

НАУЧНЫЙ ЦЕНТР «АЭТЕРНА»



**ЭВОЛЮЦИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК**

Сборник статей
Международной научно-практической конференции
23 июня 2014 г.

Уфа
АЭТЕРНА
2014

УДК 00(082)
ББК 65.26
Э 33

Ответственный редактор:
Сукачев А.А., к.э.н., ст. преп.;

Э 33 Эволюция экономических наук: сборник статей Международной научно-практической конференции (23 июня 2014 г. г. Уфа). - Уфа: Азтерия, 2014. - 46 с.
ISBN 978-5-906763-44-0

Настоящий сборник составлен по материалам Международной научно-практической конференции «Эволюция экономических наук», состоявшейся 23 июня 2014 г. в г. Уфа.
Ответственность за актуальность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов. Материалы публикуются в авторской редакции.

УДК 00(082)
ББК 65.26

ISBN 978-5-906763-44-0

© Коллектив авторов, 2014
© ООО «Азтерия», 2014

UDC 330.342.001.36

J. J Arellano
Postgraduate Student Of The Engineering Faculty
Peoples' Friendship University of Russia, Moscow

IMPACT OF ECONOMIC SYSTEMS CURRENTLY, FOCUSED ON UNDERDEVELOPED COUNTRIES

The article seeks to analyze some economic aspects that influence directly in a given society. Such as: The Economic System, World Economy, Capitalism, Underdevelopment and Monetary System.

The author focuses on the Economic Systems, as an essential part and its impact on today. As well as highlighting its important elements, and also makes a contribution of necessary measures for those countries with lower level of development.

Key words: Economic System, World Economy, Capitalism, Monetary System, Society

Anywhere and historic moment, from primitive communities to the present day, human beings have had to acquire a set of rules governing life in society. And today, there have been important changes that have altered the world economic order, so we live in a society that is facing these changes, regardless of gender, race, culture, or social status.

Clearly the global economy is in a difficult situation, so the excessive advancement of the crisis on the major powers, notably affects both large and small companies. So you can say that, the world economy is seen as the interaction of national economies in different countries worldwide, [3, c. 6].

Therefore, these economic interactions are governed today through political power in the hands of the State, which establishes the set of laws and institutions that govern the behavior of economic agents and their relationships, conditioning their decisions and determining the system economic.

The economic system is a set of institutional mechanisms through which there is a distribution of resources in society to meet the needs of people. [1, c. 46].

The economic system has certain elements that characterize it, among which are;

✓ Basic needs of humans: physiological, psychological and cultural needs.

✓ Economic problems: questioning to produce, how much to produce, how to produce and who is going to sell the product.

✓ Economic activities: production, distribution, exchange and consumption. Factors of production: land, capital, labor, technology, knowledge and organizations.

Economic Systems, in modern times, they move down the central axis, that is to say, those countries that technology and industrialization, are able to add value, to those products that buy peripheral countries, economic inequalities disadvantageous progressively to these countries. In this sense, it may suggest certain measures that can be used particularly to countries with less developed, among which may be mentioned.

✓ The macro-financial management must play a guiding role, that is to say; involves responsibility for paying due attention to all the influential processes.

✓ Perform a careful study of the behavior of large investors;

✓ Develop a careful and continuous training of debts and credits, verifying the quality of the data; through constant monitoring activity, so that it can respond quickly to any change.

✓ Keep harmonized and synthesized and integrated the various instruments of economic and financial policies, and monetary use.

Unfortunately, nowadays there is the Capitalist System, which makes part of the social. The capitalist system, is characterized by the fact that the mechanism of decision-making, it is the

СОДЕРЖАНИЕ

J.J. Arellano IMPACT OF ECONOMIC SYSTEMS CURRENTLY, FOCUSED ON UNDERDEVELOPED COUNTRIES.....	3
Д. В. Бессонова, Н.Ю. Пузина ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КАК ФАКТОР, ВЛИЯЮЩИЙ НА СТОИМОСТЬ КОМПАНИИ.....	4
Д.В.Бураков МЕХАНИЗМ КРЕДИТНОГО ЦИКЛА И КАНАЛЫ АМПЛИФИКАЦИИ КРЕДИТНОГО РИСКА.....	7
Х.Н. Бурдак ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В ОРГАНИЗАЦИИ.....	8
С.А. Гурфаза БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕГИОНА.....	10
А.М.Имайко КЛАССИФИКАЦИЯ ФАКТОРОВ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ЕЕ УРОВНЯ.....	12
К.О. Каменюк ФАКТОРИНГ В НАЛОГОВОМ ПЛАНИРОВАНИИ.....	15
Е.В.Приходько СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В РОССИИ.....	18
И.К. Соколова ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА «СОВОКУПНАЯ СТОИМОСТЬ ВЛАДЕНИЯ» ДЛЯ ОЦЕНКИ ИТ-ПРОЕКТОВ.....	21
Г.Б. Суровикова ПРЕИМУЩЕСТВА РИСК-ПРЕДИКТОРНОЙ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ОПЦИОННОЙ.....	26
Н.Ю. Титова ИССЛЕДОВАНИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СРЕДЫ.....	28
Э.Р.Худиев, Е.Н.Разиронин СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ БАНКА РОССИИ.....	32

свою виновность при сривании риск-предикторных и риск-нейтральных оценок. Если риск-предикторные оценки не сравнимы с риск-нейтральными оценками, то с риск-нейтральными они сравнимы.

Основное различие между риск-нейтральными и риск-предикторными оценками в том, что при их получении исходятся различные модели к описанию возможных ситуаций на управляемом переходе, в течение которого рефлектирует опционный контракт. Как известно, при получении риск-нейтральных оценок строится биномиальное дерево с соблюдением тех же самых правил, что и при получении риск-нейтральных оценок. Это требует соблюдения всех необходимых предпосылок, обеспечивающих условия корректного скептицизма. Это подход, который, как и риск-нейтральные оценки, усиливает корректного скептицизма. Это подход, который, как и риск-нейтральные оценки, усиливает корректного скептицизма. Это подход, который, как и риск-нейтральные оценки, усиливает корректного скептицизма.

При получении риск-предикторных оценок стоимость опциона зависит от времени биномиального дерева заменяется множеством прогнозных вариантов. Это не только меняет сумму расчетов, но и приводит к ситуации, когда для получения оценки не требуется специальных предположений, а сама оценка не ограничивается к стоимости портфеля, воспроизводимого пакетом по опциону. Возможность практического использования этих оценок зависит от ответа по крайней мере, на два вопроса. Первый вопрос касается реальности ситуации, целесообразность исследования в которых зависит подход для получения оценки стоимости опционов не вызывает сомнений. Ответ на этот вопрос положительный. Такие ситуации имеют место при горизонте экспозиционной оценки. Известно, что среди экспозиций есть такие, для оценки стоимости которых классические подходы не применяются. Именно к этим ситуациям имеет смысл применять оценки, основанные на прогнозных расчетах.

Второй вопрос касается модели, которую предполагается использовать в прогнозных расчетах и, в которой будет реализована возможность оценки со свойствами, предопределенными определением риск-предикторной оценки. Такая модель должна обладать способностью изымания стоимости опции из общей ситуации на рынке, с финансово-экономическим положением эмитента соответствующей ценной бумаги и способом ее эмиссии.

Список использованной литературы:
1. Сухонина Г.Б. Моделирование риск-предикторной стоимости опционов с учетом распространенной волатильности. Диссертация на соискание учченой степени кандидата наук. Вероника, 2010 г.

УДК 332.1

Н.Ю.Титова, кандидат юридического факультета Владивостокского государственного университета экономики и сервиса.
г.Владивосток, Российская Федерация

ИССЛЕДОВАНИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНей ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СРЕДЫ

Развитие систем поддержки предпринимательских структур является важным условием достижения устойчивого экономического роста государства, что достигается при помощи таких инструментов как обеспечение занятости населения, уменьшение налоговых поступлений, насыщение рынка товарами и услугами при снижении его монополизации, развитие научно-технического прогресса, поддержка осуществления инноваций. Однако подобное гражданское занятие предпринимательской деятельности невозможно без

согодня соответствующей предпринимательской среды. В этой связи возникает необходимость исследования совокупности институционально-правовых, налоговых, организационных факторов и условий, которые оказывают влияние и формируют структуру предпринимательской среды.

Изучение этой темы делает актуальной экономической мысли термин «предпринимательская среда» является актуальным. Ряд авторов под предпринимательской средой понимают совокупность организационных условий, которые облегчают практический свободой и способствуют развитию предпринимательства в стране [2, 3, 4, 8]. Второй подход к данному определению характеризует предпринимательскую среду в первую очередь как совокупность положительную и отрицательные действующие в предпринимательскую деятельность факторов [1].

По мнению автора, второй подход к определению термина более концептуальный, так как в первом случае предпринимательская среда как благоприятная ситуация рассматривается скорее как идеальное сопоставление всех факторов предпринимательской среды; то есть более частная ситуация, которая может, и вообще не наступить. Так как существуют не только положительные воздействующие на среду факторы, но и отрицательные, становятся очевидным, что с целью исследования развития предпринимательской среды необходимо рассматривать все факторы в комплексе и следить за их взаимодействием друг на друга. Более полно исследование [5, 6, 7, 9] склоняет во мнение, что необходимо различать факторы в зависимости от типа предпринимательской среды - внутренней или внешней.

Под внешней средой предпринимательства понимается микросистема, состоящая из ряда взаимосвязанных или взаимно существующих факторов, влияющих на развитие предпринимательской деятельности и ее результатов независимо от воли самого предпринимателя [7]. В экономической науке существует различные подходы к классификации факторов внешней среды. Так, по экономической сущности исследованием выделяют продовольственные, аграрные, социальные-культурные, экономические, правовые, политические и инновационные факторы [5].

Однако приведенные выше классификации имеют обобщенный характер и нет возможности проследить, в какой конкретно стихии данные факторы оказывают влияние на курс предпринимательской деятельности. В связи с вышеизложенным, по мнению автора, необходимо различать факторы, оказывающие прямое и косвенное воздействие, что характеризует современные составные условия предпринимательской деятельности. Альтернатива классификации факторов внешней предпринимательской среды представлена на рисунке 1.

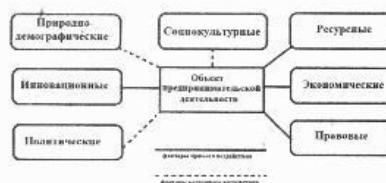


Рисунок 1. Классификация факторов внешней предпринимательской среды

Кроме того, для уточнения степени влияния факторов внешней предпринимательской среды учеными активно используется разделение окружения среды на факторы макро-, мезо- и микросреды [3, 7, 9].

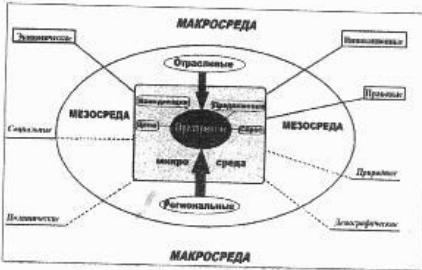


Рисунок 2. Схема внешней предпринимательской среды

На рисунке 2 представлена модель внешней предпринимательской среды в виде круговой схемы. На внешнем уровне рисунка рассмотрена микросреда, в которой относятся факторы, которые различаются на макровом, государственном уровнях – то есть без непосредственного контакта с объектом предпринимательской деятельности [7]. К прямым факторам на данном уровне будут относиться экономические – налоговые и финансово-кредитные политики государства, уровень инфляции, приватизация, институциональное развитие систем поддержки предпринимательства, а также уровень развития нормативно-правовой базы, инновационные – развитие промышленности и инновационных процессов, состояние научно-технического прогресса в стране. К косвенным факторам будут относиться политическая стабильность, лояльность различных уровней власти, международные отношения, природные – уровень рациональности природных ресурсов, разумное использование запасов топлива, сырья, демографические – уровень рождаемости и занятости населения и социально-культурные факторы – организационные и потребительская культура населения государства. Все вышеупомянутые факторы будут влиять не только непосредственно на рассматриваемую предпринимательскую структуру, но и опосредованно со средой, макросредой.

Факторы макросреды будут отличаться от макросреды тем, что уровень их воздействия осяжется до региональных и отраслевых факторов. Поэтому примерами такиховых будут являться инвестиционная привлекательность отрасли в регионе, уровень развития конкурентной, изобилияности развития производственной сферы и так далее.

Субъектами микросреды являются контрагенты, конкуренты, покупатели, поставщики, муниципальные органы власти, сеть связи, массовой информации, общественные организации, контактные аудитории, население города (села, поселка), находящиеся в тесном контакте с предпринимательской структурой. Все

оно определяет рыночную ситуацию: структуру рынка, тип конкуренции, конъюнктуру рынка (поставщиков, посредников, покупателей и конкурентов). В соответствии с этим ключевыми факторами будут являться факторы: цены, предложения, спроса и конкуренции. К экономическим факторам на этом уровне следует отнести: развитие бизнес-инфраструктуры, финансового состояния партнеров, конкурентоспособность продукции на местных рынках, качество продукции поставщиков, изменение параметров рынка по объему и ассортименту товаров; к инновационным – развитость технологической среды, к правовым – местный уровень поддержки предпринимательства. Также будут оказывать влияние исторические традиции, социальные нормы, особенности местного делового этикета, отношение к фирмам СМИ, муниципальных учреждений, общественных организаций, климат и состояние природных ресурсов, местная политическая обстановка (социально-культурные, демографические, природные, политические факторы). Все факторы будут влиять на предприятие прямым образом и обуславливать его экономическую эффективность.

Таким образом, внешняя предпринимательская среда – уровень предпринимательской среды, развитие которого во многом обуславливено степенью государственного регулирования. Поэтому зачастую является выделение факторов, благоприятно взаимодействующих на её состоянии прямо или косвенно, так как существует пропорциональная зависимость между государственной системой мер поддержки развития предпринимательства и показателями эффективности деятельности предпринимательства.

Список литературы.

- Абулхаев З.З. Благоприятствующие предпринимательская среда и условия ее формирования в регионе //Региональные проблемы преобразования Экономики. 2011. № 4 (29). С. 266-273.
- Бусыгин А.В. Введение в предпринимательство: Книга для тех, кто задумался о создании собственного дела. М.: Бусыгин, 2003. 228 с.
- Воробьев О.Ю. Структура предпринимательской среды: определяющие факторы //Вестник ТГУ. 2010. № 4 (19). С. 121-128.
- Гребенник И.В. Основы предпринимательства. М.: Изд-во МИП, 2005. 258 с.
- Лемин М.А. Внешняя предпринимательская среда и ее структура //Мир экономики и права. 2011. № 10 (27). С. 16-24.
- Дроботюк Т.В. Деловая среда малого и среднего предпринимательства города Омска: анализ с примесью компонентов авторской модели //Вестник Омского университета. Серия: экономика. 2012. № 4 (24). С. 79-86.
- Климова Т.П. Региональные факторы формирования деловой предпринимательской среды: на примере Республики Башкортостан: дисс. канд. экон. наук //ТОУ ВПО «Уфимская государственная академия экономики и сервиса». Ижевск, 2006.
- Лапуста М.Г. Предпринимательство: учебник-справочник. М.:Инфра-М. 2010. 608 с.
- Лесунщикова С.В. Интегрированная совокупность факторов предпринимательской среды и тенденции их развития// Современные исследования социальных проблем (Электронный научный журнал). 2012. №9(17). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/integrirovannaya-sovokupnost-faktorov-predprinimatelskoy-sredy-i-tenzentsii-ih-razvitiya> (дата обращения: 24.11.2013).

© Н.Ю.Питеева, 2014

Научное издание

**ЭВОЛЮЦИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК**

Сборник статей
Международной научно-практической конференции
23 июня 2014 г.

В авторской редакции

Подписано в печать 25.06.2014 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л. 3,25 Тираж 500 Заказ № 45

Издательство "Азтерна"
450076, г. Уфа, ул. Гафури 27/2
e-mail: info@azterna-ufa.ru