулировать позиции совершенствования бурового инструмента для бурения опорных скважин.

Ключевые слова: коронка, эксперименты, разработка, породы, бурение

DEVELOPMENT AND EXPERIMENTAL RESEARCHES OF FEATURES OF WORK OF BORING INSTRUMENT FOR SEARCHING SUPPORTING DRILLING

Shishkina E.O.

Abstract: Article is devoted to an actual problem of improvement of technical means and the tool for drilling of basic wells for the purpose of search of hydrocarbonic raw materials in remote areas of Eastern Siberia and the North. Results of experimental works on research of the mechanism of work of a skilled crown which have allowed to formulate positions of improvement of the boring tool for drilling of basic wells are given in article.

Key words: crown, experiments, development, breeds, drilling

В настоящее время, ускоренное открытие крупных и уникальных месторождений на территории Сибирской платформы возможно только параметрическими скважинами. Территории Сибирской платформы труднодоступные в транспортном отношении и

недостаточно изученные для проектирования технологии бурения на глубины до 4500 м. Кринин В.А. [1] приводит данные о высокой стоимости строительства параметрической скважины, которая может составить величину около 1 млрд. руб. Поэтому при проектировании опорного бурения особо острой и актуальной является проблема создания эффективного оборудования и инструмента, который позволял бы бурить глубокие скважины малого диаметра с применением вязких растворов, одновременно стабилизируя скважину и обеспечивая высокую производительность при проходке скважин с применением съемных керноприёмников (ССК). Именно применение ССК позволит существенно сократить затраты и повысить качество керна, столь важного при изучении геолого-литологических особенностей перспективных площадей. Опыт бурения подобных скважин имеется при поисково-разведочном бурении на Талнахском рудном узле, а также Полярной ГРЭ на Таймыре [1]. Основные требования к буровым коронкам определяются особыми условиями бурения глубоких скважин в сложных горно-геологических условиях, с применением относительно вязких и плотных буровых растворов. В данном случае крайне важными являются определенные увеличенные радиальные зазоры и зазоры между керном и коронкой, а также способность коронок к снижению искривления ствола скважины.

В СФУ в содружестве с ТулНИИГП разработана новая алмазная коронка, защищенная заявкой на полезную модель (патент №148333) [2], которую следует рассматривать, как модель, на основе которой может быть создан перспективный буровой инструмент удовлетворяющий требованиям бурения глубоких опорных скважин.

На рисунке 1 показана алмазная коронка для бурения защищенная патентом на полезную модель №148333 [2]. Данная коронка состоит из корпуса 1 с резьбой 2, алмазосодержащей матрицы, разделенной на сектора 3 и 4 промывочными пазы 5 и 6. Промывочные пазы 6 выполнены одного стандартного размера (шириной А), являются более узкими, а промывочные пазы 6 выполнены более широкими (шириной В), чем промывочные пазы 5. Ширина промывочных пазов 6 может быть различна в разных моделях коронки, но неизменно большей, чем ширина промывочных пазов 5. При этом пазы 6 расположены в матрице коронки таким образом, что обеспечивается

эксцентриситет торца матрицы, а это достигается тем, что число секторов 3 и 4 по обе стороны от промывочных пазов 5 различно, например, с одной стороны от широких промывочных пазов 6 секторов 3 восемь, а с другой секторов 4 всего два (рис. 1). Размер пазов 6 и их взаимное расположение на торце коронки задают величину эксцентриситета торца матрицы коронки.

При этом сектора 4 имеют более высокую твердость, чем алмазосодержащие сектора 3, при чем твердость секторов 4 определяется соотношением F_6/F_M , где F_6 – площадь алмазосодержащих секторов 3 на половине торца коронки с узкими промывочными пазами 5, а F_M – площадь алмазосодержащих секторов 4 на половине торца коронки с широкими промывочными пазами 6.

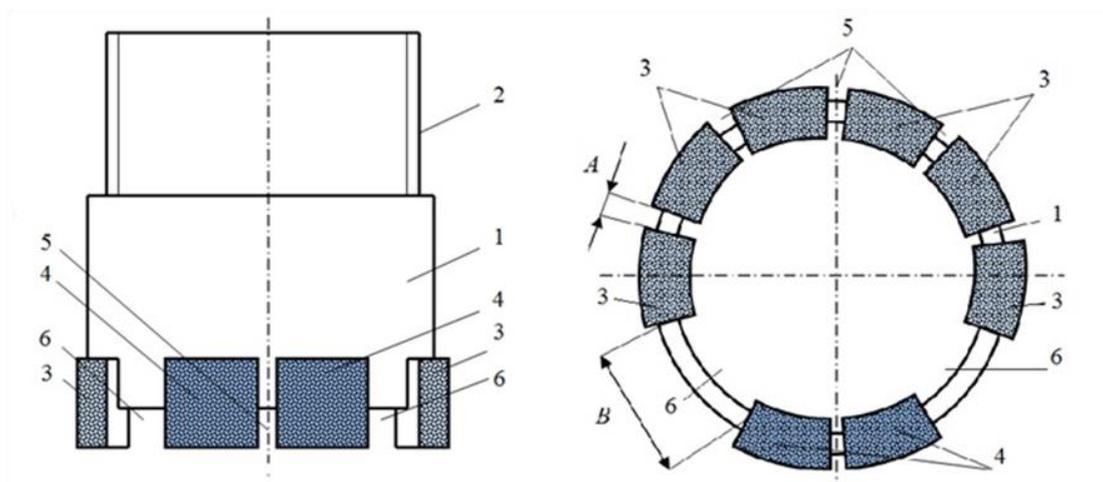


Рис. 1 Алмазная коронка для бурения защищенная патентом на полезную модель №148333

Опытная коронка с измененной формой торца работает следующим образом.

При бурении, когда алмазная коронка воспринимает действие осевого усилия, алмазы секторов матрицы 3 и 4 внедряются в горную породу. Поскольку в матрице имеется два широких промывочных паза 2, расположенных с одной стороны от торца матрицы, то торец матрицы имеет смещенный центр тяжести, что приводит к большему нагружению секторов 4, в сравнении с секторами 3. При этом сектора 4 исключают перекос коронки до тех пор, пока эти сектора 4 не получат опережающего, в сравнении с

секторами 3, износа. Именно с этой целью сектора 4 следует изготавливать более твердыми.

Наличие же эксцентриситета торца матрицы обеспечивает то, что при вращении коронки в процессе бурения будет задаваться вращение коронки вокруг оси скважины и исключается режим вращения с ориентированным перекосом коронки, при котором может происходить максимальное искривление ствола скважины.

С целью уточнения механизма работы алмазной коронки типа КИТ проведены наблюдения износа боковой наружной поверхности коронки. В данном случае ставилась задача определить место контакта боковой поверхности и матрицы коронки со стенкой скважины и изменение точки контакта при изменении параметров режима бурения. Для решения поставленной задачи на корпусе коронки были сделаны 8 наплавов методом сварки размером примерно 1,5×1,5 см (рис. 2). Наплавки выступали за пределы корпуса коронки на величину не большую, чем радиальный зазор (половина диаметров матрицы и корпуса коронки). Пятно контакта буровой коронки со стенкой скважины можно выявить по максимальному значению износа наплавов.



Рис. 2 Опытная коронка КИТ: 1 – широкие промывочные каналы, полученные путем удаления двух алмазосодержащих секторов; 2 – наплавки для наблюдения за механизмом движения коронки при бурении

Анализ результатов экспериментов показал, что место контакта матрицы и корпуса коронки КИТ со стенкой скважины наблюдается со стороны удаленных секторов

матрицы. При этом, если при минимальных значениях осевого усилия и частоты вращения (режим 1) точка прилегания коронки совпадает с наплавкой (контрольная точка) №1, то по мере повышения частоты вращения и осевого усилия точка контакта перемещается по направлению вращения коронки от наплавки №1 к наплавке №8 и далее к наплавкам №7 и №6.

Влияние частоты вращения на смещение пятна контакта более чем в два раза значительнее в сравнении с влиянием осевого усилия. При этом полученный результат указывает, прежде всего, на повышение дисбаланса сил сопротивления резанию-скалыванию породы резцами буровой коронки КИТ, что приводит к повышению силы прижатия матрицы и корпуса коронки к стенке скважины и на проворот коронки под действием изменяющихся внешних сил резания-скалывания породы и прижатия к стенке скважины.

Опытные работы показали, что опытная коронка и без усиления алмазосодержащих секторов 4 показывает высокую работоспособность, а результаты испытаний позволяют выполнить дополнительные усовершенствования конструкции новой коронки.

Результаты испытаний опытной коронки позволяют провести усовершенствование конструкции данного бурового инструмента и предложить новые технические решения, которые бы отвечали следующим требованиям:

- дополнительная защита от изнашивания именно тех элементов коронки, которые испытывают наиболее значительные нагрузки при бурении:
- необходимо применить элементы, устраняющие повышенное фрезерование керна и стенки скважины;
- для бурения мягких горных пород и пород средней твердости целесообразно рассмотреть подобную конструкцию коронки с резцами типа PDC;
- рассмотреть конструкцию коронки с увеличенным наружным диаметром рабочего торца для увеличения радиального зазора.

Последнее решение, крайне важное для снижения гидравлических сопротивлений при бурении вязкими растворами, ставит задачу создания стабилизирующих буровых

компоновок, способных устранить искривление скважин при повышенных, в сравнении с обычным бурением, радиальных зазорах, что приведет к повышенному прогибу колонкового набора и бурильных труб. Повышенная деформация колонкового набора нежелательна также в связи с ухудшением условий сохранения керна в керноприемной трубе, так как при изгибе набора керноприемная труба может вращаться, вызывая дополнительное разрушение керна.

Список литературы

1. Кринин В. А. Опорное колонковое бурение – метод опережающего изучения недр новых территорий // Природные ресурсы Красноярского края. – 2014. – №22. – С.29–31.
2. Пат. 148333. Алмазная буровая коронка Спирин В. И., Будюков Ю. Е., Нескоромных В.В. и др. Опубликовано 10.12.2014 г.

УДК 004.92

МОДЕЛИРОВАНИЕ ИЗДЕЛИЙ В САПР AUTODESK INVENTOR В УСЛОВИЯХ ОТСУТСТВИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

ХАРАИМ М.П.

Студент 1 курса Урфу

Научный руководитель: Доцент, зав. кафедрой УрФУ, Понетаева Наталия
Христофоровна

Аннотация: в работе рассмотрена возможность создания электронной модели изделия по изношенной детали. На примере реальной литой детали разрабатывается конструкторская документация в САПР Autodesk Inventor. Особое внимание обращено на технологические особенности деталей, изготавливаемых литьем с последующей механической обработкой.

Ключевые слова: инженерная графика, трехмерное моделирование, параметрический эскиз, конструкторские документы.

Three-dimensional modeling CAD Autodesk Inventor aware of engineering draw

Kharaim M.P.

Abstract: In this course work on the discipline "Engineering Graphics", which is studied in the first course in the module "Engineering and Computer Graphics" of educational program UrFU towards training "Heat power and heat engineering" considered the possibility of establishing an electronic model of a product on the worn part. For example, the actual molded part design documentation is developed in CAD Autodesk Inventor. Particular attention is given to the technological features of the parts manufactured by casting with subsequent machining.

Keywords: engineering graphics, three-dimensional modeling, parametric sketch, design documents.

Корпус подшипника является деталью, отлитой в песчаную форму, материал - чугун серый СЧ12 ГОСТ 1412-85.

При конструировании деталей, изготавливаемых литьем, к форме предъявляются требования литейных уклонов, плавных переходов и достаточных величин радиусов

сопряжений. Инструменты программы Autodesk Inventor позволяют создать модель изделия, которая соответствует технологическим особенностям деталей, полученных литьем.

На рис. 1 показано создание отверстия для крепления корпуса подшипника. Таких отверстий четыре, они создаются командой «Прямоугольный массив»

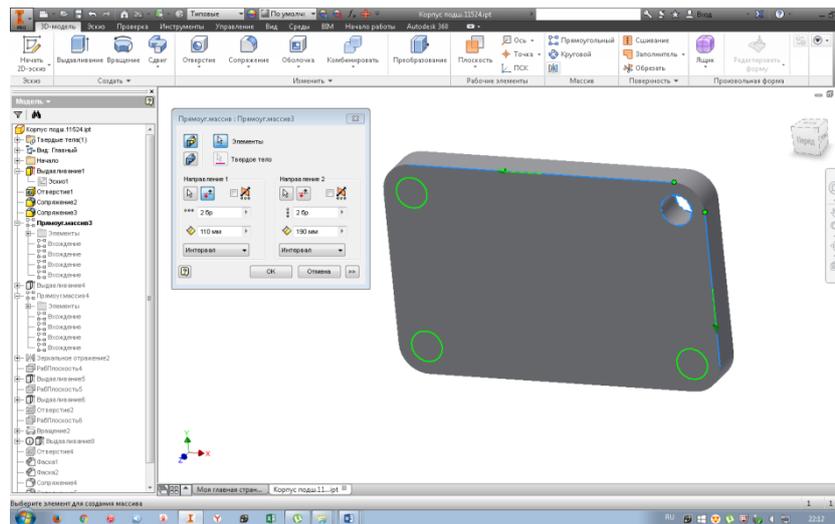


Рис. 1. Массив отверстий

Поверхности у литых деталей должны иметь литейные уклоны. На рис. 2. показано применение команды «Выдавливание» с конусностью 6 град.

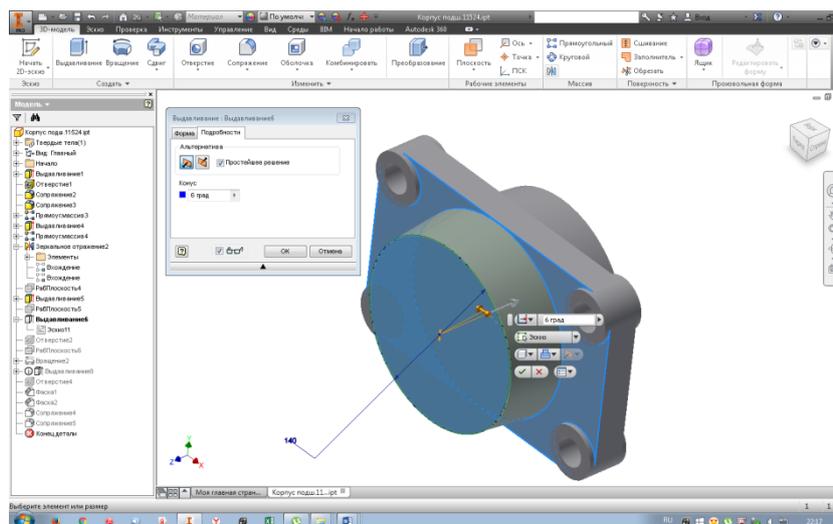


Рис. 2. Выдавливание с уклоном

На рис 3. Приведен пример использования команды «Сопряжения». У литых деталей не должно быть резких переходов, острых кромок.

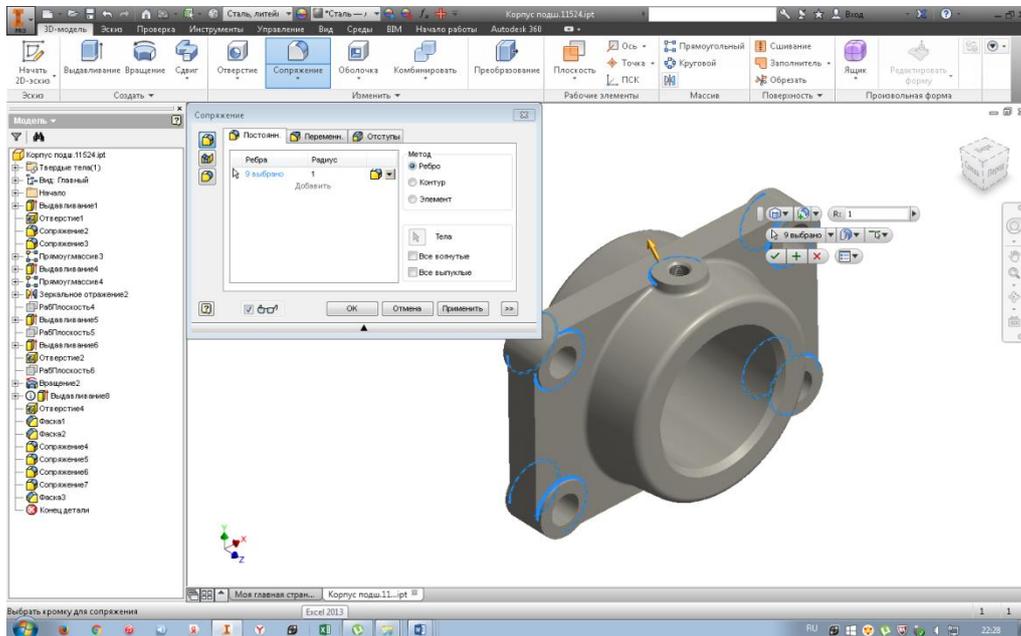


Рис. 3. Команда «Сопряжения»

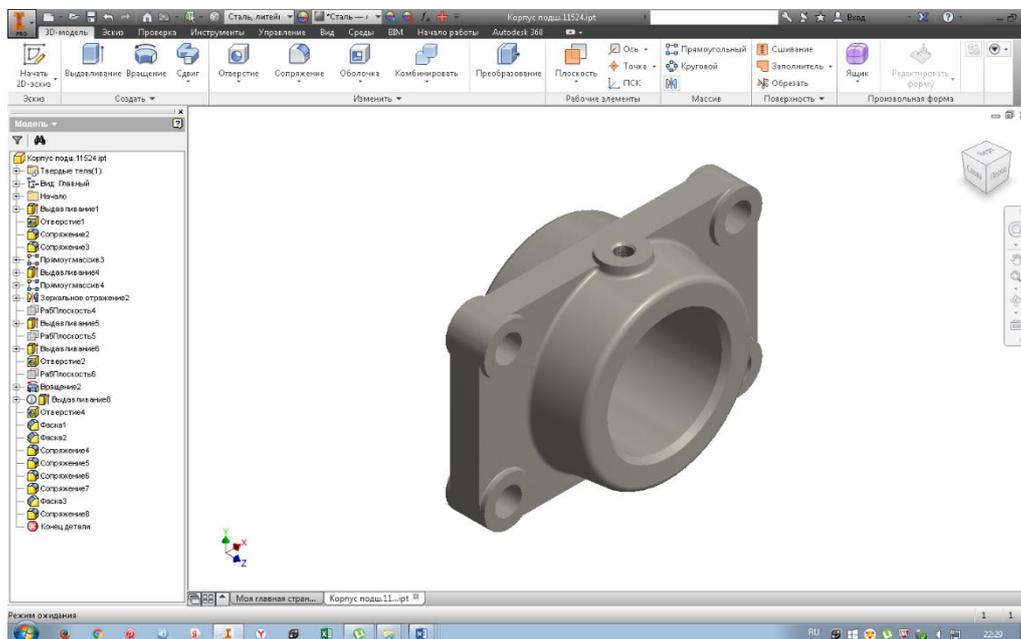


Рис. 4 Модель корпуса подшипника

Рассмотрим создание чертежа корпуса подшипника по его электронной модели. Начинать нужно с создания нового файла «Обычный. ipt», рис. 5.

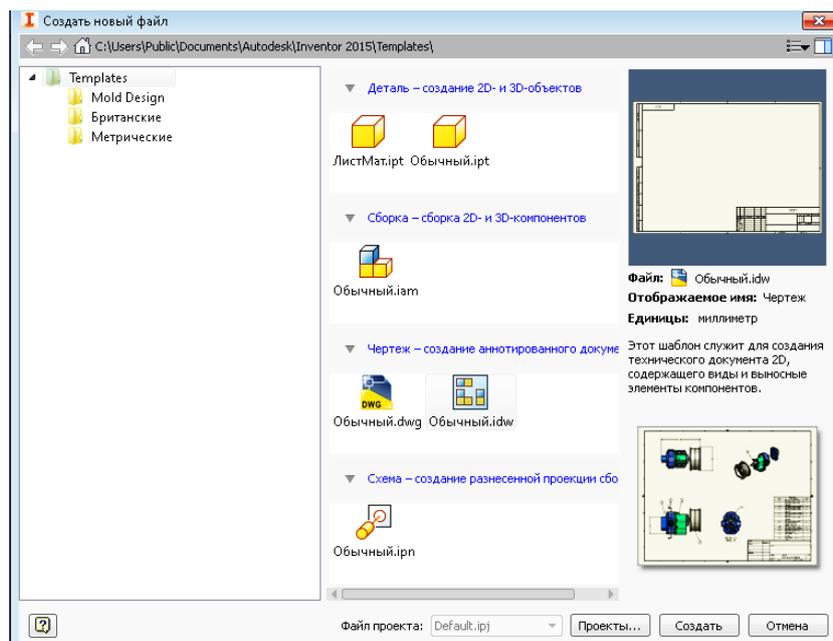


Рис. 5. Создание нового файла

Первый вид на чертеже, с которым связаны остальные виды, вызывается командой «Базовый» из вкладки «Размещение видов».

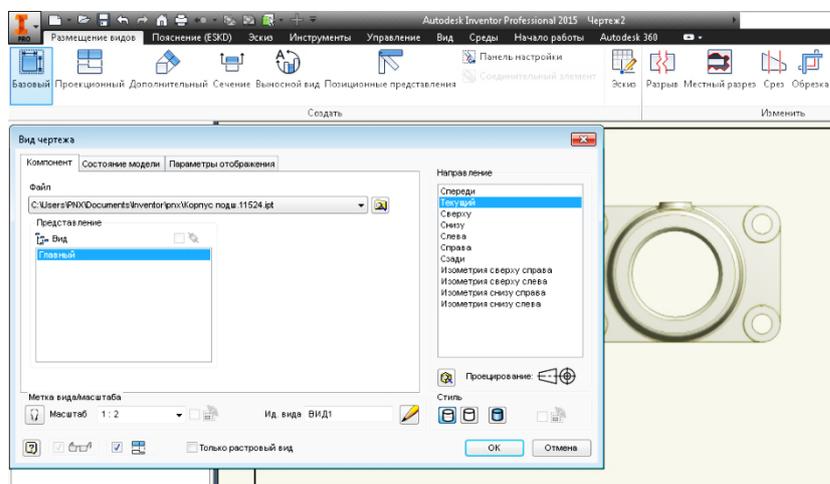


Рис. 6. Выбор базового вида

Выбранный вид на чертеже корпуса будет главным видом. Кроме главного вида строим вид сверху, выбирая команду «Проекционный», рис. 10.

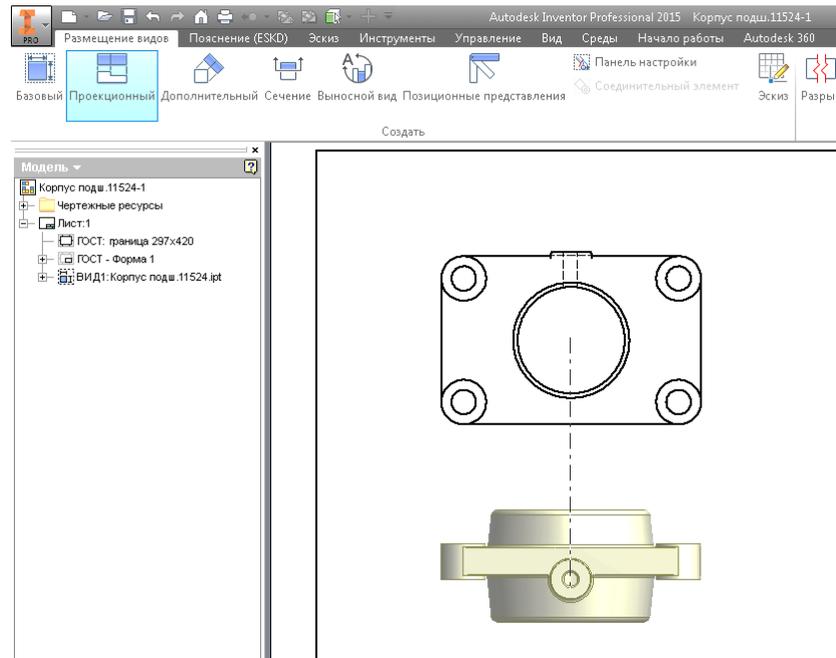


Рис. 7. Построение вида сверху

На месте вида слева выполняем профильный разрез по плоскости симметрии детали. Такой разрез не обозначается. Для того чтобы удалить следы секущей плоскости выключаем лампочку у «Линии разреза» команды «Редактирование слоев»

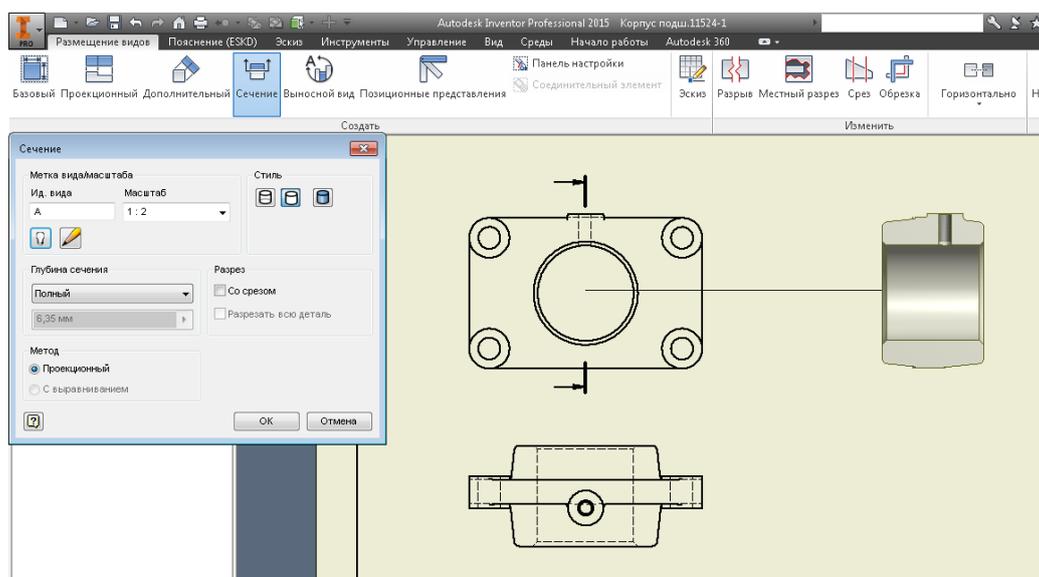


Рис. 8. Построение профильного разреза

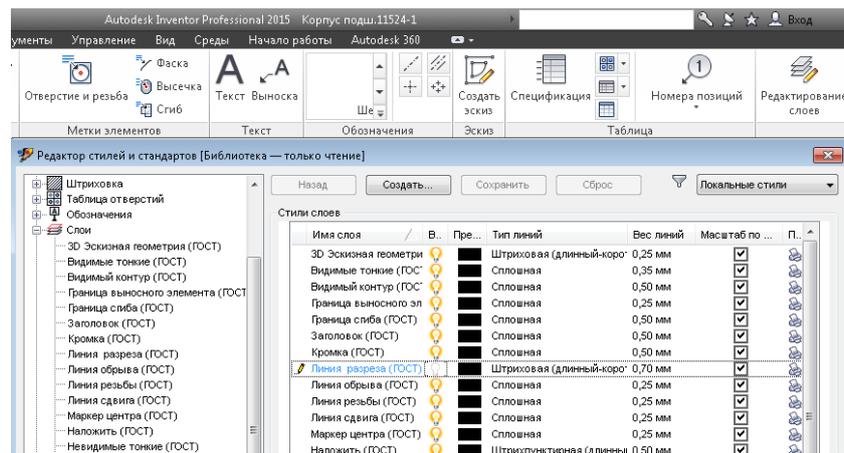


Рис. 9. Удаление линии разреза

Выполнение рабочего чертежа литого корпуса подшипника не вручную, а в программе Autodesk Inventor не вызывает особых затруднений и не отнимает большого количества времени. Законченный чертеж представлен на рис. 10.

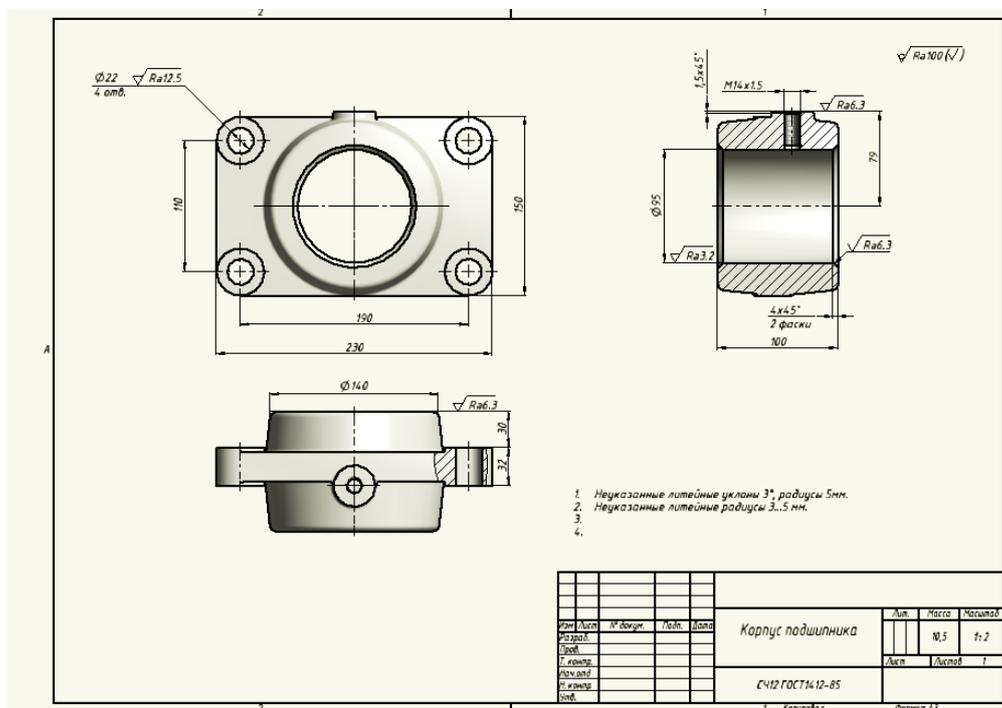


Рис. 10 Чертеж корпуса подшипника

Опыт, полученный в процессе работы над электронными конструкторскими документами полезен, поскольку важно научиться работать в графических пакетах.

Базовые знания по инженерной графике закрепляются современными методами проектирования электронных моделей изделий в соответствии с ГОСТ 2.052-2006.

Список литературы

1. Анурьев В.И. Справочник конструктора-машиностроителя. В 3-х т. Т. 2 – М., Машиностроение, 2001. – 559 с.
2. Технология цифровых прототипов: Autodesk Inventor 2010. Официальный учебный курс. – М: ДМК Пресс, 2010. – 944 с.: ил.

УДК 004.056.

МЕТОДЫ ВЗЛОМА И ЗАЩИТЫ УЧЕТНЫХ ЗАПИСЕЙ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

КУЗЯЕВ Н.С.

Студент 4 курса, кафедры «Прикладная математика и информатика»
ФГБОУ ВО «Тольяттинский государственный университет»

Научный руководитель: преподаватель кафедры «Прикладная математика и информатика» Гунченко Евгения Михайловна

Аннотация: в статье анализируется история развития социальных сетей, а также выявляются основные причины взлома учетных записей пользователей и описываются наиболее популярные методы для осуществления несанкционированного доступа к личным данным основанных на преодолении парольной защиты, приводится классификация возможных угроз и методов осуществления защиты аккаунтов от атак злоумышленников, более подробно рассматривается процедура идентификации и аутентификации пользователя.

Ключевые слова: социальная сеть, несанкционированный доступ, парольная защита, социальная инженерия, идентификация, аутентификация.

METHODS OF BREAKING AND PROTECT ACCOUNTS IN SOCIAL NETWORKS.

Kuzjaev N.S.

Abstract: in this article the history of the social networking sites development is analyzed, and the main causes of hacking user accounts are identified. Also the most popular methods for unauthorized access to personal data based on the overcoming of password protection is described. Additionally a classification of possible threats and methods of the accounts protection from malicious attacks is provided and procedure to identify and authenticate the user is described in detail.

Key words: social networks, unauthorized access, password protection, social engineering, identification, authentication.

Социальные сети прочно вошли в современную жизнь. Можно долго и безрезультатно спорить об их пользе и вреде, но факт остается фактом – число их пользователей неуклонно возрастает. Контингент социальных сетей самый различный. Ими пользуются огромное количество людей независимо от возраста, пола, профессии, образования и т.д.

В принципе, зарождение социальных сетей началось практически с рождения самого интернета в 1969 году. Победное шествие по Интернету социальные сети начали

в 1995 году с американского портала Classmates.com («Одноклассники.ru» являются его русским аналогом). Проект оказался весьма успешным, что в следующие несколько лет спровоцировало появление не одного десятка аналогичных сервисов [3, p.210].

Некоторые исследователи считают первой полноценной социальной сетью является не Classmates, а проект SixDegrees.com, запущенный в 1997 году. В то время многие веб-сервисы предлагали такие функции, как создание личной страницы или списка друзей, но по отдельности. SixDegrees.com стал первым социально-сетевым сервисом, который объединил эти функции, а со временем (в 1998 г.) добавил новую, такую как поиск по страницам друзей. Этот проект был наиболее приближен к современным социальным сетям, однако, в 2001 году портал SixDegrees.com прекратил свое существование. Основатель сети Эндрю Вейнрейх объяснил это тем, что сервис просто опередил свое время. В 2000 году доступ к интернету имели меньше половины жителей США. Иначе говоря, у зарегистрированных пользователей не было достаточного количества друзей и знакомых с доступом к интернету, чтобы общение на этом сайте было хотя бы интересным.

Но официальным началом бума социальных сетей принято считать 2003—2004 годы, когда были запущены LinkedIn, MySpace и Facebook.

Развитие социальных сетей разделяют на три части:

Социальные сети первой волны (1997-2001). Особенностью волны является то, что пользователь сам находит круг людей, интересных ему для общения. Обычно, такими людьми были те, с кем пользователь был знаком в реальной жизни.

Социальные сети второй волны (2001-2004). Особенностью волны стало то, что пользователи находят интересующую их информацию самостоятельно. Социальные ресурсы делились по категориям.

Социальные сети третьей волны (2004 – до настоящего времени). Информация распространяется вирусно, в качестве публичных сообщений. Нет выбора целевой аудитории для определенного информационного потока.

Несомненно, что любой пользователь заинтересован в сохранности и конфиденциальности информации, которую он передает и получает посредством

социальных сетей. Однако следует заметить, что каждый добровольно указывает о себе некоторое количество информации, которая находится в открытом доступе для каждого. Правда, существуют различные настройки приватности, которые позволяют скрыть ваши данные от нежелательного любопытства.

Проблема несанкционированного доступа к личной информации, т.е. взлома, не является чем-то особенным для социальных сетей. Любая секретная информация, если хотя бы кому-то известно о её существовании, является очень притягательным объектом для ее получения. Взламывать можно все, что угодно: от почтовых ящиков и аккаунтов в онлайн-играх до банковских и правительственных сетей.

Можно выделить следующие причины взлома аккаунтов:

- Вымогательство денег.

Не редко учетные записи в социальных сетях крадут с целью шантажа. Хакеры достигают своей цели при помощи DDoS-атак, когда, например, с огромного количества зараженных компьютеров обрушивается шквал запросов сайту, с которым он не в состоянии справиться. Сайт, подвергшийся атаке, не в состоянии справиться с таким количеством запросов и в свою очередь перестает работать. После чего хакеры начинают вымогать деньги под предлогом прекращения атак.

Так же, учетную запись могут взломать и поменять пароль, после чего владельцу поступит предложение о выкупе нового пароля, для доступа к своей странице. Такой способ оказывается действенным, в случае, если владелец хранил важную информацию в своей учетной записи.

- **Раскрутка рекламных групп.**

С украденного аккаунта, злоумышленники могут повышать популярность в сети какого-либо сообщества или услуги. От имени лиц, чей аккаунт был украден, пишут рекламные сообщения и всячески продвигают сообщества.

С похищенной учетной записи, злоумышленники могут распространять рекламу сообщества либо услуги, для повышения их популярности. Чаще всего с украденных страниц производят распространение рекламных сообщений, в которых всячески продвигают сообщество, услугу, или какой либо товар.

– **Прочтение личной переписки.**

Самая элементарная причина взлома учетной записи – это любопытство. Обычно взлома подвергаются страницы известных людей. В определенных случаях данные, полученные при помощи взлома, могут быть в дальнейшем проданы или могут стать причиной шантажа. Однако не только популярные люди становятся жертвами взлома из-за личной переписки, любой человек может быть выбран целью злоумышленников, если те имеют на это свои личные причины.

Способов взлома учетных записей в социальных сетях существует огромное количество, однако не все они действенны. Безусловно, взломать можно кого угодно. Вопрос только в том, сколько времени потребуется на это и будет ли стоить потраченное на взлом время результата, который получится в итоге. Наиболее популярными методами являются:

- 1) Обход механизмов парольной защиты.
- 2) Уязвимость в безопасности сайта социальной сети.
- 3) Социальная инженерия и фишинг.

Социальная инженерия – это метод управления действиями человека без использования технических средств. Метод основан на использовании слабостей человеческого фактора. Социальная инженерия направлена на то, чтобы узнать пароль от пользователя, притворившись вымышленным лицом.

Зачастую социальная инженерия работает вместе с другими способами взлома. Использовать социальную инженерию, чтобы заразить компьютер жертвы вирусом – обычное дело для хакеров.

Фишинг, является одной из основных техник социальной инженерии. Он позволяет взломать учетные данные пользователя, за счет рассылки электронных писем представляясь общеизвестными брендами или личными сообщениями от имени банковских работников или внутри социальных сетей. При использовании социальных сетей в качестве взлома, обычно используют прямые ссылки на сайт, идентичный настоящему, либо на сайт с редиректор. После перехода пользователем на ложный сайт, мошенники заставляют свою жертву ввести данные о своей учетной записи на

поддельной странице, после чего эти данные отправляются мошенникам. Из-за низкого уровня интернет безопасности и из-за того, что пользователи придумывают одни и те же пароли для всех сайтов, злоумышленники, зачастую, взламывают сразу несколько учетных данных на разных ресурсах.

4) Файлы cookie.

Cookie-файлы – это файлы, передаваемые на компьютер пользователя при входе, которые, хранятся на этом же компьютере. С помощью файлов cookie, сайт идентифицирует пользователя, при повторном входе, то есть, если пользователь идентифицировался и аутентифицировался на этом сайте ранее, при этом оставил согласие на то, что сайт запомнит его учетные данные. Если пользователь не дает согласия на то, чтобы cookie файлы запоминали его, данные будут храниться до закрытия браузера. Чтобы пресечь такой вход без пароля нужно выйти из сессии на странице в социальной сети.

Если хакер получит cookie файл, поменять пароль он не сможет, но получит возможность почитать личную переписку и разослать сообщения от имени жертвы. До тех пор пока открыта его сессия. Обычно, взлом cookie осуществляется с помощью открытых точек доступа wi-fi.

Для рассмотрения уязвимости в безопасности сайта социальной сети, требуется взглянуть на проблему немного глубже, потребуется внимательно рассмотреть платформу, технологии, архитектуру социальной сети на конкретном примере. Для анализа путей обхода механизмов парольной защиты, потребуется, в свою очередь, взглянуть на основные угрозы преодоления защиты, степень их опасности и как можно избежать несанкционированного доступа к паролям.

Каждый из способов является по своему действенным и в той или иной ситуации поможет нам совершить несанкционированный доступ к чужой защищенной учетной записи в социальной сети. Однако один и тот же способ не всегда может сработать в разных ситуациях. Для каждого способа взлома должны быть выполнены свои требования.

Для того чтобы, хоть как-то осложнить злоумышленникам несанкционированный доступ к учетным записям в социальных сетях, были придуманы процедуры идентификации и аутентификации [1].

Процедуры аутентификации и идентификации выполняются каждый раз, когда пользователь вводит пароль, для того чтобы получить доступ к базе данных, сети, компьютеру или когда хочет запустить прикладную программу. Как результат: система либо подтверждает, что пользователь может пользоваться ресурсом, либо отказывает ему в доступе.

Идентификация – это процедура ввода пользователем какого-то уникального ключа, присущего только ему. Аутентификация – это процедура, которая проверяет, может ли пользователь по введенному ключу получить доступ к ресурсу. Процедуры идентификации и аутентификации неразделимо связаны друг с другом, поскольку проверка на вводимый ключ определяет, что и каким образом должен ввести пользователь, чтобы получить доступ к системе.

Ввод идентификатора и пароля может осуществляться, как с применением штатных средств компьютера — клавиатуры, устройств ввода, так и с использованием специализированных устройств аутентификации — всевозможных аппаратных ключей, биометрических устройств ввода параметров и т.д.

Для сравнения вводимой и эталонной информации, эталонные учетные данные пользователей должны где-то храниться. Возможно, хранение эталонных учетных данных непосредственно на защищаемом объекте. Тогда при вводе учетных данных из памяти считываются эталонные значения и сравниваются с вводимыми данными. Кроме того, эталонные данные могут располагаться на сервере. Тогда эталонные значения на защищаемом объекте не хранятся, а вводимые данные передаются на сервер, где и сравниваются с эталоном. При этом именно с сервера разрешается или запрещается доступ субъекту, который ввел учетные данные.

Идентификация создана для разграничения политики доступа на защищаемом объекте для каждого пользователя, либо для группы пользователей.

Прохождение процедур аутентификации и идентификации, в совокупности, принято

называть процедурой авторизации. Авторизация важный процесс, для защиты компьютерной информации, из-за того что вся разграничительная политика доступа к ресурсам реализуется за счет идентификатора пользователей. То есть, злоумышленник, войдя в систему под идентификатором другого пользователя, так же получает права к ресурсу пользователя, чей идентификатор он использовал.

Основные требования к описанным механизмам защиты:

- При входе в систему по идентификатору и паролю, должна быть проверка подлинности субъекта. Пароль, в свою очередь, должен быть длиной не менее шести буквенно-цифровых символов

- Система защиты, при запросах на доступ к системе, должна требовать идентификации пользователя.

- Система обязана проводить аутентификацию для проверки подлинности процедуры идентификации. Для идентификации и аутентификации у системы должны быть необходимые данные.

- Система защиты должна мешать не санкционированному доступу к защищаемому объекту, пользователей, чья подлинности на идентификацию и аутентификацию не прошла проверки Система защиты должна надежно связывать полученную идентификацию со всеми действиями пользователя.

Описанные требования не определяют, как будут выглядеть механизмы парольной защиты, а так же не предоставляют дополнительных ограничений, для повышения безопасности пароля. Так же, они не описывают использования внешних носителей парольной информации (смарт-карт, дискет и.т.д). . Для анализа путей обхода механизмов парольной защиты, потребуется, в свою очередь, взглянуть на основные угрозы преодоления защиты, степень их опасности и как можно избежать несанкционированного доступа к паролям. Данная классификация вводится как в соответствии со статистикой известных угроз, так и в соответствии с потенциально возможными угрозами (Рис.1)[2, с. 14].

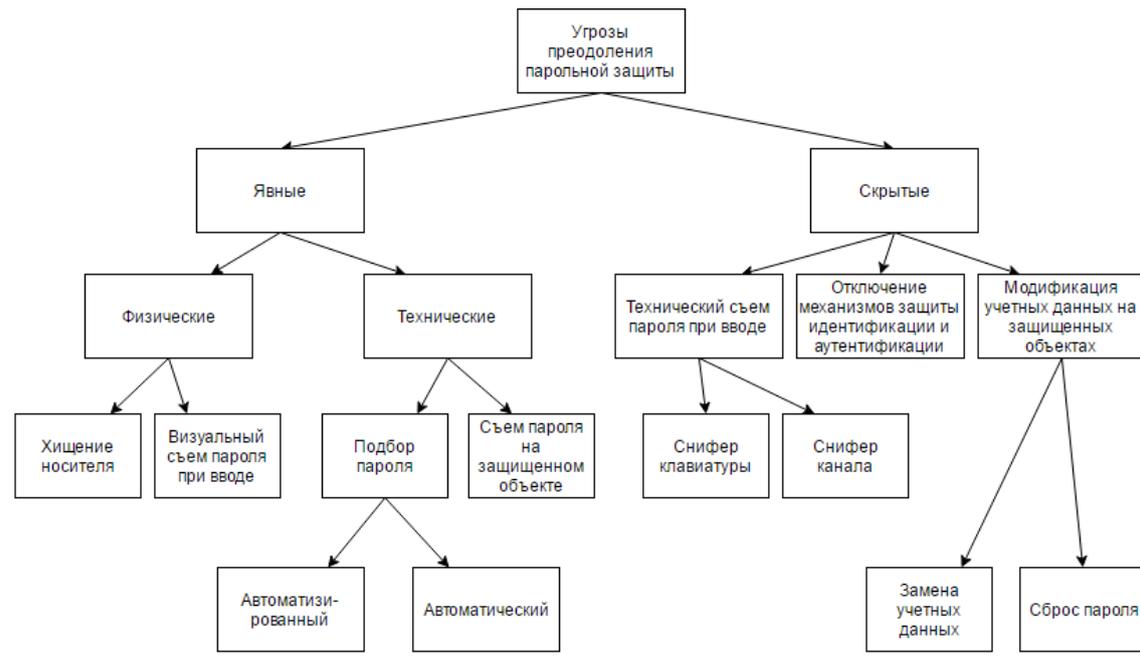


Рис.1 Угрозы преодоления парольной защиты

Наиболее явными угрозами можно считать явные физические угрозы, такие как хищение носителя. К техническим явным угрозам можно отнести подбор пароля – либо автоматизированный (вручную пользователем), либо автоматический, предполагающий запуск пользователем специальной программы подбора паролей. Кроме того, для сравнения вводимого и эталонного значений пароля, эталонное значение пароля должно храниться на защищаемом объекте (либо на сервере в сети). Это эталонное значение без соблюдения соответствующих мер по хранению паролей (хеширование, разграничение доступа к области памяти или реестра, где хранятся пароли), может быть похищено злоумышленником. Яркими методами технических явных угроз служат: взлом с использованием радужной таблицы; внесетевой взлом; атака методом полного перебора (грубой силы).

Наиболее опасными являются скрытые угрозы, которые можно поделить по группам: технический съём пароля при вводе; модификация механизма парольной защиты; модификация учетных данных на защищаемом объекте.

Суть первой группа скрытых угроз состоит в том, что пароль должен быть каким-либо образом введен в систему — с клавиатуры, со встроенного или дополнительного

устройства ввода, из сети (по каналу связи). При использовании интернета в общественном месте через бесплатную точку доступа, пароль могут с легкостью перехватить. Так же, если вход в четную запись был произведен с чужого компьютера, или с компьютера в интернет кафе - пароль может быть перехвачен сниферами. Развитые подобные программы позволяют автоматически фильтровать перехватываемую информацию по определенным признакам - в том числе, с целью обнаружения паролей.

Второй тип скрытых угроз предполагает возможность отключить механизм парольной защиты злоумышленником, например, загрузить систему с внешнего носителя. Если механизм парольной защиты представляет собой некий процесс (в добавочной системе защиты), то выполнение данного процесса можно остановить средствами системного монитора, либо монитора приложений.

Третья группа скрытых угроз заключается в модификации учетных данных на защищаемом объекте. Это осуществляется либо путем их замены, либо путем сброса в исходное состояние настроек механизма защиты.

При разработке механизмов авторизации стоит рассматривать как явные, так и скрытые угрозы несанкционированного доступа. В связи с этим и стоит рассматривать механизмы авторизации с целью добавочной защиты. Так же не стоит забывать про резервирование механизмов идентификации и аутентификации, так как они являются основной защитой от несанкционированного доступа к информации.

Список литературы

1. Галатенко В.А. Идентификация и аутентификация, управление доступом лекция из курса «Основы информационной безопасности». - Интернет Университет Информационных Технологий, 2010г.
2. Цирлов В.Л. Основы информационной безопасности автоматизированных систем: краткий курс. - Феникс, 2008 г.-173с.
3. Boyd, D. and Ellison, N. Social Network Sites: Definition, History, and Scholarship (англ.) // Journal of Computer-Mediated Communication. — 2007. — Vol. 13, no. 1. — P. 210-230.

УДК 004.92

ОТ ЧЕРТЕЖЕЙ ПРОШЛОГО СТОЛЕТИЯ В СОВРЕМЕННЫЙ МИР

ЯДРЫШНИКОВА А. А.

Научный руководитель: доцент, зав. кафедрой УрФУ
Понетаева Наталия Христоворона

Аннотация: на первом курсе в модуле «Инженерная и компьютерная графика» образовательной программы УрФУ по направлению подготовки «Теплоэнергетика и теплотехника» изучается дисциплина «Инженерная графика». На примере реальной машиностроительной детали рассмотрена разработка конструкторской документации в САПР Autodesk Inventor. Описана методика восстановления детали по чертежам прошлого века, выполненным по устаревшим стандартам, с использованием устаревших типов резьб. Особое внимание обращено на инструменты создания параметрических эскизов и электронных моделей.

Ключевые слова: инженерная графика, трехмерное моделирование, параметрический эскиз, конструкторские документы.

FROM DRAWINGS LAST CENTURY INTO THE MODERN WORLD

Yadryshnikova AA

Abstract: the first course in the module "Engineering and Computer Graphics" educational program UrFU towards training "Thermal Engineering and Heat Engineering" study discipline "Engineering Graphics". For example, a real engineering details discussed development of design documentation to CAD Autodesk Inventor. A method for restoring the details according to the drawings of the last century, made for obsolete standards, using older types of threads. Particular attention is paid to the creation of parametric sketching tools and electronic models.

Keywords: engineering graphics, three-dimensional modeling, parametric sketch, design documents.

В работу по инженерной графике были введены элементы проектирования. Для реализации этой задачи из широкого спектра САД-программ выбрана программа Autodesk Inventor трехмерного моделирования. Эта программа защищает от ошибок, характерных для ручного проектирования, а также от ошибок программ двумерного проектирования, которые улучшают качество конструкторской документации только за счет устранения ручного труда.

В реальной жизни на производстве сталкиваются с необходимостью восстановить детали машин по устаревшим чертежам прошлого века. Стандарты, по которым

выполнены эти чертежи, не соответствуют современным требованиям ЕСКД создания электронных моделей изделий.

Если раньше все чертежи разрабатывались вручную, возможности увидеть предварительно, какой получится готовая деталь не было, и занимал такой процесс много времени, то сейчас, чтобы представить результат проектирования достаточно иметь компьютер с установленной на нем специальной программой.

Программа Autodesk Inventor Professional позволяет нам воспользоваться множеством инструментов для построения детали, а также обширной библиотекой стандартных крепежных изделий для соединения деталей.

Разберем, как же происходит процесс создания детали. По чертежу крестово-кулисной муфты в печатном виде, нужно было создать электронную модель муфты в программе Autodesk Inventor Professional.

Крестово-кулисная муфта применяется для передачи вращательного движения между параллельными валами. Муфта состоит из трех деталей: двух полумуфт, которые устанавливаются на ведущем и ведомом валах, и промежуточного диска (сухарь). Каждая полумуфта имеет диаметральный паз прямоугольного сечения, сухарь имеет диаметральные выступы, расположенные взаимно перпендикулярно на двух его сторонах. Данная муфта на практике используется в реверсивных механизмах многих кранов.

Чертежи муфты и ее составных частей представлены на рис. 1 – 3.

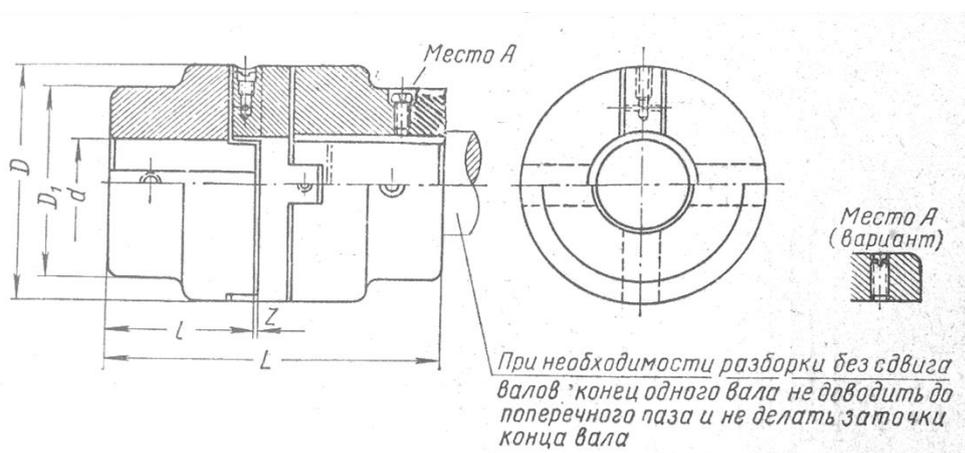


Рис. 1. Муфта крестово-кулисная

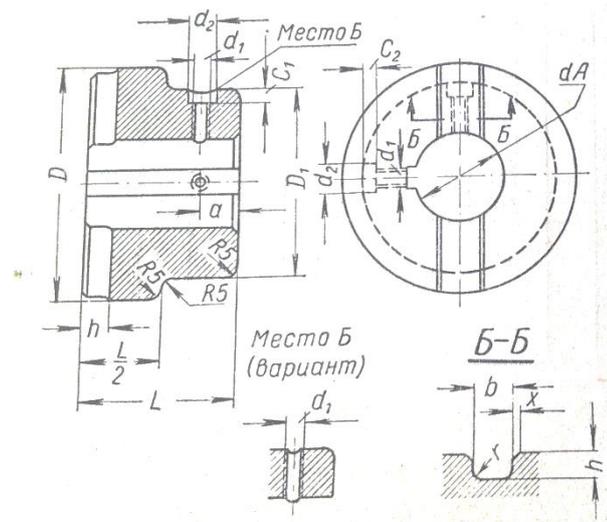


Рис. 2. Полумуфта

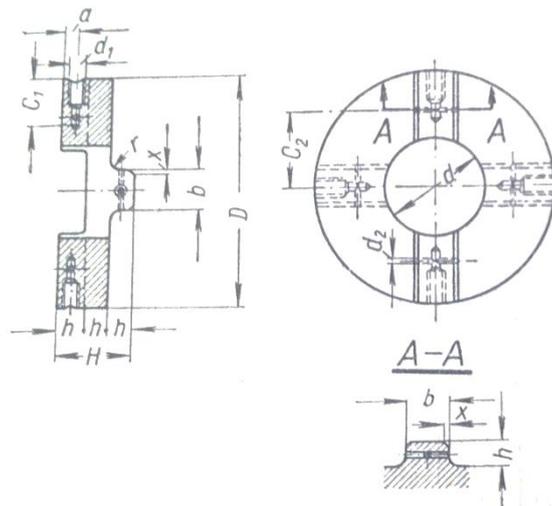


Рис. 3. Сухарь

Для начала работы в программе Autodesk Inventor Professional нужно создать свой однопользовательский проект и далее работать следует только в нем.

Полумуфта

Работа начинается с создания 2D-эскиза. Для этого на панели инструментов выбираем команду «Создать новый 2D-эскиз», в появившихся плоскостях выбираем наиболее удобную плоскость для построения, чаще всего это координатная плоскость ХОУ. Если нам нужен цилиндр в 3D, то в 2D выбираем команду «Окружность». По окончании создания эскиза, выбираем команду «Принять эскиз» на панели инструментов. Теперь, чтобы окружность превратилась в цилиндр, нужно на вкладке 3D-

модель выбрать команду «Выдавливание», далее в появившемся окне выбираем область, которую нужно выдавить, указываем глубину выдавливания. Завершаем функцию кнопкой «ОК». Таким образом построим модель полумуфты. Концентрическое отверстие выполняем через команду «Отверстие» на панели инструментов. Далее, в появившемся окне, в графе «Размещение», выбираем пункт «Концентрично», указываем плоскость и грань концентрического объекта. Выбираем тип отверстия, в нашем случае это простое отверстие с ограничением «Насквозь». Сохраняем изменения.

Чтобы сделать диаметральный паз прямоугольного сечения, выбираем плоскость полумуфты с большим радиусом и, щелкнув на ней правой кнопкой мыши, в появившемся контекстном меню, выбираем команду «Новый эскиз». В новом эскизе проводим параллельные отрезки на одинаковом расстоянии от центра, указываем зависимости, принимаем эскиз. В режиме 3D-модель с помощью выдавливания создаем пазы, рис. 4.

Также в полумуфте, в той ее части, где диаметр меньше, нам необходимо сделать два резьбовых отверстия в боковой поверхности. Для этого мы выбираем грань со стороны меньшего диаметра полумуфты и создаем новый эскиз в ней. В новом эскизе ставим на окружности точку и принимаем эскиз, рис. 5.

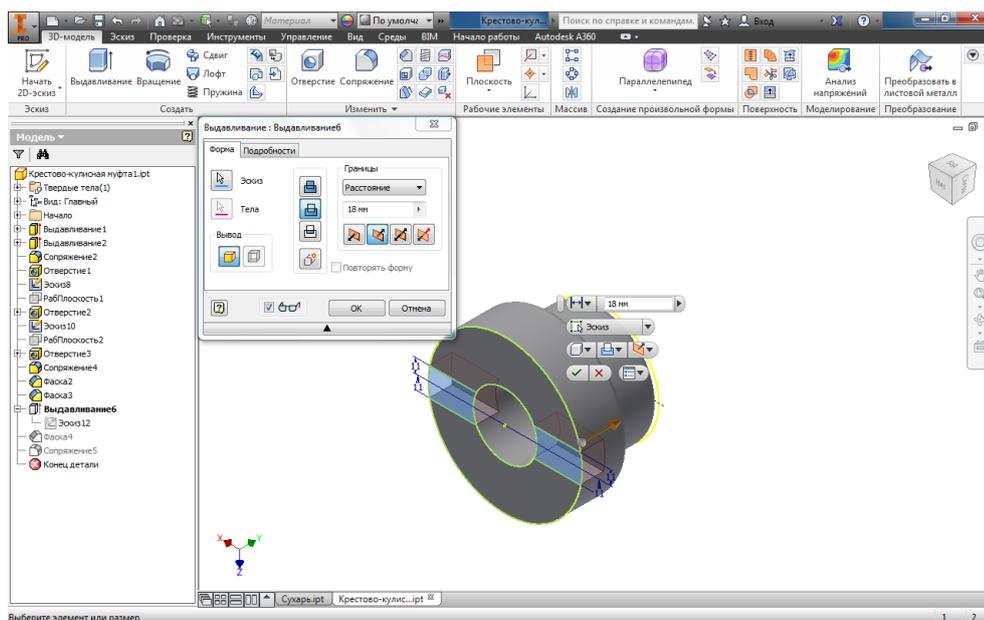


Рис. 4. Создание паза

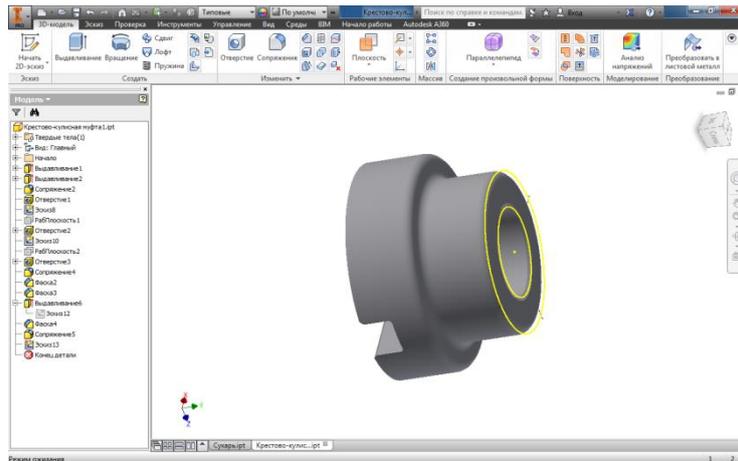


Рис. 5. Эскиз с точками для создания резьбовых отверстий

Далее, перейдя снова в 3D-модель, выбираем на панели инструментов во вкладке «3D-модель» команду «Плоскость» и указываем из развернувшегося списка «Касательная к поверхности через точку», рис. 6.

Теперь появилась новая плоскость, выбираем ее и создаем в ней новый эскиз, в котором ставим точку там, где нам нужно отверстие, указав размеры. Принимаем эскиз.

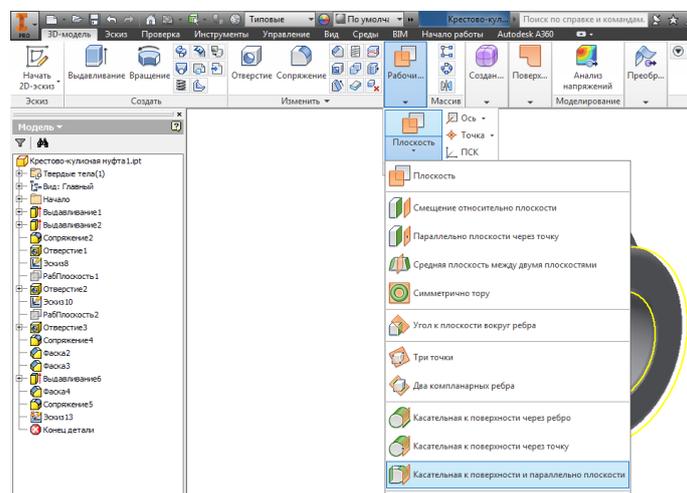


Рис. 6. Выбор рабочей плоскости

Для создания отверстия на панели инструментов выбираем команду «Отверстие», размещение указываем «В точке», тип – «Резьбовое отверстие», расстояние – насквозь, сохраняем. Точно таким же способом делаем остальные отверстия, расположенные на

боковой поверхности цилиндра. Фаски и сопряжения создаем через соответствующие команды на панели инструментов, выбирая ребра детали, где требуется сделать то или иное действие.

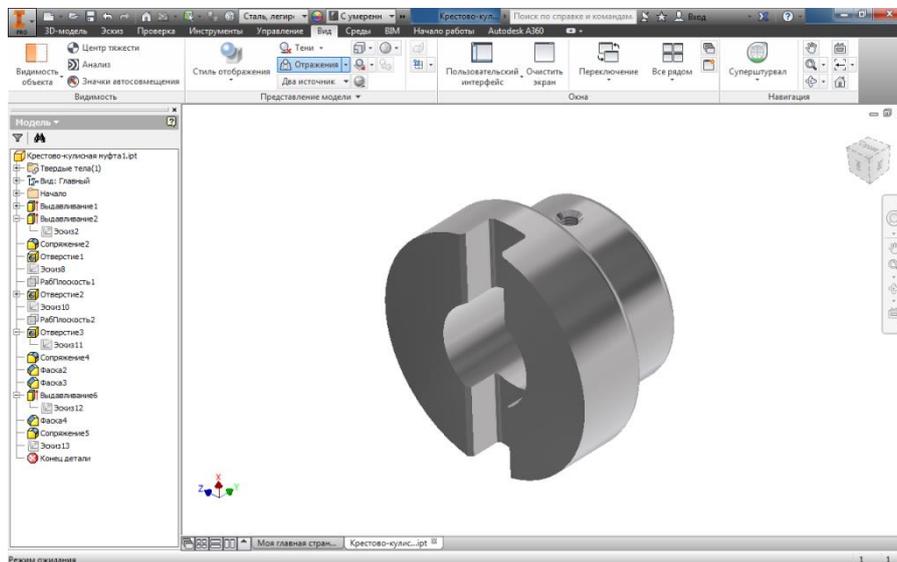


Рис. 7. Модель полумуфты

Создаем модель сухаря к крестово-кулисной муфте по такому же алгоритму, но вместо выдавливания диаметральных пазов, выдавливаем выступы.

Точно таким же образом, как в полумуфте, делаем резьбовые отверстия, но в данном случае указываем расстояние не насквозь.

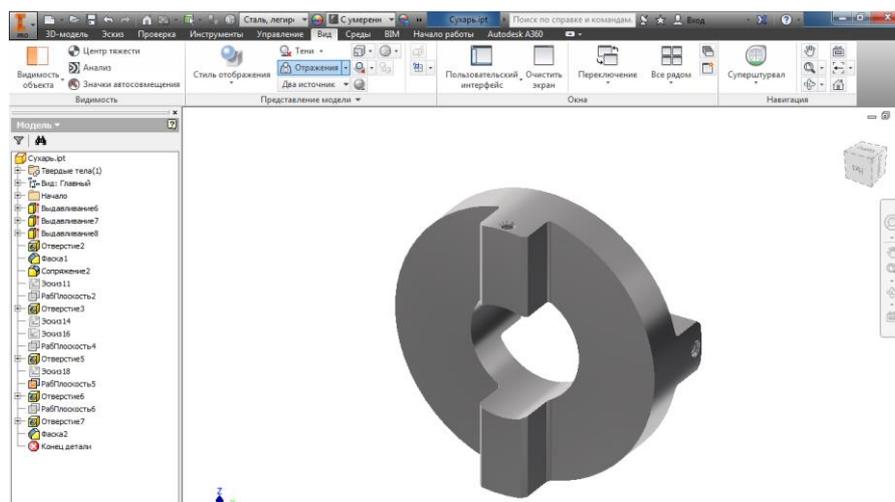


Рис. 8. Модель сухаря

Сборка

Модель крестово-кулисной муфты, необходимо собрать из уже созданных деталей. Создаем сборку и, с помощью команды «Вставить» выбираем и открываем детали, добавляем еще одну полумуфту, так как для сборки требуется две одинаковые полумуфты. Собираем деталь путем установления зависимостей, выбираем команду «Зависимость» на панели инструментов и указываем ребра деталей, между которыми надо создать зависимость. Сохраняем деталь.

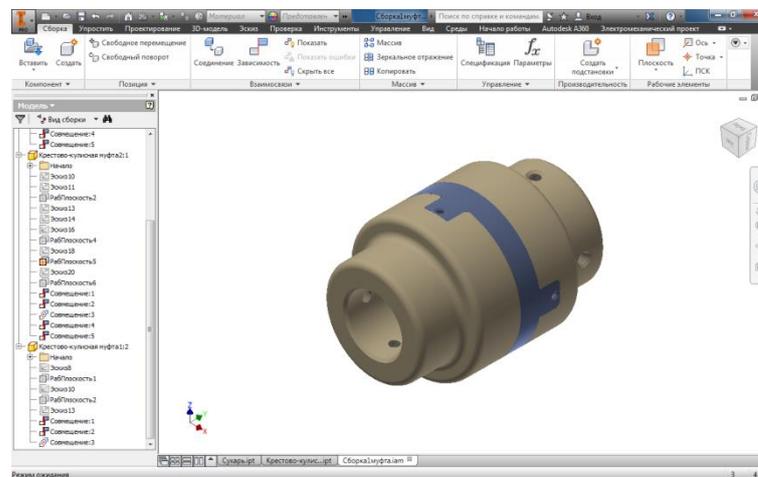


Рис. 9. Модель крестово-кулисной муфты

Подводя итог, можно сказать, что работа в программе Autodesk Inventor Professional достаточно интересная, занимает меньше времени, чем ручная работа на формате. Одним из многих достоинств является визуализация модели изделия. Программа предоставляет отличные возможности для современного студента.

Работа выполнена под руководством доцента, канд. техн. наук Понетаевой Н.Х.

Список литературы

1. Большая энциклопедия нефти и газа: <http://www.ngpedia.ru/id166809p1.html>
2. Энциклопедия по машиностроению: <http://mash-xxl.info/info/289643/>

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 433

ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ СОВЕТСКОЙ РОССИИ И ГЕРМАНСКОЙ ИМПЕРИИ ПОСЛЕ ЗАКЛЮЧЕНИЯ БРЕСТ- ЛИТОВСКОГО МИРНОГО ДОГОВОРА.

ХОДЫКИН М.И.,

ТУХВАТУЛЛИН А.Х.

Казанский Федеральный Университет

Научный руководитель: кандидат исторических наук, доцент
Тухватуллин Айрат Халитович

Аннотация: Тематика советско-германского взаимодействия в XX веке изучена достаточно подробно. Несмотря на это до сих пор исследователями предпринимаются попытки рассмотрения определенного этапа отношений этих двух стран, попытки отображения новой информации, свободной от любого идеологического давления. В данной работе дана характеристика дипломатических отношений Советской России и Германской империи в период с марта по ноябрь 1918 года, сложный период становления советской власти в России и краха императорской в Германии. Особенность данной работы заключается в рассмотрении данной проблематики через призму краеведческого аспекта, используя тематически различные газеты Казанской губернии.

Ключевые слова: Брест-Литовский мирный договор, Германская империя, Советская Россия, Мирбах, левые эсеры, Добавочный договор 27 августа 1918 г.

DIPLOMATIC RELATIONS BETWEEN SOVIET RUSSIA AND GERMAN EMPIRE AFTER CONCLUSION OF THE BREST-LITOVSK PEACE.

Khodykin M.I., Tuhvatullin A.H.

The subjects of the Soviet-German cooperation in the XX century is studied in detail. Despite this, researchers are still attempts to review a certain stage of relations between the two countries, attempts to reflect new information, free from different ideological pressure. In this paper, the characteristic of diplomatic relations between Soviet Russia and the German Empire in the period from March to November 1918, a difficult period of the Soviet power in Russia and the collapse of Imperial in Germany. The peculiarity of this work is to consider these issues through the prism of local lore aspect of using different themed newspaper Kazan province.

Key words: The Brest-Litovsk peace treaty, German empire, Soviet Russia, Mirbach, left revolutionaries, Extension agreement August 27, 1918.

Подписание Брест - Литовского договора 5 марта 1918 г. имело важное значение для развития нового Советского государств, оказав ключевую роль в изменении внутреннего положения Германии, окончательно приведя ее к неминуемому поражению в Первой мировой войне[15; С.261]. По мнению советской политической элиты во главе с В.И. Лениным, заключение мира должно было дать необходимую передышку укрепления Советской власти в стране. Но правительство кайзера Вильгельма II в Германии не желал отпускать ослабленную, богатую на ресурсы Россию, которую предполагалось путем дальнейшей «скрытой» интервенции еще больше раздробить, устранив тем самым важного соперника Германии на европейском пространстве.

Это подтверждает активная агрессивная политика Вильгельма II после заключения мира Брест-Литовске. Германские войска продолжали свои действия на Украине, Белоруссии, Прибалтике, Закавказье и других стратегических территориях, являвшихся традиционно сферой влияния России. Это, вызывало раздражение России которая активно призывала к исполнению положений Брестского договора. Об этом свидетельствуют и частые ноты советского НКВД, адресованные Германии. Так, по 1 тому «Документам внешней политики СССР», отображающим временной отрезок с 7 ноября 1917 года по 31 декабря 1918 года можно проследить, что после подписания мира Ноты Советского правительства уполномоченным НКВДом или самим дипломатическим ведомством Германии направлялись 5 раз в марте, не считая сообщений о ратификации Брестского мира, 32 раза в апреле, 34 раза в мае, преимущественно на имя германского посла Мирбаха, 14 раз в июне, то есть в начале лета наблюдается некое ослабление противоречий, 11 раз в июле, начиная сообщением об убийстве посла Мирбаха, 19 раз в августе, где было значительное внимание уделено положениям Добавочного договора к Брест-Литовскому договору, 13 раз в сентябре и 18 раз в октябре.

Проведение контент-анализа позволило определить процентное соотношение количества официальных нот, направляемых Германии по отношению к другим странам. Из 289 внешнеполитических документов Советской России, изданных с марта по начало ноября 1918 года 146 имеют отношение к советско-германскому взаимодействию. То

есть стоит отметить, что приоритет сотрудничеству с Германией в марте – ноябре 1918 года легко подтверждается тем, что около 50,5 % документов было посвящено именно этой тематике.

15 марта Брест-Литовский мир был ратифицирован советской стороной, чем была окончательно закреплена ведущая роль точки зрения Ленина по внешнеполитическому курсу. Постановление о ратификации выражало полное согласие с действиями правительства, призывая к активному сплочению всех сил Советского государства для утверждения ее власти [12; С.212] в России и дальнейшему его продвижению в мировом масштабе.

Апрель 1918 г. в советско-германских отношениях стал знаменателем тем, что две страны, до этого находившиеся практически в состоянии войны друг с другом, наконец-то обменялись дипломатическими представительствами. 20 апреля в Берлин прибыл уже знакомый с немецким политическим миром по Брест-Литовским переговорам, А.А. Иоффе. Спустя же всего 3 дня и Москву прибыла делегация официального Берлина во главе с графом Мирбахом. Этот «обмен» официально провозглашал соблюдение всеми сторонами Брест-Литовских положений, но несмотря на это весна-лето 1918 года продолжали оставаться периодом активной, но скрытой экспансии Германии в Советскую Россию.

Июнь 1918 года ознаменован некоторым снижением накала внешнеполитических страстей, однако, советско-германские отношения продолжают оставаться напряженными. Об этом свидетельствует нота графа Мирбаха от 11 июня 1918 года, сообщающая об обстреле дозорной пограничной германской армии со стороны 100 человек иррегулярных русских войск. Германская сторона выражает протест против этого инцидента, «возбужденного исключительно с русской стороны» [8] и просит принять меры для разрешения этой конфликтной ситуации. Помимо этого, Германия продолжает активно сосредотачивать свои усилия на заключении мира со странами Антанты. Так, газета «Наше слово» от 28 июня сообщает об усилиях Кюльмана, направленных на заключение мира с западными державами, он заявляет в рейхстаге: «Германия не стремится к мировому господству и не желает гегемонии в Европе, она

добивается мира, который должен обеспечить ей силу и мощь в границах, намеченных историей» [1], что явно свидетельствует о моральном и экономическом истощении Германии, демонстрирует колоссальное напряжение сил всех социальных слоев немецкого общества.

Убийство германского посла Мирбаха в начале июля 1918 года явилось поворотным моментом в отношениях Советской России и еще кайзеровской Германии. Степень накала отношений была необычайной и имела далеко идущие последствия, вплоть до официального возобновления военных действий. Понятно, что официальной власти во главе с В.И. Лениным было невыгодно в очередной раз обострять отношения в столь неподходящий момент. Активная риторика советского правительства, направленная на осуждение левых эсеров и исключительно их причастность лишь подтверждает эту мысль. Сразу же, в день убийства, 6 июля, СНК опубликовало «сообщение об убийстве германского дипломатического представителя посланника Мирбаха», в котором обвиняют левых эсеров, называя их «агентами русско-англо-французского»[13], в провокации, предпринятой для начала военных действий, ликвидации положений Брест-Литовского договора, восстаниях против Советской власти и аннулирования всех достижений советской дипломатии с октября 1917 года. Убийство Мирбаха, путем «старания» левых эсеров, по мнению партийных структур, подлил масла в огонь развязывания войны с Германией. «Левые эсеры хотят своими грязными приемами снова хотят подобраться к Брестскому миру и сорвать его на погибель русской революции»[14]. Показано, что с убийством Мирбаха их кампания по дестабилизации положения страны продолжается, в газете «Знамя революции» на протяжении последующих номеров прослеживается тенденция на устроение левозэсеровской элитой «кулацкой контрреволюции».

Со 139 номера левозэсерского печатного органа «За Землю и волю» начинается уже открытое противостояние партии коммунистов и левых эсеров. Заголовки газет пестрят лозунгами «Долой соглашательскую политику с германским империализмом»[3] «Долой комиссародержавие» [5]или самая показательная в антибрестском движении «Долой Брестскую петлю, удушающую русскую революцию»[4]. Нельзя не отметить и

другие лозунги левых эсеров, обвиняющих большевистскую власть в непродуманной и ошибочной политике. «Гибельна для Советской России ситуация, когда опасность разрушает государство изнутри, как в этот момент. Теперь, партия коммунистов объявила войну «всему трудовому крестьянству, в лице партии левых социалистов-революционеров» [6].

Убийство немецкого посла Мирбаха до сих пор является вопросом чрезвычайно сложным и дискуссионным. Даже спустя почти 100 лет непонятна истинная мотивация данного акта, равно как непонятны организаторы и исполнители убийства. В советской исторической литературе красной нитью прослеживается нить о партийном левозэсеровском заговоре против большевистской партии с целью ее дискредитации, о чем активно сообщают и периодические материалы данного времени. Современная же политическая ситуация позволяет выстраивать различные догадки этого события, поскольку постсоветская историография имеет право на более независимую и инвариантную позицию. В некоторых современных СМИ высказываются и предположения, что убийство произошло по личному приказу Ленина, который якобы тяготился опекой куратора из Германии.

Необходимо отметить статью «Крушение мировой революции. Брестский мир» Юрия Фельштинского, выражающего мысль о том, что это убийство не было организовано и спровоцировано Центральным комитетом левозэсерской партии, оно было организовано только лишь представителями партии, не выражающими точку зрения руководства [19; С.449]. Это подтверждают и современники тех событий. Один из ярких функционеров партии левых эсеров Марк Андреевич Натансон, отзывается следующим образом, реагируя на убийство посла Мирбаха: «Выражаю надежду, что большинство партии не поддержит ЦК и будет работать дальше вместе с большевиками» [11], что безусловно свидетельствует об отрицательном отношении большинства, ставшей опальной партии, к обострению отношений с правительством.

Можно было бы заключить, что такие выпады СНК против левых эсеров были обусловлены боязнью большевиков за свою политическую гегемонию. Однако, как пишут «Известия ВЦИК» от 13 июля, «Безумство мятежа левых эсеров в Москве

проглядывает уже в том, что у них здесь, в центре, не было налицо достаточно сил для ниспровержения советской власти»[7]. Как здесь указывается, эсеры обладали ничтожными силами, которые, даже, если бы заручились иностранной поддержкой, не могли бы сокрушить достижения революции. Советская партийная пресса четко обозначает линию несостоятельности и слабости эсеров в крестьянских и рабочих кругах. То есть, как отмечается, если бы даже восстание «мятежников» было бы успешно, то массовые восстания пролетариата свергли б их.

Убийство представителями левых эсеров немецкого посла вызвало, как и опасалось советское правительство, не только обострение отношений с Германией, но и серьезный внутривнутриполитический кризис, спровоцированный левыми эсерами ответными действиями на давление власти. Но все же более важно отметить именно внешнеполитические события данного события. Германская сторона была возмущена подобным событием своего «вассала», что позволило ей потребовать от правительства Ленина права введения в Москву военного контингента Германии для защиты своего посольства, ввиду опасения новых возможных жертв. В.И. Ленин, выражая точку зрения всего советского руководства, выразил абсолютное несогласие с подобными требованиями официального Берлина. В своем заявлении от 15 июля 1918 года на заседании ВЦИК он отметил, что согласие страны Советов с этим условием «объективно станет началом оккупации России чужеземными войсками»[16].

Дальнейшая дипломатическая деятельность РСФСР была направлена на поддержание мира любой ценой, но не путем потери части своего суверенитета. Об этом свидетельствует, изданная в этот же день и нота НКВД временному германскому послу Ринцлеру, в которой очередной раз демонстрируется стремление всего русского народа к миру и дружбе, и в качестве альтернативы германским требованиям предлагается надежнейшая «тысяча человек охраны» [10; С.585], но обозначенный контингент будет состоять только из русских солдат. Помимо этого выражается и готовность сотрудничать с германскими военными специалистами.

Договор от 27 августа 1918 года свидетельствует об окончательном согласии России и Германии на дипломатическое урегулирование конфликта. Необходимо дать

его краткую характеристику для отображения полной картины преобразования советско-германских отношений после ликвидации этих условий. Летом 1918 года немецкий генштаб уже понимал, что итоговый успех на стороне Антанты, но все же сумел навязать Советской России новые дополнительные соглашения к Брестскому миру. Данный Договор состоял из 3 частей, отображающим политические, финансовые и частноправовые сферы взаимодействия. В конце августа 1918 года они были подписаны в Берлине А.А. Иоффе от РСФСР и фон Гинце от Германии.

Россия обязывалась дополнительно заплатить контрибуцию в размере 6 миллиардов золотых марок, которые потом почти полностью пошли на выплату репараций Германии. Территория немецкой экспансии расширилась, РСФСР признавала независимость Украины и Грузии, Германия только лишь брала на себя обязательства не поддерживать сепаратистские движения на советской территории. Важное место в этом договоре занимали «Северо-русские области», прежде всего Финляндия. Советская Россия будет соблюдать нейтралитет по отношению к этим территориям, Германия же обеспечит пацифистский настрой Финляндии[17]. Но не все положения данного документа были на руку Германии, некоторые пункты были отражением стремлений и притязаний Советской стороны. Так, например, большевики смогли официально закрепить за собой право контроля за территорией Баку, традиционно важного нефтепромышленного центра Российской империи, с той лишь оговоркой, что 25% всей производимой продукции будет принадлежать немецким нефтяным компаниям. Важно оговорить и то, что на момент подписания договора данная территория была уже занята войсками Великобритании. Заключительное постановление данного договора гласило об окончательной ратификации данного документа до 6 сентября 1918 года путем обмена ратификационными грамотами [18; С.622]. Важным было и то, что были достигнуты договоренности в объединении стремлений борьбы против блока Антанты, что было очень выгодно Германии, находившейся с ней в состоянии войны, но чревато неблагоприятными внешнеполитическими последствиями для РСФСР. С самого начала советская власть

придала документу секретный характер и не допускала его публикации и разглашения, нарушив собственный же принцип отмены тайной дипломатии.

Спустя всего несколько дней Советская Россия анонсирует еще один Декрет, явившийся очередной важной ступенью в разрыве с наследием Российской империи. За подписью председателя СНК В.И. Ленина был опубликован «Декрет СНК об отказе от договоров правительства бывшей Российской империи» [2; С.458.] с Германией, Австрией и территориями, входящими в них. Данный законодательный акт отменял все публичные и тайные договора имперских структур со странами, обозначенными в названии Декрета, начиная от соглашений начала XIX века вплоть до заключенных в 1917 году. События начала осени 1918 года не ознаменовали собой формирование какого-либо витка противоречий, ситуация продолжает оставаться прежней. Советская Россия желает получить необходимую передышку для укрепления власти, Германия же продолжает добиваться мира с западными державами на взаимоприемлемых условиях, что в условиях уже предрешенного итога в пользу блока Антанты, было невозможным.

Среди документов данного периода советско-германских отношений достаточно важно отметить Ноту Г.В. Чичерина, адресованную Германскому Генеральному Консулу Гаушильду от 18 сентября 1918 года. Данный внешнеполитический акт вполне четко формулирует и дает представление об имеющихся противоречиях, несмотря на заключение и мирного договора, и добавочных соглашений к нему. В данной Ноте Чичерин дает ответ правительству Германии на ее упреки в адрес Советской стороны о несоблюдении 2 пункта Брестского договора, запрете агитации и пропаганды против договаривающихся сторон. Глава советского внешнеполитического ведомства называет подобные упреки искажением истины и злостными нападениями [10; С.486]. Чичерин наоборот обвиняет в данном обращении германскую сторону в открытых призывах официальных структур, прежде сего печатных органов, к борьбе против советской власти в России. Данные лозунги, по мнению России, распространяются не только Германии, но и на Украине, с ее наметившейся германофильской ориентацией.

Ноябрь 1918 оказался без преувеличения поворотным для советско-германских отношений. Произшедшая в Германии революция оказала неизгладимое влияние на

дальнейшее развитие Советской России и ставшей Веймарской Германии, события повлекшие за собой аннулирование предыдущих кабальных соглашений и начало попыток дружеского существования.

Заключение Брестского мира сблизило две воюющие державы, но не устранило всех имеющихся противоречий. Обмен дипломатическими ведомствами тоже не смог предотвратить дальнейшей эскалации в советско-германских отношениях данного периода, основной причиной которой явилась сознательная провокация одной из сторон, воплощенная в убийстве германского посла Мирбаха в июле 1918 года. Данный акт призван был пересмотреть положения Брест-Литовского договора, для оппозиции большевиков в России в сторону смягчения, для германских «ястребов» для ужесточения. То есть дискуссионный вопрос причастности одной из сторон к данному убийства продолжает оставаться открытым. Преобладание Германии над Россией в материальных, людских и военных ресурсах давало ей право диктовать свои условия политического взаимодействия, что и подтверждают принятые добавочные соглашения в конце августа 1918 года. Но даже это не нивелировало всех острых углов сотрудничества, дипломатические ведомства продолжали обмениваться упреками в адрес друг друга, продолжая путь эскалации конфликта.

Таким образом, условно отношения Советской России и Германией в период с марта по ноябрь 1918 года, можно разделить на 3 этапа:

1. От заключения Брестского мира до убийства немецкого посланника Мирбаха (март-июль), характеризующегося относительно мирным сосуществованием двух стран.
2. От убийства до заключения дополнительных соглашений к Брест-Литовскому договору (июль-август), вызвавшим обострение между РСФСР и кайзеровской Германией.
3. От заключений Дополнительных соглашений до ноябрьских революционных событий в Германии, вызвавших коренной пересмотр былого взаимодействия двух стран.

Список литературы

1. Выступление Кюльмана // Наше слово. – 1918. – 28 июня. – № 56
2. Декрет Совета Народных Комиссаров об отказе от договоров правительства бывшей Российской империи с правительствами: Германской и Австро-Венгерской империй, королевств Пруссии и Баварии, герцогств Гессена, Ольденбурга и Саксен-Мейнингена и города Любека // Документы внешней политики СССР. Том I. 7 ноября 1917 г. – 31 декабря 1918 г. – М., Государственное издательство политической литературы, 1959. – С. 458.
3. За Землю и Волю. Крестьянская и рабочая газета. –1918. – 16(3) июля. – № 139(177).
4. За Землю и Волю. Крестьянская и рабочая газета. – 1918. – 17(4) июля. – № 140(178).
5. За Землю и Волю. Крестьянская и рабочая газета. –1918. – 19(6) июля. – № 142(180).
6. Казань, 13-го июля // За Землю и Волю. Крестьянская и рабочая газета. – 1918. – 13 июля (30 июля). – №137(175).
7. Мятеж левых эсеров // Известия Всероссийского Центрального Исполнительного Комитета Советов Крестьянских, Рабочих, Солдатских и Казачьих депутатов и Московского Совета Рабочих и Крестьянских Депутатов. – 1918. – 13 июля. – № 146(410)
8. Нота графа Мирбаха // Правда. – 1918. – 13 июня (31 мая). – № 118.
9. Нота Народного Комиссара Иностранных Дел Германскому Генеральному Консулу Гаушильду // Документы внешней политики СССР. Том I. 7 ноября 1917 г. – 31 декабря 1918 г. – М., Государственное издательство политической литературы, 1959. – С. 485-489.
10. Нота Народного комиссариата иностранных дел германскому временному дипломатическому представителю в РСФСР Ринцлеру // Советско-германские отношения от переговоров в Брест-Литовске до подписания Раппальского договора. Сборник документов. Т.1 (1917-1918 гг.) – М., Политиздат, 1968. – С. 585-586.
11. Отклики мятежа // Известия Всероссийского Центрального Исполнительного Комитета Советов Крестьянских, Рабочих, Солдатских и Казачьих депутатов и Московского Совета Рабочих и Крестьянских Депутатов. 1918. – 20 июля. – № 146(410).
12. Постановление IV Всероссийского Съезда Советов о ратификации Брестского мира // Документы внешней политики СССР. Том I. 7 ноября 1917 г. – 31 декабря 1918 г. – М.: Государственное издательство политической литературы, 1959. – С. 212-213.

13. Правительство сообщение об убийстве германского дипломатического представителя посланника Мирбаха // Документы внешней политики СССР. Том I. 7 ноября 1917 г. – 31 декабря 1918 г. – М., Государственное издательство политической литературы, 1959. – С. 380-381.
14. Провокаторы // Знамя революции. – 2 августа 1918 г. - № 157(203).
15. Райкова В.А. Брест-Литовский договор и его значение для завершения Первой мировой войны в интерпретации Дж. Ф. Кеннана // Новейшая история России. 2014. № 3 (11). – С. 260-270.
16. Речь и правительство заявление В.И. Ленина на заседании ВЦИК // Советско-германские отношения от переговоров в Брест-Литовске до подписания Раппальского договора. Сборник документов. Т.1 (1917-1918 гг.) – М., Политиздат, 1968. – С. 582-585.
17. Русско-германский добавочный договор к Мирному договору между Россией, с одной стороны, и Германией, Австро-Венгрией, Болгарией и Турцией с другой // Документы внешней политики СССР. Том I. 7 ноября 1917 г. – 31 декабря 1918 г. – М., Государственное издательство политической литературы, 1959. – С. 439.
18. Русско-германское частно-правовое соглашение, служащее добавлением к мирному договору, заключенному между Россией, с одной стороны, и Германией, Австро-Венгрией, Болгарией и Турцией – с другой // Советско-германские отношения от переговоров в Брест-Литовске до подписания Раппальского договора. Сборник документов. Т.1 (1917-1918 гг.) – М., Политиздат, 1968. – С. 622-634.
19. Фельштинский Ю. Крушение мировой революции. Брестский мир: Октябрь 1917 – ноябрь 1918. – М.: ТЕРРА, 1992. – 656 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 504.75

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА НА ПРЕДПРИЯТИИ

САРОЯН Ю.Щ.

Студентка магистратуры (6 курс), кафедра мировой экономики
ФГБОУ ВПО «Кубанский Государственный Университет»

Научный руководитель: к.э.н., доцент, Иванова Татьяна Евгеньевна

Аннотация: В статье отражены результаты сравнительного анализа организации экологической работы на предприятии до и после внедрения МС ИСО 14001, раскрыты преимущества стандарта. Данный анализ призван помочь предприятиям в выборе системы стандартизации при внедрении систем экологического менеджмента.

Ключевые слова: экологический менеджмент, экологические стандарты, ISO 14001, система экологического менеджмента.

PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF ENVIRONMENTAL MANAGEMENT SYSTEM FOR ENTERPRISE

Saroyan Y.S.

Abstract: In these report is being analyzed ecology work by enterprise before and after implementation MC ISO (14001), the benefits of the standard are being discovered. This analyses is found to help the enterprises to choose the system of standardization of implementation of ecology management systems.

Key words: ecology management, ecology standards, ISO 14001, system of ecology management.

Нынешнее состояние экологических систем вызывает все большую озабоченность мирового сообщества. Мониторинг состояния окружающей среды, проводимый специалистами в разных странах, свидетельствует о развитии широкомасштабного экологического кризиса [1]. Причины подобных процессов в большинстве случаев связаны с антропогенной деятельностью человека. Интенсивная индустриализация превращает города в территории всех видов загрязнения окружающей среды, которые ухудшают сферу жизнедеятельности, делают ее сосредоточением различных опасностей для здоровья и жизни населения. По всему миру около 2,5 млрд. человек

дышат загрязненным воздухом, более 1,1 миллиарда страдают от болезней, вызванных загрязнением атмосферы; от 5 до 12 млн. человек каждый год погибают из-за низкого качества питьевой воды [2]. Активная деятельность человека, развитие технико-технологических систем и нарастание объемов промышленных и бытовых отходов оказывает негативное давление на окружающую среду и здоровье нации в целом, вследствие чего вопросы эффективного управления природопользованием и корректного экологического сопровождения хозяйственной деятельности актуальны для разных стран.

Складывающаяся на протяжении многих лет ситуация усиливающегося антропогенного воздействия на природные экосистемы приводит к пониманию общественностью необходимости внедрения на уровне государства инструментов экологического регулирования и контроля деятельности предприятий. Наиболее распространенным сводом природоохранных требований является семейство международных стандартов серии ИСО 14000, которые дают возможность получения ряда конкретных преимуществ в решении разнообразных экологических проблем, таких как новые подходы, нетрадиционные пути и возможности преодоления сложившихся негативных тенденций в развитии экологической ситуации на производственном и территориальном уровнях за счет формирования на предприятиях системы экологического менеджмента (СЭМ).

Разработка, внедрение стандартов и сертификация по ISO 14000 осуществляется на добровольной основе. Ее целью является снижение неблагоприятного воздействия организации на окружающую среду, а также улучшение экологической ситуации в целом. Стандарт ISO 14001 открывает серию стандартов ISO 14000, распространяющихся на различные специфические экологические вопросы: экологический аудит, процедуры маркировки экологически благоприятной продукции, оценки характеристик экологичности производственных систем, продукции на стадиях жизненного цикла и др. [3].

Стандарт ISO 14001:2004 является базовым для целостного стратегического подхода к экологической политике организации, планированию и действиям. Поскольку этот стандарт не устанавливает уровни экологических показателей, он может быть

внедрен в различных организациях, причем вне зависимости от их текущего уровня экологической подготовленности. В то же время необходимо соблюдение требований применимого природоохранного законодательства, а также требований регулирующих органов при одновременном исполнении обязательства постоянного улучшения, что возможно при наличии СЭМ [4]. Стандарт ISO 14001:2007 позволяет оптимизировать все процессы на предприятии, влияющие на окружающую среду. Прочие стандарты этой серии расширяют и дополняют требования ISO 14001:2007. Таким образом, экологическая деятельность организации берется под полный контроль.

Из анализа публикуемых источников информации следует, что многие годы для российских предприятий экологическая деятельность рассматривалась как второстепенная и проводилась в силу инспекционных проверок органами государственного экологического надзора и контроля. Однако в последнее время ситуация в стране изменилась, усилилось внимание к данным проблемам со стороны Правительства. Указом Президента РФ от 12 мая 2009г. № 537 утверждена Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020г., в соответствии с которой охрана окружающей среды, обеспечение ее защиты, а также ликвидация экологических последствий хозяйственной деятельности названы стратегическими целями страны [5]. Благодаря этому стало меняться восприятие экологических проблем, а именно: внимание стало направляться в сторону совершенствования экологических мер и снижения вредного воздействия предприятий на окружающую среду; обозначилась тенденция увеличения числа предприятий, внедривших и сертифицировавших в своей деятельности стандарты серии ИСО 14000 [6].

В табл.1 представлена сравнительная характеристика, основные новации и выгоды, связанные с функционирования системы экологического менеджмента на современном предприятии.

Таблица 1

**Сравнение организации экологической работы на предприятии до и после
внедрения МС ИСО 14001**

Характерные элементы традиционной организации работы по охране окружающей среды	Основные новации, связанные с внедрением системы экологического менеджмента (СЭМ)
Деятельность по охране окружающей среды в объеме требований, жестко определенном нормами экологического законодательства	Добровольное внедрение СЭМ, определяемое решением руководства предприятия, во многом расширяющее и дополняющее нормы законодательства
Необязательность документирования экологической политики и целей	Четко сформулированные, взаимосвязанные и документированные политика и цели СЭМ
Отсутствие целей, ориентированных на процессы постоянного улучшения	Основные цели направлены на развитие процессов постоянного улучшения
Приоритет действий – «на конце трубы» - в соответствии с основными требованиями государственного экологического контроля. Стремление к выполнению предприятием внешних нормативов воздействия на окружающую среду	Приоритет действий – на причинах и источниках выделения загрязняющих веществ и образования отходов. Наличие внутренних нормативов воздействия на окружающую среду, более жестких, чем нормативы, государственных надзорных служб
Мероприятия в области охраны окружающей среды, как правило, экономически неэффективны для предприятия	СЭМ непосредственно влияет на получение предприятием значительных прямых и косвенных экономических и экологических эффектов
Основные исполнители – специалисты соответствующего подразделения; Руководство и персонал предприятия, как правило, не принимают активного участия	Существенный результат возможен только при условии активного сознательного участия руководства предприятия и всего коллектива предприятия в целом
Осуществляется строго в рамках должностных обязанностей и инструкций сотрудников	Во многом определяется инициативой и личной заинтересованностью менеджера и персонала в результатах деятельности
Организация работы не меняется и не совершенствуется во времени	Деятельность систематически дополняется и совершенствуется из года в год
Приоритет отдельным и высокозатратным мероприятиям; невнимание к «мелочам»	Приоритет - многочисленным беззатратным и малозатратным мероприятиям, «мелочам»
Боязнь и замалчивание отрицательных результатов деятельности	Открытая демонстрация как положительных, так и отрицательных результатов работы
Отсутствие внешней независимой оценки деятельности и достигнутых результатов	Внешний аудит является неотъемлемой частью СЭМ
Возможность фальсификации деятельности в области экологического управления	Практическая невозможность фальсификации деятельности в области СЭМ

Внедренная на предприятии система экологического менеджмента в соответствии со стандартами ГОСТ Р ИСО 14001 позволяет компаниям:

- улучшить контроль и управление значимыми экологическими аспектами (например - выбросы в атмосферу, переработка отходов, использование природных ресурсов);
 - снизить риски и связанные с ними возможные потери, в т. ч. экологические платежи и штрафные санкции;
 - уменьшить количество аварий и финансовых затрат на возможную ликвидацию последствий;
 - упростить получение различных лицензий и разрешений;
 - улучшить репутацию компании в глазах клиентов, партнеров, инвесторов, акционеров и прочих заинтересованных сторон
 - разработать свою собственную экологическую политику
- получить вспомогательные выгоды, в результате признания деятельности компании в области охраны окружающей среды со стороны потребителей, поставщиков, населения и общественности.

В целом грамотное использование принципов СЭМ позволяет снижать издержки, повышать качество продукции и услуг, существенно уменьшает негативное воздействие производства и продукции на окружающую среду, здоровье человека, тем самым увеличивает конкурентные возможности предприятия, формируя устойчивый, ответственный бизнес, способный удовлетворить растущие потребности клиентов [7].

Таким образом, в ходе сравнительного анализа организации экологической работы на предприятии до и после внедрения МС ИСО 14001 мы видим, что существуют обоснованные причины с точки зрения бизнеса для развития СЭМ. Негативные настроения заставляют компании противодействовать экологическим стандартам, которые могут повлиять на их конкурентоспособность. Но всегда найдутся конкуренты, настроенные на упреждающую позицию в отношении экологических проблем - эти компании станут победителями в XXI веке. Политики, руководители предприятий и все сообщество должны преодолеть старое отношение, которое может сохраняться

длительное время и привести в долгосрочной перспективе к большим проблемам. Они должны начать осознавать, что экологическое улучшение - это экономические и конкурентные преимущества, которых можно легко добиться, внедрив и сертифицировав систему экологического менеджмента по стандарту ISO 14001.

Список литературы

1. Государственный доклад «О состоянии и об охране окружающей среды в Российской Федерации в 2008 году». Подготовлен и издан министерством природных ресурсов и экологии РФ. Электронный ресурс <http://www.mnr.gov.ru/>.

2. Иванова Т.Е. Качество жизни и безопасность городской среды. Чрезвычайные ситуации: промышленная и экологическая безопасность. 2013. № 1-2 (13-14). С. -135-149.

3. Иванова Т.Е., Першина Е.С. Экологические аспекты качества жизни (на примере Краснодарского края). Чрезвычайные ситуации: промышленная и экологическая безопасность. 2013. № 1-2 (13-14). С.- 149-156.

4. ГОСТ Р ИСО 14001-2007 Системы экологического менеджмента. Требования и руководство по применению. - Введ. 2007-07-12. - Москва: Стандартинформ, 2007. - 25 с.

5. Российская Федерация. Законы. О защите окружающей среды: [принят Гос. Думой 10.01.2002: по состоянию на 27.12.2009]. – М.: КноРус, 2011. – 64 с.

6. ИСО 14000 - Экологический менеджмент . Электронный ресурс <http://www.iso.org/iso/ru/home/standards/management-standards/iso14000.htm>

7. Чижикова В. М. Практика сертификации систем управления окружающей средой на предприятии по ГОСТ Р ИСО серии 14000 // Стандарты и качество. – 2011. – № 2. – С. 88–91.

УДК 338

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЛОГОВОГО УЧЕТА ДАННЫМИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ООО «СИБИРСКАЯ МУКА»

ВЕЛИГУРОВА Е.А.

ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет имени П.А. Столыпина»

Аннотация. В данной статье рассматриваются теоретические аспекты построения системы налогового учета на основании данных бухгалтерского учета. Теоретический базис исследования включает в себя анализ структуры и динамики за исследуемый период налоговых платежей для контроля и оптимизации, выявление удельного веса налогового бремени в себестоимости готовой продукции и прибыли предприятия. Для исследования влияния налогового бремени на результаты финансово-хозяйственной деятельности ООО «Сибирская мука» проведена и представлена классификация налоговых платежей.

Ключевые слова: Система налогового учета, бухгалтерский учет, налоговый учет, оптимизация налоговых платежей, налоговое бремя.

THEORETICAL ASPECTS OF INFORMATION SUPPORT OF TAX ACCOUNTING DATA ACCOUNTING IN ООО
"SIBIRSKAYA MUKA"

Veligurova Elena

Abstract. This article discusses theoretical aspects of the construction of the tax accounting system based on accounting data. Theoretical basis of the study includes the analysis of structure and dynamics during the study period of tax payments for control and optimization, identification of the specific weight of tax burden in the cost of finished goods and profits of the enterprise. To study the effect of the tax burden on the results of financial-economic activity of LLC "Siberian flour" and carried out the classification of tax payments.

Key words: tax accounting, accounting, tax accounting, optimization of tax payments, tax burden.

Для определения объектов налогообложения и налоговой базы по налогам и сборам, плательщиками которых является предприятие, данных бухгалтерского учета

зачастую недостаточно, правила учета объектов для целей налогообложения не всегда совпадают с правилами, установленными в нормативных документах, регламентирующих бухгалтерский учет. Однако ведение параллельного налогового учета приводит к дублированию учетной работы, значительному увеличению объемов учетных документов. В этой связи на настоящий момент утвердилось мнение о необходимости построения системы налогового учета на основании данных бухгалтерского учета. [1, с. 23]

ООО «Сибирская мука», пытаясь сблизить бухгалтерский и налоговый учет, использует комбинированные регистры налогового и бухгалтерского учета, представляющие собой уже существующие бухгалтерские регистры, дополненные необходимыми реквизитами для целей налогообложения, а также аналитические регистры налогового учета. Схему ведения налогового учета при этом можно представить следующим образом:



Рис. 1. Схема организации налогового учета в ООО «Сибирская мука»

Такая схема позволяет в максимальной степени использовать данные финансового учета и сблизить налоговую и финансовую подсистемы бухгалтерии. К аналитическим регистрам налогового учета относятся накопительные ведомости, справки-

расшифровки, специальные расчеты и иные аналогичные по назначению документы, в которых группируются данные первичных учетных документов. Они предназначены для систематизации и накопления первичной информации, содержащейся в принятых к учету первичных документах, и аналитических данных, сформированных в бухгалтерских справках и комбинированных регистрах бухгалтерского и налогового учета. На основании данных аналитических регистров налогового учета составляется расчет налоговой базы. Для формирования налоговой отчетности используются бухгалтерские регистры и дополнительные ведомости и расчеты, позволяющие верно исчислить налоговую базу и сумму того или иного налога. Для исчисления налога на добавленную стоимость на предприятии используют книги покупок и продаж, а также книгу учета НДС по основным средствам в силу специфичности условий принятия к вычету суммы налога при приобретении данных объектов. Данные для формирования налоговой отчетности по НДФЛ используются налоговые карточки 1-НДФЛ и свод по ним. Аналогично суммы по единому социальному налогу рассчитываются согласно данным индивидуальных карточек по работникам. Налоговый учет налога на прибыль является более трудоемким, так как требует большего количества регистров. В ООО «Сибирская мука» налоговые регистры по налогу на прибыль делятся на вспомогательные, несущие информацию по отдельным операциям, и сводные, к которым относятся ведомость внереализационных расходов, расчет налога по доходам от участия в других организациях, расчет по налогу на прибыль. Налоговый учет по налогам на имущество, транспортному, земельному, платы за НВОС осуществляется посредством расчетов, оформляемых в свободной форме.

Налоги, уплачиваемые предприятием, влияют на финансовые результаты его работы по-разному и далеко не в одинаковой степени. Для контроля и оптимизации налоговых платежей необходимо проанализировать их структуру и динамику за исследуемый период, выявить удельный вес налогового бремени в себестоимости готовой продукции и прибыли предприятия. [2, с. 47]

Состав, структура и динамика налогов, взимаемых с предприятия, представлена в таблице 1.

Таблица 1

Состав, структура и динамика налоговых обязательств ООО «Сибирская мука» за 2013 -2015 гг.

Налоги	2013 г.		2014 г.		2015 г.		Абсолютное изменение	Темпы роста, %
	Сумма, тыс. руб.	% к общей сумме	Сумма, тыс. руб.	% к общей сумме	Сумма, тыс. руб.	% к общей сумме		
Федеральные налоги и сборы								
Налог на прибыль	2	0,10	31	1,73	107	2,71	105	5350,00
НДС	27	1,31	39	2,18	40	1,01	13	148,15
НДФЛ	665	32,41	486	27,17	1238	31,37	573	186,17
ЕСН	819	39,91	598	33,43	1638	41,50	819	200,00
Итого федеральных налогов и сборов	1513	73,73	1154	64,51	3023	76,59	1510	199,81
Региональные налоги и сборы								
Налог на имущество	255	12,43	235	13,13	671	17,00	416	263,14
Другие налоги сборы	245	11,94	361	20,18	224	5,68	-21	91,43
Итого региональных налогов и сборов	500	24,37	596	33,31	895	22,68	395	179,00
Местные налоги и сборы								
Земельный налог	39	1,90	39	2,18	29	0,73	-10	74,36
Всего	2052	100,00	1789	100,0	3947	100,00	1895	192,35

Структура налоговых начислений предприятия в течение исследуемого периода существенно не изменялась. Наибольший удельный вес в ней имеет единый социальный налог. Доля его в общей сумме в отчетном году составила 41,50 %, что на 1,59 процентных пункта больше показателя 2013 года. Значительную долю в структуре налоговых начислений занимают НДФЛ и налог на имущество – 31,37 и 24,77 % соответственно. Удельный вес остальных налогов колеблется от 0,73 до 5,68 %, а в совокупности доля их составляет 10,13 %. Размер налоговых платежей в 2015 году в сравнении с показателем 2013 года увеличился на 1895 тыс. рублей, т. е. почти в 2 раза. Данный факт имеет место вследствие увеличения сумм налога на прибыль на 105 тыс. рублей, единого социального налога – на 819 тыс. рублей (в 2 раза), налога на доходы физических лиц – на 573 тыс. руб. (на 86,17 %) и налога на имущество – на 416 тыс. рублей (в 2,6 раза). Одновременно наблюдается некоторое снижение сумм,

начисленных земельного и других налогов.

Для исследования влияния налогового бремени на результаты финансово-хозяйственной деятельности ООО «Сибирская мука» необходимо классифицировать налоговые платежи согласно схеме. В себестоимость готовой продукции включаются следующие налоги и сборы: единый социальный налог, транспортный налог, земельный налог и плата за НВОС. Удельный вес налоговых начислений в себестоимости готовой продукции в 2013-2015 гг. предприятия наглядно представлен на рис. 2, 3 и 4:



Рис. 2. Удельный вес налоговых платежей в себестоимости продукции ООО «Сибирская мука» в 2013 г.



Рис. 3. Удельный вес налоговых платежей в себестоимости продукции ООО «Сибирская мука» в 2014 г.



Рис. 4. Удельный вес налоговых платежей в себестоимости продукции ООО «Сибирская мука» в 2015 г.

В динамике за 2013-2015 гг. доля налоговых платежей в себестоимости продукции увеличивается. Если в 2005 г. удельный вес налоговых начислений в общей сумме затрат предприятия составлял 3,27 %, то показатель 2015 г. составил 4,97 %.

На финансовые результаты относится налог на имущество организации и налог на прибыль. Удельный вес данных платежей в прибыли ООО «Сибирская мука» за исследуемый период представлен на рис. 5:

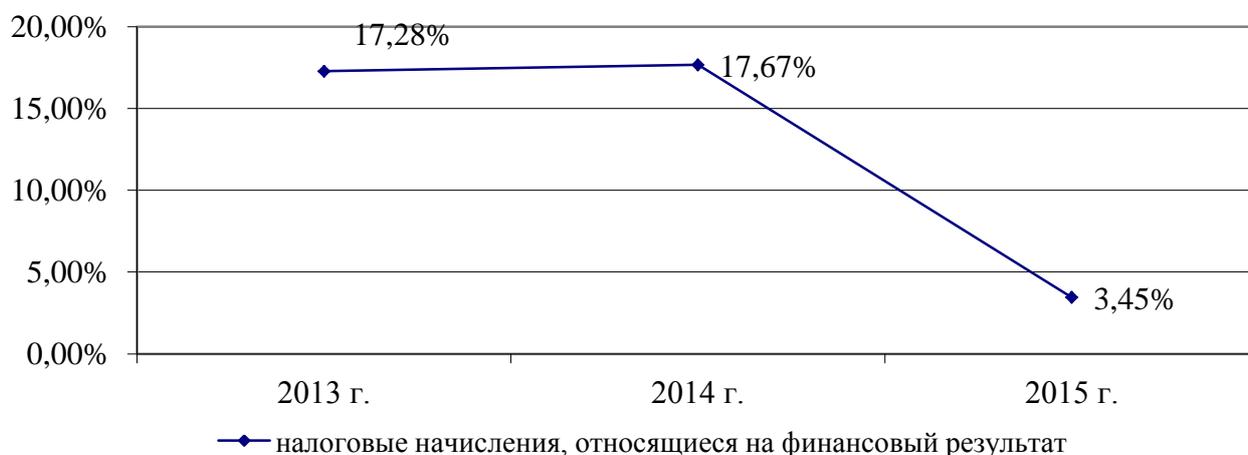


Рис. 5. Динамика удельного веса налоговых начислений в прибыли ООО «Сибирская мука» за 2013-2015 гг.

За исследуемый период доля налоговых платежей, относящихся на финансовый результат предприятия, существенно снизилась. В 2015 г. удельный вес их в прибыли до налогообложения составлял 3,45 %, что на 13,75 процентных пунктов меньше уровня 2013 г.

Список литературы

1. Методы налоговой оптимизации / Под ред. А.В. Брызгалина. - М.: Аналитика-Пресс, 2014. – 23 с.
2. Методика анализа и управления налоговыми платежами в сельском хозяйстве / Н.Н. Варакса, Е.И. Степаненко // Управленческий учет. – 2014. – №1. – 47 с.

УДК-338.27

ЭВРИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ

ВЕЛИЕВА Ф.Э.

Студентка 2 курса экономического факультета, направления «Финансы и
страхование»

Дагестанский государственный университет

Научный руководитель: Алиева Марина Юрьевна, к.э.н., доцент кафедры аудита и
экономического анализа ДГУ

Аннотация: статья посвящена значимости управленческого выбора на предприятии и способы принятия решений с помощью эвристических методов. Особое внимание уделяется разновидностям методов принятия управленческих решений и дана краткая характеристика каждому методу. Каждый метод имеет как преимущества, так и недостатки, что дает предприятиям выбрать тот, который наиболее удобен и поможет принять максимально выгодное управленческое решение.

Ключевые слова: эвристика, управленческие решения, предприятие, методы, эффективность управления, творческие приемы, новые идеи.

Abstract: The article focuses on the importance of the choice of the enterprise management and decision-making methods using heuristic methods. Particular attention is paid to species management decision-making techniques and gives a brief description of each method. Each method has both advantages and disadvantages that give businesses choose the one that is most convenient and will take the most favorable administrative decision.

Key words: heuristics, management solutions, enterprise, techniques, management efficiency, creative techniques, new ideas.

Всякое предприятие в процессе своей деятельности сталкивается с проблемой выбора и необходимостью принятия решений. Одной из разновидностей являются управленческие решения, которые связаны с анализом, организацией, планированием, регулированием, учетом и контролем любых процессов. Актуальность темы заключается в том, что управленческие решения принимаются на всем протяжении существования предприятия и являются основой управления. Управленческое решение представляет

собой творческое, волевое действие субъекта управления на основе знания объективных законов функционирования управляемой системы и анализа информации об ее функционировании, состоящее в выборе цели, способов и программы деятельности коллектива по разрешению проблемы или изменению цели. Как правило, на управленческие решения оказывают влияние экономические, социокультурные, организационные, технологические, природно-географические, правовые интересы предприятия.

Проблема совершенствования методов принятия управленческих решений является объектом интенсивного исследования в экономической литературе [1-7]. Вместе с тем, проблема остается актуальной.

Существует множество методов принятия управленческих решений и эвристический подход используется в том случае, когда решить проблему стандартными, формализованными методами принятия управленческих решений не представляется возможным [1-3].

Сам термин эвристика (от греч. *heurisko* — отыскиваю, открываю) представляет собой совокупность приемов исследования, основанных на использовании творческого мышления, генерации новых идей и опыте лица, принимающего решение, и при этом основана на постановке вопросов и их решении.

Эвристический метод основан на логическом, здравом смысле и опыте, результате чего рождается новая существенная информация. Данный метод использует так называемый метод Сократа, суть которого заключается в том, чтобы с помощью искусно заданных наводящих вопросов или нахождения противоречий в утверждениях в процессе дискуссии извлечь скрытую информацию. Метод индукции является основой эвристического метода. Он предполагает переход от частного к общему, при этом проблема разбивается на несколько относительно простых проблем, для каждой из которых формируется специфический набор задач и соответствующих решений. При успешном выполнении решений считается, что проблема будет решена [1-5].

Эти методы практически целиком относятся к искусству в управленческой деятельности. Они будут эффективны, в том случае, если руководитель смог разделить

проблему так, что получившиеся более простые проблемы будут типовыми (штатными) для данной компании и имеется методика их реализации [2,3,5].

Эвристические методы подразделяются на методы индивидуального и группового принятия решений. Индивидуальные решения, которые принимает отдельный субъект, должны отличаться особым высоким уровнем творчества, данный метод не занимает много времени, поскольку нет необходимости согласовывать, осуществлять сбор и анализ информации на промежуточных этапах. Однако индивидуальные решения зачастую оказываются неверными, именно поэтому все большее значение имеют количество управленческих решений, принимаемых на основе групповых обсуждений. Групповое принятие решений предполагает привлечение круга лиц, имеющих различную направленность и уровень знаний относительно данной проблемы.

Методы групповой работы представлены такими методами, как метод «Мозгового штурма», ключевых вопросов, ассоциаций, аналогий (эмпатии), инверсии, Дельфи, прием б35, метод синектики и др.

Метод мозгового штурма используют в том случае, когда лицам, принимающим управленческие решения сложно найти верный вариант решения проблемы. Наиболее распространенными видами мозгового штурма являются прямая «мозговая атака» и обратная «мозговая атака».

Первый вид является методом коллективного генерирования идей решения творческих задач, т.е. цель заключается в том, чтобы собрать как можно больше идей, избегая привычный ход мыслей при решении данных задач. Все идеи следует встречать с одобрением, разрешается задавать идеи, которые способны развивать вопрос, следует стремиться к решению выдвинутой проблемы, все участники равноправны. Большое значение при мозговом штурме имеют навыки руководителя, он должен эффективно направлять ход дискуссии, задавать стимулирующие вопросы, подсказывать, использовать реплики, шутки, создающие неформальную обстановку. В результате штурма идеи отбираются в два этапа: вначале наиболее рациональные и оригинальные идеи, затем оптимальные, учитывая задачи и цели ее решения. Вторая разновидность заключается в критике каждой имеющейся новой идеи по определенным

критериям. Участникам положено обсуждать, критиковать и оценивать каждую идею, это должно быть изложено позитивно и лаконично [2-5].

Технологию реализации метода ключевых вопросов целесообразно применять для сбора дополнительной информации в условиях проблемной ситуации или упорядочения уже имеющейся при решении проблемы. Задаваемые вопросы служат стимулом для формирования стратегии и тактики решения задачи, развивают интуицию, формируют алгоритмы мышления, наводят человека на идею решения, побуждают к правильным ответам. Как правило, вопросы позволяют раздробить проблему на подпроблемы, что и определяет сущность метода. При этом каждый новый вопрос должен формировать модель и стратегию решения проблемы. Руководитель должен стимулировать мысль, а не подсказывать решение, необходимо стимулировать диалектическое, эмпирическое и аналитическое мышление, в вопросах должно быть минимум информации [2].

Метод свободных ассоциаций основан на использовании в творческом процессе ассоциаций, метафор и случайно выбранных понятий за счет рождения новых идей. Задача руководителя заключается в предложении слова или понятия, который станет стимулом для образования свободных оригинальных ассоциаций, способствующих решению проблемы. Важно отметить, что смена слов или понятий, которые образуют ассоциации, должна происходить быстро. Задача членов группы заключается в высказывании того, что вызывает ассоциацию с объектом, фиксировать идеи, зарождающиеся в ходе дискуссии. В результате проблема решается выбором наилучшей идеи с помощью критического анализа [2-5].

Метод аналогий (эмпатии) помогает решить проблему с помощью замены исследуемого объекта, законы функционирования которого неизвестны, на аналогичный с известными свойствами объект. В основе эмпатии лежит принцип замещения, отождествление себя с объектом и предметом творческой деятельности, вживание в исследуемый образ. Данный метод позволяет развивать образное мышление, фантазию, воображение и получать оригинальное решение проблемы [2,3].

Метод инверсии ориентирован на решение проблемы в неожиданных и новых направлениях, чаще всего противоположных традиционным убеждениям, взглядам,

которые диктуются здравым смыслом и формальной логикой. Метод инверсии – это взгляд на систему с противоположной точки зрения. Преимуществом метода является его способность развивать диалектику мышления, способность находить решения в казалось бы безвыходных ситуациях. Недостатком или же ограничением является необходимость высокого уровня творческих способностей, базисных знаний и опыта.

Метод Дельфи часто используют в том случае, когда невозможен сбор группы. Кроме того, членам группы недопустим обмен мнений по поводу решаемой проблемы, таким образом, обеспечивается независимость мнений. Известно, что коллективные знания приводят к возможности нахождения сильных решений, однако в процессе обмена мнениями может сильно сказаться влияние авторитета коллег, что приведет к появлению популярных ответов. И именно метод Дельфи позволяет разрешить данное диалектическое противоречие. Преимущества метода заключаются в способности выработки независимых мышлений каждого члена группы и объективное изучение проблем. К недостаткам относятся чрезмерная субъективность оценок и большие затраты времени [2,3].

Метод 635 назван так, потому что предполагает участие 6 специалистов, которые должны выдвинуть по 3 предложения для решения проблемы в течение 5 минут, далее записи передаются по кругу и процедура повторяется. Процесс завершается, когда все участники обработали каждый формуляр (записи). Преимущество метода в том, что возможно получить до 108 предложений от участников.

Метод синектики был предложен А.Гордоном и в буквальном смысле означает «соединение разнородного». При данном методе в дискуссии принимают участие 5-7 синекторов – люди, которые заранее определены и занимают разную позицию по поводу решения проблемы. Метод синектики позволяет получить оригинальные идеи за счет «обучения» участников использованию в процессе «мозговой атаки» методов аналогии, интуиции, абстрагирования, свободного размышления, применения неожиданных метафор, элементов игры, что позволяет привычную проблему в непривычной ситуации решить неожиданно и оригинально. Задача синекторов максимально использовать личный опыт и знаний, анализировать объект с разных точек зрения как внутренних, так

и внешних.

Таким образом, можно прийти к выводу, что использование эвристических методов для принятия решений в экономике с точки зрения ее исследования стимулирует творческое мышление, позволяет генерировать новые идеи, реализация которых дает возможность повышать эффективность решения управленческих задач.

Список литературы

1. Бабаханова Б.М., Чернова С.А. Особенности анализа показателей для оценки финансовой устойчивости предприятия. В сборнике: Приоритетные направления развития науки и образования Сборник материалов V Международной научно-практической конференции. Чебоксары, 2015. С. 371-372.
2. Магомедова Д.Б., Чернова С.А. Почему мозговой штурм - потеря времени? В сборнике: Научное сообщество студентов материалы V Междунар. науч.-практ. конференции. Чебоксары, 2015. С. 97-100.
3. Ибрагимова П.И., Чернова С.А. Роль эвристических приемов в анализе экономики организаций. В сборнике: Глобальные проблемы модернизации национальной экономики Материалы II Международной научно-практической конференции (заочной). 2013. С. 152-156.
4. Колпаков В.М. Творческие методы разработки управленческих решений - http://www.elitarium.ru/metody_razrabotki_reshenij/ [электронный ресурс]
5. Чернова С.А. Перспективы повышения бюджетного потенциала регионов Российской Федерации // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 26. С. 45-50.
6. Юкаева В.С. Управленческие решения: Учебное пособие. – М.: Издательский дом «Дашков и К», 2007 г.
7. Кирилина Г.П. Эвристические методы поиска решения творческих задач. – Всероссийский интернет-портал «Открытый урок», 2015 г.

УДК 336.151

ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СРЕДСТВ МЕСТНОГО БЮДЖЕТА

АЛЕКСЕЕВА Е.Н.

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
Научный руководитель: Родин Александр Васильевич,
доцент ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»,
канд. экон. наук, доцент

Аннотация. В статье обосновываются механизмы решения существующей сегодня проблема повышения обеспеченности местных бюджетов, обеспечения их сбалансированности и устойчивости на основе совершенствования межбюджетных отношений. Важным условием здесь выступают институциональные ограничения, которые связаны с формированием и реализацией экономической политики на местах по принципу «сверху-вниз», осуществления местными органами власти своих полномочий в рамках границ муниципального образования без учета и возможностей взаимодействия с местным сообществом, а также несовершенство законодательной базы в этой сфере.

Ключевые слова: межбюджетные отношения, выравнивание и сбалансированность бюджета, местное сообщество.

FORMATION AND USE OF PROCEEDS LOCAL BUDGET

ALEKSEEVA E.N.

Abstract. In the article the mechanisms for solving the problem of increasing security of local budgets, existing today, to ensure their balance and stability by improving inter-budgetary relations. An important condition here are the institutional constraints that are associated with the formation and implementation of economic policy in the field on a "top-down" of the local authorities of their powers within the framework of the municipality boundaries without taking into account and to interact with the local community, as well as the imperfection of the legislation in this domain.

Key words: inter-budget relations, alignment and balance the budget, the local community.

В условиях кризиса особенно актуальными являются вопросы формирования и использования средств местного бюджета, а также повышение эффективности бюджетных расходов, ориентация органов местного самоуправления и муниципальных учреждений на достижение общественно значимых результатов при использовании бюджетных средств. Финансовую основу местного самоуправления составляют финансовые средства муниципального образования, в основе которых лежит местный

бюджет.

В настоящее время доходы местного бюджета не соответствуют потребностям органов местного самоуправления для реализации ими собственных полномочий, предусмотренных Федеральным законом от 6 октября 2003 года №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [1]. Закрепленные за местным бюджетом поступления от налогов и сборов не обеспечивают в значительной степени расходы местного бюджета, особенно в вопросах повышения качества жизни, реализации городской жилищной политики [2].

Органы региональной власти конечно пытаются выровнять бюджетную обеспеченность муниципальных образований края, но в последние годы ситуация с этим только усложняется. Для обеспечения соответствия доходных полномочий муниципального образования с расходными и создания условий для развития местного самоуправления муниципалитетам следует усиливать собственную финансовую базу местного бюджета.

Особенно актуальным является совершенствование межбюджетных отношений местных бюджетов. В последние годы в соответствии с Бюджетным кодексом Российской Федерации, Законом Краснодарского края от 15 июля 2005 года № 918-КЗ «О межбюджетных отношениях в Краснодарском крае» и Законом Краснодарского края от 4 февраля 2002 года № 437-КЗ «О бюджетном процессе в Краснодарском крае» взаимоотношения Краснодарского края с местными бюджетами региона претерпели значительные изменения.

Благодаря применению надёжных, экономически взвешенных решений, положенных в основу осуществления бюджетного процесса и межбюджетных отношений, в крае за последние годы обеспечен значительный рост доходной базы местных бюджетов. Но, несмотря на это, средств на текущие нужды и перспективные проекты в бюджетах муниципальных образований все еще не достаточно.

Для поддержки местных бюджетов и обеспечения их сбалансированности на краевом уровне применяются различные механизмы межбюджетного регулирования:

- установление единых, дополнительных и дифференцированных нормативов отчислений от налогов, подлежащих зачислению в краевой бюджет;
- предоставление финансовой помощи в форме дотаций, субсидий и иных межбюджетных трансфертов;
- применение механизма «отрицательных трансфертов».

С целью развития собственной налоговой базы бюджетов муниципальных образований, вовлечения в их бюджеты дополнительных доходов, в крае в рамках проводимой работы по повышению качества муниципального управления организована работа по повышению качества администрирования доходов, поступающих в местные бюджеты [3]. Эта работа органами исполнительной власти края и органами местного самоуправления проводится в тесном взаимодействии с федеральными налоговыми, правоохранительными органами, органами технической инвентаризации и регистрации, службой судебных приставов.

В результате этого собственные налоговые и неналоговые доходы местных бюджетов с 2006 года до 2014 года выросли более чем в два с половиной раза. Если в 2006 году они составляли 20,4 млрд. рублей, то в 2014 году они выросли до 53,1 млрд. рублей.

Немаловажную роль в значительном росте доходной части бюджетов сыграло установление Законом Краснодарского края от 4 февраля 2002 года № 437-КЗ «О бюджетном процессе в Краснодарском крае» дополнительных единых нормативов отчислений в бюджеты муниципальных образований от доходов, подлежащих зачислению в краевой бюджет. Так, на сегодняшний день в местные бюджеты передаются налоговые доходы от следующих налогов, подлежащих зачислению в краевой бюджет:

- налога на доходы физических лиц в бюджеты муниципальных районов по нормативу 20 %, в бюджеты городских округов по нормативу 7%, в бюджеты поселений – 3%;
- налога на прибыль организаций в бюджеты муниципальных районов, городских округов по нормативу 5%;

– 10% акцизов на автомобильный бензин, прямогонный бензин, дизельное топливо, моторные масла для дизельных и (или) карбюраторных (инжекторных) двигателей – по дифференцированным нормативам, установленным законом Краснодарского края о краевом бюджете.

В 2014 году поступило в местные бюджеты по единому нормативу от НДФЛ – 9 195 млн .рублей, по нормативу от налога на прибыль – 2 142 млн. рублей, по дифференцированным нормативам от акцизов на нефтепродукты – 1 358 млн. рублей.

С целью стимулирования муниципальных образований к наращиванию собственной доходной базы ежегодно часть дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности муниципальным районам (городским округам) по согласованию с представительными органами местного самоуправления заменяется на дополнительный норматив отчислений от налога на доходы физических лиц. Если в 2013 году местными бюджетами по дополнительным нормативам отчислений были получены средства в объеме более 2,5 млрд. рублей, то в 2014 году – только около 3,4 млрд. рублей. На 2015 год также часть дотаций заменена на дополнительный норматив отчислений от налога на доходы физических лиц в сумме почти 3,6 млрд. рублей.

Таким образом, закрепление единых и дополнительных нормативов отчислений от налогов и сборов способствует созданию стимулов для проведения на местном уровне рациональной и ответственной налоговой и бюджетной политики. Это служит развитию и эффективному использованию налогового потенциала муниципалитета, повышению эффективности бюджетных расходов и минимизации встречных финансовых потоков.

В 2015 году из краевого бюджета местным бюджетам предоставлены межбюджетные трансферты в общем объеме 60,1 млрд. рублей, в том числе:

дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности – 3,7 млрд. рублей;

межбюджетные субсидии – 9,7 млрд. рублей, в том числе на реализацию государственных программ – 9,1 млрд. рублей

субсидия на сбалансированность 516,3 млн. рублей;

субвенции на исполнение переданных государственных полномочий – 46,1 млрд.

рублей, в том числе на реализацию государственных программ – 45,9 млрд. рублей; иные межбюджетные трансферты – 158,1 млн. рублей.

Предоставления межбюджетных трансфертов на 2015 год были ниже 2014 года на 10% в основном за счет снижения объема субсидий на 40%. Уровень нецелевых дотаций остался на прежнем уровне, в 2014 году за счет дотации на сбалансированность, а в 2015 году – увеличения объема дотации на выравнивание на 12%.

Распределение дотаций осуществляется в соответствии с Законом Краснодарского края о межбюджетных отношениях. В него ежегодно вносятся корректировки действующего механизма распределения дотаций, которые позволяют своевременно учитывать изменения структуры расходов и факторы, влияющие на стоимость бюджетных услуг по каждой отрасли. Анализ изменения уровня бюджетной обеспеченности муниципальных районов и городских округов Краснодарского края до и после выравнивания в 2015 году. Показал, что самый высокий уровень бюджетной обеспеченности у муниципалитетов: города Краснодара (1,857), города Новороссийска (1,417), города Сочи (1,598). Они не попадали под критерий выравнивания. Самый низкий уровень бюджетной обеспеченности до выравнивания в 2015 году городских округов Горячий Ключ, Анапа и Армавир. Городской округ Геленджик находится в середине ранжированного ряда (с показателем 0,72) муниципальных образований края – на среднем уровне даже с учетом муниципальных районов. Так что еще имеются явные резервы наращивания собственной доходной базы.

Проведенные авторами исследования межбюджетных отношений и процессов формирования местного бюджета городского округа Геленджик показывают, что общий объем доходов, поступивший в консолидированный бюджет края с территории города-курорта Геленджик за 2015 год по сравнению с 2014 годом увеличился на 37,0 млн. рублей. Динамика поступлений доходов в местный бюджет муниципального образования город-курорт Геленджик 2014-2015 годы по уровням бюджетов приведена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика поступлений доходов в местный бюджет муниципального образования город-курорт Геленджик в 2014-2015 годах по уровням бюджетов

Уровень бюджета	2015 год (тыс. руб.)	2014 год (тыс. руб.)	Темпы роста 2015г. к 2014г.(%)
Консолидированный бюджет края всего	4 055 442,9	4 018 351,0	100,9
в том числе:			
краевой бюджет	2 347 754,4	2 201 726,0	106,6
местный бюджет	1 707 688,5	1 816 625,0	94,0

Соотношение налоговых и неналоговых доходов за 2015 год к уровню 2014 года составляет 100,9%. Фактическое поступление собственных доходов местного бюджета за 2015 год составило 1 707,6 млн. рублей или 102,3% к установленному плану на 2015 год.

Нормативы отчислений по регулируемым налогам в 2015 году остались на уровне 2014 года, за исключением налога на доходы физических лиц. В 2014 году в доход местного бюджета налог на доходы физических лиц зачислялся в размере 28,3%, в 2015 году – 27,32%, то есть норматив сократился на 0,98%.

Кроме того, начиная с 1 января 2015 года в местный бюджет перечислялась государственная пошлина (подлежащая зачислению по месту государственной регистрации совершения юридически значимых действий или выдачи документов) за совершение федеральными органами исполнительной власти юридически значимых действий в случае подачи заявления и (или) документов, необходимых для их совершения, в многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг в размере 32%.

В 2015 году в муниципальном образовании город-курорт Геленджик осуществлялась реализация мероприятий девятнадцати муниципальных программ муниципального образования город-курорт Геленджик. Всего на их реализацию в 2015 году в бюджете муниципального образования были предусмотрены бюджетные ассигнования в сумме 2,97 млрд. рублей (из них: средства федерального бюджета – 73,1 млн. рублей, средства краевого бюджета – 1,11 млрд. рублей, средства местного

бюджета – 1,76 млрд. рублей), из которых освоено 2,82 млрд. рублей (из них: средства федерального бюджета – 67,1 млн. рублей, средства краевого бюджета – 1,06 млрд. рублей (93,6%), средства местного бюджета – 1,69 млрд. рублей), процент исполнения – 94,9%,

Степень разрыва в бюджетной обеспеченности сократилась до 3,4 раза. Так, в результате предоставления дотаций городским округам и муниципальным районам разрыв между минимальной и максимальной расчетной бюджетной обеспеченностью до распределения дотаций был сокращен с 6,4 до 1,9 раз (после распределения).

Если проводить сравнение между 5 наименее и 5 наиболее обеспеченными городскими округами и муниципальными районами то степень сокращения разрыва составляет 2,7 раз (с 4 до 1,5 раз).

В целях восполнения снижения финансовых ресурсов в 2014 году относительно 2013 года муниципальным образованиям края приказом министерства финансов Краснодарского края от 17 июня 2014 года №172 утверждена методика распределения дотации на обеспечение сбалансированности местных бюджетов. Объем распределения в 2014 году составил 500,0 млн. рублей.

В соответствии с Федеральным законом от 29 ноября 2014 года № 383-ФЗ «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации» изменен подход к расчету дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности поселений (городских округов как поселений). В соответствии с этим внесены изменения в Закон Краснодарского края от 15 июля 2005 года № 918-КЗ «О межбюджетных отношениях в Краснодарском крае» и теперь региональный фонд финансовой поддержки поселений формируется из двух фондов – сельских поселений и городских поселений (включая городские округа). Распределение для этих групп проводится исходя из их уровня бюджетной обеспеченности.

В соответствии с внесением изменений в статью 136 Бюджетного кодекса (основные условия предоставления межбюджетных трансфертов из бюджетов субъектов РФ) изменился принцип отнесения муниципальных образований по группам муниципалитетов.

До 2015 года распределение муниципальных образований Краснодарского края по группам муниципалитетов производилось в зависимости от доли межбюджетных трансфертов из других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации (за исключением субвенций, а также предоставляемых муниципальным образованиям за счет средств Инвестиционного фонда Российской Федерации и инвестиционных фондов субъектов Российской Федерации субсидий и межбюджетных трансфертов на осуществление части полномочий по решению вопросов местного значения в соответствии с заключенными соглашениями) и (или) налоговых доходов по дополнительным нормативам отчислений в собственных доходах местного бюджета. В 2014 году к 1 группе Муниципалитетов у которых эта доля составляла свыше 70 % было отнесено 62 муниципальных образования. Из них 2 муниципальных района и 60 городских и сельских поселения.

С 2015 года распределение производится в зависимости от доли дотаций из других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации и (или) налоговых доходов по дополнительным нормативам отчислений в размере, не превышающем расчетного объема дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности (части расчетного объема дотации), замененной дополнительными нормативами отчислений в собственных доходах местного бюджета. В 2015 году к 1 группе муниципалитетов у которых доля дотаций составляла свыше 50 % отнесено 18 муниципальных образований (городские и сельские поселения).

Данные изменения в статью 136 Бюджетного кодекса Российской Федерации стимулируют муниципальные образования к снижению уровня дотационности и повышению самостоятельности.

Также, согласно изменениям бюджетного законодательства изменился подход к расчету «отрицательного трансферта». Теперь расчет будет производиться по каждому виду муниципального образования отдельно. Кроме того, Бюджетный кодекс допускает возможность снизить минимальный средний уровень расчетных налоговых доходов местных бюджетов (без учета налоговых доходов по дополнительным нормативам отчислений) на одного жителя, установленный законом субъекта Российской Федерации

с 2-кратного до 1,3-кратного. На 2015 год в Краснодарском крае применяется 2-х кратный уровень. Помимо этого следует подчеркнуть, что в 2014-2015 годах расчет и перечисление «отрицательных трансфертов» – приостановлены.

Таким образом, совершенствование межбюджетных отношений осуществляется по множеству направлений и направлено на сбалансированность и устойчивость местных бюджетов. В то же время следует подчеркнуть, что в сфере управления общественными финансами стоит цель обеспечения прозрачности, открытости и повышения эффективности деятельности субъектов управления, в том числе с помощью активного и действенного вовлечения местного сообщества в обсуждение целей и результатов использования бюджетных средств, развития гражданского контроля.

Обеспечение открытости бюджетных данных и подотчетности субъектов управления общественными финансами перед местным сообществом является важным инструментом определения социально значимых интересов граждан и их дальнейшего согласования с органами власти. Это означает, что заинтересованные лица, в том числе и граждане, имеют право на полную и достоверную, своевременную и понятную информацию о том, как органы, ответственные за управление общественными финансами, используют бюджетные средства, и какой конечный социально-ориентированный результат непосредственно получает каждый гражданин.

Кроме того, получая широкую информацию об управлении общественными финансами, обычные люди получают навыки и полезный опыт, а также возможность непосредственно участвовать в управлении тем муниципальным образованием, в котором они проживают, что несомненно способствует более эффективному и рациональному использованию бюджетных средств, учету общественного мнения, реализации отдельных инициатив граждан, повышению качества контроля.

Таким образом, обеспечение прозрачности управления общественными финансами позволяет укреплять и развивать местное сообщество, проводить модернизацию экономики и социальной сферы страны: путем вовлечения граждан в муниципальное управление и местное самоуправление, в первую очередь, территориальное общественное самоуправление; путем отбора наиболее значимых и

реализуемых общественных проектов, для которых требуется привлечение бюджетных средств; с помощью внедрения новых, в том числе информационных, инструментов общественного контроля за использованием бюджетных средств.

Список литературы

1. Федеральный закон от 6 октября 2003 года N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». Электронный ресурс. <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=194039> (дата обращения 11.04. 2016)
2. Бабичев К.Н. Городской жилищный вопрос в экономических теориях конца XIX - начала XX в. URL: http://www.chsu.kubsu.ru/arhiv/2007_3/2007-3_Babichev.pdf (дата обращения 12.04. 2016)
3. Авакян К.О. Актуализация систем менеджмента качества публичного управления в условиях вызовов XXI века. / К.О Авакян, И.Н. Пивоварова, А.В. Родин/ Вызовы XXI века: государственное, муниципальное, корпоративное управление (Часть 2): материалы Междунар. науч.-практ. конф./ отв ред. К.Н. Бабичев. – Краснодар: Кубанский гос.ун-т, 2015. – 247с.

УДК 339.1

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ЮВЕЛИРНОГО РЫНКА В РОССИИ

СЕМЕНОВА В.В.

Кафедра экономики и менеджмента, студент 4 курса ВГУЭС, ИЗДО
Научный руководитель: Кандидат экономических наук, старший преподаватель,
Лебединская Юлия Сергеевна

Аннотация: Статья посвящена ситуации на ювелирном рынке в России. В работе проводится анализ производства ювелирных изделий в стоимостном и натуральном выражении, анализ структуры производства ювелирных изделий, анализ основных топ заводов-производителей ювелирных изделий. По результатам проведенного анализа автором предлагается мероприятие по улучшению состояния ювелирного рынка в Российской Федерации, основанное на кластерном подходе.

Ключевые слова: ювелирный рынок, драгоценные металлы, торговля, золото, экономика.

ANALYSIS OF THE STATE OF THE JEWELRY MARKET IN RUSSIA

Semenova V.V.

Abstract: the Article is devoted to the situation in the jewelry market in Russia. In this article the authors analyze the production of jewelry, in value and physical terms, analysis of the structure of production of jewelry, analysis of the main top manufacturers of jewelry. According to the results of the conducted analysis the author proposes actions on improving the status of the jewelry market in the Russian Federation, based on the cluster approach.

Keywords: jewelry market, precious metals, trading, gold, economy.

В настоящее время ювелирные изделия из драгоценных металлов остаются, несомненно, ценным приобретением, что актуализирует выбор темы исследования. Российскому рынку ювелирных изделий присущи следующие специфические особенности такие как: является одним из крупнейших чистых импортеров ювелирных изделий в мире; составляет больше двухсот пятидесяти миллиардов рублей; значительный спрос на изделия с бриллиантами и драгоценными металлами. Российский рынок ювелирных изделий включает в себя порядка тысячи ювелирных брендов, 30% из которых составляют отечественные производители, такие как: «Адамас», «Красцветмет», «Алмаз-Холдинг», «Эстет», «Мастер Бриллиант» и другие.

Подъём отечественного ювелирного производства, быстрый наплыв импортных товаров, подъем благосостояния потребителей, всё это подталкивает компании, занимающиеся продажей ювелирной продукции, к постоянному развитию в условиях жёсткой конкуренции. Под влиянием кризиса, оборот розничной торговли в России уменьшился на 4,4% за 2015 год [1]. Кризис всегда воздействует на покупательскую способность потребителей и прошедшие года были переломными для российского ювелирного ритейла.

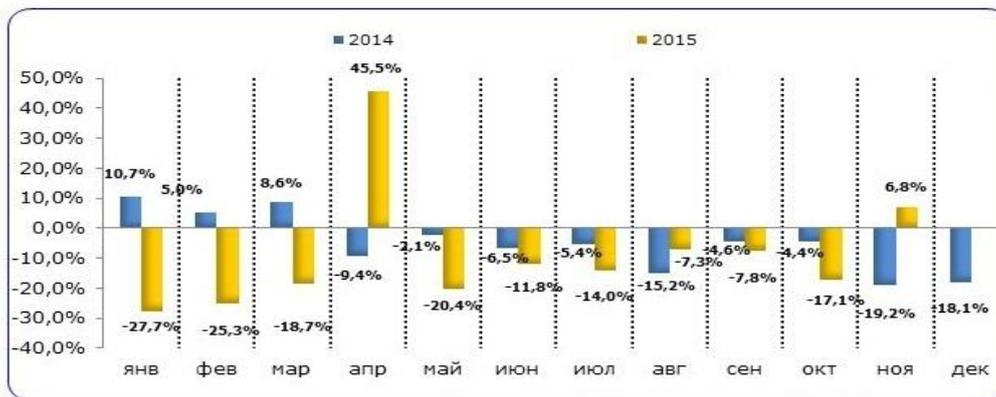
Динамика производства ювелирных изделий (январь 2014 – ноябрь 2015 гг.) представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Динамика производства ювелирных изделий (январь 2014 – ноябрь 2015 гг.) [1]

Из рисунка 1 видно, что производство ювелирных изделий в 2015 году снизилось по сравнению с 2014 годом. Так, произошел спад производства ювелирных изделий на 8,9 % в ноябре 2015 г. по сравнению с январем 2014 г. В ноябре 2015 г. наблюдается небольшой прирост на 118,9% по сравнению с октябрём 2015 года. Падение доходов населения в условиях кризиса, сказывается на рынок ювелирных изделий не лучшим образом.

Динамика производства ювелирных изделий (январь 2014 - ноябрь 2015 гг.) представлена на рисунке 2.



Источник: данные Росстата

Рис. 2. Динамика производства ювелирных изделий (январь 2014 - ноябрь 2015 гг.) [1]

Как видно из рисунка 2, за январь - сентябрь 2015 г. спал объем производства ювелирных изделий, в связи с тем, что спрос покупателей на ювелирные изделия снизился, в условиях нестабильной экономической обстановки в РФ. За весь анализируемый период всплеск был замечен только в апреле на 45,5 %.

Объем производства за 2010 -2015 гг. представлен в таблице 1.

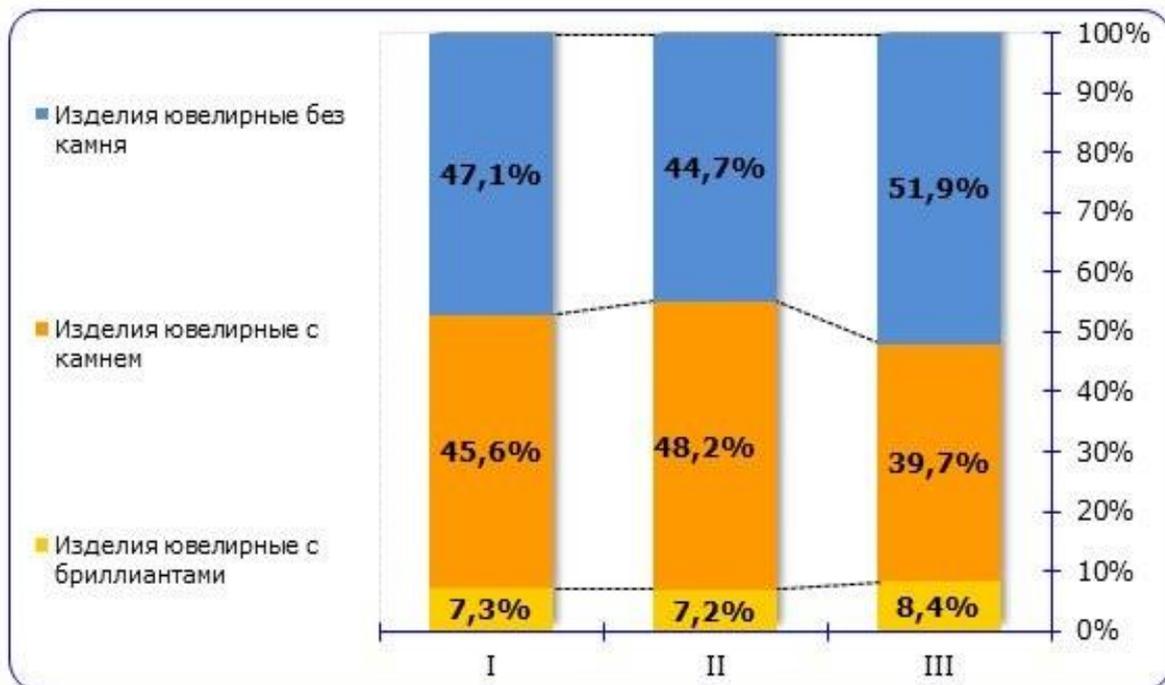
Таблица 1

Объем производства ювелирных изделий за 2010-2015 гг.

Показатель	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Объем производства, шт.	19028,3	19915,3	22127,4	24761,5	23367,9	19488,8
Темпы роста, в %	-	104,7	111,1	111,9	94,4	91,1
Объем производства, млн. руб.	38660,1	46259,5	60127,3	80225,4	85068,8	67557,6
Темпы роста, в %	-	119,7	130,0	133,4	106,0	87,6

Из таблицы 1 видно, что происходит спад динамики объема производства ювелирных изделий за рассматриваемый период как в стоимостном, так и в натуральном выражении.

Структура производства ювелирных изделий (1-3 кв. 2015 г.) представлена на рисунке 3.



Источник: данные Росстата

Рис. 3. Структура производства ювелирных изделий (1-3 кв. 2015г.) [1]

На рисунке 3 видно, что основную долю занимает производство ювелирных изделий без камней - в 3 кв. 2015 г. было произведено 2,6 млн. шт., что составляет 51,9% и производство ювелирных изделий с камнем, на ее долю приходится 39,7% - 3 кв. 2015 г. Наименьшую долю производства ювелирных изделий занимают украшения с бриллиантами - 8,4%. Структура производства ювелирных изделий по представленным выше категориям обусловлена соответствующим спросом потребителей.

В таблице 2 представлены топ-5 заводов-производителей ювелирных изделий, ранжированные по объему выручки в 2014 году.

Таблица 2

**Топ-5 заводов-производителей ювелирных изделий по объему выручки
в 2014 году**

№	Предприятия	Выручка, тыс. руб.	Регион
1	ООО «Столичный Ювелирный Завод»	40024708	Москва
2	ООО ««Санкт-Петербургский Ювелирный Завод «ЮСС»»	19846314	Санкт-Петербург
3	ООО ««КЮЗ» ДИАМАНТ»»	3775712	Костромская область
4	ООО «Ювелирный Торговый Дом»	3439563	Москва
5	ООО ««ЮЗ» АДАМАНТ»»	3216184	Владимирская область

Из таблицы 2 видно, что лидером по объему реализации является ООО «Столичный Ювелирный Завод» - 40024708 тыс. руб., на втором месте ООО ««Санкт-Петербургский Ювелирный Завод «ЮСС»» - 19846314 тыс. руб., на третьем месте ООО ««КЮЗ» ДИАМАНТ»» - 3775712 тыс. руб., на четвертом месте ООО «Ювелирный Торговый Дом» - 3439563 тыс. руб., на пятом месте ООО ««ЮЗ» АДАМАНТ»» - 3216184 тыс. руб.

Из приведенных выше данных, можно сформировать вывод, что массовый рынок ювелирных изделий в ближайшие несколько лет будет идти на спад, поэтому ювелирным предприятиям необходимо объединяться в кластер, чтобы выйти на новый уровень развития рынка ювелирных изделий, тем самым повысить спрос потребителей, и как следствие этого, увеличить объем производства при минимальных затратах [2]. Данное предложение позволит поднять экономику территорий (регионов) [3; 4].

Список литературы

1. Росстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
2. Лебединская Ю.С. Принципиальная структура экономического кластера для развития региона // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2014. – № 5-2. – С. 139-142.

3. Воронин А.Г., Лебединская Ю.С. Экономическое содержание понятий регион и региональная политика // Вестник Тихоокеанского государственного университета. – 2014. – № 1 (32). – С. 259-262.

4. Лебединская Ю.С. Роль социальной сферы в экономическом развитии территории // Экономические науки. – 2013. – № 100. – С. 126-127.

УДК 339.564

СУЩНОСТЬ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ЭКСПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ

СТУПКО Л.В.

Магистрант, кафедра экономики, бухгалтерского учета и финансового контроля, 2 курс,
ФГБОУ ВО Омский ГАУ

Научный руководитель: К.э.н., доцент Мозжерина Татьяна Геннадьевна

Аннотация: Рассматриваются основы и сущность налогового и бухгалтерского учета экспортных операций в Российской Федерации. Определяется роль учета внешнеэкономической деятельности в экономике государства и отдельного предприятия. Приводятся примеры организации учета экспортных операций. Рассматриваются требования и нормы к ведению учета операций по внешнеэкономической деятельности, формы отчетности перед регулирующими органами. Приводятся виды ответственности при нарушении норм.

Ключевые слова: экономика, внешнеэкономическая деятельность, экспорт, бухгалтерский учет, налоговый учет, операции, международные отношения

SUMMARY ACCOUNTING AND TAX ACCOUNTING EXPORT TRANSACTIONS

Mozzherina T.G.

Stupko L.V.

Abstract: We consider the basis and nature of the tax and accounting export operations in the Russian Federation . The role of accounting of foreign economic activity in the economy of the state and the individual enterprise . Examples of the organization of accounting of export operations. We consider the requirements and standards for record-keeping operations on foreign economic activity , forms of reporting to regulators. Are given responsibilities in violation of norms.

Keywords: economy, foreign trade, exports, accounting, tax accounting, operations, international relations

Порядок ведения учета экспортных операций существенно зависит от условий, содержащихся в отдельных внешнеэкономических договорах (контрактах), применяемых в деловом обороте организации форм расчетов с иностранными контрагентами, а также определяется нормами налогового, валютного и таможенного законодательства.

Учитывая особенности экспортных операций, выделяются следующие этапы учета операций по экспорту с точки зрения организации учетного цикла:

- организация раздельного учета экспортного товара;
- организация учета движения экспортного товара от поставщика к покупателю и распределения накладных (коммерческих) расходов;
- организация учета реализации и расчетов с иностранными покупателями;
- организация контрольных мероприятий по обеспечению исполнения сделки [9, с.35]

Необходимость ведения раздельного учета обусловлена исключительно нормами внутреннего налогового законодательства, так как товары, которые вывозятся из Российской Федерации за рубеж в режиме экспорта, облагаются налогом на добавленную стоимость (НДС) по ставке 0% (ст. ст. 164, 165, 172 Налогового кодекса РФ (НК РФ)) и по ним установлен специальный порядок возмещения из бюджета сумм «входного» НДС. Исходя из этого, у предприятий-экспортеров должно быть организовано ведение раздельного учета сумм НДС, уплаченного по товарам (работам, услугам), использованным при производстве товаров на внутреннем рынке и на экспорт [11, с.145].

Раздельный учет также необходим в том случае, если после приобретения товара НДС по нему был принят к вычету, а впоследствии указанный товар реализован на экспорт.

Предприятие самостоятельно определяет порядок раздельного учета, что указано в приказе об учетной политике организации на очередной финансовый год.

Выделение учета движения экспортного товара от поставщика к покупателю в отдельный этап определено особенностью экспортной операции, которая связана с территориальной отдаленностью субъектов сделки [14, с.78].

Обычно, экспортный договор предусматривает переход права собственности на отгруженные товары на пути продвижения к иностранному покупателю, исходя из этого, большинство российских экспертов рекомендуют использовать счет 45 «Товары отгруженные», а именно субсчет 45-1 «Товары отгруженные экспортные», на котором экспортный товар находится до отражения в учете реализации (т.е. до момента перехода права собственности на него к покупателю).

Таким образом, экономическое содержание отраженной на счете 45 стоимости отгруженных на экспорт товаров соответствует нормам, установленным Инструкцией по применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций (Приказ Минфина России от 31.10.2000 № 94н), и заключается в том, что эти товары находятся в пути, но право собственности на них пока принадлежит российскому продавцу.

По российским нормам и правилам, продавец и покупатель могут указать в договоре любой удобный момент перехода права собственности, не увязывая его с переходом риска гибели товара. Но в мировой практике передача права собственности увязывается с переходом риска случайной гибели или утраты товаров от продавца к покупателю [4, с.132].

В ходе осуществления экспортных торговых операций российский поставщик несет определенные расходы, связанные с реализацией товаров на экспорт. Как правило, их называют накладными (коммерческими) расходами.

Распределение накладных расходов между сторонами экспортной сделки является одной из важнейших особенностей реализации товаров за границу Российской Федерации. Как было сказано выше, состав таких расходов у продавца и покупателя определяется основными условиями поставки, содержание которых изложено в Международных правилах толкования торговых терминов «Инкотермс» [3, с.201].

По российским правилам учета порядок включения сумм накладных расходов в полную себестоимость экспортного товара также зависит от того, перешло ли право собственности на него к иностранному покупателю [2, с. 11].

Далее, при наступлении момента перехода права собственности в бухгалтерском учете экспортера должна быть отражена реализация экспортного товара, означающая смену его собственника, а значит, признана выручка (п. 12 Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99) [10, с. 12]. Также на момент перехода права собственности подлежит списанию с баланса продавца отгруженный на экспорт товар как уже не принадлежащее ему имущество.

Датой совершения операции считается день возникновения у предприятия (в

соответствии с законодательством или контрактом) права принять к учету активы и обязательства, являющиеся результатом этой операции.

Экспортная выручка отражается в учете на момент перехода права собственности на товар иностранному покупателю, но по следующим нормам (Положение по бухгалтерскому учету «Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте» (ПБУ 3/2006)):

- при наличии 100%-ной предоплаты - по курсу Центрального банка Российской Федерации на момент зачисления аванса на транзитный валютный счет;

- при наличии частично предоплаты - по курсу Центрального банка Российской Федерации на момент зачисления аванса на транзитный валютный счет и курсу на момент перехода права собственности пропорционально сумме полученной предоплаты;

- при отсутствии предоплаты - по курсу Центрального банка Российской Федерации на момент перехода права собственности на товар [6, с.3].

Завершающий этап учетного цикла экспортной операции продиктован внутренними стандартами валютного законодательства. Российский продавец помимо выполнения обязательств по контракту обязан соблюдать также требования валютного законодательства (оформить паспорт сделки в уполномоченном банке и своевременно ставить в известность соответствующий банк обо всех изменениях, вносимых в договор).

В соответствии с п. 1 ст. 19 Федерального закона от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» российские организации при осуществлении внешнеторговой деятельности обязаны в сроки, предусмотренные внешнеторговыми договорами (контрактами), обеспечить:

- получение от нерезидентов на свои банковские счета в уполномоченных банках иностранной валюты или валюты Российской Федерации, причитающейся в соответствии с условиями договоров (контрактов) за переданные нерезидентам товары, выполненные для них работы, оказанные им услуги, переданные им информацию и результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них;

-возврат в Российскую Федерацию денежных средств, уплаченных нерезидентам за не ввезенные на таможенную территорию Российской Федерации (не полученные на таможенной территории Российской Федерации) товары, невыполненные работы, неоказанные услуги, переданная информация и результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них [3, с. 15].

При несоблюдении этих обязанностей и требований на должностных и юридических лиц налагается административный штраф в размере от трех четвертых до одного размера суммы денежных средств, не зачисленных на счета в уполномоченных банках (ч. 4 ст. 15.25 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях).

Итак, для организации учета экспортных операций необходим поэтапный подход, так как предварительно перед осуществлением сделки и после необходимо соблюдать некоторые особенности валютного и налогового регулирования, имеющие прямое отношение к экспорту (оформление паспорта сделки, справки и сбор пакета подтверждающих документов, организация отдельного учета сумм «входного» НДС), при этом валютный контроль является как начальным, так и заключительным этапом экспортной операции.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: Части первая, вторая и третья. // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
2. Международные правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС. // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
3. О валютном регулировании и валютном контроле: Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (в ред. от 21.11.2011 № 327-ФЗ) // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».

4. Таможенный кодекс Таможенного союза: Решение Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 27.11.2009 № 17 // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
5. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части первая и вторая. // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
6. Положение по бухгалтерскому учету «Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте» (ПБУ 3/2006). // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
7. Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01.: Утв. Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 30.03.2001 г. № 26н // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
8. Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01.: Утв. Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 09.06. 2001 г. № 44н (в ред. Приказов Минфина РФ от 27.11.2006 № 156н, от 26.03.2007 № 26н, от 25.10.2010№ 132н) // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
9. Ганьшина С.Е. Информационная база аудита экспортных операций / С.Е. Ганьшина // Международный учет. – 2012. - № 6. С. 12- 16.
10. Глебова О.П. Исчисление налогов по экспортным операциям / О.П. Глебова // Российский налоговый курьер. – 2015. - №6. С. 11 – 14.
11. Бровкова Е.Г. Внешнеэкономическая деятельность. / Е.Г. Боровкова. – М., 2012. – 254 с.
12. Кулинина Г.В., Шалашова Н.Т., Юшкова С.Д. Учет, анализ и аудит внешнеэкономической деятельности организаций. / Г.В. Кулинина, Н.Т. Шалашова, С.Д. Юшкова. - М.: Изд-во «Бухгалтерский учет», 2014. - 272 с.

13. Пантелеева И. Проблемные моменты раздельного учета НДС к вычету при экспортных операциях / И. Пантелеева // Клуб главных бухгалтеров. – 2015. - № 12. С. 14 – 17.

14. Постникова Л.В.. Документальное оформление экспортных операций: базисные условия поставки внешнеторгового договора. / Л.В. Постникова // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2012. - № 6. С. 23 – 26.

15. Экспорт. Импорт. Бухгалтерский учет и налогообложение. под ред. Мамина И.Л. / И.Л. Мамина «АйСиГрупп». - 2014. // Справочно-правовая система «Консультант плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».

УДК 338.5

АНАЛИЗ ЦЕН НА ПОВСЕДНЕВНЫЕ ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

ТАТАРКИНА Д.С.

Кафедра экономики и менеджмента, студентка 4 курса, ВГУЭС, ИЗДО
Научный руководитель: Кандидат экономических наук, старший преподаватель
Лебединская Юлия Сергеевна

Аннотация: В данной статье рассматриваются причины роста цен в период экономического кризиса, начавшегося в конце 2014 года (девальвация российского рубля, на которую повлияло падение цены на нефть; запрет импорта продуктов из стран ЕС и США, который последовал после введения санкций этими странами; вынужденный рост цен на производство и доставку и активизировавшаяся в этот период спекулятивная деятельность).

Ключевые слова: экономический кризис, повседневные продукты питания, инфляция, импортные товары, курс рубля, девальвация рубля, санкции, спекуляция.

ANALYSIS OF PRICES OF DAILY FOOD IN THE CRISIS

Tatarkina D.S.

Abstract: this article discusses the reasons for the growth of prices in the PE-riod of economic crisis that began in late 2014 (the devaluation of the Russian ruble that has been affected by falling oil prices; ban import of products from EU countries and the USA that followed the introduction of sank-tions of these countries; the forced growth of prices for production and delivery and AK-divisionwas during this period speculative activity).

Key words: economic crisis, everyday groceries, cafeterias, inflation, imports, exchange rate, devaluation of the ruble, the sanctions, speculation.

Для каждого человека продукты питания являются одним из самых важных и необходимых потребностей в его жизни, что актуализирует выбранную тему исследования. На российском рынке присутствуют продукты питания, как отечественного производства, так и импортные, процентная доля которых составляет 40%. Нынешняя экономическая ситуация спровоцировала резкий рост цен на российском потребительском рынке, в том числе и на повседневные продукты питания, которая началась в 2014 году вследствие влияния экономического кризиса.

Можно выделить несколько причин экономического кризиса в стране, одна их

которых девальвация российского рубля. Сама девальвация началась в январе 2014 года. Связно это с возросшими бюджетными затратами на зимнюю Олимпиаду в Сочи. Длилась она до окончания Паралимпийских игр, и послужила причиной начала девальвации рубля на 10%. В течение 2014 года российский рубль, по отношению к доллару США поднялся от 32,66 рублей и в декабре достиг максимальной отметки этого года - 67,79 рублей. Далее с февраля по май 2015 года было небольшое укрепление рубля, но к лету курс снова стал падать. Максимальная стоимость рубля по отношению к американскому доллару в 2015 году пришлось на декабрь и составила 72,88 рублей. Максимальная стоимость рубля в 2016 году пришлось на январь и составила 83,59 рубля.

Основной причиной ослабления рубля стало сильное падение цены на нефть. Так как российский бюджет на 2014 год формировался за счет нефтегазовых доходов (40–50%), таким образом, российская валюта напрямую зависела от цены на нефть. В итоге на мировом нефтяном рынке произошло превышение предложения над спросом. Это было спровоцировано падением спроса на нефть, российского производства, увеличением добычи нефти в США, усилением позиций стран ОПЕК. Таким образом, снижение цен на российскую нефть привело к значительному уменьшению доходов страны от экспорта нефти.

Следующей причиной является введение пакета санкций странами Евросоюза, США, Канадой, Новой Зеландией. В их число входили – запрет на сотрудничество и деловые отношения с лицами и организациями, включенными в специальные списки, а также введение визовых ограничений. Замораживание активов и т.д. В ответ на сложившуюся ситуацию, правительство Российской Федерации ввело специальные экономические меры: был запрещен ввоз некоторой сельскохозяйственной продукции, продовольствия, сырья. Из перечня продуктов питания, в список запрещенных вошли: мясные и молочные продукты, рыба, овощи, фрукты, орехи. Однако Россия не смогла полностью обеспечить замещение продуктов, входящих в список запрещенных товаров. В связи с этим произошел рост цен. Из-за отсутствия конкуренции, как российские производители, так и поставщики стран - импортеров стали повышать цены на

продукты. Таким образом, продовольственная корзина подорожала на 20-30%.

Действия американского Центробанка направлены на укрепление американской валюты. Вследствие чего, доллар вырос по отношению к мировым валютам. Таким образом, цена валют на национальных рынках снизилась. Это привело к росту цен на мировом рынке, что повлекло за собой подорожание импортных товаров. В свою очередь, по вышеуказанным причинам, Центральный банк России повысил ставку на кредиты. Это заставило производителей поднять цены на свою продукцию. Но помимо этого, между непосредственным производителем и конечным продавцом, существуют посредники, которые также подняли цены на свои услуги, доставку, что также сказалось на возросших ценах. Еще одним негативным последствием происходящего стало такое явления как спекуляция. Не добросовестные продавцы и поставщики не обоснованно поднимали цены на продукцию, произведенную и закупленную по старым «докризисным» ценам, действуя в личных целях для получения большей прибыли. Впоследствии подобные спекулянты продолжали поднимать цены, обосновываясь повышениями цен на топливо, амортизацию и т.д.

Итак, впоследствии ряда причин случился экономический кризис, за которым последовал резкий рост цен в конце 2014 года.

В таблице 1, представлено изменение цен на продукты питания в период с июля 2014 года по март 2016 года [1].

Таблица 1

Изменение цен на продукты повседневного пользования в период с июля 2014 г. по март 2016 г.

Продукты питания	Цена, июль 2014 г., руб.	Цена, декабрь 2014 г., руб.	Цена, август 2015 г., руб.	Цена, декабрь 2015 г., руб.	Цена март 2016 г., руб.
Гречка, 1кг	36	70	117	71	64
Сахар, 1кг	30	62	53	57	76
Молоко хорольское, 1 л	46	85	80	83	81
Сыр российский 1 кг	288	332	327	326	345
Свинная шея, 1 кг	300	483	400	320	350
Картофель, 1 кг	27	30	40	29	35
Помидоры, 1 кг	55	132	62	178	135
Яблоки зимние, 1 кг	58	88	92	107	116

По приведенным в таблице 1 данным виден резкий рост цен. Пик инфляции приходится на конец 2014 года по выше указанным причинам. Рост виден по всем приведенным категориям продуктов. Больше всего в цене выросли помидоры, более чем 77 рублей. Летом 2015 года наблюдалось значительное снижение цены, это связано с сезоном урожая помидор. В декабре цена снова поднялась и стала 178 рублей за килограмм.

Значительное повышение цены произошло на мясо. В таблице 1 это отслежено на примере продажи свиной шеи в замороженном виде. К концу 2014 года цена поднялась на 83 рубля, и после наблюдалось снижение цены.

Цена на сыр поднялась более чем на 40 рублей, и затем стала падать, что вызвано появлением новых поставщиков и расширением ассортимента.

После увеличения цена на гречку составила 70 рублей за килограмм. В августе 2015 года снова наблюдался скачок в цене. Это произошло по причине неурожая, который с вою очередь случился из-за непогоды.

Цена на сахар была не стабильна в этот период, в пик инфляции был скачок более чем на 30 рублей, затем наблюдались как спады, так и скачки.

Абсолютный рост цены за весь рассмотренный период произошел на яблоки (от средней цены 58 рублей поднялись до 116 рублей).

Относительно стабильная ситуация наблюдалась в цене на картофель. Ее незначительный рост зарегистрирован в августе 2015 года, но затем снова произошел спад.

Итак, сложившаяся в России ситуация в экономике и политике внешней и внутренней, повлекла за собой ряд негативных последствий в 2014 - 2016 годах. Для обычного населения одним из самых негативных является большой рост цен на повседневные продукты питания. Больше всего повысились цены на мясо, молочную продукцию, овощи и фрукты. И именно эти категории продуктов были запрещены к ввозу из стран Евросоюза и США на территорию Российской Федерации. Также падение цены на российскую нефть повлекло за собой ослабление курса рубля, что в свою очередь спровоцировало рост цен на производство многих продуктов, их транспортировку. Также

в этот период активизировалась спекулятивная деятельность и были необоснованно «накручены» цены на многие группы товаров, на логистические услуги [2; 3; 4].

Список литературы

1. Росстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
2. Лебединская Ю.С. Принципиальная структура экономического кластера для развития региона // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2014. – № 5-2. – С. 139-142.
3. Воронин А.Г., Лебединская Ю.С. Экономическое содержание понятий регион и региональная политика // Вестник Тихоокеанского государственного университета. – 2014. – № 1 (32). – С. 259-262.
4. Лебединская Ю.С. Роль социальной сферы в экономическом развитии территории // Экономические науки. – 2013. – № 100. – С. 126-127.

УДК 658.562

ЗАТРАТЫ НА КАЧЕСТВО ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

ШЕЛКОВИНА Е. В.

студентка 3 курса КубГУ

Научный руководитель: Доцент, к.э.н. Иванова Татьяна Евгеньевна

Аннотация: В статье на примере предприятия радиоэлектронной промышленности, перешедшей на выпуск гражданской продукции, анализируется опыт сертификации и учета затрат на качество изделий, отражаемого в финансовой отчетности. Раскрываются мероприятия, направленные на улучшение качества продукции, инновационные ресурсы для выпуска качественной продукции отечественными предприятиями и предъявления ее не только на внутреннем, но и на внешнем рынках.

Ключевые слова: Сертификация, затраты на качество, классификация затрат, структура затрат, учет.

QUALITY COSTS OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

Shelkovina E. V

Abstract: In the article on the example of enterprises of electronic industry, converted to production of civilian products, the experience and certification of cost accounting on product quality is reflected in the financial statements. Revealed activities aimed at improving product quality, innovative resources to manufacture quality products of domestic businesses and its presentation not only in domestic but also in foreign markets.

Key words: Certification, quality costs, classification of costs, structure of costs, the account.

В условиях рыночной экономики стоит помнить, что при наполненном рынке товарами потребитель платит за качественную продукцию. Но не менее важным является стоимостное значение предлагаемого качества. Оптимизация и минимизация затрат на качество одна из важнейших экономических задач любого предприятия[1].

Большинство предприятий, стандартизируя свои действия и сертифицируя систему качества, несут значительные затраты, которые отражаются на себестоимости и цене товара. На примере радиоэлектронной промышленности проанализируем, какие затраты на качество несет предприятие, как они отражаются в учете и влияют на стоимость товара.

До начала 1990-х годов предприятия радиоэлектронной промышленности в основном специализировались на выпуске продукции оборонного назначения, которая разрабатывалась НИИ в условиях ГОСТов на саму продукцию и на сырье и материалы, потребляемые при ее производстве. Продукции гражданского направления уделялось незначительное внимание. В условиях перехода к рыночной экономике большинство предприятий отрасли оказались на грани выживания: объемы производства резко снизились в следствии снижения оборонного заказа, а гражданское направление требовало значительных вложений не только на разработку продукции, но и на ее сертификацию. Так, например, одно из предприятий, ранее специализировавшееся на выпуске электрических соединителей, начало освоение востребованных на рынке автокомпонентов, предназначенных для монтажа жгутов проводов в изделиях автомобильного электрооборудования и автоэлектрики, пружинных клемм, применяемых в устройствах сигнализации, централизации и блокировки (СЦБ) железнодорожного транспорта и других электрических цепях. Обратим внимание на то, что к моменту освоения указанная продукция была широко представлена на российском рынке импортными аналогами, сертифицированными в странах ЕС, США, Японии. Поэтому, чтобы войти на отечественный рынок перед предприятием встал вопрос сертификации своей системы качества. В этих целях была разработана и с 1999 года начала функционировать система менеджмента качества (СМК), сертифицированная на соответствие ГОСТ ИСО 9001[2] и комплекса стандартов СРПП ВТ. В 2008 году СМК была сертифицирована международной организацией TUV CERT на соответствие требований мировых производителей автомобилей и шинных клемм для нужд РЖД.

Таким образом, в настоящее время предприятие имеет целый ряд сертификатов соответствия, которые отражены в таблице 1.

Таблица 1

Сертификаты соответствия

Орган по сертификации	Система сертификации	Объект сертификации (система менеджмента качества, продукция, технологический процесс, производство, система управления окружающей средой, система управления охраной труда, иное)
TÜV Rheinland	IAF	Сертификат соответствия удостоверяет: СМК применительно к разработке и производству соединителей электрических (вилки, розетки, переходники), частотой до 3МГц и напряжением до 1500В, шинных клемм ШК-2,5 и технологической оснастки соответствует требованиям ISO 9001-2008
АНО "РТ-Промтехносерт"	Система добровольной сертификации и "ВОЕНЭЛЕКТРООНСЕРТ"	Сертификат соответствия удостоверяет: система менеджмента качества, распространяющаяся на разработку и производство продукции (код ЕКПС 5935) соответствуют требованиям ГОСТ РВ 15.002-2003 (в части ЭКБ) и РДВ 319.015-2006
TÜV Rheinland CERT	IATF	Сертификат соответствия удостоверяет: система менеджмента качества применительно к разработке и производству продукции для автомобильной промышленности соответствуют требованиям ISO/TS 16949:2009[3]
"РС ФЖТ"	Система сертификации на федеральном железнодорожном транспорте	Сертификат соответствия удостоверяет, что должным образом идентифицированная продукция клеммы шинные типа ШК-2,5, серийное производство по ТУ 6113-009-07609017-2007 соответствует нормам безопасности, установленным НБ ЖТ ЦШ 073-2003 (п.п. 1.3.1, 1.3.2, 1.9, 1.10, 3.2)

Получение сертификатов не было бы возможным при отсутствии мониторинга затрат на качество, который был тщательно отработан специалистами предприятия и позволяет руководству располагать исчерпывающей информацией о реальных затратах на качество в пределах. При этом на предприятии используется классификация затрат, отраженная в таблице 2.

Таблица 2

Классификация затрат

№ п/п	Признак классификации	Классификационная группа затрат
1	По целевому назначению	– на улучшение качества; – на обеспечение качества; – на управление качеством
2	По экономическому характеру затрат	– текущие; – единовременные
3	По виду затрат	– производительные, непроизводительные
4	По методу определения	– прямые, косвенные
5	По возможностям учета	– поддающиеся прямому учету; – не поддающиеся прямому учету; – которые экономически нецелесообразно учитывать
6	По отношению к производственному процессу	– на качество в основном производстве; – на качество во вспомогательном производстве; – на качество при обслуживании производства
7	По возможностям оценки	– планируемые; – фактические
8	По характеру структурирования	– по предприятию; – по производству (цеху, участку); – по видам продукции
9	По объектам формирования и учета	– продукция; – процессы; – услуги
10	По виду учета	– оперативный, аналитический, бухгалтерский, целевой

В связи с тем, что затраты на обеспечение качеством не являются составной частью производственной калькуляции и не отражаются в унифицированных формах первичной учетной документации на предприятии в управленческом учете (внедрена 1С: Предприятие 8. УПП 1.3) по подразделениям произведены настройки программы, позволяющие осуществлять сбор данных. Многие затраты еще выбираются в ручном режиме, но данные по планово – предупредительным ремонтам, изготовлению оснастки и ее доработкам, затратам по всем лабораториям, затраты по внутреннему

браку, выполняемым ОКРам и т.д. можно отслеживать в режиме реального времени [4].

По итогам 2015 года на анализируемом предприятии структура затрат на обеспечение качества продукции отражена в диаграмме на рисунке 1.

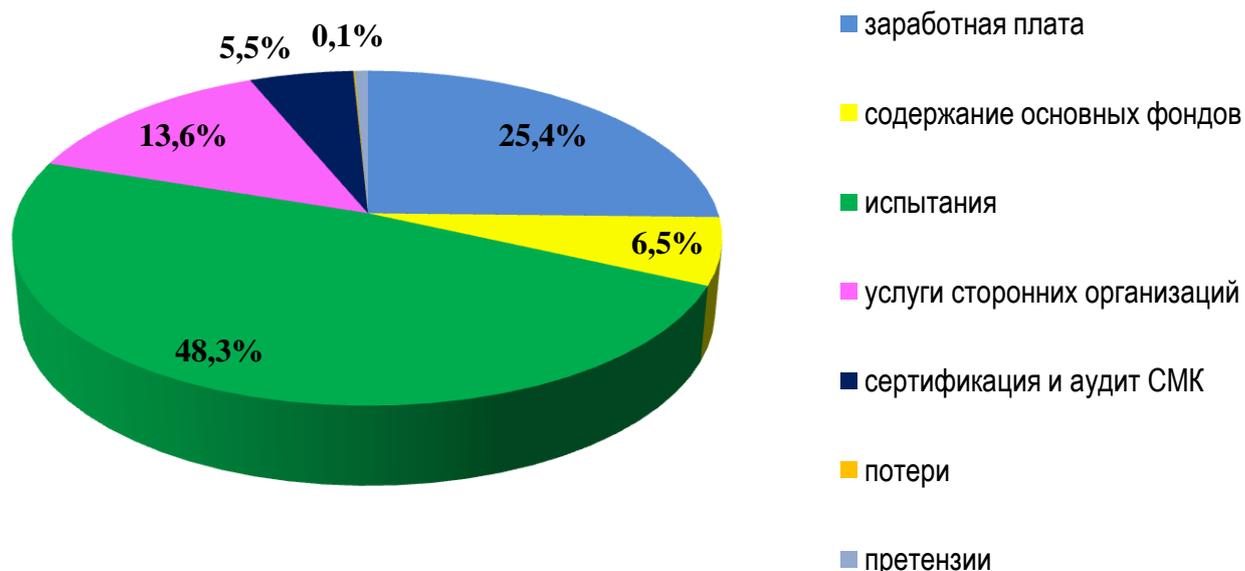


Рис. 1 Структура затрат на обеспечение качества продукции

Важным является методический вопрос отражения указанных затрат на качество в финансовой отчетности хозяйственной деятельности предприятия. Рассмотрим это на примерах.

Для улучшения качества на предприятии проводятся опытно –конструкторские работы целью которых является не только расширение номенклатурного ряда выпускаемой продукции, но и применение новых технологий и новых материалов. Стоит отметить, что для выполнения этих работ предприятие использует как собственные средства (прибыль) так и привлеченные (средства других заинтересованных предприятий, средства в рамках целевых программ). За последние два года на ОКРы предприятием направлено 215,5 млн. рублей. Итак, при учете затрат они квалифицированы следующим образом:

- по целевому назначению затраты направлены на улучшение качества,
- по характеру затрат - единовременные,
- по виду затрат – непроизводительные,
- по методу определения – прямые,
- направлены на качество, как в основном, так и во вспомогательном производстве,
- отражены в целевом, бухгалтерском и аналитическом учете [5].

Для обеспечения качества на предприятии реализуется программа перевооружения и модернизации оборудования. На эти цели предприятием за последние два года направлено 178,8 млн. руб. при запланированных в среднесрочной программе 580,9 млн. руб. Указанные средства увеличивают стоимость основных производственных фондов, относятся на себестоимость продукции по статье «Амортизация». Обеспечивает качество и оснастка собственного производства, инструмент и меритель. Ежемесячно инструментальным производством указанной продукции выпускается на 7-11,5 млн. рублей (счет 23). Затраты относятся на каждый вид выпускаемой продукции, включаются в ее себестоимость.

Но это только часть затрат направляемых на качество. Руководством предприятия в среднесрочной программе развития на 2015-2017 годы перед коллективом поставлена цель: обеспечение требуемого качества выпускаемой продукции при минимизации общих издержек на ее производство.

Значительные расходы направляются на предупредительные мероприятия и оценку качества. Предприятие располагает службой качества, контрольно-испытательной станцией, лабораторией химического анализа, лаборатория физико-механических испытаний и спектрального анализа, центральной лабораторией измерительной техники. Затраты по их содержанию собираются на 26 счете «Общехозяйственные затраты» относятся на выпущенную продукцию и занимают 2,8-3,7% в реализованной продукции. Содержание указанных структур позволяет

- обеспечивать качество поставок сырья, материалов и комплектующих;
- контролировать технологические процессы;

- осуществлять пред производственную оценку продукции;
- управлять и оценивать процесс производства;
- проводить все виды испытаний выпускаемых изделий;
- оценивать эксплуатационные характеристики выпускаемой продукции.

Указанные затраты позволяют снизить потери производства: увеличить процент выхода годных изделий, снизить технологический отход используемых материалов, оптимизировать трудовые процессы. В сложных экономических условиях это оправдано и позволяет если не снизить цену выпускаемой продукции, то сдерживать ее рост.

В 2015 году 5,5% затрат на качество предприятием направлено на сертификацию и аудиты СМК. Предприятие выпускает более 3200 наименований соединителей различных типов, используя 7 видов технологий, более 300 рабочих мест. В связи с этим затраты на сертификацию, ее подтверждение и аудиты значительная статья расходов. Ежегодно предприятие направляет 0,3-1,2 % от реализации продукции. Причина столь высоких затрат в том, что на одном рабочем месте происходит выпуск нескольких видов продукции и его сертификация требуется по всем системам. Указанные затраты отражаются на 26 счете «Общехозяйственные затраты» и включаются в состав себестоимости продукции и относятся на каждый конкретный объект сертификации.

В современных условиях качество продукции становится основным фактором производства, конечной целью. Для ее достижения лучшие предприятия не только следуют стандартам изготовления товара, но и создают новые и преобразуют действующие бизнес-процессы. Тем самым реализуется важнейший принцип непрерывного улучшения, задачами которого является экономия затрат, сокращение потерь, улучшение качества продукции.

Список литературы

1. Зарецкий А. Д., Иванова Т. Е. Экономика и качество (учебное пособие) // Международный журнал экспериментального образования. – 2013. – №5. – С. 149 – 150
2. ГОСТ Р ИСО 9001 – 2008. Системы менеджмента качества. М.: Издательство Стандартиформ, 2009
3. ГОСТ Р ИСО/ТУ 16949-2009. Системы менеджмента качества. Особые требования по применению ИСО 9001:2008 в автомобильной промышленности и организациях, производящих соответствующие запасные части. М.: Издательство Стандартиформ, 2010
4. Володина Н. Л. Учет затрат на обеспечение качества продукции // Вестник Воронежского государственного технического университета – 2011. – №1.
5. Кутер М. И. Введение в бухгалтерский учет (учебник). Краснодар.: Издательство Просвещение – Юг, 2013. С. 204-208.

УДК 340

СОТРУДНИЧЕСТВО МЕЖДУ РОССИЕЙ И ЕВРОПЕЙСКИМ СОЮЗОМ В СФЕРЕ ТОВАРНОЙ ТОРГОВЛИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Н. И. ПЕНЬКОВА

Магистрант, Волгоградский государственный университет
Научный руководитель: д.э.н., профессор, Иншакова Елена Ивановна

Аннотация: В настоящей работе были рассмотрены основные проблемы развития взаимоотношений России и Европейского Союза в сфере товарной торговли. Проведен анализ динамики внешнеторгового оборота, объемов и товарной структуры российского импорта и экспорта со странами ЕС и выделены основные проблемы экономической политики России, препятствующие повышению конкурентоспособности национальной экономики на мировом рынке.

Ключевые слова: ЕС, Россия, торговая политика, санкции

COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND THE EUROPEAN UNION IN THE FIELD OF TRADE AT THE PRESENT STAGE: PROBLEMS AND PROSPECTS

Nadezhda Pen'kova

Abstract: In the present work were considered the main problems in relations between Russia and the European Union in the field of commodity trading. The analysis of dynamics of foreign trade turnover, the volume and commodity structure of Russian imports and exports with countries of the EU and the main problems of Russia's economic policy preventing the improvement of national competitiveness in the global market.

Keywords: The EU and Russia, trade policy, sanctions

Российская Федерация и Европейский союз имеет очень долгую историю взаимоотношений. Современная история официальных взаимоотношений между РФ и ЕС началась примерно 25 лет назад с принятием 18 декабря 1989 года Соглашения о торговле, коммерческом и экономическом сотрудничестве между ЕЭС и СССР.

В целом состояние экономических отношений между РФ и ЕС до недавнего времени можно было назвать стабильно удовлетворительным. С 2008г. по 2013 г.

динамика внешнеторгового оборота была положительная, исключение составил только что 2009 год, но это объясняется влиянием мирового финансового кризиса, то темп прироста в среднем составлял 3,5 %.

Переломным в успешно развивающихся торговых отношениях между Россией и ЕС стал 2013 год. Недовольство правительства Европейского Союза методами ведения политики Российской Федерации в отношении Украины, а также присоединения к территории нашей страны Крыма и Севастополя стали причинами введения ряда ограничительных мер в отношении ключевых сфер российской экономики. Под их влияние попал и рынок объектов интеллектуальной собственности, в частности был ограничен экспорт в Россию высокотехнологической продукции из стран Евросоюза, Большой семерки и ряда других стран.

Декларируемыми целями введения данных мер является необходимость изменения политики России на Украине. По мнению комиссии ЕС, присоединение к России Крыма и Севастополя является «незаконной аннексией» и нарушением территориальной целостности и суверенитета государства Украина. Однако конкретные требования по изменению политики России в отношении Украины, необходимые для снятия санкций, от Европейского Союза до сих пор так и не были представлены ни в одном официальном документе. Данные санкции официально считаются односторонними - они не получили одобрение со стороны Совета Безопасности ООН.

Согласно данным Министерства экономического развития Российской Федерации, на 1 января 2015 г. Европейским Союзом в отношении нашей страны применяется 21 ограничительная мера, из которых: 7 антидемпинговых мер и расследований, 3 тарифные квоты, 1 квотное ограничение (режим негласного квотирования), 3 запрета на импорт, а также ряд технических барьеров и санитарных норм [5].

Действие санкциями не прекращается и сегодня. Основная часть мер, касающаяся внешней торговой деятельности, была принята с марта по декабрь 2014 года. Санкции, принятые в 2015 году, в большинстве своем имеют индивидуально-личностный характер и распространяются на отдельные физические и юридические лица. Это объясняется тем, что секторальные санкции, введенные ранее, оказали негативное воздействие не

только на российскую экономику, но и обратной волной ударили по интересам европейского бизнеса, лишив европейских производителей нефтяного оборудования, вооружения возможности заключать контракты с российскими компаниями.

Наиболее болезненный удар по экономике многих европейских стран нанес второй пакет секторальных санкций ЕС, а точнее ответная реакция России, спровоцированная его принятием - эмбарго сроком на один год на поставки говядины, свинины, плодоовощной продукции, мяса птицы, сыров, молока и молочных продуктов из ЕС. Учитывая тот факт, что Россия была вторым по величине импортером аграрной продукции Европейского Союза, ряд отраслей и отдельных стран пострадали существенно.

По оценкам The Wall Street Journal, годовой ущерб ЕС от российского эмбарго в 2015 году составит около 5 - 10 млрд. евро. Аналитики считают, что подобная политика ЕС по отношению к России сильнее всего ударит по странам балтийского региона. ВВП Литвы может уменьшиться на 0,4%, Эстонии - 0,35%, Латвии - 0,2%. Крупные потери понесет Германия - около 1,3 млрд. евро в виде недополученной прибыли. Сильно пострадает польский рынок труда, вынужденный сократить около 20 тысяч рабочих мест.

В силу необходимости следования принципам ВТО, членами которой являются обе стороны, Европейский союз не может в одностороннем порядке изменять тарифные ставки для товаров, поступающих из определенной страны, дискриминируя тем самым ее положение. Поэтому в качестве действенной силы было выбрано использование нетарифных мер регулирования торговли.

На момент наступления очередного кризиса в торговых отношениях, приведшего к обоюдным санкциям товарооборот между Россией и странами ЕС (на конец 2013 г.) составил 417,7 млрд. долларов США. Но уже по данным за 2014г. стала прослеживаться отрицательная динамика - минус 9,7 %, по отношению за аналогичный период в предшествующем 2013г. Данная ситуация обусловлена не только результатом стагнации в Европе, но и сложившейся политической ситуацией. Украинский политический кризис наложил отпечаток на экономические взаимоотношения не только

России и ЕС, но и на отношение к России мирового сообщества в целом [4].

Таблица 1

Внешняя торговля Российской Федерации с ЕС

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	янв.- окт. 2015
Общий объем, млрд. долларов США	236,3	307	394	410,3	417,7	377,3	199,1
Прирост, %	38,2	29,9	28,3	4,1	1,9	-9,7	- 38,6
Доля ЕС в объеме внешней торговли России, %	50,4	49,1	47,9	48,4	49	48,2	45

Источник: Минэкономразвития России [10].

Снижение показателей прироста внешней торговли России и ЕС в последние 7 лет и резкое падение в 2015 году явно демонстрирует негативное влияние образовавшегося политического кризиса на торгово-экономические отношения между сторонами [3].

Однако, несмотря на это, ЕС по-прежнему остается важнейшим стратегическим партнером для России и занимает 3-е место по объему взаимного товарооборота - на его долю сегодня приходится 45% российского товарооборота. На первом месте находится США, на втором - Китай. ЕС в большей степени заинтересован в импорте энергоресурсов, а Россия, в свою очередь, пытается удовлетворить потребности ЕС - удерживает за собой позицию важнейшего для ЕС поставщика природного газа, на четверть, удовлетворяя суммарные потребности в нем стран-членов ЕС, и второго по значению экспортера в ЕС нефти и нефтепродуктов. В структуре российского экспорта в страны ЕС в 2015г. более 78% поставок приходится на товарную группу продуктов топливно-энергетического комплекса: нефть сырая, газ природный и каменный уголь [7].

По данным статистики Министерства экономического развития России за 2015 год объем товарооборота России с Евросоюзом сократился на 37,5% по сравнению с

концом 2014 года и составил 235,7 млрд. долл. США. Объем российского экспорта сократился на 36% и составил 165,5 млрд. долл. США, а импорта уменьшился на 40,8% и составил 70,1 млрд. долл. США (по сравнению с 2014 годом).

Основная часть ограничительных мер направлена на ключевой сектор экономики России - нефтяную отрасль. Ограничение ЕС доступа российских компаний к технологиям для освоения арктических, сланцевых и трудноизвлекаемых месторождений нефти, в перспективе уменьшит поступления в бюджет России средств, полученных от экспорта углеводородов.

Введенные санкции, в первую очередь, заделали чувствительные сферы российской промышленности. В условиях практически полного отсутствия производственной базы для создания современных электронных приборов, России приходится полностью импортировать из других стран, в том числе и Европы. Попавшие под действие санкций и производственные станки (ограничение экспорта на территорию Российской Федерации) стали еще одним барьером для модернизации предприятий ВПК и, как следствие, причиной торможения реализации программы по перевооружению российской Армии.

Для экономики России самое сильное негативное воздействие оказали ограничения, накладываемые на сотрудничество с европейскими странами в сфере высоких технологий, финансов сфере, и стратегических отраслях. Экономические санкции, ограничивающие возможность получения российскими банками доступных кредитов, стали причиной инвестиционного спада в стране и падения курса рубля практически в два раза. Сложившаяся ситуация может привести к еще большему удорожанию обслуживания внешнего долга отечественных компаний.

Важно отметить, что введенные ЕС санкции оказали негативное воздействие не только на российскую экономику, но и обратной волной ударили по интересам европейского бизнеса, лишив европейских производителей нефтяного оборудования, вооружения возможности заключать контракты с российскими компаниями.

Наиболее болезненный удар по экономике многих европейских стран нанес второй пакет секторальных санкций ЕС, а точнее ответная реакция России, спровоцированная

его принятием - эмбарго сроком на один год на поставки говядины, свинины, плодоовощной продукции, мяса птицы, сыров, молока и молочных продуктов из ЕС. Учитывая тот факт, что Россия была вторым по величине импортером аграрной продукции Европейского Союза, ряд отраслей и отдельных стран пострадали существенно.

По данным Еврокомиссии, в 2015 г. ВВП Европейского союза сократилось на 0,3%. Официальной причиной ухудшения ситуации в экономики ЕС признано - последствия введения санкций и влияние контрсанкций. Согласно исследованию Австрийского института экономических исследований, продолжение действия санкций в отношении России обойдется Европе ближайшие несколько лет еще в 90 млрд евро недополученных доходов от экспорта и 2 млн рабочих мест. Наибольшее негативное воздействие санкции оказали странам, имеющим прочные торговые связи с Россией. Так, например, жители Германии, являющейся на сегодняшний день крупнейшим партнером России в Европе, могут лишиться около 400 тыс. рабочих мест.

Аналогичная ситуация может случиться с энергетической безопасностью Европы. Запрет западным фирмам вести совместные проекты с российскими энергетическими компаниями и оказывать им финансовую поддержку, вынуждает Россию прекращать вести разведку и освоение новых природных месторождений. Согласно прогнозу экспертов, IHS Cambridge Energy Research Associates - если санкции не прекратят свое действие, производство нефти в России сократится с 10,5 млн баррелей в день до 7,6 млн баррелей в день к 2025 г. Данная ситуация, безусловно, негативно скажется на европейской экономике, так как около трети всей нефти в стране поставляется из Российской Федерации. Еще в большей степени европейские страны зависят от газа, поступающего к ним по российским трубопроводам, найти ему замену ему будет ЕС будет еще сложнее [12].

Однако, несмотря на снижение объемов взаимных инвестиций между ЕС и Россией, наша страна по-прежнему остается важным стратегическим партнером для ЕС. Поскольку и Россия, и Европейский Союз являются членами ВТО - они обязаны следовать принципам и исполнять все соглашения организации, в частности, нормы

Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), одной из которых является недопустимость изменения в одностороннем точечном порядке тарифов таможенных пошлин на определенные товары (статья I ГАТТ). Также странам запрещен ввод количественных ограничений экспорта и импорта товаров (статья XI ГАТТ).

С юридической точки зрения, секторальные санкции, введенные Европейским Союзом по отношению к нашей стране, могут быть оспорены в Органе по разрешению споров (ОРС) ВТО. Однако здесь важно отметить специфику норм ВТО, а именно их непринудительный характер. Страна, нарушившая какое-либо правило, не обязана в обязательном порядке устранить нарушение или компенсировать причиненные убытки. Поэтому даже в случае, если ОРС примет решение несовместимости секторальных санкций с правилами ВТО, Европейский Союз имеет право сохранить свои уже установленные ограничительные меры. В данном случае правда ОРС будет вправе одобрить применение ответных контрмер Россией в отношении ЕС в форме приостановки торговых уступок, эквивалентной по своему экономическому эффекту допущенному нарушению.

Однако если Европейский Союз не захочет идти на уступки, единственное, чего сможет добиться Россия в (ОРС) ВТО - это признание законности введения контрмер, призванных нивелировать негативный экономический эффект от секторальных санкций. А так как определенные контрмеры против ЕС Россия уже ввела - подобное решение ВТО не принесет дополнительного экономического эффекта.

При том, что политика санкций Европейским союзом в отношении России проводится по уже неоднократно опробованной схеме, в некотором смысле она беспрецедентна. Изменение нашей страной «правил игры» и требований, связанных с санкциями, со стороны ЕС, не только не выполняет поставленные Европой цели, но и постоянно осложняет координацию сотрудничества международных партнеров, вынуждает их нести дополнительные издержки, поддерживая санкции.

На сегодняшний день, говорить о конечных результатах подобных торговых политик ЕС и России пока рано, однако, уже очевидно, что санкции оказывают существенное воздействие на экономику нашей страны. Благодаря многочисленным

ограничениям в отношении нашей страны со стороны европейских партнеров, правительство Путина смогло создать «эффект сплочения». Именно в это время поддержка президента Владимира Путина от граждан России достигла рекордной величины. По данным «Левада-Центра», рейтинг Путина вырос с 63% в период вторжения в Крым до 89% в июне 2015 года [6].

Список литературы

1. Бариш К. Партнерство во имя модернизации между ЕС и Россией. // Партнерство во имя модернизации между ЕС и Россией. Обзор центра ЕС – Россия. - 2010. - [Режим доступа: http://eu-russiacentre.ru/wp-content/sklad/2009/10/EURC_review_XV_RUS.pdf].
2. Внешняя торговля России со странами ЕС в 2013-2015 гг. // Министерство экономического развития России. - [Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreigneconomicactivity/analysisru/info/201602247>]
3. Головнин М.Ю. Влияние внешних шоков со стороны ЕС на российскую экономику // Россия - ЕС: особенности экономических отношений в современных условиях. - 2014. - №1 - С. 22 – 33.
4. Головки М. В. Обзор основных аспектов экономических отношений Российской Федерации и Европейского союза // Молодой ученый. - 2015. - №7. - С. 366 - 370.
5. Доклад об ограничительных мерах, применяемых к товарам государств - членов ТС третьими странами за II полугодие 2014 // Евразийская экономическая комиссия. - [Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/SiteAssets/dostup/doklad_2014.pdf].
6. Июньские рейтинги одобрения и доверия // Левада-Центр - 2015. - [Режим доступа: <http://www.levada.ru/old/24-06-2015/iyunskie-reitingi-odobreniya-i-doveriya>].

7. Краткий обзор отношений. // Постоянное представительство Российской Федерации при Европейском союзе. - [Режим доступа: <http://www.russianmission.eu/ru/osnovnye-dokumenty>].

8. Матвеева О. П., Прушковская Е. Е. Повышение качества предоставления государственных таможенных услуг на основе применения электронного декларирования // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. - 2013. - № 3. - С. 217 - 224.

9. Мосенкова А. Ю. Сокращение издержек участников внешнеторговой деятельности на основе развития таможенного декларирования в электронной форме // Молодой ученый. - 2016. - №3. - С. 573 - 576.

10. О текущей ситуации в экономике Российской Федерации в январе-феврале 2016 г. // Официальный сайт Минэкономразвития России. - [Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/analysis>].

11. Тонких В.А. Российские реформы в начале XXI века: взгляд со стороны / В.А. Тонких, О.Ю. Лютых // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: История. Политология. Социология. - 2012. - №1. - С.177 - 180.

12. Эшфорд Э. Провал западных ограничений против России // Россия в глобальной политике. - 2016. - №1. - [Режим доступа: <http://www.globalaffairs.ru/number/Ne-ochen-umnye-sanktcii-17895>].

УДК 339.138

РЫНОК ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ РОССИИ: ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

БЫЧКОВ А.А.

студент финансово-экономического факультета кафедры «Банковское дело и страхование», 3 курс

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Научный руководитель: доцент кафедры маркетинга, коммерции и рекламы
Кащенко Елена Генриховна

Аннотация: Объектом исследования настоящей статьи являются процессы развития рынка электронной коммерции и его составляющих структур. Предмет исследования - рынок электронной коммерции России. Автор рассматривает определение электронной коммерции (e-commerce), описывает причины возникновения и проводит анализ текущего состояния рынка e-commerce в России, оценивает перспективы развития данной сферы на весь 2016 – 2018 гг. Особое внимание в данной статье уделяется острой проблеме и основным положениям успешного развития рынка электронной коммерции в России. В целях определения текущего состояния рынка электронной коммерции в России автор использует следующие методы исследования: наблюдение, сравнение и анализ. Научная новизна исследования заключается в теоретическом обобщении явлений, происходящих на мировом и российском рынке электронной коммерции.

Ключевые слова: электронная коммерция, интернет, трансграничная торговля, внутрироссийская торговля, проникновение интернета.

MARKET OF E-COMMERCE OF RUSSIA: CURRENT STATUS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT

Abstract: Object of research of the real article are processes of market of electronic commerce and his making structures development. The article of research is a market of electronic commerce of Russia. An author examines determination of electronic commerce (e-commerce), describes reasons of origin and conducts the analysis of current status of market of e-commerce in Russia, estimates the prospects of development of this sphere on all 2016 - 2018 Special attention in this article is spared to the sharp problem and substantive provisions of successful market of electronic commerce development in Russia. For determination of current status of market of electronic commerce in Russia an author uses the next methods of research: supervision, comparison and analysis. The scientific novelty of research consists in theoretical generalization of the phenomena what be going on in the world and Russian market of electronic commerce.

Key words: electronic commerce, internet, transfrontal trade, trade into Russia, penetration of the internet.

Мировая экономика характеризуется в наши дни высокой степенью глобализации и автоматизации бизнес-процессов. Интернет как наиболее значимое явление информационного XXI века стал символом нового мира, новых экономических решений, непременным атрибутом современного человека. Появление Интернета привело к настоящей революции в области менеджмента, маркетинга и организации коммерческой деятельности [1].

Электронную коммерцию можно определить как коммерческую деятельность, которая реализуется посредством электронных технологий, таких как электронные платежи, виртуальный обмен данными, электронная переписка посредством почтовых серверов. Эта новая технологичная модель обуславливает необходимость реорганизации бизнес-процессов и внедрения новых приемов работы, базирующихся на применении новейших информационных технологий.

Первым пиком в развитии электронной коммерции можно считать 1991 г., когда сеть Интернет стала общедоступной во всем мире. «Всемирная паутина» стала родоначальником новых бизнес-моделей электронной коммерции [2]. С середины 1990-х гг. во всем мире наблюдался рост активности в сфере интернет-торговли (далее – ИТ). Вслед за крупными фирмами, реализующими компьютерное оборудование, на интернет-рынке возникли более мелкие компании, торгующие обычными товарами. Начали появляться магазины, осуществляющие продажу книг, CD- и DVD- дисков, медицинских препаратов, ювелирных украшений и т.п. В настоящее время практически любые товары можно приобрести через электронную сеть.

Электронная коммерция в России на сегодняшний момент слабо развита и ее рост в целом заторможен. В настоящее время доля ИТ в России составляет около 3-4 % от общего объема ритейла страны, и как мы видим этот показатель очень низкий. Сравним показатель России с данными по зарубежным странам: в Германии этот показатель равен 8-9 %, в США – 10 %, в Великобритании – свыше 12 % [3]. Атмосфера на отечественном рынке электронной коммерции вызывает у местных игроков чувство растерянности, но многие аналитические агентства прогнозируют, что к 2020 году доля e-commerce в России может достигнуть 10 %.

Россия – рынок №1 в Европе по количеству интернет-пользователей, число которых к началу 2016 года составило 84 млн. человек. В то же время, в нашей стране при проникновении Интернета в 70,4 % пока только половина пользователей совершает покупки онлайн. В западных странах этот показатель значительно выше – например, в Европе и США при проникновении Интернета в 62-65 % уже свыше 80 % пользуются услугами e-commerce [5].

Приведем сравнение важных показателей внутрироссийской и трансграничной (cross-border) ИТ за 2015 год (таблица 1).

Таблица 1

Показатели внутрироссийской и трансграничной ИТ в 2015 г. ¹

Показатель	Вид торговли	
	внутрироссийская	трансграничная
Средний чек, р.	4050	2100
Число покупок на человека, шт.	1,53	0,76-0,81
Число заказов*, млн. шт.	160	80-85
Число посылок, млн. шт.	155	135
Объем покупок, млн. руб. (%)	539 600 (71 %)	220 400 (29 %)
Рост к 2014 г., млн. руб.	+ 88	+ 74
Рост к 2014 г., %	+ 16	+ 88

* 1 заказ может генерировать несколько посылок

Из данных таблицы 1 мы видим, что по шести из семи показателей внутрироссийская ИТ превагирует над трансграничной. Это объясняется тем, что из года в год рост российского рынка e-commerce происходит за счет ускоренного проникновения интернета в небольшие города и села: в Москве проникновение интернета 78 % (2014 г. – 75 %), в селах — 56 % (2014 г. – 49 %). Так, большое число населения России, находящееся в онлайн-сети, из онлайн-пользователей превращаются в онлайн-покупателей, желающих не только узнать больше информации о том или ином товаре, но и приобрести его.

¹ Таблица составлена автором по данным аналитического агентства DATA-insight

Данные 2015 года показывают, что рынок трансграничной ИТ в относительном выражении вырос быстрее (+ 88 %), чем внутрироссийский (+ 16 %). Такая динамика связана с тем, что в настоящее время в России действуют самые высокие в мире нормативы для беспошлинного ввоза товаров, а также с произошедшей существенной оптимизацией логистических процессов при поставках из-за рубежа Почтой России (сократились как сроки доставки, так и количество потерь товаров). При этом за минувший год количество покупок в российских интернет-магазинах упало до 17 % [11].

В настоящее время 90 % всех поступающих в Россию посылок из-за рубежа приходится на Китай, 2 % на США, 4 % на ЕС и соответственно на прочие страны. Это говорит о преобладающей доле китайской продукции на отечественном рынке, а именно быстро развивающимся, одним из самых крупнейших интернет-магазинов, позволяющий заказывать товары из Китая по оптовым ценам – «Aliexpress.com». Это подтверждают данные исследования АКИТ, представленные в таблице 2.

Таблица 2

ТОП 10 интернет-магазинов по посещаемости в мире ²

Название интернет-магазина	Количество уникальных посетителей, млн. чел.		% пользователей, положивших что-либо в корзину
	в среднем за сутки	за месяц	
1. Aliexpress.com	3,6	23,8	42
2. OZON.ru	0,8	9,2	21
3. Ebay.com	1	7,4	11
4. Mvideo.ru	0,49	7,3	12
5. Eldorado.ru	0,42	6,2	13
6. Wildberries.ru	0,65	6,1	16
7. Ulmart.ru	0,5	6,1	15
8. DNS-shop.ru	0,46	6	10
9. Lamoda.ru	0,44	5,5	14
10. Svyaznoy.ru	0,35	5,4	10

В текущей ситуации, по мнению АКИТ, необходимо провести комплекс мер для развития ИТ и создания равных конкурентных условий для участников российского рынка ИТ.

² Таблица составлена автором по данным Ассоциация компаний интернет-торговли (АКИТ)

В ходе нашего исследования нами были выделены основные положения, способствующие успешному развитию рынка электронной коммерции в России:

– для развития рынка необходимо реализовывать совместные проекты с «Почтой России» и стимулировать предоплату заказов и безналичные платежи, доля которых должна стать доминирующей в ИТ. В 2015 г. доля всех доставляемых посылок «Почтой России» составила 95 % (в сравнении с 2014 г. – 91 %);

– активное освоение крупными розничными сетями онлайн-технологий. Большой части компаний розничной торговли для того, чтобы работать на удержание доли своих посетителей и увеличивать объемы продаж, необходимо не только расширять число своих торговых сетей, но и иметь в наличии интернет-магазин. Так по данным исследования аналитического агентства DATA-insight полноценный интернет-магазин имеется у 51 % российских торговых сетей, 2 % - продажа в онлайн-небольшой части ассортимента или заказ только по телефону, 10 % - лишь онлайн-каталог и 37 % - имеется сайт-визитка торговой компании;

– обороты от продаж и горизонт планирования. Если компания ведет малый бизнес с оборотом до 1 - 10 млн. р. в месяц, то ей необходимо наращивать свое развитие в сегменте «классифайд-сервиса», когда все материалы сегментируются по тематикам и рубрикам. Например, в данном направлении движется лидирующий интернет-сайт «avito.ru». Если же оборот в месяц превосходит больше 10 млн. р., то компаниям необходимо заключить договоренность с крупными интернет-агрегаторами, например, «Aliexpress.com», «JD.com», что даст более быстрый приток клиентов и, как следствие, увеличение объемов продаж;

– глобализация электронной коммерции. Электронная коммерция раньше долгое время развивалась как внутригосударственное течение в таких странах как Англия, Россия, США, Франция. Пионером, вышедшего на международный уровень в 1995 году стал «eBay.com», и в настоящее время мы видим, что электронная коммерция становится межгосударственным вариантом ИТ (кроссбордером). Это дает возможность торговать товарами по всему миру, развивая тем самым конкуренцию между интернет-магазинами во всей онлайн-среде, и дает повод отечественному рынку e-commerce

задуматься, как успешно вести бизнес новым открывающимся компаниям в будущем. Ведь сегодня успешно выйти на рынок электронной коммерции довольно-таки сложно и дорого, имея тем самым высокую квалификацию. Важным моментом является тот факт, что в настоящее время все интернет-магазины друг от друга не отличаются, так как многие игроки электронной коммерции не включают воображение в развитие своих интернет-сайтов и дизайн компании;

– правильно выбранная ниша продаж в интернет-магазине. При выборе ниши необходимо учесть самый главный фактор – величину спроса. На сегодняшний день посредством интернета можно купить практически любую категорию товаров. Однако не все товары одинаково хорошо реализуются через интернет-магазин. Среди популярных товаров, проданных в 2015 году через интернет-магазин можно выделить следующие категории:

- книги и диски – 50 %;
- электроника и техника – 46 %;
- детские товары – 35 %;
- товары и запчасти для автомобиля – 30 %;
- одежда и обувь, косметика и парфюмерия – 29 %;
- товары для дома и дачи, стройматериалы – 20 %.

Но на сегодняшний момент перед российской электронной коммерцией стоит острая проблема. По словам С.К. Малышева (заместителя генерального директора «Почты России» по посылочному бизнесу и экспресс-доставке) «50 % посылок, поступающих на территорию России – не регистрируемые. Это значит, что ни «Почта России», ни Федеральная таможенная служба (ФТС) не имеют понятия сколько эти посылки стоят, ни что в них находится, ни даже кто их на самом деле отправил, кроме того какая почта их везла до потребителя». Сейчас же всей полной информацией обладают только экспресс-операторы, которые работают в эксперименте ФТС и отдают ей все данные в виде реестров о стоимости и количестве посылок того или иного гражданина. Соответственно, пока «Почта России», ФТС и Всемирный почтовый союз не договорятся о том, что все посылки, поступающие на территорию России, будут,

наконец, регистрируемыми полностью, то сейчас любой интернет-продавец может воспользоваться этим «правовым вакуумом», т.е. ввести в Россию любое количество посылок на любую сумму. Если же договор будет заключен, после этого ФТС будет точно знать, сколько же на самом деле было ввезено на территорию России посылок как в денежном выражении, так и в количественном. Следовательно, каждый российский потребитель будет видеть трекинг всех своих посылок – это важный «плюс», но есть и «минус» - регистрируемые те или иные посылки стоят чуть дороже для того, кто их отправляет.

В дальнейшем роль и доля онлайн-гипермаркетов будут постоянно расти, поскольку они непрерывно расширяют предлагаемый ассортимент и свою географию.

Давайте проследим, как в 2016 - 2018 гг. будет развиваться рынок электронной коммерции:

1) как оценивают многие эксперты, рынок электронной коммерции с начала 2016 г. начнет расти (с 3 - 4 %) и к концу 2018 года достигнет показателя 10-15 % от общего объема ритейла страны, т.к. большинство розничных офлайн-компаний решили выйти из тени и перейти в онлайн-среду, создав тем самым эффект синергии;

2) основным стимулом к развитию данного сегмента рынка станет рост количества пользователей высокоскоростного Интернета, активное использование банковских карт и интернет-кошельков. Как показывает практика 2015 года, около 73 % всех граждан России при оплате интернет-заказа в качестве оплаты использовали банковские карты, а также оплата через электронные кошельки второй год подряд является самым быстрорастущим способом платежей (+ 42 % за 2015 год);

3) продолжится рост числа покупок в интернет-магазине через мобильные устройства и планшеты. Об этом уверенно заявляет агрегатор «JD.com», с чьим мнением полностью согласно руководство интернет-магазина Lamoda. Китайский агрегатор уверен, что в ближайшем будущем через мобильные устройства будет совершаться половина покупок в интернете [8]. Ежегодно мобильный e-commerce растет на 9 - 11 %. По данным опроса аналитического агентства DATA-insight среди крупнейших интернет-магазинов доля мобильных продаж составляет сегодня около 15 %. До 2018

года респонденты ожидают чуть более чем двукратного роста мобильных продаж до 30 % за три ближайших года;

4) лидерами в электронной коммерции по продажам на ближайшие три года станут:

– автозапчасти. Стоимость автомобилей с каждым годом растет, а население начинает ремонтировать свои старые автомобили, заказывая и покупая автозапчасти в интернет-магазинах;

– билеты на отечественный туризм и спортивное снаряжение. Большая часть жителей России считает, что в настоящее время слишком дорого ездить в отпуск за границу, и дешевле будет отдохнуть внутри страны.

По оценкам экспертов J'son & Partners Consulting, можно представить прогнозные показатели развития рынка электронной коммерции в России на ближайшие три года (рис. 1) [4]. Как видно из данных рисунка 1 общий объем ИТ в РФ будет постепенно набирать обороты, увеличиваясь ежегодно: на 29 % по итогам 2016 года, на 20 % в 2017 году и на 15 % в 2018 году.

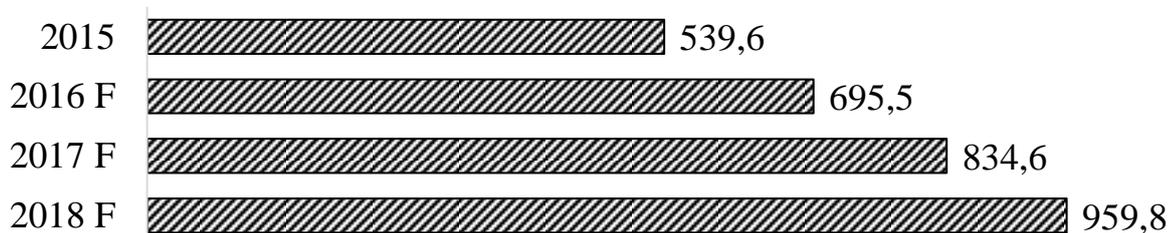


Рис. 1 Объем рынка интернет-торговли в РФ в 2015-2018 гг., млрд. рублей

Таким образом, приводимые в разных источниках оценки и прогнозы перспектив развития электронной коммерции различаются в зависимости от выбранных моделей и методик. Но все они едины в одном - рынок имеет огромные перспективы развития.

Список литературы

1. Forsyth, Patrick. Marketing and selling professional services. Kogan Page, 2013, 310 p.;
2. Hanlon Annmarie. Quick Win Social Media Marketing. Oak Tree Press, 2014. 176 p.;

3. Аналитика. Ассоциация компаний интернет-торговли // АКИТ [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://www.akit.ru/category/analytics/>
4. Атлас интернет-торговли: прогноз сегментов в 2015–2018 гг. // JSON.TV [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: http://json.tv/ict_telecom_analytics_view/atlas-internet-torgovli-prognoz-segmentov-v-20152018-gg-20150519103348 (дата обращения: 30.03.2016);
5. Исследование GfK: за 2015 год интернет-аудитория в России увеличилась еще на 4 млн. человек // GfK [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://www.gfk.com/ru/insaity/press-release/issledovanie-gfk-za-2015-god-internet-auditorija-v-rossii-velichilas-eshche-na-4-mln-chelovek/> (дата обращения: 30.03.2016);
6. Почта России: с 37 % до 50 % рынка e-commerce за два года // R&I RETAIL & LOYALTY [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: http://www.retail-loyalty.org/journal_retail_loyalty/read_online/art186995/ (дата обращения: 30.03.2016);
7. Публичные исследования аналитического агентства DATA-insight // DATA-insight [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://www.datainsight.ru/public>
8. Россияне все чаще совершают покупки в интернете через мобильные приложения // ВЕДОМОСТИ [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://www.vedomosti.ru/business/articles/2016/02/26/631495-pokupateli-mobilizovalis>
9. Савельев А. Электронная коммерция в России и за рубежом. М.: Статут, 2014. 544 с.;
10. Статистика онлайн-покупок с различных устройств // Shopolog [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://www.shopolog.ru/metodichka/analytics/statistika-onlayn-pokupok-s-razlichnyh-ustroystv/>
11. Число покупок в российских интернет-магазинах упало на 17 % // FORBES [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://www.forbes.ru/news/314503-chislo-pokupok-v-rossiiskikh-internet-magazinakh-upalo-na-17> (дата обращения: 30.03.2016);
12. Юринова Н. Экспресс на Тихом ходу // Бизнес-журнал. 2015. №4. С.50-54. [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/ekspress-na-tihom-hodu> (дата обращения: 30.03.2016).

УДК 330.133

ЭВОЛЮЦИЯ ОЦЕНКИ КАК ЭЛЕМЕНТА МЕТОДА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ ТЕОРИИ ОЦЕНКИ

ЗАМЯТКИНА А.В.

Студентка 3 курса ФГБОУ ИВО Московский государственный гуманитарно-
экономический университет

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент каф. бухгалтерского учета, анализа и
аудита МГГЭУ Филина Фаина Валентиновна

Аннотация: в статье показан процесс развития теоретических представлений и методических подходов к оценке как элементу метода бухгалтерского учета. Выделены шесть этапов в развитии теории и практики оценки, дана характеристика ключевых проблем, решение которых на каждом из них, открывало новые возможности использования оценки для повышения качества учетной и отчетной информации. Выявлены актуальные проблемы и объективные основания развития теории оценки в настоящее время.

Ключевые слова: стоимостное измерение, оценка, классификация видов оценки, цели и методика оценивания объектов учета, справедливая стоимость.

EVOLUTION OF ASSESSMENT AS A MEMBER OF THE METHOD OF ACCOUNTING AND ACTUAL PROBLEMS OF MODERN THEORY OF ASSESSMENT

Zamyatkina A.V.

Abstract: the process of development of theoretical concepts and methodological approaches to the assessment as an element of accounting method are shown in the article. Six stages in the development of the theory and practice of evaluation are highlighted, characteristic of key problems, whose solution on each of them opened up new possibilities of using assessment to improve the quality of accounting and reporting information are given. Actual problems and objective basis of assessment of the theory at the moment are identified..

Keywords: cost measurement, assessment, classification of estimates, targets and methods of evaluation of accounting objects, fair value.

Реальные объекты имущества, обязательства, факты хозяйственной жизни предприятия в бухгалтерском учете находят отражение в числах. «Способ стоимостного измерения объектов бухгалтерского учета в целях группировки и обобщения учетной информации, необходимой для отображения в бухгалтерском учете кругооборота капитала» [4]. Оценка имеет большое значение для бухгалтерского учета, так как от правильности оценки зависит объективность характеристики ресурсов организации, она обеспечивает сопоставимость одноименных показателей организаций, и, наконец, оценка ресурсов и результатов деятельности влияет на финансовый результат деятельности организации. В целом же есть вполне очевидный постулат о том, что если объект не имеет стоимостного выражения, то он не может быть поставлен на учет. Тем самым оценку называют в числе важнейших элементов метода бухгалтерского учета.

Если говорить об истории возникновения самого методического приема оценки учетных объектов, то есть узкая и широкая трактовка ответа на этот вопрос. Если рассматривать оценку как перевод объектов учета в денежный измеритель, то моментом возникновения оценки можно считать появление монет – V в. до н.э., но если понимать под оценкой выражение объектов учета в каком-то едином эквиваленте, то можно утверждать, что дата переносится на период до возникновения денег, когда ценности измерялись приравниванием их к другим ценностям - товарам, играющим роль всеобщего эквивалента. А далее в развитии теории оценки ученые выделяют ряд этапов, отраженных в таблице 1.

Таблица 1

Эволюция оценки как элемента метода бухгалтерского учета

V в. до н.э.	Vв. до н.э. - XII в.	XIII -XIV вв.	XIV в. – первая половина XIX в.	Вторая половина XIX в. – 90-е гг. XX в.	90-е гг. XX в. – начало XXI в.
Возникновение оценки как элемента метода хозяйственного учета	Появление оценки в денежном измерителе	Распространение денежной оценки на все объекты учета	Обоснования выбора оценок целями оценивания и спецификой объектов оценки	Формирование основных положений теории оценки	Появление новой парадигмы учета - справедливой стоимости, учет факторов неопределенности и риска при оценке элементов отчетности

Таблица дополнена автором статьи (вторая строка) выделением существенных содержательных моментов развития научных представлений о видах, целях, принципах оценки. Так, например, *на первом этапе* в Древнем Египте имущество могло выражаться в зерне или металлах различной ценности. Появление монет (*второй этап, V-XII век. в. до н.э.*) привело к возникновению оценки в денежном измерителе, но последний применялся не ко всем объектам учета. Из документов Древней Греции видно, что имущество в этот период выражалось в талантах и в драмах, а зерно и вино сопоставлялось с товарными эквивалентами, при этом определялись рыночные соотношения различных мер товаров, что говорит о начале формирования такого вида оценки как рыночная стоимость.

В то время уже существовал прообраз амортизации, и некоторые виды объектов учета отражались по остаточной стоимости.

На следующем - *третьем - этапе (XIII-XIV в.в.)* на основе развития товарно-денежных отношений происходит распространение денежной оценки на все объекты учета, предпринимаются первые попытки поиска идеальной цены, которая представляла собой фактическую себестоимость плюс наценку, причем такую наценку, которая бы и не разоряла продавца, и не обедняла покупателя. Существенными областями приложения изысканий ученых в области стоимостного измерения становятся а) оценка имущества собственника в денежном измерении; б) исчисление финансового результата хозяйственных единиц.

На четвертом этапе (XV в. – первая половина XIX в.) появляются первые попытки обоснования выбора варианта оценок в увязке с целью проведения стоимостного измерения объектов учета. Появляются новые виды оценок, развиваются научные представления о методических подходах к их исчислению, но мнения различных авторов относительно того, какой должна быть оценка в тот период значительно отличались. А. ди Пиетро, П. Гессенс, Г.В. Лейбниц предпочтению отдавали оценке по продажной стоимости, Л. Пачоли, Савонн, Пурра и российские бухгалтеры обосновывали приоритет оценки по себестоимости, а о равноприменимости обоих видов оценки писали Б.Ф. Баррем, С. Рикар, Ж.С. Кине, Л. Мезиер [2, с. 273]. У французского ученого М. Годарта (1827 г.) впервые описан такой вид оценки как "учетная цена", одновременно делаются попытки

обосновать нормирование затрат на производство продукции. Ряд ученых вносят вклад в описания структуры себестоимости, методики ее исчисления. Так, Дж. Додсон (1750 г.) включал в себестоимость затраты материалов и заработную плату, а у А. Пейна (1817 г.) это «материалы, износ утвари и печей, а также уплаченная рента» [9, с. 100].

Но расцвет научных изысканий, позволяющих констатировать формирование отдельного направления в учетной науке - *теории оценки*, - приходится на *пятом этапе* (вторая половина XIX в. - 90-е гг. XX в.) Именно в это время:

- обосновываются научные подходы к оценке (экономический, юридический, бухгалтерский, субъективистский и др.);
- предлагаются новые виды оценки (дисконтированная, ликвидационная, восстановительная);
- разрабатываются способы (методики) определения различных видов оценок;
- впервые появляются классификации видов оценки. Некоторые из классификаций приведены в таблице 2.

Таблица 2

Классификации оценок и их распространение [3, с.17]

Автор, страны	Классификационные признаки, виды оценки
Ф. Ляйтнер (Германия)	- абсолютные: текущие, продажные: договорные и рыночные; - относительные: учетные, номинальные, калькуляционные, преискурантные, средние цены, себестоимость.
И. Коверо, (Германия)	- покупная (фактическая) цена; - покупная цена на день составления баланса; - продажная цена в случае ликвидации; - обыкновенная продажная цена; - минимальная цена (минимальное значение или цены приобретения, или цены продажи)
Л.И. Гомберг, (Россия)	- первоначальная; - рыночная; - восстановительная; - номинальная; - экспертная (страховая, залоговая); - <i>pro memoria</i> – для памяти (чисто номинальная оценка, не имеющая ни экономического, ни юридического смысла); - остаточная (экономическая, финансовая); - правовая – для активных статей: по капитализированному доходу и по биржевой цене облигаций.

Период с 90-х гг. XX в. по настоящее время - это новый (*шестой*) этап развития теории и практики оценки. Несмотря на относительную простоту понятия «оценка», и по сей день разные авторы определяют её сущность по-разному. В бухгалтерском словаре помещено кратчайшая из нами найденных дефиниций: «оценка – определение объектов учета в стоимостном выражении» [8, стр. 296]. А в таблице 3 приведены определения наиболее авторитетных авторов учебников по теории бухгалтерского учета. Но все ученые едины во мнении относительно следующих ключевых положений:

- оценка – один из элементов метода бухгалтерского учета;
 - оценка есть денежное определение стоимости, то есть способ перевода учетных объектов из натурального измерителя в денежный;
 - оценка связана с объектами бухгалтерского учета и элементами бухгалтерской отчетности (активы, обязательства, доходы, расходы организации);
 - от правильной оценки зависит достоверность бухгалтерской отчетности [2, с. 78].
- Эти же постулаты отражены и в ФЗ № 402 «О бухгалтерском учете».

Таблица 3

Определения понятия «оценка» современными авторами

Авторы	Содержание понятия оценки
В.В.Ковалев	Оценка – это некоторая характеристика объекта (события), позволяющая выделить его из совокупности других объектов (событий) или упорядочивать их [5, с. 338].
Ю.А. Бабаев	Способ выражения объектов бухгалтерского учета в обобщающем стоимостном измерителе, единицей которого является рубль [2, с. 31].
В.Ф.Палий	Оценка понимается «как метод приведения различных элементов капитала к единой балансируемой системе показателей, а также как способ достоверного определения наличного капитала и его приращения (уменьшения) за отчетный период в виде прибыли или убытка» [11, с. 56-57].
М.И. Кутер	Оценка – процесс определения денежных сумм, по которым элементы финансовой отчетности должны признаваться и вноситься в бухгалтерский баланс и в отчет о прибылях и убытках [6, с. 145].

Современный этап развития теории оценок связан с еще одним важным обстоятельством - использованием новой учетной парадигмы – справедливой стоимости. Несмотря на то, что идея справедливой стоимости уходит своими корнями еще в 60-е годы XX в. в связи с работами Р.Дж. Чамберса (1966 г.), реальное практическое применение она

нашла только в 90-е годы после включения регламентаций по её использованию в международный стандарт финансовой отчетности 32 «Финансовые инструменты: раскрытие и представление информации» в 1995 году. В данном стандарте еще не фигурировало само определение справедливой стоимости. Оно появилось лишь в 1998 году. Дальнейшее развитие требований к оценке связано со стремительным расширением сферы применения справедливой стоимости для различных объектов учета в разных стандартах.

Дополнительными факторами, определяющими *направленность развития теории и практики оценки в настоящее время* являются:

- во-первых, усложнение состава пользователей бухгалтерской информации;
- во-вторых, все большее увеличение разнообразия их потребностей [10].

Возможность использования многообразия методических подходов к оценке предполагает, что исходя из принципа непрерывности деятельности организации, она может быть скорректирована. При этом, каждая группа пользователей финансовой информации имеет свои предпочтения в определенной подаче и (или) интерпретации информации, для чего требуется, как правило, понимания вида оценки, предопределяемой задачами пользователя, который под разными углами исследует учетную и отчетную информацию, а так же применения соответствующей методики оценки. В данном случае можно говорить о «поле оценок», которое характерно для каждого учитываемого объекта.

Наиболее существенной новацией, на наш взгляд, является утверждение ученых и практиков, работающих в области оценки объектов учета и анализа, о том, что своему содержанию оценка представляет собой *технический процесс перевода отдельных свойств объекта бухгалтерского наблюдения из натуральных единиц измерения в стоимостные*. При этом объекту как совокупности материальных и нематериальных составляющих (признаков, характеристик, качеств) *присуще множество свойств бухгалтерского наблюдения*, каждое из которых имеет свою оценку.

Одной из важнейших проблем оценки с точки зрения ее применения при формировании статей финансовой отчетности, и в частности, бухгалтерского баланса,

стоящей на сегодняшней повестке является проблема выбора единой методики оценки статей балансового отчета [10]. Ее суть в том, что в настоящее время при составлении отчетности используют разные оценки. В общетеоретическом плане нам представляется очевидным посыл, что должно соблюдаться некоторое методологическое единство оценок в балансе. Между тем, пока этого не достигнуто. Например, внеоборотные активы в случае использования модели по переоцененной стоимости представляют собой ожидаемые денежные потоки от эксплуатации основных средств или нематериальных активов, дисконтированные по соответствующей ставке, а запасы - объем средств, инвестированных в данный вид оборотных активов.

Это приводит к тому, что, если в основу построения баланса положены оценки активов по стоимости их приобретения, то баланс показывает величину произведенных затрат на приобретение активов на дату отчетности. Соответственно он характеризует величину инвестированного в предприятие капитала. В случае, когда целью информации, представленной в балансе, является демонстрация ожиданий администрации предприятия в отношении экономических выгод от использования активов, то последние рассматриваются, и соответственно оцениваются не с точки зрения затрат на них, а с точки зрения величины денежного потока, который будет ими сгенерирован в будущем. Очевидно, что это совсем разные подходы к выбору оценок для отражения активов в балансе.

Полагаем, в будущем эта теоретическая дилемма будет разрешена на основе реализации какой то общей идеи. Можем предположить даже, что правильным является формирование нескольких альтернативных вариантов балансового отчета (как это есть на практике сейчас за рубежом). Ведь, если есть запросы на разные форматы экономической информации - модель организации с точки зрения вложенные в бизнес средств и на другой стороне, модель организации с точки зрения возможности активов генерировать доходы в будущем, и, соответственно этому существуют альтернативные методические подходы представления в балансе информации об активах - по затратам, по доходам, то и балансовых отчетов может быть несколько и они будут решать задачу представления на единой методической основе строго определенной

информации для строго определенного информационного запроса. Эти вопросы ждут своего решения.

И, наконец, еще одной проблемой, достойной внимания научной общественности, является проблема поиска методических приемов, которые могли бы отразить в оценке неопределенности и риски, свойственные рыночной свободной экономике, при этом находящейся в условиях турбулентности. При этом наиболее актуальной и для теории и для практики является проблема оценки немонетарных активов, так как они составляют значительную долю в бухгалтерском балансе организации и в отличие от монетарных активов их оценка обладает более высокой степенью неопределенности.

В МСФО, которое на сегодня является теоретической и методической платформой совершенствования учета во многих странах мира, в том числе и в России, представлены несколько видов оценки активов: справедливая стоимость в соответствии с МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости»; справедливая стоимость за вычетом затрат на выбытие и ценность использования в соответствии с МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов»; чистая цена продажи в соответствии с МСФО (IAS) 2 «Запасы»; оценка по себестоимости.

С точки зрения идеи отражения в оценке рисков, справедливая стоимость и ценность использования их содержат, на что даже прямо указывается в пункте В16 приложения В «Руководство по применению» МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости». Оценка справедливой стоимости должна включать премию за риск, отражающую сумму, которую участники рынка потребовали бы в качестве компенсации за принятие неопределенности, присущей потокам денежных средств. В противном случае оценка не будет достоверно представлять справедливую стоимость».

Ценность использования представляет собой оценку потоков денежных средств, ожидаемых от использования данного актива или группы активов, дисконтированных по ставке, включающей в себя оценку временной стоимости денег и рисков, характерных для данного актива.

Ценность использования очень похожа на справедливую стоимость, исчисленную с помощью доходного подхода, но отличается от справедливой стоимости тем, что

отражает влияние внутренних, а не рыночных факторов, Тем не менее, два различных вида стоимости в части оценки риска схожи между собой. Как при расчете справедливой стоимости, так и при исчислении ценности использования актива учитываются текущие рыночные оценки рисков. А вот оценки активов по себестоимости и по чистой цене продажи не учитывают изменчивости базовых показателей, которые теоретически могут быть положены в основу определения стоимости объекта в бухгалтерском учете: оценки произведенных затрат при создании данного актива либо оценки ожидаемых к получению благ в обмен на данный актив.

Как видим, и на современном этапе развития учетной науки такой важный ее подраздел, как теория оценки, изобилует проблемами, требующими своего глубокого теоретического, методического осмысления, обобщения практики и углубления представлений о таком важнейшем элементе метода бухгалтерского учета как оценка [7,12].

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете». [Электронный ресурс]: URL: <https://www.consultant.ru> . Дата обращения 28.11.2015.
2. Батуева О.Б. Факторы, влияющие на формирование оценочных значений // Известия ИГЭА. - 2011. - № 2 (76).
3. Дружиловская Э.С. Современный взгляд на историю оценки как элемента метода бухгалтерского учета. Экономические науки // Вестник Нижегородского университета им.Н.И. Лобачевского - 2010. - №5(1), С. 270-276.
4. Евстафьева Е.М. Методические подходы к оценке стоимости собственного капитала в системе стратегического учета //Аудит и финансовый анализ // Ростовский государственный экономический университет (РГЭУ). - 2011. - № 4.
5. Ковалев В. В., Ковалев Вит. В. Анализ баланса, или как понимать баланс. - Изд-во Проспект. - 2013. - 784 с.

6. Кутер М.И. Теория бухгалтерского учета. Учебник. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика. - 2007. - 592 с.
7. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Тенденции, перспективы развития и стандартизации нефинансовой отчетности // В сб.: Инновационное развитие российской экономики VII Международный научно-практический форум, материалы конференции. - 2014. С. 22-28.
8. Медведев М.Ю. Бухгалтерский словарь. – М.: Велби, Изд-во Проспект. - 2007. – 296 с.
9. Палий В.Ф. Оценка в бухгалтерском учете // Бухгалтерский учет. - 2007. - №3. - С. 56-57.
10. Ромашова А.И., Морозова А.Е., Филина Ф.В. Основные тенденции и проблемы совершенствования информационного обеспечения бухгалтерского учета // Студенческая наука XXI века. - 2015. - № 2 (5). - С. 373-377.
11. Соколов Я.В. Бухгалтерский учет: от истоков до наших дней: учебн. пособие для вузов. М: Аудит, ЮНИТИ, 1996. - 638 с.
12. Филина Ф.В. Актуальные проблемы построения практико-ориентированного экономического образования. / В сборнике: Методические проблемы реализации компетентностно-ориентированного преподавания в современном вузе / Под редакцией С.В. Фролова, Д.А. Будюкина, Е.В. Фроловой; Ответственный за выпуск Д.А. Будюкин. - 2014. С. 172-178.

УДК 338.2

АКТУАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПЛАНА СЧЕТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В КОНТЕКСТЕ ПЕРЕХОДА РОССИИ НА СТАНДАРТЫ МСФО

РОСЛЯКОВА Ю. Г.

Студентка 3 курса ФГБОУ ИВО Московский государственный гуманитарно-
экономический университет

Научный руководитель: к.э.н., доцент, доцент каф. бухгалтерского учета, анализа и
аудита МГГЭУ Филина Фаина Валентиновна

Аннотация: в статье выявлены факторы, обуславливающие закономерности формирования планов счетов и их структуру; указаны особенности построения плана счетов в отдельных странах; определены недостатки действующего в РФ плана счетов, обусловленные применением методологии его построения, основанной на затратном подходе, концепции "прав собственности" в отличие от концепции контроля, применяемой в МСФО; предложены меры, которые обеспечат большую степень соответствия российского плана счетов к требованиям составления отчетности по МСФО и решению других задач развития учетной науки и практики.

Ключевые слова: модель организации учета, план счетов, принципы структурирования и кодировки плана счетов, кругооборота капитала, конвергенция учетных систем.

PRIORITY TASKS OF REFORMING OF THE CHART OF ACCOUNTS IN THE CONTEXT OF RUSSIA'S TRANSITION TO IFRS

Roslyakova Yu.G.

Abstract: in the article factors, causing the regularities of formation of the chart of accounts and their structure are identified; features of constructing of the chart of accounts in some countries are listed; disadvantages of the current chart of accounts in the Russian Federation caused by the application of the methodology of its construction, based on the cost approach, the concept of "ownership rights" in contrast to the concept of control used in IFRS; measures that provide a greater degree of compliance of the Russian chart of accounts to the requirements of reporting in accordance with IFRS and the solution of other problems of accounting theory and practice are offered.

Keywords: model of organization of accounting, the chart of accounts, principles of structuring and encoding the chart of accounts, circulation of capital, convergence of accounting systems.

Формирование единой информационной среды и конвергенция учетных систем в условиях интернационализации мировой хозяйственной жизни предполагает возможность и неизбежность применения МСФО на методологическом и нормативно-правовом уровне. План счетов бухгалтерского финансового учета занимает традиционно важное место в системе нормативно-методических документов по бухгалтерскому учету. Он представляет собой перечень счетов и определяемые им схемы регистрации и группировки на счетах фактов хозяйственной жизни и хозяйственных операций.

Основателем плана счетов в современном понимании был Эдмонд Дегранж, который в 1775 г. предложил единый план счетов, сведя все множество синтетических счетов бухгалтерского учета к пяти: «Товары», «Касса», «Счета к получению», «Счета к оплате» и «Прибыль». Очевидно, что такого рода план из пяти счетов мог удовлетворить потребности лишь небольших предприятий, поэтому бельгиец А. Годефруа в 1894 г. представил другой вариант плана счетов, в большей мере соответствующий управленческим нуждам крупных промышленных и торговых предприятий [8]. Вся дальнейшая история развития плана счетов как инструмента, обеспечивающего отражение и группировку объектов учета с целью получения информации для решения задач управления организацией, шла в русле достижения все большей способности удовлетворения многообразных потребностей пользователей учетной и отчетной информации, характера и свойств учетных объектов [4, с. 1010; 8, с. 374].

Современные системы учетных планов сформировались под влиянием развития собственно теоретических концепций учета и развития методологии учетной науки [5, с.25]. Большое влияние на процесс формирования планов счетов в отдельных государствах оказала принадлежность страны к той или иной модели организации и регламентации учета, а их, как известно выделяют несколько групп: англо-американскую; континентальную; южно-американскую; исламскую; переходную. Во многих странах англо-американской модели (США, Великобритания, Голландия, Япония и др.) отсутствует единый национальный план счетов. Так, в США каждая фирма, исходя

из своих потребностей, разрабатывает собственный план счетов, и по факту даже на двух идентичных предприятиях (по отраслевой принадлежности, размеру и т.п.) могут использоваться совершенно разные планы счетов. Схожесть будет только в общей кодификации счетов: первая цифра номера счета будет означать отнесение счета к одному из основных разделов финансового отчета. Как правило, счета располагаются в следующем порядке: активы, пассивы, собственный капитал, изъятия собственника, доходы и расходы. Соответственно, счета активов могут иметь нумерацию от 100 до 199, счета пассивов - от 200 до 299, счета собственного капитала и изъятий от - 300 до 399, счета доходов - от 400 до 499, счета расходов – от 500 до 599.

В странах континентальной Европы и ряде стран мира (Германия, Франция, Испания и др.) как правило, применяются единые национальные планы счетов. Так, современный Общий план счетов Франции (Plan Comptable General - PCG) в целом воплощает идею стандартизации в государственном масштабе [4, с. 1011]. Он основан на применении десятичной системы кодирования счетов и содержит перечень счетов, имеющий значительную детализацию, и построен по десятичной системе классификации. Номера основных счетов состоят из двух цифр, первая из которых означает класс, вторая - порядковый номер счета в соответствующем классе. Позиция цифры, а также сама цифра номера счета, следующая за первой, указывают на сущность и структуру операций, отраженных на данном счете. Первая цифра означает класс счетов, вторая - счет, третья - субсчет первого порядка, четвертая - субсчет второго порядка, пятая - аналитический счет первого порядка, шестая - аналитический счет второго порядка. В отличие от российского плана счетов, французский имеет переменное число цифр в номере счета. Так, счет 21 называется «Основные средства», а счет 281 - «Накопленный износ основных средств» [2]. Первые пять классов счетов формируют раздел, называемый «Балансовые счета». Эти счета предназначены для составления баланса. Счета 6-го и 7-го классов формируют соответственно счета «Расходы» (затраты по элементам) и «Доходы» (выпуск или доходы по видам), и предназначены для определения финансового результата, который по счетам этих классов определяется соизмерением затрат с доходами в целом по предприятию и по

видам деятельности. Определенный таким образом финансовый результат подлежит налогообложению.

В Германии применяется единый национальный план счетов для всех отраслей экономики и для организаций всех форм собственности, что позволяет формировать унифицированные формы отчетности для их анализа пользователями. Построение плана счетов в Германии основано на принципе расчленения хозяйственных процессов (заготовление, производство, сбыт) и номенклатура системы счетов состоит из 10 разделов (от 0 до 9) - первое место в номере счета; каждый раздел из 10 групп синтетических счетов - второе место в номере счета; и далее по десятичному признаку выделяются субсчета - четвертое, пятое и т.д. место в номере счета [3, с. 45]. Предприятия на этой основе формируют свой рабочий план счетов, что очень сходно с российской практикой.

В российском бухгалтерском учете, так же как и в Германии, Франции, Грузии, Казахстане, Украине и других государствах с континентальной моделью регламентации учета на национальном уровне в течение последних десятилетий действует единый план счетов, построенный на концепции «прав собственности» и по модели «кругооборота хозяйственных средств» и разделы плана счетов нумеруются с учетом порядка этапов производственного цикла. Производственный процесс начинается с взаимодействия внеоборотных активов (раздел I) и производственных запасов (раздел II), которые переходят в стадию незавершенного производства, выступая в форме производственных затрат (раздел III); далее готовая продукция (раздел IV) трансформируется в запас денежных средств (раздел V) и после произведенных расчетов (раздел VI) средства капитализируются (раздел VII). Затем полученные финансовые результаты (раздел) инвестируются во внеоборотные активы, замыкая кругооборот. Такой план счетов приспособлен к задачам управления имуществом, и не связан со структурой финансовых отчетов, что обязывает бухгалтера на практике переводить данные учета в другой формат, основывающийся именно на отражении элементов отчетности. Идеология построения действующего с 2000 г. российского плана счетов заложена еще во времена плановой экономики и социалистической

системы хозяйства, что отмечается многими исследователями в качестве основного концептуального недостатка, порождающего другие его несовершенства. В частности, указывается на не соответствующую реалиям современного этапа развития рыночной экономики в стране затратную методологию построения плана счетов, на отсутствие возможности получать достоверную информацию по добавленной предприятием стоимости и «анализировать ее с точки зрения достаточности для обновления основных средств, повышения эффективности использования персонала» [1, с.6]. Отмечается так же в качестве недостатка тот факт, что в отличие от других стран (в частности, Франции, близкой нам по модели построения плана счетов) успешно применивших при учете и анализе финансовых результатов метода «затраты - выпуск», отечественный план счетов этот методологический подход не использует. Между тем именно наш соотечественник - ученый В.Леонтьев в числе других, участвующих в создании международной системы учета, основанной на использовании метода «затраты - выпуск», получил в 1973 г. Нобелевскую премию. «Основой метода является определение финансового результата соизмерением затрат с выпуском в финансовом учете. Затраты учитываются по элементам, что позволяет проще определять добавленную стоимость и финансовый результат, избежать громоздких расчетов фактической себестоимости отгруженной и реализованной продукции, искажений финансового результата в целом, а, значит, повысить достоверность учета» [1, с.7].

Модель плана счетов, рекомендованная МСФО, которая весьма схожа с планом счетов, построенному по принципам USA GAAP, не является строгим стандартом. Его структура повторяет структуру двух основных отчетов - отчета о финансовом положении и отчета о совокупной прибыли. Такая модель плана счетов носит название англо-саксонской модели (табл. 1) и содержит девять обязательных классов счетов: I - Денежные средства, II - Краткосрочные активы, III - Долгосрочные активы IV - Краткосрочная и долгосрочная задолженность V - Капитал VI - Доходы VII - Расходы. Класс VIII в этой модели содержит забалансовые счета и класс IX - счета управленческой бухгалтерии [10, с. 76]. Данный подход к структуре плана счетов «позволяет без всякой «реформации баланса» получать основные финансовые

показатели вышеуказанных отчетов уже в оборотно-сальдовой ведомости.

Таблица 1

Англо-саксонская модель плана счетов

Элементы отчетности и налоговые аспекты	Формы отчетов, связанные со счетами
Активы	Отчет о финансовом положении
Обязательства	
Капитал	
Доходы	Отчет о совокупной прибыли
Расходы	
Налоги на прибыль	
Чистая прибыль	

При таком подходе при отражении операций в учете корреспондируют не просто некоторые бухгалтерские счета, а статьи отчета о финансовом положении и отчета о совокупной прибыли. а это приводит к более адекватной оценке пользователями финансово-хозяйственных операций и их влияния на финансовую отчетность» [6, с. 122].

Некоторые государства (Украина, Казахстан, Армения, Латвия, Литва и др.) изменили свои планы счетов для удобства перехода на МСФО именно в направлении приближения вышеописанной структуре [8].

Рекомендации, которые позволят значительно усовершенствовать построение плана счетов Российской Федерации в русле решаемой сегодня задачи конвергенции с МСФО:

- структуру плана счетов следует увязать со структурой основных финансовых отчетов - о финансовом положении и о совокупной прибыли, что позволяет при составлении финансовой отчетности в любое время составить и проанализировать предварительные (пробные) отчеты;

- нумерация счетов должна иметь схожий с МСФО формат их кодировки, чтобы а) автоматизировать формирование форм отчетности; б) достигнуть требуемой детализации аналитики учетных данных; в) автоматизировать процесс трансформации российской отчетности в формат МСФО [11, с. 9];

Важным направлением реформирования российского плана счетов является так

же «обеспечение дополнительных возможностей с учетом актуальных тенденций развития учета как науки и практической деятельности». В числе них Одинцова Т.М. называет обеспечение взаимосвязи подсистем финансового и управленческого учета, возможность решения задач налогового учета в условиях как параллельного ведения финансового и управленческого учета, так и их интеграции; развитие таких актуальных подсистем учета, как стратегический, социальный, экологический и т.п.; возможность независимого расчета результатов хозяйствования в различных подсистемах учета (конструктивная гибкость); возможность определения специальных показателей, важных управленцам - фиктивной и реальной прибыли, экономической добавленной стоимости и т.д.; обеспечение открытости плана счетов для дополнения и отражения новых объектов или групп объектов учета и др. [7, с. 76].

Усовершенствованный план счетов, в котором найдут отражение важные рациональные и хорошо проработанные (с теоретических и методологических позиции) предложения ученых и практиков даст возможность вести учет и формировать отчетность с учетом информационных запросов стейкхолдеров и требованиям нормативной базы, обеспечит удобство составления отчетности и повысит аналитичность информации, улучшит возможности контроля учетных записей и выявления ошибок, поддержит ведение всех взаимосвязанных видов учета.

Правильно составленный план счетов будет способствовать оптимальному ведению учета в духе самых современных требований к формированию достоверной, прозрачной, удобной в использовании информационной базы управления организацией, а так же формированию отчетности в соответствии с требованиями МСФО.

Список литературы

1. Алексеева Т.Е. Международные стандарты и новый план счетов бухгалтерского учета // Международный бухгалтерский учет. - 2001. - № 4 (28). - С. 6-9.
2. Жарикова Л.А. Бухгалтерский учет в зарубежных странах: учеб. пособие. - Л.А. Жарикова, Н.В. Наумова. - Тамбов: Тамб. Гос.техн. ун-т, 2008.

3. Кабашкин В.А., Дубовская О.И., Лузгина Е.И. Основы организации и особенности бухгалтерского учета в Германии // Международный бухгалтерский учет. - 2010. - № 5 (137). - С.43-49.
4. Кругляк З.И. Пилюк Р.А. Современные тенденции развития плана счетов в Российской Федерации // Политематический сетевой электронный журнал Куб ГАУ. - 2014. - № 99. 1545 с.
5. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Тенденции, перспективы развития и стандартизации нефинансовой отчетности // В сб.: Инновационное развитие российской экономики VII Международный научно-практический форум, материалы конференции. - 2014. - С. 22-28.
6. Майданевич П.Н., Рудая Д.В. Сравнительная характеристика планов счетов бухгалтерского учета // Вестник ЖДТУ. - 2012. - № 1 (59) С. 120-122.
7. Одинцова Т.М. Трансформация плана счетов бухгалтерского учета в условиях перехода на МСФО // Экономика и управление: теория и практика. -2015. - Т.1. - № 1. - С. 70-81
8. Соколов Я.В. История бухгалтерского учета: учебник. - М.: Финансы и статистика, 2004.
9. Ромашова А.И., Морозова А.Е., Филина Ф.В. Основные тенденции и проблемы совершенствования информационного обеспечения бухгалтерского учета // Студенческая наука XXI века. - 2015. - № 2 (5). С. 373-377.
10. Трофимова Л.Б. Особенности построения плана счетов России в условиях применения МСФО // Вестник РУДН, Серия Экономика. - 2010. - № 3. - С. 75-80.
11. Трофимова Л.Б. Построение плана счетов с учетом применения МСФО // Международный бухгалтерский учет. - 2010. - № 14 (146). - С.7-11.

УДК 35.351

ИНСТРУМЕНТЫ И ТЕХНОЛОГИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ПУБЛИЧНОГО УПРАВЛЕНИЯ

АВАКЯН К.О.,
ПИВОВАРОВА И.Н.

Студенты 4 курса ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
Научный руководитель: Родин Александр Васильевич, доцент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет», канд. экон. наук, доцент

Аннотация. Статья посвящена исследованию проблем обеспечения качества публичного управления на основе использования системно-комплексного подхода. Проанализированы ключевые изменения в новой версии стандарта ISO 9001–2015. Предложены меры по улучшению качества территориального управления. Менеджмент качества рассматривается как приоритетная технология обеспечения устойчивого развития территории. Использование эффективных инструментов управления качеством позволяет осуществить формирование интегрированной системы менеджмента качества публичного управления, что является основой устойчивого развития территории в социальной, экологической и экономической сферах.

Ключевые слова: качество территориального управления, внешняя среда, всеобщий менеджмент качества, международные стандарты, конкурентоспособность территории.

INSTRUMENTS AND TECHNOLOGIES OF ASSURANCE OF QUALITY OF PUBLIC MANAGEMENT

Avakyan K.O., Pivovarova I.N.

Abstract. The article is devoted research of problems of ensuring the quality of public administration through the use of system-integrated approach. Key changes are analyzed in the new version of the standard ISO 9001-2015. The measures are proposed to improve the quality of territorial management. Quality management is considered as the preferred technology for sustainable development of the territory. The use of effective quality management tools enables the formation of integrated quality management public administration system that is the basis for sustainable development in the social, environmental and economic spheres.

Key words: the quality of territorial management, environment, total quality management, international standards, the competitiveness of the territory.

Внедрение эффективных инструментов менеджмента качества является актуальной задачей, в особенно в нынешних кризисных экономических условиях. Использование инновационных технологий менеджмента качества, успешно апробированных хозяйствующими субъектами, несомненно будет являться основой повышения эффективности деятельности государственных и муниципальных органов власти.

Определяющим фактором инновационного развития сегодня становится эффективное использование организационно-управленческих ресурсов, обеспечение которого предполагает акцент на качество выполнения управленческих функций. Качество управления становится важнейшим конкурентным преимуществом и является, тем самым, ключевым фактором инновационного развития.

Проблема повышения конкурентоспособности особенно важнее не только для регионов, но и муниципалитетов. Для ее решения крайне необходим эффективный механизм обеспечения качества. По нашему мнению, глубинная суть решения проблемы обеспечения качества публичного управления лежит не на макро-, а на микроуровне. Проведенное нами исследование деятельности органов исполнительной власти Краснодарского края и муниципального образования город Краснодар, выявило ряд проблем. В первую очередь, это отсутствие:

- измеримых и содержащих конечный результат стратегических целей;
- четких схем взаимодействия;
- критериев оценки результативности или эффективности;
- недостаточность регламентирования;
- слабое использование новейших технологий менеджмента качества и др.

В то же время многие организации в России, включая и органы государственного и муниципального управления, с целью повышения конкурентоспособности пошли по пути внедрения систем менеджмента качества (далее – СМК), соответствующих требованиям международных стандартов ISO серии 9000, широко применяемых в экономически развитых странах.

В России в 2007 году был принят ГОСТ Р 52614.4 - 2007 «Руководящие указания по

применению ГОСТ Р ИСО 9001—2001 в органах местного самоуправления», устанавливающий критерии качества работы органов местного самоуправления, разделенные на 4 сферы его развития – институциональную, экономическую, социальную и экологическую. На их основе проводится оценка уровня функционирования органа исполнительной власти местного самоуправления [1].

ГОСТ Р 52614.4 - 2007 в обобщенном и систематизированном виде раскрывает мировой опыт эффективного управления (менеджмента). Нормы стандарта отражают минимальные требования, которые предъявляются во всем мире к органам власти различных уровней, а система менеджмента качества органа местного самоуправления характеризуется как «совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих элементов, позволяющих органу местного самоуправления устанавливать политику и цели в области качества и обеспечивающих достижение этих целей...». Еще в Постановлении Правительства Российской Федерации № 113 от 2 февраля 1998 г. было признано, что соблюдение требований стандарта ISO 9001 (или ГОСТ Р ИСО 9001) является необходимым условием для эффективного функционирования организации [2].

Ключевой элемент СМК – Политика качества управления, приоритетными целями которой являются ориентация на человека с его интересами, потребностями, ценностями, приоритет качества во всех сферах деятельности.

Концепция Всеобщего менеджмента качества является комплексной системой, ориентированной на постоянное улучшение качества и наивысший уровень конкурентоспособности. и включает не только управление качеством с целью выполнения установленных требований, но и управление этими целями и самими требованиями, а также и обеспечение качества, которое трактуется как совокупность планируемых и систематически осуществляемых процессов, процедур, операций и отдельных мероприятий, необходимых для подтверждения того, что продукция удовлетворяет определенным требованиям к качеству.

Важно соблюдать восемь важнейших принципов менеджмента качества, выработанных мировой практикой. Ключевой из них – ориентация на требования и ожидания потребителя. Не менее важно и лидерство руководителя. Обязательным

является вовлечение персонала всех уровней в работу по качеству. Необходимо обеспечивать процессный подход в системе менеджмента качества. Системный подход требует координации всех аспектов деятельности организации. Кроме того важно обеспечивать постоянное улучшение, используя, в первую очередь, цикл Plan-Do-Check-Action. И, конечно же, требуется установить взаимовыгодные отношения между организацией и потребителями.

Важным фактором инновационного развития участие в национальных и региональных кампаниях по качеству. Например, на соискание премий Правительства Российской Федерации в области качества, региональных администраций (в частности, Краснодарского края). Их оценочные критерии построены на основе широко признанной в мире модели Европейской премии по качеству EFQM и имеют большое значение для определения направлений и методов совершенствования работы не только по качеству, но и в области реструктуризации системы менеджмента самой организации.

В то же время переход к Всеобщему менеджменту качества и внедрение систем менеджмента качества должны происходить на фоне системного использования и других значимых направлений инновационного развития, включающих: управление инвестициями, управление проектами, управление знаниями, а также такие специальные подходы, как «точно-в-срок» (Just-in-Time), стоимостной инжиниринг (ABC-метод), реинжиниринг бизнес-процессов и некоторые другие.

Система менеджмента организации, использующая данные инструменты, совершает «прорыв» в повышении эффективности, результативности, обеспечивает инновационное развитие производственной системы.

Внедрение в организациях СМК и ее сертификация по международному стандарту ISO 9001 стали общепризнанной и принятой практикой повышения конкурентоспособности организаций. В настоящее время в мире и в России практически не осталось отраслей и сфер деятельности, включая органы государственной и муниципальной власти, в которых не применялись бы стандарты ISO серии 9000.

По данным ISO за 2013 г. в 178 странах мира осуществляли деятельность 1129448 компаний с сертифицированными СМК (рост 103% к уровню 2012г.). В России –

только 11764 организаций, причем к уровню 2012 года произошло снижение на 6%. Лидирует же по числу организаций, сертифицировавших СМК по ISO 9001 – 2008, Китай (337033 организации), более чем в два раза опережая следующую за ним Италию (160966 организаций) [3].

Действующие по стандарту ISO 9001 (ГОСТ Р ИСО 9001–2011) СМК позволяют улучшить качество, повысить управляемость бизнес-процессов, удовлетворенность потребителей и лояльность общества, повысить капитализацию, увеличить шансы на победу при участии в тендерах и т.д. Однако, большинство проектов внедрения СМК закончилось либо неудачей, либо свелось к формальному получению сертификата соответствия ISO 9001–2008, что в итоге не привело к ожидаемым результатам [4].

Также как и все международные стандарты, стандарты ISO серии 9000 проходит периодическую проверку на соответствие существующим потребностям заинтересованных сторон (бизнеса, государственных и муниципальных органов исполнительной власти, потребителей). Результатами такой проверки является пересмотр положений действующего стандарта и выход новой версии.

В этих условиях для обеспечения эффективного развития и повышения конкурентоспособности территории все более актуальным становится создание систем обеспечения качества муниципального управления. Теория и практика управления качеством находится в постоянном развитии. Системы качества, соответствующие требованиям МС ИСО 9000-2000, сегодня очень важны для проведения переговоров с зарубежными инвесторами, считающими обязательным условием заключения контракта наличие у организации сертифицированной системы качества. Потребитель рассматривает это условие как гарантию, что качество общественных благ будет стабильным и устойчивым.

В этих условиях система качества, по сути, являясь функциональной подсистемой муниципального менеджмента, развивается самостоятельно, но в параллельных плоскостях. В процессе развития, преодолевая сопротивление изменениям, организация преобразует свою структуру управления, стиль руководства, системы мотивации, организации работы и др. Поиск наиболее эффективных форм и методов работы в

организациях для обеспечения преимуществ в жесткой конкурентной борьбе привел к развитию концепции «Всеобщего менеджмента качества». Данная концепция включает не только управление качеством с целью выполнения установленных требований, но и управление самой этой целью обеспечения качества.

В 2015 году вышла новой версии стандарта ISO 9001–2015. Работы по ее подготовке начались еще в июне 2012 года. На сегодняшний день уже создана версия FDIS (Final Draft International Standard) стандарта ISO 9001–2015. Как правило, после выхода версии FDIS, текст стандарта не претерпевает серьезных изменений, связанных со структурой или положениями стандарта. Все наработки, представленные в версии FDIS стандарта ISO 9001–2015 могут быть включены в окончательную версию с дополнениями и пояснениями [5]. Изменение структуры стандарта ISO 9001:2015 можно оценить как реализацию сближения новой версии с реальными условиями бизнес-среды организаций.

Во-вторых, ключевыми изменениями в новой версии стандарта ISO 9001–2015 являются требования по оценке рисков, а также подход, основанный на управлении рисками при проектировании и разработке системы менеджмента, что, по нашему мнению, особенно актуально в условиях действующих экономических санкций, нестабильности цен на рынке нефти приведших к кризисному состоянию экономики страны.

В разделе «Окружение организации» требуется определить внутренние и внешние условия работы организации (ее окружение), влияющие на результат работы и на СМК, а также определить заинтересованные в СМК стороны, определить их требования и осуществлять регулярный мониторинг этих требований. Кроме того, организация должна определить и документировать границы применения СМК.

В соответствии с разделом «Лидерство» высшее руководство должно демонстрировать свое лидерство и взять на себя обязательства по внедрению и управлению СМК. Другой составляющей лидерства является демонстрация приверженности ориентации на потребителя. Высшее руководство организации должно также определить ответственность и полномочия, распределить необходимые роли в

организации для исполнения процессов и выполнения требований потребителей. Кроме того, высшее руководство должно анализировать и актуализировать политику в области качества.

Раздел «Планирование СМК» определяет действия организации в отношении рисков и возможностей: «риск-ориентированное» мышление; управление рисками; риски в цепи поставок; идентификацию угроз, анализ и оценку рисков; документирование результатов оценки рисков; учет рисков при осуществлении операционной деятельности, целеполагание и текущее планирование, а также управление изменениями.

Общие требования по управлению ресурсами, требования по управлению человеческими ресурсами (обеспечивающие его вовлеченность), инфраструктурой и производственной средой, ресурсами для проведения мониторинга и измерений, а также требования по управлению знаниями представлены в разделе «Поддерживающая деятельность».

Планирование и управление производством в рисковом среде, разработку продукции и услуг (управление рисками), а также управление внешними рисками (продукция и услуги, предоставляемые извне) предусмотрено как обязательные условия в разделе «Производственная деятельность».

Требования раздела «Оценивание показателей деятельности» предусматривают мониторинг статистически управляемых процессов, внутренний аудит с ориентацией на рисковые области и анализ со стороны руководства.

В разделе «Улучшения» требования обязывают организацию использовать свои возможности для непрерывного совершенствования результатов работы и системы менеджмента качества (инструменты бережливого производства, вовлечение персонала и др.).

Таким образом, в целях повышения конкурентоспособности организации необходимо внедрение международного стандарта ISO 9001–2015, отражающего реальные условия бизнес-среды, обеспечивающего «риск-ориентированное» мышление и лидерство руководства, а также управление рисками и управление изменениями в

организации. Первоосновой повышения качества публичного управления и конкурентного статуса территории должно стать создание гибкой мобильной высокоэффективной системы менеджмента качества.

Среди других, не менее эффективных инструментов, ключевым является разработка и реализация политики качества территории, что позволяет повысить качество территориального управления. В современных условиях необходима разработка на региональном уровне концепции территориальной политики в области качества управления устойчивым развитием. С учетом существующих подходов данную концепцию можно представить как систему официальных взглядов на роль качества в реализации территориальных интересов, а также цели и основные направления территориальной политики в области качества управления.

Концепция Всеобщего менеджмента качества является комплексной системой, ориентированной на постоянное улучшение качества и наивысший уровень конкурентоспособности. и включает не только управление качеством с целью выполнения установленных требований, но и управление этими целями и самими требованиями, а также и обеспечение качества, которое трактуется как совокупность планируемых и систематически осуществляемых процессов, процедур, операций и отдельных мероприятий, необходимых для подтверждения того, что услуга удовлетворяет определенным требованиям к качеству.

Важно соблюдать восемь важнейших принципов менеджмента качества, выработанных мировой практикой. Ключевой из них – ориентация на требования и ожидания потребителя. Не менее важно и лидерство руководителя. Обязательным является вовлечение персонала всех уровней в работу по качеству. Необходимо обеспечивать процессный подход в системе менеджмента качества. Системный подход требует координации всех аспектов деятельности организации. Кроме того важно обеспечивать постоянное улучшение, используя, в первую очередь, цикл Plan-Do-Check-Action. И, конечно же, требуется установить взаимовыгодные отношения между организацией и потребителями.

Важным фактором инновационного развития участие в национальных и

региональных кампаниях по качеству, участие в международных, национальных и региональных конкурсах в области качества (ИСО, EFQM, Российской Федерации, Краснодарского края). В основу моделей данных премий также заложены принципы всеобщего управления качеством:

- ориентация на потребителя;
- лидерство руководства и последовательность в достижении целей;
- менеджмент на основе понимания процессов и фактов;
- вовлечение персонала;
- непрерывная познавательная деятельность и инновации;
- развитие партнерства;
- взаимодействие с обществом и ориентация на результаты.

Бенчмаркинг следует рассматривать как инструмент всеобщего управления качеством. Этот инструмент с успехом используется во многих организациях, органах власти, например Федеральной антимонопольной службе. Бенчмаркинг ориентируется на стандарты управления качеством и, прежде всего, стандарты ISO серии 9000.

Таким образом, первоосновой повышения качества публичного управления, позволяющего обеспечить повышение конкурентоспособности территории, конкурентного статуса Краснодарского края и его муниципалитетов должно стать создание гибкой мобильной высокоэффективной системы менеджмента качества регионального управления, использующей принципы, методы и инструментарий Всеобщего менеджмента качества, а также критерии национальной Российской и краевой премий в области качества, системы CAF, а также такие инструменты как бенчмаркинг, программно-целевой подход и другие.

Список литературы

1. ГОСТ Р 52614.4 - 2007 «Руководящие указания по применению ГОСТ Р ИСО 9001—2001 в органах местного самоуправления»

2. Постановление Правительства Российской Федерации от 2 февраля 1998 г. № 113 «О некоторых мерах, направленных на совершенствование систем обеспечения качества продукции и услуг».
3. The ISO Survey of Certifications – 2013. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.iso.org/iso/iso-survey> (дата обращения 24.08.2015г.)
4. ГОСТ Р ИСО 9001–2011. «Системы менеджмента качества. Основные положения и словарь». – М.: ИПК Издательство стандартов, 2012. – 24с.
5. Международный стандарт ISO 9001–2015 «Системы менеджмента качества». [Электронный ресурс]. The International Organization for Standardization – Режим доступа: http://www.iso.org/iso/home/standards/management-standards/iso_9000.htm (дата обращения 14.07.2015г.)

УДК 339

КОНКУРЕНЦИЯ СРЕДИ БИРЖ

КИРСАНОВ Н. С.

Магистрант, Финансовый университет при Правительстве РФ
Научный руководитель: профессор кафедры, к.э.н., заместитель заведующего
кафедрой по УМР Гусева Ирина Алексеевна

Аннотация: В этой статье рассматриваются ключевые факторы влияющие на конкуренцию среди бирж различных стран, а также рассматриваются факторы, которые существенно изменили конкуренцию среди бирж.

Ключевые слова: Биржа, конкуренция, электронная торговля, листинг, комиссия

Stock exchange competition

Kirsanov N. S

Abstract: This article is about the main competition factors among stock exchanges from different countries. Also this article tells you about factors that changed this competition.

Key words: Stock exchange, competition, internet trading, listing, commission

Конкуренция является стимулом к реформам. Конкуренция не является целью сама по себе, а является средством для достижения прогресса. В крупных финансовых центрах, таких как США или Великобритания, конкуренция между торговыми платформами стали нормой несколько лет назад, цель заключается в том, чтобы уменьшить комиссию за торговлю и улучшить предлагаемые услуги. В то же время, международный прецедент предполагает что существуют потенциальные издержки, для людей имеющих больше одной торговой платформы (или клиринговой палаты), такие как дополнительные регулирующие расходы по надзору и издержки мониторинга, затраты на брокеров, связанных с подключение дополнительных поставщиков инфраструктуры и инвестиции в новые IT инфраструктуры.

Биржевая индустрия претерпела глубокие изменения в течение последних 20 лет, особенно на технологическом фронте. Прогресс в области телекоммуникаций и появление мощных компьютеров изменили экономику бизнеса целиком и полностью, предлагая новые способы, для улучшения и модернизации рынка. Позволили рынкам

стать быстрее в плане распространения финансовой информации, расширения доступа к бирже из любой точки мира. Также добавились всевозможные новые интерфейсы и дополнительные программы, которые позволяют трейдерам вести всевозможную статистику, чтобы найти, где и как они более прибыльно торгуют, что очень важно для алго-трейдеров. Также многие Биржи стремились выпустить акции публично. И, наконец, торговая индустрия пережила беспрецедентную волну выхода на рынок новых платформ, также как и беспрецедентную волну Слияний и поглощений. По мере того как индустрия находится в постоянном движении, политики должны занять позицию по вопросу о слияниях и поглощениях и создать новые правила, чтобы повысить эффективность финансовых рынков. Для многих из этих решений, они комбинируют свои институциональные и отраслевые знания со стандартным анализом всей отрасли.

Одной из главных реформ биржевой индустрии была компьютеризация торгов. В 1977 году в Торонто биржа впервые компьютеризировала свою торговлю. С тех пор все большее число бирж перешли на электронную торговлю, в то время как живая торговля сначала отходила на второй план, а затем и вовсе была заброшена. Системы полностью компьютеризированы в том смысле, что информационная система, порядок маршрутизации, системы очередей и системы исполнения автоматизированы. Аукционные рынки централизованные системы и, как таковые, более пригодны для автоматизации торговли, чем дилерские рынки. Эта тенденция характерна не только для фондовых бирж. Саркар и Тоцци утверждают, что электронные торговые системы впервые были использованы в качестве попытки повысить объем торгов производными инструментами. Они сообщают, что число бирж с использованием электронных систем увеличилось с восьми в 1990 году, до сорока в 1997 году. Самое главное преимущество электронных торгов является его способность развивать трансграничную торговлю. Биржи могут устанавливать локальные точки доступа или прямые подключения компьютера, тем самым расширяя свой бизнес. Кроме того, оценки расходов различных бирж позволили предположить, что развитие торговли в зале стоило от двух до сорока раз дороже, чем торговля с помощью электронных торговых площадок. Также электронные площадки имеют намного меньшие фиксированные расходы. Внедрение

автоматизированных систем являлось важным инструментом для конкуренции, поскольку она снижает операционные издержки и тем самым увеличивает ликвидность.

Отметим ключевые факторы конкурентного преимущества:

Для начала надо сказать, что все биржи разные – они формируются в ответ на потребности инвесторов и компаний. И сравнивать разные биржи с точки зрения предлагаемых товаров – достаточно проблематично, так как отсутствие товара может просто означать, что он не требуется в данном регионе.

Итак, основные количественные факторы конкуренции – это оборот торгов, комиссии, и требования к листингу.

Ключевым фактором это биржевой оборот, чем больше объем торгов, тем больше ликвидности в различных инструментах биржи, тем больше потенциальных клиентов получит биржа. Большой объем торгов также влияет на количество выручки, которую получит биржа, что в дальнейшем повлияет на улучшения качества услуг и соответственно на репутацию биржи. Биржевой оборот - объем сделок с ценными бумагами или товарами, совершенных на бирже за определенный период. Определяется суммой цен реализованных товаров (на товарной бирже) или ценных бумаг (на фондовой бирже). Отсутствие ликвидности несет за собой финансовые риски и невозможность фиксации позиции по какой-то конкретной цене. Для многих инвесторов и спекулянтов оборот торгов является ключевой составляющей при выборе биржи. Также большой объем торгов нивелирует возможные денежные манипуляции в конкретных инструментах.

Таблица 1

Сравнение различных бирж по объёмом торгов акциями

Биржа	Объём торгов акциями в млн \$ за 2015 год
Nasdaq – US	12 515 349,4
BM&FBOVESPA	498 335,8
Hong Kong Exchanges and Clearing	2 125 888,8
NYSE	17 477 291,4
Moscow Exchange	140 904,1
Shanghai Stock Exchange	21 342 843,3
Shenzhen Stock Exchange	19 611 249,9

[Source: World Federation of Exchanges members]

Второй ключевой фактор это комиссия. Конкуренция среди бирж снижают комиссию за предоставляемые ими услуги, что положительно сказывается на конечных потребителях. В большинстве случаев менее престижные биржи устанавливают намного меньшую комиссию и делают доступ к торгам проще, чтобы таким способом привлечь себе широкую клиентскую базу. Комиссия бывает двух типов: комиссия с объема торгов и комиссия, взимаемая с компаний, которые проводят листинг на этой бирже. Дополнительная комиссия с различных деривативов не взимается. Так же биржи предоставляют различные скидки по комиссии за объемы торгов (чем больше объем торгов, тем больше скидки) и проводят различные акции по привлечению новых инвесторов. Биржа снижает на какое-то время и на какой-то объем торгов комиссию тем самым, предоставляя новым трейдерам лучший шанс закрепиться на бирже и заработать.

Третий ключевой фактор конкуренции среди бирж это листинг. Каждая биржа создает требования, которым компания, желающая, чтобы её акции торговались на этой бирже, должна соответствовать. Также за выпуск акций для торгов биржи взимают комиссии с компаний.

Одна из основных тенденций, которая усилилась в течение последних нескольких лет, является выпуск акций иностранных компаний у себя в стране. Эта тенденция выгодна для обеих сторон, компания может привлечь иностранный капитал и повысить свою узнаваемость за рубежом. Биржи повышают количество инструментов и становятся более привлекательными для инвесторов, а также зарабатывают на листинге и объеме торгов по этому инструменту. Такая процедура называется кросс-листингом и возможно благодаря тому, что компании ведут свою бухгалтерскую отчетность в МСФО или ГААП.

Список литературы

1. Sofia B. Ramos. Competition between Stock Exchanges: A Survey-2003-стр 8-9
2. Leonardo Mautino. Introducing competition between stock exchanges: the costs and benefits-2012-стр1-4

УДК 332.025

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ И ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЕЙСКИЙ РАЙОН КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

КОРЖ С.В.

Магистрант ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»

Научный руководитель: Родин Александр Васильевич,

доцент ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»,

канд. экон. наук, доцент

Аннотация. Статья посвящена исследованию факторов и инструментов формирования территорий опережающего развития, возможных форм поддержки их создания. Рассмотрены возможные варианты повышения конкурентоспособности Краснодарского края за счёт развития его конкурентных преимуществ, основанные на маркетинговом подходе к управлению. Обеспечение повышения качества территориального управления как системы позволит повысить эффективность и результативность функционирования органов исполнительной власти, создаст более привлекательные условия для населения и организаций, будет способствовать повышению конкурентоспособности и позволит Краснодарскому краю стать территорией опережающего развития. Предложено формирование территории опережающего развития муниципальной экономики на основе создания локальных субтерриторий опережающего развития как точек роста.

Ключевые слова: конкурентоспособность территории, инновационная экономика, точки роста, конкурентные преимущества, качество территориального управления, территории опережающего развития

**COMPETITIVENESS AND INVESTMENT ATTRACTIVENESS MUNICIPAL FORMATION THE YEISK DISTRICT
OF KRASNODAR REGION**

S.V. KORZH

Abstract. The article investigates the factors and tools of formation of priority development areas, the possible forms of support for their creation. Possible options to improve the competitiveness of the Krasnodar Territory at the expense of the development of its competitive advantages based on a marketing approach to management. Providing improve the quality of territorial governance as the system will improve the efficiency and effectiveness of the functioning of the executive authorities, will create a more attractive environment for people and organizations that will help improve competitiveness and allow the area to become the Krasnodar Territory priority development. It is proposed the formation of the territory of the priority development of the municipal economy through the creation of local subterritory advanced development as the growth points.

Key words: the competitiveness of the territory innovation economy, growth points, competitive advantages, quality of Territorial Administration, the territory of priority development

Сегодня в России особенно остро стоит вопрос повышения конкурентоспособности не только регионов, но и муниципалитетов. В мировой практике повышение конкурентоспособности территории – одно из наиболее актуальных направлений инновационного развития экономики. В современных условиях социально-экономического развития в регионах России наблюдается различный уровень конкурентоспособности муниципальных образований. Конкурентоспособность последних, в первую очередь, обусловлена не только географическим положением и природно-ресурсной базой, но и, в большей степени, потенциалом человеческого капитала, качеством территориального управления, уровнем использования инновационных моделей местного развития. Инвестиционная привлекательность территорий обусловлена её экономическими преимуществами.

Конкурентоспособность муниципального образования предполагает безусловное достижение стратегической цели – устойчивого социально-экономического развития территории с обеспечением высокого качества жизни его населения. Конкурентоспособность территории реализуется через конкурентные преимущества [3].

Важнейшей задачей обеспечения конкурентоспособности территории все чаще начинает обозначаться повышение качества территориального управления. Многие организации, включая и органы государственного и муниципального управления, с целью повышения конкурентоспособности пошли по пути внедрения систем менеджмента качества, соответствующих требованиям международных стандартов ISO серии 9000, широко применяемых в экономически развитых странах. В России в 2007 году был принят ГОСТ Р 52614.4 - 2007 «Руководящие указания по применению ГОСТ Р ИСО 9001—2001 в органах местного самоуправления», устанавливающий критерии качества работы органов местного самоуправления, разделенные на четыре сферы его развития – институциональную, экономическую, социальную и экологическую. На их основе проводится оценка уровня функционирования органа исполнительной власти местного самоуправления и достигается обеспечение конкурентоспособности территории за счет повышения качества территориального управления [1, С. 139-140].

Качество территориального управления является также важной характеристикой

территориального продукта. Для решения этой задачи необходимо определить основные направления формирования конкурентных преимуществ в территориальном развитии, реализуемых на основе обеспечения качества территориального управления. Экономическое развитие местного сообщества, по мнению ученых Кубанской школы развития местных сообществ, связано с такими стратегическими ресурсами как организационно-управленческие ресурсы, обеспечивающими взаимосвязь идеально-преобразующей деятельности и материально-преобразующей деятельности, что обуславливает включение разноаспектных ресурсов в состав организационно-управленческих ресурсов обеспечения конкурентоспособности территории [5].

Основные направления деятельности по обеспечению конкурентоспособности территории, по нашему мнению, включают формирование территориального продукта, вовлечение в оборот неиспользуемых ресурсов, повышение инвестиционной привлекательности МО, обеспечение доступа внешних инвесторов к ресурсам территории, обеспечение качества территориального управления, развитие информационной базы местного самоуправления, создание условий для повышения качества жизни, включенности местного сообщества в развитие территории

Интересным представляется подход Т.В. Сачук, которая, характеризуя конкурентоспособность территории, оценивает ее через категорию конкурентных преимуществ, значимых для потребителя. На рост конкурентоспособности, активное привлечение инвесторов существенно влияет один из инновационных методов муниципального управления – территориальный маркетинг [4, С. 153].

Результаты проводимых в России административной и муниципальной реформ свидетельствуют о недостаточной эффективности деятельности органов местного самоуправления, особенно в вопросах развития социально-культурной сферы, и, в первую очередь, жилищной политики и развития жилищно-коммунального комплекса [2, С.60-61]. Во многом такое положение объясняется недостаточной обеспеченностью решения вопросов местного значения финансовыми ресурсами. Не менее важная причина, на наш взгляд, это недостаточный уровень инвестиционной привлекательности в этой сфере, отсутствие сформированных, четко выраженных конкурентных

преимуществ.

Вопросы повышения конкурентоспособности территорий, бесспорно, являются объектом национальных экономических интересов, но глубинная их суть лежит не столько на макроуровне, сколько на уровне муниципалитетов. Проведенные авторами исследования муниципального образования Ейский район, расположенного на северо-западе Краснодарского края, позволили сделать ряд выводов, позволяющих определить основные меры по формированию ключевых конкурентных преимуществ муниципалитета, обеспечивающих создание муниципалитета опережающего развития на основе локальных «точек роста» (таблица 1).

Ейский район является одним из привлекательных районов края, который имеет выгодное географическое положение, природные и трудовые ресурсы, сельскохозяйственный потенциал, профессиональный и культурный уровень населения. На территории 10-ти сельских и 1 городского поселения проживает более 137 тысяч населения. Осуществляют деятельность более 25 тысяч хозяйствующих субъектов. Занятость в экономике составляет 57 тысяч 355 человек. Уровень зарегистрированной безработицы в Ейском районе остается достаточно высоким и составляет 1%, что соответствует общекраевому показателю.

В краевом рейтинге по темпам роста основных экономических показателей крупных и средних предприятий за 2015 год Ейский район занял 4 место среди 44 муниципальных образований края. По итогам 2014 года район занимал 14 место. Выше краевых показателей сложились темпы роста по:

- объему выполненных строительных работ – прирост в 2 раза, в среднем по краю – снижение на 20 %, Ейский район – на 6 месте;
- объему услуг транспорта – прирост на 35 %, что соответствует среднекраевому уровню, Ейский район – на 7 месте;
- обороту розничной торговли – прирост на 13 %, в среднем по краю – снижение на 5 %, район – на 6 месте.

Таблица 1

Сильные стороны и возможности опережающего развития муниципального образования Ейский район Краснодарского края

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	ВОЗМОЖНОСТИ
<p>1 Благоприятный климат для выращивания многих сельскохозяйственных культур (зерновые, овощи, технические культуры, кормовые культуры, виноград, плоды).</p> <p>2 Выгодное географическое положение, хорошо развита транспортная инфраструктура</p> <p>3 Наличие трудовых ресурсов для промышленного производства – 50% численности трудоспособного населения. Наличие квалифицированных кадров и значительный опыт работы</p> <p>4 Наличие инженерной инфраструктуры. Обеспеченность водоснабжением составляет – 96%, электроснабжение – 100%, газификация – 79%, централизованной канализацией – 42%. Развитая мобильная и электропроводная связь.</p> <p>5 Наличие рекреационных зон.</p> <p>6 Наличие свободных площадей для реализации инвестиционных проектов в каждом поселении МО (20 площадок общей площадью 106,4га).</p> <p>7 Развивающаяся система ипотечного кредитования жилищного строительства</p> <p>Положительный миграционный приток населения (около тысячи человек в год);</p> <p>8 Развитая финансовая инфраструктура (основной офис и 13 филиалов СБ РФ, Расчетно-кассовый центр, доп.офис Ейский ОАО «Крайивестбанк», доп.офис банка «Кубань Кредит»);</p> <p>9 Стабильность социальных, межнациональных отношений;</p> <p>10 Высокая заинтересованность руководства района в динамичном социальном и экономическом развитии района.</p>	<p>1 Эффективное использование территориальных ресурсов (земли, недвижимости) – совершенствование учета объектов недвижимости и земельных участков, формирование банка данных объектов недвижимости и свободных земельных участков;</p> <p>2 Развитие туризма (включая эко- и сельский, событийный), рекреационно-оздоровительного отдыха, привлечение инвесторов для строительства объектов, отвечающих стандартам курортной индустрии. Обеспечение транспортной логистики и доставки отдыхающих.</p> <p>3 Расширение поставок произведенной продукции в другие регионы страны;</p> <p>4 Возможность технического перевооружения сельскохозяйственных предприятий с использованием механизмов кредитования и финансового лизинга;</p> <p>5 Возможность развития сельского хозяйства;</p> <p>6 Масштабное и системное привлечение инвестиций в экономику муниципального образования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - создание перерабатывающих предприятий и предприятий промышленной индустрии; - создание предприятий спортивно-оздоровительного комплекса - замена коммуникаций, прокладка новых сетей, увеличение мощности существующих; <p>7 Развитие малого предпринимательства, участие в программах государственной поддержки предпринимателей малого и среднего бизнеса. 8 Возможности, связанные с развитием потребительского потенциала. 9 Возможности использования природно-климатических преимуществ.</p>

По итогам 2015 года практически все показатели, характеризующие развитие экономики района, имеют положительную динамику.

Малое и среднее предпринимательство занимает важное место в экономике района. Этот сектор во многом определяет темпы экономического роста, структуру и качество районного продукта, состояние занятости населения. По сравнению с

аналогичным периодом 2014 года численность юридических лиц малых предприятий увеличилась на 8 единиц.

В промышленный комплекс Ейского района входит десять крупных и средних предприятий, в которых трудится более трёх тысяч человек. Объем промышленного производства составил более 3 млрд. рублей и обеспечил прирост на 8% к уровню предыдущего года. Основой промышленности являются обрабатывающие производства, на долю которых по итогам 2015 года приходится 76% реализованной промышленной продукции в районе.

Портовый комплекс представлен 6-ю стивидорными компаниями с 13-ю причалами, мощности которых используются в полном объеме. Общий объем перевалки грузов через портовый комплекс в 2015 году составил 3909,7 млн. тонн. Основная масса приходится на сельскохозяйственную продукцию.

Основу экономического потенциала Ейского района составляет сельское хозяйство. 2015 год был рекордным годом на урожай. Валовой сбор зерновых и зернобобовых культур, включая кукурузу, составил 505 тыс. тонн, что на 15 % выше 2014 года. Урожайность зерновых колосовых и зернобобовых культур в среднем по району составила 54,7 ц/га. В условиях экономических санкций и политики импортозамещения активно расширяется ассортимент товаров и продуктов питания отечественных и кубанских производителей.

Санаторно-курортный и туристский комплекс Ейского района включает 41 санаторно-курортную организацию, более 50 мини-гостиниц и более 1100 частных средств размещения. Данная отрасль является активно развивающейся и благоприятной для капиталовложений. Прирост инвестиций в курортную сферу планируется не только за счет проведения реконструкции и ремонта предприятий отрасли, но и путем реализации новых проектов. С целью популяризации курорта при поддержке администрации проводились мероприятия, которые позволили привлечь большое количество отдыхающих – это открытие курортного сезона «Ейское лето», кинофестиваль «Провинциальная Россия», байк-слет «Кочевье»; всероссийские

соревнования по виндсерфингу «Ейский кубок», соревнования по виндсерфингу и кайтсерфингу «Серфомай», «Должанка-да» и другие.

Торговля и потребительская сфера динамично растет и развивается. В 2015 году на территории района работало 2156 объектов потребительской сферы. Оборот розничной торговли по крупным и средним предприятиям Ейского района за 2015 год вырос на 24,3 % к соответствующему периоду 2014 года. Оборот общественного питания по крупным и средним предприятиям района снизился на 13% аналогичному периоду 2014 года. Снижение связано с реорганизацией ООО «Агрофирма «Волготрансгаз-Ейск» в самостоятельное юридическое лицо ООО «Плодовое». Для населения успешно работают 169 предприятий общественного питания. За 2015 год объем платных услуг, оказанных населению, составил порядка 2 млн. руб., темп роста 99,1 %.

Главным инструментом проведения в 2015 году социальной, финансовой и инвестиционной политики на территории муниципального образования являлся бюджет. За 2015 год предприятиями и организациями Ейского района мобилизовано в консолидированный бюджет края более 2,5 миллиардов рублей налоговых и неналоговых доходов.

По итогам 2015 года по темпам роста доходов Ейский район в краевом рейтинге из 44 муниципальных образований края находится на 19 месте (в 2014 году на 28).

Районный бюджет имеет ярко выраженную социальную направленность. В отчетном году свыше 80 % средств направлено на развитие социальной сферы. Расходы поселений были направлены на финансирование отраслей экономики, жилищно-коммунального и дорожного хозяйства и составили более 342 млн.рублей. В 2015 году, в связи с переходом на программный метод планирования расходов бюджета, более 91% из них израсходовано на мероприятия 22 муниципальных программ.

В отчетном году Ейский район активно принимал участие в реализации 14 государственных программ Краснодарского края с общим объемом финансирования за счет средств федерального и краевого бюджетов – около 1,5 миллиардов рублей.

Расходы бюджетов поселений на реализацию 7 краевых программ за счет средств федерального и краевого бюджетов в 2015 году составили около 91 миллиона рублей.

На территории муниципального образования осуществляется реализация комплекса мероприятий, направленных на создание условий, благоприятствующих развитию малого и среднего бизнеса:

- оказание финансовой поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства в виде субсидирования части затрат субъектов малого предпринимательства на ранней стадии их развития;

- осуществление работы Совета по предпринимательству;

- проведение «Недели малого и среднего бизнеса»;

- проведение конкурса «Лучшие предприниматели муниципального образования Ейский район»;

- привлечение субъектов малого предпринимательства к участию в выставках, форумах, ярмарках, размещении муниципального заказа;

- проведение обучающих семинаров, конференций, «круглых столов» по проблемам ведения предпринимательской деятельности и развития предпринимательства;

- размещение информации об основных событиях, формах поддержки малого и среднего предпринимательства и условиях ее получения на официальном сайте, инвестиционном портале муниципального образования и в официальных печатных изданиях;

- консультирование хозяйствующих субъектов по вопросам ведения предпринимательской деятельности;

- проведение мероприятий по легализации субъектов предпринимательской деятельности.

Доля среднесписочной численности работников (без внешних совместителей) малых и средних организаций в среднесписочной численности работников полного круга организаций в 2015 году составляла 32,2 %. В 2016 и 2017 годах в связи с увеличением численности работающих, преимущественно в малых предприятиях, ожидается

увеличение соотношения среднесписочной численности работников малых организаций и численности работников полного круга организаций до 32,3 % и 32,4 %, соответственно.

Ейск пользуется большой известностью как город-курорт. Уникальные условия – сероводородные источники, грязи Ханского озера, морские купания, теплый климат, физиотерапия – эти чудодейственные дары природы исцеляют больных и обеспечивают хороший отдых. Профиль курорта – бальнеогрязевой и климатический, что делает Ейск курортом реабилитационным и уникальным по терапевтическому эффекту.

Объем привлеченных в экономику Ейского района инвестиций в основной капитал крупными и средними предприятиями в 2015 году составил 1 млрд. 394 млн. рублей, прирост к уровню 2014 года – 47%.

Наиболее крупные вложения были освоены такими отраслями, как: транспортная, строительная и сельскохозяйственная.

Ежегодно растет инвестиционная активность малого и среднего бизнеса. Так, за 2015 год объем инвестиций превысил 2,2 млрд. рублей, что на 2,9 % выше уровня 2014 года.

Малое и среднее предпринимательство занимает важное место в экономике района. Этот сектор во многом определяет темпы экономического роста, структуру и качество районного продукта, состояние занятости населения.

По сравнению с аналогичным периодом 2014 года численность юридических лиц малых предприятий увеличилась на 8 единиц.

В целях повышения имиджа Ейского района, увеличения инвестиционных потоков, привлекаемых в экономику, муниципальное образование ежегодно участвует в общероссийских и международных выставочно-презентационных мероприятиях. В рамках Международного инвестиционного форума «Сочи-2015» было заключено 2 соглашения по реализации инвестиционных проектов - на строительство жилого комплекса «Молодежный» и 3-х этажного жилого дома «На Красной» - общей стоимостью 160 млн. рублей. В 2016 году ожидается привлечение инвестиций в основной капитал в расчете на душу населения в размере более 8 тысяч рублей.

Партнёрство власти и населения посредством взаимодействия с органами территориального общественного самоуправления обеспечивает в Ейском районе процессы развития крестьянско-фермерских хозяйств, малого и среднего предпринимательства, улучшение инфраструктуры, необходимой для развития курортной сферы. Выездные совещания практикуются сотрудниками администрации муниципального образования Ейский район с целью обеспечения эффективного сотрудничества органов власти с населением.

Важнейшими инструментами и технологиями повышения конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности территории являются:

- стратегическое планирование социально-экономического развития на основе взаимодействия органов власти с местным сообществом;
- исследование инвестиционного потенциала территории муниципального образования и представление его результатов потенциальным инвесторам, или маркетинг территории;
- экспертиза и согласование инвестиционных проектов с точки зрения интересов местного сообщества, разработка и утверждение инвестиционных проектов, осуществляемых за счет или с участием бюджетных средств, проведение конкурсов и отбора инвестиционных проектов
- создание благоприятных условий для инвестиционной деятельности (выделение земельных участков для строительства, обеспечение возможности подключения к инженерным и транспортным коммуникациям, а для жилищного строительства – предоставление площадок с необходимой инфраструктурой);
- установление льгот по уплате местных налогов, льготных условий пользования землей и другими природными ресурсами, находящимися в муниципальной собственности;
- расширение использования средств населения и иных внебюджетных источников для финансирования жилищного и социально-культурного строительства.

– использование средств местных бюджетов для полного или частичного финансирования инвестиционных проектов, привлечение кредитных ресурсов путем выпуска муниципальных займов;

Таким образом, необходим новый подход в пространственной экономике муниципалитета, предполагающий использование предложенных инструментов и технологий повышения конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности территории, формирование территориального продукта, а также выделение субтерриторий опережающего развития (опережающего роста) с определением «точек роста» и указанием конкретных поселений, которые могут стать катализатором процесса опережающего развития всей территории муниципального образования.

Список литературы

1. Авакян К.О. Актуализация систем менеджмента качества публичного управления в условиях вызовов XXI века. / К.О Авакян, И.Н. Пивоварова и др. /Вызовы XXI века: государственное, муниципальное, корпоративное управление (Часть 2): материалы Междунар. науч.-практ. конф./ отв ред. К.Н. Бабичев. – Краснодар: Кубанский гос.ун-т, 2015. – 247с.
2. Бабичев К.Н. Генезис теорий городской жилищной политики. /Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2015. Т. 8.№ 2 (40). С. 60-69.
3. Гордеев В.А. Конкуренция и ее развитие: системный анализ: монография / В.А. Гордеев. – Ярославль: Изд-во ЯГТУ, 2006. – 115 с.
4. Сачук Т.В. Территориальный маркетинг. – СПб.: Питер, 2009. — 368 с.
5. Филиппов Ю.В. Основы развития местного хозяйства/ Ю.В.Филиппов, Т.Т. Авдеева. учебник – М.: Логос, 2011. С.152.

УДК 334

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО И КРАУДФАНДИНГ: О ПЕРСПЕКТИВНОМ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ

ПУНГИНА А.П.

1 курс факультета политологии СПбГУ

Научный руководитель: Доктор экономических наук, доцент кафедры экономической теории и экономической политики СПбГУ Пашкус Вадим Юрьевич

Аннотация: в данной статье автор рассматривает проблемы российского законодательства в области социального предпринимательства. Особенное внимание уделяется роли бизнеса в решении проблем общества и способам поддержки социального предпринимательства на примере взаимодействия социального предпринимательства и краудфандинговой платформы «Planeta.ru».

Ключевые слова: социальное предпринимательство, краудфандинг, социальная политика.

SOCIAL ENTREPRENEURSHIP AND CROWDFUNDING: A PERSPECTIVE ON THE INTERACTION

Pungina A. P.

Abstract: in this article the author considers problems of Russian legislation in the field of social entrepreneurship. Special attention is paid to the role of business in solving the problems of our community and support social entrepreneurship for example interaction of social entrepreneurship and crowdfunding platform "Planeta.ru".

Key words: social entrepreneurship, crowdfunding, social politics.

Интерес к социальному предпринимательству в России явно растет: увеличивается количество социальных предпринимателей и развиваются способы поддержки этого вида деятельности (если в 2007 году фонд «Наше будущее» материально поддержал 5 проектов, то в 2014 году уже 24 проекта; на 2016 год в каталоге социальных предпринимателей зарегистрировано 267 предприятия в 33 разных сферах)³.

О дефиниции «социальное предпринимательство» в научных кругах идут споры. Автор в этом вопросе придерживается взгляда М. Юнуса, лауреата Нобелевской премии

³ Каталог социальных предприятий, товар и услуг/ Фонд региональных социальных программ «Наше будущее». [М.], 2007-2016. URL:<http://soindex.ru/companies/categoriesм>

мира 2006 года: «Это бизнес, созданный для достижения социальных целей»⁴. На правовом уровне понятие «социальное предпринимательство» в нашей стране еще не зафиксировано, но в августе 2015 года в «Российской газете» сообщалось о законодательских инициативах, направленных «на закрепление понятия «социальное предпринимательство», определение его направлений и критериев оценки».⁵ В мире ситуация с признанием социального предпринимательства более прогрессивна, так, например, в 2006 г. в Великобритании при Кабинете министров создан «Отдел социального предпринимательства и финансов», в 2010 году в Южной Корее при Министерстве труда создано «Агентство по поддержке социального предпринимательства».⁶ Как видно из приведенных выше примеров в ряде стран понятие «социальное предпринимательство» закреплено на государственном уровне, в РФ же этот вопрос остается открытым.

Социальное предпринимательство в России стремительно развивается, но без установления определения «социальное предпринимательство», невозможно и развитие законодательных инициатив по вопросу государственной поддержки этого сектора экономики. По данным исследования Фонда «Общественное мнение» одним из факторов успешного развития социальных предприятий является именно «государственная целевая адресная поддержка в виде налоговых льгот, снижение арендной платы за помещение (оптимально - помещение в собственность), административная и информационная поддержки, сотрудничество с госструктурами в одном направлении»⁷. Но нельзя утверждать, что диалога власти и социального предпринимательства не существует, об этом свидетельствуют: встреча Д. А. Медведева с социальными предпринимателями в 2013 году⁸, региональные и городские собрания представителей социального предпринимательства и государственных служащих (например, заместитель председателя Комитета развития и поддержки

⁴ Юнус М., Жоли А. Создавая мир без бедности: Социальный бизнес и будущее капитализма. – М.: ЦИПСИР, 2010. – С. 13.

⁵ Прибыль на втором месте/Российская бизнес-газета URL: <http://rg.ru/2015/08/11/biznes.html>

⁶ Барков А.В. О социальной значимости и актуальности легализации дефиниции «социальное предпринимательство» в российском законодательстве // ЭПОС. – 2015. №1. – С.67.

⁷ Фонд «Наше будущее». Создание успешного социального предприятия: практическое пособие

⁸ URL: <http://government.ru/news/7024/>

малого и среднего предпринимательства города Новосибирска Юрий Воробьев в апреле 2016 года проводил встречу с социальными предпринимателями, комитет оказывает поддержку школе социального предпринимательства «Новотерра» и социальным бизнесменам⁹; 6 апреля 2016 в Санкт-Петербурге состоялся круглый стол по социальному предпринимательству, организуемый депутатом ЗСК Санкт-Петербурга Ивановой И.В.). Комитет по развитию предпринимательства и потребительского рынка Санкт-Петербурга в 2016 году предоставляет субсидии в рамках реализации специальной программы «Поддержка социального предпринимательства», ранее в 2013 году по заказу Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы было проведено исследование этого вида деятельности и создана концепция социального предпринимательства. Но, важно отметить, что встречи власти и предпринимателей не регулярны, а программы поддержки разработаны только в нескольких регионах, поэтому еще рано говорить о благоприятных экономических условиях для всего социального бизнеса в России.

Основными источниками поддержки этой деятельности, по мнению автора, являются: фонд региональных социальных программ «Наше будущее», региональные общества социальных предпринимателей, проект «Impact Hub Moscow» и краудфандинговые платформы.

В данной статье хотелось бы рассмотреть именно роль краудфандинговой платформы «Planeta.ru» в реализации проектов социального предпринимательства, так как эти два явления имеют немало схожих черт: относительно новые для российской экономики, основаны на инновационных решениях и содержат элементы благотворительности.

Краудфандинг – способ найти финансирование своего проекта, зарегистрировав и представив его на определенной Интернет-платформе. Доноры (спонсоры) вкладывают свои денежные средства в проекты реципиентов (получателей поддержки). Эти вклады могут быть как безвозмездными (в основном), так и с некоторыми материальными обязательствами реципиентов: доноры получают определенные преференции

⁹ URL:<http://nsknews.info/news/158919>

(например, кружку с логотипом проекта), также возможны другие варианты сделок.

На данный момент с помощью платформы Planeta.ru зарегистрировано 36 проекта социальных предпринимателей.¹⁰



Рис. 1. Процентное соотношение проектов социального бизнеса, зарегистрированных на сайте «Planeta.ru» на 2016 год

Сумма поддержки всех проектов в области социального предпринимательства с помощью платформы Planeta.ru на 2016 год составляет 13,893,430 рублей. В 2014 году фонд «Наше будущее» оказал финансирование (беспроцентные займы на конкурсной основе) в размере¹¹: уже реализованные проекты - 14,779,000 рублей; поддержка значимых проектов (еще не реализованных) - 68,419,000 рублей. Безусловно, поддержка Фонда «Наше будущее» велика, но краудфандинг (при сборе всей суммы заявленной цели) не предполагает возврата средств, что и является его основным преимуществом.

Наиболее перспективные сферы видны из рис. 2.

¹⁰ URL: https://planeta.ru/search/projects/query=&categories=SOCIAL_BUSINESS

¹¹ URL: <http://nb-fund.ru/otchet/rumain3/> В открытом доступе находятся годовые отчеты только с 2007 по 2014 год

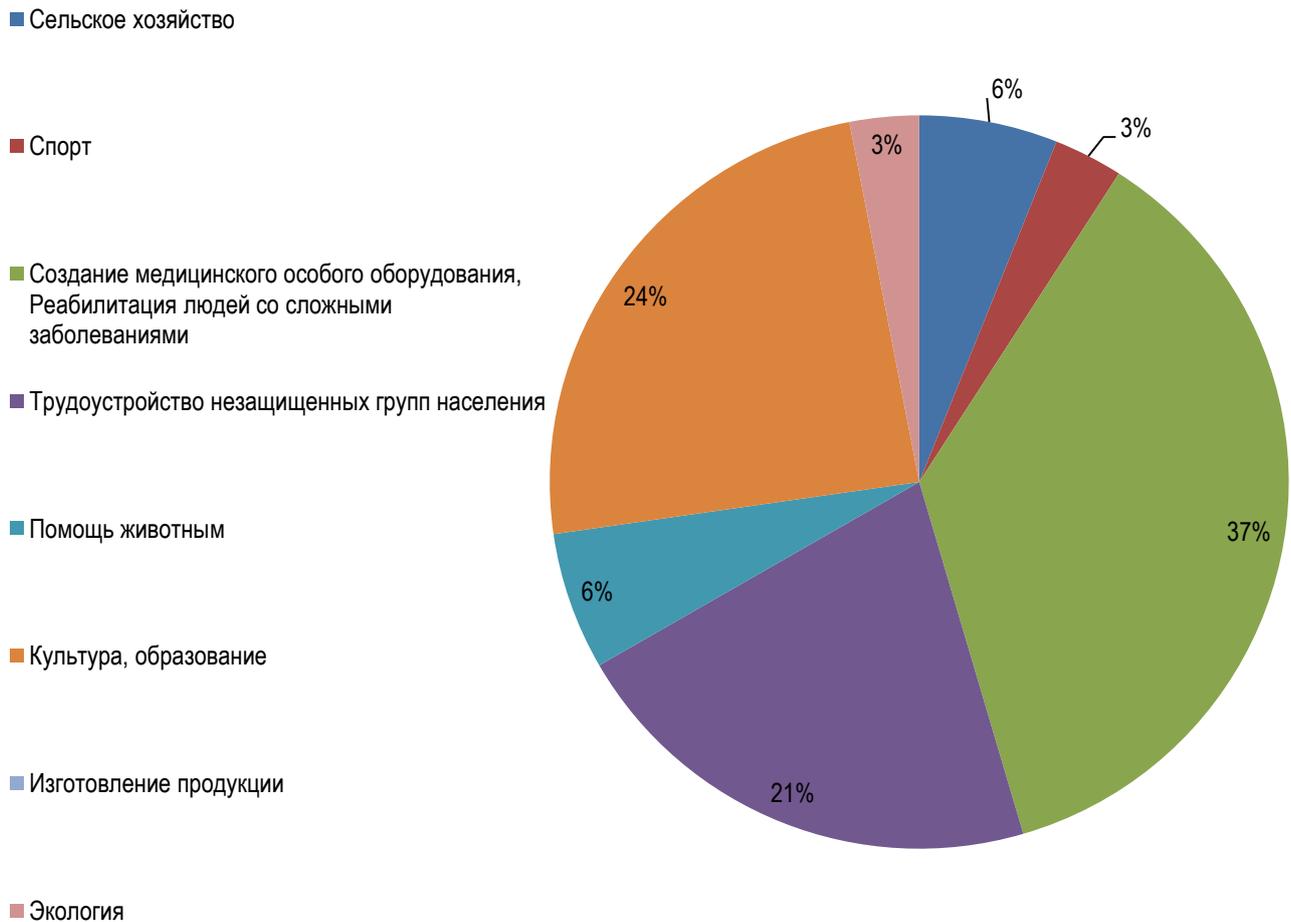


Рис 2. Сферы социального бизнеса, представленные на сайте «Planeta.ru»

Данная таблица показывает, что наиболее актуальными проблемами российского общества, которые пытаются решить социальные предприниматели, являются вопросы в системах здравоохранения (реабилитация особо нуждающихся, создание специального оборудования), образования и культуры, проблема занятости незащищенных групп населения.

Из самых успешных проектов (25 из 36) можно выделить три наиболее большие группы: 1. Трудоустройство незащищенных групп населения (7 проектов); 2. Здравоохранение (реабилитация детей со сложными заболеваниями, создание специального оборудования) (7 проектов); 3. Проекты в сфере образования и культуры (4 проекта).

Автор полагает, что:

1. Успешные (или неуспешные) представленные проекты могут служить индикатором мнения доноров (так и реципиентов) о наиболее значимых (или незначимых) проблемах социальной сферы. Как видно из представленной диаграммы, мнение о социальных проблемах спонсоров и авторов проектов совпадают (из соотношения количества успешных проектов и в целом представленных - в одних и тех же сферах). Но важно отметить, что эта оценка не может быть абсолютно достоверной, так как большую роль в успешности (или не успешности) проекта играют реклама, пиар и т.д.

2. Социальное предпринимательство в РФ нуждается в поддержке, так как оно способствует решению социальных проблем общества, а краудфандинг является одним из наиболее доступных способов поддержки.

3. Одной из проблем краудфандинга является недоверие граждан к электронным платежным системам. Если успешные проекты будут не просто реализованы, но и успешно представлены общественности в завершённом виде, то возрастет популярность и доверие как к краудфандингу, так и к социальному предпринимательству. В долгосрочной перспективе этот рост популярности может ускорить процесс утверждения законодательной базы в области социального предпринимательства на федеральном уровне.

4. В 2016 Planeta.ru совместно с Lipton запустила проект (конкурс) поддержки социального предпринимательства Goodstarter. Заинтересованность крупных спонсоров в поддержке этого вида бизнеса увеличивает конкуренцию среди социальных предпринимателей, что в свою очередь ведет к росту качества и количества социальных предприятий. Следовательно, решается больше общественных проблем. Но важно понимать, что идеальная модель (которая следует из цели социального предпринимательства) отношений социальных предпринимателей – не соревнование, а содействие, поэтому нужно помнить и о рисках конкуренции.

Таким образом, взаимодействие платформы «Planeta.ru» и социального предпринимательства – двух новых и популярных явлений для российской экономики, может улучшить жизнь населения РФ, а особенно нуждающихся в этом людей.

Список литературы

1. Барков, А.В. О социальной значимости и актуальности легализации дефиниции «социальное предпринимательство» в российском законодательстве/ А.В. Барков // ЭПОС. – 2015. -№1. – С.67-69
2. Герасимова, С. Прибыль на втором месте/ С. Герасимова// Российская бизнес-газета. - Режим доступа: <http://rg.ru/2015/08/11/biznes.html> (дата обращения: 09.04.16)
3. Фонд «Наше будущее». Создание успешного социального предприятия: практическое пособие. – 2013. – 96 с.
4. Юнус, М., Создавая мир без бедности: Социальный бизнес и будущее капитализма/ М. Юнус, А. Жоли. – М.:ЦИПСИР, 2010. – 307 с.
5. Краудфандинг в России <https://planeta.ru> (дата обращения: 24.04.16)
6. Фонд региональных социальных программ «Наше будущее». – Режим доступа: <http://www.nb-fund.ru> (дата обращения: 18.04.16)
7. Правительство РФ. - Режим доступа: <http://government.ru> (дата обращения: 01.04.16)

УДК 336.763

ДИНАМИКА РЫНКА РОССИЙСКИХ КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ

НИКИТИН А.В.

студент 2 курса, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Пенза,
Научный руководитель: к.э.н. Янова Полина Геннадьевна

Аннотация. В статье проведен анализ рынка корпоративных облигаций в Российской Федерации. Целью данной работы является исследование динамики указанного рынка. Предметом исследования этого рынка можно считать еврооблигации. Данная тема актуальна, поскольку в Российской Федерации широко распространен данный рынок. Методической основой проведения работы стала информация, полученная научными исследованиями финансового рынка. Результаты данной работы помогут выявить изменения рынка корпоративных облигаций и понять, в какой ситуации находится финансовый рынок РФ в настоящее время. Исследовав данный рынок, можно сделать вывод, что корпоративные облигации претерпели небольшие изменения в текущем году, но чтобы улучшить состояние рынка корпоративных облигаций, необходимо вмешательство государства.

Ключевые слова: корпоративные облигации, еврооблигации российских эмитентов.

RUSSIAN CORPORATE BOND MARKET DYNAMICS

Nikitin Alexandr Vladimirovich

Penza Branch of Financial University under the Government
of the Russian Federation, Penza, Russia

Abstract. In the article the analysis of the market of corporate bonds in the Russian Federation. The aim of this work is to study the dynamics of this market. The subject of study of this market can be considered Eurobonds. This topic is relevant because the Russian Federation is widespread this market. The methodological basis of the work was the information obtained in research of the financial market. The results of this work will help to identify changes in the corporate bond market and understand what the situation is the financial market of the Russian Federation at the moment. Examining the market, we can conclude that corporate bonds have undergone minor changes this year, but in order to improve the corporate bond market, government intervention is necessary.

Key words: corporate bonds, Russian Eurobonds.

В настоящее время для многих стало актуальным формирование личных финансовых резервов. Это связано с присутствием в нашей жизни различных форс-мажорных ситуаций. Особенно популярны такие проблемы как безработица,

приобретение имущества (жилье, автомобиль и т.д.). Таким образом, полезность накоплений становится все более очевидной, а эффективные способы их формирования – актуальными. Можно использовать целый ряд приемов для увеличения финансового запаса: депозиты, облигации, недвижимость, инвестиции.

Рассмотрим современное положение облигаций на рынке ценных бумаг, риски вложения средств в облигации и определим возможные перспективы работы с данными финансовыми инструментами.

В ст. 816 ГК РФ: облигация – это ценная бумага, удостоверяющая право ее держателя на получение от лица, выпустившего облигацию, в предусмотренный ею срок номинальной стоимости облигации или иного имущественного эквивалента [3].

Облигации, как инструменты с фиксированной доходностью, позволяют качественно диверсифицировать инвестиционные портфели. С их помощью можно создавать стратегии ориентированные на стабильный прирост капитала с разной степенью риска и доходности, а также структурные продукты, в которых облигации используются для страхования позиций в акциях или на срочном рынке. Доходность многих облигаций превышает ожидаемый уровень инфляции и среднюю доходность банковского депозита и зависит от кредитного качества эмитента, срока их обращения и ситуации на рынке [1].

В настоящее время большую роль в развитии экономики страны играет рынок корпоративных облигаций. Корпоративные облигации преобладают в структуре источников финансирования экономики, занимая более 70% всех средств, привлекаемых через рынок ценных бумаг. Их приоритет обусловлен долгосрочностью и постоянством отношений собственности.

Корпоративная облигация – это эмиссионная ценная бумага, являющаяся правоустанавливающим документом на получение номинальной стоимости облигации и процента от ее стоимости, зафиксированного в ней, или же другого имущественного эквивалента от эмитента ценной бумаги, согласно срокам обращения и условий выпуска [2].

На рисунке 1 представлены ставки рынка ОФЗ за январь – февраль 2015 года.

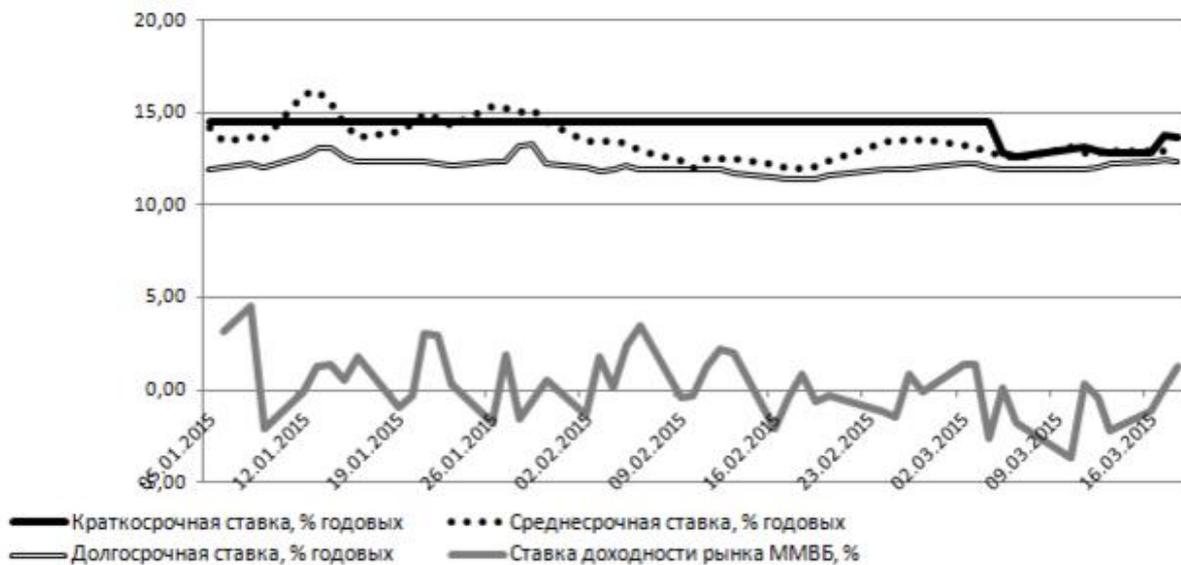


Рис. 1. Сопоставление доходности по инструментам финансового рынка

Как видно ставки ОФЗ мало менялись в феврале 2015 года, также видно, что среднесрочная ставка несколько снизилась по сравнению с январём.

Средневзвешенная ставка РЕПО в феврале оставалась на уровне 16% на фоне снижения общего объёма сделок это показано на рисунке 2. [1].

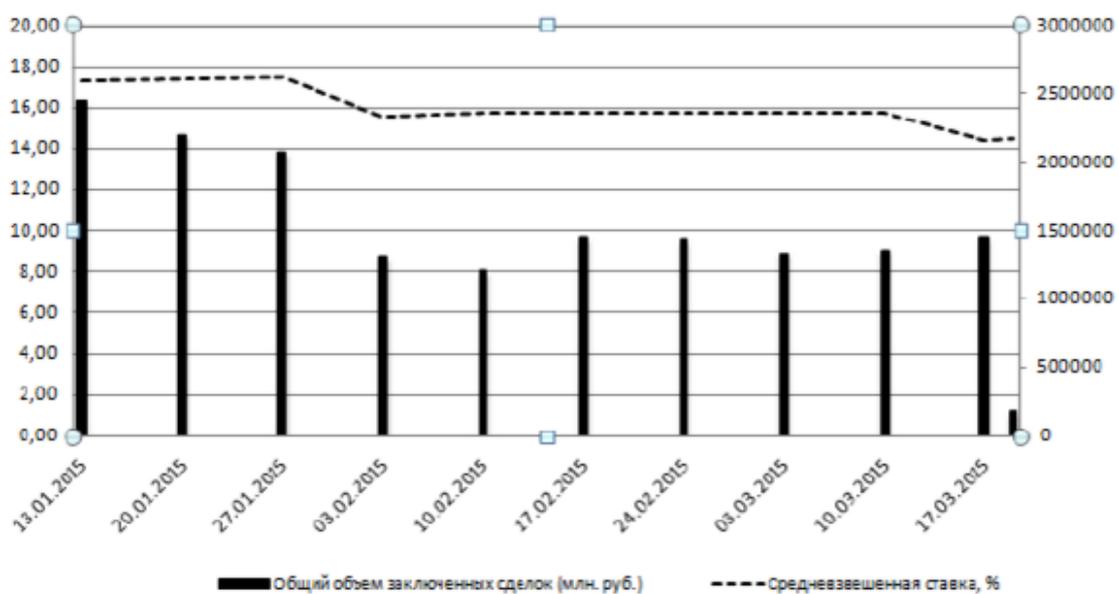


Рис 2. Российский рынок РЕПО

Объем вторичного рынка корпоративных еврооблигаций в первом квартале 2015 г.

сократился по отношению к первому кварталу 2014 г., и в апреле 2015 г. данный курс продолжился. Так, 1 апреля 2015 г. суммарный объем обращающихся корпоративных еврооблигаций составлял \$163,9 млрд. (366 выпусков в обращении), что на 11,9% ниже объема вторичного рынка на 1 апреля 2014 г. (\$186 млрд., 407 выпусков). В марте – апреле 2015г виден повышенный спрос на еврооблигации российских эмитентов по стороны глобальных инвесторов. Доходность суверенных и корпоративных еврооблигаций вернулась на уровни конца ноября – начала декабря.

В апреле 2015 г. Осуществилось единственное размещение выпуска корпоративных еврооблигаций: эмитент – Микро Капитал, валюта – евро, объем – \$0,0015 млрд., дата погашения – октябрь 2016 г., ставка купона – 6%, выплаты купона – 4 раза в год, прибыль от первичного размещения – 6% [1].

Таким образом, в заключение хотелось бы отметить, что корпоративные облигации являются одним из наиболее динамично развивающихся секторов рынка ценных бумаг.

Список литературы

1. Инновации на финансовых рынках : коллект. моногр. / Н. И. Берзон, Е. А. Буйнова, В. Д. Газман и др. ; под науч. ред. Н. И. Берзона, Т. В. Тепловой ; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики», ф-т экономики, кафедра фондового рынка и рынка инвестиций. — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2013. — с.420.
2. Финансы: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям ,специальности «Финансы и кредит» / под ред. Г.Б. Поляка. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА , 2011. – 735 с.
3. Финансовый рынок. Рынок ценных бумаг : учебное пособие / И.В. Кирьянов, С.Н. Часовников.– М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 281 с.
4. Янова П. Г. Введение в экономическую теорию: учебное пособие / П. Г. Янова. – Саратов: ЭБС IPR-books.

УДК 339.13

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЗООМАГАЗИНА

СОЛОВЬЕВА В.А.

Студентка 4 курса ОЧУ ВО «Академия МНЭПУ»
Научный руководитель: к.э.н. Гуляев Герман Юрьевич

Аннотация

Актуальность и цели: Конкурентоспособность – это относительная характеристика, которая показывает, насколько успешно субъект рынка конкурирует с аналогичными субъектами на рынке. Важно подчеркнуть, что конкурентоспособность можно определить лишь в сравнении с аналогичными рыночными субъектами. Компании должны заниматься однородными или схожими видами деятельности. Основу конкурентоспособности составляют конкурентные преимущества предприятия, которые выгодно отличают данное предприятие от аналогичных рыночных субъектов в глазах потребителей. Обеспечение устойчивого долгосрочного развития любого предприятия, в том числе торгового, возможно лишь в условиях постоянной оценки его конкурентоспособности. При этом специфика деятельности торгового предприятия обуславливает необходимость разработки специальной методики оценки его конкурентоспособности.

Материалы и методы: анализ конкурентоспособности торговых предприятий проводится на основе оценки критериев: расположение предприятия, широта ассортимента, конкурентоспособность товаров, качество товаров, ценовая политика, реклама магазина, культура обслуживания. Оценка указанных критериев конкурентоспособности происходит с помощью методов наблюдения, опроса респондентов, расчёта разработанных коэффициентов.

Результаты: В работе представлен комплекс разработанных критериев оценки конкурентоспособности торгового предприятия, на основании которых была произведена оценка конкурентоспособности конкретного предприятия торговли и определены перспективные направления повышения его конкурентоспособности.

Выводы: применение предлагаемой комплексной оценки конкурентоспособности торгового предприятия позволяет определить его слабые стороны и наметить оптимальные пути их устранения.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, конкурентные преимущества, комплексная оценка конкурентоспособности торгового предприятия, магазин, торговля, ассортимент.

ASSESSMENT OF COMPETITIVENESS OF THE PET SHOP

Abstract

Background. Competitiveness is a relative characteristic that shows how successful the entity is competing with the same market actors. It is important to stress that competitiveness can only be determined in comparison with the same market actors. The company must deal with homogeneous or similar activities. The basis of competitiveness is the competitive advantage of the enterprise that distinguish the company from similar market entities in the eyes of consumers. The long-term sustainable development of any business, including trading, is possible only in conditions of constant evaluation of its competitiveness. The specificity of activity of trade enterprises requires development of special methods for the assessment of its competitiveness.

Materials and methods: analysis of competitiveness of trading companies is based on evaluation of criteria: the location of the enterprise, breadth of assortment, the competitiveness of goods, quality of goods, pricing, advertising, store service culture. Evaluation of these criteria competitiveness by using the methods of observation, survey, calculation of coefficients was developed.

Results. The authors presents the complex criteria for assessing the competitiveness of trade enterprise on the basis of which the assessment was made of competitiveness of a particular company trade and identified promising directions of increase of its competitiveness.

Conclusions. The application of the proposed integrated assessment of the competitiveness of the trade enterprise identify its weaknesses and to chart optimal ways of their elimination.

Key words: competition, competitiveness, competitive advantages, comprehensive assessment of the competitiveness of the trade enterprise, store, trade, range.

Анализ конкурентоспособности торговых предприятий проводится на основе оценки критериев: расположение предприятия, широта ассортимента, конкурентоспособность товаров, качество товаров, ценовая политика, реклама магазина, культура обслуживания. Оценка указанных критериев конкурентоспособности происходит с помощью методов наблюдения, опросов респондентов, расчета коэффициентов. Каждому из названных критериев соответствует определенный весовой коэффициент, который умножается на значение бальной шкалы (наивысшим баллом является 10).

Объектом исследования выступает зоомагазин «Ле'Муррр», осуществляющий свою деятельность по адресу: г. Пенза, ул. Пенза, пр-т Строителей, д. 1В, ТЦ «КОПЛАЖ». Анализируемый хозяйствующий субъект представляет собой один из зоомагазинов, входящих в сеть зоомагазинов «Ле'Муррр». Зоомагазин «Ле'Муррр» специализируется на одежде для питомцев, различных кормах, средства для ухода за животными (шампуни, воск для лап, щетки, пуходерки и т.д.), обуви, лежаках и домиков, а также переносок.

Ближайшими по расстоянию конкурентами для анализируемого хозяйствующего субъекта являются следующие магазины:

- 1) Зоомагазин «Darvin-zoo» (Проспект Строителей , 9)
- 2) Зоомагазин «Любимец» (ул. Кирова дом 70)
- 3) Зоомагазин «Аквариум» (ул. Мира, 2)
- 4) Зоомагазинов «Счастливый хвостик» (ул. 8 Марта, 7).

Проведем анализ конкурентоспособности торговых предприятий на основе указанных выше критериев, и получившиеся результаты представим в таблице 1.

Таблица 1

Анализ конкурентоспособности зоомагазина «Ле'Муррр» и его конкурентов

Факторы (показатели) конкур-сти	Вес фактора	Ле'Муррр	Darvin-zoo	Любимец	Аквариум	Счастливый хвостик
1.Размещение предприятия	0,15	10	9	10	8	7
2.Широта ассортимента	0,15	10	10	9	8	8
3.Конкурентоспособность товаров	0,1	10	10	8	7	7
4.Качество товаров	0,1	10	10	9	8	8
5.Ценовая политика	0,15	8	8	9	9	10
6.Реклама магазина	0,15	10	10	9	7	7
7.Культура обслуживания	0,2	10	10	9	8	8
Итого	1	9,7	9,6	9,05	7,9	9,9

Магазины располагаются не далеко от остановок общественного транспорта. Однако лишь у зоомагазина « Ле'Муррр» имеется удобная и конечно же бесплатная парковка для машин, чего не имеют другие зоомагазины. В связи с этим, мы присваиваем анализируемому субъекту 10 из 10 возможных баллов. Расположение магазина является важным критерием для определения конкурентоспособности хозяйствующего субъекта, в связи с этим весовой показатель данного критерия соответствует 0,15.

В магазинах «Ле'Муррр», «Darvin-zoo», «Любимец», ассортимент товаров практически одинаковый. В связи с меньшей площадью магазинов

«Аквариум» и «Счастливый хвостик», ассортимент товаров в них ниже, чем в выше названных зоомагазинах.

Цена товаров является одним из основных факторов конкурентоспособности хозяйствующего субъекта. В таблице 2 представлены цены на выборочные товары из ассортимента магазина «Ле'Муррр». Мы сравнили их с ценами в магазинах-конкурентах.

Таблица 2

Анализ цен в магазинах г. Пензы по состоянию на 10.01.2016 года

Наименование товара	Абсолютные величины, руб					Средняя цена, руб	Абс.откл от средней цены, руб	Изм-е в %
	Ле'Муррр	Darvin-zoo	Любимец	Аквариум	Счастливый хвостик			
Переноска Marchioro «Сауман»	2528	2200	2719	2452	2267	2433,2	94,8	9,0
Когтеточка «Круглая»	2790	3180	2700	1315	1750	2347	443	8,9
Лежанка "Лукошко "	1380	1410	1220	1030	790	1166	214	8,4
Домик плетёный с лежанкой	2066	2142	1564	1005	755	1506,4	559,6	7,1
Tetra Аквариум с освещением 1,8 литра.	2000	1368	1975	1485	1264	1618,4	381,6	3,6
Felix-влажный однопорционный корм	30	21	23	16,9	17,5	21,68	8,32	8,4
Farmina Vet Life Hairball Полнорационное питание для взрослых кошек	801	792	389	334	246	512,4	288,6	6,3
Pi-Pi-Bent Classic Комкующийся Наполнитель 5кг	258	235	210	250	251	240,8	17,2	1,1
БИО-ТУАЛЕТ	1949	1752	1270	1890	1390	1650,2	298,8	18,1
Лосьон для удаления слезных дорожек для собак и кошек	321	240	273	235	257	265,2	55,8	21
Диски для чистки ушей для кошек и собак 90шт	667,59	498	555	575	864	631,92	35,67	5,6
Dog Chow Adult для Собак с Курицей 2,5 кг	489	402	402	483	450	445,4	43,6	9,8
Гель для ушей гигиенический, туб. 15 г	53	50	57	45	42	49,5	3,5	7,1
Гель для ухода за зубами Дентаведин, уп. 15 г	53	48	42	45	47	47	6	12,8
Спрей для собак Верный Друг Антиколтун от колтунов, фл. 100 мл	95	101	106	67	93	92,4	2,6	2,8
Шампунь для кошек/собак Агроветзащита Луговой от блох, фл. 160 мл	143	123	144	69	123	120,4	22,6	18,8
Зубочистка для собак, 22.5 см (100 г)	116	82	132	80	91	100,2	15,8	15,8
Пеленки 60х60,5	319	295	211	100	245	234	85	36,3
Аква Меню Корм Флора 650119 (30 г)	27	31	27	20	25	26	1	3,8
Лакомство для хорьков Титбит легкое говяжье Б2-М	150	91	130	75	80	105,2	44,8	42,6
Итого	16235,59	15061	14149	11571,9	11047,5	13379,3	2622,29	398,2

Таким образом, если бы покупка товаров, указанных в таблице 2 состоялась 10.01.2016 года, то самый дешевый чек был бы в зоомагазине « Счастливый хвостик», что соответствует 11047,5. Соответственно данный зоомагазин заслуживает наивысшего балла по урону цен. На втором месте у нас находится зоомагазин «Аквариум», на третьем месте у нас зоомагазин «Любимец», на четвертом месте у нас зоомагазин «Darvin-zoo». Ну а самые дорогие цены были зафиксированы в магазине «Ле'Мурррр», сумма чека в данном магазине составила 16235,59 руб., что на 2622,29 руб. больше, чем средние цены в анализируемых зоомагазинах.

Наиболее насыщенная рекламная деятельность у зоомагазинов «Ле'Мурррр» и «Darvin-zoo», это красочные и привлекательные рекламные буклеты в которых написаны какие скидки действуют на данный момент в магазине, какие акции проходят, а так же интернет сайты с представленной продукцией . Данным зоомагазинам мы присваиваем по 10 баллов. На втором месте у нас зоомагазин «Любимец» у него 9 баллов, и третье место у нас делят два зоомагазина «Аквариум» и «Счастливый хвостик» они получают по 7 баллов. Весовой коэффициент критерия «реклама магазина»- 0,15.

В связи с тем, что отрасль торговли относится к сфере предоставления услуг, важным критерием оценки конкурентоспособности становится культура обслуживания (весомость показателя 0,2).

Культура обслуживания - многогранный показатель сочетающий в себе различные характеристики от вежливости и компетентности обслуживающего персонала до уровня дополнительного обслуживания. Оценку культуры обслуживания торговых предприятий проведем согласно методике, представленной в таблице 3.

Таблица 3

Методика комплексной оценки культуры обслуживания потребителей

Наименование показателя	Весомость (g ₁)		Определение показателя	Методика расчета
Коэффициент дополнительного обслуживания	g ₁	0,2	Отражает уровень применения дополнительных услуг, находящихся за пределами основных функций зоомагазина, связанных с продажей товаров	$K_d = \frac{П_d}{В_u}$ Где П _д - применяемые дополнительные услуги; В _у - всего доп. услуг, предусмотренных для данного типа предприятия
Коэффициент затрат времени на обслуживание	g ₂	0,15	Затраты времени на обслуживание складываются из замеров, произведенных в час «пик» методов хронометража	$K_z = \frac{З_о}{\sum \frac{З_ф}{n}}$ Где З _ф - фактически затраченное время; n- кол-во замеров; З _о - оптимальные затраты времени покупателей для данного типа предприятий
Коэффициент компетентности	g ₃	0,15	Оценивается покупателями по уровню знаний, точности расчета за покупку, предоставление консультации	$K_{комп} = \frac{С_о}{Э_о}$ Где С _о - средняя оценка покупателей; Э _о - эталонная оценка (балл)
Коэффициент культуры обслуживания	g ₄	0,15	Определяется по результатам опроса покупателей о внимательности, вежливости, внешнем виде персонала	$K_{культ} = \frac{С_о}{Э_о}$ Где С _о - средняя оценка покупателей; Э _о - эталонная оценка (балл)
Коэффициент завершенности покупки	g ₅	0,2	Проводится путем подсчета количества покупателей совершивших покупку к общему количеству покупателей за период	$K_{зп} = \frac{N_n}{N}$ Где N _n - количество человек, осуществивших покупки в зоомагазине; N- количество вошедших в магазин человек
Итого	1,00			

На основании полученных расчетов можно отнести торговое предприятие к одной из следующих групп:

- с высоким уровнем обслуживания – 1- 0,91;
- с хорошим уровнем обслуживания – 0,9- 0,81;
- с удовлетворительным уровнем обслуживания – 0,8- 0,7;
- с низким уровнем обслуживания – < 0,7.

Для расчета коэффициента дополнительного обслуживания к анализируемым дополнительным услугам, которые отвечают требованиям современного развития отрасли торговли, мы отнесли критерии, представленные в таблице 4.

Таблица 4

Оценка коэффициента дополнительного обслуживания

Характеристики дополнительного обслуживания	Ле'Муррр	Darvin-zoo	Любимец	Аквариум	Счастливый хвостик
Предоставление бесплатных пакетов по завершению покупки	-	-	-	-	-
Предоставление корзинок и тележек для покупок	+	+	-	-	-
Наличие камер хранения	+	+	-	-	-
Наличие сайта в интернете с каталогом товаров и указанием цен	+	+	+	+	+
Наличие консультанта	+	+	-	-	-
Коэффициент дополнительного обслуживания	0,8	0,8	0,2	0,2	0,2

В табл. 4 видно, что зоомагазины «Ле'Муррр», «Darvin-zoo» имеют корзинки и тележки для покупок, так же камеры хранения, а также все анализируемые магазины имеют сайт с каталогом товаров. В связи с этим коэффициент дополнительных услуг указанных магазинов соответствует 0,8. Коэффициент дополнительных услуг магазинов «Любимец», «Аквариум» и «Счастливый хвостик» соответствует 0,2, в связи с тем, что в данных торговых организациях имеется только наличие сайта в интернете с каталогом товаров и указанием цен.

Для определения затрат времени в каждом магазине мы провели 20 замеров. Наименьшее количество времени на обслуживание было зафиксировано в магазине «Счастливый хвостик». При оптимальном времени на обслуживание 120 секунд, среднее время обслуживания покупателя в зоомагазине «Счастливый хвостик» составило 64,9 секунд. Соответственно коэффициент затрат времени составил 1,85. Самое продолжительное обслуживание было зафиксировано в зоомагазине «Лу'Муррр» - 145,3 секунд (табл. 5).

Таблица 5

Оценка коэффициента затрат времени на обслуживание

Характеристики	Ле'Муррр	Darvin-zoo	Любимец	Аквариум	Счастливый хвостик
Всего времени, секунд	2906	2245	1500	1589	1297
Среднее время, секунд	145,3	112,3	75	79,5	64,9
Коэффициент затрат времени на обслуживание	0,83	1,07	1,6	1,51	1,85

Для определения коэффициента компетентности обслуживающего персонала, нами было проведено социологическое исследование. Респондентам (людям, совершившим покупку в конкретных магазинах) был задан вопрос: «По десятибалльной шкале как Вы оцениваете компетентность обслуживающего персонала (уровень знаний, точности расчета за покупку, предоставление консультаций?)». Результаты исследования представлены в табл. 6.

Таблица 6

Оценка коэффициента компетентности

Характеристики	Ле'Мурррр	Darvin-zoo	Любимец	Аквариум	Счастливый хвостик
Сумма баллов	266	182	120	77	82
Кол-во опрошенных человек	28	20	16	10	10
Средний балл	9,5	9,1	7,5	7,7	8,2
Коэффициент компетентности	0,95	0,91	0,75	0,77	0,82

Наиболее компетентными оказались продавцы зоомагазинов «Ле'Мурррр» и «Darvin-zoo». Продавцы магазинов «Любимец», «Аквариум» и «Счастливый хвостик» - менее компетентны. Аналогичные результаты получились по оценке культуры обслуживания (табл. 7).

Таблица 7

Оценка коэффициента культуры обслуживания

Характеристика	Ле'Муррррр	Darvin-zoo	Любимец	Аквариум	Счастливый хвостик
Сумма баллов	225	186	85	67	73
Кол-во опрошенных человек	23	20	13	9	9
Средний балл	9,8	9,3	6,5	7,4	8,1
Коэффициент культуры обслуживания	0,98	0,93	0,65	0,74	0,81

Для оценки коэффициента завершенности покупок мы провели наблюдение в анализируемых магазинах в будничные дни в час «пик». В результате, наибольшая посещаемость в течение часа была зафиксирована в зоомагазине «Ле'Муррррр» (28). При этом лишь 7 % вошедших людей в магазин совершили покупку. Наибольший показатель Завершенности покупки был зафиксирован в зоомагазине «Ле'Муррррр» (табл.8).

Таблица 8

Оценка коэффициента завершенности покупок

Характеристика	Ле'Муррр	Darvin-zoo	Любимец	Аквариум	Счастливый Хвостик
Количество человек осуществивших покупки	19	10	9	6	6
Количество вошедших в магазин человек	28	23	21	12	10
Коэффициент завершенности покупки	0,7	0,43	0,43	0,5	0,6

Таким образом, результаты расчета коэффициентов культуры обслуживания представим в таблице 9.

Таблица 9

Коэффициенты культуры обслуживания

Наименование коэффициента	Вес фактор	Ле'Муррр	Darvin-zoo	Любимец	Аквариум	Счастливый хвостик
1. Коэффициент дополнительного обслуживания	0,2	0,8	0,8	0,2	0,2	0,2
2. Коэффициент затрат времени на обслуживание	0,2	0,83	1,07	1,6	1,51	1,85
3. Коэффициент компетентности	0,2	0,95	0,91	0,75	0,77	0,82
4. Коэффициент культуры обслуживания	0,2	0,98	0,93	0,65	0,74	0,81
5. Коэффициент завершенности покупки	0,2	0,7	0,43	0,43	0,5	0,6
Итого	1	4,26	4,14	3,63	3,72	4,28

Таким образом, зоомагазины «Ле'Муррр» и «Darvin-zoo» обладают хорошим уровнем конкурентоспособности, зоомагазины «Любимец», «Аквариум», «Счастливый хвостик» - удовлетворительным.

Анализ конкурентоспособности показал, что зоомагазин «Ле'Муррр» и «Darvin-zoo» является более конкурентоспособными по сравнению с зоомагазинами «Любимец», «Аквариум», «Счастливый хвостик» по следующим параметрам: расположение предприятия, широта ассортимента, конкурентоспособность и качество товаров, ценовая политика. Кроме того, как отмечают покупатели, уровень обслуживания в магазине «Ле'Муррр» несколько выше, чем в магазине ««Darvin-zoo»».

Проведенные наблюдения, анализ конкурентоспособности, оценка культуры обслуживания анализируемого хозяйствующего субъекта, позволили выявить основные сильные и слабые стороны магазина «Ле'Муррр», что позволяет провести SWOT-

анализ магазина (табл. 10).

Таблица 10

SWOT анализ зоомагазина «Ле'Мурррр»

<p>Сильные стороны:</p> <ul style="list-style-type: none"> -широкий ассортимент товаров; -высокая скорость обслуживания; -наличный и безналичный способ оплаты; -высококвалифицированный персонал; 	<p>Слабые стороны:</p> <ul style="list-style-type: none"> -пакет, как способ рекламы- платный; - отсутствие поощрения для постоянных клиентов;
<p>Возможности:</p> <ul style="list-style-type: none"> -появление новых поставщиков; 	<p>Угрозы:</p> <ul style="list-style-type: none"> - рост аренды вследствие повышения инфляции; -рост отпускных цен на товары; -скачки курсов валют; -увеличение конкурентов

Несмотря на значительные позитивные стороны деятельности зоомагазина «Ле'Мурррр», у анализируемого хозяйствующего субъекта имеются следующие недостатки: пакет, как способ рекламы- платный; отсутствие поощрения для постоянных клиентов.

В связи с этим рекомендуем магазину «Ле'Мурррр» внедрить программу лояльности(дисконтные карты), использовать бесплатные пакеты (как средство рекламы магазина), внедрить звуковую рекламу внутри магазина (способствующую привлечению внимания покупателей к определенным группам товаров, информирующих покупателей об акциях, скидках и специальных предложениях), а также установить терминал для возможности безналичной оплаты товаров (рис. 1).

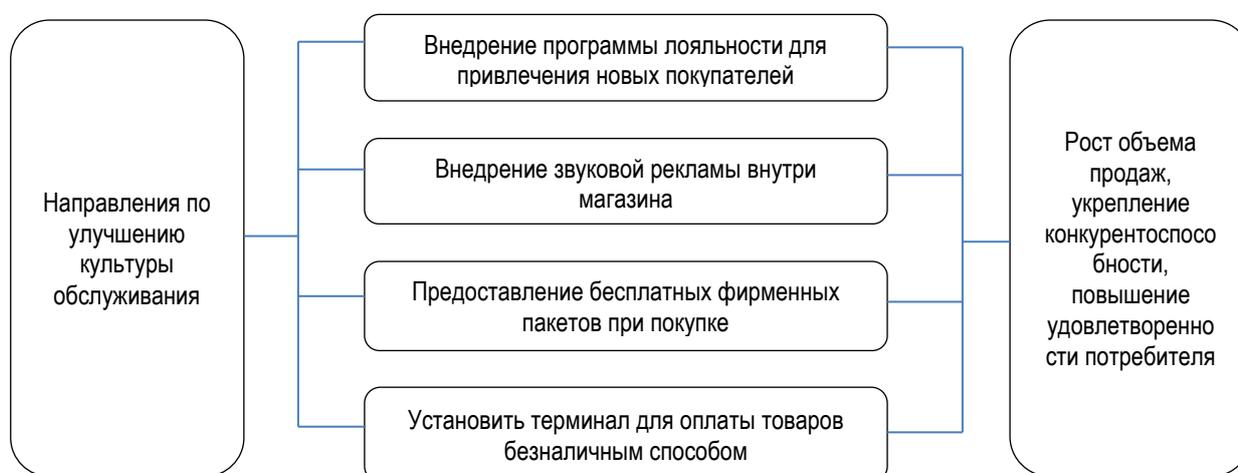


Рис. 1 Мероприятия, направленные на укрепление конкурентоспособности зоомагазина «Ле'Мурррр»

Предложенные мероприятия будут способствовать укреплению конкурентоспособности анализируемого хозяйствующего субъекта, а также позволят увеличить удовлетворенность покупателей, что позволит привлечь еще большее количество клиентов зоомагазина «Ле'Муррр».

Список литературы

1. Гуляев Г.Ю. Российский кризис: тенденции и перспективы // International scientific review. 2016. №1 (11). С. 46-49.
2. Гуляев Г.Ю. Конкуренция с нулевым эффектом // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. 2015. №35. С. 7-17
3. Гуляев Г.Ю. Проблемы и пути развития конкуренции в России // Экономика и социум. 2015. №2-1 (15). С. 1465-1478.
4. Гуляев Г.Ю. Виды современной конкуренции // Теория и практика современной науки. 2015. №2 (2). С. 15-27.
5. Гуляев Г.Ю. Трансформация конкурентных отношений или новая модель конкуренции // экономика и предпринимательство. 2014. №12-2 (53-2). С. 532-537.
6. Гуляев Г.Ю. Конкуренция: сущность и структура взаимосвязанных категорий // Научное обозрение. 2014. №12-1. С. 234-241.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 811.111

РЕКОНСТРУКЦИЯ КОНЦЕПТА «АНТИГЕРОЙ» В ПОЭТИЧЕСКИХ ПАМЯТНИКАХ ДРЕВНЕАНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

ПОДДУБНЯК А. А.

Студентка 4 курса, специальность – лингвистика

Институт филологии и языковой коммуникации Сибирского федерального университета

Научный руководитель: к.филол.н., доц. Прохорова Ольга Аркадьевна

Аннотация: Данная статья посвящена особенностям репрезентации лингвокультурного концепта «антигерой». Исследование проводится на материале шести древнеанглийских поэтических текстов разных жанров. В фокусе исследования находится ядро заданного концепта, и анализируются лексические средства, служащие для его актуализации через призму личностных качеств антигероя, его поведения в битве, образа жизни, внешнего облика и определения самого персонажа.

Ключевые слова: концепт, антигерой, лингвокультурология, древнеанглийский язык, эпос.

RECONSTRUCTION OF THE CONCEPT «ANTI-HERO» AT THE LITERARY MONUMENTS OF OLD ENGLISH

Poddubnyak A. A.

Abstract: The article is devoted to the peculiarities of the conceptual representation of an anti-hero. The research is based on the material of the six Old English poetic texts of different genres. The work focuses on the nucleo of the given concept and analyses the lexical devices served for its actualization through the perspective of the anti-hero's personal qualities, in-battle behavior, life style, physical appearance and definition of the character.

Key words: concept, anti-hero, language and cultural studies, Old English, epos.

Данная статья посвящена исследованию основных признаков концепта «антигерой» как фрагмента англосаксонской картины мира. Материалом исследования послужили поэтические памятники древнеанглийского языка: «Беовульф», «Исход», «О дарованиях человеческих», «Битва при Мэлдоне», «Вальдере», «Кит».

Реконструкция концептуальных структур, находящих отражение в языке, дает возможность восстановить картину мира носителей определенного языка. Проблема

реконструкции различных концептов англосаксонского общества привлекает внимание многих лингвистов (Ю.С. Григорьева, Л.Р. Лаврентьева, О.В. Дудченко, О.В. Томберг). Обращение к исследованию фрагмента архаической картины мира, следовательно, свидетельствует об актуальности данной проблемы.

Как известно, концепт – это междисциплинарный термин. В рамках лингвокультурологии концепт определённой культуры понимается как единица ментальности этой культуры; в свою очередь ментальность – «это мирозерцание в категориях и формах родного языка» [5, с. 49].

Концепт не имеет жёсткой структуры, однако принято считать о незыблемом наличие ядра концепта, т.е. базового слоя, и его периферии – интерпретационного поля [8, с.58-61]. Для лингвокультурологии наибольшую ценность в изучении будет представлять как раз ядро концепта, поскольку «концепт группируется вокруг некой «сильной» (т.е. ценностно акцентуированной) точки сознания, от которой расходятся ассоциативные векторы» [3, с.75-80]. Соответственно, ядро концепта будут составлять наиболее актуальные для носителей языка ассоциации, а менее значимые – периферию. В данном исследовании мы рассмотрим ядро заданного концепта.

Фундаментальным постулатом лингвокультурологии является то, что язык содержит определённый культурологический код о народе. При исследовании древних культур главной сложностью остаётся мёртвое состояние языка, соответственно, данный культурологический языковой код может быть считан только посредством сохранившихся литературных памятников определённой эпохи. При этом возникает необходимость привлекать знания не только из лингвистики, но из истории и литературоведения. Это может свидетельствовать о междисциплинарных связях выполненного исследования.

Среди древнеанглийских письменных памятников большой пласт занимают произведения эпического жанра. Англосаксонский эпос строится на понятии дихотомии построения героического мира: «мир англосаксонского эпоса строго двучленен, и все его элементы тяготеют к одному из полюсов, не оставляя нейтральной ни одну деталь» [6, с. 177]. В такой системе наиболее ценным является противопоставление концептов

«герой» – «антигерой», поскольку именно существование антигероя оправдывает собственное существование самого эпического героя.

Англосаксонский героический эпос рисует очень яркий образ антигероя, в концептуальном содержании которого отображаются характеристики, во многом противоположные тем, что присущи эпическому герою. Ранее нам удалось выделить концептуальные характеристики эпического героя: набор положительных личностных качеств, атрибуты идеального воина, отличительная привлекательная наружность, знатное происхождение, ярко выраженное стремление к свершению подвигов с целью стяжения славы, культ оружия и особенное почётное отношение к смерти [7, 2015].

В результате анализа древнеанглийских поэм мы выделили двадцать четыре лексемы, содержание которых определяет ядро концепта «антигерой». В свою очередь, эти единицы были разбиты на пять условных групп по общему денотативному признаку.

1. Рассмотрим первую группу, которую мы обозначили как **поведение в битве**. Антигерой не отличается доблестью и храбростью на поле брани, а, напротив, демонстрирует трусость – *yrđo*:

ƀā ƀæt Offan mǣg ærest onfunde

ƀæt se eorl nolde yrđo ġepolian (Mald. 5-6),

Тут Оффы родич, воочию убедившись,

что труса не празднует ратный начальник (пер. В. Тихомирова)

Такое постыдное для воина личностное качество *вербализировалось* в древнеанглийском языке и другими способами. Например, существовала отдельная лексема для обозначения человека, вступающего в битву под её конец – *hildlata*:

Næs ðā lang tō ðon ƀæt ðā hildlatan holt ofġēfan (Beow. 2845-2846),

Это случилось вскоре, как вступающие в битву под её конец покинули лес

Поведение антигероя характеризуется не только запоздалым вступлением в битву, но и её покиданием раньше времени или вовсе её избеганием. Приведённый ниже отрывок из «Вальдере» содержит глаголы *flēogan* – сбегать и *forbūgan* – избегать:

Nalles ic ðē, wine mīn, wordum cīde, ðū ic ðē ġesāwe æt ðām sweordplegan

ðurh edwitscype æniġes monnes wīg forbūgan oððe on weal flēon (Wald. 12-15)

*Да не услышишь, мой возлюбленный, слов укоризны: я вовек не увижу,
как в мечевой потехе ты испугался кого-то или врагу сильнейшему уступаешь,
пятясь,*

бежишь для спасенья жизни (пер. В. Тихомирова)

Здесь Хильдегита, возлюбленная Вальдере, уговаривает эпического героя вступить в битву с врагом; в данном эпизоде через призму героя высвечиваются качества, присущие антигерою. Такой результат достигается за счёт смысловой инверсии, репрезентирующей при помощи отрицательного наречия *nales* со значением категорического возражения.

В «Битве при Мэлдоне» также затронута тема бегства, но выражена уже в прямом обозначении поступков антигероев, которые испугались за свою жизнь в отличие от эпического героя Бурхтнота. В самом тексте бегство выражено уже другим глаголом со значением убежать – *ætran*:

*Hē gehlēop þone eoh þe āhte his hlāford on þām ġerædum þe hit riht ne wæs,
and his brōðru mid him bēgen ærndon,*

Godwine and Godwīg ġūþe ne ġūmdon, (Mald. 189-197).

и вскочил бесчестный в седло военачальник, верхами уходит – это худшее дело!

–

*с братьями он бросил бранное поле: Годвине и Годвиг, о гордости не радея,
спиной повернулись, в лесную чащу бежали, (пер. В. Тихомирова)*

2. Следующая группа лексем – **физический облик** антигероя. Этот концепт настолько противопоставляется образу светлого героя, что даже его наружность вызывает отвращение. Часто наружность антигероя называют уродливой - *unhūre*; он также может вонять – *gēosan*. Наиболее экспрессивным описанием такого антигероя является образ Гренделя:

wiht unhaélo grim ond graédig gearo sóna wæs

réoc ond réþe ond on ræste genam þritig þegna (Beow. 120-123)

существо уродливое, свирепое и жадное, вскоре готово было,

воняющее и жестокое, схватить тридцать тэнов

Но не только Грендель был некрасив, но и другого врага Беовульфа, дракона, сказитель называет страшным – *eġeslic*:

Bona swylce læg eġeslic eorðdraca (Beow. 2824-2825).

Таким же образом и убийца лежал, земной дракон страшный

3. Третья группа – это **образ жизни** антигероя, которому присущи постыдные – *dōmlēas* поступки. Страх перед смертью заставляет антигероя вести жизнь в бесчестье – *edwītlīf*, об этом говорит своим собратьям Виглаф в другом эпизоде «Беовульфа»:

syððan æðelingas feorran ġefricġean flēam ēowerne, dōmlēasan dæd.

Dēað bið sella eorla ġehwylcum þonne edwītlīf! (Beow. 2888-2891)

когда услышат дружиноводители в краях сопредельных о том,

как в битве вы обесславились! Уж лучше воину

уйти из жизни, чем жить с позором! (пер. В. Тихомирова)

В приведённом выше отрывке демонстрируется, что, несмотря на разнообразие чудищ в «Беовульфе», в поэме концепт антигероя не закреплён лишь за мифическими созданиями – «антигеройское» поведению демонстрируют и дружинники самого Беовульфа, не рискнувшие войти в пещеру к дракону и спасти своего предводителя.

Антигерой корыстен и пользуется обманом - *fāsel* для достижения своих коварных целей. В поэме «Исход» египтяне, являясь главными врагами Моисея, олицетворяют образ антигероя, лживого и несоблюдающего клятвы:

manum treowum woldon hie þæt feorhlean fācne gyldan,

þætte hie þæt dægweorc dreore gebohte, Moyses leode (Ex. 149-152),

Клятвопреступники, хотели они за ту жизнь, спасенную обманом, отплатить

так, чтоб того дня дела кровью обагрить собратьев Моисеевых, (пер. М.

Яценко)

Существительное *fāsel* может не только интерпретироваться как обман, но в некоторых случаях и как злой умысел. Данная лексема употребляется в «Беовульфе» в отношении чудищ:

lāðan cynnes fācne bifongen (Beow. 2008-2009).

этой ненавистной расы, промышлявшей злым умыслом

Посредством обмана или в открытую, удел антигероя – совершать преступления – *firen*: грабить – *berēafian* и убивать (убийство – *bealo*):

Swā ðā drihtguman drēamum lifdon ēadiglīce, oð ðæt ān ongan
fyrene fremman fēond on helle. (Beow. 99-104).

*Счастливо жили воители, пока ада приверженец
 не начал совершать злодеяния*

Bona swylce læg eġesliċ eorðdraca ealdre berēafod,
bealwe ġebæded (Beow. 2824-2826).

*Таким же образом и убийца лежал, земной дракон страшный,
 похитивший вечность, сея смерть*

В любом случае такой образ жизни антигероя заслуживает только презрения (презирать – *forhicgan*):

ond þonne forhycge heanspedigran (GoM 23-26);

и в душе грешил бы, гнушаясь бедных. (пер. В. Тихомирова)

4. Другая группа лексем описывает **личностные качества** антигероя. Это, в первую очередь, жестокость (жестокий – *rēðe*) и жадность (жадный – *grædig*):

wiht unhaélo grim ond grædig gearo sóna wæs

rēoc ond rēpe ond on ræste genam þritig þegna (Beow. 120-123)

*не ждали спящие ужасной участи, — тогда, не мешкая, грабитель грозный,
 тать кровожорный похитил тридцать мужей-воителей, (пер. В. Тихомирова)*

Отрицательному персонажу присущи и другие человеческие пороки, например, чрезмерная гордыня – *wlenco*. Такое описание дано в стихотворении «О дарованиях человеческих», где легко можно вычленить антигеройские качества:

under anes meht ealle forlæte,

þy læs he for wlence wuldorgeofona ful, (GoM 23-24);

*и его наделил бы столь великой властью, что сначала
 он воскичился бы чудным дарованием, овладела бы им гордыня, (пер. В.
 Тихомирова)*

5. Последняя группа представляет собой **определение** персонажа, т.е. какими

существительными и прилагательными образ антигероя актуализирован в древних текстах. Скопы, англосаксонские поэты-сказители, нередко называют антигероев понятиями *фразеологического* содержания, например, исчадие ада - *fēond on helle*, а также различными эпитетами отрицательной коннотации - лютый – *grimm*. Так описывается Грендель, первый антигерой, вставший на пути Беовульфа:

Swā ðā drihtguman drēamum lifdon ēadiġlīce,
oð ðæt ān ongan fyrene fremman fēond on helle.

Wæs se grimma gæst Grendel hāten,
mære mearcstapa se þe mōras hēold fen ond fæsten. (Beow. 99-104).

*Счастливы жили дружинники в зале, пока на беду им туда не явилось
ада исчадие: Гренделем звался пришелец мрачный,
живший в болотах, (пер. В. Тихомирова)*

В текстах, возникших уже под влиянием христианской религии можно наблюдать отождествление антигероев с самим дьяволом – *dēofol*. Такому сравнению подвергся кит в одноименной поэме, который во времена англосаксов представлялся громадным чудовищем, несшим смерть путешествующим на корабле:

Swā bið scinn[en]a þēaw, dēofla wise (Wh. 31-32),

*У злодейных духов таковы же повадки, у тварей дьявольских (пер. В.
Тихомирова)*

Сама поэма «Кит» доказывает, что концепт «антигерой» может принимать не только человеческое или мифологическое воплощение, но и образ вполне существующих представителей животного мира.

Являясь врагом – *fēond* всего героического сообщества поэмы, антигерой нередко выступает в качестве мучителя - *cwicsūsle* (*cwic* + *sūs*l – живой мучитель):

Þonne þæt gecnāweð of cwicsūsle
flāh fēond gemāh, þætte fīra gehwylc (Wh. 38-39)

*Затем злодей, коварной злобы полный,
адскими муками связывает*

Антигероев называют и убийцами – *bana*. Об этом свидетельствует отрывок о

схватке Беовульфа с драконом:

Bona swylce læg egeslic eorðdraca ealdre berēafod,

bealwe gebæded (Beow. 2824-2826).

*но тут же, рядом, его убийца лежал бездыханный, жизнекрушитель,
погибший в схватке, змей зломерзкий, (пер. В. Тихомирова)*

Но для феодальных отношений раннесредневековой Британии одним из страшнейших клейм можно назвать клеймо клятвопреступника – *trēowloga*, поскольку такие «герои» являются неверными своему слову быть преданными господину, служить ему и умереть за него на поле брани. В нижеприведённом эпизоде «Беовульфа» в роли антигероев вновь выступают дружинники самого легендарного вождя гаутов:

hæfde æghwæðe ende gefēred lænan lifes. Næs ðā lang tō ðon

þæt ðā hildlatan holt ofgēfan, tūdre trēowlogan tūne ætsomne (Beow. 2844-2848),

*Тогда уж из лесу, из рощи вышли клятвопреступники,
— те десять бесславных, бежавших в страхе, (пер. В. Тихомирова)*

Таким образом, проведённый лексико-семантический анализ позволяет сделать вывод, какие лексемы являются ядерными в концепте «антигерой». Посредством языковой реконструкции поведения в битве, физического облика, образа жизни, личностных качеств и определения персонажа нам удалось обрисовать лингвокультурный концепт «антигерой».

К особенностям репрезентации *концепта* «антигерой» можно также отнести наличие *эпитетов, фразеологизмов, смысловой инверсии*. Достаточно скудное количество способов *языкового выражения* гнусного, уродливого, трусливого, бесчестного антигероя позволяет современному исследователю сделать вывод о носителях древнеанглийского языка как о людях со стремлением к более высоким нормам морали и умением ценить прекрасное, что может разбивать некоторые стереотипы о представителях той далекой и во многом варварской эпохи.

Список литературы

1. Григорьева Ю. С. Концептосфера ВОИНСТВЕННОСТЬ как фрагмент англосаксонской картины мира: когнитивный подход: дис. ... канд. филолог. наук: 10.02.04. - Владивосток, 2003. - 194 с.
2. Дудченко О. В. Реконструкция концептосферы КРАСОТА в англосаксонской поэтической картине мира: дис. ... канд. филолог. наук: 10.02.04. - Владивосток, 2007. - 197 с.
3. Карасик В.И., Слышкин Г.Г. Лингвокультурный концепт как единица исследования // Методологические проблемы когнитивной лингвистики: Сб. науч. тр. / Под ред. И.А. Стернина. - Воронеж: ВГУ, 2001. - С. 75-80.
4. Лаврентьева Е. Р. Концепт «верность» в языке англосаксонской поэзии VII-XI веков: Лингво-этнический аспект: дис. ... канд. филолог. наук: 10.02.04. - Чита, 2006. - 192 с.
5. Маслова В.А. Лингвокультурология: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. - М.: Издательский центр «Академия», 2001. - 208 с.
6. Мельникова Е.А. Меч и лира. Англосаксонское общество в истории и эпосе. - М.: Мысль, 1987. - 203 с.
7. Поддубняк А.А. Лексические средства репрезентации концепта «эпический герой» (на материале древнеанглийского произведения «Беовульф») // SIBERIA_LINGUA. - Красноярск, 2015. - № 2. - С. 200–210.
8. Стернин И.А. Методика исследования структуры концепта // Методологические проблемы когнитивной лингвистики: Научное издание / Под редакцией И.А. Стернина. - Воронежский государственный университет, 2001. - 182 с.
9. Томберг О.В. Образ национального героя в английской лингвокультуре: динамический аспект // Вестник Челябинского государственного университета. 2013. - № 24 (315). - С. 169–172.

**Список сокращений названий использованных произведений
на древнеанглийском языке**

1. Beow. – Beowulf (Беовульф), цит. по: Old English Aerobics. URL: <http://www.oldenglishaerobics.net/beowulf.html> (дата обращения: 14.12.2015).
2. Ex. – Exodus (Исход), цит. по.: Old English Poetry. URL: <http://faculty.virginia.edu/OldEnglish/aspr/a1.2.html> (дата обращения: 14.12.2015).
3. GoM. – The Gifts of Men (О дарованиях человеческих), цит. по.: Old English Poetry. URL: <http://faculty.virginia.edu/OldEnglish/aspr/a3.7.html> (дата обращения: 14.12.2015).
4. Mald. - The Battle of Maldon (Битва при Мэлдоне), цит. по: Old English Aerobics. URL: <http://www.oldenglishaerobics.net/maldon.php#w0001561> (дата обращения: 14.12.2015).
5. Wald. – Waldere (Вальдере), цит. по: Old English Aerobics. URL: <http://www.oldenglishaerobics.net/waldere.php> (дата обращения: 14.12.2015).
6. Wh. – The Whale (Кит), цит. по.: The Old English Physiologus. URL: <http://www.gutenberg.org/files/14529/14529-h/14529-h.htm> (дата обращения: 14.12.2015).

УДК 81'367.623

РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ЛИЧНОСТНЫХ ХАРАКТЕРИСТИК ЧЕЛОВЕКА В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ (НА ПРИМЕРЕ ИМЕН ПРИЛАГАТЕЛЬНЫХ)

ФРОЛОВА С. С.

3 курс, кафедра зарубежной филологии и лингвистики
ТГУ им. Г. Р. Державина, г. Тамбов

Научный руководитель: Дубовицкая Екатерина Юрьевна, к. филол. н., доцент
кафедры зарубежной филологии и лингвистики ТГУ им. Г. Р. Державина

Аннотация: В статье представлена классификация личностных характеристик человека на примере имен прилагательных в английском языке. В рамках исследования личностных характеристик подчеркивается важность изучения системной категоризации концепта PERSONALITY в современном английском языке. Выделяются основные компоненты концепта PERSONALITY в английском психологическом дискурсе – эмоции, психологические механизмы, поведение, играющие особую роль в формировании личностных характеристик человека.

Ключевые слова: когнитивная лингвистика, концепт, личностные характеристики, имена прилагательные, личность.

THE REPRESENTATION OF PERSONAL CHARACTERISTICS IN MODERN ENGLISH (BY THE EXAMPLE OF ADJECTIVES)

Abstract: The classification of personal characteristics by the example of adjectives in modern English is presented in the article. The importance of research of systemic categorization of concept PERSONALITY in modern English is marked in the research work. The main components of concept PERSONALITY in English psychological discourse are marked – emotions, psychological mechanisms, behavior which play an important role in forming of personal characteristics.

Key words: cognitive linguistics, concept, personal characteristics, adjectives, personality

Важным объектом исследования в системе концептуального анализа являются личностные характеристики человека, выраженные именами прилагательными в английском языке. Изучение репрезентации личностных характеристик человека предполагает использование междисциплинарного подхода. Так, личностные

характеристики человека становятся объектом пристального научного интереса таких наук, как психология и когнитивная лингвистика.

Изучение личностных характеристик человека в когнитивной лингвистике тесным образом связано с исследованием концепта PERSONALITY в современном английском языке. Согласно классификации концептов Н. Н. Болдырева данный концепт можно отнести к концепту-фрейму, представляющий собой «объемный, многокомпонентный концепт, представляющий собой «пакет» информации, знания о стереотипной ситуации» [1, с. 37]. Так внутри концепта PERSONALITY можно выделить следующие компоненты, что характерно для любого концепта-фрейма: character, temperament, person, privacy, self. В результате концептуального анализа данного концепта были выделены следующие содержательные признаки концепта PERSONALITY:

1. Совокупность черт/признаков, определяющих общий тип характера личности, а также его/ее поведение в обществе.
2. Положительные качества личности.
3. Отличительные, выдающиеся качества личности/черты личности (прим. – как положительные, так и отрицательные).
4. Знаменитая или известная личность/персона.
5. В юридической терминологии: юридическое или физическое лицо, обладающее правами и обязанностями.

Также при анализе данного концепта нельзя не обратиться к определению данного понятию в психологии. Понятие «personality», входящее в наименование исследуемого концепта, в английском психологическом дискурсе эксплицируется таким образом: «Personality refers to individuals' characteristic patterns of thought, emotion, and behavior, together with the psychological mechanisms – hidden or not – behind those patterns» [7, с. 99]. («Индивидуальность понимается как совокупность индивидуально-характерных моделей мыслей, эмоций и манер поведения во взаимосвязи с психологическими механизмами – как скрытыми, так и явными – лежащими в основе этих моделей» – перевод С. Ф.). Так, стоит выделить следующие компоненты, лежащие в основе концепта PERSONALITY в английском психологическом дискурсе: эмоции,

психологические механизмы, поведение (emotions, psychological mechanisms, behavior). В качестве примера репрезентации данных компонентов обратимся к научно-публицистическим статьям сайта популярного печатного издания PSYCOLOGIES (британская версия) [3, URL]:

Emotions:

1. I feel I am constantly *being undetermined and belittled* («Am I being too sensitive?»).
2. I'm becoming *fearful* of everything. I'm *too scared* to fail («I feel stuck because I'm scared»).
3. Although all the recent media coverage about sexual abuse often stirs up *my own feelings of sadness*. It works for me in a lot of ways, but mostly *I feel exhausted and disconnected*. («I feel alienated and disconnected»).
4. I *feel very alone in life*. I feel *rejected and hurt*, especially when my daughter seems to want to spend time with my ex. I *feel so unmotivated* at the moment yet I long to help people. *I feel I have lost so many dreams* – how can I recover? («I feel hurt. How can I recover?»).

Psychological mechanisms:

1. I think *I am slowly managing to cut myself off from a lot of negativity* («Am I being too sensitive?»).
2. *I'm stuck in a procrastinating rut* («I feel stuck because I'm scared»).
3. It's not a conscious thing, but *I've created a life where I've chosen not to rely on anyone* («I feel alienated and disconnected»).
4. *I'm now having thoughts of wanting to end it all* («I feel hurt. How can I recover?»).

Behavior:

1. If I want someone's opinion I'll ask for it («Am I being too sensitive?»).
2. I don't want to go through my life I've achieved nothing («I feel stuck because I'm scared»).
3. I've created a life where *I've chosen not to rely on anyone and I find it very hard to accept help* («I feel alienated and disconnected»).
4. I feel so unmotivated at the moment *yet I long to help people* («I feel hurt. How can I recover?»).

Компонент «emotions» преимущественно эксплицируется с помощью отглагольных имен прилагательных, выражающих отрицательные эмоции - отчаяние, обида (exhausted, rejected), одиночество (disconnected), тоска, скука (so unmotivated), страх (scared). Другие средства выражения эмоций указывают на одиночество (feel very alone in life), сожаление (feel I've lost many dreams), страх, ужас (I'm too scared to fail, I'm becoming fearful of live).

Компонент «psychological mechanisms» выражает собой механизмы психологической защиты от негатива.

Внутри компонента «behaviour» исследователи конкретизируют следующие содержательные части: 1) особенности характера человека; 2) характеристика действий, поступков человека; 3) отношение к ситуации; 4) отношение к другим людям [2]. Согласно данной классификации компонент «behaviour» отражает особенности характера человека (If I want someone's opinion I'll ask for it), характеристику действий, поступков человека (I long to help people), отношение к ситуации (I don't want to go through my life I've achieved nothing), отношение к другим людям (It's difficult to trust other people, it's very hard to accept help).

Концепт PERSONALITY является сложной ментальной структурой, которую на языковом уровне могут реализовать самые разные средства. Например, устойчивые выражения (to lack personality, sunny personality, strong character, charismatic personality, furious temperament и т. п.). В рамках данного исследования нельзя обойти стороной другие языковые средства, которые раскрывают содержание данного концепта. Это имена существительные, широко использующиеся в психологии для определения типологии личности (leader, go-getter, big thinker, idealist, innovator и др.), а также многочисленные имена прилагательные, входящие в определения типологии личности (imaginative, talkative, enthusiastic, bright, curious, logical, understanding и др.). Особая роль таких лексических единиц как прилагательных и существительных, обозначающих личностные характеристики, заключается в том, что они стабильны и устойчивы во времени.

Согласно мысли А. Н. Черемисина, «когнитивная область «человек» объективирует

знание о ментальной и эмоциональной деятельности человека, его физиологических состояниях и внешности» [6, с. 4]. Соответственно, в основе любой личностной характеристики лежит оценка каждой из вышеназванных деятельностей человека.

В результате работы с толковыми словарями, словарями-тезаурусами и корпусами, нам удалось представить материал в виде следующей классификации:

1. Прилагательные, раскрывающие оценку ментальной деятельности человека (умственные характеристики).
2. Прилагательные, раскрывающие оценку эмоциональной деятельности человека (психоэмоциональные характеристики).
3. Поведенческие характеристики.
4. Прилагательные, раскрывающие оценку взаимодействия человека с внешним миром (социальные характеристики).

Исследуем каждую из классификаций более подробно, обратившись к первой группе прилагательных. Под ментальной деятельностью человека понимается специфическая активность человека по познанию и преобразованию окружающей действительности, связанная с разумом, с умственными способностями, проявляющаяся через речепроизводство, фиксирующая результаты познавательной деятельности в языке [4, с. 65]. Так, прилагательные, раскрывающие оценку ментальной деятельности человека, эксплицируют интеллектуальный потенциал человека, наличие или отсутствие у него умственных, познавательных, изобретательных и других способностей, умений и навыков. В качестве объекта оценки были использованы такие аспекты и связанные с ними свойства личности, как *мышление как компонент ментальной деятельности* (разум\нелогичность, рациональность, зрелость): **logical (illogical), conscious, rational, mature**.

1. I know now that it wasn't anything to do with you. I'm quite **a logical person**, you know (Driven by love. McCallum, Kristy. Richmond, Surrey: Mills & Boon, 1993). [8, URL]

2. Birth rates are falling everywhere in the world - except Africa. This is not because **Africans are illogical**, irresponsible or short-sighted (New Internationalist). [8, URL]

3. He is an adult in his thoughts and his manners and is a very **mature 22-year-old**

footballer (The Daily Mirror. 7680 s-units). [8, URL]

Другой аспект данной категории прилагательных – *внимание как компонент ментальной деятельности* (не)внимательность, скрупулёзность, тщательность): **alert, cautious, (un)focused, thorough.**

1. **You all seem to be very alert** in the evening (Pastoral parish council meeting (Pub/instit). Rec. on 21 Dec 1993 with 2 partics, 316 utts). [8, URL]

2. Like professional scientists, **he is very cautious** about rejecting an explanation that accounts for what he knows, and he will not simply submit to authority (Curricula for diversity in education. Swann, W; Booth, T; Masterton, M; Potts, P. London: Routledge & Kegan Paul plc, 1992, pp. 9-113. 2297 s-units). [8, URL]

Другой аспект данной категории прилагательных – *наличие или отсутствие изобретательных способностей* (изобретательность, (не)гибкость, практичность): **ingenious, resourceful, tough-minded, flexible, imaginative, practical.**

1. It was said of Vaughan that he was 'esteemed by scholars, **an ingenious person**, but proud and humorous' (The Art Newspaper. 2834 s-units). [8, URL]

2. **She was** clever, capable and **resourceful** as an agent, and acceptable to Rokovssky as his confederate on this mission of assassination (Sergeant Joe. Staples, Mary Jane. London: Corgi Books, 1992, pp. 11-142. 3663 s-units). [8, URL]

Последний аспект данной категории – *твёрдость ума* (твёрдость, фиксированность, постоянство): **stubborn, steady, stable.**

1. Instead, **her stubborn mind** persisted in remembering the unexpectedly lighter side he had shown at the inn (My enemy, my love. Byrne, Julia. Richmond, Surrey: Mills & Boon, 1993, 6708 s-units.). [8, URL]

Далее исследуем следующую группу прилагательных - прилагательные, раскрывающие оценку эмоциональной деятельности человека. Под эмоциональной деятельностью человека понимается форма проявления психической активности индивида в процессе жизни. В отличие от ментальных и интеллектуальных процессов, в которых действительность отражается в виде ощущений, восприятий, понятий, мнений, в эмоциях и чувствах объективная реальность отражается в форме переживаний, в ее

соответствии или несоответствии потребностям и интересам человека [5, с. 66]. Данная группа прилагательных может быть разделена на две категории – положительные и отрицательные эмоции.

Группа положительных психоэмоциональных характеристик человека: ***gentle, peaceful, relaxed, forgiving, sympathetic, sensitive, warm, quiet.***

1. He was a completely changed and infinitely **more relaxed man**, patient and courteous and easy (The champions of Formula 1 from Fangio to Piquet. Botsford, Keith. London : Stanley Paul, 1988, pp. 11-98. 1662 s-units) [8, URL].

2. By all accounts **Blake was a very quiet person** who did not join in any of the usual university activities and spent most of his time reading about Russia and its people (The intelligence game: the illusions and delusions of international espionage. Rusbridger, James. London: I B Tauris & Company Ltd, 1991, pp. 11-84. 1454 s-units) [8, URL].

Категория «прилагательные, раскрывающие внешность человека» эксплицирует поведенческие особенности личности. В качестве объекта оценки можно выделить следующие аспекты – *физиологическое состояние человека* (активность, энергичность): ***energetic, lively.***

1. Now, as she romps in the garden of their Georgian home in Grayswood, Surrey, **this energetic nine-year-old** is just as much a part of the Nicholson family as Mike's wife Diana, 50, and his two grown sons Tom, 20 and William, 19 (The Daily Mirror. London: Mirror Group Newspapers, 1992, 5648 s-units.) [8, URL].

2. According to his wife, he had generally '**a pleased or lively look**'. (The Dictionary of National Biography: Missing persons. 1356 s-units) [8, URL].

Также стоит выделить отрицательные аспекты – *властность, стремление доминировать*: ***overbearing, bossy.***

1. She felt as angry with her own wayward senses as she did with Roman's **overbearing behavior** (Calypso's Island. Ash, Rosalie. Richmond, Surrey: Mills & Boon, 1993, pp. 7-181. 3528 s-units) [8, URL].

2. I never thought I'd end up working for a **bossy woman** (The shoemaker's daughter. Gower, Iris. London: Corgi Books, 1992, pp. 20-147. 2361 s-units) [8, URL].

Аспект *раздражительность, агрессивность*: **irritated, aggressive**

1. **She was** moody at times and **easily irritated** (Where there's life. Dayus, Kathleen. London: Virago Press Ltd, 1991, pp. 1-107. 2891 s-units) [8, URL].

2. People are seen as being more selfish, **aggressive**, and less tolerant and happy than was the case a decade ago (Thatcherism and British politics. Kavanagh, Dennis. Oxford: OUP, 1990, pp. 209-319. 1580 s-units) [8, URL].

Аспект *грубость, властность, критиканство*: **rude, critical, overbearing**

Категория прилагательных, раскрывающих оценку взаимодействия человека с внешним миром, эксплицирует социально-поведенческие особенности личности в социуме. В качестве объекта оценки можно выделить следующие аспекты – *тип личности*: *экстраверт* (открытость, умение адаптироваться в обществе): **talkative, curious, sociable, easy-going, outgoing, straightforward**.

1. He is rather **a talkative person**, as no doubt you have discovered (Look about and die. Butters, Roger. Lewes, East Sussex: The Book Guild Ltd, 1991, pp. 45-167. 3260 s-units) [8, URL].

2. The matron of Sunningdale was **an easy-going woman** who let visitors come pretty well when they pleased, this entailing no great inconvenience as few did please (Master of the moor. Rendell, Ruth. London: Arrow Books Ltd, 1988, pp. 7-75. 1601 s-units) [8, URL].

В качестве объекта оценки можно выделить и другие аспекты – *тип личности*: *интроверт* (закрытость, приватность): **deeply private**

1. Ellen took her **deeply private thoughts and sensations** out of her walk-in closet (Internet Society: The Internet in Everyday Life p. 184, Maria Bakardjieva 2005) [8, URL].

Аспект *эмоциональный отклик* (сострадание): caring, sensible to people's needs

Таким образом, личностные характеристики человека (на примере имен прилагательных) могут быть представлены в виде следующей классификации:

1. Прилагательные, раскрывающие оценку ментальной деятельности человека (умственные характеристики). В качестве объекта оценки были использованы такие аспекты и связанные с ними свойства личности, как *мышление как компонент ментальной деятельности* (разум\нелогичность, рациональность, зрелость): logical

(illogical), conscious, rational, mature, *внимание как компонент ментальной деятельности* (не)внимательность, скрупулёзность, тщательность): alert, cautious, unfocused, thorough, *наличие или отсутствие изобретательных способностей* (изобретательность, (не)гибкость, практичность): ingenious, resourceful, tough-minded, flexible, imaginative, practical, *твёрдость, постоянство ума* (твёрдость, фиксированность, постоянность): stubborn, steady, stable.

2. Прилагательные, раскрывающие оценку эмоциональной деятельности человека. Группа положительных психоэмоциональных характеристик человека: gentle, peaceful, relaxed, forgiving, sympathetic, sensitive, warm, quiet.

3. Категория «поведенческие особенности личности». В качестве объекта оценки можно выделить следующие аспекты: *физиологическое состояние человека* (активность, энергичность): energetic, lively, *отрицательные аспекты поведения* (властность, стремление доминировать): overbearing, bossy, (грубость, властность, критиканство): rude, critical, overbearing, (раздражительность, агрессивность): irritated, aggressive.

4. Категория прилагательных, раскрывающих оценку взаимодействия человека с внешним миром, эксплицирует социально-поведенческие особенности личности в социуме. В качестве объекта оценки можно выделить следующие аспекты: *тип личности: экстраверт* (открытость, умение адаптироваться в обществе): talkative, curious, sociable, easy-going, outgoing, straightforward, *тип личности: интроверт* (закрытость, приватность): deeply private, *эмоциональный отклик* (сострадание): caring, sensible to people's needs.

Список литературы

1. Болдырев Н. Н. Когнитивная семантика. Тамбов, 1997
2. Дамман Е. Н. Концепт «поведение человека» в английской языковой картине мира. Журнал «Филологические науки», 2012
3. Журнал PSYCHOLOGIES (британская версия) - psychologies.co.uk

4. Павленко В.Г., Зайцева О.Л. Интегральные и дифференциальные параметры языковой ментальной деятельности // Университетские чтения – 2012. – С. 64-68.
5. ПИП – Психология и Педагогика. – СПб.: Питер, 2007. – 272 с.
6. Черемисин А. Н. Прилагательные пространственной семантики как средство репрезентации оценки в современном английском языке. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата филологических наук, 2015.
7. Funder, David C. The Personality Puzzle —United States of America: Norton and Company, Inc., 1997 — 172 с.
8. British National Corpus

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 343.213.5

ВРЕМЯ КАК УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ

ОРЕХОВ Н. Д.

студент 2 курса Юридического факультета ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева»

Научный руководитель: Анощенкова Светлана Владиславовна, кандидат юридических наук, Доцент

Аннотация: Статья представляет собой оригинальное видение категории времени в уголовном праве. Автор пытается дать анализ времени с позиции симбиоза понимания категории времени с точек зрения физики и философии. Представление времени как движения момента, периода и протяженности позволяет рассматривать время не только как признак состава преступления, а распространять на все уголовно-правовые категории.

Ключевые слова: уголовное право, уголовный закон, время, момент, событие, протяженность, соотношение, система координат.

Time as a criminal legal category

Orekhov N. D.

Abstract: The article is an original vision of the category of time in criminal law. The author tries to analyze the time from the position of the combination of understanding the category of time from the point of view of physics and philosophy. The idea of time as movement time, period and length allows to consider time not only as a feature of the offense, and to extend to all criminal law category.

Key words: criminal law, criminal law, time, event, length, ratio, coordinate system.

В уголовном праве феномен времени рассматривается, прежде всего, в контексте действия уголовного закона во времени (ст.ст. 9, 10 УК РФ; ФЗ № 64-ФЗ от 13.06.1996 г. и иные законы об изменениях и дополнениях, внесенных в действующий УК РФ). Уголовный закон – не единственное понятие, с которым можно соотнести категорию времени. Говоря о преступлении, наказании, уголовной ответственности и иных мерах уголовно-правового воздействия также можно исследовать время и определить специфику его понимания.

Наиболее близкой современным ученым является соотнесение времени с

преступлением, то есть имеется в виду время совершения преступления как факультативный признак объективной стороны преступления. Так, Л.А. Букалерева пишет о том, что в Уголовном кодексе время определяется в двух смыслах. В некоторых составах оно обозначает продолжительность, длительность какого-то деяния, измеряется в единицах времени. В других время означает определенный период, в который что-либо происходит¹². Время как признак объективной стороны, действительно, имеет различные смысловые и физические выражения. Но как было обозначено выше, соотносится оно не только с понятием преступления, точнее с объективной стороной преступления. Рассматривая время как признак состава преступления, ученые давали следующее определение времени совершения преступления; определенный временной период, в течение которого может быть совершено преступление; юридически значимые момент либо продолжительность совершения преступления; определенный период или момент, описанный в диспозиции уголовно-правовой нормы, имеющий уголовно-правовое значение, в который было выполнено общественно опасное деяние или наступил преступный результат, т.е. совершено преступление¹³. Из приведенных определений следует, что ученые не рассматривают время ни в астрономическом, ни в календарном варианте (дата, час).

С гносеологической точки зрения время – многоплановое понятие, которое изучается целым рядом естественных и гуманитарных наук. Так, с позиции физики, время – объективно реальная форма существования движущейся материи, характеризующая последовательность разворачивания материальных процессов, отдаленных друг от друга разных стадий этих процессов, их длительность, их развитие¹⁴.

С позиции философии время рассматривается как проявление бытия с точки зрения прошлого, настоящего и будущего и покоящихся на них отношений «раньше»,

¹² См.: Букалерева Л.А. Понятие, признаки и значение субъективной стороны преступления. В кн.: Общая часть уголовного права: состояние законодательства и научной мысли /Под ред. докт. юрид. наук, проф. Н.А. Лопашенко. – СПб. Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2011. С. 324.

¹³ См.: Там же. С. 324.

¹⁴ См.: Иродов И.Е. Механика. Основные законы. /Е. А. Иродов. - М.: Лаборатория базовых знаний, 2001. С 157 – 170.

«одновременно» и «позже»¹⁵.

Уголовное право с его основными категориями (уголовный закон, уголовная ответственность, преступление, наказание, иные меры уголовно-правового воздействия) апеллирует ко времени в его любом понимании, как в физическом, так и в философском смысле. Категории уголовного права – это и события, моменты (преступление), и процессы (длящееся и продолжаемое преступление, исправление осужденного, течение сроков давности), и этапы (стадии совершения умышленного преступления) и последовательность (преступление – наказание, судимость – наказание, причинно-следственная связь между общественно-опасным деянием и наступлением общественно-опасных последствий). Философские понятия «раньше», «одновременно» и «позже» уголовное право не может не принимать во внимание: оценка любого события, процесса, этапа и последовательности производится именно с учетом означенных понятий. Например, именно таким образом происходит оценка на предмет правомерности-неправомерности необходимой обороны (анализ условия правомерности – наличие общественно опасного посягательства зависит от начального и конечного моментов посягательства¹⁶).

Вместе с тем, в уголовном праве имеет смысл рассмотреть время как особую категорию, причем это видение осуществить более широко, чем это принято (действие уголовного закона во времени; признак объективной стороны преступления). Такое видение понятия времени позволит рассмотреть основные категории уголовного права в его реальном бытии, применении, а также в форме существования правовой материи в некоем временном континууме.

С моей точки зрения с учетом позиций физики и философии время в уголовном праве имеет значение как;

- момент
- период

¹⁵См. Лебедев С. А. Философия науки: Словарь основных терминов./С. А. Лебедев. — М.: Академический Проект, 2004. — 320 с.

¹⁶О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.09.2012 N 19 // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2012. №11. С 4-6

- протяженность (течение времени).

Если избрать за отправное начало такую систему координат, то, очевидно, категорию времени можно рассматривать несколько шире и применять ее не только ко времени совершения преступления, но и ко всем категориям уголовного права.

Время как момент. Момент – это некая точка, координата события на временной оси. То есть до этого события происходили иные события, и также после нее будут происходить. Но именно с этой точкой сравниваются все иные события. Эти события могут выглядеть и как а) одномоментные (такие же временные точки) и как б) процессы, протяженные во времени. Так, в первом случае соотносятся между собою момент совершения преступления (не длящегося и не продолжаемого) с датой вступления в силу нового уголовного закона. Во втором случае, например, несовершеннолетний возраст виновного определяется на момент совершения им преступления (ч. 1 ст. 87 УК РФ). Здесь точкой - константой (то с чем сравнивают) является момент совершения преступления, а сравнивая переменная величина – ежесуточно меняющийся возраст лица. Таким же образом сопоставляется, например, возраст виновного лица с моментом вынесения приговора при решении вопроса о назначении ему пожизненного лишения свободы (ч. 2 ст. 57 УК РФ). Такое видение времени имеет значение при соотнесении нескольких юридических событий, одно из которых берется за некую константу, а другое – за меняющуюся величину.

Очевидно, что законодатель, формулируя уголовно-правовые нормы, также имеет в виду соотношение некоторых событий (моментов). Так, в ст. 317 УК РФ «Посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа» общественно опасное деяние (посягательство) может быть совершено виновным, либо во время выполнения потерпевшим функций по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности, либо после выполнения этих функций - из мести за такую деятельность.

Время как период. Временной период – это определенный отрезок времени, ограниченный начальным и конечным моментами. Речь идет о двух разных по сути моментах, относящихся к одному и тому же событию. Эти два «крайних» момента

темпорально выделяют событие среди остальных событий; они являются определяющими величинами уже не для временного момента (как в контексте «время – момент»), а для всего события, определяя его как период, подчеркивая его обособленность.

В реально существующих уголовно-правовых отношениях временное измерением периодов встречается достаточно часто. В качестве примеров можно привести длящееся и продолжаемое преступление, где актуально определение начальных и конечных моментов события преступления, протяженного во времени; уже упоминавшееся условие наличия в необходимой обороне; период отбывания наказаний, измеряемых временным периодом (ст. ст. 47, 49-56 УК РФ); испытательный срок при условном осуждении (ст. 73 УК РФ); сроки давности (ст.ст. 78 и 83 УК РФ); сроки погашения судимости (ст. 86 УК РФ) и т.д. Что же касается правовой материи, то здесь законодатель также часто обращается к приему обозначения периода времени. Сюда относятся все виды относительно определенных санкций в любом виде. Даже если в санкции статьи Особенной части УК не определен минимальный предел наказания, его установление для суда обязательно; в любом случае он законодательно закреплен в нормах Общей части УК РФ.

Время как протяженность (течение времени). Движение определенного события по временной системе координат в рамках иного события, отличного от него. Здесь нет константы, здесь оба движения динамичны и связаны между собой как темпорально, так и диалектически. То есть временно эти события, сами по себе имеющие протяженный характер, и представляющие собой некие процессы (а не моменты - точки), совпадают, синхронизируют друг с другом. Начальные и конечные моменты сравниваемых событий могут не совпадать. Но несовпадение самих этих событий во времени влечет иную юридическую оценку. Так, ст. 107 УК РФ устанавливает уголовную ответственность за убийство в состоянии аффекта. В данном случае сосуществуют два перманентно изменяющихся события – состояние аффекта и процесс лишения жизни потерпевшего. Только временное совпадение этих событий обеспечит квалификацию по указанной норме УК РФ. В качестве другого примера можно привести ст. 106 УК РФ «Убийство

матерью новорожденного ребенка», имея в виду одновременное течение следующих пар событий; роды – убийство, психотравмирующая ситуация – убийство, психическое расстройство, не исключающего вменяемости, у матери – убийство.

Поскольку речь идет о событиях (процессах), то логично предположить, что уголовно-правовые явления, как и любые явления, протяженные во времени, могут подразделяться на этапы, символизирующие их развитие, качественную трансформацию. Это имеет значение для дифференциации их уголовной оценки.

Так, процесс совершения умышленного преступления, как в реальности, так и в правовой материи предполагает выделение определенных этапов. На этом основании законодатель выделяет стадии совершения умышленного преступления (Глава 6 УК РФ), различающиеся степенью реализации преступного намерения, последовательностью осуществления во времени, степенью общественной опасности, квалификацией, наказуемостью, и, разумеется, уголовно-правовой оценкой.

Предложенная классификация понятия времени имеет не только теоретическое, но и практическое значение на законодательном и правоприменительном уровнях.

На законотворческом уровне существует ряд проблем, связанных с отсчетом времени, определением его периодов и моментов. Так, до сих пор действующее уголовное законодательство не содержит дефиниций длящегося и продолжаемого преступления, что ведет к отсутствию единообразного применения ряда норм и, соответственно нарушает принципы равенства и справедливости. Отсутствие четкого указания на момент окончания преступления порождает споры среди в научной и практической средах (например, ст.ст. 166, 126 УК РФ). Отмена нижних пределов санкций (например, федеральным законом от 07.03.2011 № 26-ФЗ¹⁷) также неоднозначно воспринимается юристами.

Ошибки правоприменения, касающиеся неверного исчисления времени – одни из наиболее типичных. Так, суды достаточно часто усматривают рецидив преступлений у лиц, первое преступление которыми было совершено в несовершеннолетнем возрасте,

17 "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации": Федеральный закон от 07.03.2011 N 26-ФЗ//Собрание законодательства Российской Федерации, N 11, 14.03.2011, ст.1495.

что запрещает п. «б» ч. 4 ст. 18 УК РФ. То есть нарушается соотношение возраста виновного (период от рождения и до момента совершения преступления) и момента совершения им преступления (определенной календарной даты).

Таким образом, время в уголовно-правовом понимании **время видится как движение явлений «раньше», «одновременно», «позже» по системе координат относительно движущейся материи.** Вариантами такого движения выступают движение момента относительно другого момента-константы; движение события, ограниченного двумя моментами; и движение двух событий, протяженных во времени.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации - 17 июня 1996 г. - № 25.
2. "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации": Федеральный закон от 07.03.2011 N 26-ФЗ//Собрание законодательства Российской Федерации, N 11, 14.03.2011, ст.1495.
3. О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.09.2012 N 19 // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2012. №12 С 4-6.
4. Букалерева Л.А. Понятие, признаки и значение субъективной стороны преступления. В кн.: Общая часть уголовного права: состояние законодательства и научной мысли /Под ред. докт. юрид. наук, проф. Н.А. Лопашенко. – СПб. Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2011. С. 324.
5. Иродов И.Е. Механика. Основные законы. /Е. А. Иродов. - М.: Лаборатория базовых знаний, 2001. С 157 – 170
6. Лебедев С. А. Философия науки: Словарь основных терминов./С. А. Лебедев. — М.: Академический Проект, 2004. — 320 с.

УДК 343.24

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ В НАЗНАЧЕНИИ НАКАЗАНИЙ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ

КАЗАКОВА Ю. Е.

МГУ им. Н.П. Огарева, 3 курс, юридический факультет

Научный руководитель: Анощенкова Светлана Владиславовна; кандидат юридических наук доцент; Заведующий кафедрой уголовного права, криминалистики и криминологии

Аннотация: Статья посвящена выявлению конкретных проблем, которые возникают при назначении наказания несовершеннолетним. Приводятся примеры актуальных и наиболее распространенных ошибок, встречающихся в судебной практике за последнее время. Анализируется статистика назначаемых несовершеннолетним наказаний. Делаются выводы по рассматриваемой проблеме и предлагаются варианты ее преодоления, повышения эффективности применяемых уголовно-правовых мер к подросткам, совершенствования существующей системы наказаний.

Ключевые слова: несовершеннолетних, уголовное право, наказание, особенности наказания несовершеннолетних, ошибки судебной практики.

Kazakova Y. E.

Abstract: The article is devoted to the identification of specific problems that arise in the appointment of a minor penalty. Examples of relevant and the most common mistakes that occur in judicial practice in recent years. We analyze the statistics prescribed minor penalties. Conclusions on this problem and proposes options for overcoming it, improve the efficiency of applied criminal - legal measures to adolescents, to improve the existing system of punishment.

Key words: minorities, criminal law, punishment, punishment particularly minors, errors jurisprudence .

В Российской Федерации несовершеннолетние являются «особыми» субъектами уголовного права. Чтобы понять их правовой статус необходимо дать определение категории «несовершеннолетний». Конкретного и четкого определения УК РФ не закрепляет, но ч.1 ст.87 указывает, что несовершеннолетний это лицо, которому ко времени совершения преступления исполнилось 14, но не исполнилось 18 лет.

На защиту прав и интересов лиц, не достигших совершеннолетия, выступает Постановление Пленума Верховного суда РФ «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» от 01.02.2011 года [2]. Им закрепляется, что суды не должны допускать случаев применения уголовного наказания к несовершеннолетним,

впервые совершившим преступления, не представляющие большой общественной опасности, если их исправление и перевоспитание может быть достигнуто путем применения принудительных мер воспитательного воздействия, предусмотренных статьей 90 УК РФ. Здесь сразу же возникает вопрос о том, какую именно применять меру и в каком объеме к впервые совершившему преступление, и какое наказание следует назначить уже совершавшим преступное деяние, чтобы достичь цели наказания и при этом соблюсти все права несовершеннолетнего.

Перечень наказаний, которые могут быть применены к несовершеннолетнему виновному лицу, строго закреплены в ч.1 ст.88 УК РФ. Их список является гораздо уже, нежели установленным ст.44 УК РФ.

Проанализировав статистику по назначению наказания несовершеннолетним судами первой инстанции за 2015 год, приведенные Судебным департаментом при Верховном Суде РФ, сделаем несколько выводов и продемонстрируем их на диаграмме (рис.1).

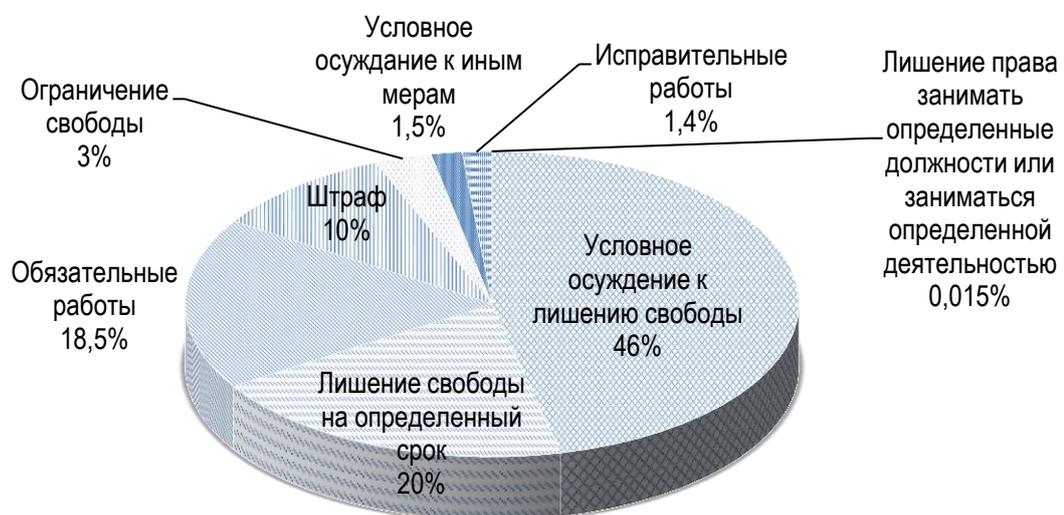


Рис.1 Виды назначаемых наказаний и мер уголовно-правового характера.

Анализ приведенной диаграммы позволяет нам сказать, что 46% обвинительных приговоров в отношении подростков содержат условное осуждение к лишению свободы в соответствии со ст.73 УК РФ.

Среди наказаний наиболее назначаемым является реальное лишение свободы на определенный срок, оно составляет 20%. Следующим, близким по показателю, является обязательные работы – 18,5%. Другие виды наказания назначаются гораздо реже, и их объем среди других сравнительно мал.

Причины такой сложившейся практики различны. Во-первых, как показывает статистика, несовершеннолетние все больше совершают тяжкие преступления, (в том числе и с учетом квалифицирующих признаков, например, совершение преступления группой лиц и др.), за которые назначается только наказание и исключается возможность применения принудительных мер воспитательного характера. Во-вторых, в некоторых случаях применение мер воспитательного воздействия представляется не совсем целесообразным (так, если семья несовершеннолетнего является неблагополучной и в ней отсутствует контроль за подростком). В-третьих, исходя из обстоятельств совершения преступления (например, совершение насилия к потерпевшему и т.д.) суд не может назначить обвиняемому меры воспитательного воздействия, т.к. они не способны исправить несовершеннолетнего и каким-либо образом повлиять на него.

Но есть и другая сторона назначения наказания, не связанного с лишением свободы или принудительных мер воспитательного воздействия. При назначении виновному условного осуждения, подросток частенько заблуждается и считает, что такое наказание обусловлено его малолетством и что это позволит вновь ему избежать более строгого наказания, и совершает новые преступления.

В то же время, назначения более сурового наказания, связанного с изоляцией от общества, нередко несет в себе отрицательное воздействие. При изоляции от общества, он ограничен в общении, и на определенный срок его общение составляют такие же лица, совершившие преступление, что ведет к обмену «преступными знаниями и опытом». Данные статистики лишь подтверждают такое негативное влияние. 26% преступлений совершаются лицами, ранее совершавшие уже преступное деяние, их них 65% ранее было условно осуждено.

Назначение наказания несовершеннолетним имеет свои особенности. В общих

чертах особенности наказания несовершеннолетних в соответствии с главой 14 действующего УК РФ заключаются:

- в возможности освобождения несовершеннолетнего от наказания с применением принудительных мер воспитательного воздействия;
- в необходимости учитывать ряд дополнительных обстоятельств, связанных с особенностями личности и социального окружения правонарушителя, при назначении наказания;
- в существенном (в два раза) ограничении видов наказания, назначаемых несовершеннолетним;
- в изменении сроков и размеров (в сторону уменьшения) наказаний, назначаемых лицам, совершившим преступления в несовершеннолетнем возрасте;
- в изменении условий условно-досрочного освобождения от наказания [8, с. 196].

Еще раз обращаясь к приведенной статистике, необходимо отметить, что в условиях несовершенства системы наказаний к несовершеннолетним, судьи в своей деятельности во избежание назначения наказания в виде лишения свободы, довольно часто назначают условное осуждение и принудительные меры воспитательного воздействия [7, с. 28]. Это объясняет такой высокий процент применения условного осуждения.

Но каким бы гуманным ни было наше государство, на практике оно гораздо чаще необходимого применяет лишение свободы. При этом нередки случаи судебных ошибок при избрании наказания, срока лишения свобода, вида исправительного учреждения, дополнительного наказания, определения рецидива в связи с ранее совершенным преступлением в несовершеннолетнем возрасте и другие.

Согласно с п.«б» ч.4 ст.18 УК РФ судимости за преступления, совершенные в возрасте до 18-ти лет, не учитываются при определении рецидива преступлений. К сожалению, судами этот факт зачастую не учитывается.

Приговором Октябрьского районного суда г. Саранска от 17 сентября 2015 года П., родившийся 30 мая 1986 года, ранее судимый: 1) 23.01.2006 по п.п. «а», «г» ч. 2 ст. 161 УК РФ к 3 годам лишения свободы, в силу ст. 73 УК РФ условно с испытательным

сроком на 3 года; 2) 27.11.2006г. по ч. 1 ст. 162 УК РФ к 3 годам 6 месяцам лишения свободы, на основании ст.70 УК РФ окончательно к 4 годам лишения свободы; осужден по п. «з» ч. 2 ст. 111 УК РФ с применением ч. 5 ст. 62 УК РФ, ч. 2 ст. 68 УК РФ к 4 годам лишения свободы, с отбыванием наказания в исправительной колонии строгого режима.

П. осужден за умышленное причинение тяжкого вреда здоровью, опасного для жизни человека, с применением предмета, используемого в качестве оружия, совершенное 27 июня 2015 года. При назначении наказания суд признал отягчающим обстоятельством рецидив преступлений, относящийся к особо опасному.

Судебная коллегия апелляционным определением изменила вид рецидива на опасный, снизила наказание и указала, что приговором от 23.01.2006г. П. был осужден за преступление, совершенное 14.03.2003г., то есть в возрасте 16-ти лет, а потому судимость по данному приговору не должна была учитываться при определении вида рецидива [4, с. 10].

Приведем пример из судебной практики, где в одном приговоре было допущено сразу несколько ошибок по назначению наказания.

24 ноября 2015 года К, осужден по ч.1 ст.30, п. «г» ч.4 ст.228.1 с применением ст.64 УК РФ к 4 годам лишения свободы, без штрафа, без ограничения свободы с отбыванием наказания в исправительной колонии строгого режима. На момент совершения особо тяжкого преступления К. не достиг 18 лет. На момент вынесения судом приговор достиг совершеннолетия.

Первую ошибку суд допустил, назначив К. отбывание наказания в исправительной колонии строгого режима, в нарушении ч.3 ст.58 УК РФ. Также п.10 Постановлением Пленума ВС РФ от 29 мая 2014 года №9 «О практике назначения и изменения судами видов исправительных учреждений» указано, что если лицо, совершившее особо тяжкое преступление в несовершеннолетнем возрасте, на момент вынесения приговора достигло возраста восемнадцати лет, суду следует назначить ему отбывание наказания в исправительной колонии общего режима[1]. Вторая ошибка – суд указал, что наказание назначено без дополнительных видов наказания, в том числе в виде ограничения свободы, в то время когда санкцией п. «г» ч.4 ст.228.1 не

предусматривается дополнительное наказание в виде ограничения свободы. При этом предусматривается лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, но суд ничего не указал в отношении него. Третья ошибка – судом было назначено максимально возможное наказание в виде лишения свободы, в нарушении ч.6.1 ст.88 УК РФ и разъяснений п.27 постановления Пленума ВС №1 от 1 февраля 2011 года. Санкция ч.4 ст.228.1 предусматривает наказание в виде лишения свободы на срок от 10 до 20 лет. В силу ч.6 ст.88 УК РФ наказание в виде лишения свободы назначается несовершеннолетним осужденным, совершившим особо тяжкие преступления, на срок не свыше 10 лет. В соответствии с ч.6.1 ст. 88 УК РФ низший предел, предусмотренный соответствующей статьей Особенной части УК РФ, сокращается наполовину, т.е. в данном случае до 5 лет. В свою очередь, ч.1 ст.62 устанавливает, что с учетом смягчающих обстоятельств в действии К., таких как, явка с повинной, активное содействие раскрытию преступления, наказание не может быть назначено свыше трех лет четырех месяцев лишения свободы (2/3 от пяти лет лишения свободы).

Судебная коллегия на основании вышеперечисленных норм назначила К. наказание в виде 2 лет лишения свободы без лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью и без штрафа с отбыванием наказания в исправительной колонии общего режима [3].

Другим примером типичных ошибок служит приговор Ардатовского районного суда Республики Мордовия. Суд назначил несовершеннолетнему Л., осужденному по ч.1 ст.105 УК РФ наказание в виде шести лет лишения свободы с ограничением свободы сроком на один год. Хотя ч.5 ст.88 УК РФ устанавливает, что наказание в виде ограничения свободы несовершеннолетнего может быть назначено только в качестве основного наказания. Подобная ошибка допущена Рузаевским районным судом по делу в отношении несовершеннолетнего А., осужденного по п. «в» ч.4 ст.132 УК РФ [6,с.9].

Чамзинским районным судом несовершеннолетний М. был признан виновным по п. «а» ч.2 ст.166, ч.3 ст.30, п. «а» ч.2 ст.166, п. «а» ч.2 ст.158 УК РФ. Суд постановил поместить осужденного М. в специальное учебно-воспитательное учреждение закрытого

типа органа образования до достижения совершеннолетия. В соответствии с ч.2 ст.92 УК РФ несовершеннолетний за совершение преступления средней тяжести, а также тяжкого преступления может быть освобожден судом от наказания и помещен в специальное учебно-воспитательное учреждение закрытого типа органа образования, но только в случае назначения ему наказания в виде лишения свободы. Суд в нарушение этой нормы не назначил наказания в виде лишения свободы [6, с.9].

Как отмечает Ю. А. Кашуба, законодатель закрепил довольно большой разрыв в определении максимального срока назначения лишения свободы между группой лиц до 16 лет и группой лиц от 17 до 18 лет. Для первой группы наибольший срок составляет шесть лет, во втором – десять. При этом максимальный срок в десять лет устанавливается абсолютно для всех несовершеннолетних совершивших преступление из разряда особо тяжких, т.е. при совершении данного деяния возраст лица, его совершившее не будет иметь значения для избрания ему наказания. Минимальный же срок определяется ст.56 УК РФ и составляет два месяца [7, с. 19].

Данное положение идет в разрез с тем, что при сложении наказаний при совокупности преступлений несовершеннолетнего максимальный срок гораздо превышает указанных десяти лет. Именно поэтому не раз в науке выдвигались предположения о дифференциации названных сроков.

Пленум ВС РФ в своем Постановлении от 1 февраля 2011 года еще раз подчеркнул, что несовершеннолетним осужденным, совершившим тяжкие преступления в возрасте до 16 лет, независимо от времени постановления приговора как за отдельное тяжкое преступление, так и по их совокупности не может быть назначено наказание на срок свыше шести лет лишения свободы. Этой же категории осужденных, совершивших особо тяжкие преступления, а также иным несовершеннолетним, достигшим шестнадцатилетнего возраста, максимальный срок назначенного лишения свободы за одно или несколько преступлений, в том числе по совокупности приговоров, не может превышать десять лет.

Думается, что такие относительно большие сроки наказания должны служить не их наибольшему назначению подросткам, а индивидуализации наказания и учета всех

обстоятельств дела для вынесения соразмерного срока лишения свободы.

Ч.6 ст.88 УК РФ закрепляет, что лишение свободы на определённый срок не может быть применено к подростку, совершившему преступление небольшой или средней тяжести впервые до 16 лет, остальным несовершеннолетним, совершившим преступления небольшой тяжести впервые.

В судебной практике встречаются и нарушения этой нормы. Приговором суда несовершеннолетний С. осужден по пп. «а», «б» ч. 2 ст. 158 УК РФ с применением ст. 73, ч. 6 ст. 88 к наказанию в виде лишения свободы на срок 1 год условно с испытательным сроком 1 год и возложением ряда обязанностей.

Как следует из уголовного дела, С. в возрасте 14 лет совершил преступление, предусмотренное ч. 2 ст. 158 УК РФ, которое согласно ч. 3 ст. 15 УК РФ относится к категории преступлений средней тяжести. На момент совершения преступления С. являлся несудимым.

При таких обстоятельствах с учетом требований ч. 6 ст. 88 суд апелляционной инстанции изменил приговор в отношении С., смягчил назначенное ему наказание, заменив лишение свободы обязательными работами[5, с. 6-7].

Проанализировав возникающие проблемы при назначении наказания несовершеннолетних, подведем некоторые итоги.

1. На сегодня судами нередко допускаются ошибки по назначению наказания, а именно: превышает максимально возможный срок, на который наказание может быть назначено; назначаются те наказания, которые не могут быть применимы в отношении несовершеннолетних; при определении рецидива засчитывается судимости за преступления, совершенные в возрасте до 18-ти лет и другие ошибки.

2. Необходимо совершенствовать инфраструктуру реализации таких наказаний, которые связаны с лишением свободы и способные оказать на подростка достаточно сильное психологическое влияние и воспитательное воздействие для полного достижения целей наказания и повышения их эффективности.

3. Следует частично отказаться от такого наказания как лишение свободы на определенный срок, отойти судам от подобного шаблона и по возможности применять

наказание, не связанное с ограничением свободы.

4. Положительным эффектом, по нашему мнению будет обладать увеличение количества проводимости социальной работы с трудными подростками.

5. При назначении наказаний необходимо уделять большее внимание его дифференциации, а так же возрасту несовершеннолетнего на момент совершения преступления и на момент применения нормы, на степень тяжести и характер совершенного им деяния, на непосредственно его роль в преступных действиях. Все это следует изучать и применять в совокупности.

Список литературы

1. О практике назначения и изменения судами видов исправительных учреждений: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2014 г. № 9 // Рос. газ. – 2014. – 4 июня.

2. О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних: Постановление Пленума Верховного суда от 1 февраля 2011 г. №1 // Рос. газ. – 2011. – 11 февраля.

3. Апелляционное определение от 24 ноября 2015 года по уголовному делу №22-3976/2015.

4. Бюллетень Верховного Суда Республики Мордовия. – 2016. – №30. – 154 с.

5. Бюллетень судебной практики по уголовным делам в отношении несовершеннолетних и гражданским делам, вытекающим из семейных правоотношений Свердловского областного суда. – 2015. – II квартал. – 24 с.

6. Бюллетень Верховного Суда Республики Мордовия. – 2011. – №21. – 63 с.

7. Кашуба А. Ю. Уголовные наказания, применяемые в отношении несовершеннолетних. – СПб.: Издательство Р. Асланова, 2009. – 125 с.

8. Панус А. Д. Особенности уголовной ответственности несовершеннолетних // Актуальные проблемы современной науки. – 2016.– Выпуск 5. Том 1. – С. 195-199.

УДК 347

ПРОИЗВОДНЫЕ ПРОИЗВЕДЕНИЯ В АВТОРСКОМ ПРАВЕ

КОВАЛЬКОВ С.В

СПБГУ, 3 курс юридического факультета
Научный руководитель: Руднев Антон Павлович

Аннотация: данная статья содержит исследование основных проблем производных произведений российском регулирование авторского права, которые стали возникать в связи с развитием информационного обмена и перехода информации в цифровой формат. Предлагаются внесение изменения в существующее регулирование института производных прав на произведение, которые направлены на ослабление авторской монополии на произведения, особенно в части их переработки.

Ключевые слова: производное произведение, авторское право, право на переработку, переработка

Derivative works in copyright

Kovalkov S.V.

Abstract: this article contains the analysis of the main problems of derivative works in Russian copyright law. They have appeared as a result of development of informational exchange and transformation of the information to the digital form. There are some suggestions, which refer to the amendments of Russian copyright law in part of derivative works regulation in order to make the power of authors weaker, especially in relation to derivation of their works.

Key words: derivative work, copyright, right to derivation, derivation

Проблема правового регулирования производных произведений приобретает всё большую актуальность как в России, так и за рубежом. Развитие информационных технологий влечёт появление новых разновидностей производных произведений таких, как фан-арт (fan-art), программное обеспечение с открытым исходным кодом, мэшапы и другие. И зачастую право отстаёт от такого стремительного роста темпов передачи и переработки информации, в связи с чем возникают проблемы, связанные с защитой интересов тех или иных групп лиц, а также интересов общества в целом.

Основными задачами авторского права являются обеспечение личного и имущественного интереса авторов и иных правообладателей произведений, а также

поощрение общественного прогресса, культурного совершенствования и развитие творческой инициативы. Данные задачи могут быть достигнуты исключительно путём установления баланса между потребностями общества и стремлениями отдельной личности. Также стоит обратить внимание, что авторское право направлено на стимулирование творчества, так как оно наделяет лиц, создавших произведение, определённым комплексом прав, которые позволяют ввести соответствующее произведение в гражданский оборот и получать прибыль от продажи экземпляров.

Под производным произведением по смыслу подп. 1 п.2 ст.1259 Гражданского кодекса РФ понимается «произведение, представляющие собой переработку другого произведения». Для лучшего восприятия в ГК содержится открытый перечень таких произведений: переводы, обработки, экранизации, аранжировки, инсценировки.

Однако данное определение является весьма лаконичным и в полной мере не отражает содержание рассматриваемого понятия. В связи юридическая наука вырабатывает критерии, которые способствовали бы разграничения самостоятельного произведения и производного. Так Э.П. Гаврилов отмечает, что для переработки требуется видоизменение формы первоначального произведения, замена одних элементов другими [1, с.13]. По мнению, Н.В. Иванова, изменения в первоначальное произведение должны носить творческий характер, поскольку в результате переработки создаётся новое произведение, которое должно отвечать всем требованиям, предусмотренным гражданским законодательством. [2, с.25]

Относительно института производного произведения также высказывался американский профессор Дэниэл Герваис (Daniel Gervais). Он считает, что само по себе копирование части первоначального произведения и последующее его изменение или дополнение не приводит к созданию производного произведения; автор должен воспроизвести именно творческие элементы произведения, которые придают ему оригинальность. [3, с.32] Иное, по его мнению, порождает не производное произведение, а репродукцию, которая представляет из себя прямое заимствование произведения или его части либо же воспроизведение неоригинальной составляющей произведения с последующим изменением или дополнением.

Британские юристы Джиллиан Дэвис и Гвилым Харботтл (Gillian Davies, Gwilym Harbottle), поддерживая данную идею, предлагают «тест существенной части», суть которого заключается в следующем: чем менее оригинальным и более обыденным является произведение, тем большую часть можно скопировать и использовать (в том числе перерабатывать) без согласия авторов, не нарушая при этом их права. [4, с.657] Действительно английское право может допускать такое гибкое регулирование в силу особенностей правовой системы, однако в российском авторском праве соответствующий подход вряд ли сможет найти практическое применение, поскольку носит очень приблизительный и весьма оценочный характер.

Таким образом, производное произведение является результатом переработки оригинального произведения, которая представляет собой заимствование всего первоначального произведения или его части с его последующим творческим видоизменением. При этом допускается копирование исключительно творческих частей произведения, поскольку авторским правом охраняются только те результаты интеллектуальной деятельности, которые были созданы творческим трудом. И разумно говорить о том, что если лицо копирует нетворческую составляющую произведения без согласия автора первоначального произведения, то он не является нарушителем исключительных прав.

Для осуществления переработки произведения необходимо обладать правом на переработку, которое является элементом исключительного права (подп. 9 п.2 ст.1270 ГК РФ). Право на переработку и институт производного произведения являются взаимосвязанными: реализация права на переработку влечёт за собой создание производного произведения.

Для осуществления переработки лицо должно заключить с правообладателем оригинального произведения лицензионный договор и заплатить определённую сумму. Доктрина свободного использования произведений, имплементированная в Гражданский кодекс РФ (ст. 1273-1279) не допускает осуществление переработки без заключения договора и выплаты вознаграждения, даже в некоммерческих целях. В связи с этим, лицо, желающее создать собственное произведение на основе другого сталкивается с

рядом проблем: автор может отказаться от заключения с ним лицензионного договора либо он может потребовать существенно высокий размер вознаграждения.

Возникают весьма обоснованные сомнения: соблюдается ли баланс интересов между авторами и обществом, не предоставляются ли правообладателям неограниченная монополия на использование произведения, не тормозит ли это общественное развитие? Стоит отметить, что зачастую правообладателями произведений являются издательства, которые извлекают доход за счёт интеллектуальных прав авторов. Действительно, для издания собственной книги автор должен договориться с компанией, которая сможет обеспечить не только широкое распространение экземпляров его произведения, но и проведёт качественную рекламную кампанию. При этом такие компании зачастую вынуждают авторов передать исключительные права на произведение, предусмотрев взамен скромную компенсацию. В результате, бенефициаром от интеллектуальных усилий авторов являются коммерческие организации, чья основная цель – извлечение прибыли.

Представляется, что на сегодняшний день правообладатели наделены чрезмерно широкими полномочиями в отношении собственных произведений, что создаёт препятствия для добросовестного использования в целях переработки. Как отмечает Кристина Боханнан (Christina Bohannan), авторы зачастую не поощряют создание производных произведений, которые каким-либо образом конкурировали с их собственными, что влечёт умаление возможностей для улучшений, совершенствований и креативных дополнений, изменений существующих произведений в целях культурного прогресса. [5, с. 15] Такой глубочайший контроль правообладателя не согласуется с целями авторского права, которое направлено в том числе и на поощрение развития литературы и искусства.

Действительно, автор может выступать против использования его собственного произведения для переработки, в то время как общество заинтересовано в совершенствовании труда путём модификации, преобразования, что, в целом, влечёт расширение культурного багажа человечества. В этом случае требуется найти баланс между потребностями автора и желаниями общества. И сегодня перед авторским

правом стоит большой вопрос относительно ограничения авторской монополии, создания адекватных механизмов, позволяющих использовать произведение для переработки в общепользовательных целях.

Для достижения компромисса Деннис Карьяла (Dennis Karjala) предлагает следующее решение: допустить распространение производных произведений, которые были созданы без согласия правообладателя, но обладают высокой степенью творчества, поскольку это отвечает общественным интересам. [6, с.23]. Конечно, основной посыл заслуживает одобрения, но применительно к российскому авторскому праву такое регулирование ввести практически невозможно, поскольку могут возникнуть сложности с определением критериев высокой степени творчества. Российское авторское право не оперирует такими оценочными понятиями применительно к вопросам предоставления охраны произведениям и объёма такой охраны. Произведение охраняется вне зависимости от его творческой ценности. Введение такой категории может привести к возникновению широкомасштабных судебных споров вокруг того, что можно считать произведением с высокой степенью творчества, а что нет.

Дейдре Келлер (Deidre Keller) предлагает легализовать институт принудительной лицензии применительно к праву на переработку с тем, чтобы любой желающий мог использовать результат авторского труда для создания собственного произведения, уплачивая при этом вознаграждение. [7, с. 525] По его мнению, это является хорошим решением проблемы производных произведений. Несомненно, принудительные лицензии способны обеспечить тот необходимый баланс интересов, удовлетворит экономические потребности авторов и в то же время откроет возможности для других создавать собственные произведения на основе существующих. Особенно это актуально тогда, когда автор в своих литературных произведениях создаёт целую вселенную, полную колоритными персонажами, а другие лица желают стать продолжателями, создав собственное произведение на базе такой вселенной.

Однако институты, связанные с принуждением, не могут подменить самостоятельного стремления автора предоставить кому-то право на использование произведения для переработки, поскольку любое принуждение сталкивается с

определённым сопротивлением. В связи с этим, институт принудительной лицензии полностью не сможет решить проблему; он является искусственным и навязанным автору явлением, в связи с чем тот будет находить любые способы для того, чтобы противостоять передаче права на переработку. Соответственно, необходимо найти такое решение, которое всецело отвечало бы экономическим интересам авторов, стимулировало бы их разрешать переработку их собственных произведений.

Особенно остро проблема института производных произведений касается так называемых фан-арт (фанфикшн) произведений, которые представляют из себя творческие труды фанатов, созданные на основе понравившегося им произведения. Зачастую такие фан-арт произведения публикуются в сети Интернет, чтобы поделиться своим творчеством с другими фанатами, обсудить продолжение сюжета или каких-либо отдельных персонажей. Авторы фан-арт произведений зачастую не преследуют цели их коммерческого использования, они перерабатывают оригинальные произведения и создают собственные лишь для собственного морального удовлетворения, а также для демонстрации его фанатам-единомышленникам. Лицо, создавшее фан-арт произведение без разрешения правообладателя, является нарушителем исключительных авторских прав. Однако насколько велик вред, причинённый таким незаконным созданием производных произведений? Представляется, что правообладатели наоборот экономически выигрывают от таких производных произведений, так как они являются своего рода рекламой оригинальных произведений, привлекают к ним внимание публики, возбуждают интерес потребителей. Это влечёт увеличение продаж экземпляров произведений, в связи с чем увеличивается доход правообладателя.

На основании этого представляется разумным допустить переработку произведений в некоммерческих целях, сделав её частью доктрины свободного использования. Также необходимо предусмотреть: если автор производного произведения захочет использовать в коммерческих целях, то он должен заключить лицензионный договор с правообладателем первоначального произведения. Подобное регулирование отвечает как интересам авторов первоначальных произведений, так и

интересам общества, а также позволяет всем желающим реализовать свой творческий потенциал посредством использования чужого произведения на законных основаниях. Может показаться, что соответствующее правило может навредить интересам правообладателей оригинальных произведений. Однако переработка и распространение их произведений в качестве фан-арта наоборот выгодно правообладателям, так как поддерживает интерес к произведениям через фанатские сообщества, обеспечивает привлечение новых потребителей. Например, Дж. Роулинг, создательница саги о Гарри Поттере, поощряет создание фан-арт произведений на основе своих книг.

Другой путь решения проблемы производных произведений – использование института открытых лицензий в совокупности с созданием определённых стимулов, побуждающих разрешить свободное использование оригинальных произведений в целях переработки. Например, предоставление государственных субсидий тем музыкальным компаниям, которые открывают возможность использования принадлежащих им прав на произведения. Это в определённой мере обеспечит экономические интересы авторов оригинальных произведений, а также частично легализует созданные производные произведения.

Таким образом, проблема производных произведений на сегодняшний день стоит достаточно остро. Она начинается с легального понятия «производного произведения», которое вызывает затруднения в понимании природы производного произведения. В связи с этим предлагается уточнить и детализировать легальную дефиницию, определив производное произведение как такое произведение, которое создано в результате заимствования произведения или его части с последующими изменениями формы или содержания; при этом производным можно считать только то произведения, в котором заимствованы творческие составляющие другого произведения. Именно в таком случае можно говорить об использовании чужого интеллектуального труда.

Другая проблема связана с правомерным созданием и использованием производных произведений. Стремительное развитие информационных технологий приводит к широкой переработке произведений. Особенно это актуально для сети

Интернет. Поэтому необходимо найти подходящий механизм, который бы позволил осуществлять переработку на законном основании, совершая вклад в культурное развитие общества. Одним из вариантов решения проблемы может стать расширение доктрины свободного использования, имплементированной в ГК, включив туда создание производного произведения в некоммерческих целях. Также следует поощрять развитие института открытых лицензий с тем, чтобы использование произведений стало более доступным. Открытые лицензии, в целом, составляют достойную конкуренцию обычным лицензиям, так как предполагают заключение договора на использование произведения с любым и каждым, кто акцептует её условия. По общему правилу открытые лицензии бесплатны, но договор может предусматривать иное. Одной из самых популярных открытых лицензий по всему миру является Creative Commons, которая позволяет лицензиату свободно воспроизводить произведение, а также создавать на его основе производное произведение. Creative Commons создаёт благоприятную основу для культурного обмена, распространения информации, переработки произведений и общественного развития, в целом.

Проблема производных произведений становится острее с каждым днём, поскольку объём информации нарастает, и потребность в её переработке также растёт. Поэтому расширение палитры возможностей для свободной переработки произведений станет хорошим катализатором культурного развития и творческого совершенствования.

Список литературы

1. Гаврилов Э.П. Перевод и иная переработка произведения / Э.П Гаврилов // Патенты и лицензии. 2015. N 1. С. 31 - 38; N 2. С. 32 - 36.
2. Иванов Н.В. Авторские и смежные права в музыке: учебно-практическое пособие / Н.В. Иванов [и др.] ; под ред. А.П. Сергеева. – М. : Проспект, 2009. 176 с.
3. Gervais D. The Derivative Right, or Why Copyright Protects Foxes Better than Hedgehogs // Vanderbilt Journal of Entertainment & Technology Law. - 2013. - Vol. 15. - P. 785-854.

4. Garnett, K. Copinger and Skone James on Copyright / K. Garnett, G. Davies, G. Harbottle. – 16th ed. – Sweet & Maxwell., 2010. – 3716 p.
5. Karjala D. Harry Potter, Tanya Grotter and the Copyright Derivative Work // Arizona state law journal. - 2006. - Vol. 38. - P. 17-40.
6. Keller. D. Recognizing the derivative Works right as a moral right: A case comparison and proposal // Case western reserve law review. - 2012. - Vol. 63. - P. 511-553.

УДК 343

МОЛОДЕЖНЫЙ ЭКСТРЕМИЗМ В ВОСПРИЯТИИ ВОРОНЕЖЦЕВ

ЛЯПИНА Е.М.,

ШУЛЬЖЕНКО А.С.

Студенты Воронежского филиала АНО ВПО МГЭИ

Научный руководитель: к.ю.н., доцент, декан гуманитарно-правового факультета
ВФ МГЭИ– Боева Марианна Викторовна

Аннотация: статья раскрывает одну из актуальных проблем современной молодежи – возможности её вовлечения в экстремистские организации. Охарактеризованы особенности молодёжи, способствующие формированию радикальных взглядов и убеждений молодых людей. Среди этих особенностей: возраст, острота восприятия окружающей обстановки, психология максимализма и подражания, неустойчивость мировоззрения. Авторами проведено социологическое исследование среди населения города Воронежа. Дан анализ полученных результатов в процессе анкетирования, сделаны выводы.

Ключевые слова: экстремизм, молодёжь, нравственные ценности, личность, система образования.

EXTREMISM AMONGST YOUNG PEOPLE AND HIS PERCEPTION OF THE INHABITANTS OF VORONEZH

Lyapina E.M., Shulzhenko A.S.

Abstract: article reveals one of the most pressing problems of today's youth - the possibility of its involvement in extremist organizations. The features of the youth that contribute to the formation of radical views and opinions of young people. Among these features are: age, perception of the environment, psychology of maximalism and imitation, instability world view. The authors conducted a sociological survey among the population of the city of Voronezh. The analysis of the results obtained in the course of the survey, the conclusions are made.

Key words: extremism, youth, moral values, personality, education system.

Экстремистские движения – одна из самых актуальных проблем, с которой сталкивается общество не только в России, но и во всём мире.

Конец XX и начало XXI века в стране характеризуется сменой ценностных ориентиров. «В 90-е гг. прошлого столетия в России произошли как важные позитивные перемены, так и негативные явления, неизбежные в период крупных социально-политических изменений. Эти явления оказали отрицательное влияние на общественную нравственность, гражданское самосознание, на отношение людей к

обществу, государству, закону и труду, на отношение человека к человеку» [2, с. 3]. В годы перестройки вскрылись накопившиеся противоречия, появились ненависть и вражда к представителям другой национальности, расы, вероисповедания. Зародившиеся достаточно давно проблемы в области межэтнических и межконфессиональных отношений влекут постоянный рост недоверия, ненависти и экстремизма в российском обществе. Для того чтобы противостоять этим явлениям, определить главные объекты профилактических и предупредительных мер со стороны власти и общественности, нужно знать причины, их порождающие.

Правовую основу борьбы с экстремизмом составляют Конституция Российской Федерации, Федеральный закон от 25.07.2002 г. № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности», Уголовный кодекс РФ, Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях и др.

Положения ст.13 Конституции Российской Федерации запрещают создание и деятельность общественных объединений, цели или действия которых направлены на насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности Российской Федерации, подрыв безопасности государства, создание вооруженных формирований, разжигание социальной, расовой национальной и религиозной розни.

Экстремистское поведение молодежи одна из наиболее актуальных социально-политических проблем. Молодежь рассматривается как большая социальная группа, имеющая специфические социальные и психологические черты, наличие которых определяется возрастными особенностями молодых людей и тем, что их социально-экономическое и общественно-политическое положение, их духовный мир находится в состоянии становления. «В период смены ценностных ориентиров нарушается духовное единство общества, меняются жизненные приоритеты молодежи, происходит разрушение ценностей старшего поколения, а также деформация традиционных для страны моральных норм и нравственных установок» [2, с. 4].

Молодежь во все времена была подвержена радикальным настроениям. В силу возрастных ее свойств даже в спокойные в политическом и экономическом плане времена количество радикально настроенных людей среди молодежи всегда выше, чем

среди остального населения. Молодежи свойственна психология максимализма и подражания, что в условиях социального кризиса является почвой для агрессивности и молодежного экстремизма.

Важно учитывать, что в настоящее время молодежный экстремизм растет более высокими темпами, чем преступность взрослых. Эти процессы приобретают особое значение в контексте проблем социальной безопасности российского общества, вызванных действиями экстремистов, и ведущих к физической и духовной деградации, разрушению личности, этноса, общества, государства. Таким образом, молодые граждане пополняют ряды экстремистских и террористических организаций, которые активно используют российскую молодежь в своих интересах.

Проявленный интерес к проблеме предопределил желание авторов выйти за пределы привычного анализа уже существующих научных концепций понимания экстремизма. Используя метод конкретно-социологического исследования в виде опроса (анкетирования в частности), населению городского округа города Воронеж было предложено дать ответы на вопросы об экстремизме в молодежной среде.

Цель данного социологического исследования – выяснение мнения населения и уровня его знания об экстремизме.

В опросе приняли участие 500 респондентов, имеющих различное социальное положение, возраст, образование и профессиональный статус и пр. Преимущественно мы опрашивали молодежь (в возрасте от 14 до 30 лет). Из них 112 опрошиваемых ответили отказом в заполнении анкеты, мотивируя его отсутствием интереса к проблеме. Таким образом, ниже предлагаются результаты опроса 388 человек.

По характеру ответов на вопрос *«Что, в первую очередь, приходит Вам на ум, когда вы слышите слово «экстремизм»?»* можно заметить, что значительная часть опрошиваемых имеют представление об «экстремизме» (256 человек, 66%), знают, что означает данное явление. Лишь незначительная часть опрошиваемых затруднялась ответить на данный вопрос или, вообще, слышала это слово впервые (132 человека, 34%).

Большая часть – 139 человек (или 54%) ассоциируют данное явление с

терроризмом, терактами, террористами.

55 опрашиваемых (21% респондентов) считают экстремизм – национализмом.

34 человека (13% респондентов) связали данное явление с исламским фундаментализмом.

Надо сказать, что при ответе на данный вопрос 106 опрашиваемых (около 41%) связали понятие «экстремизм» с выделением этих трёх элементов: терроризм – национализм – исламский фундаментализм.

Остальные голоса были отданы криминалу, политическим объединениям и иному.

На вопрос *«Считаете ли Вы, что следует переубеждать, перевоспитывать молодёжь с экстремистскими взглядами?»* респонденты ответили следующим образом.

164 человека (63% респондентов) считают, что, безусловно, следует перевоспитывать молодежь.

Наименьшая часть – 86 человек (34% респондентов) в большей мере положительно относятся к данному явлению и считают, что не переубеждать, не перевоспитывать молодежь с экстремистскими взглядами не стоит.

10 человек (4% респондентов) предложили прибегнуть к крайним мерам, таким, как заключение под стражу лиц с экстремистскими взглядами и к расстрелу.

Следующим вопросом мы хотели выяснить, является ли в настоящее время влияние Интернета на молодежную среду, не имеющую прочных идеологических установок, причиной формирования у неё радикальных взглядов и убеждений.

На вопрос *«Как вы считаете, является ли свободный доступ к различным Интернет-ресурсам главной причиной возникновения экстремистских проявлений у молодежи?»* большинство респондентов – 268 человек (69% респондентов) ответили отрицательно. Отдельно в комментариях отметили, что к данному явлению человек приходит самостоятельно, а также то, что формирование радикальных взглядов зависит, только от «личности» человека и никакая пропаганда в Интернете этому не способствует.

83 человека (21% респондентов) посчитали, что Интернет как раз является одной из главных причин формирования радикальных взглядов и убеждений у молодёжи.

37 человек (10% респондентов) затруднились ответить на данный вопрос.

Одним из основных механизмов вовлечения человека в экстремистскую деятельность, является контролирование сознания человека, влекущее развитие безнравственных взглядов и принципов экстремистского характера в любом его проявлении. В виду отсутствия доказательной базы за деяние, предусматривающее уголовную ответственность за контролирование сознания человека, экстремизм становится более масштабным, без обратимости наказания за совершённые деяния.

Четвёртым стал вопрос следующего содержания: «В отношении Вас когда-либо предпринимались попытки пропаганды (вовлечения) экстремистской деятельности?».

На данный вопрос был получен практически единогласный ответ: 375 человек (это 96% респондентов) ответили резко отрицательно.

13 человек (4% респондентов) затруднились ответить.

Подводя итог проведённого эмпирического исследования, следует отметить, что:

– во-первых, в своём большинстве население отождествляет понятие «экстремизм» с такими явлениями, как *терроризм – национализм – исламский фундаментализм*, что в целом указывает на восприятие данного явления как угрозы для безопасности страны;

– во-вторых, в процессе осознания опасности экстремизма для общества важен фактор воспитания и перевоспитания личности, формирование стойкого мировоззрения учащейся молодёжи, способной сделать собственный выбор в условиях разнообразной информации, поступающей от СМИ и Интернета;

– в-третьих, процесс вовлечения молодёжи в экстремистскую деятельность пока не имеет масштабного характера, что, безусловно, обеспечивается, прежде всего, семейным воспитанием, школьным, вузовским, влиянием производственных коллективов и др.

Относительно последнего вывода следует отметить, что основным ресурсом

профилактики экстремистской деятельности является система образования. «Образованию отводится ключевая роль в духовно-нравственной консолидации российского общества, его сплочении перед лицом внешних и внутренних вызовов, в укреплении социальной солидарности, в повышении уровня доверия человека к жизни в России, к согражданам, обществу, государству, настоящему и будущему своей страны» [2].

Важное место в системе профилактики отводится деятельности детских и молодежных общественных объединений, задачей которых является организация позитивного развивающего досуга подростков и молодежи. 29 октября 2015 года президентом РФ Владимиром Путиным был подписан Указ о создании Общероссийской общественно-государственной детско-юношеской организации «Российское движение школьников» [3]. Целью новой организации является совершенствование государственной политики в области воспитания подрастающего поколения и содействие формированию личности на основе присущей российскому обществу системы ценностей.

Основная мысль, проходящая лейтмотивом через всю статью, заключается в необходимости формирования ответственной, успешной личности, ориентированной на нравственно-духовные ценности, а также на ценности гражданственности и патриотизма.

Список литературы

1. Антонян Ю.М. Терроризм. Криминологическое и уголовно-правовое исследование. – М.: Щит-М, 2008. – 306 с.
2. Данилюк А.Я. Концепция духовно-нравственного развития и воспитания личности гражданина России / А.Я. Данилюк, А.М. Кондаков, В.А. Тишков. – М., Просвещение, 2009. – 16 с.

3. Указ Президента Российской Федерации от 29.10.2015 г. № 536 О создании Общероссийской общественно-государственной детско-юношеской организации «Российское движение школьников».

4. Федеральный закон от 25.07.2002 г. № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности».

5. Цена ненависти. Национализм в России и противодействие расистским преступлениям: (сб. статей) / сост.: А. Верховский. – М.: Центр «Сова», 2005. – 256 с.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 373.2.016

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ВО ВНЕУРОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КОНТЕКСТЕ РЕАЛИЗАЦИИ ФГОС НОО

ВАФИНА Ю. Ф.,

ГУСЬКОВА Е. Д.

Студенты 2 курса СурГПУ

Научный руководитель: Арасланова А.А., к.п.н., доцент СУРГПУ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности организации внеурочной деятельности с учетом требований Федерального государственного образовательного стандарта начального общего образования. Особое внимание авторы уделяют использованию информационных технологий. Рассмотрены различные виды внеурочной деятельности младших школьников: досуговое общение, игровая деятельность, социальное творчество, художественное творчество, трудовая деятельность, спортивно-оздоровительная деятельность, туристско-краеведческая деятельность. Показаны возможности использования информационных технологий для формирования мотивации обучаемых и оценивания качества обучения.

Ключевые слова: младший школьник, внеурочная деятельность, использование информационных технологий,

USING OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN EXTRA ACTIVITIES IN CONTEXT OF REALISATION FSES PGE

Vafina J. F., Guskova E. D.

Abstract: In this article we can see some peculiarities in organization of extra activities according needs of Federal state standards of general primary education. The authors pay special attention to using of Information Technologies. They examine different kinds of extra activities of junior pupils: communication, playing activity, social creation, working activity, sport and healthy activity, travelling activity. Показаны Possibilities of IT-using for educating of motivation for pupils and appreciating quality of education.

Key words: junior pupil, extra activity, using of Information Technologies, Federal state standards of general primary education.

Информационные технологии прочно вошли в нашу жизнь. Современный процесс обучения просто невозможен без их использования. Применение информационных технологий делает процесс овладения содержанием образования более эффективным

и отвечающим требованиям времени. Информационные технологии не только широко применяются как средства обучения, способствующие разрешению самых различных дидактических задач, но и выступают как значимый результат процесса обучения. Так в Федеральном государственном образовательном стандарте начального общего образования (ФГОС НОО) умение применять средства информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) относится к метапредметным результатам образования.

Овладение ИКТ детьми младшего школьного возраста идет через широкое их применение учителем не только в урочной, но и во внеурочной деятельности. Внеурочная деятельность школьников – это совокупность всех видов деятельности школьников, в которой в соответствии с основной образовательной программой образовательной организации решаются задачи воспитания и социализации, развития интересов, формирования универсальных учебных действий [5]. Внеурочная деятельность в современной начальной школе организуется по следующим направлениям: спортивно-оздоровительное, духовно-нравственное, социальное, общеинтеллектуальное, общекультурное. Формы организации внеурочной деятельности могут быть самые различные: экскурсии, кружки, секции, круглые столы, конференции, диспуты, школьные научные общества, олимпиады, соревнования, поисковые и научные исследования, общественно полезные практики и т. д. Время, отводимое на внеурочную деятельность, составляет до 1350 часов. Во внеурочную деятельность также включаются: выполнение домашних заданий (начиная со второго полугодия), индивидуальные занятия учителя с детьми, требующими психолого-педагогической и коррекционной поддержки (в том числе – индивидуальные занятия по постановке устной речи, почерка и письменной речи и т.д.), индивидуальные и групповые консультации (в том числе – дистанционные) для детей различных категорий, экскурсии, кружки, секции, круглые столы, конференции, диспуты, школьные научные общества, олимпиады, соревнования, поисковые и научные исследования и т.д.[3].

Информационные технологии во внеурочной деятельности способствуют формированию целостного восприятия окружающей действительности, которое

позволяет всем участникам образовательного процесса успешно ориентироваться в современном мире, а учащимся не только проводить свободное время с пользой, но и быстро усваивать нормы взрослого общества и определять вектор личностного развития [2]. Каждый из видов внеурочной деятельности содержит в себе потенциал для использования самых различных средств ИКТ. При их использовании у современных детей младшего школьного возраста формируется мотивация к обучению, а процедура оценивания качества обучения становится быстрой и эффективной. Наиболее ярко это проявляется при организации проектной деятельности по предметам. Так как именно в этой деятельности формируются разнообразные УУД, которые способствуют успешному обучению детей младшего школьного возраста в дальнейшем [1].

Результат анализа средств ИКТ во внеурочной деятельности в НОО [5,6] представлены в таблице №1

Таблица 1

Примеры применения информационных технологий в различных видах внеурочной деятельности

Вид внеурочной деятельности	Используемые информационные технологии
Познавательная деятельность	Таблицы, схемы, картинки, онлайн-газеты (доски).
Проблемно-ценностное общение	Телеконференции
Досугово - развлекательная деятельность (досуговое общение)	DVD, облако слов
Игровая деятельность	Сервисы для создания 3D книг, сервисы для создания дидактических игр.
Социальное творчество (социально - преобразующая добровольческая деятельность)	Сервисы для создания опросов, анкет и тестов.
Художественное творчество	Сервисы для создания и/или хранения презентаций, сервисы для рисования и создания открыток.
Трудовая (производственная) деятельность	Сервисы для работы с документами
Спортивно - оздоровительная деятельность	Специализированные компьютерные программы
Туристско - краеведческая деятельность	Социальные геосервисы, интеллект-карта

Таким образом, использование информационных технологий необходимо при организации внеурочной деятельности младших школьников. Как показал проведенный теоретический анализ каждый из видов внеурочной деятельности имеет возможности

использования определенного вида ИКТ, в результате чего повышается уровень познавательной активности обучающихся, улучшается общая организация занятия, повышается качество контроля результатов обучающихся и активизируется творческий потенциал ученика и учителя.

Список литературы

1. Арасланова А.А., Березина Г.А. Учебные проекты как средство формирования универсальных учебных действий // Обучение и воспитание: методики и практика 2015/2016 учебного года: сборник материалов XXVI Международной научно-практической конференции / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2016. – 222 с.
2. Горячев А.В. Достижение нового метапредметного результата образования ИКТ - компетентности: опыт Образовательной системы "Школа 2100"// Начальная школа плюс до и после - 2014. - №4. - С.35-38.
3. Григорьев Д.В. Внеурочная деятельность школьников. Методический конструктор: пособие для учителя / Д.В Григорьев, П.В.Степанов. - М. : Просвещение, 2011. - 223с.
4. Пикулина Т. В. Внеурочная деятельность младших школьников / Т.В. Пикулина. //Молодой ученый, 2015. - С. 24-25.
5. Салангина Н.Я., Алексеева О. В. Возможности использования вики-технологий на внеурочной деятельности в начальной школе //Информатика и образование. 2009.- №12.- С. 109-110
6. Турковская Н. В. Интерактивные технологии как средство взаимодействия между участниками образовательного процесса / Н. В. Турковская, Ю. А. Сподарева // Приоритетные направления развития науки и образования : материалы VIII Междунар. науч.–практ. конф. / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – № 1 (8) - с.195-198.
7. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования.// <http://минобрнауки.рф/документы/543>

УДК 372.851

РЕЗУЛЬТАТЫ ДИАГНОСТИКИ СТЕПЕНИ СФОРМИРОВАННОСТИ УНИВЕРСАЛЬНЫХ УЧЕБНЫХ ДЕЙСТВИЙ УЧАЩИХСЯ 6 КЛАССА ПРИ ОБУЧЕНИИ МАТЕМАТИКЕ

ВОРОБЬЕВА И.В.,

ПЫРКОВ В.Е.

Южный федеральный университет

Научный руководитель: к.п.н., доц., Пырков Вячеслав Евгеньевич

Аннотация: В статье приведены результаты диагностики учащихся 6 класса на предмет выявления универсальных учебных действий, формируемых у них в процессе обучения математике. Анализируются результаты этой диагностики до и после проведения опытно-экспериментальной работы по проведению уроков математики, специально ориентированных на формирование коммуникативных, познавательных и регулятивных универсальных учебных действий.

Ключевые слова: диагностика, универсальные учебные действия (УУД), коммуникативные УУД, познавательные УУД, регулятивные УУД.

RESULTS OF DIAGNOSIS DEGREE OF FORMATION OF UNIVERSAL EDUCATIONAL ACTION CLASS STUDENTS 6 OF TEACHING MATHEMATICS

Vorobyova I.V., Pyrkov V.E.

Abstract: This paper presents the results of diagnostics of students grade 6 to identify universal educational activities generated in their process of learning mathematics. The results of this diagnosis before and after the experimental work for the lessons of mathematics, specifically targeted at formation of communicative, cognitive and regulatory universal educational actions.

Keywords: diagnostics, universal educational actions (UEA), communicative UEA, cognitive UEA, regulators UEA.

Современный ФГОС поставил перед учителями и методистами проблему разработки нового подхода к организации процесса обучения математике нацеленного на формирование универсальных учебных действий (УУД) средствами своего предмета.

При многообразии педагогических исследований, проблема поиска путей обучения

математике, ориентированного на формирование УУД у учащихся 5-6 классов, является актуальной. Это же относится и к проблеме оценки уровня сформированности УУД у учащихся основной школы. Описанию результатов решения данной задачи и посвящена настоящая статья.

Опытно-экспериментальная работа по формированию УУД на уроках математики была проведена нами в 6 классе МБОУ Исаевская ООШ Тацинского района Ростовской области. В течение месяца было проведено двадцать уроков математики. В самом начале учащимся была предложена письменная работа входного контроля, включающая в себя три задания, направленные на оценку степени сформированности следующих коммуникативных, познавательных и регулятивных УУД.

За каждое правильно решенное задание начислялось определенное количество баллов. Если в решении задачи были недочеты или неточности, то баллы начислялись частично, если задача вовсе не была решена, то учащийся получал 0 баллов. Охарактеризуем полученные результаты.

Для проведения опытно-экспериментальной работы был использован материал диссертационного исследования Е.С. Квитко [3] и разработанная ею методика оценки уровня сформированности УУД у учащихся данной возрастной группы. Измерительные материалы входной и итоговой диагностики учащихся, представлены в Приложениях №1 и №2.

Сформированность определенного вида УУД у учащихся оценивалась по ответам на вопросы конкретного задания, а именно:

- регулятивные УУД оцениваются по заданию №1;
- познавательные УУД оцениваются по заданию №2;
- коммуникативные УУД оцениваются по заданию №3.

Охарактеризуем результаты диагностической работы №1 и рассчитаем характеристики результатов её написания учащимися.

Рассмотрим при помощи *Таблицы 1*, как оцениваются различные виды УУД при решении каждого задания.

Таблица 1

Распределение баллов при оценке различных УУД

УУД	Максимально кол-во баллов за выполненное задание			Максимальное кол-во баллов при оценке сформированности каждого УУД
	№ 1	№ 2	№ 3	
Регулятивные	2			2 балла
Познавательные		1		1 балл
Коммуникативные			2	2 балла

- оценка «отлично» – 4,5-5 баллов.
- оценка «хорошо» – 3,5-4,4 баллов.
- оценка «удовлетворительно» – 2-3,4 баллов.
- оценка «неудовлетворительно» – менее 2-х баллов.

Данные количественного анализа представим в виде таблицы:

Таблица 2

Количественный анализ входной диагностики

Класс	Кол-во учащихся	Кол-во учащихся выполнили работу	Отметка				Правильно выполнили задания под номерами		
			5	4	3	2	№1	№2	№3
6	8	8	1	0	2	5	3	5	1

Но данные количественного анализа не позволяют установить уровень владения материалом конкретного ученика. Такую возможность представляет качественный анализ. Информация, которая подвергается качественному анализу, должна включать данные о выполнении каждого задания предложенной диагностической работы каждым учеником класса.

Таблица 3

Качественный анализ входной диагностики

Ф.И.О	Задание 1		Задание 2		Задание 3	
	Вид ошибки		Вид ошибки		Вид ошибки	
	а	б	а	б	а	б
Антонов	+	+	+	+	-	-
Бранкин	-	-	+	+	-	-
Вероний	+	+	+	-	-	-
Елезарьев	-	-	+	-	-	-
Иванов	-	-	+	+	-	-
Плужников	-	-	+	-	-	-
Кимерова	+	+	+	+	+	+
Князев	-	-	+	+	-	-

Содержание основной части таблицы свидетельствует об основных ошибках учащихся, допущенных при выполнении отдельных заданий.

В результате с первым заданием справились 37,5 %, со вторым – 62,5 %, с третьим – 12,5 % (рис. 1).

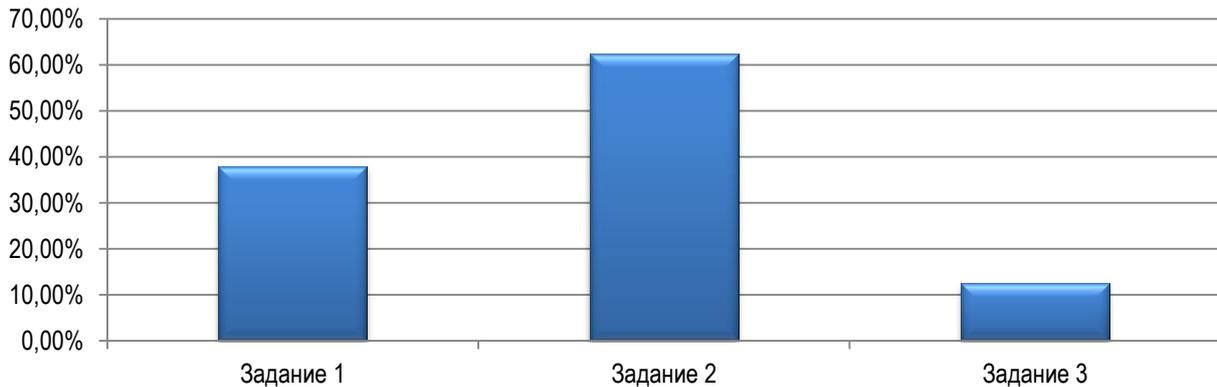


Рис. 1. Результаты входной диагностики

Охарактеризуем виды ошибок, которые учащиеся могут допустить в процессе выполнения входной диагностической работы:

Задание №1: а) ошибка в понимании смысла вопроса задачи; б) ошибка вычислительного характера.

Задание №2: а) ошибка в соотнесении данных задачи со смыслом вопроса задачи; б) ошибка вычислительного характера.

Задание №3: а) ошибка в применении признаков делимости чисел; б) ошибка вычислительного характера.

Вычислим основные характеристики результатов входной диагностики.

Качество усвоенных знаний (КУЗ) в процентах: $\% \text{ КУЗ} = \frac{P_1 + P_2}{m} \cdot 100\%$, тогда

$$\text{получим } \% \text{ КУЗ} = \frac{1+0}{8} \cdot 100\% = 12,5\%$$

Успеваемость класса (УК) в процентах: $\% \text{ УК} = \frac{P_1 + P_2 + P_3}{m} \cdot 100\%$,

$$\text{имеем } \% \text{ УК} = \frac{1+0+2}{8} \cdot 100\% = 37,5\%$$

Степень обученности класса (СОК): $СОК = \frac{p_1 \cdot 100 + p_2 \cdot 64 + p_3 \cdot 36 + p_4 \cdot 16}{m}$, тогда получим $СОК = \frac{1 \cdot 100 + 0 \cdot 64 + 2 \cdot 36 + 5 \cdot 16}{8} = 31,5$

Так как $СОК < 50$, значит $СОК$ – не норма.

Заметим, что подобного рода задачи учащимся ранее не были знакомы, отсюда достаточно низкие показатели диагностики.

У некоторых учеников вызывал затруднение большой объем задачи, у других – количество вопросов в одной задаче, ответы на которые нужно было найти, у третьих – избыточные данные в условиях заданий.

Во время опытно-экспериментальной работы в течение месяца с учащимися были проведены уроки специально направленные на формирование УУД. На этих уроках были разобраны всевозможные виды задач, а также использованы приемы и методы, способствующие развитию и формированию основных УУД учащихся.

По окончании занятий была проведена итоговая диагностическая работа, аналогичная первой и направленная на выявление уровня сформированности УУД. Охарактеризуем полученные данные.

Таблица 4

Количественные результаты итоговой диагностики

Класс	Кол-во учащихся	Кол-во учащихся выполнили работу	Отметка				Правильно выполнили задания под номерами		
			5	4	3	2	№1	№2	№3
6	8	8	2	1	3	2	5	7	3

Таблица 5

Качественные результаты итоговой диагностики

Ф.И.О	Задание 1		Задание 2		Задание 3	
	Вид ошибки		Вид ошибки		Вид ошибки	
	а	б	а	б	а	б
Антонов	+	+	+	+	+	+
Бранкин	+	+	+	+	-	-
Вероний	+	+	+	+	-	-
Елезарьев	-	-	+	+	-	-
Иванов	+	+	+	+	-	-
Плужников	+	-	+	+	-	-
Кимерова	+	+	+	+	+	+
Князев	+	-	+	+	+	+

Процент учащихся, справившихся с первым заданием, составил 62,5 %, со вторым – 87,5 %, с третьим – 37,5 % (рис. 2).

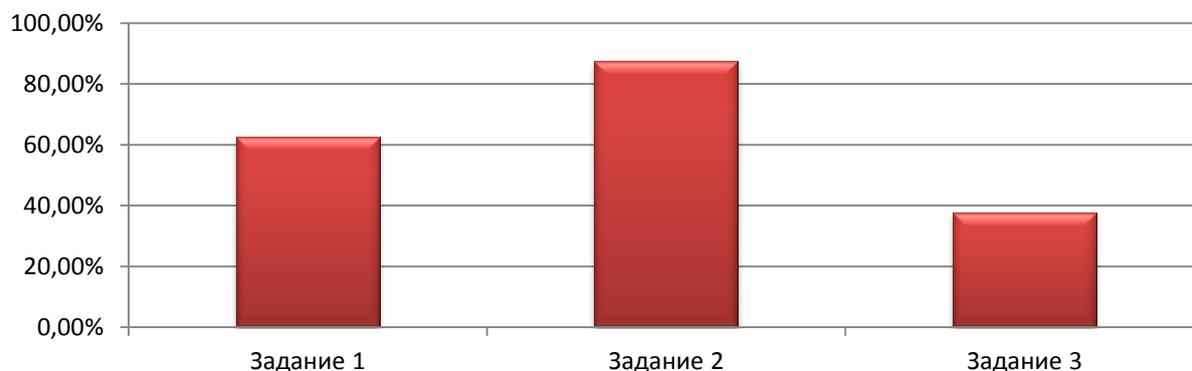


Рис.2. Результаты итоговой диагностики

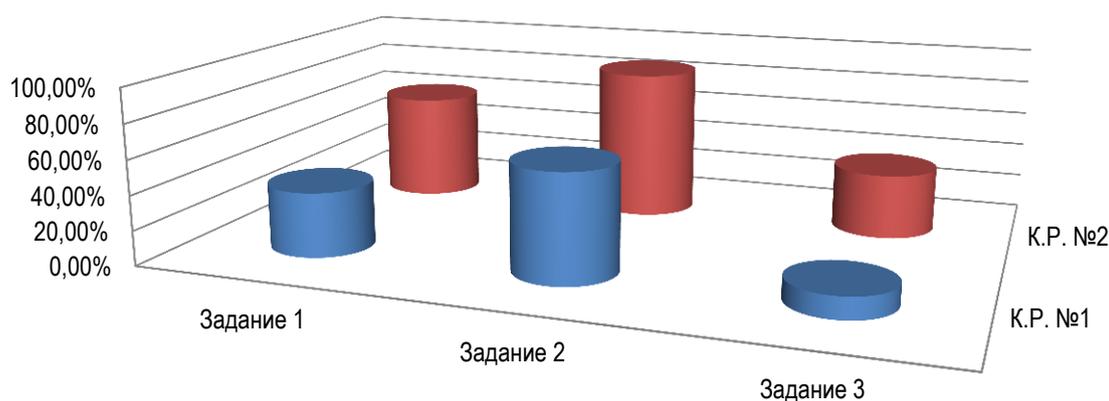
Вычислим основные характеристики результатов итоговой диагностики. *Качество усвоенных знаний (КУЗ)* в процентах: $\% \text{ КУЗ} = \frac{2+1}{8} \cdot 100\% = 37,5\%$.

Успеваемость класса (УК) в процентах: $\% \text{ УК} = \frac{2+1+3}{8} \cdot 100\% = 75\%$.

Степень обученности класса (СОК): $\text{СОК} = \frac{2 \cdot 100 + 1 \cdot 64 + 3 \cdot 36 + 2 \cdot 16}{8} = 50,5$.

Так как $\text{СОК} > 50$, значит *СОК – норма*.

На диаграмме (рис. 3) наглядно видно, как изменились результаты учащихся с момента начала и по окончании опытно-экспериментальной работы.



	Задание 1	Задание 2	Задание 3
■ К.П. №1	37,50%	62,50%	12,50%
■ К.П. №2	62,50%	87,50%	37,50%

Рис. 3. Соотношение результатов входной и итоговой диагностик

Нетрудно заметить (рис. 3), что повысился уровень сформированности каждого

вида универсальных учебных действий учащихся, а именно на 25% – регулятивные УУД, на 25% – познавательные УУД, на 25% – коммуникативные УУД. Так как школа является малокомплектной, такой процент повышения (довольно-таки высокий) обусловлен малой наполняемостью класса (1 учащийся – это 12,5% от общего количества – 8-ми человек).

В то же время нас интересовала динамика параметров качества обучения.

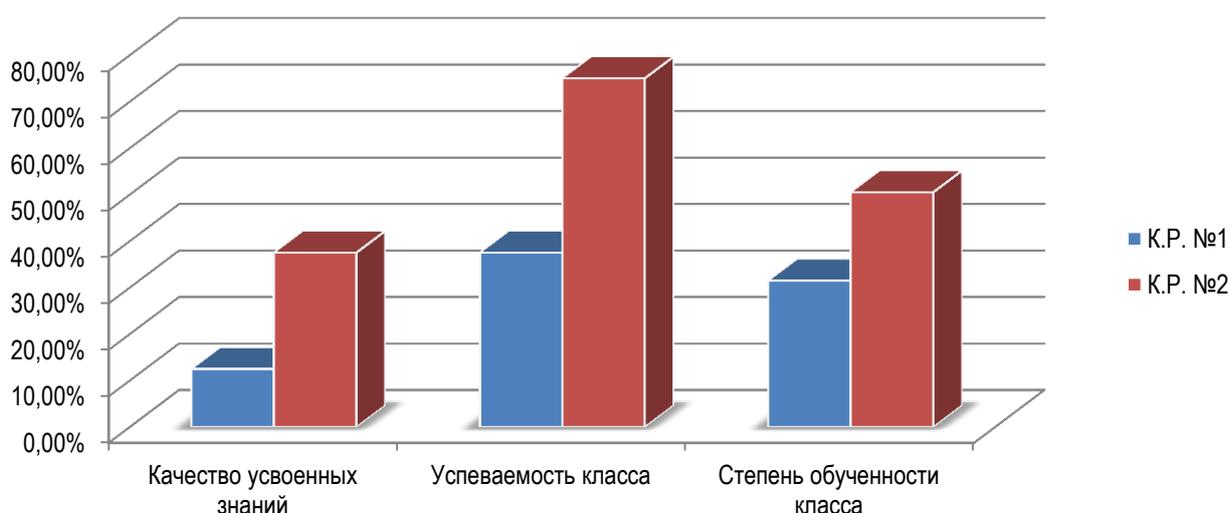


Рис. 4. Динамика основных параметров качества обучения

Из рис. 4 видно, что после проведения уроков математики, нацеленных на формирование УУД, повысилось качество усвоенных знаний (с 12,5% до 37,5%), успеваемость класса стала выше (с 37,5% до 75%). В самом начале нашей опытно-экспериментальной работы степень обученности класса была 31,5, что не считается нормой, впоследствии она составила 50,5, что является нормой.

Наблюдения за деятельностью учащихся и полученные результаты их успеваемости на начало и конец опытно-экспериментальной работы показали, что уроки математики, ориентированные на формирование УУД, позволяют повысить эффективность обучения, помогают учащимся самостоятельно осуществлять деятельность учения и способствуют обеспечению успешному усвоению математических знаний и умений. При этом развиваются необходимые навыки самостоятельной работы учащихся: они осуществляют самоконтроль, понимают

значимость выполняемой работы, ставят перед собой цели, планируют и анализируют свою деятельность.

Приложение 1. Текст письменной работы входной диагностики

Задание 1

С одного участка собрали $6\frac{4}{5}$ тонн пшеницы, а с другого – на $6\frac{1}{2}$ тонны меньше.

Составьте план решения задачи: сколько пшеницы собрали с этих двух участков вместе?

Задание №2

Мама дала Вите 300 рублей и попросила купить продукты согласно списку, а сдачу принести домой. В продуктовом магазине продавец ошибся и дал Вите сдачу больше, чем нужно. Заметив это, Витя не сказал продавцу, а решил купить на эти деньги мороженое себе и маме по 20 рублей каждое, а сдачу 80 рублей принес домой.

На сколько рублей ошибся продавец, если вся покупка Вити на самом деле стоила 210 рублей? Правильно ли поступил Витя и почему?

Задание №3

Учитель задала ученикам задание: «Каким должно быть двузначное число, чтобы оно делилось и на 2, и на 3?».

Миша рассуждал: «Первая цифра в записи числа должна быть нечётной, а вторая цифра – чётной».

Коля рассуждал: «Сумма цифр этого числа должна делиться на 3».

Саша рассуждал: «Это число должно быть чётным».

Ваня рассуждал: «Это число должно быть чётным и сумма его цифр должна делиться на 3».

Чьё рассуждение, на Ваш взгляд, было верным? Почему Вы считаете, что указанное Вами рассуждение, верно?

Приложение 2. Текст письменной работы итоговой диагностики

Задание №1

Найдите ошибки в вычислениях Пети.

Если пример решён правильно, то в столбике *исправления* – поставьте знак «+».

Если Вы нашли ошибку, то исправьте, записав верное решение.

	Вычисления Пети	Исправления
1	$5 \cdot \frac{1}{6} = \frac{1}{5 \cdot 6} = \frac{1}{30}$	
2	$3 \cdot \frac{2}{5} = \frac{3 \cdot 2}{5} = \frac{6}{5} = 1 \frac{1}{5}$	
3	$\frac{2}{7} \cdot \frac{4}{5} = \frac{2 \cdot 4}{7 \cdot 5} = \frac{8}{35}$	
4	$\frac{1}{8} \cdot \frac{3}{5} = \frac{1 \cdot 5}{8 \cdot 3} = \frac{5}{24}$	
5	$\frac{4}{7} \cdot \frac{5}{7} = \frac{4+5}{7} = \frac{9}{7} = 1 \frac{2}{7}$	

Оцените Петины вычисления по 5-ти бальной шкале. Обоснуйте поставленную Вами оценку.

Задание №2

1. Вычислите значение выражения $20 \cdot \left(\frac{1}{2} + \frac{1}{5} + \frac{1}{4}\right)$ наиболее удобным способом.
2. Распределительное свойство умножения относительно сложения (в буквенном виде) для двух слагаемых записывается формулой $a \cdot (b+c) = a \cdot b + a \cdot c$. Допишите распределительное свойство умножения относительно сложения (в буквенном виде) для трёх слагаемых в скобках.

Задание №3

Посмотрите на таблицы. В *Таблице 1* показано: сколько sms отправила Маша за неделю подружкам и маме. В *Таблице 2* показано: сколько sms отправил Дима за неделю друзьям и папе.

Таблица 1. Общение Маши за неделю

	П	В	С	Ч	П	С	В
Таня							
Лена							
Оля							
Мама							

Таблица 2. Общение Димы за неделю

	П	В	С	Ч	П	С	В
Иван							
Сергей							
Игорь							
Папа							

Посчитайте, сколько денег истратили Маша и Дима на общение по телефону, если – одно отправленное SMS, стоимостью в 1 рубль.

Заполните таблицу результатов общения ребят

Результаты общения Маши и Димы			
	Кол-во sms за неделю	Цена 1 sms	Истрачено денег на все
Маша			
Дима			

Кто из ребят истратил на общение по телефону больше денег и на сколько? Кто из них, на Ваш взгляд, экономно тратит деньги на телефон?

Список литературы

1. Асмолов А.Г. Формирование универсальных учебных действий в основной школе. Система заданий: пособие для учителя. – М.: Просвещение, 2011.
2. Боженкова Л.И. Методика формирования универсальных учебных действий при обучении геометрии. – М.: БИНОМ. Лаб. знаний, 2013.
3. Квитко Е.С. Методика обучения математике в 5-6 классах, ориентированная на формирование универсальных учебных действий: дисс. ... канд. пед. наук: 13.00.02; ГОУ ВПО МГПУ. – Москва, 2014.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 61

ОСОБЕННОСТИ ЗРИТЕЛЬНОГО АППАРАТА В ЖИВОТНОМ МИРЕ НА ПРИМЕРЕ РАКА-БОГОМОЛА

ПОНОМАРЕНКО С.А.

ЧЕРНЕЦОВ Д.А.

студенты 2 курса ФТФ Кубанский государственный университет

Аннотация: В данной статье рассмотрено такое существо, как рак – богомол. Исследована его зрительная система. Проанализировав его оптическую систему и оптическую систему человека, составлена сравнительная характеристика, приведенная в Таблице 1. Выявлена и обусловлена необходимость глубокого исследования зрительного аппарата этого существа с целью обнаружения раковых клеток на различных стадиях развития. Дальнейшее развитие данной темы поможет внести огромный вклад в развитие медицины.

Ключевые слова: Ротоное ракообразное, рак–богомол, поляризация, флюоресценция, омматидии, ультрафиолетовое излучение.

Features of visual organs in the animal world, for example cancer-mantis.

Ponomarenko S.A. Chernetsov D.A.

Abstract: This article describes such a creature as a mantis shrimp. Are investigated his visual system. Analyzing an optical system and optical system, composed comparative characteristics are given in Table 1. Revealed and caused the need for deep studies of the visual apparatus of this creature to detect cancer cells at different stages of development. Further development of this topic will help to make a huge contribution to the development of medicine.

Key words: Mantis shrimp crustaceans, the mantis shrimp, polarization, fluorescence, ommatidia, ultraviolet radiation.

Зрительный аппарат человека является самым информационно емким органом чувств. Человек воспринимает зрительно свыше 80 % данных, идущих из окружающего мира, остальные 20% приходятся на слуховые, тактильные, вкусовые и обонятельные ощущения. Все импульсы, идущие от наших органов чувств, перерабатывает мозг. Однако стоит отметить, что зрительная система для всех живых организмов, в том числе и человека, выделяются в зависимости от специфики животного и его образа жизни.

Углубляясь в оптические особенности зрения животного мира, можно заметить малоизвестного, но весьма интересного для изучения рака-богомол.

Рак-богомол — крупное хищное ротоное ракообразное. Его длина достигает 20 сантиметров, а масса около 200 грамм. При этом он способен нанести удар клешнями с силой пули двадцать второго калибра. Обитает он на мелководье на глубине от пяти до тридцати семи метров. Является хищником, роет норы, в которых проводит большую часть жизни.

Среди множества других представителей морского мира это ротоное выделяется своим специализированным видением ультрафиолетовой поляризации, хотя вопросом остается тот факт, умеют ли они на самом деле в полной мере анализировать поступающий им сигнал, или они просто видят сигнал контрастности.

Исследование зрительной системы рака-богомол может быть актуально в медицинской практике для выявления признаков развития раковых клеток. Ученые из Университета Квинсленда в Австралии установили, что эти животные не только видят мир таким, какой он есть, но и то, что их зрение способно улавливать появление рака на начальной стадии. Благодаря своему строению глаз, раки-богомолы хорошо видят в поляризованном свете, именно в этом спектре можно обнаружить ранние признаки появления некоторых видов рака.

В этой статье мы обсудим все возможные функции ультрафиолетовой поляризации зрения рака - богомол. Некоторые морские животные, в том числе ракообразные, оснащенные коротковолновыми поляризационными чувствительными фоторецепторами, как известно, используют небесную поляризацию в качестве компаса для ориентирования. Раки-богомолы могут видеть в инфракрасном, оптическом и ультрафиолетовом диапазонах спектра.

Это способствует распознаванию флуоресцентных меток на других ракообразных в качестве сигналов об угрозе или как сигналы опасности друг другу. Как у природы получилось сформировать такую сложную зрительную систему у этого морского ракообразного – необъяснимая загадка, поскольку наше человеческое воображение не в состоянии достичь систему зрительного восприятия, которая есть у этого существа. Хотя

нам известно, что другие разновидности ракообразных, имеют очень простую зрительную систему.

Раки-богомолы выделяются тем, что их глаза могут различать двенадцать оттенков, в то время как человек воспринимает лишь три. Можно едва представить, как многогранно они видят весь окружающий мир.

Глаза – это целая система по видению во всех диапазонах спектра – в ультрафиолетовом, инфракрасном, оптическом, а также в поляризованном свете. Существа эти обладают такими системами видео-обнаружения, которые мы не можем себе позволить при нынешнем уровне развития техники.

Пятна характерные виду креветковых легко заметны на мелководье, уже на глубине сорок метров, в сплошном синем спектре света, их не видно другим представителям животного мира, кроме самих креветок этого вида. Свечение морских животных – явление постоянное среди кораллов и кальмаров, это – первый зарегистрированный случай флюоресценции, используемой при трансляции сигналов в морских водах. Флюоресценция происходит, когда пигмент клетки внешнего покрова животного поглощает один цвет света, в данном случае – синий, и испускает другой цвет, типа желто-зеленого.

Глаза являются самыми удивительными среди всех морских обитателей. Форма у них сферы и поделены они по центру параллельными линиями. Самое важное то, что они умеют преобразовывать и воспринимать поляризованный свет, чего люди делать не могут. Наблюдают они не только линейно - поляризованный свет, но также свет, поляризованный по кругу, и обладают способностью преобразовывать линейно - поляризованный свет в поляризованный по кругу, и наоборот. Сложные стебельчатые глаза, как и у других ротоногих, делятся на спинной и брюшной полушарии, экваториальной посередине полоской. Расширенных рядов омматидий всего шесть, пронумерованных от одного до шести от спины к брюху.

Омматидии ракообразных глаз обычно имеют два вида фоторецепторов с ортогонально – ориентированными микроворсинками. Рецепторы предназначены для видения поляризации двухканального сине - зеленого спектра. Сетчатка глаза у рака -

богомол имеет разнообразные структуры специализаций для сложного видения поляризации. В границах двух брюшных строк в середине полосы, дистально расположенных клетках R8, для специализации. Чувствительные ультрафиолетовые фоторецепторы производят параллельные микроворсинки, которые служат для адаптации поляризационных чувствительных фоторецепторов.

Рак - богомол имеет сложное зрение линейной поляризации в регионе среднего спектра длин волн. Несколько частей его тела, принимают участие в поведении сигналов отражения линейно - поляризованного света, и могут быть употреблены в области связи. Способность обнаруживать круговой поляризованный свет с линейными детекторами поляризационных частиц, осуществляется вышележащими клетками, которые действуют, как четвертьволновые замедлители (около 500 нм) и преобразуют входящий поляризованный по кругу свет в линейно - поляризованный. Это все значит, что у них есть две различные роли: для включения кругового обнаружения поляризации вблизи 500 нм.; для ультра - фиолетового обнаружения линейной поляризации.

Двойная роль фоторецептора никогда ранее не была описана.

Таблица 1

Сравнительная характеристика оптической системы человека и рака – богомола

Критерии	Человек	Рак-Богомол
Видимые типы цветковых рецепторов	3	16
Омматидии	0	10000
Поворот глаз	1700	700
Обработка информации	мозг	глаза
Зрение	окулярное	тринокулярное
Видимый оптический диапазон	360нм-760нм	1нм-1000нм

В отличие от человеческой зрительной системы, у рака-богомол за переработку информации отвечают глаза, а не мозг. При попадании пучка света на глаз этого ракообразного, микроворсинки глаза возбуждаются в разной последовательности. Таким образом, рак – богомол понимает, что за существо перед ним и какого цвета. До мозга

доходит лишь конечная переработанная информация. Рассматривая его оптическую систему, отметим сравнительную характеристику с оптической системой человека, приведенную в таблице 1.

Подводя итоги, можно сказать, что рак-богомол – животное, способное внести огромный вклад в развитие медицины.

Список литературы

1. Агентство научно-технической информации научно-техническая библиотека <http://www.sciteclibrary.ru/rus/catalog/pages/6671.html> (дата обращения 01.05.2016)
2. Абдурахманов Г.М. Основы зоологии и зоогеографии [текст]: для высшего образования / Г.М.Абдурахманов, И. К.Лопатин ,Ш.И.Исмаилов -Москва. 2001. -496с.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.9.075

НЕОБХОДИМОСТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПЕДАГОГОВ И РОДИТЕЛЕЙ ДОШКОЛЬНИКОВ

СОЛОВЬЕВА А.М.

Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого
Научный руководитель: доцент, кандидат псих.наук Шалагинова Ксения Сергеевна

Аннотация: В статье затронута проблема требований к педагогам дошкольных учреждений, перед которыми стоит задача воспитания свободного, уверенного в себе человека, с активной жизненной позицией, стремящегося творчески подходить к решению различных жизненных ситуаций, имеющего свое мнение и умеющего отстаивать его. Между тем анализ сложившейся ситуации позволяет утверждать, что гармоничное развитие дошкольника возможно только при активном участии его родителей в образовательном процессе, что не всегда возможно в силу разных причин и обстоятельств.

Ключевые слова: взаимодействие, педагоги, родители, дошкольники

THE NEED FOR INTERACTION OF TEACHERS AND PARENTS OF PRESCHOOLERS

Soloveyva A.M.

Tula State Lev Tolstoy Pedagogical University Tula, Russia

Abstract: The article touches upon the problem of requirements for teachers of preschool institutions facing the challenge of educating free, self-confident man with active life position, aspiring creative approach to the solution of various life situations, having an opinion and able to defend it. Meanwhile, the analysis of the situation suggests that the harmonious development of the preschool child is possible only with the active participation of its parents in the educational process, which is not always possible to silt to various reasons and circumstances.

Key words: interaction, teachers, parents, preschoolers

Современное общество предъявляет к педагогам дошкольных учреждений новые требования и правила, применительно к воспитанию и обучению детей младшего дошкольного возраста.

В настоящее время основные задачи, стоящие перед педагогом дошкольником - воспитание свободного, уверенного в себе человека, с активной жизненной позицией, стремящегося творчески подходить к решению различных жизненных ситуаций, имеющего свое мнение и умеющего отстаивать его.

Несомненно, дошкольное учреждение играет важную роль в развитии ребенка, так как здесь он получает образование, а параллельно приобретает знания, умения и навыки взаимодействия с другими детьми и взрослыми, а так же учится организовывать собственную деятельность,

Но насколько эффективно ребенок сможет овладевать этими навыками, так же зависит и от отношения семьи к дошкольному учреждению.

Поэтому и гармоничное развитие дошкольника возможно только при активном участии его родителей в образовательном процессе.

Важность семейного воспитания в процессе развития детей определяет и важность взаимодействия семьи и дошкольного учреждения.

Однако на это может влиять ряд факторов, и прежде всего то, чего родители и педагогический коллектив ожидают друг от друга.

Хотя в последнее время и наметились новые, перспективные формы сотрудничества между родителями и педагогами, которые предполагают подключение родителей к активному участию в педагогическом процессе детского сада, но чаще всего работа с родителями ведется только по одному из направлений педагогической пропаганды, при котором семья является лишь объектом воздействия, в результате чего обратная связь с семьёй не устанавливается, а возможности семейного воспитания не используются в полной мере.

Семья и дошкольное образовательное учреждение стоят у истоков будущего ребенка, но чаще сего им не хватает взаимопонимания, такта и терпения, чтобы понять и услышать друг друга.

Так как дошкольное детство является платформой для дальнейшего роста и развития ребёнка, то необходимо помнить, что на это влияют различные факторы и несомненно один из многих является взаимодействие педагогов и родителей в применительных подходах и методах к воспитанию ребёнка.

В настоящее время в виду не простой социальной обстановки, современным родителям часто приходится решать первостепенные насущные вопросы, которые часто отодвигают проблемы детей на второй план, а порой и просто не рассматриваются.

Среди многочисленных социальных институтов, пожалуй, трудно выделить такой, который мог бы сравниться с семьей по степени её воздействия как на личность, так и на многие процессы общественной жизни. С учетом образа жизни, состава и функции семьи определяются вопросы демографической политики государства, проблемы развития производства и потребления произведенных товаров, строительство жилых кварталов и домов, развитие системы образования и учреждений социально-культурного назначения. Естественно, без учёта семейного фактора нельзя решать и многие социальные вопросы, связанные с воспитанием подрастающего поколения и устранением таких негативных явлений, как рост преступности в современном обществе, наркомании и алкоголизма. Тем более что последнее во многом зависит от семьи, которая, по общему признанию большинства специалистов, не справляется со своими социальными функциями.

В настоящее время семейная проблематика рассматривается в достаточно широком предметном аспекте. Особое направление научного поиска составляет изучение психологических аспектов построения и функционирования семьи как особого социального института. В рамках данной проблематики изучены психологические функции семьи (Э.К. Васильева, Н.В. Малярова, Н.А. Юркевич), причинное поле возникающих в семье деформаций межличностного взаимодействия (Л.А. Андреева, Л.Я. Гозман, Е.И. Гилягина, М.А. Дмитриева, А.Н. Елизаров, М.В. Полевая, О.В. Соловьева, О.В. Шапатина, И.Г. Швец и др.), особенности неблагополучной семьи (А.Н. Елизаров, Е.В. Солотина).

Всё чаще исследователи, занимающиеся изучением проблем современной семьи, отмечают падение её педагогического потенциала и престижа семейных ценностей, увеличение числа разводов и снижение рождаемости, рост преступности в сфере семейно-бытовых отношений и повышение риска подверженности детей неврозам из-за неблагополучного психологического климата в семье. Эти и другие признаки дезорганизации семьи свидетельствуют о кризисности современного этапа.

Результаты проведенного нами исследования показали, что средний и низкий уровни детско-родительских отношений вызывают нарушения в эмоциональной сфере

детей, приводя к повышенной агрессивности и тревожности. Причинами, повлекшими за собой возрастание тревожности у детей, является то, что у родителей не сформировано полное представление о воспитании ребенка; ребенок не ощущает себя уютно и комфортно в семье (он не удовлетворен своим положением в семье); дети растут в условиях дефицита добра, ласки, любви; боятся наказания; в семье – неблагоприятная обстановка; чрезмерная опека.

Трудности ребенка большинство родителей склонно не замечать в виду того, что они не считаются глобальными по сравнению со взрослыми и их проще переадресовать или переложить на плечи воспитателя дошкольного учреждения.

Согласно мнения П.П. Блонского о том, что родители являются первыми воспитателями своих детей, прежде всего необходимо помнить о единстве требований к воспитанию ребенка, а для этого необходимо плотное сотрудничество между воспитателями и родителями.

Слаженное общественное и семейное воспитания, являющиеся помощниками в социализации ребенка, только совместными действиями помогут дошкольнику адаптироваться быстро и безболезненно к требованиям общества.

Поэтому как родителям, так и педагогам необходимо понимание потребностей и интересов противоположной стороны, а так же развитие педагогической и психологической компетентности, которая позволит лучше знать и принимать своего ребенка.

Но если полагаться на мнение педагогов – практиков можно определить несколько наиболее распространенных причин, которые вызывают сложности во взаимодействии педагога с родителями:

1. Недостаточно высокий уровень социально-психологической культуры родителей и воспитателей;
2. Частое непонимание родителями самооценности периода дошкольного детства и его значения для формирования личности в целом;
3. У родителей и воспитателей отсутствует педагогическая рефлексия;

4. Воспитатели не понимают, что семья, т.е. родители выступают социальными заказчиками ;
5. Недостаточная информированность родителей об особенностях жизни и деятельности в дошкольном учреждении детей, а у воспитателей - об условиях и особенностях семейного воспитания каждого ребенка;
6. Отсутствие у родителей возможности в любое для них удобное время знакомиться с деятельностью ребенка в детском саду, со стилем общения воспитателя с детьми, включаться в жизнь группы;
7. Родительский консерватизм в опеке над ребенком дошкольного возраста;
8. Распространенное отношение педагогов дошкольных учреждений к родителям не как к субъектам воспитательной деятельности, а как к объектам;
9. Стереотипная установка педагогов на необходимость вооружать родителей не «житейскими», а научными психолого-педагогическими знаниями о ребенке и его воспитании.

Рассматривая причины отчуждения между родителями и педагогами, можно прийти к выводу, что взрослым крайне необходимо организовывать формы взаимодействия, такие как совместная деятельность по воспитанию ребенка, а так же развивать общение, в процессе которого обмениваться переживаниями, чувствами и мыслями.

Несомненно, главным воспитателем ребенка являются родители, но чтобы грамотно воспитывать, необходимо обладать определённым набором знаний в педагогике и психологии, но очень часто родители полагаются на свой индивидуальный жизненный опыт, и не задумываются о последствиях неверных воспитательных приемов и предвзятого отношения к педагогическим знаниям.

Но для того чтобы грамотно воспитывать ребёнка, взрослые должны прийти к пониманию необходимости единства воспитательных воздействий, учитывать возрастные и индивидуальные особенности ребёнка, и понимание что он должен знать и уметь в этом возрасте, а основная задача педагогов дошкольного учреждения – помочь родителям в воспитании детей.

При укреплении взаимодействия дошкольного учреждения с семьей, происходит

гармонизация благоприятных условий для жизни и воспитания ребёнка, а так же формирование основ для полноценной личности.

Чтоб стал малыш примером многим,

Чтоб вырос для страны герой,

Должны совместно педагоги с родителем решать вопрос.

Как ценности привить ребёнку,

В чем норма, где лежит мораль?

И будет легкою дорога, что мальчик с детства протоптал.

Список литературы

1. Н.Е.Верaksa, Т.С.Комарова, М.А.Васильева и др. Программа «От рождения до школы». Москва : Издательство МОЗАИКА-СИНТЕЗ, 2014. - 360 с.
2. П.П.Блонский, Введения в дошкольное воспитание. Общедоступные курсы по дошкольному воспитанию. М.: Практические знания, 1917. 90с.
3. К.Д.Ушинский. Собрание сочинений. Педагогические статьи 1857-1861.Т.-2.- М., Л.,Изд-во АПН РСФСР, 1958. 655 с.
4. О.В.Солодянкина. Сотрудничество дошкольного учреждения с семьёй: Практическое пособие. – М.: АРКТИ, 2006 г. 80 с.
5. Ю.К. Бабанский, В.А. Слaстенин, Н.А. Сорокин и др. Педагогика. - М.: Просвещение, 1988. 479 с.

УДК 159.9.075

ПОДГОТОВКА ДЕТЕЙ С «ТРУДНОСТЯМИ ВНИМАНИЯ» К ШКОЛЕ

ХАЛАНДЫРЕВА А. Ю.

Кафедра психологии и педагогики, студентка 3 курса ТГПУ им. Л. Н. Толстого
Научный руководитель: доцент, кандидат псих. наук Шалагинова Ксения Сергеевна

Аннотация: В современных условиях глобализации и информатизации вопрос о качестве обучения детей становится все более актуальным и, соответственно, подготовка детей к школе. На множестве современных курсов подготовки детей учат читать, писать и считать, опуская на второй план развитие когнитивных составляющих, в частности, внимание. Между тем в последнее время очень часто приходится слышать об увеличении количества диагнозов СДВГ у детей. Считаю необходимым развивать внимание у дошкольников для успешного обучения в дальнейшем.

Ключевые слова: Внимание, дошкольники, подготовка к школе, СДВГ, произвольность

PREPARATION OF CHILDREN «HARDSHIP ATTENTION» TO THE SCHOOL Khalandyreva A.U.

Abstract: In the current context of globalization and informatization of the question about the quality of children's education is becoming increasingly important and, consequently, to prepare children for school. On the set of advanced training courses teach children to read, write and count, dropping to second place in cognitive development components, in particular, attention. Meanwhile, in recent years it is very common to hear about the increase in the number of diagnoses of ADHD in children. We consider it necessary to develop the attention of preschool children for successful learning in the future.

Key words: Attention, preschoolers, school preparation, ADHD, arbitrariness

В последнее время открывается большое количество курсов подготовки к школе, где детей учат читать, писать и считать. При поступлении в первый класс это является уже некоторой необходимостью. Учителя, практически все, предъявляют требования к этим умениям ребенка. Но мы считаем, что это не самое важное в период подготовки детей к школе. Гораздо важнее, чтобы все когнитивные функции мозга были развиты на должном уровне, чтобы адаптация ко всему учебному процессу, а в дальнейшем и сам процесс обучения сложились наиболее благоприятным образом. Наиболее часто приходится слышать о таком когнитивном процессе, как внимание, а точнее трудности внимания.

Проблемами развития внимания занимались многие ученые, в частности, А.А.

Ухтомский, Р.С. Немов, К.Д. Ушинский, П.Я. Гальперин, Л. С. Выготский, В. С. Мухин, С. Л. Рубинштейн и другие. Внимание существенно отличается от всех прочих психических процессов. Его своеобразие заключается в том, что оно не самостоятельный вид психической деятельности как формы отражения, а организация других психических процессов.

Внимание — это такая организация психической деятельности, при которой определенные восприятия, представления, мысли или чувства сознаются отчетливее других, отходящих на второй план или совсем не осознаваемых

Внимание в значительной степени зависит от уровня развития основных процессов высшей нервной деятельности. Эти процессы меняются с возрастом, а, следовательно, и внимание претерпевает изменения.

В старшем дошкольном возрасте изменения касаются всех видов и свойств внимания.

У старших дошкольников возрастает возможность распределения внимания в связи с автоматизацией многих действий ребёнка. Но у детей старшего дошкольного возраста еще слабо развиты такие свойства внимания, как распределение и переключение. Это связано с отсутствием опыта в каком – либо виде деятельности.

Исследования С. Л. Рубинштейна на устойчивость внимания дошкольников показали, что её рост особенно интенсивен от трёх до семи лет. Основной особенностью детей старшего дошкольного возраста является то, что его произвольное внимание достаточно неустойчиво. Ребенок легко отвлекается на посторонние раздражители. Но по сравнению с младшим дошкольным возрастом, устойчивость внимания в период старшего дошкольного возраста увеличивается в два раза. Так у годовалого ребёнка наибольшая длительность игр – 14 минут, в возрасте трёх лет – 27 минут, а у шести-, семилетнего ребёнка продолжительность игры может достигать часа и больше, продолжительность образовательной деятельности – 30 минут. Поддержание устойчивости внимания, фиксация его на объекте определяется развитием любознательности, познавательных процессов.

Следует отметить, что, начиная со старшего дошкольного возраста, дети

становятся способны удерживать внимание на действиях, начинающих приобретать для них интеллектуально значимый интерес (игры-головоломки, загадки, задания учебного типа). Устойчивость внимания в интеллектуальной деятельности заметно возрастает к 7 годам. К концу дошкольного возраста у детей способность произвольного внимания начинает интенсивно развиваться.

Как отмечает В. С. Мухина, если в младшем дошкольном возрасте для привлечения внимания имеет значение качество раздражителя (сила, яркость и т. д., то у старших дошкольников всё больше значение имеет соответствие объекта внимания их внутреннему состоянию и прошлому опыту.

Гальперин считал, что появлению и развитию произвольного внимания предшествует формирование регулируемого восприятия и активное владение речью, которая приобретает планирующую функцию. Чтобы дошкольник учился произвольно управлять своим вниманием, его надо просить больше рассуждать вслух.

Вместе с постепенным овладением активной речью ребёнок начинает управлять и первичным процессом собственного внимания.

Л. С. Выготский отметил, что «с самых первых дней жизни ребёнка развитие его внимания происходит в среде, включающей так называемый двойной ряд стимулов, вызывающих внимание. Первый ряд – это сами окружающие предметы, которые своим яркими, необычными свойствами приковывают внимание ребёнка. С другой стороны, это речь взрослого человека, произносимые им слова, которые первоначально выступают в роли стимулов – указаний, направляющих непроизвольное внимание».

Общая последовательность культурного развития внимания по Л. С. Выготскому состоит в следующем: «Сначала люди действуют по отношению к ребёнку, затем он сам вступает во взаимодействие с окружающими, наконец, он начинает действовать на себя. Вначале взрослый направляет его внимание словами на окружающие его вещи и вырабатывает, таким образом, из слов могущественные стимулы – указания; затем ребёнок начинает активно участвовать в этом указании и сам начинает пользоваться словом и звуком как средством указания, т. е. обращая внимание взрослых на интересующий его предмет».

Очень часто приходится слышать от учителей и родителей то, что дети во время занятий часто отвлекаются, очень рассеяны, при этом многие из них умеют читать, писать и считать. Но обучение идет с большим трудом и очень медленно, а в современных условиях информатизации и динамичности, это непозволительная роскошь. Хочется отдельно отметить группу детей, имеющих определенные «трудности внимания» при выполнении различных заданий в период подготовки к школе. Эти проблемы могут быть вызваны различными причинами: проблемы в семье, особенности темперамента, а также наличие одной из форм СДВГ (синдром дефицита внимания с гиперактивностью). На последнем диагнозе хотелось бы остановиться подробнее. СДВГ — это медицинский диагноз, ставится врачом-неврологом. У дошкольников этот синдром может не так явно проявляться, как у подростков, но тем не менее определенные моменты заметны. Не все родители вовремя замечают изменения, происходящие с ребенком, списывая неусидчивость и чересчур активное поведение на возраст и особенности темперамента. Но если вовремя проводить с такими детками коррекционно-развивающую работу, многих проблем, в частности с дефицитом внимания, удастся если не совсем избежать, то, по крайней мере, уменьшить их количество.

СДВГ — это полиморфный клинический синдром, главным проявлением которого является нарушение способности ребенка контролировать и регулировать свое поведение, что выливается в двигательную гиперактивность, нарушения внимания и импульсивность. На слове полиморфный хочется сделать особое ударение, поскольку в действительности нет двух одинаковых детей с СДВГ, у этого синдрома много лиц и широкий спектр возможных проявлений. (Романчук)

Также по мнению Романчука, Это психиатрическое расстройство — его причиной, вопреки распространенным мифам, являются особенности строения и функционирования головного мозга, а не плохое воспитание, аллергия и т.п. Настоящая причина состоит либо в генетических факторах (в преобладающей части случаев), либо в перинатальном поражении центральной нервной системы. Именно поэтому СДВГ — это нарушение развития, а не просто «невинные» особенности темперамента ребенка, и

его проявления присутствуют с раннего детства, они «встроены» в темперамент ребенка, а не приобретаются со временем и не носят временный характер. В этом СДВГ отличается от «эпизодических» психиатрических расстройств, например, таких как депрессии, посттравматическое стрессовое расстройство и других. О расстройстве мы говорим потому, что такие черты, как гиперактивность, импульсивность и нарушения внимания выражены несоответственно возрасту ребенка, и эти черты приводят к серьезным нарушениям функционирования ребенка в основных сферах жизни.

Нами было проведено исследование на базе МБДОУ № 138 «Горошинка». Подготовительную группу посещают 29 детей. В группе воспитателями проводятся занятия по подготовке к школе. Для исследования отобрана группа из 10 человек (6 мальчиков и 4 девочки), имеющими проблемы с вниманием на занятиях по заявлению педагогов.

Нами была составлена диагностическая программа, представленная в таблице 1.

Таблица 1

**Диагностическая программа исследования по изучению особенностей
внимания в старшем дошкольном возрасте**

Название методики, автор	Цель	Исследуемый параметр, критерий
Тест Тулуза-Пьерона	скорость переработки информации; - развитость произвольного внимания; - способность к произвольной концентрации	Развитость произвольного внимания
Немов Р.С. Найди и вычеркни	Определение продуктивности и устойчивости внимания у ребенка старшего дошкольного возраста.	Продуктивность и устойчивость внимания
Немов Р.С. Оценка переключения внимания	Выявление переключения внимания у ребенка старшего дошкольного возраста.	Переключаемость внимания
Богомолов В. Запомни и расставь точки.	Определение объема внимания у ребенка старшего дошкольного возраста	Объем внимания
Тест Пьерон-Рузера	Определить уровень концентрации внимания	Концентрация внимания

Выводы: анализ результатов констатирующего эксперимента позволяет сделать следующие выводы: 50% детей имеют низкий уровень развития произвольного внимания. Все показатели, такие как продуктивность, устойчивость, переключаемость, концентрация и объем внимания снижены. Дети данной группы довольно часто отвлекаются при выполнении заданий, допускают ошибки. Дошкольники часто

действуют импульсивно, быстро утомляются, истощаются. Могут наблюдаться и проявления инертности - в этом случае ребенок с трудом переключается с одного задания на другое. Также у них недостаточно сформирована способность к произвольной регуляции деятельности, что затрудняет выполнение заданий учебного типа.

У 31% обследуемых выявлен средний уровень развития произвольного внимания, при этом некоторые характеристики находятся на низком уровне развития, в основном продуктивность и устойчивость. Если начало заданий дети выполняют довольно хорошо, то постепенно происходит утомление, и дети начинают чаще отвлекаться.

У 15% детей в выборке обнаружен очень низкий уровень развития внимания. Детям данной категории весьма трудно было сконцентрироваться и правильно выполнить задания. За счет частой отвлекаемости падала скорость, забывалась суть задания, путались значки. В результате качество выполнения было очень низким. Объем внимания в данной группе очень небольшой. Уровень произвольности и устойчивости также крайне низок.

И лишь 4% детей в исследуемой группе можно отнести к высокому уровню развития внимания, но при этом не по всем параметрам, а лишь некоторым. То есть, какое-то одно задание выполнялось довольно успешно, при этом другие давались не очень хорошо.

Полученные результаты представлены на рисунке 1.

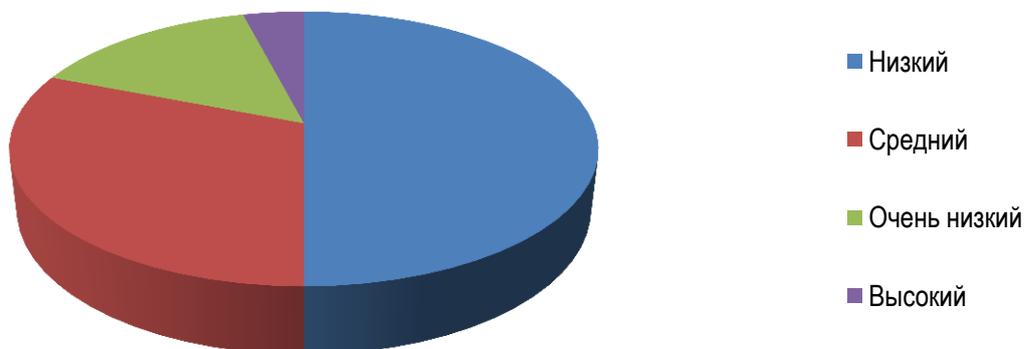


Рис. 1 Результаты исследования особенностей внимания старших дошкольников в период подготовки к школе.

Изначально диагностируемая группа была выбрана для диагностики по запросу педагога, и проведенное исследование в целом подтвердило жалобы на недостаточность внимания у детей данной группы.

Данные диагностики говорят о том, дети старшего дошкольного возраста нуждаются в психолого-педагогической помощи по развитию внимания, всех его показателей. Новый этап в их жизни наступит совсем скоро (поступление в школу), обрушится огромный поток новой информации, в котором дети должны будут научиться быстро ориентироваться, переключать свое внимание с одного предмета на другой, при этом не теряя качество усвоения нового. Необходимо помочь научиться распределять свое внимание, удерживать его, работать над его произвольностью. В этом помогут различные упражнения и дидактические игры.

Также считаем необходимым вести просветительскую работу с родителями об особенностях внимания детей в данном возрасте и способах улучшения различных показателей внимания.

Список литературы

1. Выготский, Л. С. История развития высших психических функций Собр. Соч.: В 6-ти т. Т.3. / Л. С. Выготский.- М.: Педагогика, 1999.- С. 38
2. Заваденко Н.Н. Гиперактивность и дефицит внимания в детском возрасте. - М.: Академия, 2005. - 256 с.
3. Максимова А. Гиперактивность и дефицит внимания у детей. – Ростов н/Д.: Феникс, 2006. – 224 с.
4. Немов Р.С. Психология: Учеб. для студ. высш. пед. учеб. заведений: В 3 кн. – 4-е изд. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2003. – Кн. 3: Психодиагностика. Введение в научное психологическое исследование с элементами математической статистики. – 640 с. С. 73-80.
5. Обухова Л.Ф. Возрастная психология - М.:2000 Педагогическое общество России.-448 с.

6. Черемошкина Л.В., Популярное пособие для родителей и педагогов. Развития внимания детей. – Ярославль, 2008. – с 21
7. Ясюкова Л. А. Оптимизация обучения и развития детей с ММД. Диагностика и компенсация минимальных мозговых дисфункций Методическое руководство - СПб.: ГП "ИМАТОН", 1997 - 80 стр.

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 316.628:378.18

ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИИ К УСПЕХУ РАБОТАЮЩИХ СТУДЕНТОВ

ОСИПОВА М. Р.

кафедра «Социология и психология», студент 3 курса
Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ)
им. М.И. Платова

Аннотация: В данной статье рассматриваются гендерные особенности мотивации к успеху работающих студентов. Проведенное эмпирическое исследование показало, что большинство студентов умеренно или средне мотивированы на успех. Существуют гендерные отличия в уровне мотивации на успех, выявленные по методике Т.Элерса, а также проявляющиеся в большей ориентированности мужчин на материальное содержание своей семьи, поиск работы по специальности.

Ключевые слова: гендерные особенности, ценностные ориентации, мотивация, успех, работающие студенты.

GENDER PECULIARITY OF WORKING STUDENTS MOTIVATION TO SUCCESS

Osipova M.R

Abstract: This article describes the gender peculiarity of motivation working students. The results of exploration show that the most students are moderate or medium motivated to succeed. The investigation which based on T.Elers method shows that there are gender specialties in the motivation sphere to success of working students. Men mostly concentrated on the job, specialty and helping to their family.

Key words: gender peculiarity, value system, motivation, success working students.

В настоящий период в результате экономических преобразований вопрос материального положения студентов является особо острым и актуальным. Из-за ряда причин, среди которых может быть и необходимость обеспечить себя [1,117–118],[2,3–10], и предъявляемое требование к специалистам, оканчивающих высшее учебное заведение, опыта и стажа работы [3,87–94],[4,41–50], а также самореализация и возможность дальнейшего трудоустройства, студенту приходится совмещать два социальных статуса: «студент» и «работник». Одним из факторов успешного трудоустройства после окончания высшего учебного заведения является развитие самостоятельности, инициативности, креативности личности, инновационные взгляды и

подходы к решению трудовых задач и высокая мотивация к успеху, продвижению по карьерной лестнице. Подобное сочетание предъявляемых требований к выпускнику способствует также трансформации ценностных ориентаций. В студенческие годы происходит усиленное формирование системы ценностных ориентаций, что является базисом для укрепления личностных характеристик в целом. При этом, процесс интериоризации ценностей происходит стихийно, под воздействием массовых влияний [5, 355-357].

Целью данного исследования является изучение гендерных особенностей мотивации к успеху работающих студентов на примере Южно-Российского государственного политехнического университета.

Общий объем выборки респондентов, участвовавших в исследовании, составил 124 человека, среди которых 71% мужчин и 29% женщин. Средний возраст респондентов находился в границах от 18 до 22 лет.

В исследовании был использован следующий ряд методик: оригинальная авторская анкета, состоявшая из 24 вопросов, затрагивающих уровень академической успеваемости, семейный статус, удовлетворенность материальным положением и т.д., методика диагностики личности на мотивацию к успеху Т. Элерса.

Семейный статус зачастую определяет необходимость дополнительного заработка с целью содержания своей семьи. В ходе анкетирования было выявлено, что среди работающих студентов более половины (56%) не имели постоянного партнера, доля тех, кто находился в браке составляла 21%; доля тех, кто имел постоянного партнера, но не был зарегистрирован в браке составляла 23%. Таким образом, статус нахождения в официальном или гражданском браке почти в половине случаев был сопряжен с фактом подработки. При этом, 51% студентов мужского пола, принимавших участие в исследовании, не состояли в браке, но имели постоянного партнера, 28% состояли в браке. Доля женщин, состоящих в браке была равна 23%, 36% имели постоянного партнера, но не состояли в браке. На основании полученных данных можно отметить, что среди мужчин, имеющих официальный или гражданский брак, доля работающих была значительно выше, чем у женщин. Аналогичные исследования на выборке

студентов, не совмещающих обучение в вузе и подработку показали, доля тех, кто находится в браке составляла для мужчин 38%, для женщин — 43%. Можно предположить, что семейный статус оказывает влияние на принятие решения о начале подработки с целью содержания семьи.

Совмещение подработки и обучения на дневном отделении вуза является существенной нагрузкой на студента в связи дефицитом времени на самостоятельную работу и подготовку к занятиям. Тем не менее, исследование академической успеваемости работающих студентов показало, что 18% респондентов учились только на «отлично», 51% — получали оценки «отлично» и «хорошо», 10% — только «хорошо», 21% — «хорошо» и «удовлетворительно». Студентов, имеющих оценки «неудовлетворительно» выявлено не было. Процентное соотношение неработающих студентов по показателю академической успеваемости выявило схожую картину распределения. Выявленный факт может свидетельствовать о том, временные затраты на дополнительный заработок не влияют существенно на уровень академической успеваемости.

Анализ субъективного отношения студентов к текущей профессиональной деятельности показал, что в целом, молодые люди ориентированы именно на получение дохода, выбирая при этом низкоквалифицированные виды деятельности. Данный факт был отмечен как для студентов, обучающихся на технических направлениях подготовки вуза, так и на гуманитарных. Выявлено, что для 89% студентов технического направления подготовки работа является только средством заработка, 9% опрошенных видят в ней средство повышения квалификации и 2% — метод обретения новых полезных навыков и знаний. Большинство работающих студентов гуманитарного направления подготовки также видят работу как средство заработка (76%), 6% респондентов — средство повышения квалификации, 3% — способ дальнейшего трудоустройства, 2% опрошенных также используют работу для приобретения новых полезных навыков и знаний. При этом, среди студентов технических направлений подготовки количество студентов, работающих по специальности, было значительно выше, чем студентов, обучающихся на гуманитарных

направлениях подготовки (27% против 7%). Опрос студентов показал, что среди мужчин более выражена тенденция поиска подработки, согласующейся с их направлением подготовки в вузе; девушки были менее мотивированы в этом направлении, выбирая, как правило работу там, где попадалась устраивающая их вакансия или исходя из рекомендаций подруг и друзей.

Методика диагностики личности на мотивацию к успеху Т. Элерса позволяет выявить уровень мотивации в следующих категориях: низкая мотивация к успеху, средний уровень мотивации, умеренно высокий уровень мотивации, слишком высокий уровень мотивации.

Исследования показали, что студенческий возраст, не смотря на импульсивность, максимализм и желание выделиться из общей массы, характеризуется относительно умеренной мотивацией к успеху. Среди опрошенных студентов только 13% продемонстрировали слишком высокий уровень мотивации; средний уровень мотивации к успеху был отмечен у 34% опрошенных; умеренно высоким уровнем мотивации характеризовались 44% студентов. Низкая мотивация к успеху была выявлена у 9% респондентов. Все респонденты, продемонстрировавшие слишком высокий уровень мотивации, являются представителями мужского пола. Данный факт может свидетельствовать о том, что юноши в возрасте от 18 до 22 лет в большей степени требовательны к себе и более нереалистично оценивают свои возможности, чем девушки. Среди тех, кто проявил средний уровень мотивации к успеху и умеренно высокий процентное соотношение мужчин и женщин примерно одинаковое. Однако среди респондентов, проявивших низкий уровень мотивации к успеху, незначительное преимущество имеют женщины (61% против 39%).

Проведенное исследование показало, что в целом, работа не оказывает существенного влияния на успешность обучения в вузе. Молодые люди характеризуются склонностью к повышению собственного материального благосостояния независимо от семейного статуса и половой принадлежности. Выраженность мотивации к успеху в исследованной выборке имеет признаки нормального распределения, характерного и для более старших возрастов. Таким

образом, большинство студентов умеренно или средне мотивированы на успех. Выявлены некоторые гендерные особенности мотивации к успеху работающего студента, проявляющиеся в большей ориентированности мужчин на материальное содержание своей семьи, поиск работы по специальности, а также в различных показателях уровня мотивации к успеху по методике Т.Элерса.

Список литературы

1. Пронина Е.И. Причины детской занятости в Москве // Социологические исследования. 2000. № 1. С. 117–118.
2. Ворона М.А. Социальный феномен студенческой занятости в современном обществе: дис. ... канд. социол. наук. Саратов, 2008. С.105.
3. Герчиков В.И. Феномен работающего студента вуза // Социологические исследования. 1999. №8. С.87–94.
4. Шереги Ф.Э. Высшая школа в зеркале социологии // Социологические исследования. 1994. №12. С.41–50.
5. Иовенко Е. Ю. Гендерные особенности ценностных ориентаций студентов // Молодой ученый. — 2012. — №11. — С. 355-357.

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

УДК-433

СОЗДАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ В СФЕРЕ ТУРИЗМА НА ФОНЕ НАПРЯЖЕННОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ОБСТАНОВКИ

СИМОНЯН Д.А.,
ПОНОМАРЕНКО В.П.,
ГАДЖИЕВ З.Х.,

Кубанский государственный университет

Научный руководитель: кандидат географических наук Анисимова В.В.

Аннотация: В начале работы дается объяснения негативного отношения стран ЕС и США, о влиянии налагаемых санкций и их последствия для обеих стран, на примере Турции, как в плане туризма, так и экспорта разных видов товаров. Были построены графики, численно показывающие изменение потока российских туристов в другие страны, в пределах малого промежутка времени. В плане развития внутреннего туризма, также даны численные значения мест отдыха, достопримечательностей, уровня развитости регионов, а так же соотношения количества инвестиций, вносимых в проекты, и их своевременная реализация.

Ключевые слова: туризм, экономика, курорты, кластеры, инвестиции, инфраструктура.

THE IMPACT OF POLITICAL SITUATION IN THE CREATION AND IMPLEMENTATION OF TOURISM PROJECTS

Simonyan D.A., Ponomarenko V.P., Gadzhiev Z.H.

Abstract: At the beginning of this work, thoroughly explained the reasons for the negative attitude of the EU and the United States, on the impact of sanctions imposed and their consequences for both countries, the example of Turkey, in terms of both tourism and the export of various kinds of commodities. Were the graphs numerically showing the change in the flow of Russian tourists to other countries within a small period. In terms of development of internal tourism, and given numerical values of recreation, attractions, level of development of the region, as well as the ratio of the number of investments made to the projects and their timely implementation.

Keywords: tourism, investments, clusters, economy, resorts, infrastructure.

За последние несколько лет, на политической арене мира произошло много различных событий, повлиявших на состояние стран в целом. В связи с тем, что в 2014 г. в состав Российской Федерации вошли республика Крым и город федерального

значения Севастополь, давление на Россию увеличилось. Это связано с тем, что ведущие страны мира ложно обвинили Россию в оккупации территории Крымского полуострова, отсюда и многие претензии в адрес РФ. В свою очередь, ЕС и США наложив санкции на Россию, сильно повлияли на экономику страны. Запреты касались въезда в страны ЕС некоторых граждан России, расторжений контрактов на поставки различных видов товаров и многое другое. Ответная реакция Москвы также не заставила себя ждать. Были расторгнуты соглашения, в результате чего Россия отказалась от продуктов сельского хозяйства, рыбы и т. д. стран ЕС, Однако при этом, чтобы не возникло дефицита товаров, правительство страны наладило поставки продукции из других стран. Также в 2014 г. началась переориентация россиян на то, чтобы они отдыхали внутри страны и не выезжали за рубеж.

В России достаточно много различных курортов разного типа. Проходившая в 2014 г. в Сочи олимпиада, послужила более интенсивному развитию курортного города Сочи. Олимпийские объекты Сочи были привлекательны для россиян даже после окончания олимпиады.

Азовское побережье также является одним из крупнейших курортов юга РФ. После событий в 2015 г., в мировой борьбе с терроризмом, Россия вступила в коалицию, созданная для борьбы с террористической организацией ИГИЛ в Сирии. После того, как Турция сбивла российский самолёт на территории Сирии, убеждая всех в правомерности своих действий, они ссылались на то, что самолёт вторгся в воздушное пространство Турции. После таких действий со стороны Анкары, отношения с этой страной испортились окончательно. Правительство РФ считает, что Турция является одним из пособников террористов, и целенаправленно препятствует их уничтожению. Данные события в этом регионе дали понять правительству России о том, что в ход в эту страну, в которой россияне ранее отдыхали, закрыт.

Еще один инцидент с пассажирским лайнером, который был сбит террористами ИГИЛ. В разбившемся самолете абсолютное большинство – россияне, особенно жители г. Санкт-Петербург. Сложная политическая обстановка в Египте, и неспособность властей твердо и эффективно бороться с террористами, также ставит под сомнение

дальнейшие многомиллионные потоки граждан России в Египет.

Отдых в Турции и Египте был привлекателен тем, что цена на оказанные услуги была невелика, и среднестатистический гражданин мог себе позволить отдохнуть в этих странах. После вышеперечисленных событий, многие туристы потребовали свои средства, потраченные на путёвки обратно, объясняя это тем, что не хотят подвергать свою жизнь под угрозу. За последние несколько лет потоки граждан России в другие государства значительно изменились.

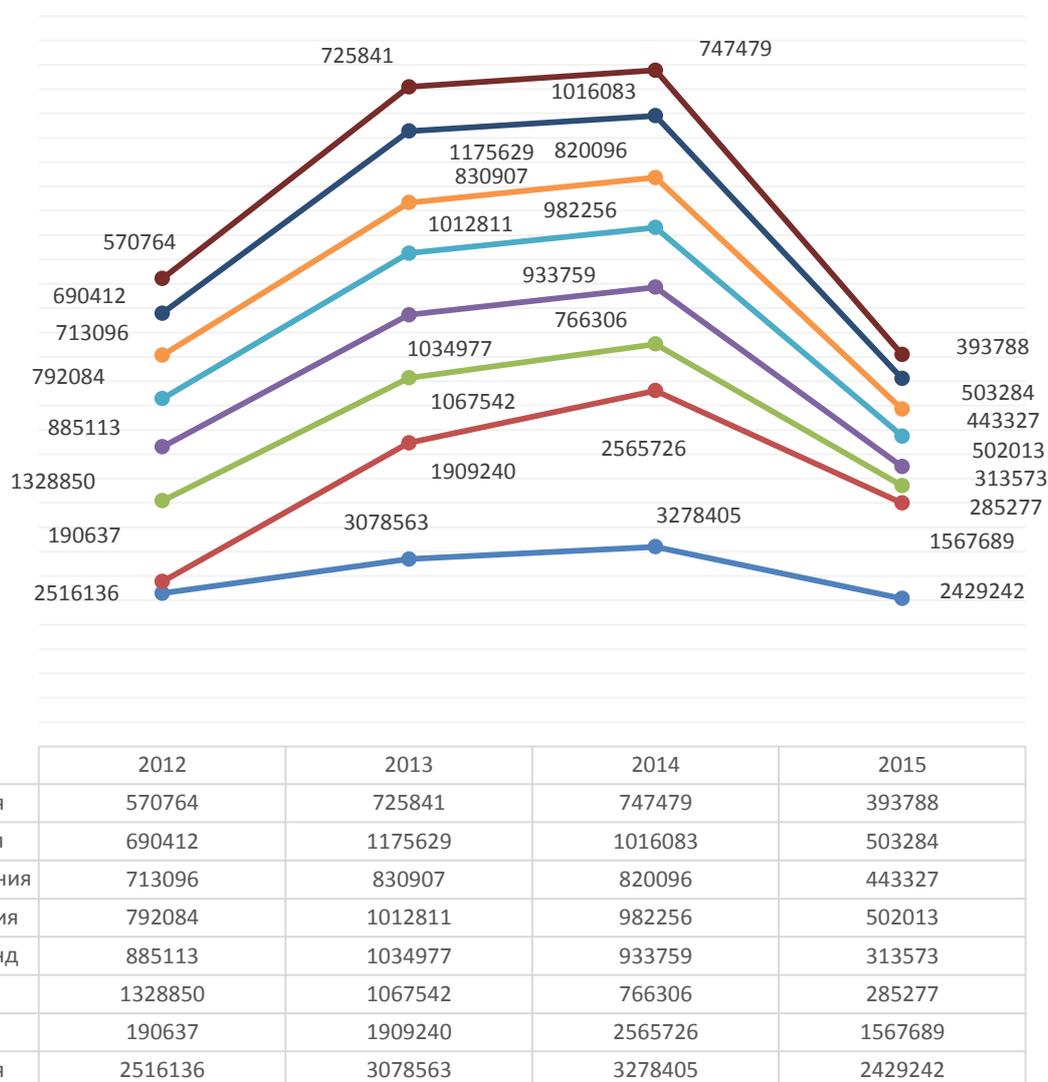


Рис. 1. Изменение потока Российских туристов в другие государства

Резкий спад туристских потоков в Египет и Турцию объясняется все теми же причинами. Проблемы в экономике РФ также объясняют причины спада количества туристов в другие страны, и нельзя не упомянуть о санкциях Евросоюза, которые также осложнили процесс получения виз и увеличили стоимость их приобретения.

Нельзя не сказать и о том, что за период с 2011 по 2013 гг. число туристов из России плавно росло, и в 2013 г. достигла своего пика. В 2014 г. был плавный спад. И наконец, в 2015 г. был зафиксирован самый большой спад за последние 20 лет [1].

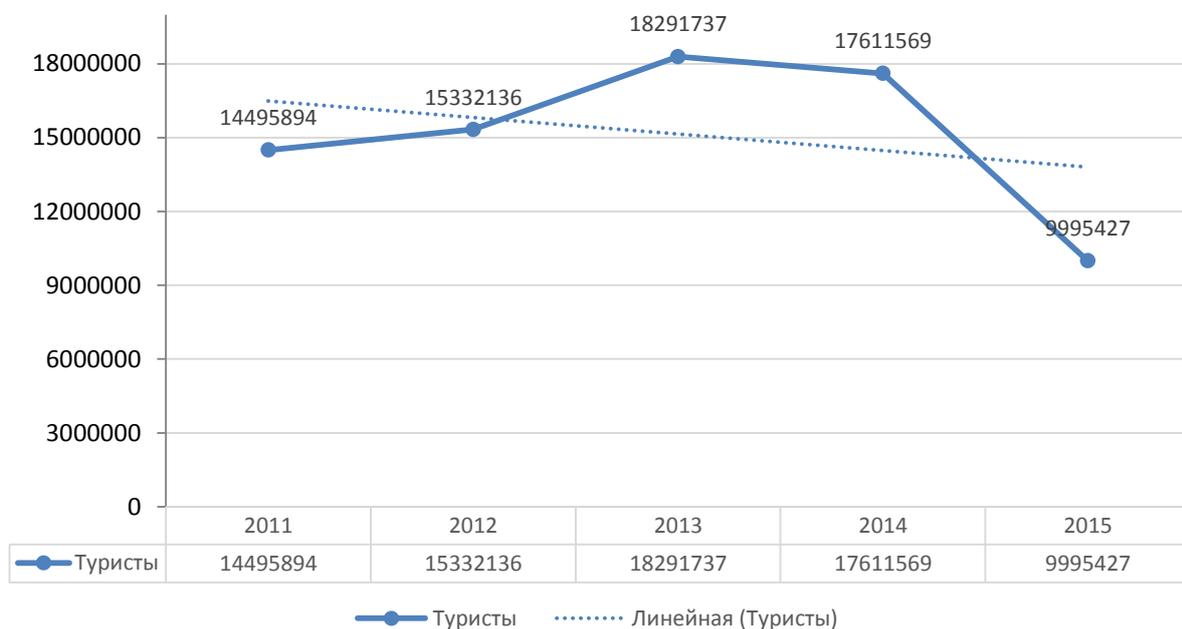


Рис. 2 Изменение числа российских туристов выехавших на отдых за границу

По словам Олега Сафонова, руководителя федерального агентства по туризму, государство делает всё, чтобы популяризировать именно внутренний туризм. Создаются условия для комфортного отдыха. После присоединения Крымского полуострова к Российской Федерации, для россиян открылся один из богатейших туристских центров. Крымский полуостров, одно из богатейших, курортно-оздоровительных мест в России. Крым – это 500 км пляжей, 900 пещер, 16 водопадов, 6 заповедников [2]. И несмотря на всё это богатство, регион является дотационным. В связи с этим, Крымский полуостров не может развиваться более быстрыми темпами из-за недостатка необходимого количества инвестиций, вносимых в бюджет региона. В Крыму будет создано 6 туристских кластеров до 2020 г. Туда будет направлено примерно 22,5 млрд руб. для

развития кластеров. Несмотря на то, что государство будет субсидировать туристско-рекреационные кластеры, без инвестиций это будет очень сложно сделать. Поэтому в Ялте прошёл форум, посвящённый туризму. На этом форуме была поднята проблема дальнейшего развития и создание кластеров в Крыму, реализация проектов которые будут способствовать развитию региона, и малоразвитых территорий. В основном территории, на которых будут созданы кластеры, или совсем не развиты, или малоразвиты. Один из кластеров планируется разместить в пос. Оленевка. Инфраструктура почти неразвита, отсутствуют пансионаты, базы отдыха, плохие дороги, но красивая девственная природа и пляж. Власти обещают провести дороги, построить всю инфраструктуру, наладить поставки питьевой воды, бесперебойное электричество. Инвесторам же предлагают построить именно объекты размещения туристов.

Проект Сакское озеро также требует инвестиций. По проекту, на данной территории уже планируется построить пансионаты, санатории, спортивно-оздоровительные объекты, а также историческую усадьбу. Под все это уже выделены участки земли и подготовлена вся документация для строительства объектов. Инвестиции будут также направлены на модернизацию грязелечебниц для круглогодичного использования лечебной грязи.

Евпатория, которая всегда славилась своими оздоровительными базами, будет ориентирована на семейный отдых с детьми. В проектах присутствует создание крупных лечебно-оздоровительных комплексов, модернизация старых лечебниц, также будет построен центр физического и интеллектуального развития детей.

Село Курортное в Ленинском районе будет также кластерной территорией. Сейчас в планах региона построить один из крупнейших бальнеологических курортов. В проект включен санаторий с бальнеолечебницей и гидрогеологической станцией по добыче грязи. В том же селе на мысе Зюк, в планах построить археологический парк, с возможностью производить раскопки.

В Бахчисарае планируется построить горнолыжный курорт с сетью канатных дорог. Специалисты посчитали, что самые благоприятные условия для создания комплекса с экстремальными видами отдыха находятся именно там. Так как зима несуровая,

планируется использовать искусственный снег и снежные пушки. Канатную дорогу будут строить на склонах гор Лопаты и Кемаль-Эгерек. Невероятные пейзажи открываются с этих гор. Также нельзя не упомянуть и о развитии других видов туризма, таких как, автотуризм, сельский, археологический, поисковый и научный. Для автомобилистов будут созданы специальные парковки для размещения машин с домиками на колёсах.

Коктебель станет центром воздушного туризма. В данном регионе будут организованы полёты на воздушных шарах. Также будут строить поля для гольфа, яхтенные порты для малых прогулочных судов, а также дайвинг-центр для любителей подводного экстремального плавания.

Реализация всех этих проектов началась уже в 2015 г. По планам, к 2020 г. должны быть реализованы все проекты и сданы в эксплуатацию. Привлечение инвестиций является приоритетной задачей, так как средств, выделенных государством, не хватит на полную реализацию всех проектов. На обустройство Евпатории из казны государства уйдет 14,5 млрд руб., Саки – 3,6 млрд, Бахчисарая – 270 млн, Коктебеля – 7 млрд, Курортное – 1,7 млрд, Оленевка – 1,1 млрд. В 2015 г. было освоено 277 млн руб. [3].

Список литературы

1. СИМОНЯН Д.А., ПОНОМАРЕНКО В.П., ГАДЖИЕВ З.Х., УРУДЖЕВ А.К. Влияние политической обстановки на создание и реализацию проектов в сфере туризма // МНИЖ. 2016. №2-3 (44).
2. Министерство культуры Российской Федерации Федеральное агентство по туризму Официальный сайт//статистика//Количество граждан Российской Федерации, выехавших за рубеж. [Электронный ресурс] URL: <http://www.russiatourism.ru/content/8/section/82/detail/3768/> (дата обращения 22.01.2016).
3. Министерство культуры Российской Федерации Федеральное агентство по туризму Официальный сайт//статистика//Наиболее популярные направления выезда граждан Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <http://www.russiatourism.ru/content/8/section/82/detail/3770/> (дата обращения 22.01.2016).

УДК 911.37

РОДОВОЕ ПОСЕЛЕНИЕ КАК НОВАЯ ФОРМА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

БЫШКИНА К.И.,

ГАДЖИЕВ З.Х.

Географический факультет 3 курс, кафедра социальной, политической и
экономической географии КубГУ

Научный руководитель: канд. геогр. наук, доцент Анисимова Виктория Викторовна

Аннотация: в начале работы дается описание новой национальной идеи, заключающейся в создании и развитии родовых поселений. Идет сравнение таких форм хозяйствования, как личное подсобное хозяйство, крестьянское хозяйство и новая форма хозяйствования – Родовое поместье, сравнение родовых поместий с дачным движением. В работе также приведен анализ географии распространения родовых поселений на территории России, составлена карта поселений по субъектам РФ.

Ключевые слова: Родовое поместье, Родовое поселение, землепользование, экопродукция, пермакультура.

THE PATRIMONY AS A NEW FORM OF THE MANAGEMENT

Byshkina K.I., Gadzhiev Z.H.

Abstract: at the beginning of the work, there is the description of a new national idea that consists in the creation and development of patrimony. There is the comparison of such forms of the management as a private farming, a farm and a new form of the management is patrimony, comparison of the patrimony with the suburban farming. There are also an analysis of the spreading of the patrimonies in Russia, compiled a map of the patrimonies in the subjects of Russia.

Keywords: patrimony, patrimonial settlement, land tenure, ecologic products, permaculture.

Современное общество как никогда нуждается в новой национальной идее, которая позволит реализовать новую, более гармоничную с природой, форму организации жизни людей – идея Родовых поместий является таковой. Она заключается в концепции создания поселений нового типа с развитой инфраструктурой [6, 7]. Родовое поселение – совокупность расположенных вблизи родовых поместий, владельцы таких участков земли объединены в партнерство для обустройства поселения и развития в нем инфраструктуры (Рис. 1).



Рис.1 Проект поселения родовых поместий [3, 7]

Родовое поместье является составной частью поселения, это земельный участок площадью не менее 1 гектара, который становится новой формой **организации жизни и хозяйствования на земле. Вся деятельность поселенцев направлена на достижение гармоничной жизни и всестороннее развитие.** В настоящий момент в Российской Федерации существуют 7 000 родовых поместий, которые расположились в 209 родовых поселениях [3].

Наибольшее число Родовых поселений сосредоточилось в Центральном федеральном округе, наименьшее количество – в Северо-Кавказском и Дальневосточном федеральных округах, весь перечень родовых поместий представлен в таблице 1, иллюстрация географии Родовых поселений представлена на рисунке 2.

Таблица 1

Распространение родовых поселений по субъектам РФ

Субъект	Количество поселений
1	2
Центральный федеральный округ	74
Тульская область	11
Ярославская область	10

Продолжение таблицы 1

1	2
Липецкая область	9
Смоленская область	7
Московская область	5
Белгородская область	4
Владимирская область	4
Воронежская область	4
Орловская область	4
Калужская область	4
Тверская область	3
Курская область	2
Костромская область	2
Брянская область	1
Ивановская область	1
Сибирский федеральный округ	41
Новосибирская область	14
Кемеровская область	8
Алтайский край	6
Республика Хакасия	4
Красноярский край	3
Томская область	2
Омская область	2
Республика Алтай	1
Иркутская область	1
Приволжский федеральный округ	35
Пермский край	15
Нижегородская область	5
Кировская область	5
Самарская область	4
Саратовская область	3
Оренбургская область	2
Республика Татарстан	1
Южный федеральный округ	20
Краснодарский край	16
Ростовская область	2
Волгоградская область	2
Уральский федеральный округ	17
Челябинская область	8
Свердловская область	7
Курганская область	1
Тюменская область	1
Северо-Западный федеральный округ	13
Ленинградская область	4
Псковская область	3
Вологодская область	3
Республика Карелия	1
Калининградская область	1
Новгородская область	1
Северо-Кавказский федеральный округ	3

Окончание таблицы 1

1	2
Ставропольский край	2
Республика Карачаево-Черкесия	1
Дальневосточный федеральный округ	2
Еврейская автономная область	1
Приморский край	1

Идея создания родовых поместий возникла и получила свое распространение совсем недавно в России, но успела стать популярной. Столь широкое распространение можно объяснить рядом преимуществ новой концепции организации жизни в селе от уже существующих форм хозяйствования [6].

Многие исследователи придерживаются мнения, что родовое поместье вобрало в себя многие аспекты личных подсобных и крестьянских хозяйств. Однако ограничение правовыми нормами не дает возможности «втиснуть» понятие Родины между ними. Ведь одна из этих форм защищает преимущественно личный интерес, а вторая – предпринимательский интерес [1, 2, 3].

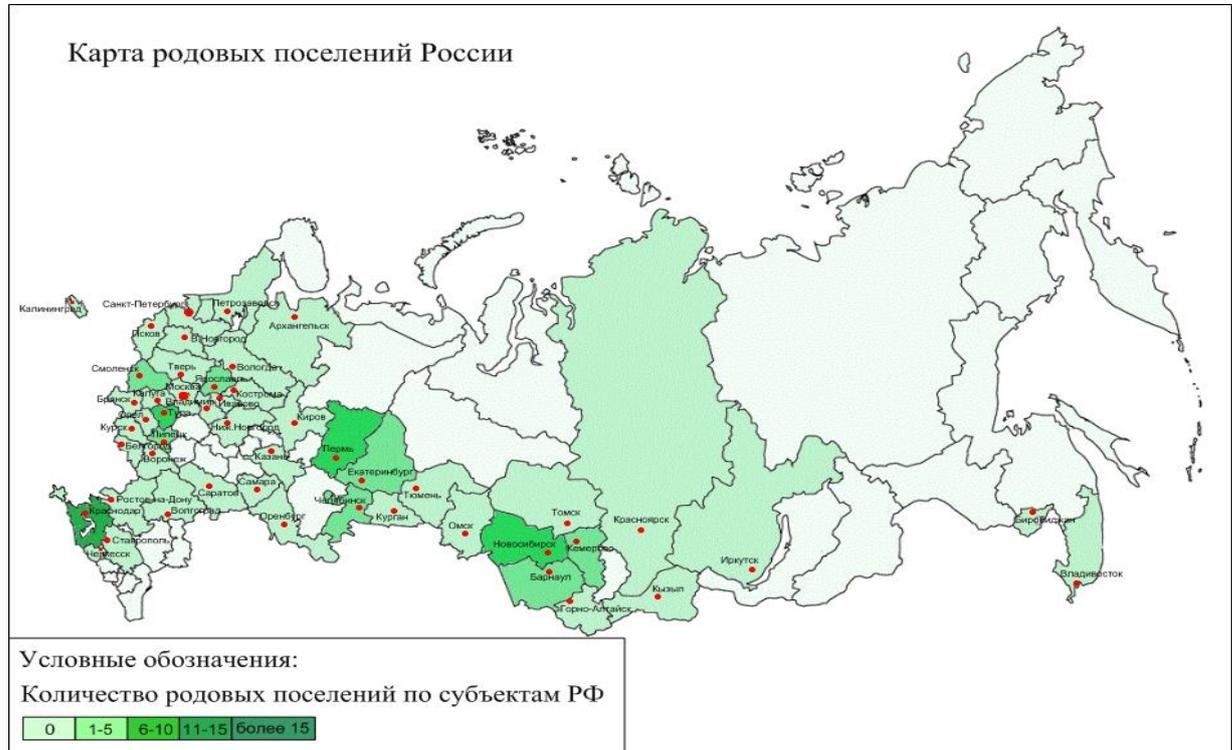


Рис. 2. География Родовых поселений на территории России

Даже из самого термина «личное подсобное хозяйство» видно, что его составляющая заключается в производстве продукции личного хозяйства, тем временем как жители экопоселений ведут коллективное и родовое хозяйство [2].

Также необходимо отметить, что по содержанию родовое поместье является основным. Землепоселение способно обеспечить экопродукцией семьи, проживающие на нем. Личное подсобное хозяйство является вспомогательным.

Как правило, владелец личного подсобного хозяйства проживает вдали или по соседству от своего возделываемого участка. Поселенцы же на территории своего поместья не только занимаются производством экопродукции, но и принимают гостей, развивая тем самым сельский туризм. Для туристов организуются экскурсии и проводятся фестивали. Тематика фестивалей разнообразна: от практики пермакультуры до строительства экожиля. Также поселенцы организуют свой быт таким образом, чтобы способствовать развитию творческих способностей членов семьи.

На территории личных подсобных хозяйств существует много запретов и ограничений. Одно из них – запрет на строительство жилых помещений, в качестве примера можно привести площадь таких участков – она недостаточна для создания устойчивой экосистемы. На территории подсобных хозяйств наблюдается истощение почв, что требует дополнительных расходов на их восстановление, мелиорацию, внесение удобрений.

В Родовых поместьях развивается практика пермакультуры, которая базируется на идее ведения хозяйства без применения химических препаратов и без применения тяжелой сельскохозяйственной техники. Землевладельцы в поселении пользуются естественными природными процессами, связанными с восстановлением плодородия почвы для производства экопродукции.

Еще одной формой ведения хозяйства является крестьянское хозяйство. Такого вида хозяйство объединяет граждан, которые осуществляют переход от личной деятельности людей, к коллективной. Как правило, это общество ведет хозяйственную и иную деятельность совместно. Как и другие формы хозяйствования, крестьянское хозяйство поставляет свою продукцию на рынки, а для ее производства почти всегда

используют наемных рабочих. Также как и в случае с фермерскими хозяйствами, крестьянские не стремятся создать на своих участках замкнутую экосистему. Свои поля фермеры возделывают монокультурами.

Некоторое сходство с родовыми поместьями наблюдается в дачном движении. Здесь также существует принцип малоэтажности домов и появляется идея естественной связи с землей. Однако ограничение территории для дачного образования и запрет на строительство жилых помещений, а также отсутствие возможности получить регистрацию на проживание, сразу противопоставляет дачное движение экопоселениям. Дачники имеют ряд нерешенных проблем: утилизация отходов, применение химикатов, неправильное вторичное использование земель. Также большие трудности испытывают дачники в организации культурной жизни. Все чаще отдых на природе сводится к употреблению алкогольных напитков и шашлыков. После таких уик-эндов остается большое количество мусора, что наносит ущерб природе [4, 5]. В Родовом поселении же невозможно встретить поселенца употребляющего алкоголь и употребляющего продукцию насильственного животноводства. Как правило, это люди, ведущие здоровый образ жизни.

Дачное движение, крестьянское и фермерское хозяйство ведет свою деятельность на земле традиционными способами, неосознанно нанося ущерб плодородному слою почвы. Такие формы хозяйствования на сегодняшний день не способны решить проблемы отношения человека к земле, а реализация концепции Родовых поместий позволит обеспечить в первое время своего существования экопродукцией поселенцев, а затем и городских жителей. Положительной стороной является также появление новых рабочих мест.

Список литературы

1. Федеральный закон от 11 июня 2003 г. № 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве». – М., 2003. – 83 с.

2. Федеральный закон от 7 июля 2003 г. № 112-ФЗ «О личном подсобном хозяйстве». – М., 2003. – 87 с.
3. Федеральный закон редакция от 22 марта 2015 г. «О Родовых поместьях». – М., 2014. – 68 с.
4. Мегре В.Н. Звенящие Кедры России. – М.: Альманах, 2001. – 182 с.
5. Мегре В.Н. Новая цивилизация. – М.: Альманах, 2003. – 193 с.
6. Медиков В.Я. Национальная идея. – М.: Орел, 2006. – 256 с.
7. Семельников Д.А. Новая идея России // Международный портал Звенящие кедры России. – URL: <http://www.anastasia.ru/articles/detail/3940>.

ЛУЧШАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ СТАТЬЯ 2016

Сборник материалов

Международного научно-практического конкурса

г. Пенза, 5 мая апреля 2016 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 11.05.2016.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 20

Уважаемые коллеги!

МЦНС «Наука и Просвещение» с целью оказания содействия в опубликовании результатов научно-исследовательских работ профессорско-преподавательского состава, молодых учёных, аспирантов и магистрантов проводит **конференции, конкурсы** международного уровня, а также осуществляет подготовку и публикацию коллективных научных монографий по различным областям знаний.

Информацию об условиях публикации результатов научных исследования и требования к оформлению материалов можно получить на сайте www.naukaip.ru, по телефону

+7 (937) 42-69-700

или по электронной почте:

По всем вопросам: admin@naukaip.ru

Для конференций: konf@naukaip.ru

Для конкурсов: konk@naukaip.ru

Для монографий: mon@naukaip.ru

Для журнала: nip@naukaip.ru

Цель МЦНС «Наука и просвещение»: содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных знаний, поддержка высоких стандартов публикаций.

Наши авторы: доктора и кандидаты наук, аспиранты и соискатели научных степеней, научные работники и специалисты в различных отраслях народного хозяйства, преподаватели и студенты.

Принципы деятельности

1. Индивидуальный подход к каждому
2. Честность и «прозрачность» деятельности
3. Профессионализм
4. Ответственность
5. Высокая скорость предоставления услуг

Приглашаем к сотрудничеству ВУЗы, авторов и специалистов, желающих опубликовать свои научные достижения. Нам есть, что вам предложить, а вам остается только выбирать! Мы заботимся о том, чтобы Вы остались довольны проделанной нами работой и полученным результатом, который является нашим общим успехом!

