

INTERNATIONAL CENTRE FOR SCIENTIFIC COOPERATION
«SCIENCE AND EDUCATION»
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»



III INTERNATIONAL SCIENTIFIC CONFERENCE

ADVANCED SCIENCE

**СБОРНИК СТАТЕЙ III МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 23 АПРЕЛЯ 2018 Г. В Г. ПЕНЗА**

ЧАСТЬ 2

ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2018

УДК 001.1
ББК 60
А28

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

А28

ADVANCED SCIENCE: сборник статей III Международной научно-практической конференции. В 2 ч. Ч. 2. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – 294 с.

ISBN 978-5-907068-29-2 Ч. 2

ISBN 978-5-907068-27-8

Настоящий сборник составлен по материалам III Международной научно-практической конференции «**ADVANCED SCIENCE**», состоявшейся 23 апреля 2018 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2018

© Коллектив авторов, 2018

ISBN 978-5-907068-29-2 Ч. 2

ISBN 978-5-907068-27-8

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	12
ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА НА ВВП НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ БАТИЩЕВА ГАЛИНА АНДРЕЕВНА, ЖУРАВЛЕВА МАРИЯ ИВАНОВНА, ЛУКЬЯНОВА ГАЛИНА ВИКТОРОВНА	13
АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ НА ПРИМЕРЕ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ БУКРЕЕВА ДАРЬЯ СЕРГЕЕВНА	17
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В Г. БРАТСК ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ КОНДРАТЮК АНАСТАСИЯ РУСЛАНОВНА, ЗАХАРОВ СЕРГЕЙ ВИКТОРОВИЧ	21
ДЕЛОВАЯ ЭТИКА КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЧАСТЬ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА КОРОЛЁВ ГРИГОРИЙ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ	24
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЖИЛИЩНАЯ ПОЛИТИКА В РОССИИ ВАГАБОВА ДИАНА СУЛТАНОВНА	30
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ЧЛЕНСТВА РОССИИ В ВТО: К ВОПРОСУ О ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ ПОЛЮШКО ЮРИЙ НИКОЛАЕВИЧ, СИВЦОВА ТАТЬЯНА ОЛЕГОВНА	34
ПРОБЛЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ЭКОНОМИКЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ БАСОВСКИЙ ЛЕОНИД ЕФИМОВИЧ, М ЗАХЕР АБДУЛ САМАД РАЗА	37
О ФОРМИРОВАНИИ НОВЫХ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ РОССИИ БАСОВСКАЯ ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА, ЮЦИС АЛЕКСЕЙ ЭДУАРДОВИЧ	40
АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ КУДРЯШОВ ВАДИМ СЕРГЕЕВИЧ	43
ПРОБЛЕМЫ АНТИМОНОПОЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПЕПЕЛЯЕВ АЛЕКСЕЙ ВЕНИАМИНОВИЧ, ВЕЛИКАНОВ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСЕЕВИЧ, ДЕНИСОВ ТИМУР АЛЕКСЕЕВИЧ, КРЕМЛЁВ ДМИТРИЙ ГЕОРГИЕВИЧ	46
ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА И ЕЕ ЭЛЕМЕНТЫ ЩЕГЛОВ НИКИТА СЕРГЕЕВИЧ	50
СОВРЕМЕННЫЙ ПОДХОД К ФИНАНСИРОВАНИЮ И КРЕДИТОВАНИЮ МСБ В СИНГАПУРЕ СМИРНОВА МАРИЯ ВАДИМОВНА	54
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БАНКОВ СЕВЕК РУСЛАНА МОНГУШОВНА, ТЕМИР-ООЛ НАЧЫН НИКИТОВИЧ	58

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ СЕВЕК РУСЛАНА МОНГУШОВНА, ТЕМИР-ООЛ НАЧЫН НИКИТОВИЧ.....	60
НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РФ КУДРЯШОВ ВАДИМ СЕРГЕЕВИЧ, ГРЯЗНОВ АНТОН ОЛЕГОВИЧ, ДИБИРАСУЛАЕВА ШАХРУЗАТ ЗУЛЬПУКАРОВНА	63
ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ТОВАРОВ ТОРГОВОГО АССОРТИМЕНТА НА ПРИМЕРЕ ЖЕНСКИХ ДЖИНСОВ, РЕАЛИЗУЕМЫХ МАГАЗИНОМ «GLORIA JEANS» КАЛЬМИНА ДАРЬЯ АЛЕКСЕЕВНА, РУБЕН ВАРДАНОВИЧ ГИНОЯН, АЛЕКСАНДР ВАСИЛЬЕВИЧ МИРЕТИН	66
ПРИЧИНЫ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА В РОССИИ ХАМУРАДОВ МОВСАР АХМЕТПАШОВИЧ, ДИКАЕВА МАРХА АЛЕКСАНДРОВНА.....	70
КРИТЕРИИ, ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ВОРОТЫНЦЕВА ТАТЬЯНА ВАЛЕРИЕВНА.....	74
ВЛИЯНИЕ ВАЛЮТНОГО КУРСА НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА И ФИНЛЯНДИИ ГАЛАХОВ ГРИГОРИЙ СЕРГЕЕВИЧ, БЫКОВА АНАСТАСИЯ АРТЕМОВНА.....	77
ОСОБЕННОСТИ АУДИТА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ АЗИКАЕВА ЗАЛИНА АБДУРАХМАНОВНА	82
РОЛЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА НА РАЙОННОМ УРОВНЕ СОБОЛЕВА АНАСТАСИЯ АНДРЕЕВНА, НАЗИНА ЕЛЕНА ПАВЛОВНА, МИШУСТИНА ЕКАТЕРИНА НИКОЛАЕВНА.....	85
УЧЕТ РАСЧЕТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО РАЗЛИЧНЫМ ВИДАМ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ НА ПРИМЕРЕ ООО «ОРИОН ТРЕВЭЛ», Г. ВЛАДИВОСТОК БЕРЕСТОВА ЛЮБОВЬ ВАЛЕРЬЕВНА.....	89
ОСОБЕННОСТИ АУДИТА КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ АЛИОМАРОВА ПАТИМАТ АЛИОМАРОВНА	93
КРИТЕРИЙ ВЫБОРА ВРЕМЕННОГО ИНТЕРВАЛА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ШВЕЙНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ МАКЛЮК ВИКТОРИЯ СЕРГЕЕВНА	96
ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОТДЕЛА ВНУТРЕННЕГО АУДИТА ВАТОЛИНА ОЛЕСЯ ВЛАДИМИРОВНА, ГЛАГОЛЕВА ДАНА МАКСИМОВНА	99
АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ ХАРЛАМОВА ЕКАТЕРИНА ЕВГЕНЬЕВНА, ПЕТРОВА ТАТЬЯНА ОЛЕГОВНА.....	102

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНЫМИ УСЛУГАМИ НЕКОММЕРЧЕСКИМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ ХЫШОВА ТАТЬЯНА ВАЛЕРЬЕВНА, ГЛАГОЛЕВА ДАНА МАКСИМОВНА.....	106
ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОЙ МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ В СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ГОРОД-КУРОРТ СОЧИ ВЛАСОВА КРИСТИНА ВАСИЛЬЕВНА, КОТЛЯРОВА ЕКАТЕРИНА ГЕННАДИЕВНА, АНДРЕСЯН АНДРАННИК АМБРАСУМОВИЧ	110
ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА БЕЙБУЛАТОВА ЗУМРУД МАГОМЕД-НАЗИРОВНА.....	113
АВТОМАТИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДЖАЛАЛОВ КАХРИМАН ЗАГИДИНОВИЧ, АЛХАСОВА ХАТИМАТ МАГОМЕДБЕГОВНА.....	116
СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЛЕБЕДЕВ ДМИТРИЙ.....	119
ПЛАНИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ХАЙРУЛЛИН РАФИС ХАСАНОВИЧ.....	122
МЕТОДИКА ФОРМИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ЗАДАНИЯ ХАЙРУЛЛИН РАФИС ХАСАНОВИЧ.....	126
КОРРУПЦИЯ КАК СЕРЬЕЗНАЯ УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ВАРЛАМОВА ВИКТОРИЯ АЛЕКСЕЕВНА, ГРИНЕНКО ЛЮБОВЬ ОЛЕГОВНА, ДАНИЛИНА М. В., ТЕРНОВСКОВ В. Б.....	130
ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В ПРЕПОДАВАНИИ ДИСЦИПЛИНЫ «СТАТИСТИКА» ФЕДОРОВА НАТАЛЬЯ ПЕТРОВНА, МИРОНОВА ЗИНАИДА АЛЕКСЕЕВНА, СОКОЛОВ ВЯЧЕСЛАВ АНАТОЛЬЕВИЧ	134
ПОРЯДОК УЧЕТА РАСЧЁТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА НА ПРИМЕРЕ ООО «ОРИОН ТРЕВЭЛ» И РАСЧЁТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ НА ПРИМЕРЕ ООО «ФИРА-СЕРВИС», Г. ВЛАДИВОСТОК СОЛОСИНА ВАЛЕРИЯ СЕРГЕЕВНА, МАШКОВА ВИКТОРИЯ ИГОРЕВНА.....	138
ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК НА КАЧЕСТВО ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ УСЛУГ И ТОВАРОВ В АВИАЦИИ МЧС В РЕЗУЛЬТАТЕ АНАЛИЗА ЗАКОНОВ О ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПКАХ И ПОИСКА ОПТИМАЛЬНОЙ МЕТОДИКИ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ СМИРНОВА ТАТЬЯНА АНАТОЛЬЕВНА, БАЛАЛАЕВ СЕРГЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ, АКЗИГИТОВ АРТУР РЕВОВИЧ, МУСИН РУСЛАН МОНИРОВИЧ, ГЕРАЩЕНКО ВЛАДИСЛАВ ВАЛЕРЬЕВИЧ	143
СУЩНОСТЬ КАТЕГОРИИ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЛЕБЕДЕВ ДМИТРИЙ.....	148

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК РОССИИ КАК СУБЪЕКТ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ В СИСТЕМЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА БУРГАНОВ РОМАН РАДИКОВИЧ.....	151
ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ ФИСУНОВ ВИТАЛИЙ СЕРГЕЕВИЧ, ФИСУНОВ ВАДИМ СЕРГЕЕВИЧ, ПОПОВ АЛЕКСАНДР ИГОРЕВИЧ, СТАРОВА ОЛЬГА ВАЛЕРЬЕВНА.....	156
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ ГЛОБАЛЬНОЙ ФИНАНСОВОЙ АРХИТЕКТУРЫ ВАССЕРМАН ЕКАТЕРИНА ВИКТОРОВНА, ОБЛАТ АННА ДМИТРИЕВНА.....	159
ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В КИТАЕ МУРЫГИНА ЛАРИСА СЕРГЕЕВНА, ЧУКСИНА МАРИЯ ЕВГЕНЬЕВНА	163
ФРАНЧАЙЗИНГ КАК ПЕРСПЕКТИВНЫЙ ВИД БИЗНЕСА РЯБИЧЕВА ОЛЬГА ИВАНОВНА, ИБРАГИМОВА КАРИНА АЛИКОВНА	167
УПРАВЛЕНИЕ АГРАРНЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ ЗА РУБЕЖОМ ИСАЕВА ДЖАМИЛЯ ГАМЗАТОВНА	170
ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ	174
РУССКАЯ ФИЛОСОФИЯ XIX В. СЛАВЯНОФИЛЫ И ЗАПАДНИКИ КОРОБКОВ АРТЕМ БОРИСОВИЧ, НИКИТИН ГРИГОРИЙ МИХАЙЛОВИЧ.....	175
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	177
ПРОСТРАНСТВЕННО-ВРЕМЕННАЯ КАРТИНА МИРА В ПОЭЗИИ С.А.ЕСЕНИНА АЛДИЕВА МАРИНА ШАХИДОВНА	178
ПОСТМОДЕРНИСТСКАЯ АНТИУТОПИЯ-МИФ В. ПЕЛЕВИНА «GENERATION „П“»: ИСЧЕЗНОВЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА КАК НЕИЗБЕЖНОСТЬ ПРОЦЕССА ДЕГУМАНИЗАЦИИ СТРЕЛЬНИКОВА ЛАРИСА ЮРЬЕВНА.....	181
МАКИАВЕЛЛЕВСКИЙ ПРИНЦИП БОРЬБЫ ЗА ВЛАСТЬ В ТРАГЕДИИ В. ШЕКСПИРА «МАКБЕТ» ЦЫБАНЕВА АНАСТАСИЯ ИГОРЕВНА	185
АНТИРЕЛИГИОЗНЫЙ ПАФОС КОМЕДИИ Ж.Б. МОЛЬЕРА «ТАРТЮФ» ОРИЩАК ДАРЬЯ ИГОРЕВНА	188
ВЛИЯНИЕ ФИЛОСОФИИ ФАУСТА НА ТВОЧЕСТВО И. С. ТУРГЕНЕВА НА ПРИМЕРЕ РАССКАЗА «ФАУСТ» АНФИНОГЕНОВА РЕГИНА ДМИТРИЕВНА.....	192
НИГЕРИЯ: ПУТЬ К ДЕМОКРАТИИ ВОЛОШИНА ТАТЬЯНА ГЕННАДЬЕВНА	196
ЯЗЫКОВАЯ ПОЛИТИКА В КАЗАХСТАНЕ КАК ИНСТРУМЕНТ СТРОИТЕЛЬСТВА НАЦИИ КАЛЫБЕКОВА КАЛАМКАС САГЫНДЫКОВНА, КАСИМОВ НАРИМАН НУРЛАНОВИЧ	199

КОНЦЕПТЫ «СЕМЬЯ» И «ОБЩИНА» ЧЖАН ЦИНХАНЬ	204
К ВОПРОСУ О ДВУНАПРАВЛЕННОСТИ РЕДАКТИРОВАНИЯ СТИХОТВОРНЫХ ТЕКСТОВ: СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЙ И ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ НАЗМЕТДИНОВА ИРИНА САЙРАНОВНА, МЕЛЬНИКОВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА	207
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	212
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА ПАМЯТНИКОВ ИСТОРИИ И КУЛЬТУРЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КРАЙНОВ ВИКТОР АЛЕКСЕЕВИЧ	213
О ПОРЯДКЕ ТРАНЗИТНОГО ПРОЕЗДА ЧЕРЕЗ ТЕРРИТОРИЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ГОРОХОВА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА	216
ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ДАВТЯН-ДАВЫДОВА ДАРЬЯ НИКОЛАЕВНА, ЮГАЙ ЛОЛИТА ИВАНОВНА	220
ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ НЕОПРЕДЕЛЁННОГО КРУГА ЛИЦ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ ШУМОВА К.А., БАГРИЙ Е.С., КАРТАШОВА Д.В., КУЗНЕЦОВ А.О.	223
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ ЖАРОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧ	226
ПРОБЛЕМЫ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ ЖАРОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧ	229
КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ КАРТАШОВ ИГОРЬ ИГОРЕВИЧ, БУРОВ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ	232
К ВОПРОСУ ОБ ОЦЕНКЕ БЕРЕМЕННОСТИ КАК КВАЛИФИЦИРУЮЩЕГО ПОСЛЕДСТВИЯ ИЗНАСИЛОВАНИЯ ЗОЛОТОВ МАКСИМ АЛЕКСАНДРОВИЧ, ЛАРИОНОВА ТАТЬЯНА АЛЕКСЕЕВНА	235
УПРОЩЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК НОВЫЙ ВИД СУДОПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ АГЕЕВА ГАЛИНА ЕВГЕНЬЕВНА, АЛЛАХВЕРДИЕВ АСИМ МУРАЗ ОГЛЫ	239
ИНСТИТУТ ВОЗВРАТА УГОЛОВНЫХ ДЕЛ НА ДОСЛЕДОВАНИЕ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНО- ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ МУРУЗИДИ АЛЕКСЕЙ ВИКТОРОВИЧ.....	243
СУЩНОСТЬ ПЕРЕГОВОРОВ О ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОГОВОРА СТАХИЮК ЮЛИЯ АНДРЕЕВНА	249
ПРОБЛЕМЫ УРОВНЯ ПРАВОВОГО СОЗНАНИЯ И ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ БАЗАРБАЙ УУЛУЭРЛАН, БАЗЛАКУНОВА АСТРА ТАШЫБЕКОВНА	252

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ В ОБЛАСТИ ИСПОЛНЕНИЯ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ И ПРОБЛЕМЫ ИХ РЕАЛИЗАЦИИ БАКАЕВА АЛИНА ВАДИМОВНА	255
К ВОПРОСУ О ПЕРИОДИЗАЦИИ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ПРОКУРАТУРЫ РОМАНОВА ЮЛИЯ ВИКТОРОВНА	259
К ВОПРОСУ О МЕТОДИКЕ РАССЛЕДОВАНИЯ СЕРИЙНЫХ УБИЙСТВ ВЕЛИРЗАЕВА МАХИРА САЯД КЫЗЫ	263
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	266
ОКАЗАНИЕ СОДЕЙСТВИЯ МОЛОДЫМ УЧИТЕЛЯМ В ПОДГОТОВКЕ К КОНКУРСАМ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО МАСТЕРСТВА С ЦЕЛЬЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РОСТА ПЕТРОСЯН СНЕЖАНА КАРЕНОВНА	267
К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ УНИВЕРСАЛЬНЫХ УЧЕБНЫХ ДЕЙСТВИЙ НА УРОКЕ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ ПРИ ПОМОЩИ ПРИЁМА «ПСИХОТЕХНИЧЕСКАЯ ИГРА» САВИНА ВЕРОНИКА ЮРЬЕВНА	271
ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ ДИРИЖЕРА-ХОРЕМЕЙСТЕРА БАКШАЕВА ЕЛЕНА ВЛАДИМИРОВНА, ГРИГОРЬЕВ СЕМЕН ДМИТРИЕВИЧ	275
РОЛЬ МУЗЕЙНОЙ ПЕДАГОГИКИ В ПРИОБЩЕНИИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА К КУЛЬТУРНЫМ ЦЕННОСТЯМ МАЛОЙ РОДИНЫ МАРКОВА ЮЛИЯ ИВАНОВНА	278
ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ ОСНОВ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ ДОШКОЛЬНИКОВ МАНОЙЛОВА АНФИСА ВАСИЛЬЕВНА, ПОПОВСКАЯ ОКСАНА ВАЛЕРЬЕВНА, КОХАНОВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА, КРЕПЫШЕВА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА	281
ТРЕНАЖЕРЫ КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ СИСТЕМЫ СРЕДСТВ ОБУЧЕНИЯ ОГНЕВОЙ ПОДГОТОВКИ В ВВУЗЕ ДАНИЛИН АЛЕКСЕЙ СЕРГЕЕВИЧ, ДИДЫК БОРИС ВАСИЛЬЕВИЧ	284
СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ ДЛЯ СОХРАНЕНИЯ И УКРЕПЛЕНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ЗДОРОВЬЯ ДЕТЕЙ АДАПТАЦИОННОЙ ГРУПП, ЧЕРЕЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ СОВРЕМЕННОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ТЕХНОЛОГИИ – ПЕСОЧНОЙ ТЕРАПИИ КРЕПЫШЕВА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА, ВАГАНОВА НАТАЛИЯ НИКОЛАЕВНА, ЦЕСАРЕНКО НАТАЛИЯ ВАСИЛЬЕВНА, САВИЦКАЯ НАТАЛЬЯ ВИКТОРОВНА	287
ОТНОШЕНИЕ СТУДЕНТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО УНИВЕРСИТЕТА К ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ, СПОРТУ И ЗДОРОВОМУ ОБРАЗУ ЖИЗНИ ЛЕВИЦКАЯ СВЕТЛАНА ВИКТОРОВНА, РОДИОНОВА АННА ГЕННАДЬЕВНА	290

РЕШЕНИЕ
о проведении
23.04.2018 г.

III Международной научно-практической конференции

«ADVANCED SCIENCE»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конференции** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конкурса) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»

3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»

4) **Бабанова Юлия Владимировна** – доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»

5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медицины ФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»

6) **Баженова Ольга Прокопьевна** – доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»

7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»

8) **Бузни Артемий Николаевич** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет», Институт экономики и управления

9) **Буров Александр Эдуардович** – доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»

10) **Васильев Сергей Иванович** - кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

- 11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»
- 12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»
- 13) **Грицай Людмила Александровна** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»
- 14) **Давлетшин Рашит Ахметович** – доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФГБОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»
- 15) **Иванова Ирина Викторовна** – канд.психол.наук, доцент, доцент кафедры «Социальной адаптации и организации работы с молодежью» ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»
- 16) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ
- 17) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»
- 18) **Искандарова Гульнара Рифовна** – доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»
- 19) **Казданян Сусанна Шалвовна** – доцент кафедры психологии Ереванского экономико-юридического университета, г. Ереван, Армения
- 20) **Качалова Людмила Павловна** – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»
- 21) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 22) **Колесников Геннадий Николаевич** – доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»
- 23) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»
- 24) **Кремнева Татьяна Леонидовна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 25) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, профессор кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зернограде
- 26) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой уголовного права и криминологии ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»
- 27) **Курленя Михаил Владимирович** – доктор технических наук, профессор, главный научный сотрудник ФГБУН Институт горного дела им. Н.А. Чинакала Сибирского отделения Российской академии наук (ИГД СО РАН)
- 28) **Малкоч Виталий Анатольевич** – доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова
- 29) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

30) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

31) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрный университет»

32) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

33) **Оробец Владимир Александрович** – доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

34) **Попова Ирина Витальевна** – доктор экономических наук, доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

35) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

36) **Рукавишников Виктор Степанович** – доктор медицинских наук, профессор, член-корр. РАН, директор ФГБНУ ВСИМЭИ, зав. кафедрой «Общей гигиены» ФГБОУ ВО «Иркутский государственный медицинский университет»

37) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

38) **Удут Владимир Васильевич** – доктор медицинских наук, профессор, член-корреспондент РАН, заместитель директора по научной и лечебной работе, заведующий лабораторией физиологии, молекулярной и клинической фармакологии НИИФиРМ им. Е.Д. Гольдберга Томского НИМЦ.

39) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

40) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан. г. Алматы)

41) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

42) **Юрова Ксения Игоревна** – кандидат исторических наук, декан факультета экономики и права ОЧУ ВО "Московский инновационный университет"

3. Утвердить состав секретариата в лице:

- 1) Бычков Артём Александрович
- 2) Гуляева Светлана Юрьевна
- 3) Ибраев Альберт Артурович

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.



ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338.121

ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА НА ВВП НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ

БАТИЩЕВА ГАЛИНА АНДРЕЕВНА,

д.э.н., профессор

ЖУРАВЛЕВА МАРИЯ ИВАНОВНА,

к.ф.-м.н., доцент

ЛУКЬЯНОВА ГАЛИНА ВИКТОРОВНА,

к.т.н., доцент

ФГБОУ ВО Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)

Аннотация: Важнейшим показателем, характеризующим благосостояние граждан страны является ВВП на душу населения. Повышение благосостояния граждан России является одной из приоритетных задач, стоящих перед правительством страны на ближайшую перспективу. В этой связи в статье представлены результаты исследования на основе эконометрического моделирования влияния финансовых показателей кредитных организаций на ВВП на душу населения.

Ключевые слова: ВВП на душу населения, финансовые показатели кредитных организаций, эконометрическая модель.

ECONOMETRIC ANALYSIS OF THE IMPACT OF BANKING SECTOR ON GDP PER CAPITA

Batishcheva Galina Andreevna,**Zhuravleva Maria Ivanovna,****Lukyanova Galina Viktorovna**

Abstract: GDP per capita is the most important indicator characterizing the welfare of the country's citizens. Improving the welfare of Russian citizens is one of the priorities facing the government in the near future. In this regard, the article presents the results of a study based on econometric modeling of the impact of financial indicators of credit institutions on GDP per capita. A significant role in the socio-economic development of the country's banking sector plays in the economy. The most important performance indicators of the banking system are allocated funds. In this regard, the article presents the results of research based on econometric modelling of the impact of macroeconomic indicators on invested assets of credit organizations of the Russian Federation.

Key words: GDP per capita, financial performance of credit institutions, econometric model.

В послании президента РФ федеральному собранию в 2018 г. в число основных задач, стоящих перед государством на ближайшую перспективу, включена задача повышения благосостояния граждан России. Для этого, как отметил президент, «необходимо добиться обеспечения уверенного долгосроч-

ного роста доходов населения и уменьшения уровня бедности вдвое за ближайшие 6 лет» [1]. Одним из важнейших макроэкономических показателей, используемых для оценки уровня жизни населения, является ВВП на душу населения, отражающий состояние экономики страны относительно ее граждан. Анализ динамики данного показателя в России показывает на резкое снижение его значений во времена кризисов 2008–2009 гг. и 2014–2016 гг. (рис 1).

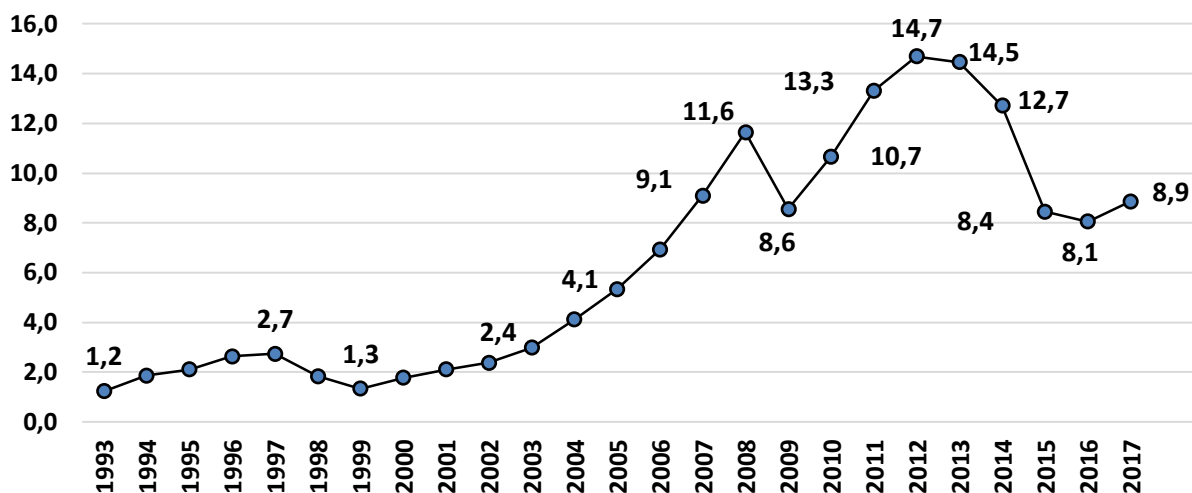


Рис. 1. Динамика ВВП на душу населения в России, тыс. долл.*

*Составлено авторами по данным МВФ

В 2017 г. по ВВП на душу населения в рейтинге стран мира Россия поднялась на одну позицию и заняла 72 место (8,664 тыс. долл.), значительно отставая от развитых экономик мира: ВВП на душу населения в России в 6,8 раз меньше, чем в США и в пять раз меньше, чем в Германии и Франции (рис. 2).

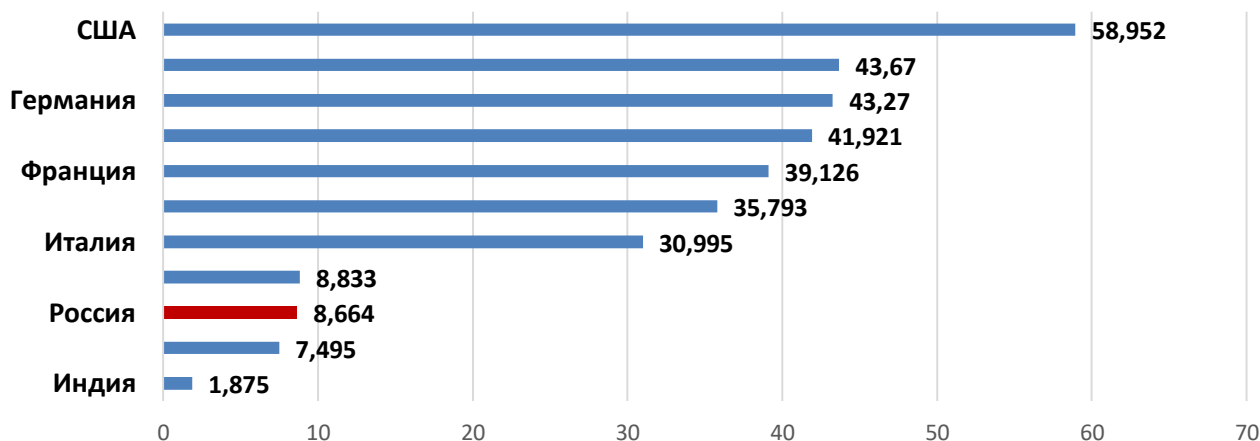


Рис. 2. ВВП на душу населения в 2017 г., тыс. долл.*

*Составлено авторами по данным МВФ

Таким образом, проблема повышения доходов населения в стране стоит весьма остро и требует незамедлительного решения. Заметим, что существенным элементом экономической системы государства является банковский сектор, как один из приоритетных инструментов обеспечения стабильного экономического роста. Для выявления роли банковского сектора в решении указанной проблемы можно использовать эконометрические модели, позволяющие выявлять количественные и качественные взаимосвязи между исследуемыми показателями. В качестве объекта анализа выбран ПАО «Сбербанк России», доля которого в активах российской банковской системы составляет около 30 % [6]. В каче-

стве показателей эффективности деятельности банковского сектора экономики авторами были рассмотрены [2, 3, 4]: PRS – прибыль Сбербанка, млн руб.; CAPS – капитал Сбербанка, млн руб.; ASS – активы Сбербанка, млн руб.; VS – общий объем привлеченных средств Сбербанка, млн руб.; CRS – кредитный портфель Сбербанка, млн руб. Исходной информацией по отобранным факторам послужили данные Банка России, Росстата за 2000–2016 гг. [5; 6]. Расчеты проводились с использованием эконометрического пакета EVIEWS. Авторами построены пять моделей (табл. 1). Статистический анализ [7] полученных эконометрических уравнений показал, что они значимы: для каждого из построенных уравнений регрессии расчетные значения F-критерия больше табличного для 5% уровня значимости. Проверка по t-критерию коэффициентов регрессии показала, что включенные в модели факторы-параметры оказывают существенное влияние на зависимую переменную: все коэффициенты регрессии значимы на 5% уровне значимости. Все знаки у коэффициентов регрессии соответствуют экономической сущности влияния аргументов на функцию. Полученные модели характеризуются достаточно высокой степенью детерминации, отсутствием автокорреляции в остатках и отсутствием гетероскедастичности.

Таблица 1

Модели ВВП на душу населения (YH)*

№	Уравнение регрессии	Коэффициент	
		детерминации R ²	эластичности E
1	Модель влияния прибыли Сбербанка на (YH): $\ln(YH) = 5,238 + 0,608 \ln(PRS) + \varepsilon$	0,804	0,608
2	Модель влияния активов Сбербанка на (YH): $\ln(YH) = 2,204 + 0,648 \cdot \ln(ASS) + \varepsilon$	0,993	0,648
3	Модель влияния капитала Сбербанка на (YH): $\ln(YH) = 4,742 + 0,561 \cdot \ln(CAPS) + \varepsilon$	0,973	0,561
4	Модель влияния привлеченных средств Сбербанка на (YH): $\ln(YH) = 3,646 + 0,570 \ln(VS) + \varepsilon$	0,789	0,570
5	Модель влияния размещенных средств Сбербанка на (YH): $\ln(YH) = 3,436 + 0,583 \cdot \ln(CRS) + \varepsilon$	0,989	0,583

*Составлена авторами по результатам исследования.

Анализ моделей (1–5) показывает, что рассмотренные финансовые показатели оказывают положительное влияние на ВВП на душу населения: увеличение на 1 % прибыли Сбербанка способствует росту ВВП на душу населения на 0,608 % (модель 1); рост на 1 % активов Сбербанка увеличивает ВВП на душу населения на 0,648 % (модель 2); увеличение на 1 % капитала Сбербанка увеличивает ВВП на душу населения соответственно на 0,561 % (модель 3); рост на 1 % привлеченных средств Сбербанка увеличивает ВВП на душу населения на 0,570 % (модель 4); увеличение на 1 % размещенных средств Сбербанка увеличивает ВВП на душу населения на 0,583 % (модель 5).

Представляется, что построенные модели могут быть использованы для выявления закономерностей изменения роста ВВП на душу населения под воздействием роста показателей эффективности деятельности кредитных организаций с целью изыскания резервов роста доходов населения.

Список литературы

1. Послание Президента Федеральному Собранию Российской Федерации от 1 марта 2018 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru>
2. G.A. Batischeva, M.Y. Denisov, I.V. Rybchinskaya, M.B. Stryukov. Influence of Social and Economic Development of the Region on the Functioning of the Regional Banking System // European Research Studies Journal Volume XX, Issue 3B, 2017. Pp. 490–499.
3. Батищева Г.А., Терехов Н.А. Исследование влияния макроэкономических факторов на эффек-

тивность деятельности кредитных организаций // Вестник РГЭУ (РИНХ), 2017. – № 3 (59). – С. 107–113.

4. Батищева Г.А., Журавлева М.И., Куликова Е.В. Исследование денежно-кредитных механизмов обеспечения экономического роста // Лучшая научно-исследовательская работа 2017: сборник статей XI Международного научно-практического конкурса. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – С.186-189.

5. Российский статистический ежегодник. 2001–2016: Стат. сб. / Росстат. – М., 2001–2017

6. Статистический бюллетень Банка России. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/publ/?PrtlId=bbs>

7. Эконометрика: учебник для бакалавриата и магистратуры / И.И. Елисеева [и др.]: под ред. И.И. Елисеевой. – М.: Юрайт-Издат, 2015. – 449 с.

© Г.А. Батищева, М.И. Журавлева, Г.В. Лукьянова, 2018

УДК 332

АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ НА ПРИМЕРЕ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ

БУКРЕЕВА ДАРЬЯ СЕРГЕЕВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»

Аннотация: в данной статье рассматривается процесс реализации государственных программ в Российской Федерации. Выявляются особенности государственных программ на примере Курской области. На основе изложенных материалов анализируется эффективность реализации государственных целевых программ по решению социально-экономических в Курской области.

Ключевые слова: государственные программы, эффективность государственных программ, целевые программы.

ANALYSIS OF IMPLEMENTATION OF STATE PROGRAMS ON EXAMPLE OF THE KURSK REGION

Bukreeva Darya Sergeevna

Abstract: this article discusses the process of implementation of state programs in the Russian Federation. The features of the state programs on the example of Kursk region are revealed. On the basis of the stated materials the efficiency of realization of the state target programs on the decision of social and economic in Kursk region is analyzed.

Key words: state programs, efficiency of state programs, target programs.

На первое место в методах государственного управления при отказе от широкого использования планирования как основного способа прямого регулирования социально-экономического развития общества выходит программирование. Наиболее эффективной формой реализации программно-целевого подхода в управлении социально-экономическим развитием территории является государственная программа. [1, с.117]

Государственные программы разрабатываются для достижения приоритетов и целей социально-экономического развития и обеспечения национальной безопасности Российской Федерации, определенных в стратегии социально-экономического развития Российской Федерации, отраслевых документах стратегического планирования Российской Федерации, стратегии пространственного развития Российской Федерации и основных направлениях деятельности Правительства Российской Федерации на соответствующий период, исходя из положений федеральных законов, решений Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации.

Регионы стремятся создать собственную экономическую базу устойчивого роста. Ее основой, как правило, является становление предпринимательской среды с соответствующей инфраструктурой, а также поддержка перспективных отраслей. На уровне регионов программы должны решать вопросы приоритетного развития специализации, финансовой стабилизации, инфраструктуры и другие.

Ключевыми преимуществами программного подхода по сравнению с традиционным являются повышение фискальной устойчивости и эффективности деятельности отраслевых ведомств, более тесная связь бюджета со стратегическими целями.

Для оценки эффективности реализации государственных программ можно отнести следующие

критерии:

- 1) уровень достижения плановых значений целевых показателей государственных программ;
- 2) уровень эффективности реализации основных мероприятий госпрограмм, который определяется исходя из оценки исполнения контрольных событий;
- 3) уровень реализации (кассового исполнения) госпрограмм за счет средств федерального бюджета;
- 4) уровень эффективности деятельности ответственных исполнителей в части, касающейся разработки и реализации госпрограмм. [2, с.249]

Министерством экономического развития РФ также были утверждены приказом от 22.12.2010 №670 Методические указания по разработке и реализации государственных программ Российской Федерации, которые в дальнейшем дважды корректировались. В настоящее время действует приказ от 20 ноября 2013 г. № 690 «Об утверждении методических указаний по разработке и реализации государственных программ Российской Федерации». [1, с.118]

В 2016 году осуществлялась реализация 25 государственных программ Курской области, которые были разработаны на основании перечня государственных программ, утвержденного распоряжением Администрации Курской области от 24.10.2012 № 931-ра (с последующими изменениями).

На реализацию государственных программ в 2016 году было направлено 67 173 968,493 тыс. рублей за счет всех источников финансирования или 103,5 % от предусмотренного на год объема. В наглядном виде источники финансирования представлены на рисунке 1.

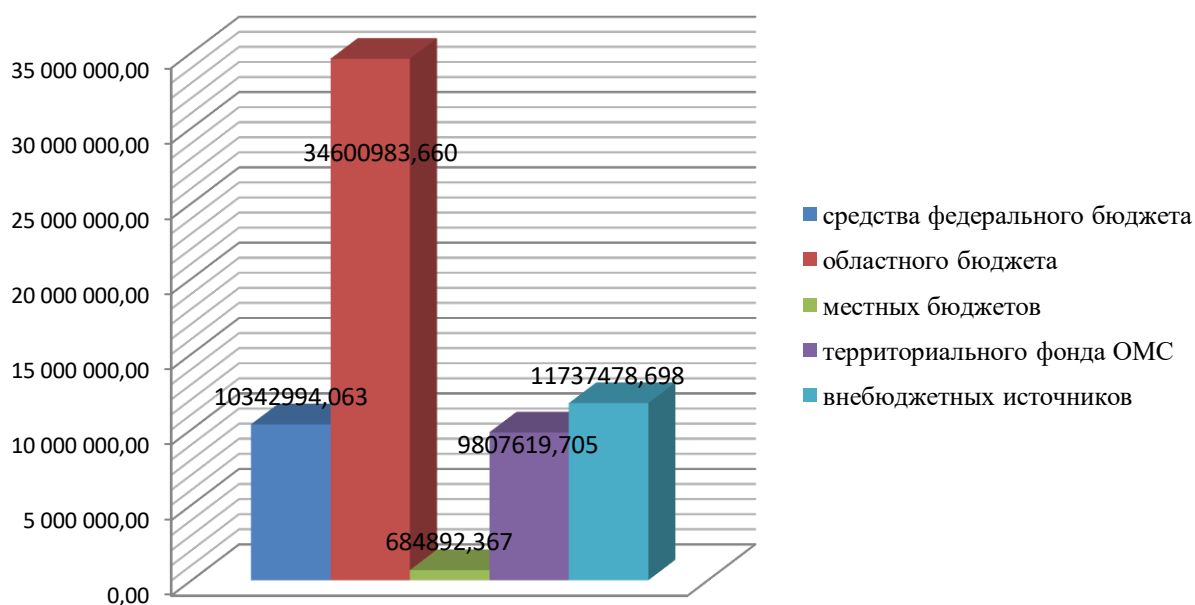


Рис. 1. Источники финансирования реализации государственных программ в 2016 году

В соответствии с Бюджетным кодексом Российской Федерации государственные программы, а также планы реализации и детальные планы-графики реализации государственных программ приводились в соответствие с Законом Курской области от 4 декабря 2015 года № 121-ЗКО «Об областном бюджете на 2016 год» (с учетом последующих изменений).

Так как показатель эффективности реализации государственной программы «Развитие здравоохранения в Курской области» не менее 0,90 и составил 0,98, то эффективность реализации данной программы Курской области за 2016 год признается высокой. Эффективность реализации государственной программы «Развитие экономики и внешних связей Курской области» за 2016 год признается высокой, в связи с тем, что показатель эффективности реализации государственной программы составил 0,97. Эффективность реализации государственной программы «Развитие промышленности в Кур-

ской области и повышение ее конкурентоспособности» признается удовлетворительной - показатель эффективности реализации государственной программы составил 0,776. Показатель эффективности реализации государственной программы «Создание условий для эффективного и ответственного управления региональными и муниципальными финансами, государственным долгом и повышения устойчивости бюджетов Курской области» равен 1,01, что свидетельствует о том, что эффективность реализации государственной программы признается высокой.

Таблица 1

Информация о реализации государственных программ Курской области по основным направлениям

Наименование государственной программы	Ответственный исполнитель	Объем финансирования государственной программы (тыс.рублей)			
		Предусмотрено государственной программой	Отклонения	Фактические расходы	% выполнения
«Развитие здравоохранения в Курской области»	Комитет здравоохранения Курской области	17 363 574,079	3 005,00	17293333,719	99,6
«Развитие образования в Курской области»	Комитет образования и науки Курской области	12766590,855	0,00	12738465,908	99,8
«Социальная поддержка граждан в Курской области»	Комитет социального обеспечения Курской области	6850227,093	23984,20	6 768793,871	98,5
«Содействие занятости населения в Курской области»	Комитет по труду и занятости населения Курской области	467707,004	0,00	466451,846	99,7
«Развитие культуры в Курской области»	Комитет по культуре Курской области	1 018 058,094	0,00	1 017663,328	100
«Развитие экономики и внешних связей Курской области»	Комитет по экономике и развитию Курской области	335 101,323	0,00	334 384,291	99,8
«Развитие промышленности в Курской области и повышение ее конкурентоспособности»	Комитет промышленности, транспорта и связи Курской области	5 526 150,000	0,00	9 800649,262	177,4
«Создание условий для эффективного и ответственного управления региональными и муниципальными финансами, государственным долгом и повышения устойчивости бюджетов Курской области»	Комитет финансов Курской области	1070927,316	-5 239,75	1 049 659,794	98,5

Формирование программного бюджета обеспечивает прозрачность и открытость бюджетного процесса, что способствует эффективной деятельности органов государственной власти для достижения стратегических целей социально-экономического развития на макро- и мезоуровне. [1, с.118]

В итоге можно сказать, что за 2016 год по государственным программам Курской области достигнута эффективность их реализации. Основные мероприятия и контрольные события государственной программы Курской области в отчетном году выполнены.

Список литературы

1. Приходченко О.С. Зарубежный опыт бюджетного программирования // БУДУЩЕЕ НАУКИ – 2015: Сборник научных статей 3-й Международной молодежной научной конференции: в 2-х томах. – Т.1. – 2015. – С. 214-218.
2. Бабич, А.М. Государственные и муниципальные финансы / А.М. Бабич, Л.Н. Павлова. - М.: Юнити-Дана, 2016. - 687 с.
3. Официальный сайт. Администрация Курской области [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://adm.rkursk.ru>

УДК 33

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В Г. БРАТСК ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

КОНДРАТЮК АНАСТАСИЯ РУСЛАНОВНА

студент

ЗАХАРОВ СЕРГЕЙ ВИКТОРОВИЧк.т.н., доцент
ИРНИТУ

Аннотация: Развитие малых форм предпринимательства отвечает потребностям всех сфер экономики России и тенденциям мировых экономических процессов. Значительную роль в решении экономических и социальных задач города Братск играет малое и среднее предпринимательство, которое способствует формированию конкурентной среды, обеспечивает занятость и экономическую самостоятельность населения, стабильность налоговых поступлений в бюджеты всех уровней бюджетной системы Российской Федерации.

Ключевые слова: Экономика, предпринимательство, бизнес, бюджет, предприятия.

PECULIARITIES OF DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS IN G. BRATSK OF THE IRKUTSK REGION

**Kondratyuk Anastasia Ruslanovna,
Zakharov Sergey Victorovich**

Annotation: The development of small forms of entrepreneurship meets the needs of all spheres of the Russian economy and the trends of world economic processes. Small and medium-sized enterprises play a significant role in solving the economic and social problems of the city of Bratsk, which contributes to the formation of a competitive environment, ensures employment and economic independence of the population, and the stability of tax revenues to the budgets of all levels of the budget system of the Russian Federation.

Keywords: Economics, entrepreneurship, business, budget, enterprises.

В экономике развитых стран одновременно функционируют крупные, средние и малые предприятия. Развитие малых форм предпринимательства отвечает потребностям всех сфер экономики России и тенденциям мировых экономических процессов. Малый бизнес, являясь сугубо рыночной структурой, способен обеспечить свободу предпринимательского выбора и стимулировать эффективную организацию производства. Во всех странах мира действует большое число небольших предприятий самого разнообразного профиля. Вклад малых предприятий в валовой внутренний продукт в ряде развитых государств превышает 50%. Воздействие следующих факторов, напрямую связанных с малым бизнесом, создает благоприятные условия для оздоровления экономики в целом: развивается конкурентная среда; идет насыщение рынка товарами и услугами, при этом заполняются рыночные ниши как на местном уровне, так и в более широких масштабах, вплоть до масштабов страны; создаются дополнительные рабочие места и условия, при которых уровень заработной платы напрямую связан с результатами труда, что повышает заинтересованность всех членов трудового коллектива; расширяется и динамично изменяется потребительский сектор; лучше используются местные сырьевые, трудовые и производственные ресурсы.

Малому бизнесу отводится важная роль в хозяйстве страны, так как малые и средние предприятия позволяют расширить сферу приложения труда, создавать возможности для реализации предпринимательской деятельности населения, приложения творческих сил, стимулировать развитие семейного бизнеса, снизить социальную напряженность и обеспечить ресурсосберегающий экономический рост. Вклад малого предпринимательства в создание ВВП России составляет около 12%, а доля занятых не превышает 10% экономически активного населения. Как показывает опыт, малые предприятия эффективны в потребительской сфере, производстве отдельных узлов и полуфабрикатов, выпуск которых невыгоден крупным предприятиям, в определенных случаях в наукоемких видах производства. Поэтому в настоящее время развитие малого предпринимательства в России рассматривается как один из основополагающих факторов на государственном уровне, что отражено в Федеральной программе государственной поддержки малого предпринимательства в РФ, Федеральной программе подготовки управленческих кадров для народного хозяйства РФ («Президентская инициатива») и ряде других документов.

Город Братск (далее – город) расположен в центре Восточно Сибирского региона России. Общая площадь города составляет 42,8 тыс.га. Промышленные предприятия занимают 7,3 тыс.га. Численность населения по состоянию на конец 2017 года составляет 230,6 тыс.чел., из них доля трудоспособного населения составляет – 60,3%.

Город обладает рядом конкурентных преимуществ, среди которых можно выделить: выгодное географическое положение на пересечении важнейших коммуникаций (железнодорожных, водных, автомобильных, авиационных), высокий производственный потенциал в виде действующих крупных предприятий промышленности и имеющихся свободных промышленных площадок, наличие мощной ресурсной базы, низкая стоимость энергетических ресурсов, возможность подготовки кадров высокой квалификации.

В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 07.05.2012 № 596 «О долгосрочной государственной экономической политике», Стратегией национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года, Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года приоритетными направлениями развития Российской Федерации являются повышение темпов и обеспечения устойчивости экономического роста, увеличение реальных доходов граждан Российской Федерации и достижение технологического лидерства российской экономики. Одной из стратегических целей, согласно утвержденной муниципальной программе города Братска «Стимулирование экономической активности» на 2014-2018 годы, является развитие экономического потенциала на территории города.

Достижение поставленной цели планируется обеспечить за счет создания привлекательного имиджа города, содействия развитию малого и среднего предпринимательства, создания условий для развития туризма на территории города и удовлетворения спроса потребителей на туристические услуги.

Значительную роль в решении экономических и социальных задач города играет малое и среднее предпринимательство, которое способствует формированию конкурентной среды, обеспечивает занятость и экономическую самостоятельность населения, стабильность налоговых поступлений в бюджеты всех уровней бюджетной системы Российской Федерации. Поэтому содействие развитию малого и среднего предпринимательства, определяющего темпы экономического роста, насыщающего рынок товарами и услугами, создающего новые рабочие места является одной из приоритетных задач местного самоуправления.

В целях дальнейшего развития экономического потенциала города в 2014-2018 годах необходимо продолжить реализацию мероприятий, способствующих развитию малого и среднего предпринимательства, повышению инвестиционной привлекательности города, а также обеспечить развитие иных направлений и механизмов, способствующих повышению экономической активности в городе.

Куда вложить деньги, какой открыть бизнес? – многие жители Братска задаются таким вопросом. Но даже в этом небольшом городе есть перспективы для развития прибыльного бизнеса, главное – не отчаиваться и верить в успех.

Можно рассмотреть следующие идеи по открытию собственного бизнеса:

- **Открытие цеха по переработке рыбы.** Братск расположен на реке Ангара, на берегах двух водохранилищ, и добыча рыбы тут – одна из основных отраслей. Логичным решением станет организация небольшого цеха по переработке рыбы (можно коптить и солить ее, изготавливать пресервы). Продукция наверняка заинтересует владельцев продуктовых магазинов не только в самом Братске, но и за его пределами.

- **Заготовка и продажа лекарственных растений.** Несмотря на то, что Иркутская область – северный регион, около 80% её площади занимают хвойные леса, где произрастает множество лекарственных трав. Сейчас с развитием Интернет-услуг с реализацией такой продукции проблем не возникнет: найдя рынки сбыта, можно пересылать заготовленное сырье в любой уголок России и даже за рубеж.

- **Открытие частного детского сада.** Так как большая часть населения Братска – молодые люди до 38 лет, то вопрос размещения детей в детские сады и ясли стоит достаточно остро. Можно, например, организовать детский сад на дому (на 5–8 детей). Для этого необходимо будет, в соответствии с требованиями к детским дошкольным учреждениям, провести ремонт, приобрести мебель и игрушки, оборудовать комнаты под различные нужды детей (игровая комната, спальня, хозяйственное помещение).

- **Открытие магазина по продаже электрокаминов.** Город относится к территории, приравненной к районам Крайнего Севера. Отопительный сезон здесь длится более 8 месяцев, поэтому открытие магазина по продаже электрокаминов и отопительного оборудования станет неплохой идеей.

И это только лежащие на поверхности мысли и идеи. Люди с творческим подходом могут значительно расширить этот список. В Братске вполне есть чем заняться, куда вложить деньги и какой бизнес открыть, а действующие муниципальные программы развития малого бизнеса помогут реализовать ваши самые смелые идеи.

Список литературы

1. Современная оценка экономического и налогового потенциала малого предпринимательства: региональный аспект, Волкова-Гончарова Т.А.; 2013 год
2. Предпринимательство в регионе: состояние, перспективы. Теребова С.В., Подолякин О.В., Усков В.С., Егорихина С.Ю.; 2011 год

УДК 174

ДЕЛОВАЯ ЭТИКА КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЧАСТЬ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

КОРОЛЁВ ГРИГОРИЙ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ

студент 2-го курса ф-та менеджмента
ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
г. Москва

Научный руководитель: Казанцева Светлана Юрьевна - доцент кафедры
предпринимательства и логистики

Аннотация: в статье освещены вопросы деловой этики, основные концепции деловой этики и общепринятых управленческих принципов; в качестве исторического аспекта приведены выдержки из Кодекса чести российского купечества, а также указаны примеры Кодексов чести российских бизнесменов.

Ключевые слова: деловая этика, поведенческие принципы, предприниматель, бизнес, профит, Кодекс чести, духовные и материальные ценности.

SOFT SKILLS AS AN INTEGRAL PART OF DOING BUSINESS

Korolev Grigory Viacheslavovich

Abstract: the article highlights the issues of business ethics, the basic concepts of business ethics and generally accepted management principles; as a historical aspect, extracts from the code of honor of the Russian merchant class, as well as examples of codes of honor of Russian businessmen.

Key words: soft skills, behavioral principles, entrepreneur, business, profit, code of honor, spiritual and material values.

Говоря о процветающем бизнесе, мы, зачастую, имеем в виду удачную бизнес-идею, грамотный бизнес-план, компетентный и инициативный штат сотрудников компании, достаточные финансовые вложения, правильную маркетинговую политику, а также компетентного руководителя. При этом практически забываем о том, что одной из основополагающих составляющих успеха в бизнесе является деловая этика.

Этика (от греч. *ethos* – обычай, нрав) – это философское учение о нравственности и морали. Термин «этика» ввёл в оборот Аристотель (384-322 года до н.э.) в качестве позиционирования практической философии, суть которой заключалась в том, чтобы она могла дать ответ на вопрос: «Что и как должен делать человек, чтобы его поступки были правильными и высоконравственными?» Таким образом, можно говорить о том, что термин «этика» имеет двойственное значение: а) область философских научных знаний; б) модель поведенческих действий человека с точки зрения морали и нравственности (этичное и неэтичное, нравственное и безнравственное поведение).

В данном конкретном случае нас интересует второе (поведенческое) значение этики. Распространив его на область предпринимательства, получим следующее определение: деловая этика – это комплекс поведенческих принципов людей, занятых в сфере бизнеса, который включает в себя как поведенческие нормы непосредственно между предпринимателями, так и их личностные общепринятые морально-нравственные качества. Бизнесмен, который безупречен в отношениях с себе равными и при этом,

например, не уважающий труд дворника, никогда не заслужит себе прекрасную деловую репутацию. Грамотный, талантливый предприниматель обязательно будет уделять огромное внимание этическим отношениям между сотрудниками своего коллектива. Практика показывает, что компании, придерживающиеся деловых внутриколлективных отношений на основе взаимоуважения, взаимопомощи и внимания по отношению к личности любого отдельно взятого сотрудника, добиваются значительно более высоких результатов, чем компании, использующие только административное управление и контроль.

Тем не менее, официально существуют две основные концепции отношения деловой этики и общепринятых управленческих принципов. К первой относятся те предприниматели, которые не признают (или считают второстепенными) нормы и принципы морали и нравственности. Эта концепция основана на теории американского экономиста Милтона Фридмана (1912-2006 гг.) и его последователей, которая морально оправдывает любые действия в бизнесе, если они не вступают в конфликт с юридическими и/или рыночными законами (главное для предпринимателя – это максимизация прибыли, возможный негативный эффект от деятельности компании в расчёт не принимается).

Вторая концепция полностью соответствует современным представлениям о предпринимательской этике и распространена среди большинства предпринимателей всего делового мира. Она нацелена на ограничение прибыли в том случае, если максимизация дохода влечёт за собой (или может повлечь) действия, противоречащие этическим и моральным нормам. При этом принцип прибыльности, конечно же, не отвергается совсем, но он обязательно согласуется с набором таких моральных и материальных средств, которые не противоречат этической точке зрения.

Решение о профите в каждом конкретном случае принимается внутри компании, следовательно, именно там необходимо осуществлять претворение в жизнь той части деловой этики, которая ограничивает максимизацию прибыли. Наглядным примером такого ограничения может служить компания Nestle. Ещё в 1982 году у них был принят Кодекс, регулирующий продажи заменителей материнского молока в странах третьего мира. В данном Кодексе были установлены правила и запреты на проведение мероприятий в области маркетинга, которые так или иначе провоцировали (или могли спровоцировать в будущем) разногласия между этическими принципами и профитом (торговый персонал не имеет права обучать будущих матерей на курсах подготовки к родам; запрещено финансово заинтересовывать работников здравоохранения, которые на рабочем месте могли бы рекламировать продукцию компании Nestle и так далее).

В связи с этим очень хотелось бы увидеть подобные Кодексы на предприятиях, выпускающих алкогольную и табачную продукцию. К великому сожалению, данные предприятия не утруждают себя введением каких-либо ограничительных мер. Картину, которую мы можем наблюдать сегодня: временное ограничение продажи спиртных напитков в магазинах, отсутствие табачных изделий в открытом доступе, запрет на размещение рекламы, запрет на спонсирование массовых культурно-спортивных мероприятий и даже надпись, нанесённая непосредственно на пачки сигарет: «Минздрав предупреждает: «Курение вредит вашему здоровью»» – это заслуга государства, но никак ни компаний-производителей.

Мало того, например, российские табачные производители бравируют тем, что обеспечивают стране большое количество рабочих мест, регулярно отчисляют налоги, тем самым значительно пополняя бюджет государства. Но что значат рабочие места или бюджетные деньги в сравнении с жизнями сотен тысяч наших сограждан?! Официальная статистика говорит о том, что Россия находится на 3-4 месте в мире по потреблению табачных изделий и за это платит неимоверно высокую цену [11]. Так, по данным Московского кардиологического центра, ежегодно фиксируется не менее 500 000 преждевременных смертей среди курильщиков. Согласитесь, что никакие рабочие места, никакое количество уплаченных налогов не стоят стольких человеческих жизней...

Кроме того, государство вынуждено тратить огромные финансовые ресурсы на лечение и поддержание здоровья курильщиков. По статистике, около 7% всех расходов, связанных с оказанием стационарной помощи, тратится на терапию недугов, связанных с курением. Потери, вызванные лечением заболеваний, так или иначе вызванных курением, составляют до 0,2% всего ВВП России. Вероятно, для общества было бы гораздо эффективнее и полезнее, чтобы эти деньги были направлены на дру-

гие социальные нужды (например, на популяризацию спорта, строительство социальных объектов, адресную помощь нуждающимся и так далее). По данным Росстата средний курильщик (одна пачка в день) тратит в год до пятидесяти тысяч рублей (по ценам на 2016-2017 гг.) из семейного бюджета, а эти деньги можно было бы направить, например, на образование детей [11].

Подобную статистику можно отследить и по алкогольной продукции. Страшные цифры! Но ещё ни одно предприятие, выпускающее алкогольную/табачную продукцию, самостоятельно не предприняло шагов по ограничению своей прибыли с целью предотвращения возникающих (возможных) конфликтов с этическими и моральными нормами.

Но далеко не всё так плохо. В большинстве своём современный бизнес стремится к цивилизованному деловому общению. Если сравнить, например, деловые взаимоотношения российских бизнес-партнеров в 90-е годы прошлого столетия и дня сегодняшнего, то мы увидим колоссальную разницу. В 90-е заключать сделки было принято в банях (саунах). Отмечали подписание договоров огромным количеством спиртных напитков. Обязательными атрибутами бизнесмена конца XX века были: огромная золотая цепь, безвкусная печатка (а лучше несколько) и малиновый пиджак. Сегодня договора подписываются в офисах, при этом ни о каком спиртном речи не идёт. Да и внешний вид современных российских бизнесменов радует: соответствующий дресс-код, ухоженные лицо и руки, обязательно начищенная обувь и так далее. Большинство из предпринимателей стали придерживаться здорового образа жизни (правильное питание, занятия спортом, отказ от курения и алкоголя). Это связано с тем, что ведение бизнеса требует огромного количества времени и физических сил, и если продолжать разгульный образ жизни, то придётся расстаться либо с бизнесом (современные условия не позволяют халатно относиться к своим обязанностям), либо вообще с жизнью (неумеренное потребление табачной и алкогольной продукции, аморальный образ жизни зачастую приводят к плачевному результату).

Надо отметить, что, несмотря на отрицательный пример российской деловой этики в 90-х годах прошлого столетия, она имеет давние традиции.

Так, в царской России процветала система купеческих гильдий, имевшая собственный Кодекс чести и Свод правил ведения дел.

Например, купец первой гильдии наделялся правом выполнять международные перевозки по принципу «зеленого коридора». При этом за всю историю Российской империи не зафиксировано ни одного судебного разбирательства за контрабанду в отношении купцов первой гильдии. Кроме того, в 1912 году российские предприниматели разработали и зафиксировали семь основных принципов ведения дел, которых строго сами и придерживались (см. Рисунок 1).

К сожалению, данные основы ведения российского бизнеса были прерваны революцией 1917 года и практически потеряны за годы советской власти. Именно этим можно объяснить поведение наших предпринимателей в 90-х годах XX века, о котором говорилось выше.

Сегодня принципам купеческой гильдии уже более 100 лет. При этом они до сих пор актуальны. Именно поэтому на их основе Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП) и общественная организация малого и среднего бизнеса «Опора России» разработали ряд документов, касающихся российских предпринимателей и регламентирующих их деловые взаимоотношения, основанные на принципах деловой этики. Один из таких документов – своеобразный Кодекс чести современного предпринимателя, который носит название «12 принципов ведения бизнеса» [9]. Данные принципы находятся в открытом доступе в сети Internet и рекомендованы для использования в профессиональной деятельности всем представителям делового мира России (см. Таблицу1).

Казалось бы, совершенно справедливые принципы и нет оснований не следовать им, но порой, при возможности получения серьёзной прибыли, даже предприниматели, которые годами следовали нормам деловой этики, начинают сомневаться над правильностью выбранной политики. Особенно остро встаёт такой вопрос, если собственному бизнесу наносится значительный ущерб. В такой момент стоит вспомнить о том, что деловая репутация нарабатывается годами, а потерять её можно в один миг.



Рис.1. Семь принципов ведения дел в России

Таблица 1

Двенадцать принципов ведения дел в России

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ			
ЛИЧНОСТИ	ПРОФЕССИОНАЛА	ГРАЖДАНИНА РОССИИ	ГРАЖДАНИНА ЗЕМЛИ
<p>1. Прибыль важнее всего, но честь дороже прибыли.</p> <p>2. Уважай участников общего дела – это основа отношений с ними и самоуважения. Уважение и самоуважение даются выполнением принятых деловых обязательств.</p> <p>3. Воздерживайся от насилия или угрозы применения насилия как способов достижения деловых целей.</p>	<p>4. Всегда веди дело соответственно своим средствам.</p> <p>5. Оправдывай доверие, в нем – основа предпринимательства и ключ к успеху. Стремись завоевать репутацию честного, компетентного и порядочного партнера. Будь таким, каким ты сам хочешь видеть своего лучшего партнера.</p> <p>6. Конкурируй достойно. Не доводи деловые разногласия до суда. Самый надежный партнер – тот, который тоже выигрывает от сделки.</p>	<p>7. Соблюдай действующие законы и подчиняйся законной власти.</p> <p>8. Для законного влияния на власть и законотворчество объединяйся с единомышленниками на основе данных принципов.</p> <p>9. Твори добро для людей, а не ради корысти и тщеславия. Не требуй за него непременно общественного признания.</p>	<p>10. При создании и ведении дела как минимум не наноси ущерба природе.</p> <p>11. Найди в себе силы противостоять преступности и коррупции. Способствуй тому, чтобы они стали невыгодными всем.</p> <p>12. Проявляй терпимость к представителям других культур верований и стран. Они – не хуже и не лучше нас, они – просто другие.</p>

Приведём несколько примеров.

1) Компания незначительно усовершенствовала производимый продукт. Реальной «новинкой» товар не стал, но маркетологи уверяют предпринимателя, что изменение надписи на упаковке улучшит продажи, а, следовательно, увеличит прибыль. Стоит ли предпринимателю идти на поводу у маркетологов?

2) Предприниматель, занимающийся оптовой продажей табачной продукции, никогда не задумывался над тем, что такая пагубная привычка, как курение, вызывает целый ряд серьёзнейших заболеваний (рак, сердечно-сосудистые заболевания, сахарный диабет, бесплодие и так далее). Недавно ему на глаза попались исследования, объективно доказывающие связь курения и вышеназванных заболеваний. Как стоит поступить предпринимателю в данном случае?

3) Предприниматель имеет развитую дилерскую сеть. У одного из дилеров обострилось хроническое заболевание. Из-за проблем со здоровьем он стал значительно меньше времени уделять работе, и, как следствие, снизились объёмы продаж. До этого дилер был одним из самых результативных продавцов компании. Когда нормализуется его здоровье – предсказать невозможно, а прибыль упущена уже сейчас. Предприниматель, опираясь на договор сотрудничества, имеет возможность официально снять с данного дилера торговую привилегию и найти ему замену. Как правильно поступить в такой ситуации предпринимателю?

Согласитесь, что не простые вопросы встают в подобных ситуациях перед предпринимателями. И чтобы такие дилеммы не мешали деловому человеку вести свой бизнес, стоит изначально выработать у себя сбалансированное отношение к доходам и этическим нормам поведения. Кроме того, стоит расставить приоритеты между общественными интересами и собственными, а также между духовными и материальными. При этом не стоит забывать о том, именно баланс между вышеназванными факторами и правильно расставленные приоритеты являются реальной гарантией будущего благосостояния в долгосрочном периоде.

Подводя итоги всему вышеизложенному, можно смело утверждать, что мудрые бизнесмены прекрасно осознают, что деловая этика является одной из основных составляющих коммерческой деятельности, гарантирующих успех предприятия. При этом предприниматели прекрасно понимают, что начинать нужно с самих себя, подавая пример нравственности сотрудникам своего коллектива. Последние не оставят без внимания уважительное отношение к себе и окружающим, будут ценить своего работодателя и отвечать ему взаимностью, что непременно скажется на результативности выполнения их прямых обязанностей. Это, в свою очередь, принесёт компании некую известность и определённое признание. Далее начнут поступать предложения о партнерстве и сотрудничестве. Это уже новый уровень деловой этики, но не менее важный. Ведь даже самое незначительное проявление этических норм и правил при совершении сделки может в дальнейшем повлечь за собой целый ряд взаимовыгодных соглашений, так как любой разумный предприниматель захочет иметь долгосрочный деловой контакт с компанией, обладающей безупречной репутацией, и действующей на основании Кодекса чести и порядочности.

Таким образом, очевидна простота схемы успеха любого начинания при условии, что предприниматели, следуя постулатам деловой этики будут опираться на здравый смысл, а не на жадность наживы.

Список литературы

1. Научные аспекты бизнес этики. – [Электронный ресурс] / URL: <https://kladvsebe.ru/biznes/etika-biznesa.html>
2. Принципы деловой этики: задачи и основные понятия этики деловых отношений. – [Электронный ресурс] / URL: https://studref.com/335028/psihologiya/printsiyu_delovoy_etiki
3. Дело, бизнес, деловая этика. – [Электронный ресурс] / URL: https://studme.org/1280052821945/etika_i_estetika/delovaya_etika

4. Казанцева С.Ю. Основные направления исследования персонала как объекта маркетинга // Научно-практический журнал «Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО». – 2015. - №2. – с.68-71.
5. Подопригора, М.Г. Деловая этика: Учебное пособие. – Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2012. – 116 с.
6. Деловая этика. – [Электронный ресурс] / URL: http://news-content.ru/poznay_sebya/delovaya-etika.html
7. Основы деловой этики. – [Электронный ресурс] / URL: <http://tepka.ru/etika/2.html>
8. Деловая этика: правила и нормы. – [Электронный ресурс] / URL: <http://www.vplate.ru/etiket/delovaya-etika/>
9. Этика бизнеса. Двенадцать принципов ведения дел в России. –[Электронный ресурс] / URL: <https://www.buslgroup.com/management/etika-biznesa-dvenadcat-principov-vedeniya-del-v-rossii.html>
10. Российский кодекс предпринимательской этики (Двенадцать принципов ведения дел в России, 1998 год) – [Электронный ресурс] / URL: http://businesspress.ru/newspaper/article_mld_44_ald_17232.html
11. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (до 03.04.2017 Росстат). – [Электронный ресурс] / URL: <http://gover-nment.ru/department/250/events/>.

УДК 332-8

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЖИЛИЩНАЯ ПОЛИТИКА В РОССИИ

ВАГАБОВА ДИАНА СУЛТАНОВНА

К.Э.Н.

ГАОУ ВО Дагестанский государственный университет народного хозяйства

Аннотация: В статье проведен детализированный анализ термина «жилищная политика». Определена сущность и структура государственной жилищной политики. Сделано заключение, что основой для разработки региональной и государственной жилищной политики любой страны является система законодательных и других нормативно-правовых актов, стабилизирующих проблемы строительства жилья, обеспечения прав собственности, реализации сделок в области жилья и характеризующих основные принципы жилищной политики страны.

Ключевые слова: жилищная политика, жилищный фонд, жилье, финансовые ресурсы.

THE STATE HOUSING POLICY IN RUSSIA

Vagabova Diana Sultanovna

Annotation: In article the detailed analysis of the term "housing policy" is carried out. The essence and structure of the state housing policy is defined. The conclusion is made that a basis for development of regional and state housing policy of any country is the system of the legislative and other normative legal acts stabilizing problems of construction of housing, ensuring the property rights, implementation of transactions in the field of housing and characterizing the basic principles of housing policy of the country.

Key words: housing policy, housing stock, housing, financial resources.

Инновационные общественно-политические и социально-финансовые преобразования в обществе вызывают потребность познания совершающихся действий в рыночной сфере. Следует выделить, что главное в улучшении условий существования людей — жилье. Учитывая вышеизложенное можно сделать заключение о том, что население по мере удовлетворения собственных нужд в продуктах питания, одежде и иных общественных благах стремится к накоплению средств на постройку, либо получение жилья, что и формирует «жилищный фонд» государства.

Под понятием «жилищный фонд» подразумевается «совокупность строений (домов), независимо от формы собственности, предназначенных для удовлетворения потребности людей в жилье, то есть жилищный фонд отражает материальную основу рынка жилья». Из-за нужды в собственном жилье общество склоняется к первичному рынку жилья — «двигателю» экономики государства, тем самым определяет скорость экономического роста в других сферах народного хозяйства и экономики в целом.

Для решения проблемы с жильем практически каждой страной формируются жилищная политика и программы строительства жилья, которые обеспечивают первостепенное финансирование этого направления, ставятся цели и задачи политики, а также строятся пути взаимодействия участников инвестиционно-строительного процесса. Проблема жилищной сферы состоит в том, что она не может быть устранена за один финансовый год и связана с работой разных структур, что приводит к обязательному применению программно-целевых методов решения.

Разнообразие способов регулирования жилищного вопроса, установленных областными и госу-

дарственными органами власти, которые в свою очередь отличаются друг от друга формой, и содержанием, требует детализирования термина «жилищная политика».

«Жилищную политику», понимают, как целостную систему конкретных мероприятий, реализуемых органами государственной власти и направленных на решение проблемы жилья на уровне страны с учетом особенностей его социально-экономического развития. При внедрении в стране жилищной политики сформировалась система взаимоотношений между субъектами сферы жилья, которая (в соответствии с федеральным законодательством) содержит в себе строительство и реконструкцию жилья, сооружений и элементов инженерной и социальной инфраструктуры, управление жилищным фондом, его финансирование и проведение ремонтных работ.

Структура и сущность жилищной политики значительно отличаются друг от друга в зависимости от уровня их разработки. В случае, если государственная политика в области регулирования жилищной области устанавливает стратегические тенденции, определяет ее основные цели и задачи, то на региональном уровне должен быть решен ряд вопросов: Для кого строить жилье? Какое именно по качественным характеристикам жилье пользуется спросом? Источники финансирования строительства? Какой состав участников инвестиционно-строительного процесса и как организовать их взаимодействие?

К сожалению, большинство разрабатываемых региональных программ жилищной политики страны не соответствуют требованиям. Их недостаток — неполная универсальность методов решения жилищной проблемы с учетом районных особенностей [2].

Разработка вопросов жилищной политики должна выстраиваться в разрезе отдельных направлений с обязательным определением необходимых объемов финансовых ресурсов для их реализации. При этом следует учитывать механизмы осуществления мероприятий и ресурсного обеспечения, для чего назначать ответственных исполнителей и систему контроля за ходом реализации программных мероприятий.

Таким образом, фундаментом разработки региональной и государственной жилищной политики любой страны является система законодательных и других нормативно-правовых актов, стабилизирующие проблемы строительства жилья, обеспечения прав собственности, реализации сделок в области жилья и характеризующих основные принципы жилищной политики страны. Основной проблемой развития жилищной политики, вне зависимости от степени ее исследования, считается определение источников финансирования программных мероприятий. В обстоятельствах уменьшения бюджетных ассигнований в сферу жилья и перехода к рыночным механизмам ее регулирования на местные органы управления возложена цель поиска наиболее эффективных способов привлечения внебюджетных источников инвестирования строительства.

В Российской Федерации политика жилой недвижимости учитывает устранение нуждаемости в собственном жилье с помощью личных денежных средств граждан. В Конституции РФ прописано, что постройка жилья и формирование обстоятельств для реализации прав на жилье, правительство обязано стимулировать. В то же время предполагается, что людям, нуждающимся в жилье, государство обязано его обеспечить за счет государственных средств или безвозмездно. [1].

Формирование и осуществление общегосударственной общественно-политической деятельности, которая ориентирована на регулирование жилищного вопроса, в этот период контролируется федеральной целевой программой (ФЦП) «Жилище» на 2015— 2020 годы. Этот проект устанавливает основные численные достоинства, т. е. сокращение периода пребывания в очереди на получение жилья.

В данную программу входят следующие пункты:

1. Предоставление молодым семьям жилья.
2. Усовершенствование объектов коммунальной сферы.
3. Осуществление обязательств страны по предъявлению социальных гарантий малообеспеченным семьям граждан в реализации их прав на собственное жилье.
4. Одобрение областных планов развития строительства жилой недвижимости.

Кроме того, предусмотрено финансирование проектов, в соответствии с которыми будет производиться выдача квартир и домов отдельным категориям граждан. Прежде функционировала программа на 2002—2010 гг. и на 2011—2015 годы. Этот проект является основным механизмом, который реа-

лизует ФЦП «Жилище».

Приняв Жилищный Кодекс РФ, законодательство конкретизировало права публичной власти. Ответственность за жилье общественного назначения возлагается на региональное самоуправление [3].

Механизм политики, сосредоточенной на предоставлении нуждающимся гражданам жилья в РФ состоит из следующих компонентов:

1. Регулирование очереди на усовершенствование условий жилого фонда. На сегодняшний день лишь несколько строительных компаний продолжают реализовывать собственную деятельность с окончательным завершением строительства. Часто государство предоставляет временное жилье людям, которые состоят в списках на получение собственной недвижимости. В Российской Федерации по итогам 2014 года на получение социального жилья претендовало почти 3 млн семей. Эта цифра показывает направление уменьшения очереди, но это происходит за счет самостоятельной покупки жилья гражданами.

2. Обеспечение квартирных дотаций. В сопоставлении с тем периодом, когда ФЦП «Жилище» начала свою работу, установлены конкретные положения для постановки граждан в очередь. Однако при нынешних обстоятельствах, если большая доля прибыли жителей прячется, в очередь попадают именно те граждане, у которых низкие доходы. А при формировании очереди главную роль имеет временной порядок постановки в очередь, однако никак не реальная проблема людей с жильем.

3. Обеспечение жилья льготникам с поддержкой муниципальных проектов. Программа «Жилище» — не единственный проект, который с помощью бюджетных средств страны предоставляет жилье льготным категориям населения. Также, в нашей стране широко развиты областные и городские проекты, которые не входят в структуру федеральных программ.

4. Ипотечное кредитование в РФ. В нашей стране этот вид кредитов возник не так давно, по этой причине механизмы выдачи этого вида кредита полностью не налажены и не отработаны. Однако это не считается помехой для роста популярности и увеличения объемов ипотечного кредитования. При популяризации этого типа кредитования увеличивается потребность получения кредитов, что отражается на росте цен на рынке недвижимости. Однако основным условием, которое удерживает людей от ипотеки, считается вопрос неравномерного спроса на жилье. Ипотека может заинтересовать только при условии превышения предложения жилья над спросом. Содействовать решению жилищного вопроса она может только при высоком уровне прибыли и темпе ее роста, соответствующего или превышающего рост цен на рынке недвижимости. В другом случае использование этого финансового ресурса может привести к росту цен на жилую недвижимость, что и произошло после того, как ипотека получила официальное одобрение. При этом помощь государства должна распространяться не только на ипотеку, как это происходит сегодня, но и на накопительные схемы.

Для реализации жилищной политики используются и другие инструменты поощрения развития сферы жилья, такие как: осуществление сберегательных программ, ипотечный кредит на индивидуальных условиях, государственно-частное партнерство, жилищно-строительные кооперативы и другие.

Анализ сформировавшейся в жилищной сфере ситуации, дает возможность сделать вывод о потребности улучшения работы организаций федеральной и региональной власти на пути решения проблем, стоящих перед строителями жилья и частными инвесторами, расширения использования предпринимательской инициативы и хозяйственной самостоятельности производителей строительной продукции и потенциальных инвесторов, выявления перспективных взаимодействий бизнес-субъектов инвестиционно-строительного рынка, разработки масштабных инновационных программ, способных изменить течение инвестиционно-строительных процессов, а также достоверного и своевременного информационного обеспечения этих процессов.

Таким образом, исследовав нынешнюю концепцию осуществления и формирования жилищного сектора в Российской Федерации, подчеркнем, что, реализуя все поставленные задачи, и учитывая особенности отдельных категорий жителей, жилищная политика может выйти на новый уровень. Требования нового уровня имеют все шансы в перспективе отвечать мировым стандартам, не упуская индивидуальность государственной политики и страны, в целом. Без успешного внедрения жилищной политики не может быть и успешного государства.

Список литературы

1. Бузырев В. В., Васильева Н. В., Мартынов В.Ф., Чекалин В. С. Экономика жилищной сферы: Учебник/ под общей ред. проф. Бузырева В. В. — 2-е изд. — М.: РИОР: ИНФРА-М, 2016. 373 с. С. 206.
2. Кудряшов В. С., Черebilло С. В. Особенности и тенденции развития ипотечного кредитования в России // Инвестиции в России, 2016. — № 8. — С. 360.
3. Кудряшов В.С. Реализация кластерной политики в целях экономического развития регионов России//Экономика и управление: проблемы, решения, 2017. — № 1 (том 1). — С. 33—38

УДК330

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ЧЛЕНСТВА РОССИИ В ВТО: К ВОПРОСУ О ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

ПОЛЮШКО ЮРИЙ НИКОЛАЕВИЧ

к.э.н., доцент

СИВЦОВА ТАТЬЯНА ОЛЕГОВНА

Студентка

ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технический университет
им. А.Н.Туполева-КАИ»

Аннотация: На основе анализа агропромышленного комплекса России после вступления в ВТО, проанализирована вероятность финансового состояния в России в 2018 году. Проанализированы опасения, которые могут способствовать возникновению проблем сельского хозяйства и представлены предложения по обеспечению агропромышленного комплекса в 2018 году.

Ключевые слова: ВТО, агропромышленный комплекс, господдержка, таможенно-тарифная защита, продовольственный рынок.

**STATE SUPPORT OF AGRARIAN SECTOR OF ECONOMY IN CONDITIONS OF RUSSIA'S MEMBERSHIP
IN WTO: THE QUESTION OF FOOD SECURITY IN THE COUNTRY**

**Polyushko Yuri Nikolaevich,
Sivtsova Tatyana Olegovna**

Abstract: based on the analysis of the agro-industrial complex of Russia after accession to the WTO, the probability of financial condition in Russia in 2018 is analyzed. The author analyzes the concerns that may contribute to the problems of agriculture and presents proposals to ensure the agro-industrial complex in 2018.

Key words: WTO, agro-industrial complex, state support, customs and tariff protection, food market.

Завершив 18-летний период переговоров об условиях вступления России в ВТО, и подписав протокол о присоединении, Российская Федерация взяла на себя ряд обязательств об изменениях в сферах внешней и внутренней экономической политики. Значительная часть этих обязательств касается деятельности агропромышленного комплекса (АПК), включая: государственную поддержку сельхозтоваропроизводителей; обязательства по обеспечению доступа на рынок; экспортные субсидии. В соответствии с достигнутыми договоренностями по вопросу государственной поддержки Россия в рамках

ВТО приняла обязательство о связывании объема мер поддержки на уровне до 9 млрд. долл. США на период до 2012 года и поэтапное его снижение до 4,4 млрд. долл. США к началу 2018 года. В соответствии с правилами ВТО для сельского хозяйства запрещены импортозамещающие и прямые экспортные субсидии, за исключением объемов экспортных субсидий, зафиксированных в Перечнях по товарам отдельных стран ВТО по итогам Уругвайского раунда. В то же время суммарный уровень поддержки агропромышленного производства и сельской социальной сферы в США по состоянию на 2011 год составляет почти 100 млрд. долл., в ЕС – примерно 50 млрд. Евро, а в России – немногим более 6 млрд. долл. или примерно столько, сколько получает сельское хозяйство такой страны, как Польша.

Вступление России в ВТО уже в ближайшее время обострит системные проблемы, существующие в аграрной сфере экономики. В первую очередь, это низкая доходность предприятий аграрного сектора и, как следствие, низкая инвестиционная привлекательность сельского хозяйства. Открыв свои рынки для стран ВТО, отечественным сельхозтоваропроизводителям предстоит конкурировать с ведущими мировыми экспортерами продовольствия, работающими на основе самых передовых технологий. Производительность труда в этих странах многократно превышает российский показатель, и это в условиях, когда уровень государственной поддержки и тарифной защиты внутреннего рынка у них значительно выше. Так, например, для защиты внутреннего рынка США и ЕС используют запретительный уровень пошлин для внеквотных поставок продовольствия на их рынки. В частности, при ввозе в ЕС продуктов животноводства максимальная пошлина составляет 162 %, а молочных продуктов 180 %. Молочный рынок США защищается максимальной пошлиной в размере 126 %, в то время как в России согласованный уровень тарифной защиты молочной отрасли составит меньше 15 %, а мясной – 20 % при одновременном увеличении размеров квот. Что касается экспортных субсидий, которыми в настоящее время широко пользуются США и ЕС, то по условиям «ВТО-плюс» России запрещена поддержка своих экспортеров в виде субсидий.

Основные опасения отечественных сельхозтоваропроизводителей в связи со снижением таможенно-тарифной защиты связаны с производством мяса всех видов и мясopодуков, сахара, молока и молокопродуктов, масложировой продукции. В условиях ВТО в течение 5 лет планируется снизить ввозную пошлину на живых свиней с 40 % до 5 %. В результате цены на этих животных в стране снизятся, низкоэффективные предприятия, которые работают с минимальной рентабельностью, окажутся убыточными, а у высокоэффективных и предприятий со средней эффективностью рентабельность уменьшится в два раза, что приведет к снижению производства мяса, росту импорта, доля которого может приблизиться к 35-45 %.

Следует также отметить, что плодородность наших земель в среднем в 2,5 раза ниже, чем в находящихся в более благоприятных климатических условиях странах Европы, Америки, Австралии. Однако эти страны полностью обеспечивают себя продовольствием и проводят интенсивную политику захвата новых рынков, в том числе и внутреннего рынка России, которая закупает за рубежом примерно треть всего продовольствия. Особенно опасной остается ситуация с обеспечением крупных городов, промышленных центров и отдельных регионов, которые наполовину зависят от импортных поставок продовольствия. Российский рынок является крайне привлекательным для других стран в условиях стагнации мировых продовольственных рынков. При этом уровень государственной поддержки аграрного сектора в расчете на гектар в США, Канаде, странах Евросоюза в десятки раз выше, чем в России. Наши партнеры по ВТО защищают свой продовольственный рынок высокими пошлинами, а Россия будет их снижать [1, С. 8,9]. Это означает, что сравнительно чистые российские продукты будут вытеснены ввозимыми дешевыми генетически модифицированными аналогами. Страны, пытавшиеся ограничить ввоз такого продовольствия, были обвинены ВТО в создании запретительных барьеров.

По оценке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, АПК России для смягчения последствий от присоединения к ВТО и адаптации к работе в новых условиях требуется дополнительная поддержка в объеме от 96 до 107 млрд. рублей ежегодно. Если объемы господдержки будут сокращены, то возникнут риски падения темпов роста отрасли в среднесрочной перспективе, снижения ее инвестиционной привлекательности, невыполнения показателей Доктрины продовольственной безопасности, прекращения деятельности большого числа малых и средних предприятий из-за низкой кон-

курентоспособности.

Выводы: Таким образом, условия конкуренции внутри страны и за ее пределами могут поставить большинство российских сельхоз товаропроизводителей в затруднительное положение. Вступив в ВТО до широкомасштабной модернизации отечественного сельскохозяйственного производства, Россия вообще рискует потерять продовольственную безопасность страны. Органы государственной власти в срочном порядке должны выработать согласованные позиции по снижению негативных последствий от вступления России в ВТО для аграрного сектора экономики страны.

Список литературы

1. Подкопаев О.А. Государственная поддержка аграрного сектора экономики в условиях членства России в ВТО: К вопросу о продовольственной безопасности страны // Успехи современного естествознания. – 2013. – № 3. – С. 156-157
2. <http://natural-sciences.ru/ru/article/view?id=31489> (дата обращения: 17.04.2018).

УДК 005.21

ПРОБЛЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ЭКОНОМИКЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

БАСОВСКИЙ ЛЕОНИД ЕФИМОВИЧ

д.т.н., профессор, заведующий кафедрой экономики и управления

М ЗАХЕР АБДУЛ САМАД РАЗА

магистрант

ФГБОУ ВО «Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого»

Аннотация: Проблемы стратегического менеджмента в современной экономике России состоят в возможности использовать нестабильность внешней среды для достижения конкурентного преимущества. Важнейшую роль в достижении конкурентного преимущества должны играть стратегические инновации – новые бизнес-модели и освоение подходов, методов и технологий нового технологического уклада.

Ключевые слова: конкурентное преимущество, нестабильность среды, стратегические инновации.

INFLUENCE OF EDUCATION AND INSTITUTIONS ON THE DISTRIBUTION OF NEW STAGES IN THE ECONOMY OF RUSSIA

**Basovskiy Leonid Yefimovich,
M Sacher Abdul Samad Raza**

Annotation: The problems of strategic management in the modern economy of Russia consist in the ability to use the instability of the external environment to achieve a competitive advantage. A key role in achieving a competitive advantage should be played by strategic innovations - new business models and the adoption of approaches, methods and technologies of a new techno-economic paradigm.

Keywords: competitive advantage, instability of the environment, strategic innovations.

Главной задачей стратегии компании, как известно [1,2,3], является получение нормы прибыли, превышающую стоимость капитала, то есть положительной нормы экономической прибыли. Эта задача может быть решена двумя способами: функционированием в привлекательной отрасли, или добившись конкурентного преимущества в отрасли [2,3].

В экономике современной России норму прибыли, превышающую стоимость капитала, получают ограниченное число отраслей, причем уровень превышения нормы прибыли над стоимостью капитала невелик. В табл. 1 приведены оценки нормы экономической прибыли в отраслях экономики России, которые являются экономически прибыльными. Оценки были получены на основе данных Росстата о величине бухгалтерской прибыли и стоимости активов предприятий отраслей и данных Центрального банка России о стоимости капитала, доступного в стране.

Данные, представленные в табл. 1 свидетельствуют о том, что только в двух отраслях экономики (производство кокса и нефтепродуктов, металлургическое производство) достигается сравнительно

высокая норма экономической прибыли. Поскольку эти отрасли в значительной степени ориентированы на экспорт, в условиях развертывания по инициативе США протекционистской политики, и в этих отраслях трудно рассчитывать на получение высокого уровня экономической прибыли в перспективе. Поэтому основная цель стратегии бизнеса в современной экономике России должна состоять в достижении и закреплении конкурентного преимущества.

Конкурентное преимущество в настоящее время основывается на внутренних факторах компании, которыми являются способности и ресурсы компании, позволяют ей пытаться создать конкурентное преимущество [1-8]. Но только понимая особенности рыночной конкуренции, можно идентифицировать возможности получения конкурентного преимущества.

Для этого необходимо решать следующие проблемы:

- 1) идентифицировать обстоятельства, при которых возможно создать конкурентное преимущество перед соперниками;
- 2) понять, как способность к реагированию и инновации могут создавать конкурентное преимущество;
- 3) прогнозировать, насколько конкуренция способна разрушить конкурентное преимущество посредством подражания;
- 4) осознать роль состояния ресурсов для создания несовершенной конкуренции и новых возможностей для получения конкурентного преимущества;
- 5) различать два основных типа конкурентного преимущества: преимущество по издержкам и преимущество дифференциации.

Таблица 1

Прибыльность активов российских компаний по отраслям

Отрасль	Бухгалтерская прибыльность, %	Экономическая прибыльность, %
Добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	15,1	3,1
Добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	16,6	4,6
Производство кокса и нефтепродуктов	28,6	16,6
Химическое производство	14,5	2,5
Производство резиновых и пластмассовых изделий	14,5	2,5
Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	18,1	6,1
Металлургическое производство	27,3	15,3
Торговля автотранспортными средствами и мотоциклами, их техническое обслуживание и ремонт	14,5	2,5
Связь	13,9	1,9
Финансовая деятельность	18,2	6,2
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	18,5	6,5

Чтобы понять, как возникает конкурентное преимущество, необходимо дать его определение. Проблема заключается в том, что конкурентное преимущество может и не проявляться в высокой прибыльности. В частности, компания может отказаться от получения прибыли в текущий момент ради инвестиций в долю рынка, технологии, лояльность клиентов или осуществлять дополнительные выплаты служащим с целью привлечения лучшего персонала.

Как известно, конкурентное преимущество возникает в неравновесных рыночных условиях, в условиях неустойчивости, в условиях изменений, которые порождаются внешними или внутренними силами [2,3,5]. Важнейшие внешние источники возникновения конкурентного преимущества – это изменения спроса; изменения цен; технологические изменения, внутренние источники – это различия компаний в способностях к творчеству и инновациям.

Чтобы внешнее изменение создавало конкурентное преимущество, оно должно неодинаково воздействовать на компании. Это разнообразие является следствием существующих между компаниями различий в ресурсах, способностях или стратегическом позиционировании. Внешние изменения способны создавать конкурентное преимущество или подрывать его в различной степени. Это зависит от масштабов этих изменений и того, насколько сильно различаются стратегии компаний. Чем сильнее выражена неустойчивость внешней среды отрасли, тем больше источников изменений, и чем сильнее различаются ресурсы и способности компаний, тем больше разброс показателей прибыльности в пределах одной отрасли.

В условиях торговых войн, порожденных санкциям стран Европейского союза и США против России даже в отраслях, производящих традиционные продукты, внешняя среда неустойчива. Влияние внешних изменений на конкурентное преимущество зависит прежде всего от способности компании реагировать на изменение. Ведь любое внешнее изменение создает возможности для извлечения прибыли. Умение выявлять открывающуюся возможность и реагировать на нее представляет собой ключевую способность к стратегическому управлению. Поскольку скорость изменений в экономике России растет, российские компании должны в отслеживании этих изменений основываться на прямых контактах с клиентами, поставщиками и конкурентами. С появлением интернета, электронного обмена данными в режиме реального времени и перестройки бизнес-процессов необходимо сократить время операционных циклов за счет радикальных изменений в стратегии и организации.

Внутренние изменения порождаются инновациями. Наибольшее значение имеют новые подходы к ведению бизнеса. Они представляют собой стратегические инновации. Стратегические инновации – это новые концепции бизнеса, они более значимы, чем инновации в области товаров, услуг. Именно они обеспечивают высокую эффективность бизнеса [2,37,8,9]. В настоящее время осуществляется переход экономики России к новому технологическому укладу [10]. Это определяет необходимость сочетать в стратегические инновации с использованием возможностей новых информационных технологий.

Список литературы

1. Аакер Д. Стратегическое рыночное управление. 4-е изд. – СПб.: Питер, 2011.
2. Басовский Л.Е. Стратегический менеджмент. – М.: ИНФРА-М, 2012.
3. Грант Р. Современный стратегический анализ. 5-е изд. СПб.: Питер, 2011.
4. Питерс Т. Представьте себе! – СПб.: Стокгольмская школа экономики в Санкт-Петербурге, 2010.
5. Питерс Т., Уотерман Р. В поисках совершенства. Уроки самых успешных компаний Америки. – М.: Альпина Паблишерз, 2010.
6. Томпсон А., Стрикленд А. Стратегический менеджмент: концепции и ситуации для анализа. 12-е изд. – М.: Вильямс, 2011.
7. Ходкинсон Дж., Сперроу П. Компетентная организация. Психологический анализ стратегического менеджмента. – Харьков: Бест Бизнес Букс, 2007.
8. Хэмел Г. Во главе революции. – М.: Бест бизнес букс, 2007.
9. Чампи Д., Хаммер М. Реинжиниринг корпорации. Манифест революции в бизнесе. – СПб.: Манн, Иванов и Фербер, 2011.
10. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Постиндустриальные уклады в экономике России. М.: ИНФРА-М, 2017.

УДК 005.7

О ФОРМИРОВАНИИ НОВЫХ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

БАСОВСКАЯ ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА

к.э.н., доцент

ЮЦИС АЛЕКСЕЙ ЭДУАРДОВИЧ

магистрант

ФГБОУ ВО «Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого»

Аннотация: в период перехода к новым технологическим укладам необходимо формирование новых организационных структур. Традиционные иерархические структуры не соответствуют изменчивости среды переходной экономики. Они могут быть замещены модульными иерархическими структурами, структурами на основе команд исполнителей, на основе проектов, адхократии, кластерные образования, организациями по типу трилистника, организациями в форме пчелиных сот, виртуальными сетями.

Ключевые слова: новые уклады, модульные структуры, гибкие структуры.

ON FORMATION OF NEW ORGANIZATIONAL STRUCTURES IN THE MODERN ECONOMY OF RUSSIA

Basovskaya Elena Nikolaevna,**Yutsis Alexey Eduardovich**

Annotation: In the period of transition to new technical and economic paradigms, it is necessary to form new organizational structures. Traditional hierarchical structures do not correspond to the variability of the environment for the transition economy. They can be replaced by modular hierarchical structures, structures based on teams of performers, the basis of projects, adhocracy, cluster formations, organizations like the trefoil, organizations in the form of honeycombs, virtual networks.

Keywords: new structures, modular structures, flexible structures.

В экономике России осуществляется переход к новому технологическому укладу [1]. В условиях традиционных технологических укладов основным подходом к координации в организациях является создание иерархии [2,3]. Иерархические структуры существуют для того, чтобы обеспечивать эффективную и гибкую координацию в сложных организациях. Традиционная иерархия связана с бюрократическими подходами к административному управлению. Однако иерархические структуры могут быть организованы и по органическому принципу, что позволяет использовать некоторые формы этих структур и в новых условиях. Одной из таких форм является форма, построенная по модульному принципу [2,3]. Согласно этому принципу иерархия – это система, состоящая из взаимосвязанных подсистем. Это – более широкая концепция иерархии по сравнению с традиционной.

Традиционная концепция основывалась на административной иерархии, где члены организации состоят в отношениях «начальник – подчиненный», а власть распространяется сверху вниз. Анализ

подсистем и составляющих единиц иерархических структур в широком смысле выявляет два следующих главных преимущества иерархических структур [2,3]. Во-первых, это экономия на координации. Предположим, что задачу решают пять исполнителей. Если они образуют «самоорганизующуюся команду», где координация основана на взаимном согласовании, то возникает необходимость управлять десятью двусторонними взаимодействиями. Если самый опытный исполнитель становится руководителем, то ему необходимо управлять всего лишь четырьмя отношениями. Если организация увеличивается в размере и усложняется, то экономия на коммуникации за счет иерархических связей возрастает. Во-вторых, это приспособляемость. Модульные иерархические системы способны развиваться гораздо быстрее, чем унитарные системы, которые не разделяются на подсистемы. Модульные системы, где каждый модуль обладает большой степенью независимости, свободно связаны и обладают высокой гибкостью. Если каждый модель решает свою задачу, то они не нуждаются в постоянной коммуникации и координации усилий.

Подобными преимуществами обладают и модульные организации. В фирме, имеющей множество подразделений, нет никакой необходимости согласовывать решения в одном подразделении с другими подразделениями.

В настоящее время исследователи идентифицировали две организационные формы: механистические формы, характеризующиеся бюрократией, координация в которой осуществляется в командно-контрольной форме; органические формы, в которых координация основывалась на взаимном согласии, рабочие обязанности определялись широко, взаимодействия характеризовались гибкостью и многосторонностью. Многие российские компании, даже столкнувшись с изменчивостью внешней среды, пытаются сохранить преимущества бюрократии, пробуя контролировать происходящие изменения. Успех в этом может быть достигнут, если возможно сохранить стандартизированные, регламентированные рабочие процедуры, которые тщательно фиксируются в производственных процедурах компании. Для эффективной работы системы необходимо тщательно контролировать поступающие ресурсы, и минимизировать различия. В условиях переходного периода, связанного с распространением нового уклада трудно ожидать успеха применения бюрократических структур. По мере увеличения масштабов деятельности в иерархические организации добавляют новые уровни управления. Если иерархией управляют по бюрократическому типу и в ней существует централизованная власть, то рост такой организации подразумевает увеличение численности менеджеров по отношению к непосредственным исполнителям. Это замедляет принятие решений и ведет к потере контроля. В быстро меняющейся окружающей среде современного бизнеса замедление восходящего потока информации и нисходящего потока решений приведет к трагическим последствиям. Поскольку в бизнесе усиливается неопределенность и нестабильность, то административная иерархия, организованная по бюрократическому принципу, теряет эффективность.

Отсутствие гибкости, затраты, связанные с иерархическими, авторитарными подходами к координации, предполагает сокращение масштабов использования административной иерархии, переход к более современным организационным формам. Это организации на основе команд исполнителей, на основе проектов, адхократии, кластерные образования, организации по типу трилистника, организации в форме пчелиных сот, виртуальные сети и многие другие [2,3,4,5].

Организации на основе проекта существуют в таких секторах, как строительство, консалтинг, инженерно-техническое и научное обслуживание и многих других отраслях. В этих секторах отдельные направления деятельности принимают вид специальных проектов с ограниченным сроком действия. Поскольку любой проект отличается от других проектов, то всякий раз требуется определенная последовательность действий. Проектами должны заниматься сплоченные команды, каждая из которых существует во время выполнения проекта. По мере того жизненный цикл продукта в переходный период сокращается, все больше направлений бизнеса начинают по своей природе напоминать проекты. В таких условиях формализм уступает место гибкой ко-координации, основанной на рутине, совместном решении проблем и взаимном приспособлении.

Адхократии. Гибкость, отсутствие формальной структуры и использование спонтанной координации, типичны для организаций, основанных на командах исполнителей. Адхократии, как известно, со-

стоят из экспертов, которые сотрудничают друг с другом вне рамок заведенного порядка, что особенно характерно для многофункциональных проектных команд. Эта структура возможна в видах деятельности, требующих большого объема знаний. Это группы по разработке новых продуктов, исследовательские и консалтинговые организации и консалтинговые фирмы. Адхократии работают при деятельности, связанной с решением проблем, не вписывающейся в обычные рутины.

Самоорганизующиеся группы. Биология оказывает все большее влияние на управленческое мышление. Самоорганизация – это общая характеристика сложных систем, представляющая собой случайный поиск упорядоченности перед лицом потенциального хаоса. Еще до того, как теория сложных систем стала влиять на менеджмент, некоторые компании пытались экспериментировать с самоуправлением. Примерами правил, используемых в этом случае стали: никаких руководств, учебных пособий или правил (кроме техники безопасности); никаких производственных, ремонтных или технических отделов; никаких супервизоров, контролирующих изменения или постоянство работы; никаких управленцев, кроме сотрудников финансового отдела; никакого соперничества.

Виртуальные сети. Горизонтальная координация может подкрепляться современными инструментами информационной и технологической координации. В последние годы постоянно растет интерес к сетям – и к сетевым компаниям, и к сетям отдельных людей. Открытые сообщества по изготовлению программного обеспечения, подобные тем, которые создали операционную систему «Linux» представляют собой особо интересные и успешные примеры виртуальных сетей. Сети способны привлекать тысячи добровольцев, которые готовы сотрудничать без заключения контрактов или финансового вознаграждения.

Рекомендуемые организационные формы имеют несколько общих черт: Координация, а не контроль. В отличие от иерархии типа «приказ и контроль» эти структуры практически полностью сосредоточиваются на координации. Достижение координации посредством взаимного приспособления. Общей для всех неиерархических структур является зависимость от произвольной координации, осуществляемой посредством двусторонней и многосторонней адаптации. Люди, играющие множество организационных ролей. Люди в адхократии и командах исполнителей способны переключаться с выполнения одной организационной функции на другую и играть несколько ролей одновременно.

Список литературы

1. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Постиндустриальные уклады в экономике России. М.: ИНФРА-М, 2017.
2. Басовский Л.Е. Стратегический менеджмент. – М.: ИНФРА-М, 2012.
3. Грант Р. Современный стратегический анализ. 5-е изд. СПб.: Питер, 2011.
4. Питерс Т. Представьте себе! – СПб.: Стокгольмская школа экономики в Санкт-Петербурге, 2010.
5. Питерс Т., Уотерман Р. В поисках совершенства. Уроки самых успешных компаний Америки. – М.: Альпина Паблшерз, 2010.

УДК 332.8

АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В САНКТ- ПЕТЕРБУРГЕ

КУДРЯШОВ ВАДИМ СЕРГЕЕВИЧ

кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента
Северо-Западный институт управления РАНХиГС при Президенте РФ
(Россия, г. Санкт-Петербург)

Аннотация: В статье рассмотрены ключевые факторы, влияющие на развитие строительной отрасли Санкт-Петербурга. Рассмотрены имеющиеся в данный момент проблемы и ключевые факторы, влияющие на развитие строительной индустрии региона на примере жилищного строительства, как наиболее массового сегмента отрасли.

Ключевые слова: строительство, развитие, отрасль, экономика, государство, Санкт-Петербург.

ANALYSIS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE CONSTRUCTION INDUSTRY IN SAINT- PETERSBURG

Kudryashov Vadim Sergeevich

Abstract: The article deals with the key factors influencing the development of the construction industry of St. Petersburg. The article considers the current problems and key factors influencing the development of the construction industry in the region on the example of housing construction as the most massive segment of the industry.

Keywords: construction, development, branch, economy, state, St. Petersburg.

Строительство является одной из наиболее важных отраслей в народном хозяйстве и развитии всей страны, что особенно актуально для Российской Федерации из-за ее значительной территории и географического положения. Во всех ее сферах занято до десяти процентов трудоспособного населения.

Особую роль строительная отрасль играет и в городе Санкт-Петербурге, являющимся вторым по величине мегаполисом в Российской Федерации. Строительная отрасль Санкт-Петербурга после имевшего места в нулевых годах бурного роста, сопровождавшегося увеличением основных показателей, пережила падение во время мирового экономического кризиса 2008-2009 годов. После некоторого восстановления с конца 2014 году опять началось падение основных показателей, и в первую очередь объемов ввода жилья. Падение продолжилось и в 2017 году [1].

Основные факторы, имеющиеся в строительной отрасли Санкт-Петербурга в настоящий момент и оказывающие негативное влияние на нее:

1. Уменьшение инвестиционной активности компаний из-за экономического кризиса.
2. Снижение фактического объема государственного заказа из-за уменьшения доходов бюджетов всех уровней и инфляции.
3. Падение уровня доходов населения из-за инфляции и спада в производственных отраслях относятся к макроэкономическому уровню.

Их решение находится в зоне ответственности государства. В настоящее время правительством предпринимается ряд мер для минимизации влияния экономического кризиса на отрасль, например, компенсируется часть процентной ставки по ипотечным кредитам, выдаваемым населению на покупку квартир в новых домах. Но на практике данных мер для исправления ситуации недостаточно.

Существенно повлиять на ситуацию могло бы улучшение общего инвестиционного климата, что должно стимулировать компании вкладываться в капитальное строительство, а также увеличение объема государственного заказа в строительной сфере, в первую очередь за счет инфраструктурных проектов [2].

К следующей группе факторов, тормозящих развитие строительной отрасли, можно отнести административные барьеры для застройщиков на различных этапах реализации проектов. Это выражается длительными сроками и сложностью ряда согласовательных-разрешительных процедур, а также высокой стоимостью присоединения к городским инженерным сетям, управляемых естественными государственными монополиями.

В части взаимодействия с органами государственной власти в последние годы наблюдаются позитивные изменения. Например, происходит законодательное сокращение максимальных сроков отдельных процедур, появилась возможность для большей части объектов капитального строительства и реконструкции проходить не государственную экспертизу наравне с государственной, а также возможность использовать для работы с различными государственными учреждениями власти многофункциональных центров документов [3].

В тоже время строительный комплекс Санкт-Петербурга и предприятия строительного кластера имеют огромный потенциал для роста, обусловленный рядом факторов, как исторического характера, так и формируемых политикой федеральной и городской властей [4]. К таким факторам можно отнести, оказывающим позитивное влияние на развитие, можно отнести следующее:

1. Низкая обеспеченность жильем населения. Базовый спрос на жилую недвижимость в Санкт-Петербурге обеспечивается неудовлетворенной потребностью населения в жилье. Показатель обеспеченностью жилым фондом на человека в России в общем и в Санкт-Петербурге в частности является одной из самых низких среди развитых Европейских стран и США.

2. Рост численности населения Санкт-Петербурга. Санкт-Петербург один из не многих регионов России, где наблюдается прирост численности населения, что обеспечивается большей частью за счет миграции из других регионов. В данный момент численность населения составляет около 5225 тыс. человек и к 2030 году увеличится до приблизительно 6300 тыс. человек. Можно отметить, что прирост численности населения является существенным фактором роста для строительной отрасли, как в части строительства жилья так объектов производственного, общественного и инфраструктурного назначения.

3. Высокая степень износа имеющегося жилого фонда. В Санкт-Петербурге четверть имеющегося жилого фонда имеет износ свыше 30%. На основании этих данных можно сделать вывод, что в настоящее время помимо проведения плановых капитальных и текущих ремонтов для большого количества зданий, требуется заместить более 120 тыс. кв. м ветхого жилья, находящегося в аварийном состоянии, с помощью нового строительства и реконструкции. Можно отметить, что процент ветхого жилья в общем фонде не сильно меняется по годам из-за продолжения устаревания зданий, что является определенным потенциалом к дополнительному увеличению объемов строительства.

4. Концентрация в городе развитых промышленных кластеров. Исторически в городе были развиты определенные промышленные кластеры, такие как машиностроение и судостроение. Также в последние годы начал быстро развиваться новый для Санкт-Петербурга автомобилестроительный кластер. Его появление было вызвано политикой властей города по привлечению в регион сборочных производств иностранных автомобилестроительных концернов. Наличие на территории региона большого количества зданий и сооружений фондов действующих производств предопределяет потенциал работ для строительной отрасли по их ремонту, реконструкции и модернизации.

5. Роль Санкт-Петербурга как культурно-туристического центра. Исторически сложившаяся роль Санкт-Петербурга как мирового культурно-туристического центра в настоящее время укрепляется.

Растет туристический поток и в 2015 году он составил 6,5 млн. чел. из которых 2,8 млн. чел. Иностранцы. Также из-за этого фактора государству приходится выделять значительные средства на ремонт зданий в исторической части.

Таким образом, обобщая все вышесказанное, можно сделать выводы, что в строительной отрасли Санкт-Петербурга имеются серьезные проблемы и факторы, оказывающие негативное влияние на развитие предприятий строительного кластера. К ним, в первую очередь, можно отнести общеэкономическую ситуацию в стране.

Также имеются факторы, предопределяющие серьезный потенциал для роста всей строительной индустрии региона. К ним относится низкая удельная обеспеченность населения жильем и рост населения города. На основании этого можно сделать выводы, что строительная отрасль в ближайшей перспективе на 10-15 лет продолжит развиваться, и ее основные показатели, в первую очередь, объем ввода жилья в эксплуатацию, будут оставаться на достаточно высоком уровне.

Список литературы

1. Аналитический обзор «Жилая недвижимость. Основные тенденции на рынке жилья России и Санкт-Петербурга». УК АРСАГЕРА. 2017.
2. Кудряшов В.С., Туранова М.В. Теоретические аспекты инвестиций и оценки инвестиционной деятельности предприятий// Инвестиции в России. 2016. № 10 (261). С. 29-32.
3. Кудряшов В.С., Чербилло С.В. Особенности и тенденции развития ипотечного кредитования в России// Инвестиции в России. 2016. № 8 (259). С. 36-40.
4. Кудряшов В.С. Реализация кластерной политики в целях экономического развития регионов России// Экономика и управление: проблемы, решения. 2017. № 1. С. 33-38.

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ АНТИМОНОПОЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ПЕПЕЛЯЕВ АЛЕКСЕЙ ВЕНИАМИНОВИЧ

доцент военной кафедры

ВЕЛИКАНОВ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСЕЕВИЧ,**ДЕНИСОВ ТИМУР АЛЕКСЕЕВИЧ,****КРЕМЛЁВ ДМИТРИЙ ГЕОРГИЕВИЧ**

Студенты

ФГБОУ ВО «Омский государственный технический университет»

Аннотация: Антимонопольное регулирование в Российской Федерации довольно молодо в сравнении с развитыми странами Европы и США. Оно носит специфичный характер и продолжает реформироваться под влиянием требований со стороны государства и общества. В связи с этим предметом исследования в рамках данной статьи выступает рассмотрение современного антимонопольного регулирования в РФ, его недостатков и способов их устранения.

Ключевые слова: Монополизм, падения качества продукции, Антимонопольное регулирование, ФАС России, Федеральный закон, низкий уровень процессуальных гарантий, контроль, развитие конкуренции.

PROBLEMS OF ANTIMONOPOLY REGULATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Pepeliaev Alexey Veniaminovich,**Velikanov Evgeny Alekseevich,****Denisov Timur Alekseevich,****Kremlyov Dmitry Georgievich**

Abstract: Antimonopoly regulation in the Russian Federation is quite young in comparison with the developed countries of Europe and the USA. It has a specific character and continues to be reformed under the influence of demands from the state and society. In this connection, the subject of the study within the framework of this article is the examination of modern antimonopoly regulation in the Russian Federation, its shortcomings and ways to eliminate them.

Keywords: Monopolism, falling quality of products, Antimonopoly regulation, FAS Russia, Federal Law, low level of procedural guarantees, control, development of competition.

Монополизм в экономике является одной из главных и наиболее сложных социально-экономических проблем, с этим явлением сталкивается любое государство. Из-за него возникают различные проблемы в экономике, такие как: рост цен на товары и услуги, падения качества продукции, услуг и т.д, а также сокращение производства. При отсутствии каких-либо ограничений, данная проблема несет в себе опасность не только для экономики страны в целом, но и для потребителей.

Несомненно, вместе с монополиями появляется высокая необходимость регулирования, как правило, подобным регулятором выступает государство. Результатом деятельности государства в регулировании данного вопроса является обеспечение устойчивой экономики, бесперебойное функционирование экономической системы в целом и социальная стабильность. В обязанности государства входит защита от злоупотребления монополистами, поддержка и охрана различных субъектов от негативных последствий действий монополистов, а главное - создание конкурентоспособной экономики. В результате деятельности по ограничению и противоборству монополий и возникает понятие "Антимонопольное регулирование".

Антимонопольное регулирование в Российской Федерации довольно молодо в сравнении с развитыми странами Европы и США. Оно носит специфичный характер и продолжает реформироваться под влиянием требований со стороны государства и общества. В связи с этим предметом исследования в рамках данной статьи выступает рассмотрение современного антимонопольного регулирования в РФ, его недостатков и способов их устранения.

На сегодняшний день основным органом, занимающимся реализацией мер антимонопольного регулирования в России, является Федеральная антимонопольная служба (ФАС России), образованная 9 марта 2004 г. Это федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по контролю над соблюдением антимонопольного законодательства и принятию новых нормативно-правовых актов в антимонопольной сфере. Основным нормативно-правовым актом в сфере антимонопольного законодательства РФ является Федеральный закон «О защите конкуренции» № 135-ФЗ от 26.07.2006.

В настоящий момент ФАС дает следующее определение антимонопольному регулированию - это Комплекс экономических, административных и законодательных мер, осуществляемых ФАС России и направленных на то, чтобы обеспечить условия для рыночной конкуренции и не допустить чрезмерной монополизации рынка, угрожающей нормальному функционированию рыночного механизма [1].

В обязанности ФАС входит:

1) Создание условий для развития конкуренции в сферах деятельности хозяйствующих субъектов, не относящихся к естественным монополиям.

2) Предотвращение и пресечение антиконкурентного вмешательства органов государственной власти и местного самоуправления в функционирование рынков, снижение коррупционных рисков при размещении государственного и муниципального заказа.

3) Обеспечение равного доступа потребителей к товарам, работам, услугам, реализуемым субъектами естественных монополий, и развитие конкуренции в потенциально конкурентных видах деятельности субъектов естественных монополий

4) Контроль за иностранными инвестициями в Российской Федерации. Действует ФАС России в рамках закона № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» и закона № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства»

Несмотря на все меры что предпринимаются для демонополизации, ФАС часто подвергается критике, основной причиной служит несоответствие действий современным тенденциям в экономике России и излишняя жесткость, следствием чего является недостаточная эффективность регулирования. Часть экспертов считает, что в первую очередь проблема заключается в самом антимонопольном законодательстве, в его не проработанности по сравнению с США и странами ЕС. Исходя из выше сказанного, нужно выделить основные проблемы и провести их анализ [3].

В первую очередь стоит отметить трудности, связанные в первую очередь как с уровнем принимаемых в этой сфере нормативных актов (нечеткость и непоследовательность законодательных требований, неоправданно частые изменения законодательства), так и с качеством правоприменительной деятельности — отсутствие единой процедуры рассмотрения антимонопольных дел, низкий уровень процессуальных гарантий, отсутствие разработанных стандартов доказывания.

Исходя из сказанного, можно выявить следующую проблему, а именно отсутствие комплексного анализа деятельности и выявления уровня монополизации. Отсутствия четких стандартов не позволяет проводить подобный анализ, в следствии чего можно видеть, что ограничения и санкции налагаются

поверхностно, что является причиной ухудшения бизнес-климата и снижению производительности организацией, что не должно быть результатом деятельности регулирующего органа.

Так же проблемой антимонопольного регулирования является, иногда, излишне жесткая позиция ФАС, это проблема может является следствием перечисленного выше. Часто из-за этого могут пострадать невинные. Примером негативных последствий подобных действий может послужить роспуск Сочинского страхового пула во время подготовки к олимпийским играм 2008-го, а позднее передача части страховых рисков зарубежным страховым фирмам. Как итог огромный урон всему страховому рынку России, а также потеря такого финансового ресурса как "страховые премии" на продолжительный срок.

Все эти проблемы являются причиной несовершенства законодательной базы в сфере антимонопольного регулирования. Оно проявляется в недостаточной широте различных законов и их сформулированности, а также в игнорирование уже имеющейся бизнес-практике и ее специфике.

Подобная жесткость носит не менее негативный характер, нежели сама монополия, стоит уточнить, что основной задачей регулятора выступает препятствие возникновения монополий, а также поддержка свобода конкуренции, но в Российской практике как правило преобладает "кнут" в решении данной проблемы, налагаются жесткие санкции, которые скорее мешают развитию нежели созданию монополии. В данном случае хотелось бы обратиться к зарубежной практике и рассмотреть подход к решению вопроса более позитивным путем.

Речь идет о поддержании монополии автомобильного рынка США в 2008 году. А именно поддержка General Motors (далее GM) со стороны государства. Согласно мнению экспертов, банкротство GM означало что на рынке остается всего один гигант автопрома, а именно Ford. В рамках антимонопольной программы правительство США профинансировала концерн GM на \$30 млрд. в обмен на 60% акций, при этом заявив, что не намеренно оставлять навсегда контроль над концерном. Как результат, в настоящее время, концерн процветает и почти полностью выкупил свои акции. Данная ситуация является отличным примером и опытом в области антимонопольного регулирования, она наглядно показывает, как государство может выступать регулятором без применений санкций или ограничения для поддержания баланса на рынке [5].

Несмотря на то, Российская Федерация, в последние годы произвела значительные шаги вперед в системе антимонопольного законодательства, существуют значительные проблемы, мешающие его эффективному применению. Поднимается вопрос: «Что необходимо сделать, чтобы их устранить?»

Во-первых, существует необходимость перехода к применению совокупного экономического анализа рынков на практике. Модели такого анализа должны учитывать весь диапазон элементов, которые оказывают влияние на уровень монополизированности того или иного сегмента рынка. Поверхностный анализ, применяемый на данный момент органами антимонопольной политики, не приносит необходимых результатов, а также не позволяет найти необходимый баланс между поведенческим и структурными критериями регулирования монопольного рынка [3].

Во-вторых, следует скорректировать вид деятельности ФАС Российской Федерации с целью увеличения его производительности за счет формирования новых структурных подразделений с расширенным кругом возможностей и обязанностей. Это может помочь разукрупнить орган ФАС РФ за счет специализации единичных подразделений в определенных областях экономики и законодательства. Деятельность организации не должна снижать производственные возможности предприятия или же навязывать невыгодные сделки. В перспективе возможно формирование смежных учреждений с целью контроля над монополиями в том числе и вышестоящего самостоятельного надзорного органа, который стал звеном между ФАС и Правительством РФ. К деятельности в данном органе следовало бы привлекать как государственных чиновников, так и адептов различных сфер бизнеса.

В-третьих, должна быть пересмотрена государственная антимонопольная стратегия. Незначительная степень гарантий, противоречивые решения, неимение четко выработанных стандартов – всегда говорит о недостаточной проработанности нынешней государственной антимонопольной политики. Установки, инструкции и рекомендации, которые руководство России предоставляет ФАС должны привлекать во внимание текущие характерные черты и возможности формирования социально-

финансовых условий в государстве. Взвешенная национальная антимонопольная политика является важным условием формирования и улучшения антимонопольной сферы.

В-четвертых, следует изменить уже имеющееся антимонопольное законодательство с целью расширения областей его охвата и ликвидации имеющихся противоречий. Например, необходимо снизить список дел, в которых к фирмам монополистам могут быть использованы санкции уголовного характера, только делами, сопряженными с ценовым сговором. При реформировании было бы правильно обратить внимание на антимонопольные законодательства прогрессивных государств мира, их основные положения, историю, причины и сущность вносимых изменений.

В-пятых, следует понимать, что помимо проведения государственных реформ, необходимы так же реформация деятельности среди монополистов. Как, например, изменение производства, установление и переход к новым стандартам, создание предприятий смежных областей вокруг монополии. Сами монополисты должны осознавать и увеличивать социальный и экономический эффект производимой деятельности, увеличивая эффективность развития экономики Российской Федерации. Это возможно, при условии, что само государство будет поддерживать их, создаст благоприятные условия развития, установит определенные правила, а также будет контролировать соблюдение установленного порядка между сторонами [3].

В заключении хотелось бы сказать, что на современном этапе основной проблемой антимонопольного регулирования в первую очередь выступает нечеткое законодательство и чрезмерная жесткость регулирующего органа.

Пересмотр действующего законодательства является главной задачей для решения существующей проблематики. Не стоит и пренебрегать зарубежным опытом, страны ЕС и США имеют более долгую практику и более сформировавшееся законодательство в этой области, но не стоит копировать этот опыт, нужно учитывать уже имеющуюся отечественную практику. Решение подобных вопросов и принятие мер, позволит устранить основные проблемы и повысить эффективность антимонопольного регулирования РФ.

Список литературы

1. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О защите конкуренции» [Электронный ресурс]. / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>, свободный. // СПС «Консультант плюс» (Дата обращения: 12.11.2017).
2. Федеральный закон от 17.08.1995 № 147-ФЗ (ред. от 05.10.2015) «О естественных монополиях» [Электронный ресурс]. / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>, свободный. // СПС «Консультант плюс» (Дата обращения: 13.11.2017).
3. Комаров А.В., Лабусов М.В. «Антимонопольное регулирование на современном этапе: проблемы и перспективы» // Научные записки молодых исследователей, № 6, 2014 // [Электронный ресурс]. / Режим доступа: <https://cyberleninka.ru> // НЭБ «Cyberleninka» (Дата обращения: 15.10.2017).
4. Федеральная антимонопольная служба [сайт] URL: <https://fas.gov.ru/spheres/2.html> (Дата обращения: 14.10.2017)
5. Forbs [сайт] URL: <http://www.forbes.ru/kompanii/> html (Дата обращения: 14.10.2017)

УДК 330.101.542

ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА И ЕЕ ЭЛЕМЕНТЫ

ЩЕГЛОВ НИКИТА СЕРГЕЕВИЧ

Студент

Хакасский технический институт - филиал ФГАОУ ВО "Сибирский федеральный университет"

Научный руководитель: Прокопьева Евгения Леонидовна - к.э.н., доцент

Аннотация: В данной статье рассмотрена финансовая политика Российской Федерации. Здесь описаны каждая из подвидов финансовой системы страны, выявлены достоинства и недостатки. В ходе работы рассмотрены проблемы каждой системы и методы по их решению.

Ключевые слова: Финансовая политика, бюджетная политика, инвестиционная политика, социальная политика, таможенная политика.

THE FINANCIAL SYSTEM AND ITS ELEMENTS

Shcheglov Nikita

Abstract: This article examines the financial policy of the Russian Federation. Each of the subspecies of the country's financial system is described, advantages and disadvantages are revealed. In the course of the work, problems of each system and methods for their solution are considered.

Keywords: financial policy, budget policy, investment policy, social policy, customs policy.

Финансовая политика - сознательное, целенаправленное использование государством финансовых отношений для реализации экономических и социальных задач или это совокупность по использованию государством финансов.

Вся система управления финансами базируется на финансовой политике государства. В разработке финансовой политики участвуют законодательная и исполнительная ветви власти. В современной России, в силу особенностей ее конституционного строя, приоритет в разработке финансовой политики принадлежит Президенту РФ, который в ежегодных посланиях Федеральному Собранию определяет основные направления финансовой политики на текущий год и на перспективу. Правительство РФ должно действовать в рамках этого послания с целью реализации основных направлений развития экономики и обеспечения социальной стабильности в обществе. При этом Правительство РФ, как часть исполнительной ветви власти, разрабатывает проекты законов, необходимых для реализации финансовой политики и вносит их в Государственную Думу для рассмотрения и принятия.

Главной целью государственной финансовой политики должно стать создание финансовых условий для социально - экономического развития общества, повышения уровня и качества жизни населения.

В качестве важнейших составляющих финансовой политики государства выступают бюджетная, налоговая, инвестиционная, социальная и таможенная.[1]

Политики.

Бюджетная политика.

Политика Российской Федерации основывается на Бюджетном кодексе, других законодательных актах, определяющих форму бюджетного устройства страны и регламентирующих весь бюджетный процесс. Собственно бюджетная политика выражается в структуре расходной части бюджета, в распределении расходов между бюджетами разных уровней, в источниках и способах покрытия бюджетного дефицита, в формах и методах управления государственным долгом. От характера решения этих

вопросов зависит социально-экономическая направленность бюджетной политики, тип построения модели бюджетного федерализма в государствах с федеративным устройством.

Основная часть денежных ресурсов РФ сосредоточивается не в территориальных бюджетах, где решается основная часть социально-экономических задач общества и государства, а в федеральном бюджете и лишь затем в виде помощи неравномерно трансформируется в территориальные бюджеты, создавая встречные потоки денежных средств.

Сосредоточение основной части ресурсов в ведении «центра» порождает множество негативных явлений не только в распределении денежных потоков между центром и регионами, но и в межбюджетных отношениях различных уровней бюджетной системы, и с этой точки зрения говорить о бюджетном демократизме неправомерно.

Кроме того, не может быть в принципе такого положения в государстве, чтобы его субъекты права осуществляли внешне заимствования в целях покрытия дефицитов собственных бюджетов. Это должно быть исключительным правом «центра» в интересах не только учета или установления контроля за внешними заимствованиями, а, главное, в целях выравнивания развития регионов, эффективного и целевого использования заемных внешних средств. Проводимая политика в области бюджетов до настоящего времени направлена на подавление инвестиционной активности организаций и физических лиц, что способствует деградации социально-экономической сферы, подавлению принципа социальной справедливости и имеет тенденции к насильственному расслоению общества.[2]

И если включить сложную и нерациональную систему политики, то сразу будет заметен неэффективный и многозвенный процесс имеющий множество недостатков, не указанных выше. Решением может послужить совершенствование систем путём решения частных проблем.

Инвестиционная политика.

Эта политика находит свое воплощение в построении той или иной налоговой системы. Налоговые системы в развитых странах мира характеризуются разнообразием видов налогов и объектов налогообложения, а также характером взаимоотношений налогоплательщиков с налоговыми органами.[3]

Инвестиционная политика связана с созданием условий для привлечения отечественных и иностранных инвестиций, прежде всего в реальный сектор экономики. Инвестиционная политика как часть финансовой политики реализуется на разных уровнях государственного управления и управления финансами хозяйствующих субъектов. Главная задача этой политики заключается в создании условий для того, чтобы инвесторам было выгодно вкладывать финансовые средства в экономику России, чтобы огромные капиталы «не убежали» из России, а, наоборот, чтобы происходил приток иностранного капитала.[4] Отсутствие стабильности в проводимой налоговой системе. Из-за большого количества видов налогов существует проблема запутанности и противоречивости нормативной базы налогов, к которым по сей день периодически вносятся изменения и поправки. Это приводит к неустойчивому положению экономики страны, а также к ошибкам при отчислении налогов, за которые предприятиям приходится платить пени за несвоевременную уплату налога. Устранение дефицита бюджета способом изъятия доходов с предприятий. Такой метод «борьбы» с дефицитом бюджета вызывает банкротство и убыточность у предприятий, т. к. чтобы не платить высокие налоги — пропадает стимул зарабатывать больше. В связи с этим, растут цены на товары и услуги, следовательно, такая тенденция убивает конкуренцию и тормозит развитие торговли. Чрезмерное налоговое бремя, которое несут налогоплательщики. Слабый контроль за сбором налогов. Это приводит к уклонению от уплаты налогов, а следовательно — к уменьшению налоговых поступлений в бюджет.[5]

В перспективе налоговая система нашей страны должна способствовать установлению баланса прав налогоплательщиков и налоговых органов с тем, чтобы, с одной стороны, избавить налогоплательщиков от излишнего административного воздействия, с другой — сохранить за налоговыми органами достаточные полномочия по контролю за соблюдением законодательства. Но ввиду отсутствия стабильности, Высокий размер налогов, неравномерная нагрузка и непостоянство налоговых сборов влекут печальные последствия для начинающих бизнесменов, которые открывая своё дело в этом году, вынуждены закрываться уже в следующем. [6]

Решение таких проблем – полное перераспределение и/или большинства действующих законов о налогообложении, что поможет зафиксировать размер налогов, улучшить контроль за выплатами, и стабилизировать ситуацию в целом.

Социальная политика.

Политика связана, прежде всего, с решением задач финансового обеспечения прав граждан России, установленных в Конституции РФ, и охватывает следующие сферы: пенсионную, миграционную, финансовой помощи отдельным социальным группам населения и др.

На этапе современного развития государства в полной мере большое влияние на развитие социальных отношений и регулирования уже возникших социальных отношений постпереходного периода должно оказываться со стороны государства. Государство осуществляет свою политику через Министерство труда и социального развития. В настоящее время социальные функции государства не только не отмирают, но должны приобретать особое значение, реализуясь посредством активной социальной политики. Усиление социальных функций государства обусловлено современными социальными процессами, прерогативой социальных приоритетов над экономическими. Постановкой государством в качестве цели функционирования и развития - человека во всей полноте его жизнедеятельности, уходом от принципов экономического детерминизма и учетом интересов каждого индивида.[7] Принцип социального государства, составляющий одну из основ конституционного строя России, в современной политической и правовой доктрине рассматривается как весьма сложный и многогранный. Во всяком случае, его нельзя сводить к уравнительному распределению средств государственных социальных фондов и поощрению социального иждивенчества. Единого мнения по поводу конституционно-правовых характеристик социального государства в научной литературе до сих пор нет. Между тем указанный принцип ценен не столько в качестве красивой идеи - мечты или лозунга, провозглашающего цели государственной политики, сколько в качестве конкретного правового императива, определяющего стратегию законодательного регулирования общественных отношений.[8] Весьма существенным недостатком имеющейся модели социальной политики является чрезвычайно низкая активность ее основного объекта - наемных работников. Поэтому очень важно вовлечь эту массу в систему формирования фондов обязательного социального страхования, что возможно сделать только путем введения страховых взносов из заработной платы. Решить эту проблему может переход от прожиточного минимума к минимальному потребительскому бюджету, тем более что прожиточный минимум вводился как временная социальная норма. И, конечно же, реальная, прозрачная борьба с коррупцией с открытыми процессами и отсутствием неприкасаемых, т.к. только таким способом элита может вернуть доверие народа. Все это создаст условия для формирования такой модели социальной политики, которая в большей степени будет определять Россию как социальное государство, и позволит ускорить социально-экономическое развитие страны.

Таможенная политика.

Политика представляет собой симбиоз налоговой и ценовой политики, ограничивая или расширяя доступ на внутренний рынок товаров и услуг и поощряя либо сдерживая экспорт и импорт товаров и услуг из страны. Таким образом, таможенная политика во многом предопределяет распределительные процессы не только между хозяйствующими субъектами и государством, но и между хозяйствующими субъектами, а также отраслями, регионами. Таможенная политика России в настоящее время во многом зависит от бюджетной политики, направленной на увеличение сбора таможенных пошлин и платежей.[9] В качестве приоритетной задачи финансовой политики государства и регионов должно стать повышение благосостояния каждого человека. Она может быть решена только на уровне местного самоуправления. При этом должно учитываться увеличение или сохранение уровня реальных доходов на душу населения и на этой основе обеспечиваться выполнение социальных нормативов уровня жизни в стране, в том числе на уровне каждого региона. Таможенное законодательство, отвечающее требованиям рыночной экономики, начало формироваться относительно недавно. Если раньше, в силу слабости международной российской торговли, таможня выполняла роль "железного занавеса", то сейчас она выполняет естественную для себя функцию правового и экономического регулирования международных перевозок и пополнения казны государства. На сегодняшний день без знания и соблюде-

ния таможенного законодательства немыслима практически любая международная деятельность. Любое предприятие, решившее выйти на международный рынок, неминуемо столкнется с проблемой грамотных взаимоотношений с таможенными органами. Юридически же весь спектр сложных, а зачастую просто запутанных законодательных актов, связанных с вопросами таможенного декларирования, налогов, акцизов и пошлин, уплачиваемых при пересечении товаром границы, базируется на Таможенном Кодексе Российской Федерации и Законе РФ "О таможенном тарифе". [10]

Децентрализация внешнеэкономической деятельности и интегрирование экономики в мировое хозяйство, предопределяет необходимость регулирования внешнеторговых отношений. Все эти процессы должны быть обеспечены надлежащим таможенным механизмом, четко урегулированным правовыми нормами. Этого требуют нормальное функционирование экономики и развития гражданского общества. В этом и заключается неотъемлемая функция любого государства, стремящегося обеспечить свою политическую независимость и экономическую безопасность. В связи с чем, актуальным является изучения вопросов регулирования внешнеторговых отношений. Цель таможенной политики в среднесрочной перспективе - повышение глобальной конкурентоспособности российской экономики за счет эффективного применения инструментов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.

Выводы

Стоило бы ещё перечислить и достоинства каждой из политик, но как показывает личный опыт и практика – не имея критики, изменений не достичь. Положение страны в плане экономики оставляет желать лучшего, и улучшить это положение можно только указанием на недостатки, и предложением решений к каждой из проблем, указанных в этой статье. Таким образом, проведение Россией эффективной промышленной политики требует серьезных изменений в подходе к таможенному регулированию. Эти изменения, прежде всего, должны быть направлены на отмену ввозных пошлин на сырье, материалы, комплектующие и оборудование, не имеющие отечественных аналогов и ввозимые в целях технического перевооружения и расширения производства. Что же касается собственно протекционистских мер во внешней торговле, то их использование должно ограничиваться преимущественно случаями антидемпинговых расследований и использованием встречных мер, нацеленных на пресечение некорректных торговых практик иностранных поставщиков и "восстановление паритета" в торговых отношениях с теми или иными странами.

Список литературы

1. Бюджетный Кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ, в редакции от 22.10.2014// Российская газета, N 153-154, 12.08.1998. [1]
2. Бабич А. М., Павлова Л. Н. Финансы. Денежное обращение. Кредит: учебник. - М.: ЮНИТИ, 2011. [2 – 6]
3. Бюджетная система России: Учебник для вузов / Под ред. Г. Б. Поляка. М.: 2012. [7 – 8]
4. Бюджетная система Российской Федерации: Учебник / Под ред. М. В. Романовского, О. В. Врублевской. 2-е изд. М.: 2011. [9 – 10]

© Н.С. Щеглов, 2018

УДК 339

СОВРЕМЕННЫЙ ПОДХОД К ФИНАНСИРОВАНИЮ И КРЕДИТОВАНИЮ МСБ В СИНГАПУРЕ

СМИРНОВА МАРИЯ ВАДИМОВНА

магистрант

ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

Аннотация: Статья посвящена отражению современной ситуации в сфере кредитования и финансирования малого и среднего бизнеса (МСБ) в странах Азии. Автором изучено текущее положение МСБ в Сингапуре, как инновационной площадки для развития малых форм бизнеса. На основании исследований ведущих финансовых структур данной страны выделены ключевые инновационные подходы и продукты к финансированию и кредитованию МСБ. По итогу работы автором указаны базовые возможные направления совершенствования существующей системы государственной поддержки МСП в России.

Ключевые слова: МСП, МСБ, Сингапур, финансирование, кредитование, развитие, инновации, малый и средний бизнес.

ACTUAL APPROACHE TO FINANCING AND CREDITING SME IN SINGAPORE

Smirnova Maria Vadimovna

Abstract: The paper is devoted to the reflection of the current situation in the sphere of lending and financing of small and medium-sized enterprises (SMEs) in Asia. The author studies the current position of SMEs in Singapore as an innovative platform for the development of small businesses. Based on the research of the leading financial institutions of this country it has been identified the key innovative approaches and products to the financing and lending to SMEs. As a result of the work, the author shows the basic possible directions for improving the existing system of state support for SMEs in Russia.

Key words: SME, Singapore, financing, loans, development, innovations, small and medium business.

За последнее десятилетие функционирования национальной экономики малый и средний бизнес сыграл главную роль в становлении отношений предпринимательской деятельности, формировании класса предпринимателей, способных по собственной инициативе начать жизнестойкие структуры - малые предприятия, обеспечивать новые рабочие места, удовлетворять потребности потребителей в товарах и услугах, формировать конкурентную среду в стране в целом и в каждом отдельном регионе в частности. В свете постоянного динамичного роста роли малых и средних предприятий (МСП) в глобальной экономике актуальным и целесообразным является изучение и зарубежного опыта финансирования и кредитования данного сектора бизнеса зарубежными государствами, а также адаптация данного опыта к условиям национальной экономики.

Цель исследования состоит в возможности адаптации зарубежного опыта инновационного развития малого и среднего бизнеса в современных условиях российского рынка. Для достижения цели необходимо решить следующие задачи: анализ опыта финансирования и кредитования МСП в странах Азии, преимущественно, в Сингапуре; поиск наиболее эффективных инновационных продуктов и под-

ходов; предложение адаптивных элементов зарубежных моделей развития для использования в практике отечественных предприятий.

Теория и практика изучения инновационных способов и систем финансирования и кредитования МСБ насчитывает бесчисленное количество работ как зарубежных, так и отечественных ученых. В рамках данной работы необходимо выделить исследования таких специалистов, как: Амерханова А.Б., Гущина П.А., Ким Д.В., Жданова О.А., Ложечко А.С. и пр.[2].

Как свидетельствует мировой опыт [7, с. 10-11], активизация предпринимательства является существенным фактором успешного развития рыночных отношений и стабильности экономики. Поэтому практически во всех странах мира государство активно участвует в формировании и развитии предпринимательской деятельности и поддержке наиболее целесообразных и эффективных ее направлений, прежде всего малого и среднего бизнеса (МСБ).

Опыт стран Азии интересен для исследования, так как большинство экономических побед и рост экономики данной группы государств, в своем большинстве, связаны не только с эффективным корпоративным управлением и инновационной культурой, но и с активным развитием банковского сектора. В том числе, особое внимание в странах Азии, особенно в Сингапуре, уделяется инновационным подходам к финансированию и кредитованию МСБ в условиях информатизации и глобализации общественных процессов. Именно поэтому автор выбрал объектом своего исследования МСБ в Сингапуре.

Стоит отметить, что МСП действительно являются основой экономики Сингапура. Они составляют 99% предприятий, занимают две трети рабочей силы, и составляют около половины ВВП Сингапура [9].

Безусловно, как и в Японии, в Китае – основных крупнейших странах азиатского региона, правительство Сингапура осознает необходимость расширения подходов к финансированию и кредитованию МСП как наиболее значимого источника развития и потенциала для экономики страны. Однако данные страны были исследованы полноценно в работах многих ученых. В данной работе упор возложен конкретно на быстроразвивающийся Сингапур, который устанавливает исключительные современные программы для поддержки МСП.

Среди инновационных продуктов стоит отметить запланированная Maybank Singapore «агрессивная» ориентация на сегмент розничного МСП – банк предлагает кредитование для малого бизнеса с доходом до 20 млн. долл., а в 2016 году была увеличена сумма предлагаемого для МСБ кредита на 40%. Уровни кредитования МСП в Сингапуре целесообразно представить в виде графика (Рис. 1) [8].

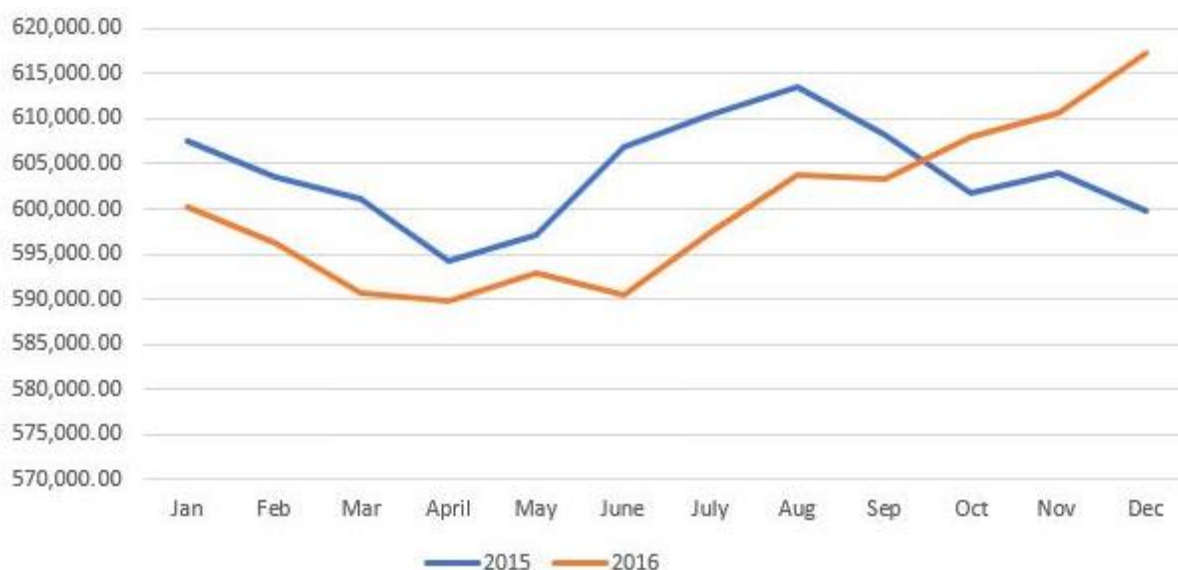


Рис. 1. Общая сумма выданных МСП кредитов в Сингапуре за период 2015-2016 г.г. (в млн. долл. США)

Также в Сингапуре для МСП в 2016 г. было произведено системное внедрение инновационных электронных платежей с целью преодоления разрыва в дебиторской задолженности и платежах по де-

нежным потокам. В Сингапуре для этих целей привлекли платежную систему Visa. Visa Commercial предлагает широкий спектр решений для доступа к кредитам и платежам, чтобы помочь решить проблемы, связанные с денежным потоком. МСП могут рассматривать использование электронных платформ для закупок и платежей на упрощенных условиях финансирования.

Более того, сингапурские банки предоставляют МСП льготное кредитование, высококачественные финансовые услуги, такие как доступ к рынкам капитала, автоматизированные платежи и широкий спектр казначейских продуктов. Однако, в отличие от Китая и Японии, в Сингапуре проявляется проблематика с наймом персонала в МСП [5, с. 12].

Банки в Сингапуре способствуют развитию МСП путем создания специализированного сообщества для обмена информацией и создания сетей и предоставления консультационных услуг для бизнеса. Однако, правовые структуры, такие как положения Базеля III, определяют более высокие риски для кредитования малого бизнеса. Это увеличивает конкуренцию за депозиты и приводит к сокращению объемов кредитования МСП и увеличению процентных ставок по кредитам МСП в Сингапуре.

Несмотря на усилия государственного управления, регулирующие органы продолжают бороться за отрицательное воздействие положений Базеля III на кредитование МСП в стране. Денежно-кредитная система Сингапура предлагает использовать альтернативные источники финансирования на основе программных средств Securities (SCF) [5, с. 26]. В контексте обобщающей модели стоит выделить займ «SME Micro Loan», который предоставляется банком Maybank совместно с системой Spring Singapore. Это программа финансирования без необходимого обеспечения призвана помочь небольшим местным предприятиям получить легкий доступ к финансированию. Кредитный лимит составляет до 100 000 млн. долл., срок кредитования - до 4 лет. Кредит может использоваться только теми МСП, у которых годовой объем продаж не более 100 млн. долл. США или со штатом не более 200 человек [4, с. 252].

Самым последним из внедренных продуктов в Сингапуре является система Peer to peer crowdfunding - одна из инноваций в области fin-tech, которое набирает обороты популярности в странах Азии. P2P crowdfunding - метод долгового финансирования для компаний путем объединения средств от группы инвесторов. Основным стимулом в кредитовании P2P, следовательно, является платформа crowdfunding. Роль этих платформ заключается в объединении заемщиков (МСП) и кредиторов (индивидуальных инвесторов) и облегчении долгового финансирования между этими двумя группами [8].

Одной из первых P2P-платформ является сингапурская Moohlsense. Такая платформа предоставляет бизнес-кредиты, перечисляя потенциальным заемщикам на их веб-сайте. Индивидуальные инвесторы, подписавшиеся на эти платформы, могут просматривать базовый финансовый профиль этих списков и инвестировать в них. Crowdfunding является жизнеспособным вариантом для МСП, которые не могут претендовать на традиционный банковский кредит, поскольку критерии данного вида кредитования обычно менее строгие, чем у банков. Однако, чтобы компенсировать инвесторам более высокий риск, процентные ставки по таким кредитам P2P незначительно, но все же выше, чем банковские.

Большинство кредитов для малого бизнеса P2P в Сингапуре несут краткосрочный характер: от одного месяца до года. Обработка заявок на кредитование и финансирование МСП занимает значительно меньше времени, чем в банках, что также является большим плюсом для большинства предприятий рассматриваемого сектора.

Таким образом, рассматривая инновационную политику Сингапура в отношении кредитования и финансирования МСП, можно определить основные направления осуществления поддержки МСП:

- использование альтернативных путей финансирования;
- использование онлайн инфраструктуры;
- широкий спектр продуктов и услуг, направленных на упрощение системы кредитования для МСП [6, с. 13];
- осуществление конкурентоспособности МСП за счет специально созданного агентства «Spring» [3, с. 1], которое отвечает за создание специализированных программ по содействию МСБ, обеспечивает консультации по продвижению бизнеса и подготовку кадров;
- обеспечение льготного кредитования и предоставление субсидий;
- осуществление системы страхования кредитных рисков.

Как показывает опыт Сингапура, весь спектр инновационных программ, показанных в данной статье, при отсутствии жестких требований в банках и при должной поддержке со стороны государства, сможет в совокупности создать эффективную систему поощрения развития МСБ как главной структурной единицы государственной экономики в России [1]. Однако, важно понимать, что для реализации данных направлений должны быть привлечены не только средства государственного бюджета, но и частный капитал.

Список литературы

1. Грабская Я.И., Антонов С.И., Вдовина Ю.С. Микрофинансовые организации как перспективный инструмент привлечения финансирования малым и средним бизнесом в России // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-3 (76-3). С. 758-763.
2. Гущина П.А., Ким Д.В., Жданова О.А. Малое предпринимательство в России: проблемы финансирования и подверженность рискам // Синергия Наук. 2017. № 16. С. 95-104.
3. Заболоцкая К.В. Содействие развитию малого и среднего предпринимательства: зарубежный опыт и российская практика // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 1. Ч. 2
4. Никулина О.В., Терещенко А.И. Совершенствование банковского обслуживания предприятий малого и среднего бизнеса в сфере кредитования и оказания финансовой поддержки // Экономика устойчивого развития. 2016. № 2 (26). С. 251-265.
5. Digital banking for small and medium-sized enterprises. Improving access to finance for the underserved // Deloitte Southeast Asia. 2015. 56 p.
6. Post J. The Small Business Financing Trends of 2018 // Business News Daily. January 17, 2018. P. 12-13
7. The Future of FinTech A Paradigm Shift in Small Business Finance // World economic forum. Switzerland, 2015. 36 p.
8. Banks in Singapore still seeking to grow SME loan book // The straits times. URL: <http://www.straitstimes.com/business/banking/banks-in-singapore-still-seeking-to-grow-sme-loan-book> (Дата обращения: 22.04.18)
9. Department of statistics in Singapore// Enterprise count. URL: <https://www.singstat.gov.sg/statistics/visualising-data/infographics/economy> (Дата обращения: 22.04.18)

УДК 336

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БАНКОВ

СЕВЕК РУСЛАНА МОНГУШОВНА

К.э.н., доцент «Экономика и менеджмент»

ТЕМИР-ООЛ НАЧЫН НИКИТОВИЧ

Студент

Тувинский Государственный Университет

Аннотация: В статье рассмотрены сущность инвестиционной деятельности, цели банков при осуществлении инвестиционной деятельности, направления инвестиционной активности. Также исследованы проблемы инвестиционной деятельности банка и приведен комплекс мер по их разрешению.

Ключевые слова: банк, инвестиционная деятельность, инвестиции, инвестиционные ресурсы.

**Sevek Ruslana Mongushovna,
Temir-ool Nachyn Nikitovich**

Annotation: The article deals with the essence of investment activity, the aim of banks in the case of investment, direction of investment activity. Also we investigated the investment activity of banks and the problem is a set of measures to resolve them.

Keywords: banking, investment, investment, investment resources.

В экономической политике страны главной составляющей является инвестиционная активность банков в России, представляющая собой систему мер, которые определяют объем, структуру и направления инвестирования, с учетом приоритетных направлений. В наше время инвестиционный потенциал сосредоточен в организациях банковской системы, что объясняет актуальность данной статьи.

Банки – это социально-экономическая отрасль, которая гибко реагирует на любые изменения в политической и экономической жизни общества. Помимо экономических и финансовых функций, банковская система выполняет и социальные: создание рабочих мест, приумножение накоплений населения, обеспечение социальных бюджетных программ через налоговые платежи. Банки дают возможность обратить сбережения и накопления в инвестиции [2, с.21].

Сейчас банки могут решать задачи удовлетворения нужд производства в потребных финансовых источниках, путем вложения средств инвесторов на выгодных для них условиях, которые заинтересованы в осуществлении нормальных воспроизводственных процессов в сфере производства. Основным направлением воздействия банковской системы на экономику является инвестиционная деятельность, осуществляемая для развития всей страны.

Инвестиции – долгосрочные вложения капитала в предприятия, инновации как в собственной стране так и за рубежом, приносящие прибыль спустя значительный период времени [2, с.34].

Инвестиционную деятельность можно рассматривать, как активность в процессе которой, экономический субъект выступает в качестве инвестора, вкладывая свои ресурсы на долгий срок, на покупку финансовых активов для получения доходов.

Лизинг, как кредитный инструмент финансирования используется очень редко и в основном только крупными банками [3]. Хотя мог бы предстать в качестве укрепления связей банковского капитала с производством. Банк мог бы размещать активы с помощью лизинговых операций, где он сам представлялся финансирующим сделку лизингодателем.

Инвестиционную деятельность банков делят на четыре направления: кредитование, инвестиции на

финансовых рынках, производственные инвестиции, инвестиции в деятельность банка.

Особую роль занимает инвестиционное кредитование, которое имеет наиболее высокие риски, длительный период кредитования.

Инвестиции на финансовых рынках представляют собой вложения в ценные бумаги, срочные депозиты в других кредитных организациях.

Производственные инвестиции являются вложения в хозяйственную деятельность предприятий, объектом инвестирования могут быть юридические лица, использующие финансовые ресурсы банка. Однако, крупные компании не активно вкладывают свои накопленные средства в непроверенные проекты, так как доверие во время финансового кризиса очень низко к долгосрочным инвестициям.

Инвестиции в собственную деятельность – вложения средств в материально-техническую базу банка, которые оправдываются только улучшением рейтинга банка на российских и международных рынках, расширением клиентской базы и уровнем обслуживания [2, с. 28].

Особенностью инвестиционной деятельности банков является наличие доли заемных ресурсов, что делает процесс инвестирования зависимым от полученной прибыли. В связи с этой зависимостью появляются риски. Исходя из этого, инвестиции должны обладать высокой ликвидностью, то есть иметь возможность преобразовываться в денежные средства.

Также выявлены следующие проблемы, во – первых, не высокая квалифицированность специалистов, занимающихся анализом экономической ситуации на рынке, которые не всегда могут провести эффективный анализ вложения инвестиционных активов. Также следует обратить внимание, что многие кредитные организации осуществляют инвестирование только в крупные проекты, хотя микро-проекты так же могут принести высокую доходность вложений. Так же на проблемы в инвестиционной деятельности банков влияет ужесточение нормативов ЦБ, нестабильная ставка рефинансирования, повышенный риск вложений в инвестиционные проекты [4, с.320].

На основе приведенных проблем, осуществления инвестиционной деятельности можно предложить комплекс мер по их решению:

1. Проводить постоянные переквалификации, обучения, повышения квалификации специалистов.
2. Создание льготных условий для привлечения инвестиций, ввести пониженные ставки налога на прибыль в части доходов от инвестиционной деятельности для банков.
3. Резервы на возможные потери по ссудам принимать расчет затрат при определении налоговой базы по налогу на прибыль в полном объеме, что повысит устойчивость банков [1, с.130].
4. Проводить тщательный анализ вложения инвестиций в малые проекты, осуществляя инвестиционное кредитование в выгодные из них [4, с.316].
5. Тщательно проводить анализ рисков и прогнозирование вложений.
6. Вести речь об укреплении механизма осуществления инвестиций в российскую экономику, порядка государственного регулирования банковской инвестиционной деятельности [4, с.317].

Представленные предложения могли бы уменьшить риск инвестиционных вложений банков в невыгодные проекты, могут повысить инвестиционную активность, конкурентоспособность и финансовую устойчивость.

Список литературы

1. Ермошина, Т.В. Стимулирование инвестиционной деятельности банков через систему налогообложения, 2015.
2. Игонина, Л.Л. Инвестиции / Учебник 2-е изд., перераб. и доп./ - М.: Магистр: НИЦ Инфра-М, 2013.- С .14 - 42.
3. Мазурина, Т.Ю. Банковское инвестиционное кредитование: современное состояние, проблемы и перспективы развития // Деньги и кредит. 2013, №4. С. 28-33.
4. Овсянникова С.Е, Акимочкина Т.А. Инвестиционная деятельность коммерческого банка, проблемы в ее осуществлении // Международный студенческий научный вестник № 4, 2015, - С. 316 – 317
5. Пяк И.С. Инвестиционная деятельность банка // Международный студенческий научный вестник, 2015, № 4 – С. 354-355

УДК 338

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

СЕВЕК РУСЛАНА МОНГУШОВНА

К.э.н., доцент «Экономика и менеджмент»

ТЕМИР-ООЛ НАЧЫН НИКИТОВИЧ

Студент

Тувинский Государственный Университет

Аннотация: Государственное регулирование страховой деятельности направлено на формирование и развитие эффективно функционирующего рынка страховых услуг, защиту прав и законных интересов всех субъектов страховых отношений.

Ключевые слова: Страхование, страховая деятельность, государственное регулирование, страховой надзор.

**Sevek Ruslana Mongushovna,
Temir-ool Nachyn Nikitovich**

Annotation: State regulation of insurance activity is aimed at the formation and development of an effectively functioning market of insurance services, protection of the rights and legitimate interests of all subjects of insurance relations.

Keywords: Insurance, insurance activities, state regulation, insurance supervision.

Задача организации страховой деятельности возлагается на государство РФ. Главной целью страховой деятельности является, обеспечение защиты имущественных интересов физических и юридических лиц, повышение уровня и качества жизни населения.

Государство, в своей организаторской деятельности, должна обеспечивать надежную и финансово устойчивую систему страхования, которая направлена на повышение эффективности государственного регулирования страховой деятельности, а также на развитие сотрудничества с международным страховым рынком.

Государственное регулирование страховой деятельности напрямую участвует в становлении страховой системы, а также обеспечивает защиту национального страхового рынка.

Прямое участие в становлении страховой системы, обеспечивается за счет бюджетных средств программ обязательного государственного страхования, повышает роль государственных страховых компаний; предоставление дополнительных гарантий при размещении средств страховщиков, формирует целевые резервы, которые компенсируют несостоятельность отдельных страховых организаций при исполнении ими обязательств по договорам долгосрочного страхования жизни и пенсионного страхования граждан.

Федеральная служба страхового надзора реализует эти меры, совместно с заинтересованными федеральными органами исполнительной власти.

Федеральная служба страхового надзора, осуществляет контроль и надзор за соблюдением страхового законодательства субъектами страхового дела; предоставление достоверной отчетности субъектами страхового дела; обеспечение страховщикам финансовой устойчивости и платежеспособности в формировании страховых резервов, состава и структуры активов; выдача страховщиками банковских гарантий; соблюдением страховыми организациями требований законодательства Российской Федерации о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма в части, относящейся к компетенции службы; принимает решения о выдаче или отказе в выдаче, аннулировании, ограничении, приостановлении, возобновлении действия и отзыве лицензий субъектами страхового дела.

Главным показателем государственного регулирования страховой деятельности является ее лицензирование, которая осуществляется на основании Федерального закона «Об организации страхового дела в Российской Федерации», а также подзаконными актами.

Для деятельности, которая выполняет оценки страховых рисков, определяет размер ущерба, размер страховых выплат, другие консультации в области страхования, лицензия не требуется.

Лицензия выдаваемая страховым компаниям, является документом, которая дает право владельцу на проведение добровольного и обязательного страхования, перестрахования, взаимного страхования, страховой брокерской деятельности. Также выданная лицензия не имеет ограничений по сроку действия, если это специально не предусмотрено при ее выдаче.

Государственный надзор за субъектами страхового дела осуществляется в целях соблюдения ими страхового законодательства, предупреждения и пресечения нарушений участниками страховых отношений, обеспечения защиты прав и законных интересов страхователей, иных заинтересованных лиц и государства, эффективного развития страхового дела. Страховой надзор осуществляется на принципах законности, гласности и организационного единства.

Страховой надзор включает в себя:

лицензирование деятельности субъектов страхового дела, аттестацию страховых актуариев, ведение единого государственного реестра субъектов страхового дела, реестра объединений субъектов страхового дела;

контроль за соблюдением страхового законодательства, в том числе путем проведения на местах проверок деятельности субъектов страхового дела, и достоверности представляемой ими отчетности, а также за обеспечением страховщиками их финансовой устойчивости и платежеспособности;

обеспечение в установленном порядке реализации единой государственной политики в сфере страхового дела и др.

С целью реализации названных ранее полномочий Федеральная служба страхового надзора имеет, в частности, право:

запрашивать и получать сведения, необходимые для принятия решений по вопросам, отнесенным к компетенции службы;

организовывать проведение необходимых исследований, испытаний, экспертиз, анализов и оценок по вопросам осуществления надзора в установленной сфере деятельности;

давать юридическим и физическим лицам разъяснения по вопросам, отнесенным к компетенции службы;

осуществлять контроль за деятельностью территориальных органов службы.

На систему страхования распространяется требование обязательного аудита страховых организаций, которое установлено Федеральным законом от 7 августа 2001 г. «Об аудиторской деятельности в Российской Федерации». Лицензии на осуществление страхового аудита выдаются Министерством финансов РФ.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации. М., 1993 г.
2. Налоговый Кодекс РФ// СПС «Гарант».

3. Федеральный закон от 27.11.1992 № 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации»// СПС «Гарант».
4. Указ Президента РФ от 9 марта 2004 г. № 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти» (с изменениями и дополнениями)// СПС «Гарант».
5. Положение о Федеральной службе страхового надзора: утв. Постановлением Правительства РФ от 30 июня 2004 г. № 330 с изменениями и дополнениями// СПС «Гарант».
6. Положение о требованиях к заявлению, сведениям и документам, представляемым для получения лицензии на осуществление деятельности субъектов страхового дела: утв. Приказом Минфина РФ от 11 апреля 2006 г. № 60н с изменениями и дополнениями// СПС «Гарант».
7. Приказ Минфина РФ от 20 октября 2008 г. № 113н «О форме годовой статистической отчетности № 2-С «Сведения о деятельности страховой (страховой медицинской) организации за ____ год» и порядке ее составления и представления» (с изменениями и дополнениями)// СПС «Гарант».
8. Ковалевская Н.С. Система страхового права и система страхового законодательства// Страхование. 2008. № 3. 11. Серебровский В.И. Избранные труды. М., 2010.

УДК 336

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РФ

КУДРЯШОВ ВАДИМ СЕРГЕЕВИЧ

к.э.н., доцент кафедры менеджмента

ГРЯЗНОВ АНТОН ОЛЕГОВИЧ

к.п.н., начальник отдела организации НИР

ДИБИРАСУЛАЕВА ШАХРУЗАТ ЗУЛЬПУКАРОВНА

магистрант, специалист отдела организации НИР

Северо-Западный институт управления РАНХиГС при Президенте РФ
(Россия, г. Санкт-Петербург)

Аннотация: В данной статье определено понятие кредита и дана характеристика нормативно-правового регулирования розничного кредитования в России.

Ключевые слова: кредит, розничное кредитование, регулирование банковской сферы.

NORMATIVE-LEGAL SUPPORT OF RETAIL LENDING IN RUSSIA

**Kudryashov Vadim Sergeevich,
Gryaznov Anton Olegovich,
Dibirasulaeva Shahruzat Zulpukarovna**

Abstract: This article defines the concept of credit and characterizes the normative legal regulation of retail lending in Russia.

Keywords: credit, retail lending, banking regulation.

Кредитование стало неотъемлемой частью экономики и даже отдельной сферой экономических отношений. Пожалуй, трудно переоценить значение кредита для государства, населения и всех хозяйствующих субъектов. Кредит способствует перераспределению, влияет на процессы производства, реализации и потребления продукции и на сферу денежного оборота. Он даёт возможность получить дополнительные денежные средства, формирует новые платёжные средства и способствует движению капитала [1, с. 217].

Многие авторы обращались к вопросу кредитования и в пример можно привести несколько определений «кредита».

По мнению Молотилова О.В. кредит представляет собой движение капитала, отдаваемого займы (в долг) на условиях его возврата за плату в виде процента [2, с. 110].

В словаре Райзберга Б.А. дается следующее определение: кредит - заем в денежной или товарной форме, предоставляемый кредитором заемщику на условиях возвратности, чаще всего с выплатой заемщиком процента за пользование займом [3].

В настоящее время большое количество различных нормативных документов регулирует процесс банковского кредитования. Рассмотрим каждый из них более подробно.

1. Конституция Российской Федерации – определяет органы, уполномоченные выполнять функции управления кредитно-банковской системой, порядок их образования и принципы осуществления поставленных перед ними задач. В ней также отражены статус, задачи, основные функции и принципы организации и деятельности Банка России, его организационная структура, права и обязанности [4].

2. Гражданский кодекс Российской Федерации, в котором определяются правовые положения субъектов, участвующих в гражданском обороте и осуществляющих свою деятельность в области кредитования, порядок проведения государственной регистрации и прекращения их деятельности. В ГК РФ даны общие правила совершения сделок, общие правила о договорах и обязательствах и др. В Главе 42 раскрываются вопросы займа и кредита, в Главе 23 ГК РФ говорится об обеспечении исполнения обязательств, в которой указывается, что обеспечением может служить задаток, поручительство, неустойка, залог, удержание, банковская гарантия и др. Ответственность за нарушение обязательств и прекращение обязательств регламентируют 25 и 26 главы [5].

3. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)». Он регламентирует деятельность Центрального Банка, являющегося мегарегулятором экономических отношений нашей страны. Закон устанавливает, что Банк России является органом банковского регулирования и банковского надзора. Согласно ему, ЦБ РФ устанавливает обязательные нормативы для кредитных организаций, в том числе относительно рисков кредитной организации по выданным кредитам, а также может предъявлять иные требования к их деятельности [6].

4. Федеральный Закон от 02.12.1990 N 395-1 «О банках и банковской деятельности» является одним из важнейших и основных законов, который регулирует кредитные отношения. В нём определены все банковские операции, в частности размещение денежных средств от своего имени и за свой счет, т.е. предоставление кредитов юридическим и физическим лицам. Также указываются положения и требования к осуществлению деятельности кредитными организациями, виды, порядок осуществления банковских операций и сделок и защиты интересов клиентов кредитных организаций.

Статьей 29 данного Закона регулируются процентные ставки по кредитам. Например, сказано, что кредитные организации не могут в одностороннем порядке изменять процентные ставки по кредитам и порядок их определения. По кредитному договору, который заключен с заемщиком, кредитная организация не имеет права в одностороннем порядке сократить срок действия этого договора, увеличить размер процентов и изменить порядок их определения, увеличить или установить комиссионное вознаграждение по операциям, за исключением случаев, предусмотренных федеральным законом [7].

5. Федеральный закон от 30.12.2004 N 218-ФЗ «О кредитных историях». Регулирует деятельность бюро кредитных историй, устанавливает особенности её создания, ликвидации и реорганизации, а также принципы их взаимодействия с источниками формирования кредитной истории, заемщиками, органами государственной власти, органами местного самоуправления и ЦБ РФ [8].

Существуют также нормативно-правовые акты ЦБ РФ, которые регулируют кредитные отношения.

Например, Положением Банка России № 254 - П «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности» устанавливаются порядок формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности, а также особенности осуществления мегарегулятором надзора за соблюдением кредитными организациями порядка формирования резервов на возможные потери по ссудам [9].

Числовые значения и методику расчета таких обязательных нормативов банков, как норматив максимального размера риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков, максимального размера крупных кредитных рисков, максимального размера кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных банком своим участникам (акционерам) и др. устанавливает Инструкция Банка России №139 – И [10].

Стоит отметить, что существуют и другие нормативные и законодательные акты, регулирующие банковские кредитные операции. К подобным документам можно отнести Уголовный кодекс РФ, Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, Налоговый кодекс и др.

Среди внутренних документов банка большую роль играет кредитная политика банка. Кредитная

политика коммерческого банка — это совокупность факторов, документов и действий, определяющих развитие коммерческого банка в области кредитования своих клиентов, а также определение приоритетов на кредитном рынке и целей кредитования. В ней определяются задачи и приоритеты кредитной деятельности банка, средства и методы их реализации, а также принципы и порядок организации кредитного процесса. Она создает основу организации кредитной работы банка в соответствии с общей стратегией его деятельности, являясь необходимым условием разработки системы документов, регламентирующих процесс кредитования [11, с.19].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что розничные кредитные отношения в России регулируются многими нормативно-правовыми актами различного уровня и содержания. Для более четкого и единого контроля таких отношений, необходима единая нормативно-правовая база, которая имела бы связь только с этой сферой кредитования.

Список литературы

1. Белотелов Н.П. Деньги. Кредит. Банки: Учебник / Н.П. Белотелова, Ж.С. Белотелова. – 4-е изд. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К'», 2013. – 400 с.
2. Молотилев О.В. Банковское дело: учебное пособие: 5-е изд. / О.В. Молотилев. – М.- Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 385 с.
3. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. - 6-е изд., перераб. и доп. - М.: (ИНФРА-М, 2011) URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=jt&div=LAW&rnd=244973.539524356>
4. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).0
5. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ.
6. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 28.03.2017) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)».
7. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1(ред. от 03.07.2016) «О банках и банковской деятельности».
8. Федеральный закон от 30.12.2004 N 218-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О кредитных историях».
9. Положение о порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности».
10. Инструкция Банка России от 03.12.2012 N 139-И (ред. от 13.02.2017) «Об обязательных нормативах банков» (Зарегистрировано в Минюсте России 13.12.2012 N 26104).
11. Кудряшов В.С., Тетерева Е.В. Прямые иностранные инвестиции в российской федерации (на примере банковской сферы)// Инвестиции в России. – 2016. – № 2 (253). – С. 16-21.

УДК 330

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ТОВАРОВ ТОРГОВОГО АССОРТИМЕНТА НА ПРИМЕРЕ ЖЕНСКИХ ДЖИНСОВ, РЕАЛИЗУЕМЫХ МАГАЗИНОМ «GLORIA JEANS»

КАЛЬМИНА ДАРЬЯ АЛЕКСЕЕВНА

магистрант

РУБЕН ВАРДАНОВИЧ ГИНОЯН

д.с.-х.н., профессор

АЛЕКСАНДР ВАСИЛЬЕВИЧ МИРЕТИН

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Нижегородская государственная сельскохозяйственная академия»
Нижний Новгород, Россия

Аннотация: в данной статье предлагается алгоритм оценки качества товаров торгового ассортимента на примере женских джинсов.

Ключевые слова: алгоритм оценки, оценка качества товаров, идентификация.

ASSESSMENT OF THE QUALITY OF GOODS OF THE TRADING RANGE ON THE EXAMPLE OF WOMEN'S CLOTHING SOLD BY THE STORE, "GLORIA JEANS"

**Kalmina Daria Alekseevna,
Ruben Vardanovich Ginojan,
Aleksandr Vasilevich Miretin**

Abstract: in this article we propose an algorithm for assessing the quality of goods in trade assortment on the example of women's jeans.

Keywords: algorithm evaluation, assessment of the quality of goods, identification.

«Качество товара – это совокупность потребительских свойств товара, соответствующих установленным требованиям, в том числе условиям договора купли-продажи или иным аналогичным»[1]. Джинсы имеют довольно продолжительную историю и уже в течение многих лет не выходят из ассортимента магазинов. Сегодня практически каждый второй житель планеты носит джинсы. Спрос на джинсы постоянен независимо от времени года. В зависимости от сезона лишь производятся варианты коллекций из тканей, соответствующих сезону и моде. Миллионный рынок этого товара присутствует и в России. Джинсовые рынки заполнены брюками разного качества, разных фасонов и цветов, со всевозможными узорами и украшениями, производители неустанно совершенствуют свою продукцию. «Общественный интерес в отношении рассматриваемого типа продукции состоит не в увеличении про-

изводства бизнесом и потребления населением, а в удовлетворении взвешенной потребности населения продуктом соответствующего качества» [4, с.126], это применимо и к рассматриваемой продукции (женским джинсам), реализуемой торговыми предприятиями. Женские джинсы пользуются большим спросом, что обуславливает необходимость повышения качества продаваемых женских джинсов. Этой цели служат нормативные документы, содержащие показатели качества и безопасности: ГОСТ 25295-2003 «Одежда верхняя пальтово – костюмного ассортимента. Общие технические условия» и ГОСТ 4.45 – 86 «Система показателей качества продукции (СПКП). Изделия швейные бытового назначения. Номенклатура показателей». Как правило, организации, осуществляющие финансово-хозяйственную деятельность, нацелены на достижение положительного финансового результата, так как именно получение прибыли является целью деятельности любого коммерческого предприятия. [3, с.404] Получение прибыли может быть достигнуто в долгосрочной перспективе путем реализации качественной продукции. Данное положение в полной мере применимо и к торговому предприятию «Gloria jeans».

В рамках данной работы оценивалось качество товаров торгового ассортимента на примере женских джинсов разного ценового сегмента, реализуемых магазином «Gloria jeans». При этом под джинсами понимались «плотно облегающие брюки из жесткой (обычно синей) хлопчатобумажной ткани с цветной строчкой». [5] Оценка качества проводилась в три этапа: на первом этапе была проведена ассортиментная идентификация, на втором – информационная и на третьем – качественная.

Ассортиментная идентификация образцов женских джинсов проводилась путем определения тождественности ассортиментных характеристик, указанных в маркировке на внутреннем ярлыке, наружной бирке и в товарно-сопроводительных документах. Работы по ассортиментной идентификации проводились путем осмотра джинсов и товарно-сопроводительных документов с использованием органолептических методов (визуальный осмотр). Для проведения ассортиментной идентификации были рассмотрены: наименование товара; обозначение размера изделия (рост, обхват груди, обхват талии); состав изделий и процентное содержание; цвет изделия; адрес производства. Согласно результатам ассортиментной идентификации, образец №1 под наименованием «Milan» был признан ассортиментной фальсификацией, так как страна происхождения, представленная в товарно-сопроводительных документах, не соответствует маркировке, нанесенной на внутреннем ярлыке и наружной бирке, на которых указана страна Узбекистан. Данная страна-изготовитель не входит в число производственных центров компании (Россия, Украина, Гонконг, Китай, Вьетнам, Бангладеш и Индия), как это указано на внутреннем ярлыке и наружной бирке. Образец № 2 под наименованием «Mom Fit» был также признан ассортиментной фальсификацией, потому что были выявлены расхождения в размере изделия. Указанный размер на наружной бирке и внутреннем ярлыке не соответствовал прописанным в товарно-сопроводительных документах размерам. После измерения изделия удалось установить размер, который соответствовал значениям, прописанным в товарно-сопроводительных документах. Проведенная идентификация подтвердила ассортиментную принадлежность образца №3 – джинсов женских «Базовые джинсы Medium».

Информационная идентификация проводилась в соответствии с ГОСТ 25295 – 2003 «Одежда верхняя пальтово – костюмного ассортимента. Общие технические условия» и ТР ТС 017/2011 «О безопасности продукции легкой промышленности». Маркировка продукции должна быть достоверной, читаемой и доступной для осмотра и идентификации. Маркировку наносят на изделие, этикетку, прикрепляемую к изделию или товарный ярлык, упаковку изделия, упаковку группы изделий или листок-вкладыш к продукции. Маркировка женских джинсов должна содержать: наименование продукции; наименование страны-изготовителя; фирменное наименование, местонахождение (адрес) изготовителя; юридический адрес изготовителя, или продавца или уполномоченного изготовителем лица; размер изделия; сырьевой состав; артикул и (или) модель изделия; дата изготовления; единый знак обращения продукции на рынке государств – членов Таможенного союза; штриховый код товара (при его наличии); символы по уходу за изделием; информация (в соответствии с требованиями национальных систем сертификации). Результаты идентификации показали, что образцы №1 и №3 не соответствуют положениям действующего стандарта и технического регламента, так как отсутствует надпись даты изготовления изделия и символы по уходу за изделием. Маркировка образца №2 полностью соответ-

ствуем требованиям ГОСТ 25295 – 2003 «Одежда пальтово-костюмного ассортимента. Общие технические условия» и ТР ТС 017/2011 « О безопасности продукции легкой промышленности».

Качественная идентификация проводилась с использованием органолептических и физико-механических показателей качества, установленных ГОСТ 25295 - 2003 «Одежда верхняя пальтово - костюмного ассортимента. Общие технические условия» и ГОСТ 4.45 - 86 «Система показателей качества продукции (СПКП). Изделия швейные бытового назначения. Номенклатура показателей». Таки-ми показателями явились: внешний вид изделия, материалы (наличие пороков внешнего вида матери-алов), исполнение отдельных узлов и деталей, устойчивость окраски к воздействиям: стирки, пота, су-хого трения, воды дистиллированной. Результаты оценки качества женских джинсов приведены в та-блице 1.

Таблица 1

Качественная идентификация женских джинсов, реализуемых магазином «Gloria jeans»

Показатели качества	Образец №1 («Milan»)	Образец №2 («Mom Fit»)	Образец №3 («Базовые джинсы Medium»)
Внешний вид	Выглядывание нитей из швов	Соответствует	Соответствует
Материалы (наличие пороков внешнего вида материалов)	Соответствует	Соответствует	Соответствует
Исполнение отдельных узлов и деталей	Несимметричность брю-чин и кокетки, натяжение нити в боковых строчках	Несимметричность передних карманов	Соответствует
4. Устойчивость окраски (закрашивание белого ма-териала) к воздействиям:			
а) стирки	1 балл	2 балла	2 балла
б) пота	2 балла	3 балла	3 балла
в) трения сухого	1 балл	3 балла	3 балла
г) воды дистиллированной	2 балла	3 балла	3 балла

Из таблицы 1, видно, что джинсы женские под образцом №1 не соответствуют практически по всем качественным показателям требованиям ГОСТ 25295 – 2003 и ГОСТ 4.45 - 86, а именно не соответству-ет внешний вид изделия, исполнение отдельных узлов и деталей, а также устойчивость окраски. Джинсы имеют выглядывающие нити из швов, несимметричность брючин и кокетки, которые в свою очередь, яв-ляются крупными дефектами. Также данные джинсы не имеют устойчивости окраски к воздействиям стирки и трения сухого, что также является грубым нарушением. Образец №2 соответствовал почти всем показателям выше указанных ГОСТов, за исключением такого показателя, как исполнение узлов и деталей, где была выявлена несимметричность передних карманов. Образец №3 полностью соответ-ствует всем показателям качества перечисленных ГОСТов. Таким образом, исследованные образцы бы-

ли признаны некачественными из-за несоответствия установленным показателям.

Практическое значение данной статьи заключается в том, что описанная оценка качества может широко применяться в торговых предприятиях из-за простоты и легкости использования.

Список литературы

1. ГОСТ Р 51303 – 2013 «Торговля. Термины и определения».
2. ГОСТ 25295 – 2003 «Одежда верхняя пальтово-костюмного ассортимента. Общие технические условия».
3. Воробьева М.Ю. Особенности формирование финансовых результатов по основной деятельности / Матушкина А.С., Воробьева М.Ю.// Актуальные вопросы экономики региона: анализ, диагностика и прогнозирование: материалы VI Международной студенческой научно-практической конференции. 2016.С.404-406.
4. Хоменко С.Г. Предварительные результаты исследования формы первичной упаковки как инструмента позиционирования продукта (на примере водки) /Воронова А.В., Шмелёва А.А., Хоменко С.Г. //в сборнике: Актуальные вопросы аграрной экономики: теория, методология, практика Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием студентов и молодых ученых. Под научной редакцией А.Г. Самodelкина, А.А. Серова, А.А. Чиликова. 2015. С. 126-129.
5. Толковый словарь С.И. Ожегова. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.ozhegov.org/words/7062.shtml>. – Дата доступа: 08.04.2018.

УДК 336.02

ПРИЧИНЫ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА В РОССИИ

ХАМУРАДОВ МОВСАР АХМЕТПАШОВИЧ

кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и кредита

ДИКАЕВА МАРХА АЛЕКСАНДРОВНАмагистрант 2 курса направление подготовки «Финансы и кредит»
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»

Аннотация: В данной статье рассматриваются причины мирового финансового кризиса и его последствия для экономики России. Анализируются финансовые проблемы и факторы, повлиявшие на экономическую стагнацию и дефицит бюджета в современных условиях. Выделены внешние и внутренние причины, создающие предпосылки для кризиса.

Ключевые слова: финансовый кризис, финансовая политика, безработица, валютный курс.

THE CAUSES OF THE FINANCIAL CRISIS IN RUSSIA

**Hamuradov Movsar Ahmetpashovich,
Dikayev Markha Alexandrovna**

Annotation: This article discusses the causes of the global financial crisis and its consequences for the Russian economy. Financial problems and factors influencing economic stagnation and budget deficit in modern conditions are analyzed. External and internal causes that create prerequisites for the crisis are highlighted.

Keywords: financial crisis, financial policy, unemployment, exchange rate.

В настоящее время понятие «финансовый кризис» становится все более актуальным и находит применение в различных сферах, подразумевая потери значительной части номинальной стоимости финансовых активов. Практически все финансовые институты и рынки финансов, кредитные организации, денежный сектор находятся под влиянием финансовых кризисов. Обычно финансовый кризис – это явление, которое невозможно охарактеризовать одним показателем и, включающее в себя много элементов. Основным выражением финансового кризиса являются: резкое повышение процентных ставок, сильное падение валютного курса, кредитные ограничения и колоссальное изъятие вкладов из банковской сферы [1].

Причины российского финансового кризиса с внутренними так и внешними факторами, причем последние играют существенную роль.

Один из существенных последних кризисов был финансовый кризис 2008-2009 гг., когда Россию вслед за всем миром охватил глобальный финансовый кризис, от которого пострадали многие банки, крупные и мелкие компании и практически большинство населения страны.

Теоретическими причинами финансового кризиса 2008-2009 можно назвать тотальный невозврат банковских кредитов населением, волна банкротств крупных ипотечных агентств (Fannie Mae и Freddie Mac), банков (Bear Stearns, Lehman Brothers) и страховых компаний (AIG) в США. Обеспокоенные инвесторы и клиенты начали в массовом порядке закрывать банковские счета. Другая причина финансового кризиса это спекуляции кредитными деривативами не только в США, но и в Европе и Азии.

Практическая причина это то, что фондовый рынок сильно зависит от иностранных инвесторов. При общем объеме российского рынка акций около 200 млрд. долл. почти 70% принадлежали иностранным вкладчикам. Как только инвесторам из США, Европы и Азии срочно понадобились средства, они стали продавать акции российских компаний. Около 100 млрд. долл. было выведено с российского фондового рынка. Акции выбрасывались крупными партиями и резко падали в цене, акции Сбербанка, Газпрома стали стоить вдвое меньше.

Основные последствия финансового кризиса для компаний, которым принадлежат акции, это недополучение средств на текущие расходы. Далее по цепочке начинаются проблемы у банков, которые кредитовали компании, затем все это отражается на населении.

К еще одной причине финансового кризиса в России можно отнести, то, что у западных банков брали в долг ведущие российские компании для развития бизнеса или выдачи кредитов россиянам. Общий долг компаний составлял около 500 млрд. долл. После того, как занимать на Западе стало невозможно, а отечественные банки существенно подняли процентную ставку, российским компаниям приходится урезать расходы и сворачивать проекты [2].

Некоторые относят к одному из факторов финансового кризиса и обострение на тот период отношений с Грузией, однако на наш взгляд это не сыграло существенной роли в экономическом кризисе.

Главные последствия финансового кризиса это ухудшение всех финансовых показателей стран, безработица, рецессия в Америке и Европе.

Причины экономического кризиса настолько разнообразны, что неспециалисту сложно разбираться в первоисточниках и возможных последствиях. Упадок может возникнуть как вследствие циклического процесса, требующего модернизации и усовершенствования системы управления или её пересмотра и кардинального изменения. Так, и после природных, социальных катастроф, по причине военных событий с участием стороны, испытывающей переломное состояние в экономике.

Часто случается наблюдать совмещение нескольких факторов, которые взаимно влияют на снижение макроэкономических показателей. Возникновение в стране кризиса может быть спровоцировано внешними и внутренними факторами.

В представленной работе, также, рассматривается оценка социальных процессов, происходящих в связи с разворачивающимся в 2014–2016 гг. в российской экономике кризисом.

Российский экономический кризис 2014–2015 гг. можно отметить по многим позициям. При том, собственно, что буквально все социальные индикаторы – динамика доходов, заработной платы и пенсий, качества жизни, рынка труда, эффективности социальной защиты и др. – имеют понижающий тренд, ведь все-таки это снижение невозможно именовать драматическим.

Тем не менее, за небольшим или некритическим ухудшением социальных индикаторов прячутся значительные риски, которые значимо воздействуют на общую социально-экономическую ситуацию в стране.

Наиболее социально опасное проявление кризиса обычно есть рост бедности населения. В предыдущие кризисные годы в России в борьбе с бедностью были достигнуты некоторые успехи – с начала 2000-х гг. уровень бедности сократился в два раза. События последних месяцев увеличили зону бедности на 2%, и это увеличение за столь короткий срок (с осени 2014 г. до осени 2015 г.) следует признать существенным. [3].

Представленный выше график является именно графиком роста доходов, а не их абсолютной величины. Поэтому уход кривой в минус значит не то, что доходы россиян в 2015 году были минусовыми, а то, что их рост был отрицательным, то есть они уменьшались. По состоянию на конец октября уменьшение составило 5,6 % к октябрю прошлого года (цифры на рисунке также даны в годовом выражении) [2].

Если в течение 2015 г. социологические опросы показывали высокую степень оптимизма населения, который в значительной мере определялся ожиданиями скоротечности кризиса, то к концу 2015 г. в обществе начал складываться консенсус в оценке экономической ситуации, которая характеризуется как «негативная стабилизация». Ожидание изменений в лучшую сторону откладывается на более отдаленные периоды. Преобладают пассивные формы адаптации – выжидание, приспособление к новым

моделям потребительского поведения, отказ от привычных норм жизни. Преобладание пассивных форм адаптации населения к негативным проявлениям кризиса имеет под собой ясные институциональные причины. Те возможности, которые имелись в распоряжении населения в ходе трансформационного кризиса 1990-х гг., сегодня практически исчерпаны. Неорганизованная торговля закономерно проиграла крупным торговым сетям. Кроме того, девальвация рубля и падение платежеспособного спроса со стороны населения сегодня делает этот сектор экономически невыгодным.

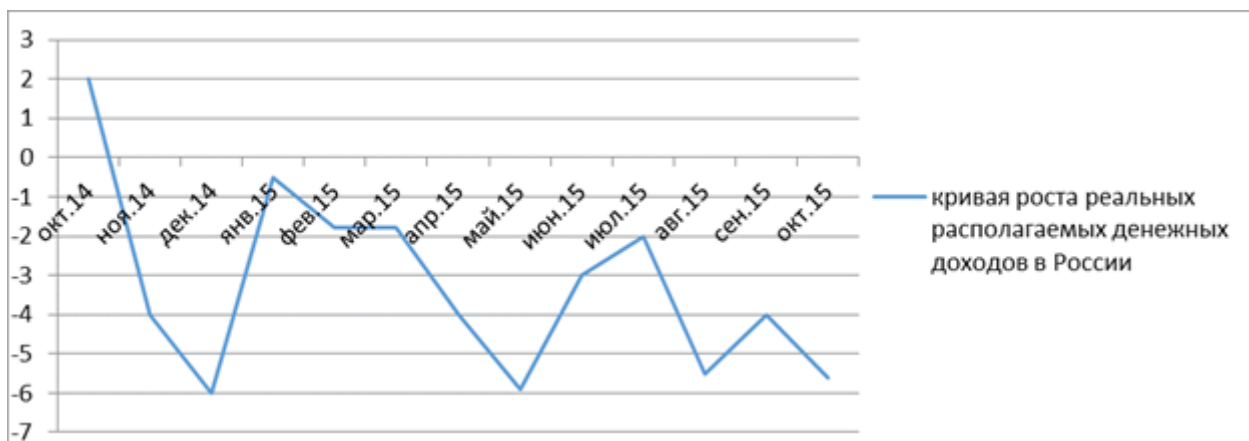


Рис. 1. Динамика роста реальных располагаемых денежных доходов в России [8]

В любом случае он не может создать число рабочих мест, которое сопоставимо с масштабами «человечества» 1990-х гг. Малый бизнес без инвестиций, но с большим числом административных барьеров, появившиеся в последнее десятилетие и стали «бичом» малого предпринимательства в России, не продуцирует новых рабочих мест и не способен дать источники существования значимым по численности социальным группам. Личное подсобное хозяйство как вид экономической деятельности, приносящий доход, сегодня также потеряло былой экономической вес. Его роль, видимо, может частично восстанавливаться лишь в определенных типах поселений – на селе, в малых и средних городах, но не в крупных городах и мегаполисах. Неформальная занятость является порождением 1990-х гг. и сыграла большую роль в адаптации населения к социальному стрессу. Однако то, что масштабы неформальной занятости в последние годы не зависят прямо от экономических параметров, а если и зависят, то со значительным временным лагом, позволяет предположить, что объемы неформальной занятости находятся в определенном равновесном состоянии, адекватном сложившейся структуре экономики и рынка труда. В этой связи маловероятно, что неформальный экономический сектор бурно отреагирует на экономический кризис созданием новых неформальных рабочих мест и сыграет серьезную сглаживающую роль [3].

Создание и разрушение фирм в России – это многообразный процесс, в частности на региональном уровне. Как правило, среднесрочные перспективы экономического роста стимулируют появление новых предприятий. В то же время в этих перспективах сохраняется большинство существующих организаций. Сильная конкуренция между предприятиями ограничивает новичков и вынуждает малоэффективные компании. Институциональные факторы, влияющие на экономический рост: мировая практика и российская специфика. Высокая плотность рынка также представляет собой важный фактор, способствующий как входу, так и выходу. Резюмируя, можно сделать следующие выводы: Финансовый кризис – это «кризис, который системно охватывает финансовые рынки и институты финансового сектора, международные финансы (страновой сегмент), кредит и денежное обращение, государственные, муниципальные и корпоративные финансы» [1].

Таким образом, можно сказать, что финансовый кризис и экономическая стагнация в современных условиях вызвана следующими причинами:

- массовый отток капитала за рубеж, что вызвано введенными санкциями и неуверенностью крупных инвесторов в развитии экономики страны;

- резкое падение мировых цен на нефть;
- зависимость российской экономики от мировых цен на энергоносители.

Перечисленные причины финансового кризиса относятся к внешним факторам. Однако существуют и внутренние факторы, к которым можно отнести:

- высокий уровень коррупции;
- высокая налоговая нагрузка на производственный сектор;
- финансовая неустойчивость в банковской сфере.

Финансовую политику необходимо вести исходя из обозначенных причин кризиса, в первую очередь решая внутренние проблемы, препятствующие эффективному и стабильному развитию экономики, что позволит значительно снизить негативные последствия внешних причин.

Список литературы

1. Сборник материалов Всероссийской студенческой конференции Современное состояние Российской экономики: задачи и перспективы, Андержанова Д.Х., Галактионова Е.А. Мировые финансовые кризисы, с. 627. 2017.
2. Докаев В.Д., Вазаров Х.А. Экономический кризис 2014/2015 в России: причины и последствия // Молодой ученый. – 2016. – №2.
3. Малева Т.М., Полякова А.Г. Экономический кризис – социальное измерение 2014–2015гг. // Институт социального анализа и прогнозирования Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации. – 2015.
4. <http://www.gks.ru> Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики

УДК 330

КРИТЕРИИ, ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

ВОРОТЫНЦЕВА ТАТЬЯНА ВАЛЕРИЕВНА

Студент

АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права»

Аннотация: Система обеспечения экономической безопасности предприятия обеспечивает защиту его деятельности от существующих либо прогнозируемых угроз. Рассмотрение налогового планирования с точки зрения различных подходов позволяет представить систему налогового планирования как элемент системы более высокого порядка, как подсистему, в данном случае системы обеспечения экономической безопасности.

Ключевые слова: налоговое планирование, экономическая безопасность.

CRITERIA, PRINCIPLES AND METHODS OF ENSURING ECONOMIC SECURITY IN THE ENTERPRISE TAX PLANNING SYSTEM

Vorotyntseva Tatyana Valerievna

Annotation. The system of ensuring the economic security of the enterprise provides protection of its activities from existing or projected threats. Consideration of tax planning from the point of different approaches makes it possible to present the tax planning system as an element of a higher order system, as a subsystem, in this case the system of ensuring economic security.

Keywords: tax planning, economic security.

Для понимания сущности представленной проблематики в вопросах налогового планирования в системе экономической безопасности предприятия необходимо обратиться к трактовкам составляющих данного исследования.

Согласно определению, данному Т.А. Гусевой налоговое планирование рассматривается как «способы выбора построения правовых форм отношений и возможных вариантов их реализации при условии их оптимального соотношения в рамках действующего налогового законодательства».

С позиции предприятия налоговое планирование является отражением выбора наиболее эффективных методов и способов оптимизации работы в рамках налогообложения.

На наш взгляд, налоговое планирование является одним из самых важных этапов планирования для предприятия, на котором разрабатывается налоговая политика, направленная на определение плановых сумм и их платежей в предстоящем периоде.

Термин «безопасность» рассматривают как – «определенные условия, при которых происходит действие внутренних и внешних факторов на экономический объект, не влекущие за собой отрицатель-

ные последствия на определенных этапах его функционирования» [3].

Безопасность в целом можно так же охарактеризовать как определенное состояние защищенности интересов личности и общества от воздействия внешних угроз.

Экономическую безопасность в целом можно охарактеризовать как «область научного знания, в рамках которого изучают состояние экономики, которое может быть достигнуто посредством высокого уровня экономических показателей» [2].

Данное определение можно дополнить и определить «экономическую безопасность предприятия» как «состояние защищенности жизненно важных интересов предприятия в финансово-экономической, производственной, хозяйственной, технологичной сферах от разного рода угроз, в первую очередь, социального-экономического характера, которое наступает благодаря принятой руководством системе мероприятий правового, организационного, социально-экономического и инженерно-технического характера».

Схожее определение дано в учебном пособии по экономической безопасности предприятия Суглобов А.Е., С.А. Хмелев, Е.А. Орлова, которые экономической безопасностью предприятия называют «защищенность деятельности предприятия от негативных влияний внешней среды, а также способность предприятия быстро устранить разнообразные угрозы или приспособиться к существующим условиям, что не скажется негативным образом на его деятельности».

В.Н Самочкин и В.И. Барахов считают, что под экономической безопасностью предприятия можно понимать защищенность его научно-технического, технологического, производственного и кадрового потенциала от прямых или косвенных экономических угроз, связанных с воздействием внешней среды, и его способность к гибкому развитию.

О.А. Грунин говорит об экономической безопасности как о «состояние хозяйственного субъекта, при котором он при наиболее эффективном использовании корпоративных ресурсов достигает предупреждения, ослабления или защиты от существующих опасностей, угроз и прочих непредвиденных обстоятельств и в основном обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска».

Можно так же определить экономическую безопасность как «состояние наиболее эффективного использования ресурсов для преодоления угроз и обеспечения стабильного функционирования предприятия сегодня и в будущем».

Схожее определение дает и Т.Б. Кузенко, который понимает под экономической безопасностью предприятия «состояние эффективного использования ресурсов и наличных рыночных возможностей, которое позволяет предприятию избегать внутренних и внешних угроз, обеспечивает ему длительное выживание и устойчивое развитие на рынке в соответствии с избранной миссией».

В экономической литературе есть понятие, что экономическая безопасность предприятия – это количественная и качественная характеристика свойств фирмы, которая отображает способность к «самовыживанию» и развитию в условиях возникновения внешней и внутренней экономической угрозы».

Один из авторов учебного пособия по экономике организации экономической безопасностью называет «состояние предприятия, при котором обеспечивается стабильность его функционирования, финансовое равновесие и регулярное образование прибыли, возможность реализации поставленных целей и задач, способность к дальнейшему развитию и совершенствованию».

Налоги являются основным источником финансовых ресурсов, которые необходимы для обеспечения общественно необходимых и законодательно установленных потребностей.

Если обращаться к позиции налогового планирования с точки зрения его эффективности, то его необходимо рассматривать как часть стратегии по обеспечению экономической безопасности предприятия. Налоговое планирование принято рассматривать так же как часть финансового планирования, в рамках которого необходимо соблюдение некоторых принципов при осуществлении финансово-хозяйственной деятельности.

С точки зрения экономической безопасности предприятия наибольший интерес при налоговом планировании представляют налоговые риски, так как они представляют опасность для субъектов налоговых правоотношений понести финансовые потери. Поэтому большое значение для предприятий

заключается в умении оценивать уровень риска, а так же разрабатывать методы и способы по управлению ими [1].

Величину возможных потерь от налогового риска можно оценить, рассмотрев существующие способы анализа рисков и выбрав те из них, которые могут быть использованы в данном случае.

При оценке риска анализируют две его составляющие: вероятность наступления и характер ущерба. Для этого используют методы: объективные (заключается в определении вероятности и основан на вычислении частоты, с которой происходит рисковое событие), субъективные (анalogии, должного внимания, дерева решений).

Построение эффективной системы налогового планирования с позиции обеспечения экономической безопасности предприятия должно рассматриваться посредством анализа вышеуказанных методик. В данном случае, это позволит системно ответить на вопросы организации в финансовой сфере деятельности, а именно: рассмотреть все аспекты налогового планирования: организационные, информационные, методические, финансовые и прочие.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что действительно существует прямая взаимосвязь между этими понятиями, и она достаточно сильна. Однако, из-за недостаточной проработанности теоретических вопросов экономической безопасности проблема взаимосвязи налогового планирования и экономической безопасности предприятия требует дальнейшего анализа. Обеспечение экономической безопасности является необходимым условием устойчивого функционирования и развития хозяйственной системы предприятия в настоящее время.

Список литературы

1. Буляткина М.Г. Экономическая безопасность и устойчивое развитие корпораций: Монография / М.Г. Буляткина, Н.В. - Иркутск: Изд-во "Репроцентр А1", 2010. - 163с.
2. Бурмистров В.Н. Экономическая безопасность России // Российский внешнеэкономический вестник. 2014. №4. С. 3-13.
3. Васильева Л.П. Повышение эффективности системы прогнозирования и планирования регионального социально-экономического развития // Теория и

УДК 339.5.053.7

ВЛИЯНИЕ ВАЛЮТНОГО КУРСА НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА И ФИНЛЯНДИИ

ГАЛАХОВ ГРИГОРИЙ СЕРГЕЕВИЧ,
БЫКОВА АНАСТАСИЯ АРТЕМОВНА

Студенты
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет»

Аннотация: на примере торговых отношений Санкт-Петербурга и Финляндии проверена гипотеза о положительном влиянии девальвации рубля на несырьевой экспорт и негативном – на импорт из Финляндии. Количественно оценена степень взаимосвязи динамики валютного курса с объемами экспорта и импорта. Рассмотрено, к каким отрицательным последствиям приводит девальвация национальной валюты.

Ключевые слова: внешняя торговля, торговые отношения, валютный курс, российский рубль, девальвация.

THE IMPACT OF EXCHANGE RATE ON FOREIGN TRADE OF SAINT-PETERSBURG AND FINLAND

Galakhov Grigorii Sergeevich,
Bykova Anastasia Artemovna

Abstract: in the article on the example of trade relations between St. Petersburg and Finland the hypothesis about positive impact of ruble devaluation on non-commodity exports and negative impact on imports is checked. The degree of correlation between the exchange rate dynamics and the volumes of exports and imports is quantified. The author considers the negative consequences of the devaluation of the national currency.

Key words: foreign trade, trade relations, exchange rate, Russian ruble, devaluation.

Дискуссии экономистов о влиянии динамики валютного курса на успех внешнеэкономической деятельности государства, конкурентоспособность страны и благосостояние населения ведутся уже не одно десятилетие. Важнейшим соотношением, обоснованном еще в начале 20 века, является условие Маршалла-Лернера, которое показывает, при каком соотношении между экспортом и импортом девальвация ведет к улучшению торгового баланса [1, с. 71].

Существует множество научных работ, в которых критикуется условие Маршалла-Лернера. Например, в работе экономиста Эндрю Роуза рассматривается взаимосвязь между реальным эффективным обменным курсом и совокупным реальным торговым балансом для пяти стран ОЭСР во времена после Бреттон-Вудса, используются различные параметрические и непараметрические методы. Результатом исследования Эндрю Роуза является доказательство незначительного влияния обменного курса на торговый баланс [2, с. 315].

Гонконгский экономист Фанг Донг в 2017 году написал работу, в которой протестировал условие Маршалла-Лернера для США и стран «Большой семерки». Результат его работы – обоснование того, что девальвация может не оказывать влияние на торговый баланс США [3, с. 40]. Также в 2017 году профессорами Техасского Университета была написана работа, в которой с помощью эконометрической модели NARDL доказано долгосрочное влияние девальвации на улучшение торгового баланса [4, с. 324].

В нашей стране споры на эту тему также активно ведутся по нескольким причинам:

- 1) экономика нашей страны по-прежнему находится в стадии активного развития и поиска оптимальной модели долгосрочного роста;
- 2) отечественная экономика во многом ориентирована на экспорт (в основном – природных ресурсов), а значит, значительно зависит от колебаний курса национальной валюты;
- 3) сильные колебания курса российского рубля, имевшие место в последнее десятилетие, также способствовали росту внимания к проблеме влияния обменного курса на экономику страны со стороны профессионального экономического сообщества и широких общественных масс.

Споры о влиянии курса национальной валюты на экономику страны делят экономистов на два лагеря: тех, кто считает, что курс российского рубля необходимо ослаблять, и тех, кто полагает, что нельзя допускать значительного ослабления курса рубля по отношению к другим мировым валютам. В нашей стране традиционно преобладают сторонники первого подхода. В защиту своей позиции ими приводятся несколько стандартных аргументов [5, с. 25].

Так, значительное количество крупнейших российских государственных и частных компаний поставляют свою продукцию за рубеж и, соответственно, имеют валютную выручку. К таким компаниям относятся нефтегазовые корпорации («Газпром», «Роснефть», «Лукойл»), металлургические компании («Норильский никель», «Северсталь», «РУСАЛ»), прочие добывающие компании («АЛРОСА», «Полюс») и другие. Эти компании, неся основные издержки в рублях и получая выручку в иностранной валюте, могут значительно выигрывать от падения курса российского рубля. Рост прибылей от валютной переоценки данных компаний будет сопровождаться уплатой более высоких налогов на прибыль в бюджеты страны различных уровней. В совокупности данные компании составляют значительную часть экономической мощи нашего государства, а значит, и положительный эффект увеличившихся налоговых поступлений будет весьма весомым.

Продукция компаний самых различных секторов экономики будет становиться более конкурентоспособной на внешних рынках на фоне падения курса национальной валюты. Например, значительно выиграют российские экспортеры оружия, сельскохозяйственной продукции и другие. Вместе с тем преимущество получат и некоторые компании, ориентирующиеся на внутренний рынок: в условиях удорожания импортной продукции население будет стремиться покупать более дешевые товары-аналоги отечественного производства. Теоретически, могут возрасти и доходы страны от туризма: представляется, что иностранные туристы захотят воспользоваться возможностью посетить страну, затратив на это значительно меньше денежных средств в пересчете на иностранную валюту.

Несмотря на доминирование в нашей стране сторонников ослабления национальной валюты, в последнее время слышится все больше голосов в поддержку концепции сильного рубля. Так, в 2017 году специалисты Департамента исследований и прогнозирования Банка России опубликовали аналитическую записку, в которой они привели свои доводы в пользу сильного рубля [6, с. 2]. Также высказал свои опасения насчет излишнего ослабления рубля и М.В. Ершов, главный директор по финансовым исследованиям Института энергетики и финансов [7, с. 17]. Ученый экономист ВШЭ Валерий Миронов в своей работе подтверждает, что девальвация в 2014-2015 гг. улучшила торговый баланс России, и доказывает, что при учете всех структурных изменений российской экономики девальвация может привести к серьезной рецессии [8, с. 217].

В данной статье авторы на примере торговли между Санкт-Петербургом и Финляндией попробуют проверить гипотезу о том, что ослабление национальной валюты не приводит к росту несырьевого экспорта. Город Санкт-Петербург и Финляндия географически недалеко друг от друга, и, кроме того, имеют тесные и устоявшиеся торговые отношения. Авторы попробуют показать, что один из основных аргументов сторонников ослабления национальной валюты, а именно – положительное влияние слабо-

го рубля на экономику страны посредством стимулирования промышленного (несырьевого) экспорта, является крайне спорным и противоречивым.

В качестве исходных данных были использованы квартальные объемы торговли г. Санкт-Петербург и Финляндии с 2004 по 2017 год включительно, размещенные на сайте Северо-Западного таможенного управления [9]. Данные представлены в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС), в текущих ценах. Вся масса товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС разделяется на 99 товарных групп. Единица измерения объемов торговли – одна тысяча долларов США.

При первичном анализе структуры экспорта из Санкт-Петербурга в Финляндию было выявлено, что значительную часть от общей величины экспорта составляет 27 категория – «Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные». Так, в первом квартале 2012 года из 588 млн. долл. экспорта около 564 млн. долл. составлял экспорт по 27 категории. Для рассмотрения оставшейся части экспорта (преимущественно несырьевой) использовалась разность общей величины экспорта и экспорта по 27 товарной категории. Именно эта величина позволяет увидеть, как менялся несырьевой экспорт из Санкт-Петербурга в Финляндию. Динамика этой величины была сопоставлена с динамикой валютной пары доллар/рубли с 2004 по 2017 год включительно [10]. Результаты представлены на рисунке 1.

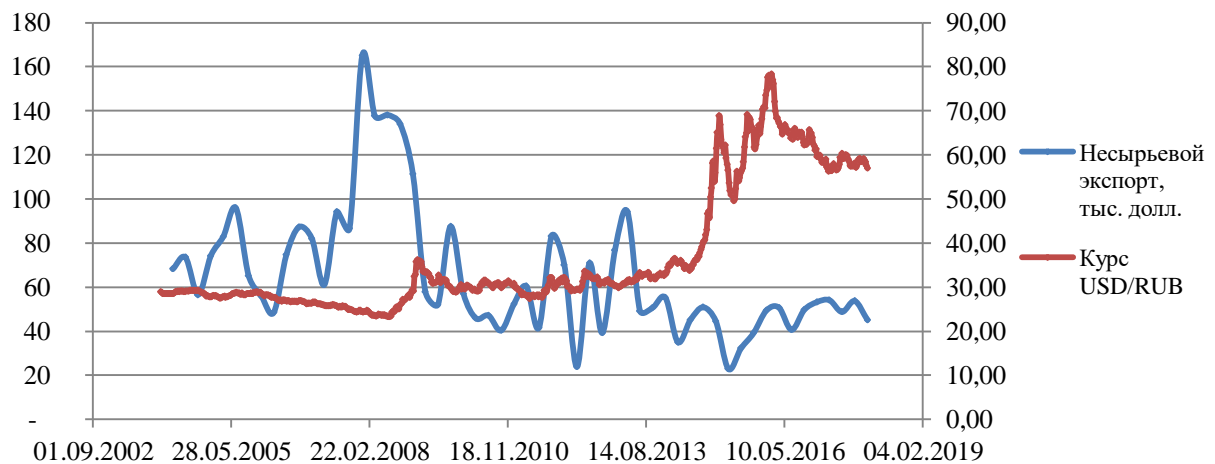


Рис. 1. Сопоставление динамики несырьевого экспорта из Санкт-Петербурга в Финляндию и динамики валютной пары доллар/рубли

Визуальный анализ позволяет установить, что величина несырьевого экспорта практически никак не связана с динамикой обменного курса. Также не наблюдается эффекта роста экспорта при падении курса национальной валюты. Так, несмотря на то, что за период наблюдения котировка рубль/доллар опустилась с 0,034 до 0,017 доллара за один российский рубль, величина несырьевого экспорта даже снизилась приблизительно с 70 млн. долл. в 1 квартале 2004 года до 45 млн. долл. в 4 квартале 2017 года.

Аналогичный анализ был проведен для импорта товаров из Финляндии в Санкт-Петербург с 2004 по 2017 год включительно. Для наглядности была использована котировка рубль/доллар. Результаты сопоставления представлены на рисунке 2.

По графику можно установить, что в период с 2004 года по середину 2008 года величина импорта показывала уверенный рост. В 2008-2009 годах произошло более чем двукратное падение импорта (с 600 до 250 млн. долл.). Весьма вероятно, что наиболее значительный вклад в падение внесло именно резкое ослабление российского рубля. С 2009 по 2013 год включительно импорт постепенно восстанавливался на фоне некоторого укрепления курса национальной валюты и выхода экономики России из рецессии. Однако в 2014 году на фоне очередного обрушения курса рубля, введения продовольственного эмбарго и разразившегося полномасштабного экономического кризиса в России величина импорта опустилась до минимальных значений на всем периоде исследования – до 115 млн. долл.

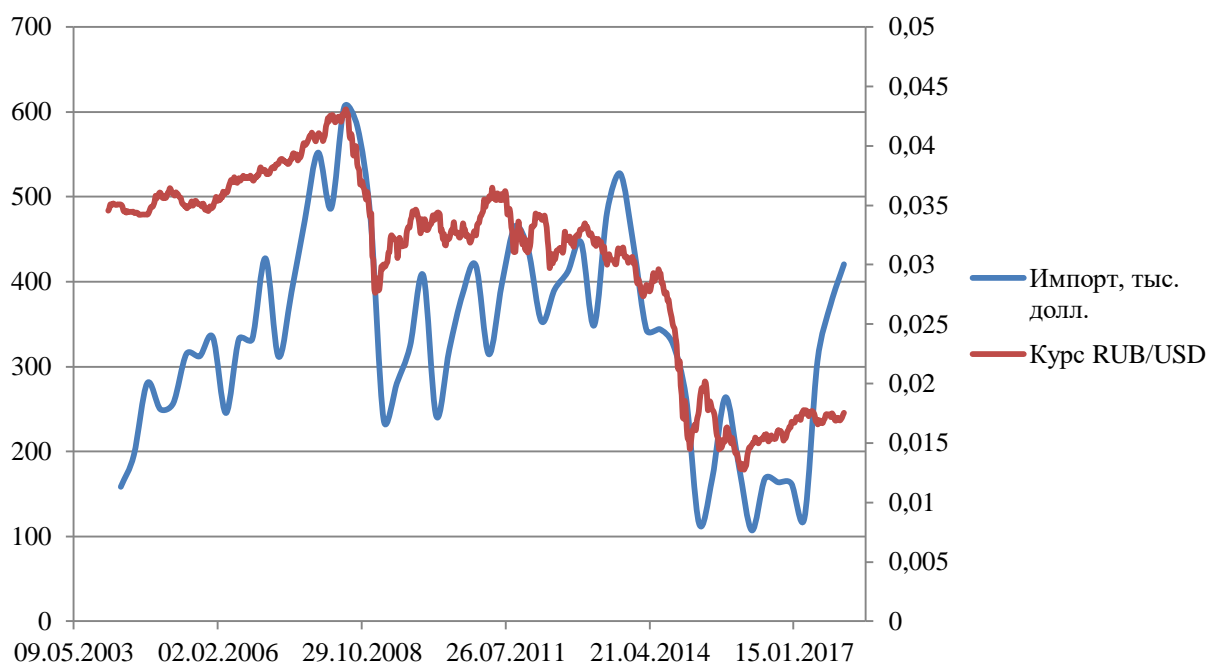


Рис. 2. Сопоставление динамики импорта Санкт-Петербурга из Финляндии и динамики валютной пары рубль/доллар

Для количественной оценки статистической взаимосвязи между обменным курсом российского рубля и величиной импорта были рассчитаны коэффициенты корреляции за три периода: 1 квартал 2004 г. – 2 квартал 2008 г. включительно, 3 квартал 2008 г. – 3 квартал 2013 г. включительно, 4 квартал 2013 г. – 4 квартал 2017 г. включительно. В качестве значений обменного курса использовались последние недельные данные в каждом квартале. Получившиеся значения коэффициента корреляции представлены в таблице 1.

Таблица 1

Значения коэффициентов корреляции обменного курса и величины импорта для трех периодов

Период	Значение коэффициента корреляции
1 квартал 2004 – 2 квартал 2008 г.	0,88
3 квартал 2008– 3 квартал 2013 г.	0,18
4 квартал 2013 – 4 квартал 2017 г.	0,72

Высокое значение коэффициента корреляции в первом периоде объясняется, скорее всего, относительной экономической стабильностью в этот период и стабильным постепенным укреплением курса национальной валюты, что привело к устойчивому росту величины импорта. Во втором периоде коэффициент корреляции имеет невысокое значение. Возможно, это объясняется тем, что обменный курс в этот период был менее стабилен, чем в первый – он периодически снижался и поднимался, импорт же не успевал реагировать на эти краткосрочные колебания. В третьем периоде коэффициент корреляции снова достаточно высокий, прежде всего, из-за того, что вместе с резким снижением курса рубля в 2014-2015 годах произошло и резкое падение величины импорта.

Таким образом, на примере торговли между Санкт-Петербургом и Финляндией было показано:

- 1) величина несырьевого экспорта, вопреки распространенному мнению, не увеличивается при ослаблении национальной валюты;
- 2) величина импорта крайне чувствительна к колебаниям обменного курса, при ослаблении национальной валюты происходит резкое снижение объемов импорта.

Помимо указанных выше эффектов, ослабление национальной валюты может привести и к другим негативным последствиям. За падением курса национальной валюты может последовать повышение уровня инфляции. Это особенно актуально для нашей страны, в которой традиционно высока доля импортной продукции, цены на которую привязаны к обменному курсу рубля. Кроме того, иностранная продукция во многих случаях имеет более высокое качество, чем отечественная, и при ослаблении курса рубля население вынуждено переходить на менее качественные отечественные аналоги. Падение национальной валюты ведет к снижению ее популярности у населения в качестве инструмента сбережения. Это в конечном итоге приводит к повышению спроса на иностранную валюту, что ведет к дальнейшей девальвации национальной валюты.

Девальвация может приводить к экономической нестабильности и отсутствию у населения и бизнеса возможностей для долгосрочного планирования. Таким образом, стабильный курс национальной валюты является одним из важнейших необходимых условий для развития внешней торговли нашей страны и, в конечном счете, ее экономики. В условиях сохраняющихся внутренних и внешних вызовов необходимость такой стабилизации становится еще более актуальной.

Список литературы

1. Киреев, А.П. Международная экономика / А.П. Киреев. – М., 1997. – 416 с.
2. Rose A.K. The role of exchange rates in a popular model of international trade: Does the 'Marshall-Lerner' condition hold? / A.K. Rose // *Journal of International Economics*. – 1991. - № 30. – 301.
3. Dong F. Testing Marshall-Lerner condition between U.S. and other G7 member countries / F. Dong // *The North American Journal of Economics and Finance*. – 2017. - № 40. – 30.
4. Arize A.C., Malindretos J., Igwe E.U. Do exchange rate changes improve the trade balance: An asymmetric nonlinear cointegration approach / A.C. Arize, J. Malindretos, E.U. Igwe // *International Review of Economics & Finance*. – 2017. - № 49. – 313.
5. Глазунов С.Н. Курс рубля и экономика России / С.Н. Глазунов // *Проблемы модернизации и перехода к современной экономике*. – 2014. – № 2. – 23.
6. Банк России, Департамент исследований и прогнозирования [Электронный ресурс] // Валютный курс и конкурентоспособность экономики. – 2017. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/16752/analytic_note_06.pdf.
7. Ершов М.В. О некоторых проблемах валютного курса рубля / М. В. Ершов // *Деньги и кредит*. – 2015. – № 6. – 13.
8. Mironov V. Russian devaluation in 2014-2015: Falling into the abyss or a window of opportunity / V. Mironov // *Russian Journal of Economics*. – 2015. - № 1. – 217.
9. <http://sztu.customs.ru/index.php> (дата обращения: 16.04.2018).
10. <https://www.investing.com/> (дата обращения: 16.04.2018).

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ АУДИТА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

АЗИКАЕВА ЗАЛИНА АБДУРАХМАНОВНА

магистрант 1 курса направления «Аудит и финансовый консалтинг»
Экономического факультета ФГБОУ ВПО «Дагестанский государственный университет»

Научный руководитель: Мамаева Ума Зайнудиновна - к.э.н., доцент

Аннотация: В статье раскрываются особенности аудита информационной безопасности в банковской системе Российской Федерации. Обеспечение информационной безопасности - это целая совокупность организационной структуры и упорядоченных процессов, в рамках которой аудит информационной безопасности является одним из значимых компонентов. Поэтому его назначение, процедура проведения, роль и т.д. должны рассматриваться именно с позиций обеспечения доверия к информационной безопасности, а вся соответствующая проверка должна быть как полноценная и полноразмерная система обеспечения доверия к информационной безопасности.

Ключевые слова: информационная безопасность, дифференцированный подход, бизнес-критерии, государственные гарантии, механизмы страхования вкладов, нормативные акты.

FEATURES OF AUDIT OF INFORMATION SECURITY IN THE BANKING SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Azikaeva Z. A.

Annotation: The article reveals the peculiarities of information security audit in the banking system of the Russian Federation. Information security assurance is a whole set of organizational structure and orderly processes within which information security audit is one of the important components. Therefore, its appointment, procedure, role, etc. it should be viewed from the standpoint of ensuring confidence in information security, and all relevant verification should be a full-fledged and full-size system of ensuring confidence in information security.

Keywords: information security, differentiated approach, business criteria, state guarantees, Deposit insurance mechanisms, regulations.

На данный момент в информационной безопасности нет устоявшегося определения аудита. Вот лишь несколько формулировок, используемых специалистами:

«Аудит информационной безопасности – системный процесс получения объективных качественных и количественных оценок о текущем состоянии информационной безопасности компании в соответствии с определенными критериями и показателями безопасности».

«Аудит информационной безопасности - это проверка способности успешно противостоять угрозам информационной безопасности».

Исходя из вышеприведенных определений и сделав акцент, что безопасность - это состояние

защищенности, дадим следующие определение аудиту информационной безопасности:

Аудит (контроль) состояния защиты информации — специальная проверка соответствия организации и эффективности защиты информации установленным требованиям и/или нормам.

Собственник информационных ресурсов или уполномоченные им лица имеют право осуществлять контроль за выполнением требований по защите информации и запрещать или приостанавливать обработку информации в случае невыполнения этих требований.

Таким образом, аудит в данном случае сводится к проверке системы информационной безопасности и сравнению результатов данной проверки с неким идеалом.

Особенности аудита ИБ организаций банковской системы (БС) Российской Федерации определяются следующими тремя основными факторами:

- особенностями развития в последнее десятилетие средств и систем автоматизации (информатизации) производственной деятельности кредитных организаций;
- структурой и содержанием направлений обеспечения ИБ и, следовательно, структурой и содержанием оценочной деятельности в рамках аудита ИБ организаций БС РФ;
- размерностью и значимостью объектов оценки при проведении аудита ИБ организаций БС РФ.

Специфика аудита ИБ организаций БС РФ определяется тем, что объектами оценки соответствия ИБ могут быть как компактные кредитные организации (например, в границах одного здания), так и организации, имеющие развитую филиальную сеть, дополнительные офисы, число которых может составлять несколько сотен. Совершенно очевидно, что процедуры оценки соответствия и сами подходы к оценке соответствия должны исходить из значимости организации для национальной экономики, а также сложности и размерности организации. При оценках крупной организации на стадии планирования аудита ИБ при подготовке плана его проведения должны быть соответствующим образом рассмотрены и учтены вопросы оценки соответствия ИБ филиалов, исходя из минимизации стоимости такой оценки и обеспечения необходимого качества и точности оценок.

Фактически речь должна идти о некотором дифференцированном подходе к оценкам соответствия ИБ в зависимости от типа и размера организации, что не является чем-то уникальным. Например, в практике налоговой службы уже давно используется дифференцированный подход который предусматривает раздельное обслуживание так называемых крупных налогоплательщиков, других юридических, частных предпринимателей и физических лиц.

В национальном банковском сообществе уже достаточно давно обсуждаются прогнозы, касающиеся того, что в ходе развития национальной банковской системы неминуемо наступит потребность в группировании на основе бизнес-критериев кредитных организаций, где:

- 30-40 банков составят основу банковского обслуживания национальной экономики, включая обслуживание экспортно-импортных операций, крупного бизнеса и т.п. (это уже явно просматривается в различных рейтинговых оценках банков по активам и пассивам). Данной категории банков должны быть обеспечены государственные гарантии, что должно сопровождаться жестким контролем со стороны регуляторов;
- 100-200 банков обеспечат основу региональной составляющей банковской системы — финансирование региональных проектов, промышленности и населения;
- остальные кредитные организации в силу их малого влияния на экономику должны составить последнюю группу, их деятельность должна регулироваться минимальным образом, а для защиты населения будут использоваться сформированные уже в настоящее время механизмы страхования вкладов.

Таким образом можно сделать вывод, что Банк России в свете законодательных норм, определяющих сферу ответственности Банка России в рамках национальной финансовой системы, уделяет достаточно большое внимание вопросам обеспечения стабильности рынка банковских услуг и, как национальный банковский регулятор, издал ряд положений, указаний и других нормативных актов, которые, так или иначе регулируют вопросы как обеспечения информационной безопасности так и непрерывности бизнеса, включая следующие документы:

- Стандарт Банка России «Обеспечение информационной безопасности организаций банковской системы Российской Федерации. Общие положения» СТО БР ИББС-1.0-2006;
- Письмо ЦБ РФ от 24.05.2005 № 76-т «Об организации управления операционным риском в кредитных организациях»;
- Указание ЦБ РФ от 27.07.2004 № 1481-У «О внесении изменений в Указание Банка России от 16 января 2004 года № 1376-У "О перечне, формах и порядке составления и представления форм отчетности кредитных организаций в Центральный банк Российской Федерации"».

Обеспечение информационной безопасности - это целая совокупность организационной структуры и упорядоченных процессов, в рамках которой аудит информационной безопасности является одним из значимых компонентов. Поэтому его назначение, процедура проведения, роль и т.д. должны рассматриваться именно с позиций обеспечения доверия к информационной безопасности, а вся соответствующая проверка должна быть как полноценная и полноразмерная система обеспечения доверия к информационной безопасности.

Список литературы

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности"
2. Информационная безопасность открытых систем. В 2 томах. Том 2. Средства защиты в сетях / С.В. Запечников и др. - Москва: ИЛ, 2017. - 560 с.
3. Партыка, Т. Л. Информационная безопасность / Т.Л. Партыка, И.И. Попов. - М.: Форум, Инфра-М, 2017. - 368 с.

УДК 338

РОЛЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА НА РАЙОНОМ УРОВНЕ

СОБОЛЕВА АНАСТАСИЯ АНДРЕЕВНА,
НАЗИНА ЕЛЕНА ПАВЛОВНА,
МИШУСТИНА ЕКАТЕРИНА НИКОЛАЕВНА

Студенты
Поволжский государственный университет сервиса
г. Тольятти

Научный руководитель: Алябьева Елена Михайловна - к. э. н., ст. преподаватель

Аннотация: В статье рассматривается актуальность прогнозирования агропромышленного комплекса. Выделены основные уровни осуществления прогнозирования в России. Рассмотрен районный уровень прогнозирования: органы управления, структура и методы прогнозирования.

Ключевые слова: прогнозирование, агропромышленный комплекс, районное прогнозирование, районная модель прогнозирования, федеральное прогнозирование, методы прогнозирования АПК.

THE ROLE OF FORECASTING AGROINDUSTRIAL COMPLEX AT THE REGIONAL LEVEL

Soboleva Anastasia Andreevna,
Nazina Elena Pavlovna,
Mishuystina Ekaterina Nikolaevna

Abstract: The urgency of forecasting of the agro-industrial complex is considered in the article. The main levels of forecasting in Russia are identified. The regional level of forecasting is considered: management bodies, structure and methods of forecasting.

Key words: forecasting, agro-industrial complex, district forecasting, regional forecasting model, federal forecasting, methods of forecasting of agroindustrial complex.

Любая экономическая деятельность неразрывно связана с такими понятиями, как производство, рынок, государство, характеризующееся не стабильным ростом экономики. Поэтому на протяжении многих десятилетий практически во всех странах мира наука о прогнозировании и стратегическом планировании является одной из важнейших направлений эффективного развития государства. [1, с. 98]

Прогнозирование в условиях рыночных отношений обеспечивают реализацию перспективных направлений воспроизводства рабочей силы, регулирование рынка труда, занятости, воспроизводства основных и оборотных фондов, стимулирование развития научно-технического прогресса, развитие социальных отношений.

Во многих странах, в том числе и в России, процесс агропромышленной интеграции привел к выделению в народном хозяйстве агропромышленного комплекса (далее по тексту АПК). Он представляет собой довольно сложную экономическую систему, объединяющую сельскохозяйственное производство с другими отраслями, характеризующуюся большим многообразием природно-климатических, биологических и технологических условий производства при огромной территориальной разобщенности.

В современной экономике прогнозирование остается одной из важных функций управления предприятиями АПК, а его отсутствие ведет к преобладанию саморегулирующих факторов. В связи с этим внедрение на предприятиях АПК системы прогнозирования, с целью предвидения возможных сценариев развития в современных условиях и разработку мер по повышению устойчивости предприятия за счет гибкости и прозрачности, основанной на применении новейших инструментов управления. Прогнозирование в АПК осуществляется на следующих уровнях:

- **Федеральный.** Формируется общая постановка цели и задачи по прогнозированию АПК в России. Определяются наиболее перспективные области развития науки и технологий, обеспечивающие реализацию конкурентных преимуществ страны.
- **Областной.** Формируется общая постановка цели и задач по прогнозированию АПК в регионе, области. Задачи могут быть подразделены на отдельные задачи (модули):
 - по разработке целевых комплексных программ;
 - по развитию и размещению отраслей и предприятий областного контура;
 - по оптимизации районных АПК с целью дальнейшего уточнения экономических и производственных связей на уровне областей;
 - по разработке основных балансов производства и потребления продукции.
- **Районные.** Данные агропромышленные формирования являются основным исходным звеном интеграции различных организационных форм сельскохозяйственных предприятий и объединений. Район к тому же является первичной низовой социально-экономической единицей административно-территориального деления государства.

Таким образом, эффективное прогнозирование на районном уровне, ведет к эффективному прогнозированию АПК на федеральном уровне, что позволит повысить конкурентные преимущества страны. Необходимо подробнее рассмотреть процесс прогнозирования на районном уровне.

В настоящее время в районах прогнозированием занимается несколько организаций: районные управления сельского хозяйства и продовольствия, комитет по земельным ресурсам и землеустройству, ассоциация крестьянских хозяйств и производственных кооперативов.

Агропромышленные объединения на уровне района, с одной стороны, представляют производственно-хозяйственные формирования районного АПК, с другой — это орган управления, планирования и прогнозирования экономического и социального развития. АПК района прежде всего должен удовлетворять потребности населения своего района в продуктах питания, а остальную продукцию он поставляет в региональные фонды и на региональные рынки.

При прогнозировании развития сельскохозяйственной сферы АПК на районном уровне используется индикативный подход. В этом случае сельскохозяйственная сфера будет представлять сумму производственных показателей предприятий различных организационных форм.

Для прогнозирования системы ведения хозяйства разрабатывается экономико-математическая модель задачи, которая имеет блочно-диагональную структуру.

Каждый блок соответствует юридическому лицу и связан с общим (связующим) блоком. В каждом блоке по производству сельскохозяйственной продукции векторами являются виды сельскохозяйственных культур и животных, ограничения — условия по их производству: использованию земельных угодий, трудовых ресурсов с учетом напряженных периодов производства, основных производственных фондов, формированию годовых норм кормления скота, севооборотам, зеленому конвейеру и др., а также по хранению, переработке и реализации продукции. Связующий блок учитывает условия по переработке продукции растениеводства и животноводства на уровне АПК района, реализации продукции по различным каналам

Решение такой задачи позволяет прогнозировать оптимальную организационную и производ-

ственную структуру районного АПК.

При прогнозировании развития АПК следует обратить внимание на три группы важнейших пропорций (балансов). [2, с. 22]

- Первая группа пропорций показывает соотношение между потребностью в аграрной продукции и производством конечной продукции.
- Вторая группа контролирует соотношение ресурсного и инвестиционного комплексов.
- Третья группа пропорций характеризует соотношения между основными сферами и отраслями АПК, а также внутри производственной, организационной и социальной структур.

При прогнозировании развития агропромышленного комплекса используется комплекс методов (табл.1). [3, с. 54]

Таблица 1

Основные методы прогнозирования развития агропромышленного комплекса

Подходы к прогнозированию	Методы
1. Эвристический	1. Средней оценки по индивидуальной оценке экспертов; 2. Оптимистических, пессимистических мнений экспертов; 3. Комиссии; 4. Экономических сценариев.
2. Экономико-математический	1. Трендовые модели; 2. Кривые жизненного цикла; 3. Экономико-математические модели на основе: линейного программирования, имитационного моделирования, теории распознавания образов и других методов.
3. Нормативный	1. Нормативных бюджетов потребления: прожиточного минимума, бюджетного достатка, рационального бюджета.

Эвристические методы прогнозирования — методы, используемые для прогнозирования поведения сложных систем с множеством параметров и целей, когда нет возможности формализовать прогноз в виде математических моделей. Эвристические методы используют при прогнозе поведения принципиально новых систем, в которых могут возникнуть революционные скачки, качественные изменения и т.п.

Нормативный подход состоит в определении параметров воспроизводства для достижения заданных целей экономического роста.

Экономико-математический подход - это математическое описание экономического объекта или процесса с целью их исследования и управления ими. Данный подход используется и при прогнозировании АПК на различных уровнях управления. Поэтому важна разработка единой концепции информационных моделей развития АПК на различных уровнях планирования и управления. Систему моделей целесообразно ориентировать на максимальный выход продукции высокого качества при наилучшем использовании прогнозируемых ресурсов.

Концепция моделирования должна базироваться на модульном принципе, то есть экономические модели должны иметь относительную автономность в оптимизируемых производственных, организационных и социальных структурах хозяйств. [4]

Оптимизация этих структур с учетом межхозяйственных связей предполагает достижение наивысших конечных результатов и создание единого производственного комплекса

Список литературы

1. Антонова, Н.Б., Вечер А.В. Прогнозирование и планирование экономики: Курс лекций [Текст]. – Мн.: Академия управления при Президенте Республики Беларусь. – 2012. - 172 с.

2. Алиева, З.Б. Основные направления аграрной политики как важного элемента системы государственного регулирования АПК [Текст]/ З. Б. Алиева // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2011. - №19. - с. 20 - 26.

3. Личко, К., Романюк, М. «Прогнозирование и планирование в АПК» [Текст] / К. Личко, М. Романюк // Экономика сельского хозяйства России. - 2009.-N 4.-с. 44-56

4. Прогнозирование развития агропромышленного комплекса, продуктовых и региональных подкомплексов [Электронный-ресурс]/АгроСборник [Офиц.сайт] URL: <http://agrosbornik.ru>

© Соблоева А.А., Назина Е.П., Мишустина Е.Н

УДК 330

УЧЕТ РАСЧЕТОВ С БЮДЖЕТОМ ПО РАЗЛИЧНЫМ ВИДАМ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ НА ПРИМЕРЕ ООО «ОРИОН ТРЕВЭЛ», Г. ВЛАДИВОСТОК

БЕРЕСТОВА ЛЮБОВЬ ВАЛЕРЬЕВНАБухгалтер
ООО «Орион Тревэл»

Аннотация: Налог – это обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, который взимается с предприятий и физических лиц в форме отчуждения денежных средств, которые принадлежат им на праве собственности, хозяйственного ведения либо оперативного управления. Соблюдение действующего налогового законодательства и последних изменений, которые вступили в силу важно и для самого предприятия, так как в случаях, если сотрудники бухгалтерии не осведомлены о них и расчет налоговых платежей по тому или иному налогу могут привести к значительным штрафным санкциям. Это, в первую очередь, может сказаться не только на финансовой стороне предприятия, но и на его репутации в налоговых органах. В данной статье рассмотрим порядок учета расчетов с бюджетом по различным видам налоговых платежей на примере ООО «Орион Тревэл», г. Владивосток, Приморский край.

Ключевые слова: Налог, налогооблагаемая база, расходы, налогообложение, отчетность, бухгалтерский учет.

ACCOUNTING CALCULATIONS WITH THE BUDGET FOR DIFFERENT TYPES OF TAX PAYMENTS ON THE EXAMPLE OF LLC "ORION TRAVEL", VLADIVOSTOK

Berestova Lyubov

Abstract: Tax is mandatory, individually gratuitous payment, which is collected from enterprises and individuals in the form of alienation of funds that belong to them on the right of ownership, economic management or operational management. Compliance with applicable tax laws and recent changes that have come into force is important for the company itself, as in cases where accounting officers are not aware of them and the calculation of tax payments for a tax can lead to significant penalties. This, first of all, can affect not only the financial side of the enterprise, but also its reputation in the tax authorities. In this article we will consider the order of accounting calculations with the budget for different types of tax payments on the example of LLC "Orion Travel", Vladivostok, Primorskiy Kray.

Key words: Tax, taxable base, expenses, taxation, reporting, accounting.

Учет расчетов с бюджетом по налогам на сегодняшний день имеет особую важность. Прежде всего, это проявляется в постоянном изменении налогового законодательства, которые требуют от бухгалтеров более высокой компетенции в вопросах, связанных с налогообложением. У каждого предприятия формируется начисление налоговых обязательств по итогам экономической деятельности, это

говорит об актуальности исследуемого вопроса о учете расчетов с бюджетом по различным видам налоговых платежей на примере ООО «Орион Тревэл», г. Владивосток.

Для написания статьи использовались труды ученых Богаченко В.М., Терентьевой Т.В., Алексеевой Л.Ф. и др. Также использовался цифровой материал бухгалтерской (финансовой) отчетности ООО «Орион Тревэл».

Сущность налоговых платежей заключается в том, что они взимаются государством в виде обязательных взносов. Уплату налогов осуществляют следующие участники:

- 1) работники, которые создают материальные и нематериальные блага и получающие от своей деятельности определенный доход;
- 2) организации и владельцы капитала, которые осуществляют предпринимательскую деятельность [1, с. 115].

Каждый вид налогов имеет собственный объект налогообложения, т.е. если это налог на имущество, то в качестве объекта налогообложения будет выступать имущество или имущественные права и т.д.

Налоговая система РФ – совокупность налогов, сборов, пошлин и иных налоговых платежей, которые уплачиваются как физическими, так и юридическими лицами на ее территории. Все подобные платежи формируют бюджетную систему страны.

Налог – это обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, который взимается с предприятий и физических лиц в форме отчуждения денежных средств, которые принадлежат им на праве собственности, хозяйственного ведения либо оперативного управления [2, с. 182-183].

По налоговым платежам могут быть установлены налоговые льготы в соответствии с действующим законодательством. Льготы могут выражаться в виде предоставления отсрочки или рассрочки по уплате налоговых платежей [3, с. 179].

В Налоговом кодексе РФ выделяют следующие виды налогов:

- 1) федеральные;
- 2) региональные;
- 3) местные.

Федеральные, региональные и местные налоги устанавливаются Налоговым кодексом РФ, но отличаются масштабами действия, т.е. федеральные налоги действуют на всей территории РФ, региональные – на уровне регионов, местные – на уровне местных властей. Таким образом, можно сделать вывод, что налоговая система РФ является трехуровневой [4, с. 190-193].

Начисление налоговых обязательств по итогам экономической деятельности происходит с использованием счета 68. Каждому виду налога, которые обязаны перечислять организации, соответствует свой субсчет.

Учет расчетов по налоговым платежам в бухгалтерском учете отражается на счете 68 «Расчеты по налогам и сборам». Счет 68 является пассивным, т.е. по кредиту отражается информация о начисленных налогах, по кредиту – их уплата [5, с. 102].

Аналитический учет осуществляется по всем видам налогов. Корреспонденция счета 68 зависит от характера операции, как характеризуется в отдельных случаях 68 счет – активный или пассивный. Так, дебет счета 68 формируется в следующих случаях:

Дт 68 Кт 51 – уплата налогов в бюджет,

Дт 68 Кт 19 – принят к вычету НДС за полученные товары (работы, услуги).

По кредиту счет 68 в бухгалтерском учете проводки может формировать следующие:

Дт 99 Кт 68 – начисление налога на прибыль;

Дт 91 Кт 68 – отражен НДС от реализации по прочим (не основным) видам деятельности;

Дт 90 Кт 68 – НДС учтен в стоимости товара;

Дт 70 Кт 68 – начислен НДФЛ при расчете заработной платы, используется счет 68

При зачете налоговых обязательств проводка будет выглядеть следующим образом:

Дт 68 Кт 68, по сч. 68 субсчета будут соответствовать видам налогов, которые участвуют в операции. Зачет налогов проводится при наличии подтверждения налоговой инспекции в рамках бюджетов

одного вида (федерального, регионального, местного) [6, с. 851].

Информация о налогах и сборах отражается в бухгалтерском балансе по следующим его строкам:

- 1) строка 1180 «Отложенные налоговые активы»;
- 2) строка 1220 «Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям»;
- 3) строка 1230 «Дебиторская задолженность», если возникла ситуация с переплатой по налогам;
- 4) строка 1420 «Отложенные налоговые обязательства»;
- 5) строка 1450 «Прочие обязательства», если налогоплательщику была предоставлена рас-срочка либо отсрочка по долгосрочной налоговой задолженности, либо в случаях предоставления ин-вестиционного налогового кредита;

6) строка 1520 «Кредиторская задолженность» в случаях краткосрочной недоимки либо в слу-чаях, когда сумма начисленных налогов еще наступил [7, с. 165].

Основным видом деятельности ООО «Орион Тревэл» является деятельность туристических агентств.

Также предприятие дополнительно работает по следующим направлениям:

- 1) торговля розничная прочая в неспециализированных магазинах;
- 2) торговля розничная в неспециализированных магазинах;

и др.

Рассматриваемая организация применяет общую систему налогообложения, в связи с чем явля-ется плательщиком следующих налогов:

- 1) налог на добавленную стоимость;
- 2) налог на прибыль;
- 3) налог на доходы физических лиц.

Рассмотрим, как организуется бухгалтерский учет и расчет каждого из налогов.

Для учета операций по налогу на прибыль в ООО «Орион Тревэл» используется счет 68-4 «Рас-четы по налогу на прибыль». Начисление налога на прибыль отражается бухгалтерской записью:

– Дт 99 Кт 68.

Сумма уплаченного налога на прибыль отражается бухгалтерской записью:

– Дт 68 Кт 51.

По кредиту счета 68-4 отражается сумма налога к уплате в бюджет, по дебету – сумма налога из-лишне уплаченная в бюджет.

Рассмотрим пример расчета налога на прибыль в ООО «Орион Тревэл» за 2016 год. Данные для примера возьмем из отчета о финансовых результатах исследуемой организации.

Для расчета налогооблагаемой базы необходимо сложить все полученные доходы предприятия и все полученные расходы, после чего из суммы доходов вычитают сумму расходов. В нашем случае, сумма доходов ООО «Орион Тревэл» складывается из выручки и прочих доходов. Получаем:

– $24558 + 1538 = 26096$ тыс. руб.

Сумма понесенных расходов за 2016 год складывается из себестоимости оказанных туристиче-ских услуг, управленческих расходов, процентов к уплате и прочих расходов. Получаем:

– $18107 + 9453 + 102 + 514 = 28176$ тыс. руб.

Таким образом, так как у предприятия нет показателей, которые могут уменьшить или увеличить налоговую базу для расчета налога на прибыль, налогооблагаемая база составит:

– $26096 - 28176 = -2080$ тыс. руб.

Налоговая база для расчета налога на прибыль имеет отрицательное значение, что говорит о полученном убытке. В данном случае, за 2016 год ООО «Орион Тревэл» не будет уплачивать налог на прибыль, так как предприятием получен убыток.

Кроме налога на прибыль предприятие уплачивает налог на добавленную стоимость, так как в виде дополнительных видов деятельности ООО «Орион Тревэл» занимается торговой деятельностью.

Суммы входящего НДС принимаются к учету бухгалтерской записью:

– Дт 19 Кт 60 (76).

В случае принятия входного НДС к вычету оформляется бухгалтерская запись:

– Дт 68 Кт 19.

Так как торговая деятельность для ООО «Орион Тревэл» является дополнительной, в таком случае сумма по реализованным товарам отражается бухгалтерской записью:

– Дт 91 «Прочие доходы и расходы» Кт 68.2

Кредитовое сальдо по счету 68.2 отражает сумму к уплате в бюджет. При оплате суммы НДС в бюджет оформляется бухгалтерская запись:

Дт 68 Кт 51.

Еще одним налогом, который уплачивает ООО «Орион Тревэл» отражается на счете 68.1 «Расчеты по налогу на доходы физических лиц». Ставка по НДФЛ устанавливается законодательством и составляет 13%.

Налогооблагаемой базой для расчета налога на доходы физических лиц является начисленная заработная плата сотрудника. При этом сумма начисленного НДФЛ отражается следующей бухгалтерской записью:

– Дт 70 Кт 68.1.

Уплата НДФЛ в бюджет отражается бухгалтерской записью:

– Дт 68.1 Кт 51.

По каждому из перечисленных видов налогов ООО «Орион Тревэл» сдает в Налоговую инспекцию соответствующие формы деклараций и отчетности.

Организация бухгалтерского учета на исследуемом предприятии полностью соответствует действующему законодательству, в связи с чем, можно сделать вывод, что нарушений в учете расчетов по налогам в ООО «Орион Тревэл» не обнаружено.

Как уже говорилось ранее, учет налоговых платежей в бухгалтерском учете играет важную роль. Так как неверное исчисление налогов может привести к финансовым потерям для предприятия в виде штрафов, пеней и неустоек.

Список литературы

1. Богаченко В.М. Бухгалтерский учет: Учебник / В.М. Богаченко, Н.А. Кириллова. - Рн/Д: Феникс, 2016. - 510 с.
2. Бусуек Н.А. Бухгалтерский учет в коммерческих банках (в проводках): Учебное пособие для магистров / Г.Н. Белоглазова, Н.А. Бусуек, Н.А. Ковалева. - М.: Юрайт, 2016. - 284 с.
3. Бороненкова С.А. Бухгалтерский учет и экономический анализ в страховых организациях: Учебник / С.А. Бороненкова, Т.И. Буянова. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 478 с.
4. Васильчук О.И. Бухгалтерский учет и анализ: Учебное пособие / О.И. Васильчук, Д.Л. Савенков; Под ред. Л.И. Ерохина. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 496 с.
5. Алексеева Л.Ф. Бухгалтерский (финансовый) учет: учебное пособие. – Владивосток: Издательство ВГУЭС, - 2014. – 168 с
6. Астафурова И.С. Оценка методик формирования системы показателей деятельности организаций // Экономика и предпринимательство. – 2014. - № 12-3 (53-3). – С. 850-854
7. Терентьева Т.В. Бухгалтерский учет: учебное пособие: в 2 модулях. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2014. – 280 с.

© Л.В. Берестова, 2018

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ АУДИТА КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

АЛИОМАРОВА ПАТИМАТ АЛИОМАРОВНА

магистрант 1 курса направления «Аудит и финансовый консалтинг»
Экономического факультета ФГБОУ ВПО «Дагестанский государственный университет»

Научный руководитель: Мамаева Ума Зайнудиновна -к.э.н., доцент

Аннотация: Проверка реальности кредиторской задолженности является одной из важных процедур аудита, так как операции с кредиторской задолженностью и погашением ее наличными деньгами представляют возможности для мошенничества, растрат и искажений данных финансовой отчетности.

В статье рассмотрены особенности проведения аудита кредиторской задолженности. Данные особенности необходимо заранее изучать, для того, чтобы программа аудита кредиторской задолженности была составлена грамотно. Составляя программу, аудитор должен выяснить, насколько он может опереться на проведенную в этом направлении работу внутреннего аудита, выявить состояние внутреннего контроля и учета.

Ключевые слова: аудит, кредиторская задолженность, альтернативные процедуры, внутренний контроль, задолженность, издержки обращения.

FEATURES OF AUDIT OF ACCOUNTS PAYABLE

Aiomarova P. A.

Annotation: Checking the reality of accounts payable is one of the important audit procedures, as transactions with accounts payable and repayment in cash represent opportunities for fraud, waste and misrepresentation of financial statements.

The article deals with the peculiarities of audit of accounts payable. These features need to be studied in advance, in order to audit the accounts payable program was compiled correctly. When drawing up the program, the auditor should find out how much he can rely on the work carried out in this direction of internal audit, to identify the state of internal control and accounting.

Keywords: audit, accounts payable, alternative procedures, internal control, debt, circulation costs.

Аудит и учет кредиторской задолженности – процедура, которая стала обязательной для многих коммерческих структур. Аудит делает возможным решение большого количества задач. Потому к нему требуется заранее готовиться.

Благодаря внутреннему аудиту становится просто узнать обо всех ошибках, допущенных при организации бухгалтерского учета. Ведь именно он создан для фиксации различной информации относительно задолженности. Процедура аудита проводится различными способами, вне зависимости от предмета изучения.

Составляя программу проверки расчетов с поставщиками и подрядчиками, аудитор должен выяснить, насколько он может опереться на проведенную в этом направлении работу внутреннего аудита, выявить состояние внутреннего контроля и учета. Для этого необходимо провести тестирование организация, по данным которого можно определить, на каком уровне организован внутренний контроль за

операциям по расчетам с поставщиками и состояние учета.

Покупка товаров, сырья и материалов, получение электроэнергии, тепла, услуг связи и других работ от поставщиков осуществляется на основании договоров, заказов, писем - заявок. В этой связи одним из важных моментов аудита является проверка выполнения договоров. При оприходовании товарно-материальных ценностей могут быть выявлены расхождения по количеству, качеству с указанными в документах поставщика. В таком случае составляют акт о выявленной недостаче. На сумму недостачи товарно-материальных ценностей организация предъявляет поставщику претензию, к которой должны быть приложены:

- копии сопроводительных документов или сличительной ведомости фактического наличия ТМЦ с данными, указанными в документах поставщика;
- квитанции станции назначения о проверке веса груза, если она производилась;
- акт о выявленной недостаче ТМЦ;
- другие документы, свидетельствующие о причинах возникновения недостачи (анализ на влажность).

Проверка реальности кредиторской задолженности является одной из важных процедур аудита, так как операции с кредиторской задолженностью и погашением ее наличными деньгами представляют возможности для мошенничества, растрат и искажений данных финансовой отчетности.

Прослеживая операции по расчетам с поставщиками и подрядчиками, аудитор должен проверить правильность составления бухгалтерских проводок. Особое внимание необходимо обратить на отражение операции на счетах, учитывающих издержки обращения, производства, так как в них кроется множество ошибок, влияющих на себестоимость продукции, финансовые результаты организаций.

На счетах, учитывающих задолженность поставщикам, могут значиться нереальные обязательства, образовавшиеся в результате допущения ошибок при отражении документов поставщиков в регистрах бухгалтерского учета. Выявить это можно, используя прием прослеживания, двигаясь от документа по системе учета до отражения их на счетах бухгалтерского учета.

При первоначальных проверках аудитору необходимо получить доказательство того, что:

- а) начальные сальдо текущих обязательств не содержат искажений, которые существенно влияют на финансовую отчетность текущего периода;
- б) конечные сальдо предыдущего периода были правильно перенесены в текущий период или, при необходимости, исправлены;
- в) соответствующая учетная политика применяется последовательно, или изменения в учетной политике учтены и раскрыты.

Если сумма кредиторской существенна для финансовой отчетности и есть основания рассчитывать на получение ответа от кредиторов, то аудитору надо запланировать получение подтверждения сальдо задолженности или отдельных операций в отношении сальдо счета. Подтверждение сальдо кредиторской задолженности является надежным аудиторским доказательством факта существования кредиторов и точности отражения сальдо счетов. Счета для подтверждения выбираются так, чтобы аудитор смог делать вывод о наличии и точности отражения кредиторской задолженности с учетом выявленных аудиторских рисков.

Альтернативная процедура - это проверка последующих перечислений денежных средств или проверка документов по приобретению ТМЗ и оказанных услуг. Статьи, по которым не был получен ответ, и не были выполнены альтернативные процедуры, будут считаться как ошибки при оценке аудиторских доказательств. На практике, когда риск контроля оценивается на уровне ниже высокого, аудитор может принять решение о подтверждении сальдо счетов кредиторской задолженности на дату, не являющуюся датой окончания периода (так, если аудит будет завершен в течение короткого времени после даты составления баланса).

Следующие правила помогут аудитору в оценке надежности аудиторских доказательств:

доказательства, полученные из внешних источников

(например, подтверждение, полученное от третьей стороны), более надежны, чем доказательства, полученные из внутренних источников;

доказательства, полученные из внутренних источников более надежны, при условии эффективности существующих систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля.

Таким образом, можно сделать вывод, что при аудите кредиторской задолженности необходимо проверить достоверность финансовой отчетности по видам и срокам кредиторской задолженности. Для этого используется прямое подтверждение, изучение контрактов, договоров.

В процессе аудита дается оценка условий задолженности - с точки зрения их реальности и полноты. Обращается внимание на сроки, ограничения использования ресурсов, возможность привлечения дополнительных источников финансирования. Во время аудита необходимо выяснить, существуют ли договоры по проведенным операциям с поставщиками и подрядчиками, правильно ли они оформлены; при наличии задолженности необходимо установить дату и причину возникновения просроченной задолженности, почему не проведены своевременно расчеты, нет ли искусственной задолженности, повторного оприходования материалов и услуг.

Список литературы

1. Лосева, Наталья Методология внутрифирменных стандартов аудиторской деятельности / Наталья Лосева. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2017. - 540 с.
2. Федеральный закон от 01.05.2017 N 96-ФЗ "О внесении изменений в статью 1 Федерального Закона "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля" и Федеральный Закон "Об аудиторской деятельности" (принят ГД ФС РФ 20.04.2017)// Гарант : информ.-правовое обеспечение. - М. - 2017.
3. Шешукова, Т. Г. Аудит. Теория и практика применения международных стандартов: моногр. / Т.Г. Шешукова, М.А. Городилов. - М.: Финансы и статистика, 2017. - 184 с.

УДК 658.155.012.7

КРИТЕРИЙ ВЫБОРА ВРЕМЕННОГО ИНТЕРВАЛА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ШВЕЙНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

МАКЛЮК ВИКТОРИЯ СЕРГЕЕВНА

студентка

ФГБОУ ВПО «Новосибирский государственный институт экономики и управления»

Аннотация: Статья посвящена определению временного интервала, за который целесообразно измерять и рассматривать показатели рентабельности швейной промышленности. Выявление данного интервала основано на анализе стандартизированной дисперсии показателей рентабельности активов и рентабельности собственного капитала.

Ключевые слова: временной интервал, финансовый показатель, рентабельность, показатели рентабельности, стандартизированная дисперсия.

THE SELECTION CRITERION OF THE TIME INTERVAL FOR RESEARCH OF PROFITABILITY OF CLOTHING INDUSTRY

Makluk Victoria Sergeevna

Abstract: The article is devoted to the determination of the time interval for which it is advisable to measure and consider the profitability of the garment industry. The identification of this interval is based on the analysis of the standardized variance of return on assets and return on equity.

Keywords: time interval, financial indicator, profitability, profitability indicators, standardized variance.

Успешная деятельность компании неразрывно связана с эффективностью использования ресурсов, которая является основополагающим фактором, обеспечивающим жизнедеятельность организации. В настоящий момент в мире наблюдается ситуация, при которой на первый план выходят финансовые аспекты деятельности компаний.

Собственник, который хочет серьезно вести свое дело, успешно развивать и расширять его, должен постоянно и скрупулезно проводить тщательный анализ экономической результативности. Основным экономическим показателем, характеризующим финансовую успешность организации, является прибыльность.

В системе финансового анализа организации немаловажное значение имеет анализ рентабельности. При определении волатильности показателей за какой-либо временной интервал может быть допущена существенная погрешность, искажающая достоверную оценку эффективности деятельности организации. Поэтому вопрос правильности определения временного лага, за который целесообразно рассматривать рентабельность в той или иной отрасли, является актуальным.

Анализ системы показателей рентабельности, проведенный в статье «К вопросу об оценке рен-

табельности компании» [2] показал, что наиболее применимыми на практике являются показатели ROA и ROE. Они обладают несущественными недостатками и позволяют получить объективную оценку рентабельности организации. Следовательно, практическая часть работы основывается на анализе рентабельности активов и собственного капитала организаций швейной промышленности.

В настоящий момент швейная промышленность играет значительную роль в производстве валового национального продукта Российской Федерации. Эта отрасль является второй по объёму в лёгкой промышленности.

Для исследования была осуществлена выборка компаний на основе данных системы комплексного раскрытия информации об эмитентах и профессиональных участников фондового рынка, СКРИН [1], являющейся крупнейшей базой данных по российским компаниям, отраслям, регионам Российской Федерации, была сформирована выборка компаний, содержащих такие формы отчётности, как бухгалтерский баланс и отчёт о финансовых результатах и осуществляющих свою деятельность в отрасли швейной промышленности в период с 2007 по 2016 год.

Из сформированной выборки (292 компании) были исключены компании, не предоставившие формы отчётности и те компании, которые функционировали не на всём протяжении исследуемого десятилетия. В результате проведения этих действий сформировалась выборка, состоящая из 70 компаний, занимающихся производством одежды в исследуемый период. Для этих компаний и были рассчитаны показатели рентабельности активов (ROA) и рентабельности собственного капитала (ROE).

Для устранения погрешности показателей ROA и ROE за десятилетний период T на основе данных по отдельным периодам t может быть использована формула дисперсии. Дисперсия – это мера разброса значений какой-либо величины относительно её среднего значения. В нашем случае – это отклонения значений рентабельности активов и собственного капитала швейной промышленности от среднеотраслевых значений ROA и ROE. Но более точные результаты позволяет получить формула стандартизированной дисперсии (1):

$$\sigma_T = \sigma_t * (T/t)^\alpha \quad (1),$$

где:

σ_T – значение стандартизированной дисперсии за десятилетний период,

σ_t – дисперсия в t -ый период времени.

Параметр α может принимать значения от 0 до 1. В качестве эксперимента примем $\alpha=0,5$.

Для начала были рассчитаны средние значения ROA и ROE по нарастающей за двухлетний период, трехлетний и последующие периоды, для которых затем была найдена дисперсия и значение σ (квадратный корень из дисперсии). Далее полученные данные были подставлены в формулу 1 и в итоге получены следующие результаты:

Таблица 1

Стандартизированная дисперсия для показателя ROA швейной промышленности

t	σ_T	Темп прироста, %
1 год	69,09	-
2 года	5,47	39,93
3 года	3,80	30,46
4 года	2,93	22,92
5 лет	2,45	16,35
6 лет	1,86	24,25
7 лет	1,37	26,02
8 лет	0,87	36,64
9 лет	0,65	25,25

В период t , равный пяти годам, наблюдается минимальное значение темпов прироста при пер-

вичном падении данного показателя, и он составляет 16,35%. Следовательно, данный период, является наиболее приемлемым для дальнейших исследований, так как прослеживается наименьшее отклонение показателей рентабельности активов у компаний от среднеотраслевых.

Также были проведены аналогичные расчеты для показателя ROE, полученные результаты представлены в виде таблице 2:

Таблица 2

Стандартизированная дисперсия для показателя ROE швейной промышленности

t	σ_T	Темп прироста, %
1 год	20,04	-
2 года	17,28	42,79
3 года	10,71	38,02
4 года	8,05	24,80
5 лет	6,69	16,97
6 лет	4,73	29,24
7 лет	3,34	29,35
8 лет	1,51	54,95
9 лет	0,83	44,64

В период t, равный пяти годам, наблюдается минимальное значение темпов прироста при первичном снижении данного показателя (16,97%). Следовательно, данный период, является наиболее приемлемым для дальнейших исследований, прослеживается наименьшее отклонение показателей рентабельности собственного капитала у компаний от среднеотраслевых.

Таким образом, при помощи стандартизированной дисперсии было выявлено, что, вероятнее всего, проводить анализ показателя ROA и показателя ROE в швейной промышленности России следует за период, равный пяти годам. Это позволит получить наиболее достоверные сведения о ситуации, сложившейся на рынке в отрасли на сегодняшний день, а также сделать более точные прогнозы об изменениях данных показателей. Но для подтверждения, определенного в ходе исследования, временного лага для изучения рентабельности необходимо провести дополнительные исследования, изучив иные аспекты.

Список литературы

1. База данных по российским компаниям, отраслям и регионам [Электронный ресурс]. URL: <http://kontragent.skrin.ru/dbsearch/dbsearchru/>
2. Буданова Ю.В., Зайцева А.А., Маклюк В.С. К вопросу об оценке рентабельности компании // European research: сборник статей международной научно-практической конференции в 2ч. Ч.2. – Пенза: МЦНС «Наука и просвещение». – 2017. – 362 с

© В.С. Маклюк, 2018

УДК 338

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОТДЕЛА ВНУТРЕННЕГО АУДИТА

ВАТОЛИНА ОЛЕСЯ ВЛАДИМИРОВНА

К.э.н., доцент

ГЛАГОЛЕВА ДАНА МАКСИМОВНА

Магистрант

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»

Аннотация: В статье рассматривается структура управления отделом внутреннего аудита, особенности организации внутреннего аудита, особенности формирования органов контроля. Конкретизирована сущность деятельности отдела внутреннего аудита, его эффективность.

Ключевые слова: отдел внутреннего аудита, аудиторская деятельность, система внутреннего контроля, органы контроля.

PECULIARITIES OF ORGANIZATION OF THE INTERNAL AUDIT DEPARTMENT

**Vatolina Olesya Vladimirovna,
Glagoeva Dana Maximovna**

Abstract: The article considers the management structure of the internal audit department, the peculiarities of the internal audit organization, peculiarities of the formation of control bodies. The essence of the activity of the internal audit department and its effectiveness are specified.

Key words: internal audit department, audit activity, internal control system, control bodies

Большинство предприятий, как в России, так и за рубежом, страдают от нерационального использования основных типов ресурсов – людских, финансовых, материальных, от недостатка необходимой для принятия правильных решений информации, прямого мошенничества со стороны персонала и управляющих. Для решения перечисленных проблем мы предлагаем внедрить эффективную систему внутреннего контроля (СВК).

Организация внутреннего аудита особенно актуальна для крупных компаний, имеющих филиалы в других городах и странах. Необходимость внутреннего аудита для таких предприятий определяется значимостью своевременного получения актуальной и объективной информации о деятельности филиалов организации. Пользу СВК также приносит и для филиалов организации, которые благодаря внутреннему аудиту могут наблюдать более успешную работу других подразделений, находя для себя практические идеи для совершенствования.

При построении структуры управления отделом внутреннего аудита в качестве базовых мы рассматриваем следующие варианты:

1 вариант: внутренний аудитор по направлению. К примеру, внутренний аудитор в подразделении продаж дисциплинарно подчинен линейному руководителю надлежащего направления, а функционально - руководителю отдела внутреннего аудита. Преимуществом считается конкретное определение сферы ответственности каждого внутреннего аудитора, а главным недостатком - зависимость от руководителя направления.

2 вариант: внутренний аудитор присутствует в другой зависимости: дисциплинарно он находится в подчинении у руководителя отдела внутреннего аудита, а функционально – у руководителя направления соответствующего уровня. Преимуществом данного варианта мы считаем снижение давления со стороны руководителей направлений, а также повышение оперативности информации. Однако, наряду с преимуществами, возникают проблемы, касающиеся внутреннего аудитора, работа которого подлжет оценке управляющего отдела внутреннего аудита и линейного руководителя направления, работу которого оценивает управляющий отдела внутреннего аудита.

3 вариант: штабная структура управления отделом внутреннего аудита. Внутренние аудиторы находятся при подчинении надлежашего уровня управления и выполняют задания по его поручению.

Большой информационный потенциал и знание всех тонкостей в деятельности своей организации выгодно отличают внутренних аудиторов от внешних. Таким образом, целесообразно, чтобы функции внутренних аудиторов в организации выполняли штатные сотрудники, а не приглашенные со стороны независимые аудиторы. Более того, по нашему мнению, штатные специалисты более ответственны в своих рекомендациях, так как имеют заинтересованность в развитии компании.

Необходимое количество органов контроля в компании определяется, в главной степени, требованиями законодательства. К примеру, для акционерных обществ законодательством предусмотрено присутствие не только совета директоров (наблюдательного совета), но и ревизионной комиссии.

Руководители и управляющие компании, отталкиваясь от собственных потребностей, имеют возможность создания и других органов контроля. В современных условиях существует возможность выбора: контрольно-ревизионная служба, служба внутреннего контроля, служба внутреннего аудита, служба безопасности, отдел контроля качества. Однако, порой, по-разному именуемые органы контроля в большой мере дублируют функции друг друга. Это, как правило, приводит к финансовой неэффективности их работы.

Большую роль в принятии решения о структуре органов контроля играет состояние контрольной среды в компании, а также уровень развития ее корпоративной культуры.

Поскольку возведение системы внутреннего контроля процесс длительный и трудозатратный, присутствие в компании отдельного контрольно-ревизионного подразделения (контрольно-ревизионной службы) считается необходимой потребностью на определенном шаге. Данное подразделение приобретает особую значимость, в случае если руководство компании не имеет возможности или стремления возводить эффективную систему контроля и создавать высокоразвитую корпоративную культуру. В этом случае контрольно-ревизионное подразделение будет фокусироваться на выявлении недочетов и злоупотреблений. Но необходимо иметь в виду, что ревизионная работа, по своей сущности, ориентирована на ретроспективу, т. е. на уже произошедшие действия и их результаты. В свою очередь, внутренний аудит нацелен на перспективу, т. е. на грядущие события, которые имеют возможность негативным образом сказаться на работе отдельных подразделений и/или фирмы в целом.

Другими словами, ревизия расценивает результаты уже реализовавшихся рисков, в то время как внутренний аудит расценивает возможность и предлагает пути понижения рисков и/или отрицательных эффектов их действия. Присутствие в компании контрольно-ревизионного подразделения не приводит к ненужности внутреннего аудита и прочих форм контроля. Многое зависит от того, на каком шаге жизненного цикла находится фирма и в каком направлении, с позиции внутренней корпоративной культуры, она будет развиваться.

Общая тенденция последних лет – внедрение инициатив по повышению эффективности работы внутреннего аудита. Тем не менее, распределение статей бюджетов и ресурсов отделов внутреннего аудита, а следовательно их приоритеты, претерпели значительные изменения. Однако бюджеты в основном сфокусированы на меры по возмещению затрат, такие как контроль за выполнением контрактных обязательств, проверки платежей, мониторинг соблюдения внутренних политик по затратам (например соблюдение лимитов на командировочные затраты). Существенное изменение распределения бюджета касается расширения спектра и объема работ, проводимых отделами внутреннего аудита. Многие руководители отделов внутреннего аудита ставят в качестве основной цели оптимизацию ресурсов компании, при более комплексном подходе к оценке рисков (независимая экспертная оценка

рисков), а также проведению проверок на соответствие корпоративным и нормативным требованиям.

Присутствие эффективно работающего отдела внутреннего аудита считается одним из основных способов подъема конкурентоспособности фирмы. Согласно опыту международной практики, присутствие СВК создает необходимые предпосылки удачного развития предприятия.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.08 № 307 – ФЗ
2. Крышкин О. Настольная книга по внутреннему аудиту: риски и бизнес- процессы, 4-е издание, 2017.
3. Булыга, Р.П. Аудит бизнеса. Практика и проблемы развития: монография, 2015.
4. Невешкина Е. В. Стандарты по аудиторской деятельности. Сборник нормативных актов, 2016.

УДК-330

АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

ХАРЛАМОВА ЕКАТЕРИНА ЕВГЕНЬЕВНА

Доцент, к. э. н.

ПЕТРОВА ТАТЬЯНА ОЛЕГОВНА

Ст. гр. ЭФК-459

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный технический университет»
г. Волгоград, РФ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности финансирования бюджетных учреждений Волгоградской области. Анализируется финансово-экономическое состояние Клиники №1 ВолгГМУ г. Волгограда.

Ключевые слова: удельный вес, себестоимость, выручка, финансовый результат, показатель рентабельности, прирост финансирования, средний показатель прироста бюджетного финансирования, затраты.

ANALYSIS OF FINANCIAL AND ECONOMIC STATE HEALTH ORGANIZATION ON THE EXAMPLE OF VOLGograd REGION

**Kharlamova Ekaterina Evgenievna,
Petrova Tatyana Olegovna**

Abstract: the article deals with the peculiarities of financing budgetary institutions of the Volgograd region. Analyzed financial and economic condition of a Clinic №1 Volga city of Volgograd.

Характеристика финансово-экономического состояния учреждения здравоохранения проводится по следующим группировкам показателей:

1. Краткая характеристика учреждения и особенностей его деятельности.
 2. Характеристика структуры расходов в учреждения в разрезе статей и подстатей и анализ их динамики за три года.
 3. Оценка рентабельности оказания платных медицинских услуг в разрезе отделений больницы и анализ их динамики за 2014-2016 гг.
 4. Приведение основных коэффициентов и показателей финансового состояния предприятия в динамике за три года и их отклонения от нормативных показателей: коэффициенты ликвидности и платежеспособности, коэффициенты структуры текущих активов и коэффициенты финансовой устойчивости.
- Для исследования финансово-экономического состояния бюджетного учреждения здравоохране-

ния в данной работе была выбрана Клиника №1 ВолгГМУ в городе Волгограде.

Многопрофильная Клиника № 1 Волгоградского государственного медицинского университета создана приказом Росздрава от 29.12.2005 года № 563 и является структурным подразделением ВолгГМУ. Финансирование Клиники осуществляется за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета, ОМС и внебюджетных источников. В Клинике №1 развернуты 130 коек хирургического, 80 коек терапевтического профиля и 12 реанимационных коек для круглосуточного пребывания больных, а также 9 коек дневного стационара для лечения пациенток с бесплодием методом ЭКО. В структуре клиники функционируют 8 подразделений:

Кардиохирургические	40
Абдоминальная хирургия	50
Урологические	10
Гинекологические	40
Кардиологические	30
Неврологические	40
в том числе: неврологические для больных с острыми нарушениями мозгового кровообращения	20
Реанимационные	12
Гинекологические койки для вспомогательных репродуктивных технологий, дневной стационар	9

Источник: Клиника ВолгГМУ №1

Клиника имеет лицензии на оказание специализированной и высокотехнологичной медицинской помощи.

В настоящее время Клиника № 1 является современным, динамично развивающимся лечебным учреждением, активно принимающим участие в государственных программах с целью улучшения качества и доступности медицинской помощи россиянам на высоком уровне.

Университетская Клиника №1 включена в программу клинической апробации методов профилактики, диагностики, лечения и реабилитации, а также в перечень учреждений, участвующих в реализации мероприятий по модернизации федеральных государственных учреждений, оказывающих медицинскую помощь. Большая востребованность Клиники № 1 определила перспективы ее реконструкции с увеличением полезной площади на 2200 квадратных метров.

Очевидно, что денежные средства бюджетной организации подразделяются на бюджетные и внебюджетные. Анализ финансово-экономической деятельности учреждения здравоохранения Клиника №1 ВолгГМУ проводится в годовом разрезе за период с 2014 по 2016 гг. отдельно по расходам бюджетных средств и поступлению, и расходам внебюджетных средств обзорно для оценки эффективности экономической деятельности учреждения.

В 2015 году прирост финансирования составил 47,1% по сравнению с предыдущим годом. Если считать это средним показателем прироста по расходам, то можно заметить, что в этом году значительно увеличились расходы по статьям «Приобретение предметов снабжения и расходных материалов». Это вызвано перерасходом материалов в текущем году. Если рассматривать расходы по этой статье в разрезе подстатей, то можно заметить рост расходов на медикаменты и перевязочные средства и продукты питания. Это вызвано ростом цен на эти предметы снабжения в 2015 году. Также в несколько раз увеличились расходы по подстатье «Прочие предметы снабжения», поскольку в этом году управлением больницы было решено обновить оборудование и мебель в административном помещении. Увеличились также расходы по статьям заработной платы и начислений, поскольку был несколько увеличен штат сотрудников, а также произошел незначительный рост заработной платы работников здравоохранения. По капитальным расходам значительные изменения произошли по статьям

приобретения нового оборудования. В 2015 году больница закупила лечебно-диагностическое оборудование, автомобили скорой помощи, а также компьютеры и оргтехника для администрации.

Таблица 1

Расчет рентабельности платных медицинских услуг в динамике за 2014-2016 гг.

Наименование отделения	Выручка, руб.	Себестоимость, руб.	Финансовый результат, руб.	Показатели рентабельности, %	
2014 год					
Консультативно-поликлиническое (консультации)	1710587	1710587	-	-	-
Лучевой диагностики	2017459	1551891	465568	30,0	23,1
Функциональной диагностики	1697388	1305683	391705	30,0	23,1
Клинико-диагностическая лаборатория 30,0	33773	25979	7794	30,0	23,1
Эндоскопическое 30,0е	121263	93279	27984	30,0	23,1
Консультативно-пол.клиническое (операции)	1242337	955644	286693	30,0	23,1
Патоморфологическое	1391346	1070266	321080	30,0	23,1
Итого:	8214153	6713329	1500824	22,4	18,3
2015 год					
Консультативно-поликлиническое (консультации)	4283777	4283777	-	-	-
Лучевой диагностики	3644788	2915830	728958	25,0	20,0
Функциональной диагностики	3066614	2453291	613323	25,0	20,0
Клинико-диагностическая лаборатория	112572	86594	25978	30,0	23,1
Эндоскопическое	485052	373117	111935	30,0	23,1
Консультативно-поликлиническое (операции)	3216998	2474614	742384	30,0	23,1
Патоморфологическое	2185231	1821026	364205	20,0	16,7
Итого:	16995032	14408249	2586783	18,0	15,2
2016 год					
Консультативно-поликлиническое (консультации)	5129460	5129460	-	-	-
Лучевой диагностики	3458129	3112316	345813	11,1	10,0
Функциональной диагностики	4863625	3696355	1167270	31,5	24,0
Клинико-диагностическая лаборатория	164931	122049	42882	35,1	26,0
Эндоскопическое	672252	504189	168063	33,3	25,0
Консультативно-поликлиническое (операции)	3719056	2714911	1004145	37,0	27,0
Патоморфологическое	2409190	1855076	554114	29,9	23,0
Итого:	20416643	17134356	3282287	19,2	16,1
Абсолютное отклонение 2015 от 2014, руб.	8780879	7694920	1085959	-4,4	-3,1
Относительное отклонение 2015 от 2014, %	106,8	114,6	72,3	-19,6	-16,9
Абсолютное отклонение 2016 от 2015, руб.	3421611	2726107	695504	1,2	0,9
Относительное отклонение 2016 от 2015, %	20,1	18,9	26,9	6,7	5,9

Источник: Клиника ВолгГМУ №1

В 2016 году средний показатель прироста бюджетного финансирования равен 6,7 %. Исходя из этого можно заметить следующие изменения в структуре расходов: незначительно по сравнению со средним показателем увеличились расходы на оплату труда с начислениями, что говорит о сокращении кадров в исследуемом учреждении. В конце года в Клинике №1 ВолгГМУ, с одной стороны, произошёл рост заработной платы работников здравоохранения, а с другой стороны – общероссийский

финансовый кризис, привели к образованию кредиторской задолженности перед персоналом по оплате труда и других начислений за 2 последних месяца. Значительный рост расходов опять наблюдается по статьям и подстатьям «Приобретение материалов», что вызвано, во-первых, расширением стационара и, как следствие, увеличением коек, во-вторых, скачкообразным ростом цен на медикаменты и другие предметы снабжения в конце 2016 года.

По структуре удельного веса расходов по показателям за три года можно сказать, что значительная часть расходов в 2014 и в 2015 годах приходилась на капитальные расходы больницы: капитальный ремонт и достройка сооружений и приобретение оборудования длительного использования – 78,53% и 72,41% соответственно. Эта величина характеризует повышение технического уровня учреждения и улучшение условий содержания больных. В 2016 году ситуация несколько изменилась – почти половина расходов бюджетных средств соответствует текущим расходам больницы, что характерно для учреждений здравоохранения такого типа.

Финансово-экономическое состояние учреждения здравоохранения зависит также и от динамики движения внебюджетных средств, которые образуются в результате оказания платных медицинских услуг.

Расчет показателей рентабельности платных медицинских услуг в динамике за три года представлен в таблице 1.

Развитие системы оказания платных медицинских услуг обусловило прирост выручки от данной деятельности на 8780879 руб. в 2015 году и на 3421611 руб. в 2016 году. На мой взгляд, такое незначительное увеличение выручки в 2016 году по сравнению с предыдущим связано в первую очередь с износом оборудования лучевой диагностики, что привело к снижению количества услуг в этой области на 42, а выручки – на 5,1 %, а также с медленно продвигающимся капитальным строительством и ремонтом Клиника №1 ВолгГМУ. На незначительный прирост выручки также оказали влияние и социально-экономические факторы: снижение количества жителей, обслуживаемых больницей, экономический кризис и т.д.

Затраты учреждения на предоставление платных услуг возросли в 2015 году на 7694920 руб., а в 2016 году – на 2726107 руб. Значительная их часть относится на оказанные специалистами консультации. Это объясняется тем, что стоимость данного вида услуг устанавливается централизованно и обязательна для выполнения всеми учреждениями здравоохранения, оказывающими платные медицинские услуги, что обусловило опережающий темп роста затрат по сравнению с ростом выручки. В 2016 году снижение затрат по сравнению с ростом выручки свидетельствует о возможности использования резервов по труду или технике.

За период 2015 года финансовый результат увеличился в стоимостном выражении на 1085959 руб., а за 2016 год – на 695504 руб. Наибольший рост отмечается по услугам, оказанным отделением функциональной диагностики, а также по операциям, выполненным консультативно-поликлиническим отделением, на что оказал влияние высокий спрос населения на данные виды услуг. Значительное снижение финансового результата показало отделение лучевой диагностики.

Список литературы

1. Бухучет бюджетного учреждения: деятельность за счет целевых средств // Т.А. Пинейчева, «Главбух», № 22, ноябрь 2008.
2. Захарин В.Р. Бухгалтерский учет в бюджетных учреждениях. - М.: Налоговый вестник, 2008.
3. Кадыров Ф.Н. Экономический анализ и планирование деятельности медицинских учреждений. - М.: «Международный центр финансово-экономического развития», 2010.
4. Титова Н.Е., Кожаев Ю.П. Деньги. Кредит. Банки: Учебник М.: ВЛАДОС. 2008. 381 с.
5. Финансы, денежное обращение и кредит: учебник: краткий курс / под ред. проф. Н.Ф. Самсонова. М.: ИНФРА-М, 2008. 302 с.
6. Финансы и кредит: учебник / Под ред проф М.В. Романовского. М.: Юрайт-Издат, 2008. 575 с.

УДК 338.2:004

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ЖИЛИЩНО- КОММУНАЛЬНЫМИ УСЛУГАМИ НЕКОММЕРЧЕСКИМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

ХЫШОВА ТАТЬЯНА ВАЛЕРЬЕВНА

ст.преподаватель

ГЛАГОЛЕВА ДАНА МАКСИМОВНА

Магистрант

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»

Аннотация: В статье выделены особенности функционирования отрасли жилищно-коммунального хозяйства и рассмотрены классификации видов управления жилищно-коммунальными услугами некоммерческими организациями. Конкретизирована сущность деятельности некоммерческих организаций, осуществляющих управление жилищно-коммунальными услугами, в рамках системы их взаимосвязанных функций.

Ключевые слова: жилищно-коммунальные услуги, функции управления, некоммерческие организации.

METHODOLOGICAL FUNDAMENTALS OF MANAGEMENT OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES NON-PROFIT ORGANIZATIONS

**Khyshova Tatiana Valerevna,
Glagoeva Dana Maximovna**

Abstract: The article highlights the peculiarities of the functioning of the housing and communal services sector and considers the classification of types of management of housing and communal services by non-profit organizations. Specific nature of activities of non-profit organizations engaged in the management of housing and communal services, in the framework of their interrelated functions.

Key words: housing and communal services, management functions, non-profit organizations.

Жилищно-коммунальные услуги (ЖКУ) представляют собой один из видов платных услуг, которые оказываются населению по месту проживания, а юридическим лицам – по месту их фактической дислокации. Согласно ГОСТ Р 51929-2002, жилищно-коммунальные услуги - это услуги исполнителя по поддержанию и восстановлению надлежащего технического и санитарно-гигиенического состояния зданий, сооружений, оборудования, коммуникаций и объектов жилищно-коммунального назначения, вывозу бытовых отходов и подаче потребителям электрической энергии, питьевой воды, газа, тепловой энергии и горячей воды.

Так как достижение соответствующего качества предоставления жилищно-коммунальных услуг

является весомой составляющей системы жизнеобеспечения населения, необходимо остановиться на некоторых теоретико-методологических аспектах жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ). Жилищно-коммунальное хозяйство – это сфера человеческой деятельности, направленная на обеспечение содержания, эксплуатации, ремонта жилищного фонда и инженерной инфраструктуры населенных пунктов, ориентированной на качественное обеспечение населения ЖКУ.

К числу особенностей ЖКХ как отрасли народного хозяйства можно отнести: сочетание производственных и непроизводственных функций, связанных с изготовлением материальных продуктов и оказанием услуг; особую социальную значимость отрасли, усиливающую необходимость государственного регулирования и контроля со стороны общественных организаций производителей и потребителей; сочетание коммерческих (ориентированных на достижение прибыли) и некоммерческих организаций; отрасль представлена как естественными монополиями (транспортировка энергии и жидкостей), так и отраслями, в которых возможна и необходима конкуренция (производство товаров и услуг); многообразие организационно-правового статуса предпринимательства (с образованием и без образования юридического лица) и форм собственности; сочетание крупного (производство энергии, трубопроводные сети и т.д.) и малого бизнеса; рассредоточение центров оказания услуг соответственно системе расселения, что обуславливает особую роль местных органов самоуправления; особая значимость экологического и санитарно-эпидемиологического контроля; необходимость гарантированного обеспечения минимума услуг независимо от платежеспособности населения; многообразие потребителей (граждане и предприятия, их ассоциации, бюджетные организации).

Учитывая указанные особенности отрасли, становится очевидным, что дальнейшее функционирование жилищно-коммунального хозяйства зависит от правильной и эффективной организации управления.

В зависимости от отношения к внешним факторам управление ЖКУ, осуществляемое некоммерческими организациями (НКО), можно дифференцировать на реактивное, активное и превентивное. Реактивное управление предполагает запаздывание, и порой достаточно существенное, реакции НКО на изменения внешних факторов, например, конъюнктуры предложения со стороны поставщиков коммунальных услуг, государственных и муниципальных программ в сфере ЖКХ и т.п. Активное управление предполагает быструю реакцию на такого рода изменения внешних факторов. Наконец, превентивное управление ЖКУ предусматривает предвидение внешних факторов и соответствующее предварительное изменение организации предоставления услуг в сфере ЖКХ и параметров деятельности, соответствующей НКО в целом.

С точки зрения иерархичности организационной структуры управления некоммерческих организаций сферы услуг их можно разделить на жестко иерархические, гибкие и сетевые. По мнению ряда исследователей, именно гибкость организационной структуры, возможность ее оперативной корректировки в соответствии с изменениями внешней среды является существенным фактором обеспечения конкурентоспособности некоммерческих организаций [1, с.21].

В зависимости от значимости управления для НКО целесообразно дифференцировать управление жилищно-коммунальными услугами на стратегическое, тактическое и оперативное. Так, стратегическое управление предполагает решение наиболее приоритетных задач развития НКО, действующей в сфере предоставления ЖКУ: к такого рода задачам можно отнести, например, формирование и осуществление плана капитального ремонта, стратегию финансово-экономического взаимодействия с подрядными организациями, перспективный план благоустройства территории и т.п. Положения стратегии развития НКО должны конкретизироваться в форме тактических мероприятий и оперативной деятельности. При этом следует отметить, что большинство отечественных НКО не имеют выраженной стратегии развития в принципе.

Сущность деятельности некоммерческих организаций, осуществляющих управление жилищно-коммунальными услугами, конкретизируется в рамках системы их взаимосвязанных функций. Авторами уточнено содержание общих функций деятельности НКО в сфере жилищно-коммунального хозяйства (табл.1). При этом, в соответствии с классической теорией менеджмента, общие функции управления реализуются на всех этапах и в рамках всех направлений развития соответствующей организации;

специальные же функции затрагивают отдельные сферы развития организации, такие как финансы, персонал, использование информационно-коммуникационных технологий и т.п.[2, с.71].

Таблица 1

Общие функции деятельности некоммерческих организаций в сфере управления жилищно-коммунальными услугами

Функции	Содержание функций в сфере управления ЖКУ, осуществляемого некоммерческими организациями
1. Анализ	Исследование особенностей предоставления ЖКУ, удовлетворенности потребителей, факторов, влияющих на качество услуг и эффективность развития НКО и т.п.
2. Планирование	Определение параметров предоставления ЖКУ в будущем, обоснование стоимости отдельных видов услуг, определение финансовых параметров развития НКО на перспективу.
3. Организация	Формирование и совершенствование организационной структуры управления НКО в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Создание рациональных организационно-экономических отношений между НКО и иными экономическими субъектами: непосредственно собственниками жилых помещений, поставщиками коммунальных услуг, государственными и муниципальными органами, контролирующими развитие сферы жилищно-коммунального хозяйства и т.п.
4. Мотивация	Формирование системы стимулов к производительному труду работников НКО, стимулов к качественному предоставлению коммунальных услуг для поставщиков и подрядчиков, мотивации к бережному отношению к жилищному фонду и участию в управлении им – для собственников квартир.
5. Контроль	Оценка качества предоставления жилищно-коммунальных услуг, своевременности и полноты их оказания, контроль платы за оказание ЖКУ. Определение соответствия фактических и плановых показателей развития НКО, оказывающей жилищно-коммунальные услуги, выявление причин возможных негативных отклонений показателей.

Вместе с тем, в случае возникновения определенных текущих проблем в процессе реализации какой-либо из общих функций управления ЖКУ, должен быть предусмотрен механизм быстрого осуществления анализа соответствующих проблем, корректировки плана и оперативного изменения.

По критерию срочности управление ЖКУ можно подразделить на долго-, средне- и краткосрочное. В специальной литературе отсутствует единый общепризнанный критерий дифференциации данных видов управления как в целом, так и в отношении сферы жилищно-коммунального хозяйства, в частности. Наиболее распространенным является отнесение к краткосрочному планированию и управлению такого рода деятельности, осуществляемой сроком до одного года, к среднесрочному – от года до трех лет, долгосрочному – свыше пяти лет. Соответственно, в идеале, у НКО должны быть дифференцированы кратко-, средне- и долгосрочные планы развития сферы ЖКУ, выделены контрольные показатели достижения соответствующих по срочности целей и сформировано их ресурсное обеспечение. В зависимости от учета мнений конечных потребителей жилищно-коммунальных услуг предлагается выделять консенсусное, доминантное и псевдо-управление со стороны НКО. Доминантный характер управления означает, что в процессе менеджмента руководство НКО лишь в минимальной степени, сугубо формально учитывает мнение конечных потребителей; очевидно, что такого рода тип управления может достаточно долго осуществляться в крупных коммерческих управляющих организациях. Наконец, под псевдо-управлением ЖКУ предлагается понимать такую деятельность руководства НКО, которая имеет формальные признаки управления ЖКУ в интересах населения (в соответствии с разработанным определением), но фактически преследует иные цели, как правило сводящиеся к личному обогащению руководства НКО.

На основании предложенной классификации видов управления ЖКУ, осуществляемому НКО, можно сделать вывод о том, что в идеале такого рода управление должно быть превентивным, в максимально возможной степени основывающемся на использовании экономико-математических методов и моделей, иметь стратегические горизонты, конкретизироваться в форме дееспособных, а не номинальных планов различного уровня срочности, являться консенсусным и инновационным.

Список литературы

1. Шекова Е. Л. Экономика и менеджмент некоммерческих организаций. – М. : Лань, 2004.- 192с.
2. Казначевская Г. Б. Менеджмент. – М. : Феникс, 2014.

УДК 33

ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОЙ МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ В СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ГОРОД-КУРОРТ СОЧИ

ВЛАСОВА КРИСТИНА ВАСИЛЬЕВНА,
КОТЛЯРОВА ЕКАТЕРИНА ГЕННАДИЕВНА,
АНДРЕСЯН АНДРАННИК АМБРАСУМОВИЧ

Студенты
Кубанского Государственного аграрного университета имени И.Т. Трубилина

Аннотация: В статье отражена актуальность стратегического развития сельского хозяйства в муниципальном образовании город-курорт Сочи. Проведен анализ основных показателей растениеводства в городе. Раскрыты основные направления муниципальной программы и определены основные проблемы в сфере развития сельского хозяйства города Сочи.

Ключевые слова: сельское хозяйство, сельскохозяйственная продукция, направления развития, программно-целевой метод, муниципальная программа, целевые индикаторы, город-курорт Сочи.

PROGRAM-TARGET METHOD OF MANAGEMENT IN THE STRATEGY FOR DEVELOPMENT OF
AGRICULTURE OF MUNICIPAL EDUCATION SOCHI-RESORT CITY OF SOCHI

Vlasova Kristina Vasilyevna,
Kotlyarova Ekaterina Gennadievna,
Andresyan Andranik Ambrasumovich

Abstract: The article reflects the relevance of the strategic development of agriculture in the municipality of Sochi. The analysis of the main indicators of plant growing in the city was carried out. The main directions of the municipal program are disclosed and the main problems in the sphere of agricultural development in the city of Sochi are identified.

Key words: agriculture, agricultural products, development trends, program-target method, municipal program, target indicators, resort city of Sochi.

Сельское хозяйство является важнейшей отраслью экономики каждой страны. В связи с вступлением России в ВТО, применением санкций и запретом на ввоз определенной продукции на территорию государства, возникла необходимость создания целенаправленной стратегической политики для выхода из кризисной ситуации, роста независимости от зарубежных стран (импортозамещение), развития производства отечественной конкурентоспособной продукции, а также обеспечения продовольственной безопасности населения. [2]

В настоящее время сельское хозяйство в муниципальном образовании город Сочи находится в кризисном состоянии. Однако аграрный комплекс города Сочи обладает большим потенциалом, который нужно развивать.[4] В частности, документы стратегического планирования социально-экономического развития города в качестве перспективных направлений развития сельского хозяйства рассматривают овощеводство закрытого грунта, чаеводство, плодоводство и садоводство, рыбоводство и аквакультуру (форелеводство).

Таблица 1

Структура продукции сельского хозяйства в муниципальном образовании город-курорт Сочи

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2016 г. к 2014 г., %
Продукция сельского хозяйства, млн руб – всего	2215,0	2237,0	2528,0	114,1
в том числе:				
- продукция растениеводства	1525,0	1583,3	1721,5	122,0
- продукция животноводства	690,0	654,0	806,5	116,9

По статистическим данным за исследуемый период 2014-2016 годы показатели темпа роста продукции сельского хозяйства увеличиваются. Растениеводство преобладает в структуре сельского хозяйства над животноводством в процентном отношении 68% и 32%.

Сельское хозяйство города-курорта Сочи, специализируется по плодам и ягодам, удельный вес, которых занимает 73% среди всей структуры.[5] Продукция плодов и ягод представлена типичными видами для тропического климата, однако в России только город Сочи способен самостоятельно выращивать такую продукцию как: айва, миндаль, фундук, инжир, хурма, гранат, мушмула, фейхоа, земляника, малина.

Таблица 2

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2016 г. к 2014 г., %
Плоды и ягоды - всего	14733,8	14850,9	17040,4	115,7
в том числе:				
- семечковые (яблоня, груша, айва)	5729,6	5920,4	6583,8	114,9
- косточковые (слива, вишня, черешня, абрикос)	4954,2	5156,7	6483,5	130,9
- орехоплодные (грецкий орех, миндаль, фундук, фисташка)	1595,0	1616,8	1623,5	101,8
- субтропические (инжир, хурма, гранат, мушмула, фейхоа)	758,3	551,1	589,7	77,8
- ягоды (земляника, клубника, малина, смородина, крыжовник)	1599,1	1538,5	1710,7	107,0
- виноград	651,0	613,6	533,1	81,9
Чайный лист (сортовой)	222,2	245,0	448,1	201,7

В динамике произошло сокращение в плодово-ягодной продукции, а именно субтропической и винограда. Это является негативной тенденцией, потому что данные виды являются импортозамещающими.

В связи с глобальным экономическим кризисом обострились системные проблемы экономики России. Для решения этих проблем Правительством РФ применяется программно-целевой метод управления, который подразумевает под собой комплексный подход к решению народнохозяйственных вопросов, значительно повышая устойчивость экономики к влиянию внешних, непредсказуемых факторов.[2] Сущность его заключается в определении и обосновании основных целей социального, экономического и научно-технического развития, а также разработке системы мероприятий по их достижению в намеченные сроки при сбалансированном обеспечении ресурсами. Программы разрабатывают-

ся по приоритетным направлениям развития народного хозяйства на всех уровнях управления (федеральном, региональном и муниципальном), что позволяет планировать стратегию развития отраслей в соответствии с особенностями каждой территории.

В городе курорте Сочи реализуется соответствующая муниципальная программа. Программа предусматривает мероприятия для наращивания производства малыми формами хозяйствования в АПК, направленные на увеличение продуктивности сельскохозяйственных животных, создание благоприятных условия для производства плодов и овощей, организации системы сбыта произведенной сельскохозяйственной продукции. В частности, программы предусматривает такие мероприятия как: [3]

- субсидирование затрат на приобретение сельскохозяйственных животных и птицы, на организацию производства плодовоовощной продукции в закрытом грунте;
- поддержка кредитования, в том числе возмещение части процентной ставки по кредитам, взятым на развитие сельскохозяйственного производства;
- организация мероприятий по продвижению сельскохозяйственной продукции на внутренний и внешний рынок, в том числе организация агропромышленных выставок-ярмарок.

Таким образом, программа направлена на комплексный подход к решению проблем малых форм хозяйствования в АПК, на реализацию организационных и финансовых мер, которые в целом позволят улучшить уровень жизни сельских жителей.

Также в рамках программы начал работу проект «Социальные ряды», предназначенный для мотивации жителей к выращиванию овощей и фруктов на собственных участках. Будут открыты дополнительные торговые точки для реализации местной продукции.

Однако, несмотря на активную реализацию программы, в развитии сельского хозяйства города Сочи сохраняются определенные проблемы. Начиная с 2014 года по 2016 гг. число земель сельскохозяйственного назначения сократилось на 65%. Это связано с изъятием земель под строительство Олимпийских объектов и инженерной инфраструктуры. Однако за период 2014-2016 гг. наблюдается увеличение количества малых форм хозяйствования в АПК в 1,5 раза. При такой ситуации, разумным решением будет разработка механизма передачи не эффективно используемых предприятиями сельскохозяйственных (чайные плантации, посадки ореха-фундука) в долгосрочную субаренду малым формам хозяйствования. При собственнике, заинтересованном в конечном результате труда, любая отрасль будет работать эффективно.

Список литературы

1. Бунтовский С. Ю. Применение коучинга в системе управления персоналом – важный фактор повышения ее эффективности / Бунтовский С. Ю. // Современные тенденции развития экономики и управления: проблемы и решения. Краснодарский ЦНТИ – филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго РФ. Краснодар 2016. - С. 275-279.
2. Бунтовский С. Ю. Анализ уровня инвестиционной привлекательности Краснодарского края / Бунтовский С. Ю. Бондаренко А.И., Кудинова А.И. Бунтовский С. Ю. // Международный журнал гуманитарных и естественных наук № 1 2016. - С. 155-157
3. Синявская А.Ю. Особенности государственного регулирования сельского хозяйства и АПК / А.Ю. Синявская, А.А. Коломыцева, С. Ю. Бунтовский – Материалы международной научно-практической конференции: стратегии устойчивого развития современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, тенденции и закономерности. Новосибирск, 2016. - С. 22-25
4. Бунтовский С. Ю. Народные предприятия – важная форма развития малого и среднего бизнеса в России / Бунтовский С. Ю. , Каримова Х.И. // Труды Кубанского государственного аграрного университета № 5 (62), 2016 С. 13-17
5. Бунтовский С. Ю. Экономическая наука и вызовы новейшего времени / С. Ю. Бунтовский // Итоги научно-исследовательской работы за 2016 год. Материалы 72-й научно-практической конференции преподавателей (29 марта 2017 г.). Краснодар. КубГАУ. – 2017. – С. 451-452.

УДК 334.7

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА

БЕЙБУЛАТОВА ЗУМРУД МАГОМЕД-НАЗИРОВА

кандидат экономических наук, доцент
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

Аннотация: В настоящее время в экономике Российской Федерации происходят процессы структурных изменений и развития новых хозяйствующих субъектов. В статье рассматривается государственно-частное партнерство как одна из перспективных форм взаимовыгодного сотрудничества государства и бизнеса, анализируются причины низкой активности развития ГЧП в российской экономике.

Ключевые слова: бизнес-сообщество, сотрудничество, государственно-частное партнерство, концессия, частные инвестиции.

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP AS THE EFFECTIVE FORM OF INTERACTION BETWEEN GOVERNMENT AND BUSINESS

Beybulatova Zumrud Magomed-Nazirovna

Abstract: Currently, the economy of the Russian Federation, there are processes of structural change and development of new businesses. The article examines public-private partnerships as one of the most promising forms of mutually beneficial cooperation of government and business, analyzes the reasons of low activity of the PPP development in the Russian economy.

Keywords: the business community, cooperation, public-private partnership, concession, private investments.

Развитие экономики страны, ее структурное преобразование предполагает активное привлечение частных инвестиций в реализацию экономически и социально значимых проектов в различных отраслях народного хозяйства. Во многих странах мира эффективным механизмом привлечения частных инвестиций является государственно-частное партнерство, посредством которого осуществляется объединение ресурсов бизнес-сообщества и власти для финансирования проектов во всех отраслях экономики.

Механизм ГЧП представляет собой форму взаимовыгодного трехстороннего сотрудничества, связывающим интересы власти, общества и бизнеса. Принцип ГЧП оптимален в тех случаях, когда государству необходимо быстро решить задачу в условиях дефицита бюджетных средств. Крупные проекты и большие объемы инвестиций, необходимые для осуществления данных проектов, невозможно аккумулировать за счет бюджетных средств в силу их ограниченности, в связи с чем одним из перспективных инструментов привлечения дополнительных ресурсов является государственно-частное партнерство.

При реализации ГЧП проектов частный партнер в соответствии с соглашением о государственно-частном партнерстве должен выполнять не менее двух функций: проектирование, строительство, финан-

сирование, реконструкция, модернизация, эксплуатация, техническое обслуживание. Сформированные ГЧП проекты должны быть направлены на осуществление значимых инвестиционных проектов, развитие инновационного и промышленного потенциала и повышение конкурентоспособности региона на условиях разделения ответственности, рисков и компетенции [2].

Отраслевой перечень ГЧП проектов постоянно расширяется. Так, в настоящее время объектами соглашений ГЧП могут быть объекты транспортной инфраструктуры и транспорта; объекты связи телекоммуникаций; системы коммунальной инфраструктуры; объекты энергоснабжения; объекты обороны и безопасности; объекты образования, культуры и социального обслуживания; объекты здравоохранения; объекты туризма, рекреации и спорта; объекты трубопроводного транспорта; прочие объекты [1].

На сегодняшний день институт ГЧП достаточно динамично и успешно развивается в России. Используемые на данном этапе инструменты ГЧП позволяют более эффективно использовать бюджетные средства, привлекать частные инвестиции в развитие промышленного комплекса, производственной и социальной инфраструктуры. По данным Центра развития ГЧП на начало 2016 года в России насчитывалось 873 проекта (для сравнения в 2014 году – 586 проект), которые реализуются в 83 субъектах Российской Федерации. Данные проекты направлены на развитие коммунальной сферы (626), социальной сферы (172), транспортной инфраструктуры (47), энергетической сферы (28) [5].

При этом, по формам реализации проектов ГЧП преобладают концессионные соглашения и соглашения о ГЧП.

Наиболее качественные и успешные проекты сконцентрированы в основном в Европейской части Российской Федерации: концессионные проекты, финансирование которых осуществлялось через выпуск концессионных облигаций (Нижегородская, Ульяновская, Саратовская, г.Москва и др.), некоторые соглашения о ГЧП в рамках регионального законодательства (г.Санкт-Петербург, ЯНАО и Томская область), транспортной инфраструктуре (Республика Удмуртия), коммунальной и энергетической сферах (Воронежская, Мурманская, Тамбовская области). Данные регионы и области характеризуются развитостью нормативно-правовой базы реализации ГЧП, направленной на формирование благоприятного инвестиционного климата для представителей российского и зарубежного бизнес-сообщества.

Однако, несмотря на то, что и государство, и бизнес возлагают на ГЧП большие надежды, рассматривая его важный инструмент повышения национальной конкурентоспособности, процесс внедрения механизмов ГЧП в российскую практику государственного управления происходит достаточно медленно. Для выявления причин низкой активности использования механизма ГЧП Центром развития государственно-частного партнерства в 2014 году был проведен опрос представителей бизнес-сообщества, который показал следующие результаты [5]:

- Ни один из опрошенных не назвал существующий механизм выбора частного партнера прозрачным и эффективным. 83% участников опроса отмечают необходимость проведения независимой экспертизы конкурсных процедур отбора частных инвесторов.

- 63% респондентов выступили против стандартизации профессиональной деятельности ГЧП, ссылаясь на достаточную разрозненность проектов.

- В открытых источниках недостаточно информации о текущем развитии ГЧП в России.

- 33% респондентов удовлетворяет действующая государственная политика, направленная на развитие ГЧП. 67% считают, что она слабая и однонаправленная преимущественно в транспортную отрасль. 75% опрошенных считают, что при разработке нормативной базы развития ГЧП недостаточно учитывается мнение частного партнера.

- Участники опроса указывают на низкий уровень мотивации частного инвестора, как один из сдерживающих факторов при реализации проектов ГЧП.

Недостаточная предпринимательская активность хозяйствующих субъектов в проектах ГЧП отчасти объясняется несовершенством форм реализации сотрудничества бизнес-сообщества и власти. Как свидетельствует опыт реализации ГЧП проектов, реализация хозяйственных взаимоотношений власти и бизнеса сводится на практике, как правило, к концессии. Частному бизнесу предлагается построить какой-то объект, а государство потом становится собственником этого объекта, возвращая в той или иной форме вложенные деньги инвестору. Как показывает практика, ожидания частных инвесторов от реали-

зации совместных проектов с государством не оправдываются. Частный партнер заинтересован не просто вкладывать деньги в строительство, но и участвовать в жизненном цикле инвестиционного объекта [2], [3], [4].

Имеющийся практический опыт реализации проектов ГЧП в регионах России позволяет выделить ряд проблем и обстоятельств, оказывающих негативное влияние и сдерживающих их дальнейшее развитие.

Очевидно, что основой стимулирования экономического сотрудничества государства и частных инвесторов является создание полноценной нормативно-правовой базы ГЧП и ее гармонизация с региональными законами о ГЧП. Эффективное развитие ГЧП в России сдерживается не только отсутствием законодательной базы, но и слабой развитостью институциональной среды в сфере государственно-частного партнерства. С целью методологической поддержки региональных органов власти, участвующих в разработке и реализации ГЧП, а также для координирования усилий различных министерств и ведомств в данном направлении оправдано создание развитой институциональной инфраструктуры [2], [4].

Новые явления и процессы, связанные с формированием рыночных отношений, обуславливают необходимость разработки адекватных подходов к формированию партнерских отношений между органами местного самоуправления и хозяйствующими субъектами. На федеральном и региональном уровнях отсутствуют специализированные структуры, координирующие вопросы ГЧП, как сбор и анализ статистического материала, выработка институциональных и методических решений, поддержка процесса заключения контрактов и контроль за их исполнением.

Одной из важнейших проблем регулирования ГЧП является отсутствие эффективного механизма финансирования. Кредитные организации не заинтересованы выдавать долгосрочные кредиты, поэтому лишь крупные инвестиционные компании и фонды могут позволить себе участие в ГЧП. Данное обстоятельство обуславливает необходимость изменения в системе финансирования крупных соглашений. Необходимо учитывать взаимные интересы всех участников соглашения.

Таким образом, в России имеются предпосылки для реализации государственно-частного партнерства, однако их практическое применение требует значительных усилий по разработке его нормативно-правовой базы, созданию развитой инфраструктуры ГЧП на региональном уровне, применению льготного кредитования бизнеса частных партнеров, созданию дополнительных стимулов для заинтересованности бизнеса в участии в проектах ГЧП.

Необходимы методики и типовые модели по реализации успешных инвестиционных проектов на принципах ГЧП. В регионах пока очень мало специалистов в сфере государственного управления, способных профессионально структурировать и сопровождать проекты ГЧП, отсутствуют механизмы накопления опыта и передачи компетенций.

Список литературы

1. Федеральный закон от 13.07.2015 №224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс] Режим доступа <http://www.consultant.ru>].
2. Батырмурзаева З.М. Адаптивный подход к обеспечению устойчивого развития предприятия//Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2013. №5. (53) с.44
3. Исаева Д.Г. Современные подходы к решению проблемы устойчивого развития сельского хозяйства // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2013. №3. (51) с.22
4. Маркова О.В. Развитие частно-государственного партнерства на основе формирования инновационных сетей//Экономика и предпринимательство, 2014, №11(ч.3)
5. Рейтинг регионов России по уровню развития государственно-частного партнерства 2015-2016. [Электронный ресурс]. URL: http://pppcenter.ru/assets/docs/raytingREG2016_B5_Block_04-04-2016.pdf

© З.М. Бейбулатова, 2018

УДК 333.338-35

АВТОМАТИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

ДЖАЛАЛОВ КАХРИМАН ЗАГИДИНОВИЧ

старший преподаватель

АЛХАСОВА ХАТИМАТ МАГОМЕДБЕГОВНА

студентка

ГАОУ ВПО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

Аннотация: Статья посвящена проблеме получения достоверной, своевременной и точной бухгалтерской информации при создании информационной системы управления предприятием. Точно и достоверно полученная бухгалтерская информация определяется принципами, которые реализованы в процессе сбора, регистрации, обработки, передачи данных бухгалтерского и управленческого учета. Это принципы, которые определяют ведение бухгалтерского учета и принципы сбора, обработки, передачи информации в информационных системах.

Ключевые слова: автоматизация, автоматизация бухгалтерского учета, достоверность информации, информационной системы.

AUTOMATION OF ACCOUNTING: PROBLEMS AND PROSPECTS

**Dzhalalov Kakhriman Zagidinovich,
Alkhasova Khatimat Magomedbegovna**

Annotation: The article is devoted to the problem of obtaining reliable, timely and accurate accounting information when creating an information system of enterprise management. Accurately and reliably obtained accounting information is determined by the principles that are implemented in the process of collection, registration, processing, transmission of accounting and management accounting data. These are the principles that define accounting and the principles of collection, processing, transfer of information in information systems.

Keywords: automation, automation of accounting, reliability of information, information system.

В современном мире успешное развитие производственных и бизнес процессов требует создания эффективной системы управления, основывающейся на данных бухгалтерского учета и информации системы управленческого учета.

Информационная система управления предприятием базируется на информационной системе бухгалтерского учета, которая должна обеспечивать непрерывную, своевременную, достоверную, тотальную регистрацию фактов хозяйственной деятельности, их обработку и представление в бухгалтерской (финансовой), управленческой отчетности.

В настоящее время наблюдается повсеместное введение автоматизированных информационных систем (АИС) в сферу управления средними и крупными предприятиями.

Это совершенно понятно, так как автоматизация управления приносит наиболее перспективный эффект.

Автоматизация – одно из направлений научно-технического прогресса, использующее саморегулирующие, настраиваемые в зависимости от условий деятельности организации технические средства

и математические методы с целью освобождения человека от участия в процессах получения, преобразования, передачи, материалов, изделий или информации, либо существенного уменьшения степени этого участия или трудоёмкости выполняемых операций [1, с.57].

Автоматизированный учет строится на тех же методических принципах, что и ручной учет, тем самым обеспечивая единство бухгалтерского учета вне зависимости от используемой формы. Несмотря на это автоматизированное ведение учета имеет свои специфические особенности, связанные с технологией регистрации, накопления и обработки учетных данных и формированием бухгалтерской отчетности.

В настоящее время ведение бухгалтерского учета невозможно представить без использования информационных технологий. С развитием информационных технологий появляются новые возможности, а вместе с тем и новые проблемы автоматизации бухгалтерского учета, которые требуют своего решения.

Например, до сих пор даже в самых распространенных программных продуктах по автоматизации бухгалтерского учета фактически отсутствуют возможности автоматизированного формирования учетно-аналитической информации с учетом временной стоимости денег, осуществлять изменения в реквизитах документах (допустимых по законодательству) самому бухгалтеру или начальнику отдела, в связи со сложностью, в связи с чем приходится обращаться к специалисту-программисту.

Приоритетность определенной информационной системы, следует начинать, когда имеется действительное представление перспектив развития предприятия и того, какой эффект планируется получить предприятием от ее введения. При этом необходимо учитывать особенности организации, налогового учета и бухгалтерского учета. [2, с.88]

Таким образом, можно сделать вывод о том, что главным предназначением информационной системы (программы) управления предприятия является ее способность обеспечить (внешних и внутренних) пользователей достоверной бухгалтерской информацией, которая определяется положения учета, принципами, заложенными в основе ее построения.

С одной стороны, это принципы, определяющие методы ведения бухгалтерского учета, с другой, принципы сбора, регистрации, обработки, передачи информации в бизнес-процессах, реализованные в информационной системе, обеспечивающие достоверность и своевременность бухгалтерской информации.

Соблюдение указанных принципов должно контролироваться самим предприятием. А также их соблюдение позволяет создать эффективную автоматизированную форму бухгалтерского учета, ориентированную на возможности различных ЭВМ, автоматизированных систем, отвечающую потребностям и требованиям законодательства, управления и рынка.

Бухгалтерский учет, как известно, является системным учетом. Определенные его задачи могут решаться отдельно, но они взаимосвязаны информационными каналами, чем и обеспечивается полнота выходной информации.

Существенным недостатком некоторых решений автоматизированных систем обработки учетных данных является отсутствие системного, комплексного подхода к теоретическим и методологическим, практическим проблемам ведения бухгалтерского и управленческого учета проявляющихся на местах учета. [3, с.122]

Как правило, при проектировании и внедрении автоматизированная подсистема обработки учетной информации разбивается на комплексы задач, и подзадачи.

В текущие, не самые благоприятные для бизнеса времена, только наличие информации позволит избежать потери активов.

Для оперативного и стратегического управления деятельностью предприятия руководству компании необходимо иметь всеобъемлющее представление о состоянии дел на предприятии, с учетом филиалов и подразделений. [4, с.25]

От своевременности и точности предоставляемой информации может зависеть будущее предприятия.

Автоматизация бухгалтерского и управленческого учета позволяет повысить эффективность менеджмента компании благодаря реализации таких задач, как:

- Оперативное получение значимой для дальнейшей деятельности предприятия информации (управление запасами, определение ценовой политики, управление затратами и расходами, анализ поступления выручки, прибыли и т.д.);
- Всестороннее рассмотрение этой информации (на предмет возможностей роста и повышения эффективности, вариантов оптимизации и уменьшения затрат);
- Планирование дальнейшей активности организации (составление планов и прогнозов как в долгосрочной, так и в краткосрочной перспективах).

Список литературы

1. Берестова В. И. Перспективы использования облачных технологий в электронном документообороте / В. И. Берестова // Делопроизводство. - 2015. - № 3. - С. 39-44.
2. Дружиловская Э. С. Современные проблемы бухгалтерского учета с точки зрения аналитиков / Э. С. Дружиловская // Международный бухгалтерский учет. - 2015. - № 10. - С. 54-64.
3. Исаева Д.Г. Проблемы развития АПК региона.2015. Т.2 №.2 (22). –С.120-124.
4. Батырмурзаева З.М. Алхасова Х.М. Современные механизмы инновационного развития промышленного предприятия. 2017 г. С.21-27.

УДК 330

СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

ЛЕБЕДЕВ ДМИТРИЙ

студент

Белгородский университет кооперации, экономики и права

Аннотация: В данной статье рассмотрено понятие экономической безопасности предприятия, с позиции различных факторов.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, риск, угроза.

Abstract: this article describes the concept of economic security of the enterprise, from the perspective of various factors.

Keywords: economic security of the enterprise, risk, threat.

Концепция экономической безопасности является широко обсуждаемой темой на индивидуальном уровне и макроуровне (экономическая безопасность работников, экономическая безопасность семьи и экономическая безопасность государства).

В условиях фундаментальных изменений на постсоветском экономическом пространстве, концепция экономической безопасности предприятия трансформировалась и приобрела особенности ее интерпретации и оценки.

В Европейской научной литературе экономическая безопасность сосредоточена на безопасности государства, семьи и личности. Также различают экономическую безопасность региона и предприятия.

Понятие экономической безопасности не является новым, о чем свидетельствует иностранная экономическая литература. Научные статьи XIX и начала XX века посвящены проблемам экономической безопасности семьи и государство. Позже важность вопросов экономической безопасности нашла свое отражение в создании ответственных учреждений на макроуровне.

Более 50 диссертаций, поданных на соискание ученой степени кандидата наук и защищенных в Российской Федерации в течение 2000-2016 годов занимались вопросами экономической безопасности предприятия и выделяли различные точки зрения на трактовку понятия.

Популярность концепции экономической безопасности на микроуровне объясняется отсутствием знаний о концепции экономических рисков.

Анализ диссертации показывает, что термин "риск" редко используется в определениях экономической безопасности предприятия. Кроме того, те, кто относится к риску как к компоненту экономической безопасности редко обсуждают концептуальные границы между экономической безопасностью и рисками. Обычно, ученые просто признают наличие рисков и необходимость управления ими.

Так, Григорук видит экономическую безопасность как институт управления, устанавливающий правила хозяйственной деятельности предприятия, и реформирует их в случае потери адекватности в условиях кризиса и риска.

В то же время можно заметить, что хоть большинство российских тезисов по теме экономической безопасности не включает в себя понятие «риска», однако включает в себя термин "угроза".

Действительно, многие определения экономической безопасности имеют дело с внешними и внутренними угрозами предприятия. Поэтому экономическую безопасность предприятия рассматривают, как состояние защиты предприятия от внешних и внутренних угроз.

За счет недопонимания этих терминов, в экономической литературе идет дискуссия о взаимосвязи между понятиями угрозы и риски.

Обращаясь к внешним и внутренним угрозам и рискам, ученые поддерживают идею разделения внешней и внутренней среды, оказывающих влияния на производительность предприятия. Экономическая безопасность также определяется, как реализация стратегических интересов предприятия на основе использования возможностей внешней среды и эффективного взаимодействия с внешней средой.

Нет необходимости говорить о том, что риск часто связан с возможными потерями активов предприятия. Поэтому неудивительно, что некоторые ученые смешивают риск или угрозу с ресурсом предприятия.

Первоначально в объяснении экономической безопасности доминировали подходы физической и информационной безопасности

Действительно, активы предприятия считаются крайне важным необходимым условием стабильной работы предприятия. Поэтому особое внимание уделяется прежде всего сохранности материальных ресурсов предприятия и личной безопасности собственников, руководителей и персонала в целом. Кроме того, информация также была включена в список ресурсов предприятия, которые необходимо защищать, в связи с их растущей важностью.

Во-первых, современные предприятия используют множество информационных технологий, которые, с одной стороны, позволяют им легко соединяться с клиентами и поставщиками из любой точки мира, а с другой стороны, ставят предприятия под угрозой информационных атак и возможной потери коммерческой тайны.

Во-вторых, владение конфиденциальной информацией позволяет предприятию увеличить прибыль, преодолеть риски, обезопасить свое положение на рынке, или вывести некоторые другие преимущества, которые делают информационную безопасность важной частью системы экономической безопасности. Проблема информационной безопасности также обсуждается на интеллектуальном уровне защиты прав собственности, которая рассматривается инновационными компаниями как наиболее ценный актив и требует особого внимания.

Экономическая безопасность часто определяется как состояние защиты от внутренних и внешних угроз и рисков, а также как жизненно важный компонент системы управления. Также, некоторые авторы считали, что экономическая безопасность представляет собой состояние, противоположное кризису, которое определяется через способность предприятия эффективно функционировать в настоящее время и успешно развиваться в будущем, а также ее рассматривают как конечную цель антикризисного управления.

С этой точки зрения способность предприятия прогнозировать становится важным источником усиления экономической безопасности предприятия. Как упоминал Руденский, система безопасности напрямую связана с такими понятиями как предсказуемое поведение, поскольку предсказуемое поведение позволяет проводить комплекс профилактических мероприятий по предотвращению угроз, а значит, обеспечивать устойчивую разработку и производительность системы, т. е. ее безопасность.

Таким образом, концепция экономической безопасности сохраняет свой политический характер даже на микроуровне. Точнее, она связывает политические с глубоко экономическими аспектами жизни фирмы.

Понятие экономической безопасности предприятия имеет сложный внутренний характер, который включает в себя различные структурные взаимодействия между внутренними элементами фирмы и влиянием окружающей среды.

Список литературы

1. Алябьева М. В. Экономический и маркетинговый анализ как условие обеспечения экономической безопасности предприятия [Текст] / М. В. Алябьева // Вест. Белг. ун-та кооперации, экономики и права. - 2017. - №5(66). - С. 194-202

2. Барт А.А. Сущность и структура механизма экономической безопасности // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд.- 2011.
3. Библиофонд: Электронная энциклопедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bibliofond.ru/view.aspx?id=487008> (дата обращения 15.11.2017)
4. Глотова И.И. Угрозы экономической безопасности и направления их нейтрализации в системе экономической безопасности предприятия. // Глотова И.И., Томилина Е.П. / Экономическая безопасность: правовые, экономические, экологические аспекты. – 2016. – 29-33 с.

УДК 330

ПЛАНИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

ХАЙРУЛЛИН РАФИС ХАСАНОВИЧМагистрант
ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

Аннотация: Бюджетное финансирование осуществляется в форме выделения денежных средств (бюджетных ассигнований) по определенному назначению, в том числе и для покрытия расходов по видам экономической деятельности предприятий, организаций, находящихся на полном либо частичном государственном денежном обеспечении.

Ключевые слова: планирование образовательных организаций, бюджетные организации.

PLANNING FOR FINANCIAL SECURITY EDUCATIONAL ORGANIZATION

Khayrullin Rafis Khasanovich

Abstract: Budget financing is carried out in the form of allocation of funds (budget allocations) for a specific purpose, including to cover the costs of the types of economic activities of enterprises, organizations that are on full or partial state money.

Key words: planning of educational institutions, budgetary organizations.

Взгляды на суть финансового планирования бюджетных организаций различны у разных авторов.

Так, Е.В. Кузнецова характеризует финансовое планирование, как планомерное управление процессами создания, распределения, перераспределения и использования денежных ресурсов [1].

По мнению М.Л. Левицкого, *планирование* – постановка целей деятельности учреждения в виде плановых (прогнозных) показателей доходов и расходов, которые необходимо достигнуть учреждению за планируемый период (как правило, год) [2].

Т.А. Шевченко считает, что бюджетное планирование – это комплекс организаций по техническим, методическим и методологическим мероприятиям на таких стадиях бюджетного процесса, как составление, рассмотрение и утверждение бюджетов [2].

Согласно нормам российского бюджетного законодательства бюджет представляет собой форму образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления. Осуществляется бюджетное финансирование в форме выделения денежных средств (бюджетных ассигнований) по определенному назначению, в том числе и для покрытия расходов по видам экономической деятельности предприятий, организаций, находящихся на полном либо частичном государственном денежном обеспечении [3].

Осуществляется бюджетное финансирование в форме выделения денежных средств (бюджетных ассигнований) по определенному назначению, в том числе и для покрытия расходов по видам экономической деятельности предприятий, организаций, находящихся на полном либо частичном государственном денежном обеспечении. Бюджетное финансирование получают и образовательные учреждения.

С 1 января 2012 г. изменился порядок финансирования бюджетных учреждений и их участия в бюджетном процессе [1]

1. Субсидии на возмещение нормативных затрат, связанных с оказанием ими в соответствии с государственным (муниципальным) заданием государственных (муниципальных) услуг (выполнением работ)

2. Субсидии на иные цели

3. Бюджетные инвестиции (ст. 78.1 и 79 БК РФ)

По нашему мнению, финансовое планирование – планомерное управление процессами создания, распределения, перераспределения и использования денежных ресурсов.

Целью финансового планирования является обеспечение соответствия между объемом финансовых ресурсов и возрастающими потребностями в них.

В процессе финансового планирования выявляются источники формирования ресурсов, достигается установление оптимальных пропорций их распределения между централизованными и децентрализованными фондами, происходит определение конкретных направлений использования средств.

Задачи финансового планирования бюджетной организации:[5]

1. определение источников и объемов финансовых ресурсов, необходимых для обеспечения деятельности субъекта

2. определение видов и размеров специальных денежных фондов, а также способов их формирования и направления использования

3. установление соотношения в распределении централизованных и децентрализованных финансовых ресурсов с целью обеспечения необходимых темпов и пропорций социального и экономического развития

4. определение резервов использования материальных, трудовых и денежных ресурсов

5. осуществление постоянного контроля за производственно-финансовой деятельностью предприятий, организаций, учреждений

Принципы финансового планирования следующие:

– гласность и публичность финансового планирования;

– контроль за исполнением финансовых планов;

– строгая законодательная регламентация всех стадий финансового планирования;

– подготовка финансовых планов на научной основе, достоверность и обоснованность финансового планирования;

– максимальное сближение плановых показателей с фактическими.

Следует отметить, что целью деятельности бюджетных организаций не является получение прибыли, а поэтому в планировании отсутствуют такие стоимостные критерии, как прибыль и рентабельность. В этой связи основным документом становится не план по прибыли, а финансовый план [6].

Именно в финансовом плане некоммерческой (бюджетной) организации обеспечивается сопоставимость натуральных и стоимостных показателей, достигается сбалансированность между притоками и оттоками денежных средств, а также происходит распределение денежных средств не только на выполнение конкретной программы, но и внутри той или иной программы по каждой составляющей.

Существенным отличием бюджетной организации от всех других организаций является ведение своей уставной деятельности за счет целевых средств юридических и физических лиц, либо за счет членских взносов участников, что обуславливает непредсказуемость и нерегулярность таких поступлений. В то же время бюджетная организация для достижения своих уставных целей может выполнять различные программы или проекты. Эти обстоятельства обязательно учитываются в ходе финансового планирования, в основе которого лежит одновременное сочетание балансового и калькуляционного методов планирования, а также использование оптимизационных методов программирования, позволяющих увязать имеющиеся финансовые ресурсы как по видам затрат, так и по программам.

Финансовый план может принимать любые формы – бюджет, смета, баланс, в которых раскрываются объем, состав и структура финансовых ресурсов на определенный период времени [4].

Следует отметить, что в процессе планирования возникает острая необходимость в получении

обоснованных расчетов и экспертных оценок, так как значения определенных показателей являются прогнозными, вследствие чего в процессе реализации планов возможны отклонения.

Механизм составления финансового плана включает следующие этапы:

- прогнозирование возможных источников поступления финансовых ресурсов;
- распределение планируемых доходов на финансирование конкретных программ, направлений деятельности;
- анализ потребности в ресурсах для реализации конкретной программы и оценка их в стоимостном выражении;
- проверка соответствия плановой потребности в ресурсах их фактическому наличию, определение возможных отклонений от поставленных целей и путей предупреждения сбоев в работе.

Последовательность определения потребности в объемах финансирования можно разбить на три этапа:

1. Задаются стратегические цели, реализуемые посредством программ;
2. Оценивается потребность в трудовых и материальных ресурсах; выявляется недостаток ресурсов и принимается решение о необходимости внесения изменений;
3. Определяется потребность в финансировании.

На первом этапе задаются стратегические цели, реализуемые посредством программ.

На втором этапе оценивается потребность в трудовых и материальных ресурсах, необходимых для реализации программ. Здесь же выявляется недостаток ресурсов и принимается решение о необходимости внесения изменений в программу.

На третьем этапе определяется потребность в финансировании. Если величина потребности в финансовых ресурсах больше заданной, то меняется содержание программы и, соответственно, их ресурсная база, что достигается за счет итераций в ходе финансового планирования: исходные показатели будут подвергаться изменению до тех пор, пока сумма необходимых затрат не совпадет с заданным объемом финансирования.

Так реализуется балансовый принцип составления финансового плана.

На практике увязка балансового и калькуляционного (ресурсного) методов планирования реализуется шахматным методом, где по горизонтали представлены виды затрат, а по вертикали – программы.

В настоящее время некоммерческие организации испытывают определенные трудности в разработке финансовых планов, что обусловлено рядом объективных причин. В первую очередь, это связано с тем, что механизм функционирования некоммерческих организаций несколько отличается от механизма функционирования других организаций.

В настоящее время органами государственной власти, оказывающими населению основные виды услуг, сформирована и опубликована система базовых нормативов затрат на оказание государственных (муниципальных) услуг и работ, а также корректирующих отраслевых и территориальных коэффициентов к ним [3].

Таким образом, бюджетное финансирование осуществляется в форме выделения денежных средств (бюджетных ассигнований) по определенному назначению, в том числе и для покрытия расходов по видам экономической деятельности предприятий, организаций, находящихся на полном либо частичном государственном денежном обеспечении. Бюджетное финансирование получают и образовательные учреждения. Финансовое планирование – планомерное управление процессами создания, распределения, перераспределения и использования денежных ресурсов. К задачам финансового планирования бюджетной организации относятся: определение источников и объемов финансовых ресурсов, необходимых для обеспечения деятельности субъекта; определение видов и размеров специальных денежных фондов, а также способов их формирования и направления использования; установление соотношения в распределении централизованных и децентрализованных финансовых ресурсов с целью обеспечения необходимых темпов и пропорций социального и экономического развития; определение резервов использования материальных, трудовых и денежных ресурсов; осуществление постоянного контроля за производственно-финансовой деятельностью предприятий, организаций, учреждений. Финансовый план представляет собой документ, в котором отражаются притоки и оттоки де-

нежных средств. Доходная часть финансового плана – это все возможные источники финансирования данной организации, включая доходы от коммерческих видов деятельности. Расходы, отраженные в финансовом плане, должны быть наиболее приближены к уставным целям и задачам некоммерческой организации; назначение и порядок формирования статей должен быть понятен потребителям данной информации. При составлении финансового реализуется балансовый принцип. В настоящее время органами государственной власти, оказывающими населению основные виды услуг, сформирована и опубликована система базовых нормативов затрат на оказание государственных (муниципальных) услуг и работ, а также корректирующих отраслевых и территориальных коэффициентов к ним.

Список литературы

1. Кузнецова, Е.В. Бюджетирование ресурсов и управление финансами [Текст] / Е. В. Кузнецова // Финансы и кредит. – 2015. – № 1. – С.33–36.
2. Левицкий, М.Л. Организация финансово-экономической деятельности в образовательных учреждениях [Текст] : учебное пособие / М.Л. Левицкий, Т.Н. Шевченко. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 216 с.
3. Годин, А.М. Бюджет и бюджетная система России [Текст] : учебник / А. М. Годин. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 259 с.
4. Романовский, М.В. Бюджетная система [Текст] : учебник / М. В. Романовский. – М.: Юрайт, 2015. – 312 с.
5. Панков, Д.А. Анализ хозяйственной деятельности бюджетных организаций [Текст] : учебное пособие / Д. А. Панков, Е.А. Головова. – М.: Кнорус; 2015. – 389 с.
6. Николаева, Т.П. Бюджетная система Российской Федерации [Текст] : учебное пособие / Т.П. Николаева. – М.: ЕАОИ, 2016. – 380 с.

УДК 330

МЕТОДИКА ФОРМИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ЗАДАНИЯ

ХАЙРУЛЛИН РАФИС ХАСАНОВИЧМагистрант
ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

Аннотация: Большинство бюджетных учреждений финансируется по нормативному принципу, то есть им выделяются средства, исходя из затрат и количественных показателей. Правительство Российской Федерации наметило ряд первоочередных мер в реформировании системы финансирования бюджетных учреждений.

Ключевые слова: нормативные затраты, субсидии, методы формирования государственного задания.

METHODS OF FORMATION OF MUNICIPAL TASKS

Khayrullin Rafis Khasanovich

Abstract: Most budget institutions are financed by the normative principle, that is, they are allocated funds based on costs and quantitative indicators. The government of the Russian Federation has identified a number of priority measures to reform the system of financing of budgetary institutions.

Keywords: standard costs, subsidies, methods of formation of the state task.

Большинство бюджетных учреждений финансируется по нормативному принципу, то есть им выделяются средства, исходя из затрат и количественных показателей. Правительство Российской Федерации наметило ряд первоочередных мер в реформировании системы финансирования бюджетных учреждений.

Можно выделить четыре основных направления [3]:

1) Оптимизация действующей сети получателей бюджетных средств посредством проведения инвентаризации всех бюджетных учреждений и реестров получателей бюджетных средств по главным распорядителям. Уточнение правового статуса и реорганизации бюджетных учреждений посредством внедрения новых организационно-правовых форм бюджетных организаций, способных наиболее эффективно предоставлять государственные (муниципальные) услуги, оплачиваемые за счет бюджетных средств.

2) Переход к новым формам финансового обеспечения предоставления государственных (муниципальных) услуг посредством:

- постепенного отказа от сметного финансирования бюджетных учреждений;
- широкого использования механизма государственного (муниципального) социального заказа;
- применения конкурентных способов распределения бюджетных средств (проектный метод);
- финансовой привлекательности выполнения государственных заданий.

Примером новой формы финансирования может послужить участие учреждения в приоритетном национальном проекте «Образование», в котором победители получают дополнительные средства.

3) Внедрение методов формирования бюджета, ориентированного на результат, предполагающее повышение ответственности министерств и ведомств за достижение поставленных целей и эффективное использование бюджетных средств; переход на контрактную систему финансирования бюд-

жетных услуг.

Результативность работы учреждений образования оценить достаточно трудно, поскольку невозможно применить стандартные показатели финансового анализа: рентабельность, ликвидность и другие.

Заданный в последние годы курс на модернизацию общества в целом и переход к инновационной экономике невозможен без качественного человеческого капитала, уровень которого непосредственно зависит от развития сферы образования в стране.

Бюджетные и автономные образовательные учреждения оказывают государственные или муниципальные услуги на основании государственного (муниципального) задания. Казенные образовательные учреждения работают по заданию, если такое решение принял главный распорядитель бюджетных средств (ГРБС) [4].

Под государственным (муниципальным) заданием понимается документ, устанавливающий:

- показатели, характеризующие качество и (или) объем оказываемых государственных (муниципальных) услуг (выполняемых работ), увязанные с целевыми индикаторами государственных (муниципальных) программ;
- содержание, условия и (или) формы оказываемых государственных (муниципальных) услуг (выполняемых работ);
- порядок контроля за исполнением государственного (муниципального) задания;
- требования к отчетности об исполнении государственного (муниципального) задания.

Показатели из проектов государственных заданий учитывают, когда:

- формируют проект бюджета;
- определяют объем субсидий на выполнение заданий бюджетными или автономными учреждениями;
- составляют бюджетные сметы казенных учреждений [5].

Для региональных и муниципальных учреждений форму, порядок формирования государственного (муниципального) задания и его финансового обеспечения устанавливает высший исполнительный орган государственной власти субъекта Российской Федерации или местная администрация.

Порядок, по которому нужно определять объем и условия предоставления субсидий на выполнение государственного (муниципального) задания, устанавливают нормативно-правовые акты:

- Правительства Российской Федерации – для субсидий из федерального бюджета;
- высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации – для субсидий из бюджетов субъектов Российской Федерации;
- местной администрации – для субсидий из местных бюджетов.

В бюджетах, в том числе в соответствии с государственными (муниципальными) программами, бюджетным и автономным учреждениям предусматриваются субсидии на финансовое обеспечение выполнения ими государственного (муниципального) задания, рассчитанные на основании нормативных затрат на оказание государственных (муниципальных) услуг (выполнение работ) с учетом расходов на содержание недвижимого имущества и особо ценного движимого имущества, необходимого для оказания государственных (муниципальных) услуг, выполнения работ (в том числе арендные платежи), расходов на уплату налогов, в качестве объекта налогообложения по которым признается соответствующее имущество, в том числе земельные участки [5].

Субсидии предоставляются из соответствующего бюджета исключительно в денежной форме.

Нормативные затраты утверждаются государственными (муниципальными) органами, осуществляющими функции и полномочия учредителя государственных (муниципальных) учреждений с соблюдением общих требований, устанавливающих отраслевые особенности оказания государственных (муниципальных) услуг, определенных федеральными органами исполнительной власти, осуществляющими функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в установленных сферах деятельности (Таблица А.1).

Объем финансового обеспечения выполнения государственного задания (R) определяется по формуле (1):

$$R = \sum_i N_i \times V_i + \sum_w N_w \times V_w - \sum_i P_i \times V_i + N^{YH} + N^{CI}, \quad (1)$$

где N_i - нормативные затраты на оказание i -й государственной услуги, установленной государственным заданием;

V_i - объем i -й государственной услуги, установленной государственным заданием;

N_w - нормативные затраты на выполнение w -й работы, установленной государственным заданием;

V_w - объем w -й работы, установленной государственным заданием;

P_i - размер платы (тариф и цена) за оказание i -й государственной услуги я, установленный государственным заданием;

$N^{УН}$ - затраты на уплату налогов, в качестве объекта налогообложения по которым признается имущество учреждения;

$N^{СИ}$ - затраты на содержание имущества учреждения, не используемого для оказания государственных услуг (выполнения работ) и для общехозяйственных нужд [6].

При определении нормативных затрат необходимо использовать нормативы (нормы), установленные федеральными законами, иными нормативными правовыми актами, в том числе федеральных органов исполнительной власти, ГОСТами, СНиПами, СанПиНами, федеральными стандартами и регламентами (паспортами) оказания государственных услуг.

Формула для расчета субсидии на государственное (муниципальное) задание может быть представлена в следующем виде (2):

$$SUB_n = SUB_y + NZ_H, \quad (2)$$

где SUB_n – субсидия на государственное (муниципальное) задание;

SUB_y – субсидии на оказание государственных (муниципальных) услуг (рассчитывается на основе нормативных затрат на оказание услуг и количества соответствующих услуг);

NZ_H – общий объем нормативных затрат на содержание имущества.

Объем части субсидии на оказание государственных (муниципальных) услуг рассчитывается по следующей формуле (3):

$$SUB_y = \sum NZ_{yi} - Q_{yi}, \quad (3)$$

где NZ_{yi} – нормативные затраты на оказание i -й услуги;

Q_{yi} – количество i -х услуг, включенных в государственное (муниципальное) задание учреждению [6].

Образовательные учреждения получают из бюджета средства не только на реализацию государственного (муниципального) задания.

В соответствии с п. 1 ст. 78.1 Бюджетного кодекса Российской Федерации им могут выделяться бюджетные субсидии и на иные цели.

Выделение средств из бюджета производится на основе соглашения о предоставлении субсидии, заключаемого между получателем бюджетных средств, предоставляющим субсидию, и бюджетным или автономным учреждением, ее получающим. Соглашение заключается на срок действия утвержденных лимитов бюджетных обязательств, хотя при определенных условиях закон допускает и иные сроки (пп. 4 и 6 ст. 78.2 БК РФ) [2]. Порядок предоставления образовательным учреждениям бюджетных субсидий, непосредственно не связанных с выполнением государственного (муниципального) задания, устанавливается соответственно нормативными правовыми актами Правительства Российской Федерации, высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации, муниципальными правовыми актами местной администрации.

Бюджетное финансирование бюджетного учреждения осуществляется на основе составленного и утвержденного в установленном порядке плана финансово-хозяйственной деятельности.

Таким образом, большинство бюджетных учреждений финансируется по нормативному принципу, то есть им выделяются средства, исходя из затрат и количественных показателей. Правительство Российской Федерации наметило ряд первоочередных мер в реформировании системы финансирования бюджетных учреждений. Бюджетные и автономные образовательные учреждения оказывают государственные или муниципальные услуги на основании государственного (муниципального) задания. Субсидии предоставляются из соответствующего бюджета исключительно в денежной форме. Бюджетное финансирование бюджетного учреждения осуществляется на основе составленного и утвер-

жденного в установленном порядке плана финансово-хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. Приказ Минобрнауки России от 06.10.2009 г. № 373 (ред. 31.12.2015) «Об утверждении и введении в действие федерального государственного образовательного стандарта начального общего образования» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_96801 (01.04.18)
2. Приказ Минобрнауки России от 17.05.2012 г. № 413 (ред. 29.06.2017) «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта среднего (полного) общего образования» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_131131 (01.04.18)
3. Новикова, Т. Национальные проекты и социальные преобразования [Текст] / Т. Новикова // Экономист. – 2015. – № 8. – С.82–86.
4. Финансовое планирование в бюджетных учреждениях в 2017–2019 годах [Текст] // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2017. – № 4. – С.4–19.
5. Заболонкова, О. Формирование государственного задания [Текст] / О. Заболонкова // Учреждения образования: бухгалтерский учет и налогообложение. – 2017. – № 11. – С. 37–44.
6. Золотарева, А.Б. Использование базовых нормативов затрат при формировании государственного задания: основные результаты реформы и дальнейшие перспективы [Текст] / А.Б. Золотарева, А.В. Киреева // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2017. – № 1. – С. 11–15.

УДК 330

КОРРУПЦИЯ КАК СЕРЬЕЗНАЯ УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**ВАРЛАМОВА ВИКТОРИЯ АЛЕКСЕЕВНА,
ГРИНЕНКО ЛЮБОВЬ ОЛЕГОВНА**

Студенты-бакалавры
РГУ имени А.Н. Косыгина

ДАНИЛИНА М. В.

к.э.н., доцент кафедры анализ рисков и экономической безопасности

ТЕРНОВСКО В. Б.

к.т.н., доцент кафедры анализ рисков и экономической безопасности
Финансовый университет при правительстве РФ
г. Москва

Аннотация: являясь негативным явлением, коррупция всегда наносит ущерб общественным интересам и экономической безопасности. По этой причине необходимы меры снижения и противодействия коррупции, эффективность которых проанализирована в данной статье.

Ключевые слова: Коррупция, риск, неопределенность, экономическая безопасность, ущерб.

Коррупция всегда наносит ущерб общественным интересам – прямой или косвенный. Этот ущерб напрямую зависит от ее масштабов и форм проявления. Если коррупции не поставлен действенный заслон, она стремительно разрастается, поражая все новые и новые сферы. В результате происходит институционализация коррупции, когда она становится неотъемлемой частью жизни общества, что приводит к деградации социальных ценностей, а правовые институты перестают работать.

Масштабная коррупция подрывает правовые основы существования государства, превращая право в товар. Это особенно негативно отражается на рядовых гражданах страны и предпринимателях, вынужденных повсеместно платить «дань», давать взятки фактически, за реализацию своих законных прав. В России коррупция затрагивает все аспекты жизни, включая государственное управление, правоохранительные органы, здравоохранение и образование.

Для выработки адекватных мер противодействия важно учитывать масштабы и тип коррупции в России. Так, в первой половине 1990-х гг. коррупция в России проявлялась в форме классических коррупционных отношений, когда обе стороны получали выгоды - одна из сторон (бизнес или граждане) в виде незаконных преимуществ или ухода от наказания за правонарушения, а другая сторона (бюрократия) - материальные и иные выгоды для себя и своих близких. Такой тип коррупции можно охарактеризовать как пассивную коррупцию бюрократии, так как инициатором коррупционных отношений чаще выступал бизнес и граждане.

В результате, ввиду отсутствия реального противодействия, размах коррупции увеличивался - она становилась системной, формировались коррупционные рынки, происходил процесс легализации коррупционных выплат путем их мимикрии в платные услуги.

Специфической характеристикой российской коррупции является формирование устойчивых сетей доверительных отношений, связывающих должностных лиц и бизнесменов, которые создают социальные предпосылки для установления коррупционных отношений.

В отсутствие действенных заслонов предметом коррупционных отношений стало получение доступа к реализации прав граждан и предпринимателей. Это стало сопровождаться частыми случаями использования властных полномочий для фабрикация уголовных дел с целью активного наступления на права граждан и бизнеса и, прежде всего, на права собственности.

При нынешних масштабах коррупции экономика становится неэффективной из-за расхищения средств, выделяемых государством на социальные программы, развитие инфраструктуры, модернизацию. Нарушаются принципы честной конкуренции, которая подменяется конкуренцией за использование административного ресурса. Происходит деформация экономических стимулов, коррупция становится самым доходным и малорискованным способом обогащения по сравнению с добросовестным предпринимательством.

Коррупция снижает действенность законов, ведет к расслоению общества из-за перераспределения общественных благ в пользу узких групп лиц, подрывает доверие населения к власти, создает разрыв между декларативными и существующими ценностями, формируя, тем самым, двойные стандарты поведения у граждан страны. Это разрушает принцип социальной справедливости, повышает напряженность и порождает депрессивные настроения в обществе.

Значительную роль здесь играет Конвенция об уголовной ответственности за коррупцию от 27 января 1999 г. Конвенция предлагает государствам-участникам перечень типов противоправного поведения, которые представляется признать в национальном законодательстве в качестве уголовно наказуемых деяний коррупционного характера. К ним предлагается отнести:

- активный подкуп национальных публичных должностных лиц;
- пассивный подкуп национальных публичных должностных лиц;
- подкуп членов национальных публичных собраний;
- подкуп иностранных публичных должностных лиц;
- подкуп членов иностранных публичных собраний;
- активный подкуп в частном секторе;
- пассивный подкуп в частном секторе;
- подкуп должностных лиц международных организаций;
- подкуп членов международных парламентских собраний;
- подкуп судей и должностных лиц международных судов;
- злоупотребление влиянием в корыстных целях;
- отмывание доходов от преступлений, связанных с коррупцией;
- правонарушения в сфере бухгалтерского учета.

Меры по профилактике коррупции, обозначенные в Федеральном законе «О противодействии коррупции» следующие:

Во-первых, это требования к государственному служащему. В частности, к гражданам, претендующим на замещение государственных должностей и должностей государственной службы, предъявляются определенные квалификационные требования. Согласно ст. 12 Федерального закона "О государственной гражданской службе Российской Федерации" в число квалификационных требований к должностям гражданской службы входят требования к уровню профессионального образования, стажу гражданской службы (государственной службы иных видов) или стажу (опыту) работы по специальности, профессиональным знаниям и навыкам, необходимым для исполнения должностных обязанностей.

Во-вторых, это профилактические меры, связанные с активностью общества. Формирование нетерпимости к коррупционному поведению - результат не только государственной политики, но и многих других факторов (бизнес вне коррупции, школа и семья). Сюда же относится развитие институтов общественного контроля за соблюдением законодательства о противодействии коррупции. Разумеется, без соответствующей нормативной базы, "санкционированной" государством, здесь не обойтись. Права институтов гражданского общества на контроль должны базироваться на законодательных нормах. Например, Общественная палата РФ, согласно Федеральному закону от 4 апреля 2005 г. N 32-ФЗ "Об Общественной палате Российской Федерации", вправе по решению совета Общественной па-

латы проводить экспертизу проектов нормативных правовых актов Правительства РФ, федеральных органов исполнительной власти, проектов законов субъектов РФ и нормативных правовых актов органов государственной власти субъектов РФ, проектов правовых актов органов местного самоуправления либо в связи с обращением Президента РФ, Совета Федерации ФС РФ, Государственной Думы ФС РФ, Правительства РФ проводить экспертизу проектов федеральных конституционных законов и федеральных законов, проектов нормативных правовых актов Правительства РФ и федеральных органов исполнительной власти, проектов законов субъектов РФ и нормативных правовых актов органов государственной власти субъектов РФ, проектов правовых актов органов местного самоуправления.

В-третьих, это парламентский контроль.

Парламентский контроль не обозначен в Конституции РФ как специальное направление деятельности представительного органа, упоминаются отдельные функции в обеспечение данной деятельности - отчеты Правительства, информация об исполнении бюджета, выражение недоверия Правительству. Между тем в теории признано, что парламентский контроль - одна из функций парламента, заключающаяся в осуществлении контроля за деятельностью правительства и других органов исполнительной власти. Общеизвестными формами и способами парламентского контроля в мире являются: участие парламента в формировании правительства, в назначении и смещении с должности ряда высших должностных лиц; обсуждение политики правительства и возможность выражения ему недоверия; контроль за использованием средств государственного бюджета и утверждение отчета об исполнении бюджета (через счетные палаты, контрольные управления); депутатские запросы; проведение парламентских расследований и парламентских слушаний, контрольная деятельность парламентских комитетов и комиссий; контроль за актами делегированного законодательства; создание специальных органов, осуществляющих от имени парламента контроль за соблюдением прав и законных интересов граждан (Уполномоченный по правам человека); ратификация международных договоров.

В-четвертых, институт антикоррупционной экспертизы.

Нормативные акты, допуская излишнюю свободу административного усмотрения, могут создавать условия для коррупционных проявлений; антикоррупционная экспертиза призвана устранить подобные нормативные дефекты.

Впервые об антикоррупционной экспертизе как особом направлении деятельности было упомянуто в Концепции административной реформы в Российской Федерации в 2006-2010 гг.: внедрение практики антикоррупционной экспертизы законопроектов, иных нормативных правовых актов.

Затем совершенствование механизма антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов РФ названо мерой профилактики коррупции в Национальном плане противодействия коррупции от 31 июля 2008 г. Этим документом организация антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов РФ закреплена за Генеральным прокурором РФ и Министерством юстиции РФ.

Концепция административной реформы в числе мероприятий по внедрению экспертизы нормативных правовых актов на коррупциогенность назвала разработку методик первичной и специализированной (предметной) экспертизы действующих нормативных правовых актов и вносимых проектов.

В настоящее время Правительством РФ утверждены Правила проведения экспертизы проектов нормативных правовых актов и иных документов в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, и Методика проведения экспертизы проектов нормативных правовых актов и иных документов в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции.

Список литературы

1. Подшивалов Г.К., Терновсков В.Б., Демидов Л.Н., Тарасов Б.А. Экономическая безопасность в условиях неопределенности // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2016. № 2. С. 242-257.
2. Поляков В.П. Аспекты информационной безопасности в информационной подготовке. М.: ИУО РАО, 2016. 135с.

3. Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федерал. закон от 13 июня 1996 г., № 63-ФЗ : (ред. от 03 февр. 2014 г.) // КонсультантПлюс: справ. правовая система. – Электрон. дан. – Москва, 2014. – Режим доступа: локальная сеть ЦПДИ ЧОУНБ.
4. О противодействии коррупции [Электронный ресурс]: федерал. закон от 25 дек. 2008 г., № 273-ФЗ: (ред. от 28 дек. 2013 г.) // КонсультантПлюс справ. правовая система. – Электрон. дан. – Москва, 2014. – Режим доступа: локальная сеть ЦПДИ ЧОУНБ.
5. О мерах по противодействию коррупции [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 19 мая 2008 г., № 815: (ред. от 14 февр. 2014 г.) // КонсультантПлюс справ. правовая система. – Электрон. дан. – Москва, 2014. – Режим доступа: локальная сеть ЦПДИ ЧОУНБ.
6. Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции [Электронный ресурс]: принята в г. Нью-Йорке 31 окт. 2003г. Резолюцией 58/4 на 51-ом пленар. заседании 58-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН: (ратифицирована федерал. законом от 8 марта 2006г., № 40-ФЗ с заявлением) // КонсультантПлюс: справ. правовая система. – Электрон. дан. – Москва, 2014. – Режим доступа: локальная сеть ЦПДИ ЧОУНБ.
7. Конвенция об уголовной ответственности за коррупцию [Электронный ресурс]: заключена в г. Страсбурге 27 янв. 1999 г.: (ратифицирована федерал. законом от 25 июля 2006 г., № 125-ФЗ) // КонсультантПлюс: справ. правовая система. – Электрон. дан. – Москва, 2014. – Режим доступа: локальная сеть ЦПДИ ЧОУНБ.
8. Багратуни К.Ю., Данилина М.В. Зарубежный опыт борьбы с коррупцией В сборнике: Организационно-управленческие механизмы антикоррупционной деятельности (российский и зарубежный опыт) сборник тезисов докладов и статей III международной научно-практической конференции российских. Ответственный редактор Р.А. Абрамов. 2016. С. 22-23.
9. Данилина М.В. Основные меры противодействия коррупции в РФ В сборнике: Организационно-управленческие механизмы антикоррупционной деятельности (российский и зарубежный опыт) сборник тезисов докладов и статей III международной научно-практической конференции российских. Ответственный редактор Р.А. Абрамов. 2016. С. 69-70.
10. Данилина М.В. Понятие и меры противодействия коррупции В сборнике: Диалектика противодействия коррупции Материалы V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. 2015. С. 47-50.
11. Данилина М.В. Коррупция – угроза экономической безопасности РФ В сборнике: В поисках новой модели научной и образовательной деятельности: современные проблемы и методы обеспечения экономической безопасности сборник научных статей по материалам ежегодной Всероссийской научно-практической конференции. 2016. С. 130-132.
12. Багратуни К.Ю., Данилина М.В. К вопросу этико-правового регулирования деятельности государственных и муниципальных служащих в России Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. № 6-1. С. 30-32.

УДК 378.016:311

ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В ПРЕПОДАВАНИИ ДИСЦИПЛИНЫ «СТАТИСТИКА»

ФЕДОРОВА НАТАЛЬЯ ПЕТРОВНА,
МИРОНОВА ЗИНАИДА АЛЕКСЕЕВНА,
СОКОЛОВ ВЯЧЕСЛАВ АНАТОЛЬЕВИЧ

к.э.н., доценты
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная сельскохозяйственная академия»

Аннотация: Современный образовательный процесс в ВУЗе строится на основе сочетания достижений педагогических и информационных технологий, что позволяет в конечном итоге в формировании компетенций, ориентированных на достижение образовательных целей.

Ключевые слова: статистика, компетенции, технология, экономическая специальность, образование, педагогическая технология.

APPLICATION OF THE COMPETENCY APPROACH IN TEACHING DISCIPLINE "STATISTICS"

Fedorova Natalia Petrovna,
Mironova Zinaida Alekseevna,
Sokolov Vyacheslav Anatolyevich

Abstract: The modern educational process at the university is built on the basis of a combination of advances in pedagogical and information technologies, which ultimately allows the formation of competences oriented towards achieving educational goals.

Key words: statistics, competence, technology, economics, education, pedagogical technology.

Современная система образования в вузе претерпела серьезные изменения. Традиционные методы обучения студентов заменяются компетентностным подходом. Данный подход формирует механизмы связанные с заинтересованностью студентов - бакалавров в овладении, умении и знании не только теоретическими аспектами но и практическими навыками по изучаемым дисциплинам.

В соответствии с основной образовательной программой высшего образования при изучении в частности студентами экономических специальностей дисциплины статистика должны сформироваться общепрофессиональные компетенции и профессиональные компетенции, которые заключаются в способности собирать, анализировать и интерпретировать данные во всех областях экономических исследований. Компетентностный подход при формировании фонда оценочных средств позволяет и решает несколько очень важных задач в системе образования:

1. Это организация самостоятельной работы студентом - бакалавром.
2. Это поддержание информационных технологий расширяющих кругозор студента.

3. Формирование у студента познавательных, коммуникативных и организационных аспектов как у будущего экономиста - менеджера.

4. Повышение уровня образованности и обоснованности принимаемых решений при решении практических задач.

5. Междисциплинарный подход к изучению экономических дисциплин.

Статистика относится к базовой части дисциплин для подготовки специалистов по экономическим направлениям. Изучение статистики является обязательным для подготовки профессиональных экономистов. Овладение знаниями по этой дисциплине помогает также представителям неэкономических специальностей принимать эффективные экономические решения в современных условиях хозяйствования. В современных условиях нашей страны возрос интерес и потребность познания теоретических основ рыночного механизма, мотивации поведения хозяйствующих субъектов, эффективного и рационального использования ресурсов, результативности деятельности отдельной фирмы, отрасли. Обучение по экономическим направлениям способствует формированию знаний и компетенций, необходимых для молодого специалиста, востребованного современным рынком труда. Основным параметром заданного уровня квалификации является теоретическая база, полученная студентом на этапе бакалавриата.

В соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом основными видами деятельности, к которым готовится выпускник, освоивший программу бакалавриата, по экономическим специальностям являются:

- расчетно - экономическая;
- аналитическая, научно - исследовательская;
- организационно - управленческая;
- педагогическая;
- учетная;
- расчетно- финансовая;
- банковская;
- страховая.

Дисциплину «Статистика» можно подразделить на три раздела. Первый раздел статистики - общая теория статистики, где раскрыты общетеоретические статистические методы. Во втором разделе описываются статистические показатели, описывающие социально - экономические явления. В третьем разделе основное внимание уделено показателям финансовой деятельности предприятий и организаций. Дисциплина позволяет студентам лучше осмыслить категории статистики, научиться их применять на конкретных экономических исследованиях и за статистическими показателями увидеть, а также выработать практические навыки решения конкретных задач различного типа в разных областях экономики.

Фонд оценочных средств студентов представляет собой некую взаимосвязанную систему упражнений, которые обеспечивают последовательную работу студентов в течение всего времени изучения курса с целью достижения поставленных целей. Считаем, что при формировании фонда оценочных средств изучении дисциплины «Статистика» необходимо ориентироваться на официальную статистическую и бухгалтерскую отчетность хозяйствующих субъектов. Это позволит овладеть в учебном процессе официальной информацией, а также позволит сформулировать объективные выводы и дать вариативную оценку при обосновании практических предложения для устойчивого развития экономических объектов и процессов, на основе компетенций формируемых статистикой.

Примеры фонда оценочных средств по дисциплине «Статистика» представим в виде следующих задач:

1. Используя данные Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Удмуртской Республике постройте группировку сельскохозяйственных организаций по объему производства продукции и определите влияние данного фактора на уровень финансовых результатов организации.

2. Используя данные Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Удмуртской Республике о численности и площади районов и городов республики рассчитайте все возможные виды относительных величин.

3. Используя данные Федеральной службы государственной статистики по Российской Федерации дайте оценку индексу потребительских цен Удмуртской Республики и близлежащих регионов.

4. Используя данные Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Удмуртской Республике проведите анализ социально-экономического положения региона.

5. На основании данных бухгалтерского баланса ОАО «Х» рассчитайте и проанализируйте финансовые результаты деятельности организации.

Выше представленные оценочные средства могут быть рассмотрены не только на уровне отдельного региона, а также отдельных отраслей народного хозяйства.

Формирование компетентного подхода в образовательных программах позволяет ориентироваться на достижение более высоких и профессиональных целей. Компетентный подход предполагает, способность самостоятельно осуществлять студентами сбор, обработку и анализ данных, необходимых для решения профессиональных задач.

В ВУЗе современный образовательный процесс строится на основе сочетания достижений педагогических и информационных технологий. Для повышения качества образовательного процесса преподаватель в своей работе может использовать электронные образовательные ресурсы, такие как мультимедиа, электронные учебники, презентации, конференции, образовательные порталы, образовательные ресурсы удаленного доступа и другие. Каждый тип электронных выше представленных ресурсов в образовательном процессе решает ограниченный круг специфических задач, поэтому их использование с традиционными педагогическими технологиями, а также в качестве вспомогательного материала в образовательном процессе и в сочетании друг с другом [2].

Существует множество точек зрения и трактовок понятий, связанных с технологическим подходом в образовании. Термин «технология» в переводе с греческого означает «наука об искусстве» *techné* – «искусство», «мастерство»; *logos* – «слово», «учение». Словарь современного русского языка определяет «технологию» как совокупность приемов, применяемых в каком-либо деле, мастерстве и искусстве [4].

В российской педагогической энциклопедии «педагогическая технология» представлена как совокупность средств и методов воспроизведения теоретически обоснованных процессов обучения и воспитания, позволяющая успешно реализовывать поставленные образовательные цели [5]. Считаем что, под педагогической технологией можно понимать совокупность приемов и методов, направленных на формирование общекультурных, общепрофессиональных и профессиональных компетенций, ориентированных на достижение образовательных целей.

Система образования в ВУЗах становится более открытой, гибкой, дифференцированной в современных условиях. Востребованность хорошо подготовленных и высококвалифицированных специалистов в современном информационном обществе возрастает. Таким образом, педагогическая технология, разработанная на основе фонда оценочных средств соответствующих современным требованиям экономики, работает многогранно так как, позволяет сформировать у студентов знания, умения и навыки в учебном процессе, а также ценностные ориентиры при принятии конечных управленческих решений.

Таким образом, построение компетентного подхода на официальной информации позволяет расширить кругозор студента – бакалавра и имеет междисциплинарный прикладной характер. Так как при изучении других дисциплин студент уже будет знать, уметь и владеть не только категориями и научными методами статистического исследования, а также обладать практическим базисом. Принятие управленческих решений (по дисциплине КЭАХД) и прогнозирование деятельности (по дисциплине математическое моделирование) уже будет обоснованно выражаться на основе проведенного анализа по региону или отрасли.

Также частично будут выполняться требования к условиям реализации программы бакалавриата в части обеспечения обучающегося электронной информационно - образовательной средой. А также

будут реализовываться задачи предусмотренные основной образовательной программой высшего образования подготовки направления экономических специальностей в части расчетно - экономической, аналитической, научно - исследовательской, организационно - управленческой, расчетно- финансовой, педагогической и учетной деятельностью.

Список литературы

1. Статистика: учебник /под ред. И.И. Елисеевой.- М.: Высшее образование, 2009.-566 с.- (Университеты России).
2. Смирнова Т.Л. Образовательные инновации в подготовке квалифицированных специалистов в России // Фундаментальные исследования.- 2008.- № 10- С. 48-50.
3. Алексеева Н.А., Миронова З.А., Соколов В.А., Зверев В.А., Федорова Н.П. Диагностика оценочных средств экономических дисциплин с позиции компетентного подхода // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017 г. – № 1-1 (26). - Часть 1. - С. 3-7.
4. slovar.cc
5. otrok.ru>teach/enc

© Н.П. Федорова, З.А. Миронова, В.А.Соколов, 2018

УДК 330

ПОРЯДОК УЧЕТА РАСЧЁТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА НА ПРИМЕРЕ ООО «ОРИОН ТРЕВЭЛ» И РАСЧЁТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ НА ПРИМЕРЕ ООО «ФИРА-СЕРВИС», Г. ВЛАДИВОСТОК

СОЛОСИНА ВАЛЕРИЯ СЕРГЕЕВНА,
МАШКОВА ВИКТОРИЯ ИГОРЕВНА

Бухгалтеры
ООО «Орион Тревэл»
ООО «Фира-сервис»

Аннотация: Особенностью финансово-хозяйственного цикла деятельности любого коммерческого предприятия составляет постоянный кругооборот долговых обязательств предприятия по расчетам с различными поставщиками товаров (работ, услуг) и расчетов по оплате труда. Эти обязательства являются неотъемлемой частью функционирования организации и могут составлять значительную долю всех расходов. Под расходами понимаются экономически оправданные затраты, оценка которых выражена в денежной форме [1]. Все расходы должны быть документально подтверждены и направлены на получение доходов в будущем. В статье рассмотрен порядок учёта расчетов с поставщиками и заработной платы на примере ООО «Фира-сервис» и ООО «Орион Тревэл» соответственно, г. Владивосток.

Ключевые слова: бухгалтерский учёт, расходы, поставщики, подрядчики, оплата труда, документация, отчётность.

THE ACCOUNTING ORDER OF PAYMENT CALCULATIONS AND SETTLEMENTS WITH SUPPLIERS AND CONTRACTORS, USING AN EXAMPLE OF LLC "ORION TRAVEL" AND LLC "FIRA-SERVICE", VLADIVOSTOK CITY

Solosina Valeria Sergeevna, Mashkova Victoria Igorevna

Summary: The main feature of the financial and economic cycle of any commercial enterprise is the constant circulation of enterprise's debt liabilities for settlements with various suppliers of goods (works, services) and labor payments. These liabilities are an integral part of the functioning of the organization and can represent a significant proportion of all expenses. Expenses is meant by economically justified expenses which assessment expressed in monetary form. All expenses must be documented and directed to income-generation in the future. The article describes the accounting order of settlements with suppliers and salary, using an example of "Fira-service" and "Orion Travel", respectively, Vladivostok city.

Key words: accountancy, expenses, suppliers, contractors, labor payment, documentation, accountability.

Стабильность работы организации, а также успешность и корректность учета отдельных фактов хозяйственной жизни обусловлены выбором способов управления расчетами и их соответствием, сложившимся условиям деятельности организаций, четкости соблюдения учетной политики, упорядоченности и правильности документооборота, своевременности исполнения обязательств [2, с. 31]. Актуальность статьи обусловлена тем, что любая коммерческая организация имеет задолженности по расчётам с работниками по заработной плате, осуществляющими какие-либо функции на предприятии, а также расчёты с поставщиками, которые обеспечивают по договору или заказу товарно-материальными ценностями и выполняют различные виды работ и оказывают услуги. Важной частью финансового управления экономического субъекта является управление расходами, поскольку они влияют на ценовую политику и финансовый результат любого предприятия [3].

Порядку формирования и учёта расчётов по оплате труда и расчётов с поставщиками и подрядчиками посвящены труды ведущих экономистов, таких как Т. В. Терентьева, И. С. Астафурова, М. Е. Василенко, Л. Ф. Алексеева и Н. П. Кондраков и др.

Одной из важнейших составляющих в каждой организации является оплата труда, которая связана не только с интересами работников и работодателей, но и с налогообложением. Поэтому для предприятия остается важным правильно организовать начисление и расчет заработной платы, а также правильное исчисление налоговых платежей, взносов в государственные внебюджетные фонды и т. д. В соответствии со ст. 129 Трудового кодекса РФ оплата труда — это отношения, связанные с обеспечением установления и осуществления руководством организации выплат членам коллектива за выполнение ими должностных обязанностей [4].

На федеральном уровне регулирование оплаты труда производится такими нормативными документами, как Трудовой Кодекс РФ, Налоговый Кодекс РФ, Гражданский Кодекс РФ, Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» и др. На локальном уровне – учётная политика ООО «Орион Тревэл», внутренние приказы и распоряжения.

Основным видом деятельности предприятия ООО «Орион Тревэл» является деятельность туристических агентств. Кроме этого она осуществляет деятельность по дополнительным направлениям:

- 1) торговля розничная прочая в неспециализированных магазинах;
- 2) торговля оптовая рыбой, ракообразными и моллюсками, консервами и пресервами из рыбы и морепродуктов;
- 3) торговля розничная преимущественно пищевыми продуктами, включая напитки и табачные изделия в неспециализированных магазинах и др.

Численность сотрудников бухгалтерского отдела составляет 4 человека. Каждый работник учетного аппарата организации подчиняется главному бухгалтеру, но при этом имеет самостоятельность в осуществлении своих функций в пределах должностных обязанностей. Ответственность за качество и своевременность выполнения функций бухгалтерии несет главный бухгалтер.

Структура учетного аппарата организации приведена на рисунке 1.

Бухгалтер по учету заработной платы и расчетов с бюджетом на основании первичных документов выполняет расчеты по заработной плате и удержания из нее, ведет учет отчислений на социальное страхование и обеспечение, контролирует использование фонда оплаты труда.

Для учета труда и заработной платы в ООО «Орион Тревэл» используется счет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда». Счет является пассивным, поэтому по кредиту данного счета отражается начисление заработной платы, по дебету – удержания из заработной платы, а также ее выплата.

Для учета труда и заработной платы в ООО «Орион Тревэл» используют различные регистры учета – табель учета рабочего времени, расчетно-платежные ведомости, Главная книга, журналы-ордера и выписки по счетам и др. К документам аналитического учета заработной платы относятся: лицевой счет работника, налоговая карточка по учету доходов и налога на доходы физических лиц, расчетно-платежные ведомости и др.

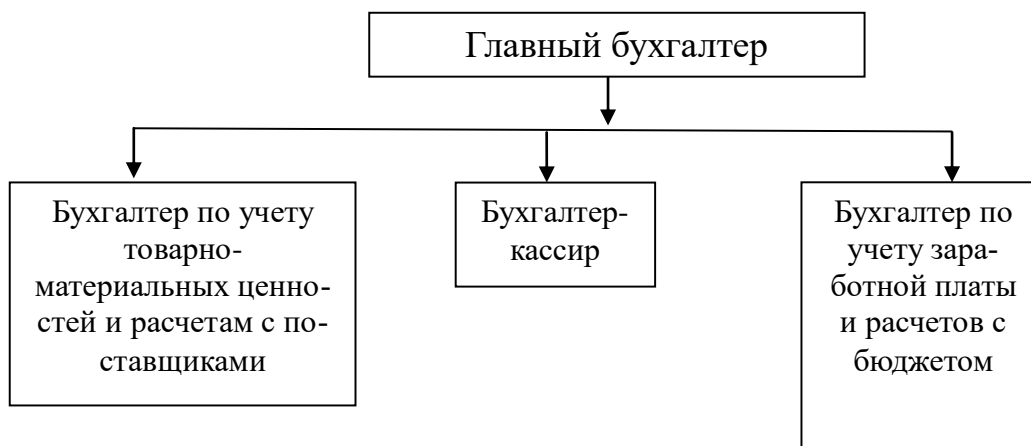


Рис. 1. Структура бухгалтерского аппарата ООО «Орион Тревал»

Чтобы вычислить сумму заработной платы, подлежащую выдаче на руки работнику, определяется сумма заработка работника за месяц и производятся из нее необходимые удержания. Эти расчеты ведутся в лицевых счетах работников, а затем их результаты переносятся в расчетно-платежную ведомость и в налоговую карточку.

Начисленная заработная плата основных работников в ООО «Орион Тревал» относится на себестоимость реализованных услуг. Заработная плата управляющего персонала относится на управленческие расходы и в себестоимость реализованных услуг не входит. Следовательно, счет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» корреспондирует со счетами 20 «Основное производство» и 26 «Общехозяйственные расходы».

Фонд оплаты труда в ООО «Орион Тревал» включает в себя должностной оклад в соответствии со штатным расписанием, коэффициент трудового участия, премии, надбавки и доплаты за условия труда. Выплата заработной платы производится 2 раза в месяц – 10-го (20% от оклада) и 25-го числа (80%, включая премии).

Рассмотрим пример начисления заработной платы на примере одного из сотрудников ООО «Орион Тревал».

Кулик Максим Петрович устроен в ООО «Орион Тревал» на должность сотрудника технического отдела (IT-отдел). Оклад сотрудника составляет 14000 руб. ДВК (20%) – 2800 руб., ДВН (30% - трудовой стаж на Дальнем Востоке составляет 6 лет и 7 месяцев) – 4200 руб. За июль Кулик М.П. были начислены: премия за выполнение плана в размере 5600 руб., персональная надбавка в размере 2000 руб. и премия за расширение зоны обслуживания в сумме 1400 руб.

Кулик было начислено:

$$14000 + 2800 + 4200 + 5600 + 2000 + 1400 = 30000 \text{ руб.}$$

Сотрудник имеет вычет на 1 ребенка в размере 1400 руб. Таким образом, налогооблагаемая база для расчета НДФЛ составит:

$$30000 - 1400 = 28600 \text{ руб.}$$

Из заработной платы были произведены следующие удержания:

- 1) полученный аванс в размере 6000 руб.;
- 2) взносы на питание в размере 962,45 руб.;
- 3) налог на доходы физических лиц: $28600 * 13\% = 3718$ руб.

Итого к выплате:

$$30000 - 6000 - 962,45 - 3718 = 19319,55 \text{ руб.}$$

Таким образом, была рассмотрена организация оплаты труда на примере ООО «Орион Тревал», а также порядок ее расчета.

Наличие хозяйственных связей с другими организациями и физическими лицами (контрагентами), а также государственными структурами являются неотъемлемыми элементами ведения финансово-хозяйственной деятельности любого предприятия на территории российского государства. Одними

из контрагентов являются поставщики и подрядчики. Р. З. Тумасян считает, что к поставщикам относятся организации, которые поставляют предприятию производственные ресурсы и товары, а к подрядчикам - организации, выполняющие для предприятия определенные виды работ (или услуг) [5].

Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками опирается на широкую нормативно-правовую базу. Например, Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», Гражданский Кодекс РФ, Налоговый Кодекс РФ, Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ, план счетов бухгалтерского учета, учетная политика ООО «Фира-сервис» и др.

Основным видом деятельности предприятия ООО «Фира-сервис» является розничная торговля преимущественно пищевыми продуктами, включая напитки, и табачные изделия в неспециализированных магазинах.

Все хозяйственные операции с поставщиками и подрядчиками оформляются документально, первичные учетные документы являются подтверждением совершения операций. Для учёта расчетов с поставщиками товаров и услуг основными первичными документами являются:

1. товарная накладная;
2. счет-фактура;
3. акт на оказание услуг;
4. ведомость;
5. платежное поручение;
6. счет на оплату;
7. доверенность, договор.

В ООО «Фира-сервис» с любым поставщиком услуг и товаров непосредственно заключается договор на поставку, либо оказания услуг, который несет в себе юридическую силу, при урегулировании спорных вопросов. В заключаемых договорах с поставщиками прописывается вид предоставляемых товаров, оговариваются сроки поставки и оплаты за соответствующие предоставленные услуги.

Для учета операций с поставщиками в рабочем плане счетов бухгалтерского учета предприятия ООО «Фира-сервис» предусмотрен счет 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками». Субсчет 60.1 предназначен для отражения расчетов в случае, если поступление товаров или услуг предшествует их оплате. Субсчет 60.2 предназначен для отражения авансов, перечисляемых поставщикам в счет будущих поставок. В таблице 1 представим корреспонденцию по счетам расчетов с поставщиками предприятия ООО «Фира-сервис».

Таблица 1

Типовые проводки по расчетам с поставщиками

Дт	Кт	Содержание хозяйственных операций
60.2	51	Произведена предоплата поставщику в счет предстоящей поставки товаров, работ, услуг
10, 41, 44	60.1	Получены материалы, товары и услуги от поставщика
60.1	60.2	Зачтена ранее произведенная предоплата
60.1	51	Произведена окончательная оплата поставщику за поставку товаров, услуг

Организацию расчетов с поставщиками и подрядчиками в организации ООО «Фира-сервис» можно охарактеризовать следующим образом: учет расчетов ведется в соответствии с законодательными и нормативными актами, с использованием документов, подтверждающих обоснованность хозяйственных операций. Расчеты с поставщиками и подрядчиками в ООО «Фира-сервис» отражаются по счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»: по кредиту счета - задолженность поставщику за поступившие товары по отпускным ценам поставщика с учетом налога на добавленную стоимость, а по дебету - суммы выданных авансов и оплаченных товаров.

Расчеты с персоналом по оплате труда и расчеты с поставщиками являются неотъемлемой частью деятельности любой организации. Они обязательно отражаются в формах бухгалтерской отчетности. Так, в бухгалтерском балансе задолженности по расчетам с персоналом по оплате труда и с поставщиками товаров и услуг отражаются по строке 1520 «Кредиторская задолженность» пассива баланса. На сегодняшний день ведение бухгалтерского учета в ООО «Орион Тревэл» и в ООО «Фира-сервис» осуществляется автоматизированным способом с применением программы 1С: «Бухгалтерия 8.1».

Список литературы

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 07.03.2018) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/.
2. Астафурова И. С. Актуальные методы анализа расчетов с поставщиками и покупателями // АНИ: экономика и управление. – 2016. - № 3(16). – С. 31-33.
3. Василенко М. Е. К вопросу об управлении затратами на предприятии в условиях финансового кризиса // АНИ: экономика и управление. – 2017. - №1(18). – С. 41-44.
4. Трудовой Кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/.
5. Тумасян Р. З. Бухгалтерский учет: учебно-практическое пособие / Р. З. Тумасян. — М.: Омега-Л, 2015. — 794 с.

© В. С. Солосина, В. И Машкова, 2018

УДК - 334.021

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК НА КАЧЕСТВО ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ УСЛУГ И ТОВАРОВ В АВИАЦИИ МЧС В РЕЗУЛЬТАТЕ АНАЛИЗА ЗАКОНОВ О ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПКАХ И ПОИСКА ОПТИМАЛЬНОЙ МЕТОДИКИ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

СМИРНОВА ТАТЬЯНА АНАТОЛЬЕВНА

к.э.н. доцент

БАЛАЛАЕВ СЕРГЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ

магистрант

ФГАО ВО «Сибирский Федеральный университет»

АКЗИГИТОВ АРТУР РЕВОВИЧ

старший преподаватель

МУСИН РУСЛАН МОНИРОВИЧ,**ГЕРАЩЕНКО ВЛАДИСЛАВ ВАЛЕРЬЕВИЧ**

магистранты

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнева»

Аннотация: В системе организации размещения государственного заказа авиационных подразделений Министерства по чрезвычайным ситуациям России были выявлены слабые стороны. В результате анализа законов о государственных закупках найдена оптимальная методика финансового обеспечения и критерии оценивания государственных закупок с целью повышения их эффективности. Рассмотрены различные варианты моделей закупок и найдена наиболее оптимальная как для всего МЧС, так и для его авиационных подразделений. Предложены идеи оптимизации и повышения эффективности закупочной деятельности.

Ключевые слова: государственные закупки, авиация МЧС России, Федеральный закон № 44, Федеральный закон №223, централизованная модель, децентрализованная модель, смешанная модель, единая информационная система, ЕИС.

RESEARCH OF INFLUENCE OF SYSTEM OF GOVERNMENT PROCUREMENT ON QUALITY OF THE PROVIDED SERVICES AND GOODS IN AIRCRAFT OF THE MINISTRY OF EMERGENCY SITUATIONS AS A RESULT OF THE ANALYSIS OF LAWS ON GOVERNMENT PROCUREMENT AND SEARCH OF AN OPTIMUM TECHNIQUE OF FINANCIAL SECURITY

Smirnova Tatyana Anatolyevna,
Balalayev Sergey Vladimirovich,
Akzigitov Artur Revovich,
Musin Ruslan Monirovich,
Gerashchenko Vladislav Valeryevich

Abstract: In the system of the organization of placement of the state order of aviation divisions of the Ministry of Emergency Situations of Russia weaknesses have been revealed. As a result of the analysis of laws on government procurement the optimum technique of financial security and criteria of estimation of government procurement for the purpose of increase in their efficiency is found. Various options of models of purchases are considered and the most optimum is found both for all Ministry of Emergency Situations, and for his aviation divisions. The ideas of optimization and increase in efficiency of purchasing activity are offered.

Keywords: government procurement, aircraft of Emercom of Russia, the Federal law No. 44, the Federal law No. 223, the centralized model, the decentralized model, the mixed model, a unified information system, EIS.

Используя бюджетные средства, система управления государственными закупками (госзакупки) служит для своевременного и результативного удовлетворения нужд государства, позволяя всем органам власти полноценно выполнять свои функции и обязанности.

По данным информационного агентства «ТАСС», 165,8 млрд рублей бюджетных средств было направлено на нужды Министерства Российской Федерации по чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий (МЧС России) в 2017 году. МЧС России вырабатывает и реализует государственную политику в области гражданской обороны, а также защиты населения и территорий от ЧС. Эффективное выполнение данных функций напрямую зависит от рациональности и результативности осуществления государственных закупок. Проблема нерационального использования финансов является одной из наиболее важных. Оптимизация закупочной деятельности МЧС России позволит снизить затраты и перенаправить сэкономленные денежные средства на нужды подразделений МЧС, в том числе авиационных.

Для того, чтобы разработать новую модель государственных закупок в системе авиации МЧС и найти пути для ее совершенствования, рассмотрим проблемы, с которыми сталкиваются заказчики и исполнители в сфере госзакупок.

Совсем недавно изменилась система государственных закупок в Российской Федерации, так как с 31 декабря 2017 года, вступила в силу новая поправка Федерального закона Российской Федерации от 05 апреля 2013 года № 44-ФЗ, которая регламентирует контрактную систему в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Нововведенный Федеральный закон кардинально изменил механизмы госзакупок, существовавшие в соответствии с положением Федерального закона Российской Федерации от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ, который регламентировал положение размещения заказов на товары, работы и услуги.

На основании нового Федерального закона, в соответствии с приказом МЧС России от 28 марта 2014 г. №150, на этапе планирования и при осуществлении госзакупок, направленных на удовлетворение государственных нужд МЧС России устанавливаются правила организации деятельности контрактной службы.

Государственные заказы МЧС размещаются в центре обеспечения пунктов управлений. Данный тип закупок можно отнести к централизованной модели размещения госзаказов. Эта модель преду-

считывает наличие специально назначенных служащих (организатор закупок), отвечающих за размещаемые заказы. Таким образом потенциальные поставщики и заказчик лишены возможности взаимодействовать друг с другом напрямую при размещении заказа. Преимущество данной модели в том, что она предусматривает оптимизацию численности сотрудников, усиленный контроль за деятельностью подразделений, позволяет минимизировать коррупционные риски и достичь высокой эффективности процесса закупок. Недостатки централизованной модели в отсутствии гибкости и оперативности, процесс закупок по данной модели подразумевает значительные временные затраты, кроме того, даже в случаях крайней необходимости, возможность передать полномочия непосредственно подразделению исключена.

Децентрализованная модель превосходит централизованную по гибкости и оперативности в принятии решений (каждый государственный заказчик размещает заказ самостоятельно, в рамках своей специализации). Но влечет за собой необходимость содержания дополнительных специалистов в каждом подразделении, а также более высокие расходы по структуре в целом на осуществление закупок в связи с отсутствием больших оптовых скидок.

Наиболее оптимальной для совершения госзакупок МЧС России является смешанная модель, объединяющая в себе достоинства двух других. Смешанная модель считается наиболее эффективной для организаций, покупающих продукцию разнообразную, а также для организаций, с обширным географическим разбросом, таких как МЧС России. Она подразумевает разделение полномочий. Региональные отделения, самостоятельно производят большинство закупок, в то время как наиболее сложными и значимыми занимается централизованный пункт. К недостаткам можно отнести отсутствие ясности в том, какие именно закупки должны осуществляться централизованно, а какие подразделениями. Этот недостаток можно устранить, разработав нормативный документ.

В целях оптимизации процесса государственных закупок, а также для повышения уровня его открытости и эффективности, был запущен процесс перевода госзакупок в электронную форму. Так, Постановлением Правительства РФ от 23.01.2015 г. № 36 в соответствии с федеральным законом № 44, для участия в аукционных закупках необходимо регистрация в единой информационной системе (ЕИС). Так, на сайте Федерального казначейства зафиксировано, что Официальный сайт ЕИС (zakupki.gov.ru) предназначен для обеспечения свободного и безвозмездного доступа к точной и всеобъемлющей информации о контрактной системе в сфере закупок, а также для формирования, хранения и обработки такой информации. Существует строгий регламент порядка размещения информации на ЕИС который формируется Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ, Федеральным законом от 18.07.2011 № 223-ФЗ, а также соответствующими подзаконными актами.

Далее данные из единой информационной системы будут передаваться на электронные площадки, поэтому необходимость проходить аккредитацию на каждой из площадок пропадает, что упрощает проведение государственных закупок. Но в свою очередь возникает ряд проблем, связанных с отсутствием контроля над проведением этих закупок. Одна из них — это проблема «посредничество». Недобросовестная компания, выигравшая в торгах, имеет возможность продать свой контракт за более высокую цену другим компаниям, которые, не имея спроса на свои услуги, рискуют уйти с рынка. Такие посредники искусственно поднимают цену на товар, что отрицательно сказывается на финансовом обеспечении государства, а также отдельных организаций и подразделений МЧС. Для решения этой проблемы необходимо разработать методику, в основе которой будет лежать проверка организаций и компаний, на способность ответственного выполнения взятых на себя обязательств.

Также, со вступлением в силу закона от 18.07.2011 № 223-ФЗ (с учетом новой редакции № 223-ФЗ, 2018 года), регламентирующего организацию закупок товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц, произойдут изменения, и затронут они главным образом поправки, которые будут направлены на поддержание среднего и малого бизнеса.

В соответствии с Федеральным законом № 223, с января 2018 года годовой объём закупок у субъектов малого предпринимательства, увеличен до 15% и расширен перечень заказчиков, обязанных проводить такие закупки. Принятые решение позволят увеличить количество компаний, желающих участвовать в тендерах, что в свою очередь увеличит эффективность государственных закупок. В

данном Федеральном законе, не смотря на положительные результаты внесения поправок, также имеются недостатки. Один из них –это проблема «деофшоризации». Проблема заключается в том, что данный закон не предусматривает запрета на работу с поставщиками, зарегистрированными в офшорных зонах, что позволяет им избегать сбора налогов на территории России. Для решения этой проблемы необходимо установить запрет на участие в торгах поставщиков, зарегистрированных вне территории Российской Федерации, что позволит в разы увеличить эффективность финансового положения страны.

В связи с выявленными проблемами, возникает необходимость провести модернизацию и повышение эффективности закупочной деятельности.

Таким образом, для оптимизации системы государственных закупок МЧС России, целесообразен переход от централизованной модели гос. закупок к смешанной. При этом необходимо, чтобы централизованный пункт, помимо организации наиболее сложных и значимых закупок, осуществлял контроль качества и исполнения региональными отделениями возложенных на них полномочий. Особое внимание необходимо уделить контролю над соблюдением законодательства РФ при размещении гос. заказов. Переход к смешанной модели так же подразумевает проведение обучения для служащих, в чьи обязанности в последствии войдет размещение государственных заказов на региональном уровне, а в дальнейшем периодическое проведение курсов повышения квалификации. Для ответственных лиц должен быть разработан общий план государственных закупок, рекомендательного характера, опираясь на который они смогут более эффективно осуществлять свою деятельность. В дальнейшем, когда региональные отделения начнут осуществлять часть государственных закупок для своих подразделений самостоятельно, станет возможным выявление групп товаров и услуг, приобретение которых более эффективно при размещении заказа централизованно.

Что касается выбранного пути «Электронизации», то он эффективен с точки зрения финансового обеспечения государственных закупками авиационных подразделений МЧС, но необходимы доработки, в том числе с целью уменьшения коррупционной составляющей. Так, для того чтобы унифицировать закупки заказчиков по предметам договоров можно использовать внедрение внутреннего классификатора товаров, работ, услуг. Такой метод в свою очередь, позволит на основании сопоставимых данных сделать возможным осуществление контроля закупок при планировании. Типовая методика оценки заявок на участие в закупке позволит сократить объем технической работы, а также минимизировать технические ошибки. Помимо этого, необходимо предусмотреть возможность отслеживания договоров на всех стадиях: от заключения до приемки. Данный подход даст возможность создать полноценный механизм мониторинга исполнения договоров, что позволит минимизировать риск возможного незаконного их изменения, а также усилить контроль за действиями сторон. Заключение договоров в электронной форме без подписания «бумажного» экземпляра, даст возможность существенно сократить бумажный документооборот, упростить процесс согласования проектов договоров, и свести к минимуму количество технических ошибок, связанных с человеческим фактором. А установление жестких сроков заключения договоров по итогам закупок служит цели оптимизации процесса заключения договоров, увеличения открытости закупочных систем. Так как вся информация должна быть максимально доступной и прозрачной, то возникает необходимость ее размещения в единой информационной системе, при этом она должна быть полной и достоверной.

Список литературы

1. Федеральный закон Российской Федерации от 05 апреля 2013 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [Электронный ресурс] URL: <http://www.gov-zakupki.ru/zakon/44-fz-id126> (Дата обращения: 22.03.2018)
2. Федеральный закон Российской Федерации от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных

нужд» [Электронный ресурс] URL: https://otc.ru/academy/articles/10012-018_veb (Дата обращения: 22.03.2018)

3. Обзор значимых поправок начала 2018 года в законодательство в сфере закупок по Федеральным законам 44-ФЗ и 223-ФЗ. [Электронный ресурс] URL: <https://help-tend.ru/stati/2052-10-znachimykh-izmenenij-zakonodatelstva-o-zakupkakh-v-2018-godu> (Дата обращения: 22.03.2018)

4. Изменения в регулировании закупок по 44-ФЗ и 223-ФЗ в 2017-2019 годах [Электронный ресурс] URL: <https://zakon.ru/Conference/Conference/5297/> (Дата обращения: 22.03.2018)

5. Бюджет МЧС России в 2017 году может сократиться почти на 2 млрд рублей [Электронный ресурс] URL: <http://tass.ru/ekonomika/3700069> (Дата обращения: 19.03.2018)

6. Приказ МЧС России от 28 марта 2014 г. №150 «О контрактной службе Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий» [Электронный ресурс] URL: <http://base.garant.ru/71137696/> (Дата обращения: 19.03.2018)

© Т.А. Смирнова, С.В. Балалаев, А.Р. Акзигитов, Р.М. Мусин, В.В. Геращенко, 2018

УДК 330

СУЩНОСТЬ КАТЕГОРИИ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

ЛЕБЕДЕВ ДМИТРИЙ

студент

Белгородский университет, кооперации экономики и права

Аннотация: В данной статье представлены сущность и понятие категории «экономическая безопасность» с позиций различных авторов. Также определен ряд факторов, оказывающих влияние на обеспечение экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, факторы, угрозы.

Abstract: this article presents the essence and concept of the category "economic security" from the positions of various authors. A number of factors affecting the economic security of the enterprise have also been identified.

Keywords: economic security, factors, threats.

Впервые термин "экономическая безопасность" был использован во время Великой Депрессии в США. При этом время, идея обеспечения экономической безопасности была направлены на гармонизацию социального положения в стране, развития государственной системы пенсионного обеспечения и социального страхования безработных. На сегодняшний момент существует множество определений понятия "экономическая безопасность предприятия" и широкий спектр идей относительно сущности этой категории.

Например, Н. Гапан, опираясь на исследования М. Камлик [1], С. Николюк и В. Шликов заявляли, что безопасность предприятия – это комплексная характеристика, которая означает уровень защиты всех видов предприятий.

Л. Ярович считает экономическую безопасность предприятия можно рассматривать, как защиту предприятия от негативных воздействий внешней и внутренней среды, умение быстро устранить различные угрозы или приспособиться к внешним условиям без негативных последствий для предприятия [17].

Н. Капустин, М. Бендиков. и Н. Капустин доказывали, что экономическая безопасность предприятия – это совокупность факторов, которые обеспечивают независимость, стабильность, способность к прогрессу дестабилизирующих факторов. По словам М. Бендикова, экономическая безопасность предприятия представляет собой защиту ее научных, технологических, производственных и кадрового потенциала от прямых и косвенных угроз.

В то же время, следует отметить, что большинство ученых приходят к выводу, что единый интегрированный подход к толкованию категории экономической безопасности с учетом широкого спектра мнений относительно определения понятия.

О. Ильяшенко утверждает, что большое разнообразие определения понятия "экономическая безопасность предприятие" связано с количеством его атрибутов.

Также различные исследователи использовали такие термины как условия, потребности, способность предприятия, состояние ее деятельности, характеристика деятельности условия или непосредственно деятельность предприятия по определению это атрибуты.

Для того чтобы устранить двусмысленность этой концепции, систематизация подходов к определению сущности понятия предлагается на основе исследования, проведенных О. Ильяшенко.

Экономическая безопасность предприятия представляет собой экономическую систему, в кото-

рой оно способно адекватно реагировать и эффективно предотвращать все существующие угрозы, как внутренние, так и внешние.

Экономическая безопасность предприятия определяется как сложная категория, которая характеризует способность систем созданных на предприятии противостоять дестабилизирующим воздействием внутренних и внешних факторов для обеспечения эффективного использования его ресурсов (капитал, персонал, технологии, информация, технологии и т. д.), существующие рыночные возможности (конкурентоспособность), а также выполнение других задач на текущий период и на будущее.

Существует также такая концепция, как «интегрированная система для обеспечения экономической безопасности предприятия», включает в себя определенный набор взаимосвязанных элементов, предприятие достигает основных целей бизнеса, обеспечивает безопасность против реальных или потенциальных угроз, которые могут привести к материальным потерям.

Сущность экономической безопасности предприятия обеспечить его поступательное экономическое развитие в целях производить необходимые товары и предоставлять услуги, которые должны удовлетворить потребности предприятия.

Экономическая безопасность предприятия проявляется в обеспечении своей стабилизированной деятельности, предотвращая утечку любой ее информации.

Материальной основой экономической безопасности предприятия является его экономический потенциал, определяющий возможность защиты экономической системы от неблагоприятного воздействие внутренней и внешней среды.

Каждое предприятие и, прежде всего, бизнес-менеджеры, учитывая конкретную ситуацию должны определить (спрогнозировать) наиболее значимые (опасные) проблемы и разработать систему мер по их своевременному выявлению, снижению их влияния и предотвращения.

Экономическая безопасность предприятия обусловлена взаимодействием различных факторов. Некоторые факторы можно считать определенными (например, технические характеристики основных средств, номер сотрудников и т. д.). Другие факторы подвержены значительным изменениям за относительно короткий период времени (например колебания цен на продукцию, уровня спроса и предложения, уровня инвестиционной активности и др.). Можно определить ряд факторов.

1. Система экономической безопасности предприятия построена таким образом, что она не может предвидеть угрозу к ее возникновению.

2. Угроза обнаружена, но управление компания не в состоянии предотвратить его негативные последствия

3. Руководство предприятия пытается решить проблему, но его действия не приводят к положительному результату.

Поскольку все факторы тесно взаимосвязаны и имеют комплексное воздействие на процессы безопасности предприятия необходимо комплексное исследование всего набора операционных факторов. Подробный анализ условий и факторов экономической безопасности позволяют предприятию разработать меры по формированию механизма и системы защиты от опасностей.

Таким образом, экономическая безопасность предприятия определяет способность предприятия развиваться, повышать свою конкурентоспособность и конкурентоспособность своих продуктов, а также характеризует прочность и экономический потенциал предприятий к противодействия негативных воздействий внешних и внутренних факторов.

Список литературы

1. Безуглая Н.С. экономическая безопасность предприятия. Сущность экономической безопасности предприятия. // Российское предпринимательство. – 2017. – 4-1. 63-67 с.

2. Исаенко Е.В., Христова М.В. Рыночная устойчивость организации: сущность, структура, факторы формирования// Вестник. Белгородского университета потребительской кооперации - №2[34]. – Белгород: Вестник БУКЭП, 2012 – 0,6п.л.

3. Безуглова, Ю. В. Проблемы формирования механизма экономической безопасности организации в современных условиях [Текст] / Ю. В. Безуглова, Т. Н. Иголкина // Вест. Белг. ун-та кооперации, экономики и права. - 2017. - №2(63). - С. 93-103

4. Чернявская О. С. Организационные и правовые основы деятельности службы экономической безопасности на предприятии [Текст] / О. С. Чернявская // Международный научный студенческий вестник. - 2015. - №3(3). - С. 514-518

УДК 336.71

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК РОССИИ КАК СУБЪЕКТ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ В СИСТЕМЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

БУРГАНОВ РОМАН РАДИКОВИЧМагистрант
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»

Аннотация: Сегодня деятельность Центрального банка оказывает сильное влияние на все сферы деятельности в государстве. От правильно выбранных механизмов и методов, посредством которых Центральный банк осуществляет свою деятельность, от эффективного функционирования данных инструментов зависит стабильность и дальнейший рост экономического потенциала страны, отдельных секторов экономики, а также определение возможных позиций страны на международных рынках.

Ключевые слова: Центральный банк, денежно-кредитная политика, банковская система, ставка рефинансирования, уровень инфляции, валовый внутренний продукт, уровень безработицы, курсы валют, курсы нефти.

CENTRAL BANK OF RUSSIA AS THE SUBJECT OF MONETARY POLICY IN THE SYSTEM OF IMPLEMENTATION OF THE ECONOMIC POLICY OF THE STATE

Burganov Roman Radikovich

Abstract: Today the activity of the Central Bank has a strong influence on all spheres of activity in the state. From properly selected mechanisms and methods through which the Central Bank operates, from effective functioning, as well as determining possible positions of the country in international markets.

Key words: Central Bank, monetary policy, banking system, refinancing rate, inflation rate, gross domestic product, unemployment rate, exchange rates, oil rates.

Любая страна разрабатывает определенную политику для развития своей экономики. Центральные банки любых экономически развитых или развивающихся стран формируют денежно - кредитную политику, именно она играет очень важную роль в политике отдельных стран. Они реализуют денежно - кредитную политику в интересах роста ВВП и снижения инфляции и безработицы, а также обеспечения стабильности цен. На рисунке 1 представлена динамика ВВП в России.

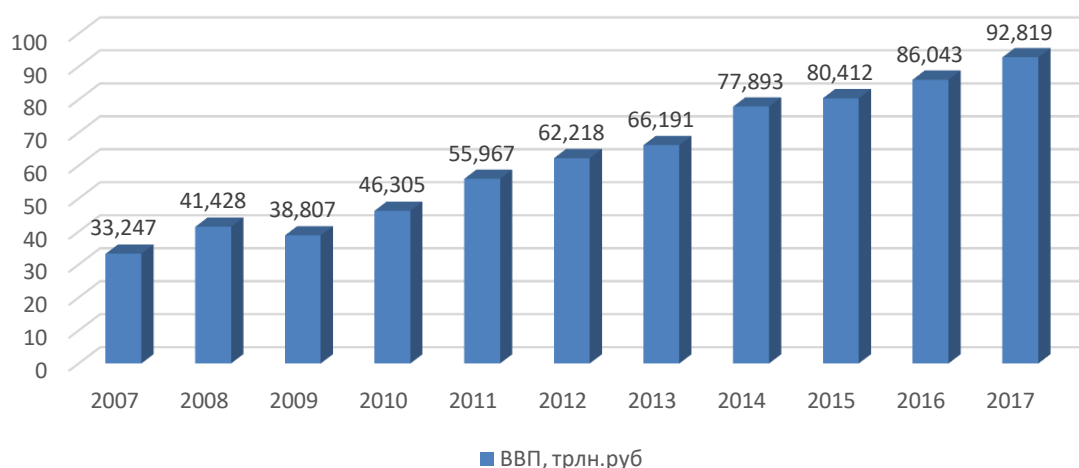


Рис. 1. Динамика ВВП России в 2007-2017 гг. [1]

Банк России ежегодно не позднее 26 августа представляет в Государственную Думу проект основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики на предстоящий год и не позднее 1 декабря - основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на предстоящий год. Предварительно проект основных направлений единой государственной денежно-кредитной политики представляется Президенту Российской Федерации и в Правительство Российской Федерации.

Центральный банк России корректирует ставку рефинансирования в соответствии с прогнозируемым уровнем инфляции. Наглядно по годам это можно проследить на рисунке 3.

Кризис, начавшийся в 2014 году, стал серьезным испытанием для экономики Российской Федерации и, в частности, для Центрального банка, как главного исполнителя и регулятора денежно-кредитной политики страны. Введении экономических санкций в ответ на присоединения Крыма в состав Российской Федерации и событий в Украине в целом, а также снижение цен на нефть вызвали сильнейшее обесценения национальной валюты, рост цен и увеличение безработицы. На рисунке 2 представлен уровень безработицы в России.



Рис. 2. Динамика уровня безработицы в России в 2008-2017 гг. [2]

Наблюдаемая волатильность рубля в периоде 2014-2016 года и введение санкций существенно повлияли на уровень потребительских цен и инфляции в целом. По оценкам Банка России инфляция за 2014 составила 11,4 %, за 2015 – 12,9%.

В настоящее время ставка рефинансирования Банка России приравнена к ключевой ставке, именно по такой ставке Центральный банк России предоставляет кредиты коммерческим банкам.

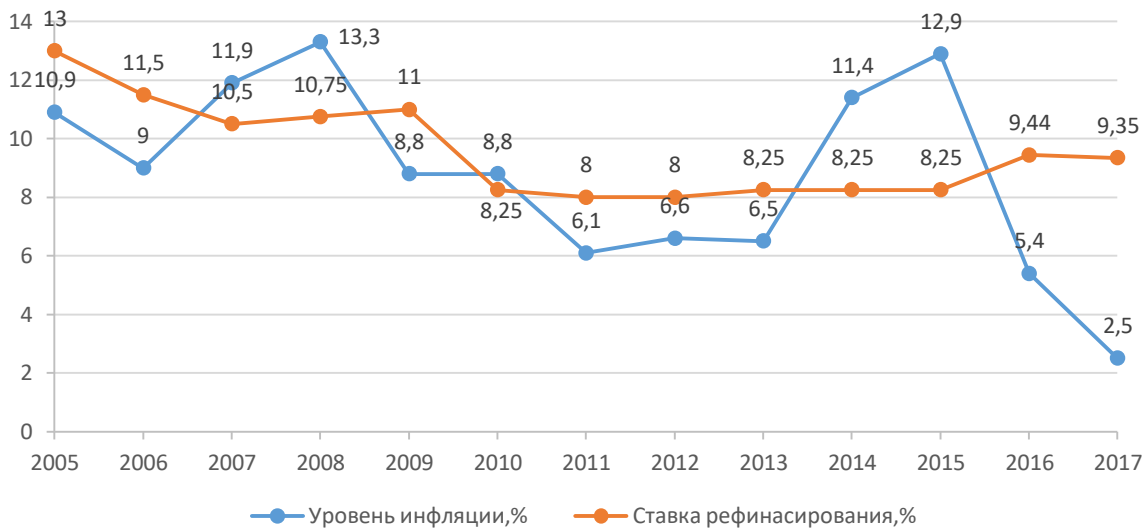


Рис. 3. Динамика ставки рефинансирования (с 2013 г. ключевой ставки) Банка России и инфляции в 2005-2017 гг. [3]

Снижение ключевой ставки — один из факторов повышения уровня экономической активности. Центральный банк, снижая стоимость заемных средств для кредитных организаций, тем самым повышает спрос на банковские услуги. В своей процентной политике коммерческие банки в значительной степени ориентируются на ключевую ставку при установлении процентных ставок на кредитные и депозитные продукты.

Если рассмотреть динамику ставки и инфляции по месяцам, то мы увидим, как точно Банк России корректирует ставку рефинансирования – рисунок 4.

Этот рисунок наглядно отражает корреляцию ключевой ставки и инфляции в течение рассматриваемого периода. Мы видим, что Центральный банк неплохо справлялся с прогнозированием инфляции в течение рассматриваемого периода, вовремя корректируя в соответствующую сторону ключевую ставку. Особенно это заметно в период с октября 2014 года по май 2015. Спрогнозировав высокий уровень инфляции в этот период, Банк России существенно снизил общий уровень данного показателя, тем самым несколько смягчая негативный эффект на экономику страны.

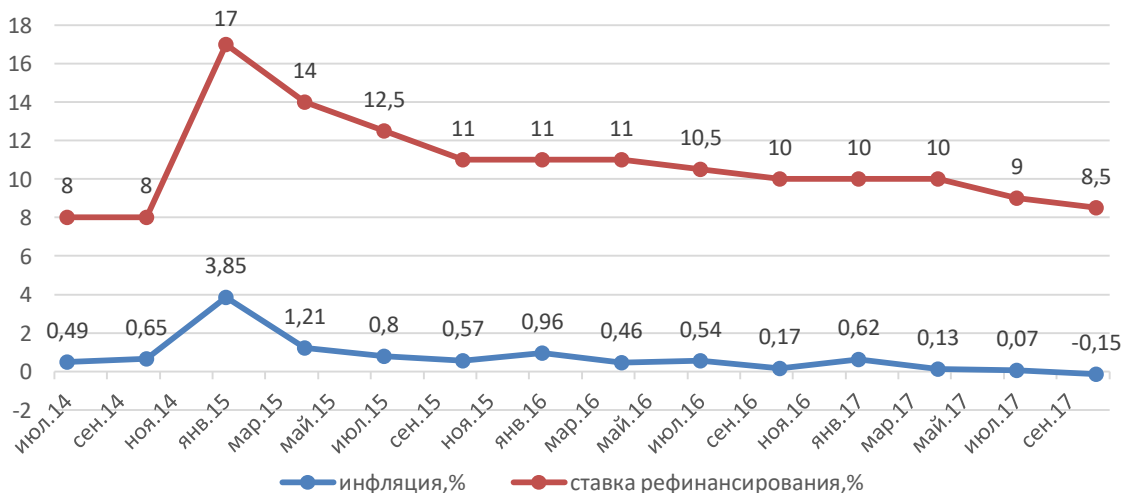


Рис.4. Динамика ставки рефинансирования и инфляции по месяцам в 2014-2017 гг. [4]

На рисунке 4 мы можем видеть, что инфляция, согласно тренду, в будущем будет снижаться, если не случится серьезных экономических или политических происшествий. Однако тренд ключевой ставки не отражает текущей тенденции ключевой ставки – она, согласно планам ЦБ РФ, будет понижаться.

В конце 2014 года ключевая ставка постепенно повышалась по причине возрастающих инфляционных рисков. В 2014 году после роста уровня ключевой ставки с 10,5 до 17 % многие чиновники, экономисты, бизнесмены и аналитики из разных стран раскритиковали действия главы ЦБ РФ Эльвиры Набиуллиной. Однако многие из них изменили свою точку зрения по этому поводу, согласившись с тем, что она помогла стабилизировать валюту и финансовые рынки, смягчить падение макроэкономических показателей. Совокупность действий, предпринятых ЦБ РФ, включающих повышение ключевой ставки и перевод рубля в свободное плавание в 2014 году, помогла Банку России справиться с нестабильностью рынка, падением цен на нефть и кризисной экономической ситуацией.

В будущем, вероятно, ключевая ставка будет медленно и плавно снижаться, что обусловлено снижением уровня инфляции и некоторым повышением уровня экономической стабильности. Сам Центральный Банк планирует в будущем дойти до уровня ключевой ставки в 6 %, при этом считается, что в случае, если ставка будет ниже, создастся опасность для российской экономики, по причине того что рынок отталкивается не от текущей ставки, а выдавая кредиты - депозиты в зависимости от ожидаемой ставки. В такой ситуации депозиты могут перейти в такую область, что привлекательность рубля как валюты не только для иностранных инвесторов, но и для собственно для населения может быстро и существенно сократиться, и, в конечном итоге можно получить очень негативные эффекты как долларизации, так и просто снижения уровня доверия в национальной валюте.

На сегодняшний день направления денежно-кредитной политики России зависят от цен на нефть, а при высоких ценах на нефть (которые мы и имеем на сегодняшний день) Россия не только не выиграет, а столкнется с весьма трудно разрешимыми проблемами. ЦБ не сможет скупить всю дополнительную валюту, которая поступит в страну, не превысив при этом допустимый уровень увеличения денежной массы. Изымать средства путем увеличения предложения облигаций чревато ростом процентной ставки, что в свою очередь приведет к еще большему притоку средств в страну. А рассчитывать на стерилизационные возможности бюджета не приходится, поскольку власти при поступлении дополнительных средств, как правило, увеличивают госрасходы. А значит - либо высокая инфляция, либо существенное укрепление рубля, причем цифры по укреплению рубля называются до 14%, далее может последовать кризисная ситуация.

Для наглядности на рисунке 5 представлена динамика курса валют и курса нефти марки Brent по годам в 2007-2018 гг.

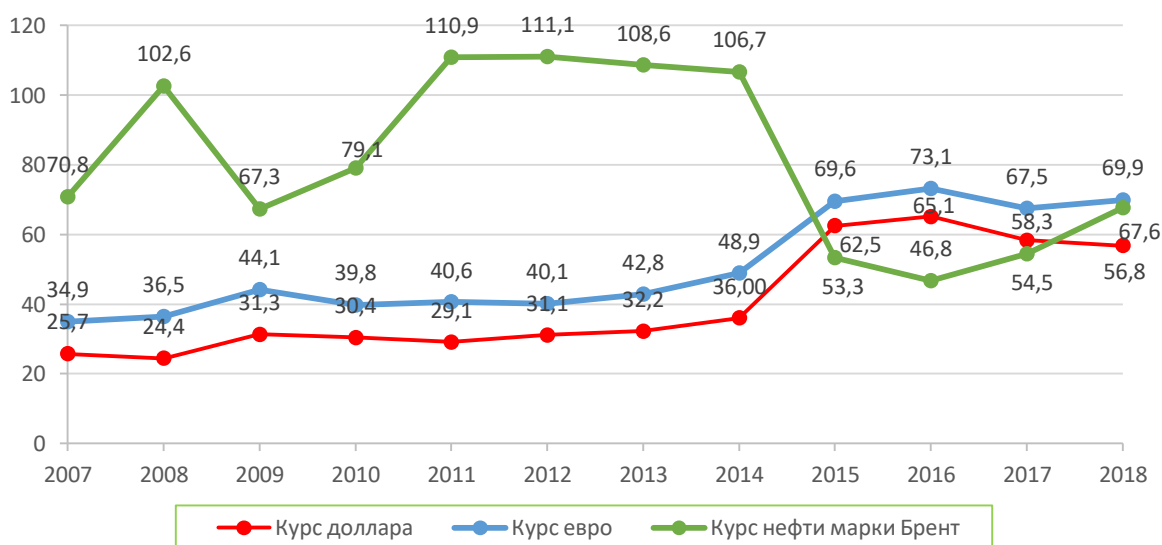


Рис.5. Динамика курса валют и курса нефти марки Brent по годам в 2007-2018 гг. [5]

В целом действия Набиуллиной как главы ЦБ РФ, можно назвать эффективными. Проводимая ей политика позволила смягчить кризисную ситуацию, вызванную падениями цен на нефть и санкциями ряда стран.

Итак, в России денежно-кредитная политика разрабатывается и проводится Центральным банком во взаимодействии с Правительством Российской Федерации. Центральный банк при необходимости может помочь преодолеть возникшие в экономике диспропорции с помощью кредитов: с помощью денежных вливаний спасти экономику от кризиса, банк – от банкротства, государство – от дефолта. Так, кризис, начавшийся в 2014 году, стал серьезным испытанием для экономики Российской Федерации и, в частности, для Центрального банка. Совокупность действий, предпринятых ЦБ РФ, включающих повышение ключевой ставки и перевод рубля в свободное плавание в 2014 году, помогла Банку России справиться с нестабильностью рынка, падением цен на нефть и кризисной экономической ситуацией. В будущем, вероятно, ключевая ставка будет медленно и плавно снижаться, что обусловлено снижением уровня инфляции и некоторым повышением уровня экономической стабильности.

Список литературы

1. Ifinance. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://global-finances.ru/>. (Дата обращения: 25.03.2018)
2. Trading economics. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.tradingeconomics.com/>. (Дата обращения 27.03.2018)
3. Статбюро.[Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.statbureau.org/ru/>. (Дата обращения 28.03.2018)
4. FxStreet.[Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.fxstreet.ru.com/>. (Дата обращения 28.03.2018)
5. Калькулятор Справочный портал. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.calc.ru/dinamika-Brent.html>. (Дата обращения 25.03.2018)

© Р.Р. Бурганов, 2018

УДК 330.101

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

ФИСУНОВ ВИТАЛИЙ СЕРГЕЕВИЧ,
ФИСУНОВ ВАДИМ СЕРГЕЕВИЧ,
ПОПОВ АЛЕКСАНДР ИГОРЕВИЧ

Студенты

СТАРОВА ОЛЬГА ВАЛЕРЬЕВНА

к.э.н, доцент

ФГАОУ ВО «Сибирский Федеральный Университет»

Аннотация: данная статья посвящена тенденциям и перспективам развития нефтегазовой отрасли с учётом стоящих перед Россией проблем. В результате сбора и анализа данных авторы выделяют основные источники углеводородного сырья и описывают их место в энергетическом комплексе.

Ключевые слова: нефть, газ, традиционные запасы, трудноизвлекаемые запасы, шельфовые запасы.

TRENDS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE OIL AND GAS INDUSTRY

Fisunov Vitaliy Sergeevich,
Fisunov Vadim Sergeevich,
Popov Alexander Igorevich,
Starova Olga Valerievna

Abstract: this article is devoted to the trends and prospects of development in the oil and gas industry, taking into account the challenges facing Russia. As a result of data collection and analysis, the authors identify the main sources of hydrocarbons and describe their place in the energy sector.

Key words: oil, gas, traditional reserves, hard-to-recover reserves, offshore reserves.

В настоящее время в России ежегодно добывается около 500 миллионов тонн нефти и 600 млрд кубометров газа, что выводит нашу страну на передовые позиции по объемам добычи. Это стало возможным вопреки истощению действующих месторождений с легкими углеводородами (УВ), недостаточному финансированию геологоразведки, главным образом благодаря усовершенствованию мировых технологий и освоиванию трудноизвлекаемых запасов нефти.

Однако существует мнение о том, что добыча в ближайшее время упадет из-за профицита УВ на рынках, что неизменно отразится на их мировых ценах. Проще говоря, при высокой себестоимости добычи нефти в России и доставки ее до мест сбыта большинство проектов окажутся нерентабельными. Также не следует забывать о том, что развитые западные страны стараются перейти на альтернативные источники энергии, что не может не отразиться на рынке нефти и газа. Какие же существуют пути развития нефтегазовой отрасли?

Главным образом источниками углеводородного сырья выступают:

- 1) Традиционные залежи нефти и газа в старых районах добычи;
- 2) Трудноизвлекаемые залежи и сланцевые месторождения на суше.

3) Шельфовые месторождения

Согласно оценки Геологической службы США (US Geological Survey, USGS) 2008 г., перспективные ресурсы нефти на суше РФ составляют около 5,2 млрд. т., а перспективные ресурсы газа на суше России оцениваются в 12 трлн.м³. Тогда как начальные геологические ресурсы УВ на шельфе составляют порядка 13 млрд. т. нефти и около 79 трлн. м³ газа. Запасы трудноизвлекаемых залежей и сланцевых месторождений невозможно точно оценить объемным методом, для их подсчета применяют метод материального баланса, для которого нужны данные разработки месторождений. Для наглядности распределения запасов УВ на суше и шельфе России приведем (рис. 1) и (рис. 2) для нефти и газа соответственно.

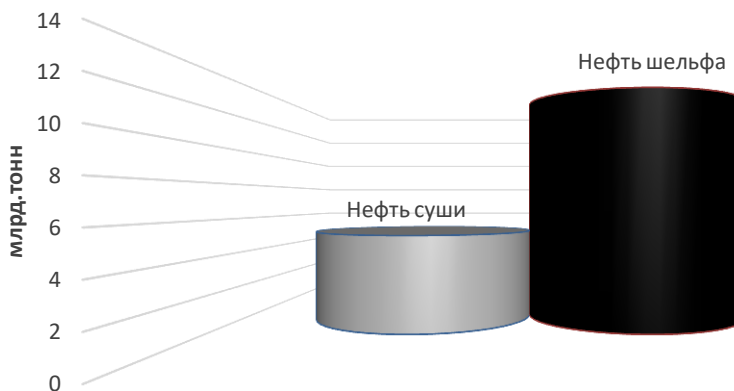


Рис. 1. Распределение запасов нефти в России

Однако несмотря на существенную разницу шельфовых запасов и запасов УВ на суше основным осложняющим фактором в настоящее время является неразвитость инфраструктуры, что делает большинство проектов по разработке нефтегазовых месторождений шельфа нерентабельными.

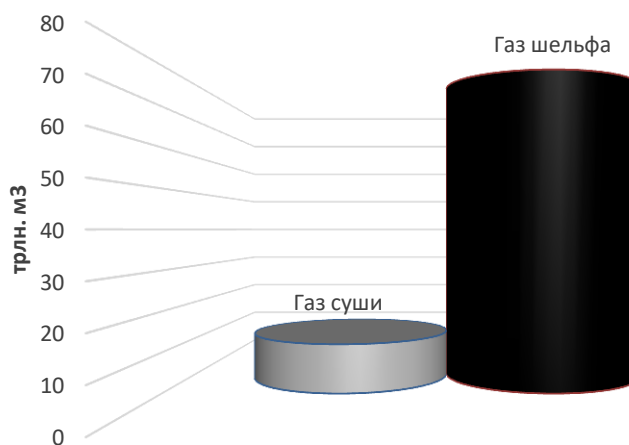


Рис. 2. Распределение запасов газа в России

Подробнее разберем тенденции и перспективы развития каждой из вышеперечисленных групп.

Традиционные запасы нефти в настоящее время весьма привлекательны за счет того, что находятся в районах промысла с развитой инфраструктурой, это в первую очередь снижает все виды капитальных затрат на обустройство комплекса, уменьшает транспортные затраты, во-вторых, несомненным преимуществом по сравнению с шельфовыми проектами является близость к рынкам сбыта, в-третьих, относительно низкая себестоимость добычи за счет отсутствия необходимости использования передовых технологий для добычи.

Однако на самом деле оказывается, что проводимые геологоразведочные работы при высоких затратах являются малоэффективными, поскольку приводит к открытию сравнительно мелких месторождений. Добыча в крупнейшей нефтегазоносной провинции Западной Сибири – Ханты-Мансийском автономной округе со временем уменьшается за счет истощения месторождений с легкими УВ.

Основные отличия трудноизвлекаемых запасов УВ от традиционных заключается в плохих фильтрационно-емкостных свойствах (ФЕС) коллектора, другими словами пористость и проницаемость очень мала, а это значит, что поры и трещины не сообщаются между собой, следовательно, путей по которым будет идти нефть в процессе дренирования недостаточно для рентабельной добычи. Для решения этой проблемы используются дорогостоящие технологии гидроразрыва пласта (ГРП), что существенно повышает себестоимость извлечения нефти.

В России долгое время считалось, что традиционных запасов нефти и газа нам достаточно, но с течением времени немало месторождений перешло в режим падающей добычи, при этом созданная там инфраструктура с городами, где для населения нет другой работы, могла бы с успехом использоваться для извлечения трудноизвлекаемых запасов. В дополнении к вышперечисленному, Россия занимает лидирующее место в мире по трудноизвлекаемым запасам, что тоже откладывает определенные отпечатки на развитие этого сектора. Но существующие преграды в виде антироссийских санкций, введенных в 2014 году, не позволяют стремительно развиваться нашей стране. Успех в разработке трудноизвлекаемых запасов в первую очередь связан с технологиями. Поэтому в зависимости от того, каких результатов достигнет отечественная наука в разработке этих технологий, так и будет развиваться данный сектор.

Шельфовые проекты, хотя тоже относят к трудноизвлекаемым запасам, но все же их относят к отдельной группе. Себестоимость извлечения нефти из месторождений шельфа, несомненно, выше стоимости извлечения традиционной нефти, но ниже стоимости извлечения из сланцевых месторождений. За всё время изучения российского шельфа уже пробурено свыше 200 морских скважин, однако изученность его остается крайне низкой в сравнении, например, с шельфом Норвегии или шельфом американской части Чукотского моря. Исключая проблемы неразвитой инфраструктуры для реализации шельфовых проектов, немаловажным является вопрос о востребованности нефти и газа российского шельфа, другими словами в обозримой перспективе остается открытым вопрос – куда поставлять нефть.

Таким образом появление на мировом рынке существенных дополнительных объемов углеводородов (УВ) оказывает сдерживающее влияние на цены нефти и газа, что в перспективе может заметно снизить рентабельность российских проектов в области трудноизвлекаемой добычи нефти и газа.

Список литературы

1. Кудинов В. И. Основы нефтегазопромыслового дела. М.–И.: Институт компьютерных исследований; Удмуртский госуниверситет, 2005. – 720 с.
2. Логинова Е.Г. Некоторые тенденции российского рынка нефтегазового оборудования // Neftgaz.ru: электрон. дел. журн. 2008. URL: <http://www.neftgaz.ru>.

© В.С. Фисунов, В.С. Фисунов, А.И. Попов, О.В. Старова, 2018

УДК 336

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ ГЛОБАЛЬНОЙ ФИНАНСОВОЙ АРХИТЕКТУРЫ

ВАССЕРМАН ЕКАТЕРИНА ВИКТОРОВНА

к.э.н., старший преподаватель

ОБЛАТ АННА ДМИТРИЕВНА

Студент

ГОУ ВПО Российская таможенная академия, Ростовский филиал

Аннотация: в статье исследуются вопросы эволюции международных финансовых учреждений, необходимость сохранения баланса между финансовой конкуренцией и технологическими инновациями в условиях реформирования глобальной финансовой архитектуры; значение институциональных различий между странами, влияющих на мобильность капитала, финансовую либерализацию, конкурентоспособность финансовых систем, которые являются положительными моментами для экономик более развитых стран.

Ключевые слова: международные финансовые учреждения, международная финансовая архитектура, конкурентоспособность финансовых систем, финансовый кризис, инвестирование, рынок капитала.

INTERNATIONAL FINANCIAL CENTRES IN TERMS OF REFORMING THE GLOBAL FINANCIAL ARCHITECTURE

**Wasserman Ekaterina Viktorovna,
Oblath Anna Dmitrievna**

Annotation: the article examines the evolution of international financial institutions, the need to maintain a balance between financial competition and technological innovation in the context of reforming the global financial architecture; the importance of institutional differences between countries that affect the mobility of capital, financial liberalization, competitiveness of financial systems, which are positive for the more developed countries of the world economy.

Keywords: international financial centers, international financial architecture, competitiveness of financial systems, financial crisis, investment, capital market.

Актуальность статьи определяется тем, что в настоящее время для оценки рыночного успеха все больше используются международные критерии и оценки, которые в основном имеют финансовое выражение. Финансовые трудности и кризисы редко сдерживаются национальными границами. Тем не менее, финансовое регулирование остается в основном в сфере национального государства. Международные финансовые кризисы последнего десятилетия, в частности, повлекли за собой призывы к

усилению международной координации в области финансового регулирования и надзора. Цель статьи – рассмотреть роль международных финансовых учреждений в период финансовых кризисов и в условиях глобализации финансов.

В свое время банковский кризис 2007/2008 года, а также последовавшие за ним спасительные меры и рецессия серьезно подорвали уверенность в способности мировой банковской системы и финансовых рынков обеспечить более быстрый рост со стабильностью. Глобальный кризис был многогранным системным провалом.

Решения этих проблем не являются ни быстрыми, ни прямыми, будущие кризисы, отличающиеся от прошлых, все еще будут иметь место. Однако смягчение последствий будущих кризисов будет более эффективным, если оно будет основываться на опыте ошибок. В табл. 1 приведены особенности экономических кризисов, характеризующиеся продолжительностью и глубиной падения промышленного производства. Основные модели международных экономических отношений значительно изменились с периода принятия системы, созданной после Второй мировой войны. Международная финансовая система прошла путь от «правительства» к «рыночной».

Таблица 1

Продолжительность и глубина падения промышленного производства в периоды послевоенных мировых кризисов

Характеристика кризисов	США	Япония	ФРГ	Франция	Англия
1. Кризис 1948-1949 гг. продолжительность, месяцы; падение (или рост), в %	15 -9,2	+25.0	+48,3	+8,7	+4.7
2. Кризис 1957—1958 гг. продолжительность, месяцы; падение, в %	14 -14,3	9 -8,4	8 0	9 -5,0	4 -2.5
3. Кризис 1970—1971 гг. продолжительность, месяцы; падение, в %	13 -6,8	4 -3,0	7 -5,6	7 -4,0	11 -3,2
4. Кризис 1973—1975 гг. продолжительность, месяцы; падение, в %	16 -14,8	14 -19,5	21 -10,9	9 -14,8	18 -11,0
5. Кризис 1980—1982 гг. продолжительность, месяцы; падение, в %	I 14 II 17 I -6,0 11- 11,4	7 -4,2	34 -9,8	28 -9,4	23 -14.6

Продолжительность в месяцах рассчитана от максимума к минимуму. Для США римскими цифрами обозначены две стадии кризиса: I — 1980 г.. II — 1981/82 гг.

Как отмечает А. А. Моисеев, «рост мировых финансовых рынков ознаменовал значительные изменения в базовой модели управления международными экономическими отношениями» [1, с.87]. Относительная важность правительственных решений о валютных курсах, создании ликвидности и так далее снизилась по сравнению с нормативными решениями о том, как контролировались финансовые учреждения и рынки. В рамках национальной экономики все большее значение придается центральным банкам, денежно-кредитная политика которых непосредственно влияет на условия на финансовых рынках, и учреждениям, отвечающим за регулирование и надзор за деятельностью учреждений и рынков.

Мировые финансовые центры - это центры сосредоточения банков и специализированных кредитно-финансовых институтов, осуществляющих международные валютные, кредитные и финансовые операции. Эволюцию международной финансовой архитектуры и финансовых центров можно интерпретировать как «синтез двух противоположных сил: финансовой конкуренции и технологических инноваций» [2]. Эти силы объединяются для создания и совершенствования финансовых инструментов,

наиболее подходящих для потребностей конечных пользователей и для повышения производительности финансового сектора. В то же время они сдерживаются регулятивными и надзорными ограничениями, направленными на снижение системных рисков, связанных с расширением глобальной финансовой системы.

Потребность в балансе имеет первостепенное значение. Если будет слишком много регулирования, финансовый сектор не сможет приспособиться к меняющемуся миру, что, в свою очередь, будет препятствовать экономическому росту. Если будет слишком мало или ненадлежащее регулирование, системные риски будут угрожать финансовой стабильности.

Многочисленные уроки, извлеченные из потрясений глобальной финансовой системы за последние три десятилетия, постепенно привели к переоценке финансовой архитектуры, унаследованной от эпохи Бреттон-Вудса. Чрезмерное регулирование финансовых секторов в период Бреттон-Вудской эры привело к статичным условиям, регулирование, контролируемое правительством, медленно приспосабливается к меняющимся экономическим условиям, и не ясно, что политические решения всегда приводят к большей эффективности. Чрезмерно регулируемые финансовые секторы были в значительной степени непригодны для мира свободной мобильности капитала.

В то время как эволюция финансовых учреждений в значительной степени определялась и сдерживалась процессом принятия политических решений в течение большей части послевоенного периода, в настоящее время он все чаще определяется рыночными силами. Рынки капитала являются рудиментарными, что означает, что международные потоки капитала в основном направляются через банковскую систему. Такое отсутствие диверсификации породило значительные системные риски. Эти недостатки убедительно доказывают, что «финансовое дерегулирование необходимо для того, чтобы сделать финансовые системы более гибкими и адаптируемыми» [3, с.101]. Свободная международная мобильность капитала позволяет мировым накоплениям искать наилучшие инвестиционные возможности, то есть инвестиционные проекты с наибольшей доходностью. Поскольку менее развитые страны должны иметь широкие возможности для внедрения существующих технологий, они предлагают высокие показатели доходности. Все другие факторы, равноценные сохраняющемуся дефициту по счету текущих операций в развивающихся странах, которые финансируются за счет чистого притока капитала, должны в этом контексте стать одним из способов достижения более быстрого экономического сближения между странами. Однако это идеализированное и долгосрочное позитивное состояние не обязательно является тем, что наблюдается на практике.

Например, в глазах инвесторов Соединенные Штаты, по-видимому, являются самым большим в мире «развивающимся рынком». На самом деле, институциональные различия между странами настолько велики, что часто искажают избыточную прибыль, предусмотренную неоклассическими теоретиками роста. Как отмечает В. С. Кузнецов, «один из ключевых уроков азиатского кризиса заключался в том, что массовый приток иностранного капитала в страны со слабыми финансовыми системами рискует быть растраченным на проекты с низкими показателями доходности, иногда подпитывающие «пузыри» недвижимости, а не продуктивные инвестиции» [4, с.127].

Краткосрочный характер значительной части этого капитала также имеет тенденцию ослаблять связь с долгосрочным потенциалом роста стран-импортеров капитала. Иностранные инвесторы с относительно краткосрочным инвестиционным горизонтом с большей вероятностью принимают во внимание краткосрочные изменения процентных ставок и обменных курсов, а не потенциал долгосрочного роста экономики при определении того, куда поместить свои сбережения.

Последние несколько лет являются особенно наглядным примером того, как различные краткосрочные ожидаемые нормы прибыли могут быть отличными от того, что предсказывает теория неоклассического роста. Вопрос о том, станет ли экономическая экспансия в США в конечном итоге слабой, еще предстоит выяснить, но само восприятие иностранными инвесторами того, что американские активы предлагают «лучшую норму прибыли», тем не менее, говорит о том, что ряд институциональных факторов, включая эффективность внутреннего финансового сектора, играют важную роль в определении фактической нормы прибыли на инвестиции [4, с.129]. В связи с этим возникает также вопрос о том, насколько развивающиеся рынки со слабыми финансовыми институтами на самом деле

извлекают выгоду из глобализации финансов.

Чтобы извлечь выгоду, развивающиеся рынки нуждаются в долгосрочном капитале, а не в волатильных потоках портфеля, которые они в основном получали. Но такие долгосрочные потоки более чувствительны к страновому риску (например, интерпретируются как возможность принудительного исполнения контрактов в отношении государств также при наличии системного финансового кризиса).

Для того, чтобы все страны с формирующейся рыночной экономикой могли воспользоваться благами глобализации, усилия по установлению минимальных стандартов для международной финансовой архитектуры должны быть сосредоточены на том, каким образом можно снизить риск для таких стран и на путях содействия долгосрочным потокам капитала, которые в большей степени способствуют развитию.

Большинство стран в настоящее время признают, что мобильность капитала, финансовая либерализация, конкурентоспособная финансовая система принесли существенные выгоды функционированию их экономики. Пересмотренная глобальная финансовая архитектура может быть оправдана не только для целей снижения риска кризиса, но и в качестве канала для глобального экономического роста и процветания.

Выигрыш в эффективности от наличия более развитой и конкурентоспособной глобальной финансовой системы, вероятно, будет значительным, по крайней мере для более развитых стран мировой экономики. Однако, основываясь на неоклассической теории роста, наибольшие выгоды от международного мобильного капитала должны получать развивающиеся рынки.

Список литературы

1. Моисеев А.А. Международные финансовые организации (правовые аспекты деятельности). - М.: Омега, 2016. - 293 с.
2. Финансовая архитектура посткризисного мира: эффективность решений // Институт посткризисного мира. 2017. URL: www.postcrisisworld.org/research/ (дата обращения: 04.04.2018)
3. Нижегородцев Р.М., Стрелецкий А.С. Мировой финансовый кризис: причины, механизмы, последствия. – М.: Кн. дом ЛИБРОКОМ, 2017. – 182 с.
4. Кузнецов В.С. Проблема создания мультиполярного валютно-финансового миропорядка // Метаморфозы посткризисного мира: новый регионализм и сценарии глобального управления. – М.: Российская ассоциация международных исследований, 2016. - 294 с.

© Е. В. Вассерман, А. Д. Облат, 2018

УДК 325

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В КИТАЕ

МУРЫГИНА ЛАРИСА СЕРГЕЕВНА

к.э.н., доцент

ЧУКСИНА МАРИЯ ЕВГЕНЬЕВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Южно-Уральский Государственный Гуманитарно-Педагогический Университет»

Аннотация: структура современной экономики достаточно разнообразна и сложна, при этом наблюдаются различные подходы в раскрытии механизмов экономического развития и государственного регулирования. Примером уникальности подходов в развитии и интеграции национальной экономики в мировую экономическую систему выступает система государственного регулирования предпринимательской деятельности Китая. В данной статье рассматриваются историографические предпосылки создания современной модели малого предпринимательства Китая; приводятся аналитические и статистические данные о темпах роста малых предприятий; раскрывается структура экономики региона; рассматривается модель управления собственностью.

Ключевые слова: экономика, система, рост, малый бизнес, малые предприятия, предпринимательство, регулирование, государство.

STATE REGULATION OF SMALL BUSINESS IN CHINA

**Murygina Larissa Sergeevna,
Chuksina Maria Evgenievna**

Abstract: The structure of the modern economy is quite diverse, there are various approaches to implementing the mechanisms of economic development. An example of the uniqueness of approaches to the development and integration of the national economy into the world economic system is the system of state regulation of China's entrepreneurial activity. This article discusses the historiographic prerequisites for creating a modern model of small business in China, provides analytical and statistical data on the growth rates and structure of the region's economy, and examines the model of property management.

Key words: Economics, system, growth, small business, entrepreneurship, regulation, small enterprises, the state.

Темпы развития экономических отношений в мире укрепляются с каждым годом. Укоренение рыночных механизмов отмечается во всех регионах мира, охватывая все типы и формы хозяйственной деятельности субъектов рыночного процесса. Ускорение темпов наблюдается повсеместно, как в развитых, так и развивающихся странах.

Катализатором подобного рода взаимодействия служит несколько факторов. Геополитические процессы, происходящие в мире с 90-х гг., укрепили суждение о жизнеспособности данного проявления социально-экономической формации. Развитие рынков происходит благодаря вхождению в рыночную конъюнктуру новых регионов, обуславливая тем самым увеличение показателя совокупных ВВП, как

основополагающего фактора рыночных отношений. Наряду с этим, процессы развития рынка стимулируются механизмами глобализации. Глобализации в экономике – оптимизация взаимовыгодных экономических отношений регионов, обусловленных ростом взаимодействия стран, культур, народов, развития инфраструктуры потребления и производства.

Процессы глобализации в конце прошлого столетия наблюдались невооруженным глазом на примере азиатского и тихоокеанско-азиатского региона. Быстрые темпы становления и развития рынков и субъектов рыночных отношений в данных регионах обуславливаются опытом, принятым на базе развитых стран.

Развитие рыночной конъюнктуры в странах Азии наиболее подробно отражает модель построения экономически Китая, а так же развития малого бизнеса в данной стране.

Рассматривая модель экономики Китая, следует отметить, что формальные проявления рыночных механизмов наметились достаточно давно. Начиная с 1966 года, китайская модель развития рынка и его субъектов подверглась видоизменению. Изменения обусловлены несколькими факторами, в частности, политическими отношениями СССР и Китая этого периода, что подвело руководство КНР к пересмотру постулатов ведения плановой хозяйственной деятельности и командно-административной системы управления в целом. В период с 1969г. по 1975 г. в КНР проводилась направленная реформа идейно-политического и экономического устройства общества [1]. В частности, историография определяет это время как период культурной революции Китая.

Проведенные реформы положили основу развития частной собственности и предпринимательства. В период 90-х г., Китай окончательно пересмотрел идейные основы коммунистического строя. В данный период наблюдалась картина «экономического роста». Положительные черты подобного явления отражались в высоких темпах формирования частной собственности, развитии среднего и крупного бизнеса. Как у любой экономической модели, модель «экономического роста» взвалила на государство ряд социально-экономических проблем. В частности, модель породила социальное неравенство, расслоение общества, проблемы инфляции и безработицы.

Проводимые вначале 2000-х гг. реформы, в Китае решили многие проблемы социально-экономического характера. Так, принятый в 2002 г. закон "О стимулировании развития малых и средних предприятий", решил проблему дифференцирования предприятий по принципу укрупнения (упразднения различий отношений органов государственного управления с предприятиями малого, среднего и крупного сегмента) [2]. После принятия данного закона, облегчалось налоговое бремя малого сегмента предпринимательства, что привело к оптимизации фискальной политики с одной стороны (сборы налогов взимаемых с малых предприятий за счет снижения ставки и увеличения количества субъектов возросли до 45%), и развитию сектора с другой.

В отношении малого предпринимательства, помимо представленного законопроекта, проводилось ряд дополнительных реформ, связанных с приватизации в стране. Так, результатом политики передачи капитала в частные руки стало легализация 77% земельных угодий крестьян. С момента легализации собственности земельных угодий, темпы развития семейных подрядов, как новой, легальной формы осуществления предпринимательской деятельности увеличились на 35% [3].

В свете развития стремлений к предпринимательству, упрочением использования иностранных инвестиции и капитала, руководство КНР в 2013 году озвучило план инновационных реформ.

Рассматривая плановые реформы, особое внимание стоит уделить малому бизнесу. Сегодня цель КНР заключается в реализации «Китайской мечты» – возрождение китайской нации. Средством реализации «Китайской мечты» вступает развитие малых форм предпринимательства. Наиболее востребованные формы предпринимательства, а именно распространенные организационно-правовые формы предприятий малого сегмента КНР представляют собой [4]:

1. Товарищеское предприятие;
2. Компании (аналог российских обществ);
3. Крестьянский профессиональный кооператив;
4. Предприятие с совместным хозяйствованием китайских и иностранных инвестиций (совместное предприятие);

5. Предприятие с совместным хозяйством Китайской и иностранной кооперации;
6. Предприятие с иностранным капиталом;
7. Постоянно аккредитованная представительская структура иностранного предприятия;
8. Предприятие с индивидуальными инвестициями;
9. Индивидуальный предприниматель.

Как можно заметить из вышеперечисленных форм, в отличие от других государств, малый бизнес Китая подразумевает активное взаимодействие с иностранными партнерами. Подобный характер обусловлен тенденциями привлечения иностранного капитала и научно-техническое сотрудничество в разных формах. Стимулируя развития глобализации, КНР регламентирует отношения субъектов законодательно.

Реформы 2013 г. полностью посвящены развитию индивидуальных и коллективных форм взаимодействия при использовании малого количества капитала [5]. Движение капитала в рамках субъектов малого предпринимательства освобождается от разного рода государственного вмешательства.

Развитие конкуренции происходит во всех отраслях экономики Китая. Так, в 2015 г. разработана Концепция «Тарифов естественных монополий». В рамках Концепции разработаны модели взаимодействия антимонопольной политики и естественных монополий. Примером эффективности такого взаимодействия выступает высвобождение отрасли энергетики от государственного контроля (первое применение концепции – город Шэньчжэнь), как следствие – снижение тарифов на электроэнергию на 8%.

Наряду с этим, еще одним направлением в области развития предпринимательства выступает снижение ключевых ставок по кредитам, доступность кредитных предложений для индивидуальных предпринимателей. Развитие кредитного предложения обуславливает рост интереса к инвестициям малого предприятия, появляются внутренние фондовые биржи, направленные на оптимизацию передвижения финансов и капитала между собственниками в КНР. Благодаря реформам, проводимым в данной области, экономика Китая обрела независимость и конкурентоспособность.

Так, на сегодняшний день единственным конкурентом экономического характера для КНР выступает США. Стратегия развития КНР базируется на увеличении притока иностранных инвестиций, в частности обеспечение инвестициями малого бизнеса. Международное взаимодействие в области финансовой деятельности, в первую очередь, направлено на формирование инвестиционного фундамента малых предприятий.

Примером взаимодействия является упразднение барьеров финансовой активности банков Российской Федерации и Финансовых институтов Китая. На сегодняшний день продвижением инвестиционных проектов малых компаний в РФ занимаются несколько банков, а именно ПАО «Тинькофф Банк», ПАО «Открытие» [6;7]. На базе акционерных обществ происходит продвижение аукционных продуктов малого бизнеса Китая по достаточно низким ценам. Торговые пакеты акций реализуются от 120 \$, и представляют собой перспективное вложение финансов на мировых инвестиционных биржах.

Изучая причины и следствия отношения государства Китая к малому бизнесу, стоит отметить стремление КНР обезопасить собственную экономику от изменчивости мировой рыночной конъюнктуры.

Так, в рамках экономических международных отношений, стоит выявить зависимость подверженности риску и развитостью малого предпринимательства. Чем меньше процент участия форм малого предпринимательства в создании валового продукта – тем тяжелее последствия риска.

В период с 2002 г. по 2017 г., КНР удалось преодолеть зависимость от крупных форм предпринимательства в пользу малых форм. На конец 2017 г., официальные статистические данные свидетельствовали о соотношении малого и крупного бизнеса в пропорции 80% к 20%. При этом, 80% предприятий малого бизнеса Китая, при активном содействии государства (как правило, административным способом) производит 55% ВВП и 65% продуктов промышленного цикла.

Социальная нагрузка в области обеспечения занятости, полностью перекладывается на малый бизнес. Так, на первый квартал 2018 года, число занятых на предприятиях малого сегмента достигло 820 млн. чел.

Реформы экономического характера, в период с 2013 по 2017 год обуславливают появление технопарков, финансирование которых на 100% заключается из средств малых предприятий. Целью со-

здания технопарков является создание инновационной продукции, регистрации патентов и изобретений. При активном использовании капиталов и финансов малых предприятий с 2013г. по 2017 г. доля патентов в научно-технической сфере составила 65%, что свидетельствует об эффективной стратегии развития предпринимательства.

Следует отметить тот факт, что малыми предприятиями в КНР являются предприятия со списочной численностью сотрудников не более 100 человек, среднее предприятие – от 101 до 999 ед. и крупное от 1000 и более. На четвертый квартал 2017 г., экономика КНР насчитывала 4,5 млн. предприятий малого предпринимательства и 27,9 – 30 млн. индивидуальных предпринимателей.

Таким образом, создание условий, в большей степени экономического и законодательного характера обусловило развитие предпринимательской деятельности вышеуказанного региона. Взаимодействие государственных органов и малого предпринимательства Китая направленно не на создание отдельных отраслей народного хозяйства, а на формирование конгломератов их взаимодействия. Отчуждение собственности КНР приводит к развитию новых инновационных проектов, как следствие увеличение бюджета региона, а также регулирования рисков малых предприятий по средствам диверсификации.

Список литературы

1. Агенство Синьхуа [электронный ресурс]. – Режим доступа: // <http://www.xinhuanet.com/>
2. Баранов М.. Специальные экономические зоны Китая// <http://www.chinalaw.ru>
3. Ван Ин. Статья «Присоединение Китая к Всемирной торговой организации: условия и последствия» / Ван Ин. – М. : МГИМО - Университет, 2007. - 48 с.
4. Мажаров И.В.. Научно-техническая программа КНР: взгляд в будущее // <http://www.chinadata.khv.ru>

УДК 334

ФРАНЧАЙЗИНГ КАК ПЕРСПЕКТИВНЫЙ ВИД БИЗНЕСА

РЯБИЧЕВА ОЛЬГА ИВАНОВНА

к.э.н., доцент

ИБРАГИМОВА КАРИНА АЛИКОВНА

Студентка

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»
г. Махачкала, Российская Федерация

Аннотация: В данной статье исследуются современные аспекты функционирования франчайзинга и франшиз. Франчайзинг является новым и перспективным инструментом ведения бизнеса. В исследовании кратко анализируются преимущества, роль, значение и сущность франчайзинга на современном этапе развития экономики Российской Федерации.

Ключевые слова: франчайзинг, франшиза, франчайзер, товарный знак, паушальные платежи.

FRANCHISING AS A PROMISING TYPE OF BUSINESS

**Ryabicheva Olga Ivanovna,
Ibragimova Karina Alikovna**

Annotation: This article explores modern aspects of the functioning of franchising and franchises. Franchising is a new and promising business of business. In the cube, the advantages, role, significance and essence of franchising are analyzed at the present stage of the development of the economy of the Russian Federation.

Keywords: franchising, franchise, franchisor, trademark, lump-sum payments.

В настоящее время франчайзинг является одним из важнейших инструментом при ведении любого бизнеса. Многие предприниматели до конца не понимают экономического смысла использования франчайзинга в бизнесе. Однако во многом, данный инструмент хорош и представляет собой один из способов быстрого вхождения в бизнес и получения максимальной прибыли при минимальных затратах. На наш взгляд, важнейшим сигналом использования франчайзинга является время вхождения в бизнес и его стоимость.

Некоторые исследователи отмечают, что понятие «франчайзинг» представляет собой форму лицензирования, когда одна из сторон предоставляет другой стороне право осуществления финансовых операций от своего имени, используя товарные знаки и бренды.

Исторически франчайзинг начал свое развитие в XIX веке, в то время когда впервые фирма Исаака Зингера стала заключать новые договора о праве продажи и обслуживания швейных машинок на части территории Соединенных Штатов Америки.

А на современном этапе количество предприятий, готовых продать «бизнес под ключ», значительно выросло и по некоторым оценкам к 2020 году должно увеличиться еще на 50%.

Франчайзинг на данный момент нельзя назвать новой формой предпринимательства. Франчайзинговые отношения разным образом регламентируются за границей, однако главные подходы к франчайзингу в целом одинаковы. Законодательство о франчайзинге установлено в малом количестве

стран мира (США, Румыния, Республика Молдова). В соответствии с мнением специалистов WIPO (Всемирной организации интеллектуальной собственности), с правовой точки зрения франчайзинг «...в достаточной степени регламентируется договорным правом, в связи с этим для его развития не нужны особые законы и специальные регулирующие структуры». [1, с.63]

Франчайзинг, как форма долговременного сотрудничества нескольких организаций состоит в том, что франчайзер (главная компания, как правило, имеющая большой престиж и безупречную репутацию) перепродает права на бизнес вместе с технологией производства (или права на продажу товаров, услуг) независимым от нее бизнес-единицам (франчайзи) [1, с. 94]. Иными словами, франчайзинг нечто иное, как бизнес-сотрудничество, в основе которого подразумевается предоставление лицензии на применение товарного знака и технологии со взаимными обязательствами и льготами по ведению бизнеса между франчайзером и франчайзи.

Франчайзер представляет собой крупную компанию, которая предоставляет лицензию или передает в право пользования свой товарный знак, ноу-хау и/или операционные системы. В обязанности франчайзера можно включить детальное исследование и развитие бизнеса, его продвижение, поддержание высокой деловой репутации и обеспечение узнаваемости бренда. Необходимо указать, что франчайзер (головная компания) может осуществлять заключение договора как с одним, так и несколькими малыми предприятиями (операторами на рынке), что имеет зависимость от типа франшизы.

При этом если франчайзер продает франшизу нескольким малым предприятиям, то таким образом он осуществляет создание разветвленной сети предприятий, которые зависят от него. Данная зависимость учитывается в договоре, в котором раскрываются и согласовываются все правила торговли или производства, даже некоторые маленькие детали (к примеру, униформа). При этом франчайзер берет на себя обязательство осуществлять следующие действия: поставка оборудования, сырья, передача технологии, обучение персонала, услуги по бухгалтеру. [2, с.6]

Франчайзи могут быть как юридическими, так и физическими лицами, которые приобретают опцию получать обучение и ассистенцию по созданию бизнеса у франчайзера, при этом обязуется выплачивать роялти (сервисной платы) за использование товарного знака, ноу-хау и системы ведения работ франчайзера. Необходимо отметить, что франчайзи несет обязательство по самостоятельному осуществлению всех затрат по организации бизнеса.

Весьма распространена ситуация, когда франчайзер предоставляет франчайзи скидки на товары, расходные средства и т.д. Франчайзи обычно обязан делать первоначальный взнос за помощь в создании бизнеса, обязуется платить ежемесячный взнос за право пользования товарным знаком и бизнес-системой, а также оплачивает обучение, консалтинг, предоставляемый франчайзером. [3, с.54]

Сначала при покупке франшизы предприятие работает для себя и получает свою собственную прибыль, так как франшизу предлагает организованный рынок, операционную поддержку, обучающие программы узнаваемый бренд. Однако, когда независимый франчайзи становится банкротом в случае пессимистичной тенденции развития предприятия, ситуация меняется. Тогда все преимущества франшизы, самое главное из которых экономия от масштабов, перестают действовать, так компания должна обладать высокой прибылью для покрытия чрезмерно высоких расходов. [4, с.21]

Эти расходы включают в себя паушальный взнос (лицензионная плата) и ежегодную уплату роялти от прибыли франчайзи.

Конечно, рынок франшизы не является таким доступным: некоторые франшизы требуют отдельных комиссионных выплат, в то время как другие делают эти выплаты частью всей первоначальной стоимости франшизы. Стоимость франшизы очень сильно колеблется в размере от 20 тыс. долларов до более миллиона (комиссия таких компаний как McDonalds). [3, с.33]

Франчайзинг, как экономический инструмент и как вид предпринимательской деятельности обладает достоинствами и недостатками. Наиболее важными из достоинств, можно считать то, что франчайзинг помогает сильно увеличить рынок сбыта стандартного, хорошо известного потребителю товара, сохраняя, при этом, независимость франчайзи, как предпринимателя. Чрезвычайную важность нужно придавать тому, что франчайзинг сильно помогает увеличить возможности малого бизнеса, предоставив ему многие возможности крупных предприятий. Тем самым этот экономический инструмент рез-

ко повышает выживаемость предприятий малого бизнеса. [4, с.22]

При рассмотрении перспектив развития франчайзинга в России, необходимо отметить, что, невзирая на тяжелую экономическую ситуацию в стране этот вид бизнеса будет иметь востребованность, так как уже в данный момент рождает большой интерес, как у субъектов малого бизнеса, так и у представителей крупных компаний. Этот интерес базируется на способности развиваться без больших инвестиций, применять уже отработанные на практике бизнес-процессы, получать неограниченную консультационную помощь (в том числе правовую) владельцев франшиз.

Список литературы

1. Ахатова Л.А. Франчайзинг как перспективный вид бизнеса // Экономика и социум. - 2017. - №3.
2. Викторова Е.Ю. Франчайзинг как современный и перспективный вид бизнеса // Методы, механизмы и факторы международной конкурентоспособности национальных экономических систем. - 2017. - с. 41-44.
3. Константинова М.М. Франчайзинг как перспективный вид бизнеса // Вектор экономики. - 2018. - №2.
4. Луценко А.В. Франчайзинг как форма сотрудничества крупного и малого бизнеса // Экономика и социум. - 2017. - №5-1.
5. Рыбалка В.В. Франчайзинг // Современные научные исследования и разработки. - 2017. - №9.

© Рябичева О.И., Ибрагимова К.А., 2018

УДК 330

УПРАВЛЕНИЕ АГРАРНЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ ЗА РУБЕЖОМ

ИСАЕВА ДЖАМИЛЯ ГАМЗАТОВНА

к.э.н., доцент

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

Аннотация: Сельское хозяйство, как важнейший сегмент экономики требует для своего нормального развития долговременных прогнозов и программ. Только долгосрочное прогнозирование позволяет разумно инвестировать в основные сферы сельского хозяйства. На западе на основе прогнозирования осуществляется государственное регулирование национальной и аграрной политики.

Ключевые слова: прогнозы, планирование, целевые программы, сельскохозяйственная продукция, растениеводство, животноводство, «агробизнес», индикативное планирование, стратегическое планирование, экстраполяция, математические методы.

MANAGEMENT OF AGRARIAN PRODUCTION ABROAD

Isayev Jamila Gamzatova

Annotation : Agriculture as a major segment of economy requires of long duration prognoses and programs for the normal development. Only long-term prognostication allows reasonably investing in the main spheres of agriculture. The western countries, on the basis of prognostication government control of national and agrarian policy is carried out.

Keywords: forecasts, planning, target program, agricultural production, crop production, livestock farming, "agribusiness", indicative planning, strategic planning, extrapolation, mathematical methods.

Концепция управления аграрным производством за рубежом исходит из того, что без государственного регулирования и поддержки государства деятельность сельскохозяйственных предприятий малоэффективна, хотя в экономической теории стран Европы и Америки долгое время господствовало убеждение о самодостаточности рыночного механизма, саморегулирования экономики в целом и сельского хозяйства, в частности.[1, С.53]

Основной задачей государственного регулирования аграрного сектора в развитых странах является поддержка производителя как наименее защищенного субъекта во всей инфраструктуре продовольственного рынка. Цель применяемых государством мер - создание условий для прибыльного функционирования сельскохозяйственных предприятий в условиях развитого рынка и обеспечение для них равных конкурентных возможностей с производителями из третьих стран.[3]

Но система управления аграрным производством во многих развитых зарубежных странах состоит не только из государственного регулирования, но и хозяйственного самоуправления. Опыт Великобритании, США, Франции и других стран свидетельствует о том, что параллельно с государственной системой в аграрном секторе функционирует и хозяйственная вертикаль в виде отраслевых союзов, объединений, советов, кооперативов и других организаций. Хозяйственное управление построено на основе кооперации и интеграции хозяйствующих субъектов, входящих в агрокомплекс и занимающихся не только выращиванием, но также переработкой сельскохозяйственной продукции, сбытом, поставкой средств производства, агросервисом и другими видами деятельности.

Во всех странах существует единое мнение, что сельское хозяйство, как важнейшая составляющая экономики требует для своего нормального развития долговременных прогнозов и программ. Существующие в мире прогнозы условно можно разделить на две большие группы: прогнозы объемов производства сельскохозяйственной продукции и прогнозы ее потребления.

Для прогнозирования объемов производства сельскохозяйственной продукции в современных условиях широко используется моделирование экономических процессов, используются коэффициенты эластичности в зависимости от цен реализации продукции и уровня цен на средства производства. Фермерам довольно сложно приспособляться к ценам реализации продукции, обусловленным рыночными условиями. Очень сложно планировать и развитие сельского хозяйства.

Для прогнозирования потребления сельскохозяйственной продукции широко используется экономико-математический аппарат, коэффициенты эластичности.

Прогноз потребления продукции тесно связан с объемами ее производства и прогнозом уровня доходов населения.

В странах - членах европейского сообщества на основе прогнозирования осуществляется государственное регулирование национальной и аграрной политики. [4]. Широкое развитие регионального и отраслевого прогнозирования наблюдается в США, оно позволяет уточнить и оптимизировать общегосударственные прогнозы и программы по регулированию сельскохозяйственного производства. Каждое крупное сельхоз предприятие стремится точнее определить свои перспективы. Большое внимание при прогнозировании развития сельского хозяйства США уделяется спросу, производству и ценам. При прогнозировании экономических показателей в отраслях растениеводства и животноводства сначала определяется платежеспособный спрос на эти продукты в целом по стране и на душу населения, затем - прогнозный выход валовой продукции в растениеводстве и животноводстве.

Политику правительства в области сельского хозяйства США определяет целая система законодательных актов. Каждые четыре года Конгресс обсуждает и принимает основной «Закон о фермерстве». В дополнение к нему многие аспекты сельскохозяйственной политики формируются как побочный результат законодательных актов, регулирующих иные сферы деятельности. Законы о налогообложении, например, способствуют привлечению средств частных вкладчиков в развитие тех или иных областей сельского хозяйства.

Успехи сельского хозяйства США очевидны. Залогом такого успеха являются:

1. очень высокая механизация производства, развитая инфраструктура, логистика, высокий процент внедрения передовых технологий, энергетическое и коммуникационное обеспечение;
2. специализация территорий;
3. высокая эффективность организации труда;
4. множество исследовательских учреждений, агрометеостанций.

Несмотря на одну из ведущих ролей сельского хозяйства в экономике США, сегодня в нем заняты менее 3% населения страны.

Особенности прогнозирования развития сельского хозяйства в Западной Европе в разных странах представлены по-разному. В Великобритании прогнозы сельскохозяйственного производства и ежегодные балансы продовольствия составляются с учетом внутренних потребностей, внешних рынков и уровня мировых цен.

Основой прогнозирования сельского хозяйства стран Западной Европы являются прогнозные продовольственные балансы. Во Франции при прогнозировании используются два важнейших подхода: экстраполяция сложившихся тенденций, графические методы и моделирование будущего развития сельского хозяйства. Во всех странах прогнозирование сельского хозяйства становится составной частью общегосударственных и межгосударственных целевых программ. [3, с.52]

В отличие от прогноза в основе плана лежит принятая всеми заинтересованными сторонами совокупность действий, т.е. плановых мероприятий по достижению допустимого в будущем выбора, или целей развития страны.

Так, в АПК Чехии и Словакии главным в планировании является хозяйственный договор, он является основой разработки как планов предприятий, так и государственного прогноза развития сель-

ского хозяйства. В Венгрии достаточно хорошо сложилась многоканальная система сбыта, что исключает монопольное положение производителя и покупателя. Все венгерские сельскохозяйственные предприятия самостоятельно заключают договоры с зарубежными покупателями, минуя внешнеторговые организации, и ведут расчеты в свободно конвертируемой валюте. В других странах Восточной Европы планы и прогнозы также не носят директивного характера. Четко просматривается государственное регулирование сельского хозяйства в Венгрии и Польше. [2, с.41]

Особенность планирования в Японии заключается в следующем, все крупные японские фирмы имеют плановые отделы; подготовка плана централизована, планирование осуществляется сверху – вниз. Временной горизонт планирования обычно равен пяти годам, горизонт прогнозирования – пятнадцати годам. Процесс планирования в большинстве случаев включает четыре стадии: формулировку предпосылок, уточнение проблем, долгосрочную стратегию, среднесрочные и краткосрочные планы.

Особо следует подчеркнуть, что в Японии, как и во Франции, применяется система индикативного планирования. Основой японского бизнеса является планомерность, т.е. все действия любого предприятия (организации) обязательно осуществляются по строгому плану. Всякое действие включает три операции: планирование, само действие и контроль. Многие исследователи утверждают, что страна буквально укутана сетью планов, и план в Японии не противоречит рынку. Большое внимание уделяется всем видам планов, особенно стратегическим, ориентированным на достижение крупных целей и развитие на долгосрочной основе. Долгосрочное планирование в Японии начало ускоренно внедряться с 1950 года.

Индикативное планирование – комплексный метод социально-экономического планирования развития экономической системы. Для него характерны два основных признака:

- использование системы показателей-индикаторов. Индикатор – доступная наблюдению и измерению характеристика изучаемого объекта, позволяющая судить о других его характеристиках, не доступных непосредственному исследованию, например об уровне прибыльности, налоговых ставок, индексах изменения экономических величин, структурных соотношениях и др.;

- информирующий и ориентирующий характер индикаторов. Поэтому система индикативного планирования имеет максимально гибкий, рекомендательный характер, информирующий системы управления экономическими субъектами о возможных сценариях развития экономики, что используется для принятия конкретных решений.

Индикатор как центральное понятие системы индикативного планирования, как правило, является интегральным показателем, количественно определяющим качественные характеристики процесса, и имеет векторный характер. [3, с.78]

Для индикативного планирования возможно определение и использование пороговых значений индикаторов, призванных сигнализировать о приближении критического состояния объекта управления и необходимости изменения стратегии развития объекта, т.е. включения регуляторов для предотвращения данных угроз, например индикаторов "экстремального положения", индикаторов "банкротства" и т.д.[4. с.49]

В условиях усиления глобальных взаимосвязей в мире возникает потребность в прогнозах и планах большего горизонта. Поэтому именно среднесрочные (а не годовые) индикативные планы становятся основной системообразующей точкой реализации стратегических планов. Все эти программы должны осуществляться в режиме постоянного взаимодействия с корпорациями и предприятиями. Таким образом, практически во всех развитых странах Востока и Запада широко используется индикативное планирование, которое формирует общенациональные и региональные цели, мобилизует ресурсы государства и негосударственных экономических субъектов для реализации принятых общегосударственных и региональных целевых программ.

Важно отметить, что методология прогнозирования и планирования сельского хозяйства в различных странах зависит от их производственно-экономических, организационных особенностей, исторических, культурных и других сложившихся традиций. Так, американская модель ориентирована на достижение личного успеха; японская – на высокое национальное самосознание; шведская модель предполагает отторжение частного капитала для социальных нужд (государственные расходы состав-

ляют около 70% ВВП страны). В германской экономической модели в центре любых экономических преобразований находится человек.

Таким образом, для достижения поставленных целей по выводу нашей страны из неустойчивого положения в экономике, необходимо взять на вооружение проверенный исторической практикой, плановый подход, программы социально- экономического развития России.

Список литературы

1. Батырмурзаева З.М. // Концепция управления эффективным развитием промышленных предприятий в условиях освоения инноваций. Экономика и предпринимательство.2014. № 11-3 (52-3).
2. Бебулатова З.Н. Стратегическое планирование комплексного развития промышленного предприятия. // Управление экономическими системами: электронный научный журнал.2012. № 5 (41).с.8
3. Дворянкин Н., Козаченко В., Гайдук В. Государственное регулирование сельскохозяйственного производства за рубежом и в России // Международный сельскохозяйственный журнал. 1998. № 4.
4. Исаева Д.Г. // Роль планирования в деятельности сельхоз предприятия. Управление экономическими системами: электронный научный журнал.2013.№ 5 (53).с.49

© Д.Г. Исаева, 2018

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

УДК 101.1

РУССКАЯ ФИЛОСОФИЯ XIX В. СЛАВЯНОФИЛЫ И ЗАПАДНИКИ

КОРОБКОВ АРТЕМ БОРИСОВИЧ

студент факультета энергетики

НИКИТИН ГРИГОРИЙ МИХАЙЛОВИЧ

к.филос.н., доцент кафедры философии

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет» имени И.Т. Трубилина
Краснодар

Аннотация: Данная статья посвящена анализу таких общественных направлений среди русской интеллигенции середины XIX в., как западники и славянофилы. Особое внимание уделено философским мыслям данных течений.

Ключевые слова: Философия, западники, славянофилы, Россия.

В начале XIX в. Россия подтвердила собственное положение в качестве европейской державы. Вследствие чего начал налаживаться культурный взаимообмен между Россией и Европой. А уже в конце 30-х-40-х гг. XIX в. в России сформировались два противоположных направления, борющихся между собой: западничество и славянофильство.

Главная концепция западников состоит в признании европейской культуры конечным словом международной цивилизации. К западникам причисляются: П.Л. Чаадаев, А.Л. Герцен, Т.М. Грановский, Н.Г. Чернышевский, В.П. Боткин и др.[1]. Они увлекались улучшением русского быта, культуры, законов на базе использования западноевропейских знаний. Стремительно осуждали отечественную реальность, основные принципы общественной и религиозной жизни. Западники были уверены, что Россия обязана воссоздать исторический путь государств Западной Европы. Особую роль в русской философии XIX в. занимает, как упоминалось выше, П.Я. Чаадаев, мыслитель, заложивший фундамент идеям западников. Его 1-ое «Философическое письмо» взволновало Россию и восславило его имя. С помощью истории он старался решить главные вопросы о причинах отсталости России, существования крепостничества и абсолютизма[3]. Эталон индивидуума, по западничеству – это независимая личность, свободная от принижающей ее преданности кому бы то ни было, индивидуалист. Самое важное в человеке – интеллигентность, борьба со всем диким, беспорядочным. Свои мысли западники распространяли в университетских кафедрах, заметках и статьях, печатавшихся в «Московском наблюдателе», «Московских ведомостях», «Отечественных записках», позже в «Русском вестнике», «Атенее».

2-е течение в русской философии 1-ой половины XIX в. — славянофильство. Славянофилы выступали противниками П. Чаадаева. Об адептах этого течения сформировалось стойкое убеждение как о посредниках свободного дворянства, провозглашающих особенную историческую роль России, особенные пути формирования ее культуры и духовной жизни. С самого появления и на протяжении всего периода своего существования славянофильство было представлено малочисленной группой. В её круг входили Алексей Степанович Хомяков (1804 – 1860), Иван Васильевич Киреевский (1806 – 1856), Константин Сергеевич Аксаков (1817 – 1860), Юрий Федорович Самарин (1819 – 1876). Они полагали, что политическое устройство России обязано основываться на монархии. Основой духовности должно быть православие. Славянофилы не принимали императорскую, петровскую Россию и правительство относилось к ним с сомнением и недружелюбно, невзирая на их православие и монар-

хизм. Также приверженцы данного течения опирались на мнение, что русский человек обязан обладать характерными духовными ценностями, а не воспринимать пассивно духовную продукцию Запада. И эта позиция сохраняет свою актуальность и поныне. Необходимо выделить, что славянофилы никак не опровергали достижений европейской культуры в области естественных наук, образования, культуры поведения. Намерением славянофилов был не отстранение России от Европы, а возобновление единства русского социума и культуры на основе государственных ценностей.

Славянофилы и западники были враги-друзья. Герцен сказал: «мы подобны двуликому Янусу, у нас одна любовь к России, но не одинаковая». Для одних Россия была, прежде всего, мать, для других – дитя [2]. Славянофилы и западники обсуждали Россию, ее судьбу и будущее. Посредников двух мировоззренческих течений спланивала негативная оценка Николаевской России, к крепостному праву, на 1-е место по шкале ценностей они устанавливали гуманизм, духовные ценности, были основательно озадачены вопросом нравственного роста личности, тереть не могли мещанство. Основное значительное отличие между западниками и славянофилами находилось в проблеме: на что опираться, следуя к общественному и нравственному эталону: религию и веру, исторический опыт народа, на его сформировавшуюся психологию, или на разум, логику, науку, на изменение социальной реальности. Конфликт, начатый славянофилами и западниками, то затихал, то вновь возникал, привлекая к себе новых идеологов. Вопрос о том, куда больше тяготеет Россия - к Западу или Востоку, не лишился значимости и в наши дни.

Список литературы

1. <http://www.yaklass.ru/materiali?mode=cht&chtid=140>
2. https://works.doklad.ru/view/RBUYyo_T86E.html
3. <http://filosofedu.ru/index.php/lekcii-po-obshhemu-kursu-filosofii/524-russkaja-filosofija-xix-veka-zapadnichestvo-i>

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 821.161.1

ПРОСТРАНСТВЕННО-ВРЕМЕННАЯ КАРТИНА МИРА В ПОЭЗИИ С.А.ЕСЕНИНА

АЛДИЕВА МАРИНА ШАХИДОВНАк.ф.н. доцент
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»

Аннотация: статья посвящена исследованию пространственно-временной образности в творчестве С.А. Есенина, проанализированы проблемы пространства и времени определяющие развитие авторского художественно-образного мироощущения; осмыслена специфика пространственно-временного мировидения в раннем творчестве поэта и образное воплощение напряженного духовно-этического поиска, в котором неизменно пребывает писатель.

Ключевые слова: пространство, время, хронотоп, образ, поэзия.

SPATIAL-TIME PICTURE OF THE WORLD IN THE POETRY OF S.A. ESENIN

Aldieva Marina Shahidovna

Abstract: the article is devoted to the study of spatial-temporal imagery in the works of S.A. Yesenin, analyzed the problems of space and time that determine the development of the author's artistic and imaginative world; the specificity of the spatio-temporal worldview in the early works of the poet and the figurative embodiment of a strenuous spiritual and ethical search, in which the writer invariably resides, are interpreted.

Key words: space, time, chronotope, image, poetry.

Применительно к конкретной художественной системе проблема пространства и времени предполагает широкое многообразие способов и аспектов изучения. Один из них, претендующий на получение весомых исследовательских результатов, связан с анализом эволюции данной системы как относительно независимой и самостоятельной эстетической реальности, которая опосредованно, через самое себя, выявляет развитие авторского художественно-образного мировидения и мироощущения. Если же творимый им образный мир оказывается духовным итогом его постоянного и неустанный самодвижения и самообновления, то значение такого анализа многократно возрастает. В этом случае появляется правомерная возможность истолковывать эволюционирующее поэтическое сознание не в одном только соответствии с биографическими фактами, но основываясь на анализе динамичной изменчивости художественных форм.

Вопрос о том, что представляют собой оптимальные средства, передающие на языке искусства непрекращающиеся, всегда мучительные искания духа художника, едва ли может быть решено однозначно. Но одно несомненно: при всех возможных разновидностях и вариантах образного воплощения напряженного духовно-этического поиска, в котором неизменно пребывает писатель, отмеченный чувством пути, принципиально эстетически значимой остается пространственно-временная образность, способная запечатлеть широкий спектр тончайших душевных движений, непрерывное развитие авторского поэтического сознания. Именно анализ хронотопа позволяет проникнуть в труднодоступные эмоционально-художественные сферы этого процесса, «овеществить» его таинственно ускользающую материю. Почему это так, каковы творческие возможности подхода к произведению искусства, основанные на интересе к образам пространственно-временной семантики, хорошо объяснил в свое время

выдающийся литературовед М.М. Бахтин. Ученый расценивал пространственно-временные отношения в художественном тексте не как одно только выражение собственно физической картины мира, но прежде всего со стороны их нравственно-этических, культурно-эстетических и философских признаков. Благодаря этому взгляду современное литературоведение приобрело тонкий и надежный инструмент исследования многоаспектных и разноплановых взаимосвязей и взаимосцеплений в структуре художественного целого.

Так, к примеру, в давние времена на Руси тоска, печаль ассоциировались, по наблюдению академика Д.С. Лихачева, с пространственным образом тесноты, несмотря на то, что изображались, как правило, растекающимися «в ширину», распространяющимися «по всей земле». «Печаль, горе, хотя и растекаются по земле, – замечает ученый, – тем не менее лишают людей простора. «Тоска», по древнерусским представлениям, – «теснота»; трудный же жизненный путь – это «тесный путь» [1, с.45].

Давно замечено, что поэтическое творчество Есенина, взятое целостно, представляет собой становящуюся, развивающуюся художественную систему. Как, вероятно, ни у кого другого из классиков русской поэзии, лирическое сознание Есенина непрерывно подвергалось качественному развитию и обновлению. Можно утверждать, что в его стихах и поэмах с необыкновенной силой духовного чувства и художественной выразительности схвачен и воплощен сам диалектически противоречивый процесс формирования в человеке черт гражданственности, не облегченно, а глубоко реалистически переданы драматическая ломка на крутом повороте истории старых и рождение новых представлений о мире.

Знаменательную роль в создании пространственно-временной картины в поэтическом тексте играют образы дороги, движения, давно приспособленные литературной традицией для роли метафорического знака «линии жизни». Дело, безусловно, не в самих по себе «дорожных» образах, не в их, так сказать, предметно-тематической основе, а в той особой художественной семантике, которую они заключают и которая наглядно воплощает идею жизненного и творческого развития. Эта идея зачастую присутствует в самой образной ткани поэтического мышления, способах и средствах выражения лирического чувства. Конечно, не во всяком стихотворении пространственно-временные отношения могут играть роль, которая отведена им в эпическом повествовании, однако анализ хронотопа лирического творчества в целом, во всем объеме многообразных прямых и переносных смыслов, дает, как правило, зримое представление о том, насколько развитым чувством пути обладает тот или иной автор.

Пространственная необозримость мыслится и воплощается скорее в экстенсивном топографическом плане и не играет еще той художественной роли, которая отчетливо проявится в есенинской поэзии позднее. В раннем творчестве образ пространства выступает как условное обозначение «голубой Руси», он может сколь угодно сжиматься и сколь угодно расширяться, семантически восходя к фольклорно-мифологическому типу. Специфика пространственно-временного мирообраза у раннего Есенина естественным путем определяла и соответствующие черты его поэтического стиля. Характеризуя последний, современный исследователь не случайно указывает на то, что «деперсонифицированность», обезличенность, массовидность художественного сознания – таков стилеобразующий фактор его поэтических дебютов [2, с.57].

Функции хронотопа в есенинской поэзии тесно связаны с выражением новых, более сложных духовных соотношений Человека и Времени, Человека и Общества. Рассмотрим в качестве примера «Письмо к женщине» (1924). Нужно обратить внимание на то, что достаточно частная и камерная семейная история включена поэтом в широкий эпохальный контекст и в чисто образном плане локальные пространства комнаты в начале стихотворения уступают место внушительным размерам палубы корабля (намерением раздвинуть панораму событий объясняется появление инверсированного эпитета «большой» и выдвигание его в акцентное положение рифмы: «Ну кто ж из нас на палубе большой. Не падал, не блевал и не ругался?»). Мало того, образ корабля переосмысливается и приобретает в метафоре «земля-корабль» пространственную бесконечность и необъятность. Существенно заметить, что в этом сказался личный опыт Есенина, «вечно странствующего странника», исколесившего после революции не только Советскую страну, но и Западную Европу и Америку.

На глазах поэта менялся облик мира, необратимой переоценке подвергались традиционные моральные догмы, социально-бытовые приоритеты вчерашнего прошлого, еще недавно казавшиеся веч-

ными и нерушимыми. Изменение морально-политического статуса народной судьбы ассоциировалось у писателя с вечным движением и обновлением природной жизни. Стремление слить природно-космический макромир с микромиром человека, показать, как происходящие вокруг изменения влияют на его духовное и душевное состояние, наблюдаем у Есенина [3, с.123].

Рассмотрим стихотворение «Несказанное, синее, нежное...» (1925). В первой же строфе поэт находит выразительное (эмфатически выделенное) сравнение души с «полем безбрежным»:

И душа моя – поле безбрежное –
Дышит запахом меда и роз [с.139].

Несмотря на то, что годы «сделали свое дело» и печальный опыт жизненных утрат и невзгод тронул поэта болезненной усталостью, душа его «дышит запахом меда и роз». Поэтический образ души в данном примере художественно материализует морально и эмоционально противоположные состояния автора лирической исповеди.

Список литературы

1. Лихачев Д. С. «Слово о полку Игореве» и культура его времени: Монография. – 2-е изд., доп. – Л.: Худож. лит., 1985. – 352 с.
2. Лубянская Г. И. Поиски стиля (о типологических истоках стилевого многообразия поэзии С.Есенина)// Типологическая общность и индивидуальное своеобразие писателя. Тула, 1984.
3. Харчевников В.И. Поэтический стиль Сергея Есенина(1910-1916): пособие по спецкурсу.– изд-во: Ставроп. Гос. пед. ин-т., город: Ставрополь., 1975. –246 с.

© М.Ш. Алдиева, 2018

УДК 821.161.1:82.02

ПОСТМОДЕРНИСТСКАЯ АНТИУТОПИЯ-МИФ В. ПЕЛЕВИНА «GENERATION „П“»: ИСЧЕЗНОВЕНИЕ ЧЕЛОВЕКА КАК НЕИЗБЕЖНОСТЬ ПРОЦЕССА ДЕГУМАНИЗАЦИИ

СТРЕЛЬНИКОВА ЛАРИСА ЮРЬЕВНА

к. филол. н., доцент
Армавирский государственный педагогический университет

Аннотация: О смещении ценностей, подмене знания информацией и рекламой размышляет и В. Пелевин в романе «Generation „П“». Процесс дегуманизации означает истребление человека и выведения его из истории, личных, семейных отношений. Появляется новый тип человека – вещи, Homo Zapiens (Человек управляемый), это то же животное с инстинктами потребления, которое реагирует только на рекламу. Герои писателя играют в пустоту, такой же пустой формой остается и современный человек, имитирующий сам себя в пространстве гиперреальности.

Ключевые слова: Пелевин, постмодернизм, симулякр, интертекстуальность, дегуманизация.

POSTMODERN DYSTOPIA-V. PELEVIN'S MYTH "GENERATION " P": THE DISAPPEARANCE OF MAN AS THE INEVITABLE PROCESS OF DEHUMANIZATION

Strelnikova Larisa Yur'yevna

Abstract: V. Pelevin considers in his novel „Generation „P“ about displacement of values, replacement of knowledge of information and advertisement. The process of dehumanization means the extermination of the human and removing him from history, personal and family relationships. A new type appears of human-thing, Homo Zapiens this is the same animal with instincts of the consumption which reacts only on advertisement. The characters of writer play into the emptiness, modern human remains the same empty form imitating himself in the space of hyper reality.

Key words: Pelevin, postmodernism, simulacrum, intertextuality, dehumanization.

В искусстве постмодернизма происходит интенциональный сдвиг к дегуманизации и деконструкции, переплавляющей заново ценности культуры через их крушение. В иронической антиутопии «Generation „П“» (1999 г.) Виктор Пелевин продемонстрировал техническое, «гиперреальное» виденье современного буржуазного мира. Главенствующая роль переходит к масс-медиа, рекламе, информационным коммуникациям. Данное состояние современной цивилизации увенчалось тотальной прагматизацией современной культуры. Расчёт, польза, выгода – главные «ценности» современного мира.

Россия 90-х годов представляет в это время смену советской цивилизации на западно-демократическую. Смещение ценностей не оставило ни одной истинной, действенной и созидательной, побуждая человека забыть свое родство и укорененность в традиционной культурной среде. Образ России этого времени правомерно считать симулякром, пустотой, какой она, собственно, и предстаёт на страницах романа, поскольку никакой идеологии и национальной идеи в ней не осталось: «Сказать, что мир стал иным по своей сущности, было нельзя, потому что никакой сущности у него теперь не было» [3]. Вавилен Татарский, потерявший веру в «вечность», бывший переводчик с языков народов СССР, ищет своё место в меняющемся мире, становясь чистой воды прагматиком и циником, чего стоит только переложение им поговорки, получившей следующий итоговый вид: «Род приходит, и род уходит, а своя рубашка к телу ближе» [3]. Под воздействием разрушительных социальных процессов и дегуманизации творческой и интеллектуальной деятельности процесс познания заменяется стремлением объяснить мир через подсознательные элементы человеческой психики, разрушая принцип истинности и границы между нормальным и сумасшедшим состоянием, причем безумный Другой и есть желанная симуляция, так как «все умалишенные симулируют, и эта неразличимость является худшей из деструкций» [1, 20].

Став копирайтером, Татарский думает только о том, как выгоднее продать «всё самое высокое в душе». Он ни во что не верит, легко отрекается от прежних своих идеалов в угоду коммерческой выгоде. На смену созидательно нацеленному советскому сознанию пришла «только серая страшноватость, в которой душа советского типа быстро догнивала и проваливалась внутрь самой себя», уподобляясь западному типу. Создавая «фальшивую панораму жизни... они вторгались в визуально-информационную среду и пытались так изменить ее, чтобы чужая душа рассталась с деньгами» [3]. Интермедиальность и интертекстуальность, которые определяют художественные особенности романа, указывают на формальное употребление знаний народа и великих людей (афоризмы, поговорки, явления искусства) в качестве средства по достижению коммерческой выгоды.

Постмодернизм, развиваясь по пути демифологизации, часто представляет искусственный, сконструированный автором миф. В романе Пелевина псевдомифологическое переплетается с реальным или находит в нём своё отражение. Планшетка, приобретённая в магазине с многоговорящим названием «Путь к себе», позволили Татарскому вступать в спиритические сеансы с духами умерших людей, например, с Че Геварой. Именно он предстаёт как основной идеологический вдохновитель и учитель Татарского в науке о современном человеке. Основопологающей мыслью данной теории является попытка преодолеть дуализм бытия, делящий мир на субъект и объект. Однако он усугубляет ситуацию, утверждая одновременное существование с момента создания телевизора двух пространств: материального (объект и субъект номер один) и телевизионного (объект и субъект номер два). Для субъекта номер два реален лишь показываемый по телевизору мир. Если субъект номер один можно считать иллюзорным, смотрящим телепередачу про самого себя, отождествлённым с ней, то субъект номер два – симулякр, копия копии, телепередача, смотрящая другую передачу. Мифологический аналог субъекта номер два – богиня Иштар в маске, смотрящая в зеркало, в котором отражается не сам субъект, а его искажение. Герои Пелевина стоят перед сложной задачей самоидентификации, в процессе которой человек ассоциирует себя с голограммой, пустотой. В такой системе координат нет ничего: ни человека, ни его копии, только голографические знаки и «коллективное небытие». Пелевин выводит на страницы романа третий тип западного человека, человек-вещь, Homo Zapiens (Человек управляемый), который является результатом утверждения постмодернистского сознания: «вы сами есть экран, и телевизор вас смотрит – передает все нейроны вашей головы и проходит словно магнитная лента – лента, не образ» [1, 78].

Пелевин представляет технический взгляд на человека, который замещается субъектом второго рода, он механистичен, «потому что является эхом электромагнитных процессов в трубке телевизора: «Единственная свобода, которой он обладает, – это свобода сказать “Вау!” при покупке очередного товара» [3]. Поскольку голограмма трехмерна, то она вещественнее отражения в зеркале, но, не имея тени, не может претендовать на реальность (утрачивается дуализм), это идеальный образ, атрибут гиперреальности, симуляция подлинника. Она господствует не только в рекламе, но во всех политиче-

ских и социальных институтах. Реклама стала своим собственным товаром, однако, в период первоначального накопления капитала её значимость не подвергается сомнению, как произошло в западном мире, где реклама господствовала с 30-х годов, упрощая ценности и восприятие окружающей среды. На смену ей с ещё большим «упрощением процессов» пришли «микропроцессоры, цифровое выражение, кибернетические языки» [3].

Пелевин демонстрирует гедонистическое виденье человека, целью которого является неутолимое удовлетворение желаний. Пелевинский герой получает удовольствие от обладания определённым товаром, который в России на первых порах ещё не утратил своей ценности. Упрощённая рекламой ценностная ориентация человека координируется вау-импульсами (побуждающими): оральным, анальным и вытесняющим. В конечном итоге, все они связаны с поглощением или выделением денег, поклонением Мамоне, что имеет своей целью получение удовольствия от устранения конфликта «между образом себя и образом идеального “сверх-я”, создаваемого рекламой» [3]. Среди импульсов самым важным в романе называется вытесняющий, «блокирующий все тонкие психические процессы, не связанные прямо с движением денег» [3] и убеждающий человека, что он только клетка орануса, а не оранус «один из ничтожных объектов его ума», тем самым он создаёт условие восприятия мира «исключительно как воплощение орануса» [3]. Это влияние настолько сильно, по мысли автора, даже после прекращения работы телевизора ум субъекта номер один сам начинает вырабатывать подобное воздействие. Поэтому человек способен воспринимать только отфильтрованную вау-импульсами информацию. Реклама нацелена на создание оральное-анальное «Я» человека, заменяющую личность с её традиционными качествами и получившую название Identity (фальшивое Эго). В мифологической интерпретации – это люди, почитавшие себя бусинами богини Иштар. Теперь представление о человеке складывается исключительно исходя из потребляемых им товаров или соответствия определённому рекламному образу. Татарский встает во главе рекламной империи, он перешёл в гиперреальность, но только после его превращения «в визуальный ряд», в 3D-дублёр, став «одним из тех людей, которые заставляют людей глядеть в пламя потребления» [3].

Перед «посвящением» в мужья богини Иштар у Татарского в связи с мифом о раздвоении богини Иштар на свою смерть (собаку с пятью лапами) и на «то, что не хотело умирать», промелькнула последняя совестливая мысль относительно пагубности своей деятельности для общества: «Может быть, все мы вместе и есть эта собачка с пятью лапами? И теперь мы, так сказать, наступаем?» [3]. Но эта мысль не получила дальнейшего развития, он взял правление в свои руки, произвёл ряд «преобразований», в частности, заменил поставку в буфет «Пепси» на «Кока-колу», то есть, один товарный знак поменял на другой, изменилась форма, но не содержание, он сыграл в пустоту, такой же пустой формой остался и современный человек. Ведя бесконечную игру со своими двойниками, современный человек в полной мере реализовал ницшеанскую формулу, определившись с выбором своего пути: «Не ходи же к людям и оставайся в лесу! Иди лучше к зверям!» [2, 6].

Пелевинский герой, не сумев сформировать национальную идею, как и все его соратники, бесповоротно вступил на путь разрушения национального сознания и утверждения вестернизации, на что указывает обилие варваризмов (из английского языка) в книге, терминов западной философии и эстетики. Обесчеловеченный «дивный, новый мир» иллюзий, который конструируется в книгах В. Пелевина, во многом схож с «магическим театром» Г. Гессе, однако, произведения последнего сохраняют претензию на элитарность, тоску по разуму и Богу. Постмодернизм не призывает, подобно О. Шпенглеру, к стоическому принятию гибели западной цивилизации, в которой «боги умерли», но при этом порождается не страх перед неминуемым концом, а апатия и меланхолия у современного человека к окружающему миру и к самому себе, принимая симуляцию всего живого как неизбежность для управляемого человека, лишившегося способности к осмыслению окружающего мира, так как реальное существование человека становится неактуальным и даже опасным для имитации реального, всегда открытого для производства серийных «индустриальных объектов».

Список литературы

1. Бодрийяр Ж. Симулякры и симуляция. –Тула: Тульский полиграфист, 2013. – 204 с.
2. Ницше Ф. Так говорил Заратустра. – Минск: Харвест, 2007г. – 1037 с.
3. Пелевин В. Generation „П“. – М.: Эксмо-Пресс, 2010. [Электронный ресурс]. URL: <http://knigosite.org/library/read/90423>

УДК 821.161.1:82.02

МАКИАВЕЛЛЕВСКИЙ ПРИНЦИП БОРЬБЫ ЗА ВЛАСТЬ В ТРАГЕДИИ В. ШЕКСПИРА «МАКБЕТ»

ЦЫБАНЕВА АНАСТАСИЯ ИГОРЕВНА

студентка

ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»

Аннотация: Данная статья посвящена истолкованию проблемы самодержавной власти и пути ее достижения, изложенные в шекспировской трагедии «Макбет». Рассматривается макиавеллевское направление как основополагающее в принципах борьбы за власть, используемое героями пьесы и приводящее их к звероподобному состоянию.

Ключевые слова: трагедия, амбивалентность, абсолютная власть, эгоцентризм, макиавеллевский принцип.

MACHIAVELLIAN PRINCIPLE OF THE STRUGGLE FOR POWER IN THE TRAGEDY OF SHAKESPEARE «MACBETH»

Tsybaneva Anastasia Igorevna

Abstract: This article is devoted to the interpretation of the problem of autocratic power and the ways to achieve it, set out in Shakespearean tragedy "Macbeth". Machiavellian direction is considered as fundamental in the principles of the struggle for power used by the heroes of the play and leading them to a animal-like state.

Keywords: tragedy, ambivalence, absolute power, egocentrism, Machiavellian principle.

*Ты в кубок яду льешь, а справедливость
Подносит этот яд к твоим губам.
В. Шекспир, «Макбет»*

Произведения английского поэта и драматурга В. Шекспира и по сей день являются актуальными, насущными и злободневными. Наряду с «Гамлетом», «Отелло», «Королём Лир» колоссальный успех имеет пьеса «Макбет». В чём же секрет трагедии, ставшей настоящим достоянием мировой литературы? Бесспорно, в «Макбете» существует постоянная для автора тема – тема справедливого возмездия за сотворенное зло. Но, в отличие от других произведений, в данной пьесе преступления и наказания героев конкретны, однозначны.

Невозможно не обратить внимание на связь «Макбета» с исторической эпохой, а именно со временем правления Макбета, короля Шотландии, погибшего в 1057 году в битве при Лумфанане в Абердине от рук Малкольма. Тем не менее, шекспировский герой не вполне соответствует своему прототипу. Действие трагедии У. Шекспира «Макбет» ("Macbeth", 1606) восходит к «Хроникам Англии, Шотландии и Ирландии» Р. Холиншеда, в которых отражены события политического переворота XI века, организатором которого и явился Макбет. На примере главного персонажа изображено возвышение, крушение и нравственное падение титанической личности.

Макбет – индивидуалист, всегда ставящий собственную выгоду выше интересов окружающих его людей. Значительно то, что так страстно увлечён персонаж стремлением к самодержавию, путями достижения абсолютной власти. Думается, что трагедия носит политический характер и обращает внимание читателей на проблемы, животрепещущие и сегодня.

Макбет – персонаж, верующий в мистику, в потусторонние силы. Большую роль в произведении играют три ведьмы-предсказательницы, именно они увеличивают жажду власти и стремления к ней Макбета, говоря ему о том, что это возможно, что сложности на пути к трону преодолимы. Первая встреча с потусторонними силами показывает, насколько благородный Банко противопоставлен главному герою. «Хвала Макбету, королю в грядущем» [З. С. 554], – утверждают ведьмы, и Макбет принимает это как призыв к действию: достичь цели любой ценой. Лишь Банко трезво оценивает ситуацию: «Зачем ты содрогнулся? Их слова ласкают слух» [З. С.554]. Он понимает, что пророчества исполнятся только предательским, противным нравственности путём.

В «Макбете» образы ведьм имеют самостоятельное значение и служат олицетворением страстей главного героя. Источник Зла, ставший движущей пружиной трагедии, нужно видеть не в коварных пророчествах «вещих сестер», а в душе самого Макбета. Встреча с ведьмами служит для него толчком, помогающим перейти из сферы честолюбивых мечтаний к активным действиям.

С другой стороны, показаны «темные» образы ведьм, являющихся реальными существами и одновременно потусторонними силами, персонифицирующими Зло. Ведьмы в трагедии – это исчадия ада не в переносном, а в прямом смысле. Они преследуют одну цель – подчинить Макбета своей воле. Двусмысленные советы, которые они ему дают, направляют его на путь искушения. Ведьмы хотят не превратить Добро во Зло или наоборот, а стереть грань между ними, чтобы человек не мог отличить божественное от дьявольского и выбрать правильный путь. Они приводят Макбета к разрыву и с человеком и с Богом. Вместе с тем противоборство Добра и Зла не является сюжетом трагедии. В центре «Макбета» – противостояние не абстракций, а людей, борьба не за душу человека, а за королевский престол.

Психологическое напряжение трагедии нарастает, когда к Макбету является призрак убитого Банко. Сначала Макбет пытается оправдать себя и доказать непричастность к убийству, затем им овладевает желание проверить – действительно ли призрак Банко будет преследовать его всякий раз, как он о нем вспомнит. Возвращение призрака знаменует собой кульминацию драматического действия шекспировской трагедии. Духи, вызванные ведьмами, сообщают, что основным противником и убийцей Макбета станет Макдуф. Перед Макбетом являются призраки «восставших мертвецов». Первый призрак – «голова в шлеме» – говорит Макбету, чтобы он страшился Макдуфа. Второй призрак – «окровавленный младенец», подразумевающий под собой Макдуфа, до срока вырезанного из чрева матери, обращается к Макбету: «Макбет для тех, кто женщиной рожден, // Неуязвим» [З. С. 608]. Совет попирает людской закон, очевидно, связан с нарушением законов в обществе, но также означает поспание законов, установленных одним человеком, законов честолюбца и индивидуалиста, то есть самого Макбета. Третий призрак – «дитя в короне с ветвью в руке» (Малькольм) – дает совет, который формально должен еще больше утвердить Макбета в его эгоцентризме. Но этот совет также связан с точкой зрения на человека, все больше ассоциируемой с Макдуфом.

На вопрос Макбета: «Род Банко будет ли царить в стране?» [З. С. 609] – ведьмы вызывают духов восьми королей, последний из которых идет, держа в руках зеркало. За процессией следует призрак Банко. Благородный Банко считается основателем шотландской королевской династии Стюартов. Восемь идущих королей – это его будущие потомки. Зеркало в руке последнего отражает процессию, удваивая количество представителей королевского рода.

Образы призраков в «Макбете» У. Шекспира помогают раскрыть философский смысл трагедии «Макбет». Они олицетворяют силы добра и справедливости, пытающиеся воздействовать на опустошенную злом душу трагического героя. В итоге он «перерождается» в «готического» злодея с трагической судьбой, в преступника, разорвавшего все связи с человечеством, так как доверился божественным силам. Здесь невозможно не вспомнить о макиавеллизме – принципе, который можно вместить в одну фразу: «цель оправдывает средства». Действительно ли это так? Каковы средства достижения тро-

на рисует В.Шекспир в трагедии «Макбет»? Игра стоила свеч? Интересно, что в первом своём преступлении, при появлении возможности убить короля, Макбет не уверен в макиавеллевском принципе:

Откажемся от замысла. Я всем
Ему обязан. Я в народном мненье
Стою так высоко, что я б хотел
Пожить немного этой доброй славой [3. С. 566].

«Добрая слава» уходит от персонажа с цареубийством, с убийством ни в чём неповинного слуги, с убийством друга Банко. Видит ли Макбет на своём пути преграды? Да, но переступить их, несмотря на отсутствие в способах благородности, морали, целомудрия, для персонажа не доставляет труда. Не из макиавеллевских ли речей Макбет черпает свои жизненные установки? Так, в труде Никколо Макиавелли «Государь» сказано, что когда дело касается власти, трона, самодержавия – все средства хороши: «... государь, если он хочет сохранить власть, должен приобрести умение отступать от добра» [1. С. 92]. Макбет и устраняет своих конкурентов, и использует жестокость в свою пользу, и смело обманывает, даёт ложные обещания. Главного героя не оставляет в покое пророчество, данное Банко ведьмами:

Власть короля, он тоже попросил
Поворожить ему, и я услышал,
Что Банко будет предком королей,
А мне никто наследовать не будет.[3. С. 582].

Встревоженный Макбет убирает с дороги своего друга. Может быть, где-то глубоко в душе у короля осталось благое зерно больной совести, ведь он мучается от содеянного поступка. Именно поэтому он видит дух Банко, который не даёт ему покоя. Однако у нарушившего столько раз закон чести и долга Макбета назад дороги нет, он всё больше отторгнут от общества. Огромную роль играет повторяющаяся рефреном встреча Макбета с ведьмами. Но этот раз призраки настаивают: «Лей кровь, играй людьми» [3. С. 607]. Макбет убивает всех в его замке, кажется, он сходит с ума от своих страстей. Жажда абсолютной власти погубила героя окончательно, грехопадение Макбета свершилось и не может быть оправдано ни интересами государства, ни по религиозным причинам. Он всегда трактует слова ведьм прямо, не понимая правильно последнего предсказания, и в итоге, погибает от рук Макдуфа.

Мы дни за днями шепчем: "Завтра, завтра"
Так тихими шагами жизнь ползет
К последней недописанной странице.
Оказывается, что все "вчера"
Нам сзади освещали путь к могиле.
Конец, конец, огарок догорел! [3. С. 563].

Страсть к самодержавной власти низвела шотландского полководца до звероподобного человека, беспощадно убивающего невинных женщин, детей, своих друзей. У. Шекспир с самого начала показывает нам амбивалентную личность, в которой злое начало, порожденное демоническими страстями, вступило в противоречие с его природной добротой. В Макбете отсутствуют не только способность любить, но и страх перед Богом, что было свойственно католическому сознанию. Как считал Н. Макиавелли, «там, где отсутствует страх перед Богом, неизбежно случается, что царство погибает» [1. С. 153]. Всепоглощающее зло в виде стремления к абсолютной власти настигает и губит Макбета, его образ становится архетипическим воплощением принципа воли к власти как жизненного инстинкта человека, «как воля к пище» [2. С. 881]. В таком же макиавеллевском направлении будет следовать в XX веке немецкий философ Ф. Ницше в трактате «Воля к власти». Будучи в сложных отношениях с властью, У. Шекспир не раболепствовал перед сильными мира сего и не питал надежд на справедливого правителя, считая, что воля к власти превосходит справедливость и не соотносится с духовными качествами личности.

Список литературы

1. Макиавелли Н. Государь М.: Изд-во ЭКСМО; Харьков: Изд-во Фолио, 2006.
2. Ницше Ф. Воля к власти. Минск: Харвест, 2007.
3. Шекспир У. Комедии, хроники, трагедии. Пер. с англ. Корнеева Ю. Т. 2– М.: Худож. лит., 1989. – 670с.

УДК 821.161.1:82.02

АНТИРЕЛИГИОЗНЫЙ ПАФОС КОМЕДИИ Ж.Б. МОЛЬЕРА «ТАРТЮФ»

ОРИЩАК ДАРЬЯ ИГОРЕВНА

студентка

Армавирский государственный педагогический университет

Аннотация: В статье исследуется отношение общества к религиозному ханжеству в эпоху Мольера.

Ключевые слова: классицизм, «высокая» комедия, янсенисты, иезуиты, лицемерие, ханжество, абсолютная монархия, «король солнца», театр, мольеристы.

ANTIRELIGIOUS PATHOS OF COMEDY «TARTUFFE» BY J.B MOLIERE

Oricshak Daria Igorevna

Abstract: The article studies the attitude of society towards religious sanctimoniousness in the era of Molière

Key words: classicism, "High" comedy, jansenists, jesuits, hypocrisy, bigotry, absolute monarchy, "King of the sun", theater, Moliere supporters.

Одним из самых значительных писателей, творивших в эпоху классицизма, но смелее других вышедшим за его пределы, был Мольер, создатель французской «высокой» комедии, один из основоположников французского национального театра. Жан Батист Поклен (1622-1673), в своей театральной деятельности принявший имя Мольер, был сыном «придворного обойщика». Получил образование в Клермонтской коллегии. Проходя курс в лицее, познакомился с профессором Гассенди, новатором по природе, уважающим простоту мышления, опыт и эксперимент. «Вот кто отшлифовал Мольера. От него Жан Батист получил... философию Эпикура и множество серьёзных знаний по естественным наукам... Гассенди привил ему любовь к ясному и точному рассуждению, ненависть к схоластике, уважение к опыту, презрение к фальши и вычурности.» - так пишет М. Булгаков в монографии «Жизнь господина де Мольера» [3. С.253]. Но следует понимать, что учение Гассенди созвучно языческой идее «следования природе» и непримиримо с христианством.

Известно, развитие искусства не протекает обособленно, вне исторической обстановки. В середине XVII века, когда творчество Мольера достигло своей полной зрелости, в стране наступило оживление католицизма, поддерживаемое королевской властью. Центром католиков-иезуитов являлась тайная организация «Общество святых даров». Под покровом «благотворительности» зачастую общество выполняло функции тайной полиции: это и негласный надзор за населением, и накопление компрометирующих документов, и борьба со светской музыкой, театром, и пропаганда аскетизма. Кроме того, иезуиты присвоили право судить о том, что является греховным в жизни человека, истязали тех, кого считали грешниками, они решали, что было угодно Богу, а что нет. Представители этого религиозного общества создали двойную мораль. Противниками иезуитов в то время были янсенисты. Они же считали, что без Божьей благодати человек не может выполнять церковные предписания, а служить с рвением Богу могут только особые (избранные) люди, которых на это благословил Бог.

Творчество Мольера пришлось на царствование короля Людовика XIV, при котором государство - образец абсолютной монархии. «Счастливые» подданные «короля-солнца» забыли даже о существовании таких слов «свобода» и «право». В литературе ведущим художественным стилем был класси-

цизм. Поэтика классицизма разделяла все жанры на «высокие» и «низкие». Трагедия относилась к высокому, а комедия к низкому жанру. Мольер, придав «низкой» комедии ряд черт «высокой» трагедии, создал новую жанровую разновидность комедии - «высокую» комедию. «Высокая» комедия, как и трагедия, ставит серьёзные нравственные, религиозные, социальные, философские проблемы». Мольер не растворялся полностью в доктрине классицизма. В «Версальском экспромте» драматург заявил, что хорошую комедию создать труднее, чем трагедию. «Это нелегкое предприятие - заставить смеяться порядочных людей». По словам Мольера, в комедии изображаются не придуманные автором герои, а люди, взятые из жизни, его принцип: «величайшее из правил - нравиться публике. Как представитель передовых идей своего времени Мольер очень тонко чувствовал реакционную сущность монархического государства, основанного на абсолютной власти одного человека.

Думается, что драматизм его комедий состоит в том, что в них раскрывается острота пороков дворянско-буржуазного общества. О созданной Мольером «высокой» комедии А.С. Пушкин писал следующее: «...высокая комедия не основана единственно на смехе, но на развитии характеров,- и что нередко [она] близко подходит к трагедии». [8. С.146]

Поскольку Мольер следовал аристотелевскому принципу мимесиса, его творчество основывалось на идее подражания природе и осмеяния того, что противоречило здравому смыслу: «комедия стремится изображать худших» [1.С.25], - скажет Аристотель, имея в виду принципиальный характер комического. Творчество Мольера предвосхитило программу просветителей XVIII века, основное положение которой состояло, по словам М.Дунаева, в «отвержении Бога Вседержителя, замена теоцентричного типа мировидения на антропоцентричный. Идеология и культура Просвещения следует за ренессансными принципами, демонстрируя переход «от сотериологического к эвдемоническому типу культуры» [5.С.19].

Мольера можно отнести к типу писателей-либертенов, постольку он выражал идеи просвещённого разума и здравого народного смысла, именно он и нанес первый сокрушительный удар по дворянско-буржуазному обществу своей комедией «Тартюф». Безграничная вера в разумное начало заслоняла от Мольера онтологический смысл христианских основ, отсюда безверие драматурга и его обращение к приемам комического осмеяния, нацеленных на внешнюю критику поведения аристократии без глубинного проникновения в жизнь человека, стремление не наставить его на путь духовного очищения, а унизить насмешкой. Не случайно в эпоху Просвещения господствует неодоухотворенный разум, вытеснив один из основных христианских догматов: «Царствие Божие внутри вас есть [Лк 17:21].

С самого начала своей работы над комедией Мольер целился в «Общество святых даров». Осведомлённый об этом Людовик XIV не возражал, поскольку отрицательно относился к корпорации святош. 12 мая 1664 года мольеровская труппа исполнила комедию «Тартюф», причем король нашел её «очень занимательной». Однако фанатично настроенная королева-мать и её придворные и клерикалы сразу же заметили крамольный характер «Тартюфа». С этого момента Мольеру запретили постановку комедии. Довольно долго автор протестовал против запрещения и неоднократно обращался с прошением к королю. И только заключение Людовиком XIV «церковного мира» в 1668 году с папой Климентом IX положило начало известной терпимости в религиозной политике. Лишь 9 февраля 1669 года постановка «Тартюфа» была разрешена.

С. Мокульский «сверхзадачей» комедии определяет «разоблачение христианской этики, раскрытие лживости церковников, претендующих на духовное руководство и в то же время лишённых всякой ответственности за свои поступки» [6.С.34]. На наш взгляд, Мольер в «Тартюфе» пытается разрешить следующие проблемы: религиозное лицемерие и ханжество, пустота и лживость аристократии, раболепство и мракобесие.

Главным героем является Тартюф - мирянин, бессовестный лицемер и мошенник. Он не лишён внешней привлекательности, его манеры обходительны и вкрадчивы. Но за его ложной набожностью скрывается жажда властвовать, расчетливость, способность мстить. Своей фальшивой набожностью и смирением, разговорами о презрении к земным интересам Тартюф пленяет недалёкого буржуа Оргона и его глупую старуху-мать госпожу Пернель. Возникает вопрос: «Почему Тартюф проникает в семейство Оргона?» Думается, что причины были следующие: после брака хозяина с молодой Эльмирой ца-

рят вольные нравы и веселье, кроме того, политический изгнанник Аргас оставил своему другу компрометирующие документы, хранящиеся в шкатулке,- все эти факторы вполне могли показаться подозрительными. В то время именно за подобными семьями и устанавливалась слежка агентами из «Общества святых даров». Так почему же Оргон позволяет себя обмануть? Причиной является распространённая мода на благочестие. Оргон с увлечением отдался этому возвышенному чувству, его пленил суровый религиозный энтузиазм Тартюфа:

Молился он-то кротко умиленный,
То преисполненный священного огня:
Вздыхал, стонал и к небу очи
Благоговейно поднимал...

Поклоны бил, и землю целовал,
И кулаками в грудь стучал что было мочи... [7. С.33]

Наконец, Тартюф переселяется в дом Оргона, который почитает его за своего наставника. Почувствовав себя избранным, Оргон стал считать земной шар «навозной кучей». Слепленный, он больше ничего не видел, кроме своего учителя. Сам Тартюф заявляет, что Оргон поверит скорее ему, «чем собственным глазам». Одержимость любовью к Тартюфу Мольер раскрывает в реплике: «Ну, а Тартюф?» На взаимоотношения в семье также влияет Тартюф. Оргон говорит:

Я стал совсем другой!
Для нежных чувств душа моя закрыта...
Вот умирай сейчас у ног моих
Хоть вся семья - я не взгляну на них. [7. С.32]

Открыто бороться против религии не позволяли условия времени и характерный для классической комедии положительный персонаж Клеант в форме логических рассуждений высказывает идеи автора. Пытаясь раскрыть Оргону глаза на Тартюфа, он доказывает, что истинная религиозная вера не имеет ничего общего с ханжеством:

Мы странно созданы: с диковинным упорством
Не отличаем мы от набожных людей
Заведомых обменщиков, ханжей
И до костей проникнуты притворством. [7. С.34]

Кроме Клеанта в образе служанки Дорины ярко выразились демократизм и народность комедии. Остроумная, смелая, пронзительная женщина из народа сразу раскусила Тартюфа и активнее всех борется за счастье семьи:

Пришёл оборванный, босой...теперь, поди-ка,
Все у него - рабы, а он - владыка...[7. С.24]

Религиозное ханжество Тартюфа, на наш взгляд, маска для хищнического корыстолюбия. Оказывается, лицемерие не единственный его порок, мы узнаем, что он любит обильно поесть за чужим столом, не гнушается никакими средствами, стремясь захватить чужое имущество, даже пытается соблазнить жену своего благодетеля. И тут лицемер окончательно разоблачает себя, заявляя, что «кто грешит в тиши-греха не совершает» ...[7. С.31].

Лицемерно религиозными в комедии являются Тартюф, Оргон и его мать мадам Пернель. Остальные герои комедии, хотя и являются порядочными людьми, опираются только на здравый смысл, в котором и видят основу практической жизни. Обличительный дух пьесы ослаблен концовкой. Происки Тартюфа приводят в тюрьму не Оргона, а его самого, и все это благодаря мудрости короля. Сатира в комедии направлена против сил феодальной реакции, но она ещё не затрагивает самого абсолютизма.

Либеральная критика высоко оценила комедийное мастерство Мольера, например, просветитель Вольтер сказал: «Комедия «Тартюф», этот шедевр, равного которому не создал ни один народ, принесла много добра, показав лицемерие во всей его отвратительности» [6.С.37]. В этом же духе выскажется в XIX веке В.Г.Белинский, считая, что осмеяние – лучшее средство борьбы с общественными пороками: «...Человек, который мог страшно поразить перед лицом лицемерного общества ядовитую

гидру ханжества, - великий человек! Творец «Тартюфа» не может быть забыт!» [2.С.17]. Считая себя последователем Мольера, Михаил Булгаков в романе «Жизнь господина де Мольера» пишет следующее: «Разоблачая определенный современный драматургу социально-психологический тип человека, конкретный вид религиозного ханжества, пьеса Мольера метит одновременно и в лицемерие как порок. Именно это создало условия для превращения имени главного героя в нарицательное обозначение лицемерного человека» [3.С.44]. Ещё один исследователь-мольерист И. Гликман, говоря о комедии, подчеркивает: « Тартюф - пьеса большой сатирической ёмкости и актуальности...Лицемерие не просто один из человеческих пороков, но порок, который в XVII веке стал знаменем эпохи, сущностью абсолютистской монархии» [4.С.12].

Разоблачая аристократическое лицемерие, Мольер при этом и сам старался угодить королю, желая занять место придворного комедиографа. Обличительная направленность его комедий не что иное, как проявление собственной гордыни, видение себя мерой всех вещей, вознесение собственного разума как единственно способного понимать смысл происходящего. Мольер берет на себя функции судьи и наставника, видя в рациональном сознании панацею от всех общественных бед. Однако Мольер не смог понять, что без духовной составляющей разум оказался ограничен в своем воздействии на изменение человеческой природы. Таким образом, мольеровское вольнодумство привело его к борьбе не только с лицемерием, но и с религией, в которой писатель усматривал истоки ханжества. Будучи последовательно антицерковным, Мольер фактически выступил антагонистом католической церкви, проложив дорогу представителям антирелигиозной литературы Просвещения.

Список литературы

1. Аристотель, Поэтика. М.: ООО АСТ, 2010.
2. Белинский В.Г. Собр. соч. В 3 т. Т. 1. М.: Гослитиздат, 1948.
3. Булгаков М.А. Собр. соч. В 8 т. Т. 4. М.: Художественная литература, 1999.
4. Гликман И.Д. Мольер: Критико-биографический очерк / М.: Госполитиздат, 1966.
5. Дунаев М. Православие и русская литература. М.: Христианская литература. 2004. – 512 с. – URL:http://www.ereading.club/chapter.php/146236/249/Dunaev_Vera_v_gornile_Somneniii_Pravoslavie_i_russkaya_literatura_v_XVII-XX_vv.html
6. Мокульский С.С. Комедии / Ж.Б.Мольер. М.: Искусство, 1953.
7. Мольер. Тартюф, или обманщик: комедии / пер. с фр. В.С. Лихачева. СПб, 2016.
8. Пушкин А.С. Собр. соч. В 10 т. Т. X. М.-Л.Изд-во. Академии наук СССР, 1949.

УДК 821.161.1:82.02

ВЛИЯНИЕ ФИЛОСОФИИ ФАУСТА НА ТВОЧЕСТВО И. С. ТУРГЕНЕВА НА ПРИМЕРЕ РАССКАЗА «ФАУСТ»

АНФИНОГЕНОВА РЕГИНА ДМИТРИЕВНАстудентка
Армавирский государственный педагогический университет**Аннотация:** в статье исследуется влияние философии Фауста на творчество И. С. Тургенева.**Ключевые слова:** амбивалентная личность, западничество, нигилизм, индивидуализм.**THE INFLUENCE OF FAUST'S PHILOSOPHY ON THE ART OF I.S. TURGENEV ON THE EXAMPLE OF THE STORY "FAUST"****Anfinogenova Regina Dmitrievna****Description:** The article studies the influence of the philosophy of Faust on the work of I.S. Turgenev.**Key words:** ambivalent personality, Westernism, nihilism, individualism.

И.С. Тургенев – личность сложная, неоднозначная, амбивалентная. Уже в студенческие годы Тургенев интересовался наукой и философией, он жил в атмосфере больших европейских политических событий. Огромное влияние оказал на творчество И. С. Тургенева великий немецкий поэт И. В. Гёте. Главный герой «Фауста» близок И. С. Тургеневу в вопросах веры. Духовные метания И. С. Тургенева по своим противоречиям соотносятся с фаустовскими. Они выражаются в столкновении религиозного средневекового сознания и секуляризованного сознания XIX века. И. С. Тургенев переосмысливает гётевский стих, далее вступает в полемику с автором трагедии. Он представляет своё решение проблем, поставленных И. В. Гёте, опираясь на русскую действительность 40-50-х годов.

И. С. Тургенев начинает рассказ «Фауст» описанием русской усадьбы и характеристикой вековых предрассудков. Павел Александрович подвержен влиянию условностей. Однако, герой повествования испытывает от созерцания этой старины тревожную скуку, в нём ещё кипят желания. Ему даже кажется, что «есть ещё что-то такое на свете», чего он ещё не испытывал, а это что-то - «чуть ли не самое важное» [7, с. 12]. Разумеется, это смутное тяготение героя И. С. Тургенева к неизведанному нельзя сравнить со страстным устремлением к новому героя И. В. Гёте.

Герой И. С. Тургенева - романтик и эгоист, эти же черты писатель усматривал в протагонисте трагедии «Фауст». Внутренняя борьба в душе героя идет между отречением от желаний и тяготением к земным радостям.

Какой идеал привлекал И. В. Гёте и И. С. Тургенева? По-видимому, тип личности без какой-либо внешней опоры, наделенный внутренней «несокрушимой» силой, живущий страстями. Что значит «человек без внешней опоры»? Это тот, у кого нет ни семьи, ни дома, ни Родины. Почти каждый герой И. С. Тургенева, как и он сам, были людьми «без внешней опоры». Рудин, Инсаров, Лаврецкий, Литвинов, Базаров... Однако, это совсем не значит, что они не мечтают о «гармонии». Но судьба, которая, по словам приятеля И. С. Тургенева, Федора Тютчева, «как вихрь, людей метет» распоряжается по-

своему и разрушает их мечты. Герои И. С. Тургенева занимаются жизнестроительством, присущим их создателю. К И. С. Тургеневу в этом случае применимы слова, сказанные им о И. В. Гете: «Он [Гете, - И.Ч.] был поэт по преимуществу, поэт и больше ничего... жизнь и поэзия не распались у него на два отдельные мира» [9, с. 73].

Изображаемые в произведениях И. С. Тургенева герои, согласно фаустовской философии, стремились к безраздельному господству, к деятельности и созиданию благ цивилизации, напоминая вертикальную направленность готического собора, побуждая человека уподобить себя Богу. Для этого тургеневские герои-нигилисты предлагали «расчистить место», а уже после, на обесчеловеченной пустоте выстраивать новый мир. Как заметит немецкий философ О. Шпенглер, «символы фаустовского душевного полета... чужды византийскому стилю» [10, с. 331], иначе говоря, противостоят православному направлению. И. С. Тургенев считал, что в образе гётевского Фауста отражена трагедия индивидуализма. Фауст живёт лишь своими интересами, вокруг него нет других людей. С точки зрения И. С. Тургенева, «краеугольный камень человека не есть он сам, как неделимая единица, но человечество, общество» [7, с. 235]. И. С. Тургенев считал рост индивидуализма явлением положительным для гуманистического сознания. С другой стороны, Фауст проповедует эгоизм и эвдемонию, что согласуется с западной гуманистической этикой.

Развитие идеи отрицания имеет опасное для общества значение. Отвергая всё наносное, лживое и нежизнеспособное, отрицание в то же время чревато разрушением, оно способно уничтожить положительные ценности. И. С. Тургенев и позже будет не раз обращаться к «Фаусту», осмысляя его и применяя его стихи к конкретным ситуациям, рождавшимся в русской жизни. Так, в письме к А. И. Герцену И. С. Тургенев писал: «В мистицизм я не ударился и не ударюсь, - в отношении к Богу я придерживаюсь мнения Фауста: В переводе с немецкого это по-русски звучит так: Кто решится его назвать или сказать: «Я верю в него», Кто воспримет его своим чувством или осмелится сказать: «Я в него не верю»? [8, с. 51]. Повесть И. С. Тургенева и хронологически, и тематически является промежуточным звеном между романами «Рудин» и «Дворянское гнездо». С одной стороны, Павел Александрович, герой повести «Фауст», близок Дмитрию Рудину. Им обоим характерна рефлексия, любовь к самокопанию. Павел Александрович признаётся адресату в восьмом письме: «Ты знаешь, как я всегда был склонен к преувеличиванию моих ощущений. Это у меня как-то невольно делается: бабья натура!» [7, с. 31].

И. С. Тургенев осмысляет проблему личного счастья и её альтернативы с требованиями долга. Эту проблему «озвучивает» мать Веры: «или полезное, или приятное». Соединить эти начала невозможно. Г-жа Ельцова предпочла долг. «Она до того приучила себя не давать воли своим чувствам, что даже стыдилась выказывать страстную любовь свою к дочери» [7, с. 17]. Это убеждение усваивает под влиянием Ельцовой Вера, а позже и рассказчик. Герой повести приходит к заключению: «Отречение, отречение постоянно - вот её тайный смысл, её разгадка; не исполнение любимых мыслей, мечтаний, как бы они возвышенны ни были, - исполнение долга, вот о чем следует заботиться человеку; не наложив на себя цепей, железных цепей долга, не может он дойти, не падая, до конца своего поприща» [7, с.50].

Жертвой фаустовской идеологии становится Вера Николаевна. Герой решает, что необходимо «разбудить» душу женщины. Ведь душа ее не развита. И душу эту можно разбудить. Он читает ей «Фауст» И. В. Гете и она поддается энергии Павла Александровича, забывает о долге, о семье, обо всем, что входило в круг христианских ценностей. Павел Александрович, типично русский лишний человек, заранее знает, что из отношений с Верой ничего не выйдет, что он лишь «приятно проведёт время», а в нужный момент сумеет «оторваться» [7, с. 32], сбежать, укрыться. Этот русский Фауст, как и его автор, уверен, что любовь трагична, что счастье невозможно, а стремление к нему эгоистично и противостоит исполнению высокого долга. В отличие от героини, он склонен мечтать о несбыточном и хорошо знает, что ничего не хочет. По убеждению героя, «любовь всё-таки эгоизм», а в его годы эгоистом быть непозволительно. Но именно этот эгоизм, даже эгоцентризм он на практике проявляет, и тут И. С. Тургенев бескомпромиссно судит своего героя, тем более что в финале рассказчик приходит к философии покорности и отречения, но не духовного преображения.

У Веры Николаевны отношение к происходящему другое: «После первой встречи Фауста с Грехен она отделилась от спинки кресла, сложила руки и в таком положении осталась неподвижной до

конца» [7, с. 25]. «Фауст» воздействует на неё со всей своей эмоциональной силой: «Мне кажется, - говорит она, - кто раз ступит на эту дорогу, тот уже назад не вернётся: [7, с. 29].

Во внутреннем мире героини идет борьба между грехом и добродетелью. Вера оказывается нравственно слабой женщиной, не имеющей духовного стержня. И по сей день от греха охраняла ее не вера, а страх, страх перед матерью, не свободная воля, а навязанное авторитетом матери слово. Бог для Веры Павловны – страх, что не совпадает с христианским постулатом - «Бог есть любовь». Здесь просматриваются католико - протестантские воззрения женщины на мир. Страх пронизывает все побуждения людей, искажает все их чувства, так как вера героев строится не любви, а на страхе перед гневом Бога, превосходящем любовь. Именно через этот страх темная сила имеет открытый доступ к каждому человеку и в христианстве. Страх - это, если можно так сказать, чистая демоническая энергия, подавляющая божественную силу любви.

В отличие от язычника, христианин не боится жизненных обстоятельств. Ибо Господь милостив для кающегося грешника. В заповедях Иоанна Богослова говорится: «И мы познали любовь, которую имеет к нам Бог, и уверовали в нее. Бог есть любовь, и пребывающий в любви пребывает в Боге, и Бог в нем». «В любви нет страха, но совершенная любовь изгоняет страх, потому что в страхе есть мучение. Боящийся несовершен в любви» [1 Ин. 4: 18].

Чувства Веры к Павлу Александровичу губительны, они сжигают ее, это понимала и сама Вера. В произведении происходит подмена понятий, писатель отождествляет любовь со страстью. У Тургенева любовная страсть возникает необъяснимо, стихийно, перед ее силой человек бессилён, и нередко она ведет его к гибели, как Веру Ельцову. Жажда счастья всегда сталкивается с нравственным долгом, что приводит Веру к катастрофе. В данном случае преобладает западное понимание положения человека перед Богом. Сохраняет значение догмат о первородном грехе, что не дает человеку возможности духовного развития. Католическое понимание первородного греха гласит, что все люди повинны в грехе Адама и должны бояться наказания и высшего суда. Не случайно еще в средние века католицизм упрекали в том, что он слишком ограничивает свободу верующих и усиливает их раскол.

В православии же первородное повреждение не является грехом в обычном смысле. Иисус своей жертвой искупил грехи человечества и уничтожил дистанцию между Богом и человеком. И теперь человек может победить свое повреждение, с божией помощью конечно, и каждый из нас, пройдя свой земной путь достойно. Православие дает Надежду на духовное совершенствование. Католичество и протестантизм такой надежды не дают, поскольку проповедуют не любовь, а страх.

Не видя различий между любовью и страстью, первородным грехом и повреждением, Тургенев, следом за Гёте, так решает судьбу главной героини: женщина умирает в бреду. Автор не видит никакого другого выхода. Оградить от греха помогает только смерть. Так это и понимает Павел Александрович. Но если бы Вера пошла по духовному пути, то для нее любовь обозначала бы духовное совершенство: «совершенная любовь изгоняет страх, потому что в страхе есть мучение» [1 Ин. 4: 18] – таково наставление Богослова. Женщина жила бы и прежде со своим мужем и дочерью. Возможно, была бы счастливой. Но грех, порожденный страстью, не дал ей жить дальше. Гибель души сопровождается телесной смертью, поражением христианского милосердия в его католическом воплощении.

Заканчивается повесть очень важными словами: «Жизнь не шутка и не забава, жизнь не наслаждение ... жизнь - тяжелый труд ... нельзя в 37 лет жить только для себя; должно жить с пользой, с целью на земле, исполнять свой долг, свое дело». Отречение от бытия является главным смыслом жизни, отречение в пользу долга. И в этих словах намечены и оценены основные проблемы фаустовской философии, но решить их И.С. Тургенев до конца не смог. Герой рассказа понимает долг рационально, но не может объяснить, как его исполнять, какое дело делать, поэтому долг превращается в абстракцию и сопровождается страхом, боязнью наказания, а не греха. Между тем главная сила жизни – любовь, а не страх, любовь и долг должны совпадать в своем назначении совершенствования человека.

Список литературы

1. Лейтес Н.С. От Фауста до наших дней. М.: «Просвещение», 1987

2. Маркович В.М. Человек в романах Тургенев. Л.: 1975
3. Недзвецкий В.А. И.С. Тургенев. М.: 1998
4. Петров С.М. И.С. Тургенев. М.: «Художественная литература», 1979.
5. Полтавец Е.Ю. И.С. Тургенев. М.: 1998
6. Пустовойт П.Г. И.С. Тургенев. М.: 1998.
7. Тургенев И.С. Фауст. ПССП. В 30 т. Сочинения. В 12 т. Т.1. Письма. Т.1. М.: 1982.
8. Тургенев И. С. - Герцену А. И., 10(22) апреля 1862 г. ПССП. В 30 т. М.: 1978.
9. Тургенев И. С. Фауст, траг. Соч. Гёте. Перевод первой и изложение второй части М. Вронченко. С. – П.:1844. ПССП. В 30 т. Сочинения. В 12 т. Т.1. М.: 1982.
10. Шпенглер О. Закат Европы. М.: Айрис Пресс, 2006.

УДК 1751

НИГЕРИЯ: ПУТЬ К ДЕМОКРАТИИ

ВОЛОШИНА ТАТЬЯНА ГЕННАДЬЕВНА

кандидат филологических наук, доцент
доцент кафедры второго иностранного языка
Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Аннотация: В статье рассматриваются особенности исторического развития Нигерии в периоды от постколониального периода до современного периода. Несмотря на серьезные угрозы для демократического строя, Нигерии более 15 лет удается сохранять демократию. Автор подчеркивает важность перемен в политической жизни страны, которые привели к демократическим устоям общества.

Ключевые слова : исторический аспект, Нигерия, политический режим, демократия.

NIGERIA: THE WAY TO DEMOCRACY

Tatiana Voloshina

Abstract: The article deals with the peculiarities of the historical development of Nigeria in the periods from the post-colonial period to the modern times. Despite serious threats to the democratic order, Nigeria has maintained democracy for more than 15 years. The author emphasizes the importance of changes in the political life of the country, which led to the democratic foundations of society.

Key-words: historical aspect, Nigeria, political regime, democracy.

На сегодняшний день неслучайно Нигерию называют крупнейшей африканской демократией. Страна с населением более 175 миллионов человек, занимающая седьмое место на планете, вот уже пятнадцать лет живет в условиях относительно честной избираемой политической компании при свободных выборах президента.

Разумеется, демократия в Нигерии не представляет собой картину совершенства, и ситуация в чем-то схожа с Индией. Формальные демократические институты страны и процедуры слабо укоренены среди населения, и реальная политическая жизнь протекает в соответствии с традициями и обычаями родоплеменного, кланового и олигархического характера. Но в истории страны, начиная с 1999 года, это уже пятые выборы, в связи с чем можно с осторожностью говорить о традиции передачи власти в соответствии с итогами голосования [3, с.116].

За это время в русле жизни страны возникали серьезные угрозы для сохранения демократического строя. На своем посту умер президент Умару Яр'Адуа, которого сменил вице-президент Гудлак Джонатан. В последние годы резко активизировалась экстремистская группировка «Боко харам», чьи преступления, такие как похищения нескольких сотен школьников, прогремели на весь мир. Что же способствовало тому, что Нигерия встала на путь демократии, несмотря на множество факторов, которые должны были бы, напротив, столкнуть ее с этого пути?

Нигерия, как и почти каждая постколониальная страна в Африке, не имеет давней истории, она возникла лишь в начале XX века в результате произвольного объединения англичанами ради удобства управления территорий, между которыми раньше не было ничего общего.

Проще говоря, Нигерия делится на христианский Юг и мусульманский Север. Если же говорить об этническом разделении, то в стране проживает три основных народности: йоруба, ибо (Юг) и хауса (Север). Но любое деление здесь представляет собой крайне условное мероприятие. На территории Нигерии проживает около пятисот народов и племен, помимо христиан на Юге, сохраняется еще и не-

мало язычников. В гражданскую войну 1967–1970 годов Йоруба и Хауса совместно воевали против Ибо, провозгласивших государство Биафра, и расхождения в религии не помешали первым двум народностям объединиться, а последним выступить против единоверцев. Для полноты картины следует упомянуть, что основные месторождения нефти, главного источника валютных поступлений страны, находятся на Юге, но на землях небольшой народности Иджо, чьи активисты давно уже ведут вооруженную борьбу с нечетко сформированными целями, полагая, что они недополучают свою часть нефтяных доходов [2, с.1114-134].

Север страны, в свою очередь, стал жертвой терроризма «Боко харам», опирающегося на давние традиции воинствующего исламизма. Большинство северных штатов при этом уже ввели у себя законы шариата, чего не было в первые десятилетия существования Нигерии. Столкновения на межрелигиозной почве там продолжают едва ли не с момента провозглашения независимости. Факторов, благодаря которым страна начала очень осторожное движение от государственности в сторону устойчивой демократии, было несколько. Во-первых, центристские силы в истории Нигерии всегда были сильнее центробежных, нужно отметить, что зависимость страны от нефти, чья добыча сконцентрирована в очень небольшом районе, обуславливает то, что все штаты, все этносы боятся потерять этот источник доходов. Они прекрасно понимают, что без нефтедолларов жизнь в стране не мыслима.

Во-вторых, последний из генералов-диктаторов, Сани Абача, окончательно дискредитировал военное правление, при этом режиме страна оказалась в международной изоляции в силу вопиющих нарушений прав человека и казни политических активистов, а коррупция достигла невиданных размеров. В таком режиме ранее военные не добивались позитивных результатов в долгосрочной перспективе, а перевороты, как правило, отличались масштабным кровопролитием и поголовным избиением противников. По нынешним меркам, даже для Нигерии такая цена для власти считается абсолютно неприемлемой [2, с.136–138].

Третий фактор успеха демократии в Нигерии довольно парадоксальный: двое из тех же самых генералов, которые руководили страной во время военных диктатур в 1970–1980-е годы, оказались способными превратиться в штатских политиков, приверженных делу установления демократии. Олусегун Обасанджо, христианин и южанин, внес наиболее важный вклад в то, что Нигерия закрепились на пути демократии. Он был тем военным правителем в 1976–1979 годах, который впервые в нигерийской истории передал власть избранному гражданскому политику. Тот эксперимент был неудачным, и в 1983 году военные вновь захватили власть, сочтя, что «испорченная демократия хуже ее отсутствия». Обасанджо, уже в роли политика высшего ранга, критиковал сменявшихся диктаторов и при Абаче попал в тюрьму [1, с.130].

В 1999 году на первых свободных выборах он закономерно оказался ведущим кандидатом и победил и на Севере, и на Юге с результатом более 62% в первом туре. Восемь лет его правления стали периодом активной внешней политики (после изоляции при диктатуре), Нигерия направляла миротворческие контингенты в Либерию и Сьерра-Леоне, а Обасанджо вел успешные переговоры с лидерами западного мира, одним из результатов которых стало списание большей части нигерийских долгов. Обасанджо не решился на третий срок, а выдвинул своим преемником сравнительно малоизвестного губернатора одного из северных штатов – Умару Яр'Адуа, мусульманина, заложив, таким образом, и традицию чередования первых лиц в зависимости от вероисповедания. Правление Яр'Адуа вполне могло стать национальной катастрофой из-за резкого ухудшения здоровья, Нигерийский Сенат передал его полномочия вице-президенту Гудлаку Джонатану. Более того, в 2011 году Гудлак Джонатан выдвинул свою кандидатуру на свой первый «официальный» срок и страна проголосовала за него, в том числе и мусульманский Север. Свои вторые выборы, проходившие два дня, 28–29 марта, он проиграл, победителем на них стал Мухаммад Бухари, обеспечивший мирный переход Нигерии к демократии. Бухари был тем самым генералом, который сверг в 1983 году гражданского преемника Обасанджо, но сам он ненадолго удержался у власти и был смещен менее чем через два года. После восстановления гражданского правления в 1999 году Бухари решил вернуться в большую политику, он последовательно участвовал в президентских выборах 2003, 2007, 2011 годов, всякий раз занимая второе место. Таким образом, наряду с Обасанджо он показывал пример иной, чем прежде, ненасильственной и консти-

туционной политики. Он не пытался расшатывать ситуацию в стране, не признавая итоги голосования или призывая сторонников выходить на улицу. В обмен победители не преследовали неугодного генерала и не ограничивали его политическую деятельность [3, с.189].

Таким образом, в Нигерии общая хрупкость государственной конструкции мешает лидерам создать «вертикаль власти» и заставляет добиваться стабильности с помощью консенсуса. Демократии в этой африканской стране помогает наличие множества центров влияния, разобщенность элиты по клановым, религиозным, языковым и прочим признакам. Даже вполне реальные военно-террористические угрозы, как на Юге, так и на Севере, не служат поводом свернуть политические свободы. Нигерийская элита не боится споров и политической борьбы, видя для себя угрозу именно в авторитаризме.

Список литературы

1. Волошина Т.Г. Некоторые аспекты терминологического ряда «Лингвофония», «Англофония» в работах отечественных и зарубежных исследователей // Язык как фактор интеграции образовательных систем и культур: сб. науч. ст.. (по итогам международной научно-практической конференции). – Белгород : «Политерра», 2017. – Вып.12. – СС.128-133с.
2. Falola T. Historical Dictionary of Nigeria / T. Falola, A. Genova. – The Scarecrow Press Inc, Lanham, Maryland, 2009 – 473P.
3. Katchru B. The handbook of World Englishes / B. Katchru, Y. Katchru, C. Nelson. – Blackwell Publishing Ltd, Malden MA, 2006 – 833P.

УДК 808.8

ЯЗЫКОВАЯ ПОЛИТИКА В КАЗАХСТАНЕ КАК ИНСТРУМЕНТ СТРОИТЕЛЬСТВА НАЦИИ

КАЛЫБЕКОВА КАЛАМКАС САГЫНДЫКОВНА

д.ф.н, доцент

КАСИМОВ НАРИМАН НУРЛАНОВИЧ

Магистрант

Карагандинский государственный технический университет

Аннотация: Данная статья представляет анализ актуальных направлений исследований и совершенствовании языковой политики в Республики Казахстан, а также отношении власти и общества к проблемам языка и речи. Оценивается состояние современной языковой политики. При этом учитываются взгляды и точки зрения ведущих ученых и общества в целом.

Ключевые слова: язык, культура, нация, политика, традиции, алфавит, право.

Abstract: This article presents an analysis of current research trends and the improvement of language policy in the Republic of Kazakhstan, as well as the attitude of the authorities and society to the problems of language and speech. The state of modern language policy is assessed. This takes into account the views and points of view of leading scientists and society as a whole.

Key words: language, culture, nation, politics, traditions, alphabet, law.

Испокон веков объединяющие этнос ценности – язык, религия, традиции, менталитет, культура, история. Любой язык – это культурный код, который формирует философию жизни человека, его систему ценностей, стиль поведения, образ мышления. Главной политической ценностью является государство, а главной культурной – язык. Язык – необходимое условие существования нации, об этом говорил ещё в XVIII веке немецкий философ Готфрид Гердер.

Каждый национальный язык уникален. По своему лексическому составу и способам выражения казахский язык достаточно богат. Дар красноречия присущ казахам исстари, у народа всегда почиталось и сегодня ценится мастерское, искусное владение словом.

Казахский язык является не только хранителем всего богатства древней культуры, но и ядром современной казахстанской языковой полиэтнической среды. С первых лет независимости в стране проводится гармоничная языковая политика, учитывающая интересы всего народа Казахстана, которая обеспечивает соблюдение языковых прав всех этносов страны, свободный выбор языка общения, воспитания, обучения и творчества. Выступая на XX сессии Ассамблеи народа Казахстана 24 апреля 2013 года, ее Председатель, Президент Казахстана Н. Назарбаев отметил: «за годы Независимости этническая полифония языков, культур и традиций Казахстана обрела уверенное звучание, богатство своеобразных оттенков и красоты. В Казахстане за годы независимости ни один этнос не утратил свой язык. Мы бережно храним и создаем все возможности для развития культуры даже самых малых этнических групп - ассирийцев, рутулов, лакцев и многих других. Казахская земля объединила более 100 этносов. Конечно, чтобы всё это этническое многообразие стало единой нацией, нужен хороший цемент. И сегодня главным фактором, цементирующим нацию, является казахский язык - язык государства» [1].

Еще раньше, на XVII сессии Ассамблеи народа Казахстана Глава государства отметил, что «мы поставили цель к 2017 году овладения государственным языком 80% населения республики, а к 2020

году не менее 95%, к 2020 году доля населения, владеющего английским языком, должна составить не менее 20%. Мы также будем развивать русский язык, языки других казахстанских этносов» [2].

Эту мысль Президент страны развил в образных символах в своем Послании народу, в котором выдвинул новый политический курс государства - Стратегию «Казахстан-2050»: «уже к 2025 году казахский язык станет главенствовать во всех сферах жизни, станет языком повсеместного общения. Наш суверенитет, наша независимость наконец-то обретет то, что скрепляет нацию, цементирует ее, – это родной язык. Это главный бриллиант в короне суверенности нашего государства» [3].

И это относительное благополучие рухнуло в начале 30-х. В 1926 году после потерь в годы революции и гражданской войны казахи насчитывали 6 млн. 200 тыс. человек. В результате насильственной коллективизации и голода 1932-1933 гг. погибло 2 млн. казахов (треть этноса), около 1 млн. откочевало за пределы республики, в Китай, Иран и другие страны. В первые годы освоения целины численность казахов снизилась до 29% от общей численности населения республики. Так казахи стали этническим меньшинством на своей исторической родине. В этих условиях казахский язык всё больше и больше терял свои позиции, становился необязательным для изучения. Случилось так, что коренные жители Казахстана стали стесняться говорить на нём. Долгие годы образование шло в русле традиционной и унифицированной советской системы. В 60-е годы русский язык стал основным языком вуза и науки, происходило сокращение количества школ с казахским языком обучения. В эпоху «застоя» 95% книг и 70% телепередач выходили на русском языке, на нем велось все делопроизводство.

Русский язык исторически и традиционно имеет сильные позиции. ...Бесспорно, он проложил дорогу к развитию, к общению. И сегодня большой поток информации из внешнего мира мы получаем посредством русского языка. Сохранение сферы функционирования русского языка отвечает стремлению Казахстана к интеграционным процессам и является мощным конкурентным преимуществом Казахстана в условиях глобализации. Знание государственного и владение несколькими языками становится фактором личной конкурентоспособности граждан страны. На государственном уровне вырабатываются установки, что каждый казахстанец должен владеть как минимум тремя языками: казахским, русским и английским. Это откроет перед человеком огромные возможности для самореализации, может ему значительно расширить кругозор и стать максимально полезным своей стране. В условиях суверенитета и новой государственной языковой политики в Казахстане выросло поколение молодежи, ориентированное на иные, чем прежде, ценности, участвующее в формировании новой языковой ситуации. «Срез» глобальной этноязыковой ситуации показывает, что по численности носителей наиболее распространенным после китайского является английский язык. Около 500 млн. жителей планеты признают его родным языком, а свыше 1 млрд. человек пользуется им в качестве второго языка-макро посредника.

Трёхязычен, по сути мультилингвизм, безусловно, обогащает. Исследователи характеризуют преимущества мультилингвизма: «...это существенный фактор становления глобалистского менталитета» [8]; «это способность не только говорить на нескольких языках, это еще и особый тип мышления, впитывающий в себя культурные ценности нескольких цивилизаций, иначе, мышление, открытое к диалогу» [9].

Создание оптимального языкового пространства государства требует четкого определения функционального соотношения языков, которое помогают раскрыть следующие данные статистики. Но, прежде, необходимо взглянуть на данные статистики об этнической структуре населения республики. По данным Агентства РК по статистике, общая численность населения Казахстана на 1 июля 2013 года составила 17 миллионов 28 тысяч 600 человек [11].

А вот так выглядит «языковой» срез структуры этнокультурного образования в республике. На начало 2011/2012 уч. года численность учащихся в общеобразовательных школах республики с казахским языком обучения составляла 1 590,7 тыс. человек, с русским – 819,5 тыс., с узбекским – 77,9 тыс., с уйгурским – 14,4 тыс., с таджикским – 3,8 тыс., с немецким – 0,2 тыс., с английским – 1,7 тыс. [15]. В вузах Казахстана в 2010/2011 уч. году обучалось по национальностям: 471,2 тыс. казахов, 102,5 русских, 7,1 тыс. украинцев, 8,5 тыс. узбеков, 2,0 тыс. белорусов, 0,5 тыс. киргизов, 5,8 тыс. татар, 4,1 тыс. немцев, 18,7 тыс. – других национальностей [11].

Но есть еще любопытные данные статистики, затрагивающие ментальные, психологические основания этноязыкового бытия людей. 62% всего населения Казахстана, согласно итогам общенациональной переписи, проведенной в 2009 году, свободно владеет государственным казахским языком. При этом понимают устную речь на государственном языке 74% населения Казахстана; свободно владеют русским языком 84,8% населения, 94,4% - понимают устную речь на русском языке. Английским языком свободно владеют в Казахстане 7,7% населения страны, в два раза больше людей понимают устную речь на английском.

98,4 % казахов понимают устную казахскую речь; 2,3 % свободно читают; 93,2 % свободно пишут и читают. В пояснениях статистического агентства указывается, что лицо, умеющее свободно писать, как правило, свободно читает и понимает устную речь; а лицо, умеющее свободно читать, как правило, понимает и устную речь.

Однако ряд экспертов считает эти цифры обманчивыми. По словам известного общественного деятеля, профессора Амангельды Айталы, в этом кроется этнопсихологический фактор: казахи из чувства стыда не хотят признаваться в незнании родного языка.

Языковой фактор как главный идентификационный признак нации весьма чувствителен и значим. По этому маркеру дифференцируют казахоязычную и русскоязычную части казахской нации. С болью в душе наиболее мыслящая часть этноса говорит о все еще существующей раздробленности самого казахского социума по принципам связи или отрыва от корней, территориальности, родовой принадлежности: «нагыз» (истинные) и «шала» (смешанные) казахи; «западные-восточные, северные-южные»; «городские-сельские»; есть и вернувшиеся на историческую родину соотечественники. Поэтому чрезвычайно важно всеми силами укреплять внутреннее единство казахского общества. Современные казахи, следуя традициям веков, должны показывать пример единства, толерантности и патриотизма. И язык здесь является главным фактором интеграции.

Между тем имеются обнадеживающие прогнозы. Уже сегодня в стране, как показали статданные, более 60% школьников обучаются на государственном языке. Это означает, что если ребенок пошел в школу в этом году, то через десять-двенадцать лет вырастет новое поколение казахстанцев, полноценно владеющих казахским языком.

Сейчас в Казахстане активно обсуждается один из исторически важных вопросов - переход казахского письма на латиницу. В Стратегии-2050 Президент страны, убеждая в необходимости этого шага, создающего «условия для интеграции в мир, лучшего изучения нашими детьми английского языка и языка Интернета, и самое главное – для модернизации казахского языка» [4], обозначил сроки завершения этой работы - 2025 год, хотя часть общественности предлагает ускорить этот процесс и решить его уже к началу международной выставки ЭКСПО-2017 в Астане. По данным СМИ, подавляющая часть общественности считает это обращение Президента важным решением, затрагивающим все сферы жизни государства и общества. Реформа казахской графики – это внутреннее дело самого народа и потребность в модернизации и развитии казахского языка; и оно не направлено на попрание прав представителей других этносов. Лингвисты отмечают, что действующий сейчас на основе кириллицы казахский алфавит не точно передает фонетическую систему родного языка. Латинская графика может компенсировать эти недостатки.

Сейчас в казахском алфавите имеются 42 буквы - 33 буквы русского языка и девять собственных специфических букв. А звуков в фонетической системе казахского языка всего 28. В латинском алфавите 26 букв.

Вопрос о латинизации казахского алфавита дискутировался еще с 1989 года, когда был принят закон о языках в Казахстане. Затем он поднимался Президентом страны в 1995 и 2006 годах на сессиях Ассамблеи народа Казахстана, причем Лидер государства предлагал тщательно изучить возможности.

Сегодня осуществляются шаги по упорядочению терминологии тюркских языков и созданию сравнительных терминологических словарей. Так, при Тюркском совете, совещательном органе, созданном по инициативе и при поддержке глав четырех тюркоязычных стран: Азербайджана, Казахстана, Кыргызстана и Турции, образован Терминологический комитет. Тюркский мир объединяет ныне 200 млн. человек. Это такой же обще цивилизационный рынок, как, к примеру, и Таможенный союз с

населением входящих государств около 170 млн. человек. Всё это – показательные штрихи многовекторной внешней политики Казахстана.

Однако общественное мнение по вопросу о внедрении латиницы в Казахстане разделилось на два направления. Сторонники апеллируют к тому, что это будет только благоприятствовать информационному обмену с другими странами, в особенности, с тюркоязычными странами. Часть даже питает надежды и уверена, что переход на латинскую графику и внедрение новых норм в языке придаст новый импульс развитию самого казахского языка, остановит процесс разделения казахского социума.

Противники же мероприятия приводят аргументы, что это потребует больших финансовых затрат и возникнет угроза потери духовно-культурного наследия, сформированного в течение 70-80 лет. Уже цитировавшийся нами профессор А. Айталы, выражая скептицизм к «эйфорической надежде, что с переходом на латиницу проблемы государственного языка будут решены, и языковой нигилизм преодолён», высказывает сомнение в изменении вообще языковой ситуации в стране: «в обществе, где нет спроса на государственный язык, будет ли потребность в использовании латиницы?» [12].

Третьи же приводят в пример Китай, Корею, которые, хотя используют из века в век никому не понятные, кроме них самих, иероглифы, но это не мешает им динамично развиваться и достигать чудес в экономической сфере. Интернет ведь сегодня развивается и на китайском, арабском и других алфавитах.

При всех спорах и сомнениях по поводу в целом языковой ситуации и ее перспективах - очевидно одно: постепенно, неуклонно и методично всё идет к достижению желаемых целей в языковой политике и нации строительстве. По прогнозам политологов, в ближайшие три-четыре года произойдет полная коренизация партийно-политического поля, и становится понятным, что человек, который не владеет государственным языком, не сможет претендовать на какие-нибудь выборные должности, невозможно будет сделать карьеру в государственных учреждениях, сфере услуг, правоохранительной и судебной сфере.

Сегодня грамотная, мудрая и образная казахская речь Мурата Ауэзова, генетически подпитываемая сильными истоками, – образец нормативного казахского литературного языка. А было время, когда его и его сверстников-соотечественников, закончивших московские вузы, дразнили за неправильную речь на родном языке и добавление русских окончаний: «ашаю-жабаю» (по аналогии с русскими «открываю, закрываю»). Но и еще в 1960-е годы, будучи аспирантом МГУ, Мурат Ауэзов, глубоко осознал, что знание, сохранение и развитие родного языка как великого наследия предков - благородная миссия каждой нации, и организовал в Москве из казахских студентов, обучавшихся в вузах Москвы, Ленинграда, Риги, культурно-просветительское общество «Жас тулпар» для популяризации среди казахской молодежи национальной истории, культуры, родного языка и традиций. Мурат Мухтарович подчеркивает провидческую роль своего отца, который предвидел, что наступит время, когда будет неприличным не владеть родным языком, и мудрость матери, татарки Фатимы Габитовой, отправившей вместе с письмом к сыну-студенту составленные ею сто казахских пословиц и поговорок с настоящим: «Изучая китайский язык, не забывай родной». Как не вспомнить знаменитые слова киргизского классика Чингиза Айтматова: «Язык - это первоипостась любого народа, язык — скрещенное его опыта, познаний, культуры, истории. Язык — эмоциональное чувствилище и память нации» [11].

Необходимым условием функционирования любого языка является его востребованность. Многие эксперты подчеркивают важность формирования полноценной и притягательной культурной среды и основы, стимулирующей интерес к знанию казахского языка, и ведущую роль в этом самого титульного этноса при участии всех этносов республики. Язык должен изучаться естественно, ненасильственно, на благо развития взаимопонимания между народами. Политолог Андрей Чеботарёв отмечает: «Язык должен быть востребован у людей в силу его привлекательности, богатства и возможностей. Прежде всего, людям любых национальностей нужно научиться мыслить максимально позитивно, иметь собственное достоинство» [12].

Реализация языковой политики должна основываться на чувстве патриотизма и ни в коем случае не на нетерпимости и негативных эмоциях. Терпимость и лояльность являются позитивным моментом, способным подкреплять консолидирующую основу общества. Для успешной реализации целей этно-

языковой политики нужна очень кропотливая, многолетняя работа. Потребуется время, смена поколений. Есть оптимизм и уверенность, что достигнем задач языкового строительства, и наступит время, когда желание и умение разговаривать на казахском языке станут естественными для каждого гражданина Казахстана. «Елу жылда – ел жана» (За пятьдесят лет и народ новый), гласит казахская народная мудрость.

Список литературы

1. Выступление Президента РК – Лидера Нации Н.А. Назарбаева на XX сессии Ассамблеи народа Казахстана // Казахстанская правда. – 2013. – 25 апреля.
2. Выступление Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева на XVII сессии Ассамблеи народа Казахстана // Казахстанская правда. - 2011. – 19 апреля.
3. Послание Президента Республики Казахстан - Лидера нации Нурсултана Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства» // Казахстанская правда. – 2012. – 15 декабря.
4. Тусупбекова Л. Модель межэтнических отношений в развитии // Казахстанская правда. - 2013. - 30 марта.
5. Солозобов Ю. Ассамблея народа – уникальное политическое открытие Нурсултана Назарбаева // Казахстанская правда. - 2012. - 26 апреля.
6. Солозобов Ю. Почему я изучаю казахский язык?. Интервью газете «Қазақ тілі». URL: <http://www.apn.kz/opinions/article6747.htm>(дата обращения:11.01.2006 г.).
7. Губанов Н.И., Губанов Н.Н. Глобалистский менталитет как условие предотвращения межкультурных конфликтов // Социол. исследов. - 2011. - № 4. - С. 55.
8. Арынгазиева Б.Б. Мультилингвизм как условие диалога культур // Вестник РФО. - 2009. - № 2. - С. 73.
9. Шаукенова З.К. Идеологическое конструирование в Республике Казахстан. - Алматы: КИСИ при Президенте РК, 2012. – С. 68, 69.
10. ИА Новости-Казахстан // <http://newskaz.ru/society/20130814/5432985.html> (дата обращения 14 августа 2013 г.).
11. Демографический ежегодник Казахстана. Статистический сборник. – Астана: Агентство РК по статистике, 2012. С. 22.
12. Демографический ежегодник Казахстана. 2009. - Астана: Агентство РК по статистике, 2010. С. 15.

УДК.81

КОНЦЕПТЫ «СЕМЬЯ» И «ОБЩИНА»

ЧЖАН ЦИНХАНЬ

Аспирант
ННГУ им. Н.И.Лобачевского Институт филологии и журналистики
Россия, г. Нижний Новгород

Аннотация: Данная статья посвящена изучению концепта «семья» и общинной системе в истории России, и их отражение в русской культуре.

Ключевые слова: концепт; община; семья; русская культура.

Abstract: This article is devoted to the study of the concept of "family" and the system of the community in the history of Russia. And how this reflects Russian culture.

Key words: concept; community; family; culture.

В настоящее время становится очевидным, что человечество развивается по пути расширения взаимосвязи различных стран, народов и культур. Этот процесс охватил различные сферы общественной жизни всех стран мира. Это выражается в бурном росте культурных обменов и контактов между государственными институтами, социальными группами, общественными движениями и отдельными индивидами разных стран и культур. Всё это делает особенно актуальным вопрос о культурной самобытности и культурных различиях.

Чтобы лучше понять концепт «семья» в России, нам необходимо проанализировать систему общины в истории России. В этой статье мной была рассмотрена система «община» и концепт «семья».

Социальная система влияет на семью, является самой старой формой социального сообщества, семья как модель человеческого общества. Всеохватывающая и структурно сложная социальная структура также основана на межличностных отношениях семейных отношений. В истории человечества семья всегда может рассматриваться как часть многообразия социальной системы. Семья влияет на формирование социальной системы. Социальная система, в свою очередь, ведет к трансформации семьи.

Одно из главных понятий, которые необходимо рассмотреть, это «община». Община - это надсемейное объединение людей, самоуправляющийся хозяйственный и социально-бытовой коллектив; община характерна для доиндустриальной стадии развития человеческого общества. Наиболее древним типом общины была кровнородственная община, сложившаяся еще у первобытных народов.

Кровнородственная община долгое время существовала у германцев, иранцев, финноугров и некоторых других народов. Ее наличие археологи определяют по существованию "больших домов", площадью до 300 кв.м. В каждом из таких домов жила одна патронимия (от слова "отец"; группа близких родственников по отцовской линии). Кровнородственные связи у этих народов продолжали играть большую роль и при переходе к соседской общине. Все члены патронимии возводили себя к хорошо remembered предку. Иногда имена предков помнились на протяжении десяти-двенадцати поколений. Чужеземцев в такую общину принимали лишь на "правах" раба, поскольку он не происходил от этого предка. В племени, состоящем из общин-патронимий, существовала строгая иерархия родов - от правящих до совсем незнатных. Выходец из незнатного рода не мог стать во главе племени.

Со временем кровнородственная община превратилась в соседскую (территориальную). У земледельческих племен территориальная община вытесняет кровнородственную раньше, чем у скотоводческих. Земледелец имел больше возможностей прокормить себя, свою жену и детей без постоянной помощи рода.

Развитие соседской или крестьянской общины у славян связано с постепенным разложением родоплеменных отношений и формированием Древнерусского государства.

Природа и сущность древнерусской общины, которая именовалась вервью, до сих пор остается недостаточно изученной. Вероятно, на ранней стадии она объединяла несколько близлежащих поселений, в каждом из которых жило несколько (иногда несколько десятков) семей. В общинном владении находились пастбища, луговые и лесные угодья, места охоты и рыбной ловли, а также скот. Община обеспечивала устойчивость отношений внутри племени или союза племен. Более того, в течение длительного времени общинная организация тормозила процессы имущественного расслоения и выделения из среды свободных общинников более зажиточных семей.

Тем не менее община сохраняла важную роль в организации хозяйственно-поземельных отношений в деревне, в частности, - в определении принципов пользования общинными угодьями - лесами, реками, лугами и др., в периодическом переделе земли, находящейся в наследственном владении крестьянских хозяйств, в распределении между ними налогов и податей. Эти функции община в той или иной степени сохраняла вплоть до нач. XX в.

В связи с этим, на свет появились пословицы, связанные с общиной:

В мире жить, с миром жить;

Одному страшно, а всем (миру) не страшно. Вместе не страшно;

Мир велик человек; мир велико дело;

Где у мира рука, там моя голова;

На мир и суда нет. Мир один бог судит.

Домовая, или семейная община считается особой разновидностью родовой. Каковы же ее особенности? Признаки родовой общины этого типа следующие. Она состоит из большой семьи, включающей от трех до пяти поколений ближайших родственников. После того как скотоводство или земледелие стало составлять основу хозяйства общины, возросла роль самых опытных ее членов. Их называли старейшинами. Они стали организаторами коллективного труда, религиозными лидерами, руководителями военного ополчения. Эти люди имели в глазах прочих общинников заслуженный авторитет. В институте военных вождей и старейшин ученые сегодня видят зародыш будущего имущественного и социального неравенства.

Сознание кровной связи между членами общины с увеличением количества родственников ослабевало. Все более отдаленные представители рода селились рядом друг с другом. Некоторые начали создавать семьи за пределами общины. Таким образом, в объединении людей наблюдались уже не все признаки родовой общины. На смену ей в ходе социальной эволюции пришла территориальная, или соседская. Объединение людей происходило в данном случае на основе близости их проживания.

Система общины отражает организационную структуру традиционной семьи в России, в форме местного самоуправления. Очередное заседание каждый фермер на основе состава главы семьи, участники направились избрать главу из старейшин села, и совместно несут ответственность за село под руководством мэра Дела, фермеры не владеют землей, пастбища и количеством всей деревни, село каждая семья в зависимости от числа женатых мужчин, будет регулярно назначенными поля. Женщины и одинокие мужчины не рассматриваются.

В то время глава семьи был назначен в соответствии с патрилинейным генеалогическим древом. Обязанности передавались от отца к сыну или старшему брату, как обычно, самому старому человеку в семье. Родители, как представители своих семей, участвующие в конференциях сельских жителей, несут ответственность за уплату налогов и отправку новобранцев на военную службу. Его функция в семье - управлять общей собственностью, организовывать домашний труд для возделывания полей, ремонта домов, создания новых домов и обслуживания инструментов и оборудования. Он также был арбитром, когда у члена семьи был спор. Коллективная жизнь усиливает силу отца как родителя. Мужчине и женщинам семьи не разрешают восставать против приказа своего отца. Отец даже становится диктатором в семье. Закон об имуществе деревенской общины также удерживал женщин отдельно от семьи. Дочь считается временным гостем дома из-за наследника собственности, не связанной с семьей. Женщины не имеют права делиться имуществом отца и властью делиться имуществом мужа.

Женщины не являются равноправными членами семьи и являются лишь частью мужской собственности. Система сельских общин создала расширенную семейную модель в истории России. К началу XIX века члены большой семьи обычно имели 25-30 человек. Жизнь в этой большой семье способствовала развитию личности, принадлежащей россиянам, особенно близким родственникам, и солидарности среди жителей села.

Начиная с периода политеизма, деревенская община культивировала сильный дух коллективизма среди россиян. В глазах деревенской общины хорошие люди чувствуют, что сила индивидуума невелика, и только отдавая себя деревенской общине, есть выход. Деревенская община - это ее духовная поддержка и материальная безопасность. Русские пословицы:

Доброе братство - дороже богатства;

Один в поле не воин;

На миру и смерть красна;

Коли два - так не один;

Одному и топиться идти скучно;

дерево держится корнями, а человек – друзьями;

Не имей сто рублей, а имей сто друзей.

В концепции крестьянина, деревенская община, царь, Бог тот же. Поэтому под контролем этой идеологии российское общество разработало уникальный ландшафт: дети повинуются родителям, женщины повинуются мужчинам, мужчины подчиняются деревням, а деревни подчиняются помещикам. Пособничество землевладельцев деревенской общине положительно повлияло на чувства русских к стране. В то же время чувства русского народа в отношении страны сложны и даже противоречивы. Бердыев рассказал о отношении России с государством в «Душе России», что Россия является самой анархической страной в мире. Все русские национальные писатели, мыслители и политические комментаторы являются независимыми анархистами. Русские, похоже, не хотят свободы внутри национального правительства, но хотят получить свободу от контроля над национальным правительством, но российская нация. С точки зрения не стремления стать творцом с мужской личностью, духовные качества россиян являются женскими и пассивными, и они покорны в вопросах национальных дел.

Список литературы

1. Бакалай А. Г. Фразеология и культура речи. Фразеология совр. рус. яз. - Кемерово 1992 г
2. Смирнова Н. Браки разных народов // Наука и религия, 2003
3. Голиков М.А. Семья: Книга для чтения: Книга 1. -М.: Политиздат, 1991

УДК 80

К ВОПРОСУ О ДВУНАПРАВЛЕННОСТИ РЕДАКТИРОВАНИЯ СТИХОТВОРНЫХ ТЕКСТОВ: СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЙ И ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ

НАЗМЕТДИНОВА ИРИНА САЙРАНОВНА

к.п.н., доцент

МЕЛЬНИКОВА ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА

студентка

ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет»

Аннотация: При литературном редактировании стихотворных текстов речь должна идти о двунаправленности этой работы: содержательный аспект (логическая корректность, архитектоника, целесообразность отбора языковых средств с опорой на нормы языка и др.) и психологический аспект (глубокий внутренний мир автора, его психологическое состояние и личностно-смысловое ощущение им окружающего).

Ключевые слова: литературное редактирование, стихотворные тексты, двунаправленность редактирования, содержательный аспект, психологический аспект.

TO THE QUESTION OF THE BI-DIRECTIONALITY OF EDITING THE POETIC TEXTS: INFORMATIVE AND PSYCHOLOGICAL ASPECTS

**Nazmetdinova Irina Sayranovna,
Melnikova Julia Alexandrovna**

Abstract: In the literary editing of poetic texts, we must speak about the bi-directionality of this work: the informative aspect (logical correctness, architectonics, the expediency of selecting linguistic means based on the norms of the language, etc.) and the psychological aspect (the author's deep inner world, his psychological state and personality-semantic feeling them around).

Key words: the literary editing of poetic texts, the bi-directionality the literary editing, the informative aspect, the psychological aspect.

Понятие «литературное редактирование» произошло от латинского слова «redactus», которое означает «приведённый в порядок». Работа литературного редактора чаще всего сводится к исправлению недостатков авторского текста, при этом она предполагает глубокое понимание как самого текста, так и авторского замысла[1].

Выделим основные компоненты, на которые должен обращать внимание литературный редактор при работе с художественными текстами [2]:

1. **Логическая корректность.** В художественных произведениях возможно намеренное отступление от логических законов, но данный прием должен быть обоснован авторским замыслом. Зачастую в текстах присутствуют логические неточности, которые требуют обязательного исправления.

2. **Композиция произведения (архитектоника).** Правильное расположение частей способствует лучшему эмоциональному воздействию, упрощению переходов от одной мысли к другой.

3. **Работа над языком и стилем рукописи.** Избавление от лексических, морфологических, синтаксических и стилистических ошибок. Редактор оценивает целесообразность отбора языковых средств, опираясь на нормы языка.

4. **Соотнесение с психологическими аспектами произведения, прагматическая установка автора.** На мой взгляд, понятие «психологические аспекты» более глубокое, комплексное и многоуровневое. Его нельзя рассматривать с одной лишь стороны, поскольку нужно учитывать не только психологию понимания редактором текста, авторского замысла, психологию взаимоотношений между редактором и автором, автором и читателями, но и глубину переживаний автора в данной тематике, в данный момент (психологические основы непосредственно редакторской работы).

При редактировании стихотворных текстов стоит учитывать то, что такие тексты, несмотря на свой небольшой, как правило, объем и, в тоже время, ёмкость, имеют подтекст, психологическую, личностную глубину. Из нескольких проанализированных нами стихотворений Талии Абитовой, а именно: «Березовая роща - какая красота...», «Остались позади детсад и школа...», «Ты подарил три тюльпана...», «Ни тревогу, ни трусость...», мы подробно остановимся на стихотворении «Ни тревогу, ни трусость...».

На первом этапе исследования мы отредактировали стихотворение в содержательном плане, учитывая 1, 2, 3 компоненты литературного редактирования, указанные выше. Представим результаты в следующей таблице 1.

Таблица 1

Оригинальный и отредактированный тексты в сравнении

Оригинальный текст	Отредактированный 1 вариант
Ни тревогу, ни трусости Не выбирай в спутники никогда, Если стоишь на развилке дорог, Вспомни <u>мамины слова</u> .	Ни тревогу, ни трусость Не выбирай в спутники никогда. Если стоишь на развилке дорог, Вспомни мамы своей слова.
На <u>свете нужны</u> , Верность, порядочность и чистота, <u>Мы люди добрыми</u> быть должны; В <u>этом и</u> – красота.	На свете очень важны Верность, порядочность и чистота. Мы людьми добрыми быть должны В этом и есть красота.
Жить надо <u>умело, мудро и с умом</u> . <u>Где надо и промолчать, где лезть напролом</u> ¹ <u>Встретил удачу, уметь</u> удержать , <u>Кто тебе помог</u> никогда не забывать.	Жить надо толково, искусно, с умом. Нужно знать, где молчать, а где лезть напролом. Встретил удачу – сумей удержать! Главное – о тех, кто помог не забывать.
Выводы: В первом столбике мы видим стихотворный текст в оригинале, во втором столбике текст, отредактированный без опоры на психологические аспекты. На первом этапе исследования мы не будем касаться психологических особенностей. Их мы рассмотрим на следующем этапе	

На этом этапе мы проанализировали ошибки, допущенные в исходном стихотворном тексте. Разберем подробнее, чем была мотивирована данная редакторская правка (см. таблицу 2).

Таблица 2

Редактирование ошибок в стихотворении на уровне языковой нормы

Ошибки в оригинале	Мотивация редактирования	Исправленный вариант
Пунктуационные ошибки		
Ни тревогу, ни трусости Не выбирай в спутники никогда . Если стоишь на развилке дорог, Вспомни мамины слова.	Данное предложение лучше разбить на две части, так как оно слишком громоздкое для восприятия. Кроме того, на постановку знака влияет логика повествования.	Ни тревогу, ни трусость Не выбирай в спутники никогда . Если стоишь на развилке дорог, Вспомни мамы своей слова.
На свете нужны . Верность, порядочность и чистота . Мы люди добрыми быть должны : В этом и = красота.	В этом четверостишии были использованы лишние знаки препинания, которые не обусловлены с синтаксической точки зрения. Также предложение не разбито на части, согласно смысловой нагрузке.	На свете очень важны Верность, порядочность и чистота . Мы людьми добрыми быть должны В этом и есть красота
Жить надо умело, мудро и с умом. Где надо и промолчать, где лезть напролом . Встретил удачу, уметь удержать . Кто тебе помог никогда не забывать.	Наблюдается та же ошибка, что и предыдущих четверостишиях, связанная с немотивированной постановкой запятой на месте точки. Кроме того, в фразе "Встретил удачу, уметь удержать." стоит запятая, хотя предложение должно заканчиваться. Также оно восклицательное.	Жить надо толково, искусно, с умом. Нужно знать, где молчать, а где лезть напролом . Встретил удачу – сумеи удержать! Главное – о тех, кто помог не забывать.
Морфологические ошибки		
Ни тревогу, ни трусости Не выбирай в спутники никогда, ..	Несоответствие падежных форм.	Ни тревогу, ни трусость Не выбирай в спутники никогда.
<u>Встретил удачу, уметь удержать.</u>	Несогласование падежной формы.	Встретил удачу – <u>сумеи</u> удержать!
<u>Кто тебе помог</u> никогда не забывать.	Несогласование падежных окончаний	Главное – <u>о тех, кто</u> помог не забывать.
Стилистические ошибки		
Вспомни <u>мамины слова</u> .	Нарушение фоники, ритма стихотворения.	Вспомни мамы своей слова.
На <u>свете нужны</u> , Верность, порядочность и чистота,	В данном контексте вернее будет сказать "важны", поскольку это субъективная оценка автора.	На свете очень важны Верность, порядочность и чистота.
<u>Мы люди добрыми</u> быть должны:	Лексическая избыточность	Мы людьми добрыми быть должны.
В <u>этом и</u> – красота.	Наличие излишнего союза	В этом и есть красота.
Жить надо <u>умело, мудро и с умом</u> .	Слово "мудро" в данном контексте синонимично словосочетанию "с умом". Речевая избыточность.	Жить надо толково, искусно, с умом.
<u>Где надо и промолчать, где лезть напролом,</u>	Нарушение благозвучия.	Нужно знать, где молчать, а где лезть напролом.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что в тексте преобладают пунктуационные, стилистические и морфологические ошибки. Это связано, прежде всего с тем, что автор должным образом не владеет нормами русского языка, поскольку русский язык не является для него родным.

На втором этапе исследования мы провели анализ проведённого нами редактирования, но уже с опорой на психологические аспекты понимания текста с точки зрения жизненных обстоятельств автора (4 компонент литературного редактирования). На данном этапе мы работаем уже не с оригиналом, а с первично отредактированным нами текстом. Такой подход значительно облегчает редакторскую работу, поскольку помогает сконцентрировать свое внимание исключительно на психологической стороне вопроса. После проведенной правки-переделки с опорой на психологический аспект мы имеем следующий результат (таблица 3)

Таблица 3

Редактирование с опорой на психологические аспекты

Отредактированный 1	Отредактированный 2
Название	
В авторском варианте нет	Послание сыну и самой себе
Ни тревогу, ни трусость Не выбирай в спутники никогда. Если стоишь на развилке дорог, Вспомни мамы своей слова.	Ни трусость, ни ревность, ни горечь тревог Не выбирай в спутники себе никогда. Если стоишь на развилке дорог, То вспомни мамы своей слова:
На свете очень важны Верность, порядочность и чистота. Мы людьми добрыми быть должны В этом и есть красота.	«Править всем миром всегда должны Верность, порядочность и доброта. Не могут быть все мосты сожжены... В этом и есть души красота».
Жить надо толково, искусно, с умом. Нужно знать, где молчать, а где лезть напролом. Встретил удачу – сумей удержать! Главное – о тех, кто помог не забывать.	Жить нужно ярко, но и с умом, Чтобы всегда для себя понимать, Где нужно молчать, а где лезть напролом. Встретил ты счастье? Сумей удержать!

Итак, отметим наиболее важные моменты проведенной на втором этапе правки-переделки:

1. **Название.** В конечном варианте стихотворения присутствует его название. Оно в значительной мере объясняет содержательную сторону текста и логику его построения. Наличие названия является сильным психологическим рычагом воздействия на читателя, так как, прочитав его, он сразу строит предположения о том, что же там будет написано.

2. **Подбор слов из ряда синонимов для лучшей передачи замысла автора, его психологических установок** (таблица 3).

3. **Специфика стихотворного текста.** Такой текст является периодической, ритмически организованной речью. Единицами членения служат строки, строфы, четверостишия (или двустишия). Стиховые строки не всегда совпадают с синтаксическими границами предложений. Это связано с тем, что стих обладает метром (размером). Стихотворный синтаксис довольно условен, поскольку порядок слов подчинен не структуре предложения, а его ритму. Речевая интонация в стихе зачастую теряет свою смысловую и логическую окраску, подвергаясь некой деформации - ударения в словах могут смещаться, подчиняясь ритмике.

Таким образом, можно сделать вывод: при редактировании стихотворных текстов речь должна идти о двунаправленности этой работы: содержательный аспект (логическая корректность, архитекторника, целесообразность отбора языковых средств с опорой на нормы языка и др.) и психологический аспекты.

Сложность заключается в том, что за внешним текстовым образом всегда стоит глубокий внутренний мир (психологическое состояние автора и смысловое ощущение им окружающего). Смысловая

многоплановость закономерна для стихотворного текста. Строй поэтического текста условен и ненормативен из-за чрезмерности субъективной оценки и психологических аспектов. Поэтому нанизывание смыслов в таком тексте происходит значительно активнее, нежели в прозаическом.

Для редактора крайне важно знать прагматические установки автора, то есть мы должны, во-первых, опираться на психологические аспекты, т.е. иметь представление о замысле произведения, о тех внутренних механизмах, которые необходимо раскрыть и донести до читателей. В тоже время на психологические особенности восприятия текста в большей мере влияет (и это, во-вторых) содержательный аспект – а именно, верный и оправданный подбор слов, их грамматических форм и синтаксическое наполнение. Всё, вместе взятое, позволяет говорить о двунаправленности редактирования стихотворных текстов.

Таблица 3

Подбор наиболее точных с психологической точки зрения слов в стихотворении «Послание сыну и самой себе»

Первично отредактированный текст	Окончательный вариант текста (после правки-переделки)
Ни тревогу, ни трусость Не выбирай в спутники никогда. Если стоишь на развилке дорог, Вспомни мамы своей слова.	Ни трусость, ни ревность, ни горечь тревог Не выбирай в спутники себе никогда. Если стоишь на развилке дорог, То вспомни мамы своей слова:
В первом варианте предложение нарушает правила благозвучия (рвущие текстовое полотно следом повторяющиеся сочетания «тр»). Также из общения с автором было установлено, что данное произведение было написано на фоне частых ссор. Из этого следует, что текст слабо отражал прагматические установки автора, поскольку не полностью иллюстрировал его душевное состояние. Поэтому при редактировании было добавлено еще и слово ревность.	
На свете очень важны Верность, порядочность и чистота.	Править всем миром всегда должны Верность, порядочность и доброта.
Предложение изменено, согласно стилистическим нормам. Слово «чистота» в данном контексте неуместно, поэтому оно было заменено словом «доброта».	
Мы людьми добрыми быть должны В этом и есть красота.	Не могут быть все мосты сожжены... В этом и есть души красота.
Поскольку речь идет о периоде ссор с близким человеком не совсем уместно писать о том, что все люди должны быть добрыми. Поэтому эта часть текста была заменена фразой «не могут быть все мосты сожжены». Таким образом, становится ясно, что речь идет о поведении в конфликтной ситуации. В этом предложении заложен совет. Если обратить внимание на четверостишие целиком, то можно заметить, что все оно построено как некое наставление.	
Жить надо толково, искусно, с умом. Нужно знать, где молчать, а где лезть напролом.	Жить нужно ярко, но и с умом, Чтобы всегда для себя понимать, Где нужно молчать, а где лезть напролом.
Исходя из названия в отредактированном варианте, мы понимаем, что первое и третье четверостишия отражают некие жизненные установки самой героини. При правке-переделке данный фрагмент был изменен, с целью увеличения психологизма. Такой эффект достигается за счет того, что во втором варианте мы акцентируем внимание на том, что данные истины необходимо прежде всего понимать самому и стараться им следовать даже в критических ситуациях (в нашем случае при ссорах).	
Встретил удачу – сумей удержать! Главное – о тех, кто помог не забывать.	Встретил ты счастье? Сумей удержать!
Слово «удача» не подходит по контексту, поскольку речь идет о счастье с любимым человеком. Поэтому в исправленном варианте под словом «счастье» для каждого читателя подразумевается конкретный человек.	

Список литературы

1. Беззубов А.Н. Введение в литературное редактирование. – СПб., 1997.
2. Валгина Н.С. Теория текста / Н.С. Валгина. - М., 2003.

© И.С. Назметдинова, Ю.А. Мельникова, 2018

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 34.096

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА ПАМЯТНИКОВ ИСТОРИИ И КУЛЬТУРЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

КРАЙНОВ ВИКТОР АЛЕКСЕЕВИЧ

студент ИДП-115

ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный педагогический институт имени М. Е. Евсевьева»
г. Саранск, РоссияНаучный руководитель: Кистенева Наталья Александровна - старший преподаватель
кафедра правовых дисциплин

Аннотация: В статье раскрывается проблематика сохранения и охраны памятников культуры и истории как объектов культурного наследия, указывается. Статья направлена на уголовно-правовой и криминологический анализ преступлений, покушающихся на исторические и культурные ценности. Описаны меры защиты памятников истории и культуры в Российской Федерации.

Ключевые слова: памятники истории, памятники культуры, объекты культурного наследия, уголовно-правовая защита.

CRIMINAL-LEGAL PROTECTION OF MONUMENTS OF HISTORY AND CULTURE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Krainov Victor Alekseevich

Abstract: The article reveals the problems of preservation and protection of monuments of culture and history as objects of cultural heritage, it is specified. The article is aimed at criminally-legal and criminological analysis of crimes that encroach on historical and cultural values. Measures for the protection of historical and cultural monuments in the Russian Federation are described.

Key words: historical monuments, cultural monuments, objects of cultural heritage, criminally-legal protection.

В ст. 44 Конституции РФ закреплено, что любой гражданин должен оберегать и сохранять историческое и культурное наследие своей страны, защищать многочисленные памятники истории и культуры. На землях нашей страны находится около ста сорока тысяч таких памятников, а двадцать пять тысяч из них являются памятниками федерального значения. [1.]. Проблема охраны и сохранения памятников истории и культуры является актуальной и соответственно требует как гражданско-правовой, так и уголовно-правовой охраны. [4, с. 47].

Так в 243 статье Уголовного кодекса Российской Федерации говорится об ответственности за порчу, повреждение или уничтожение памятников культуры и истории. Наше государство имеет неизмеримые богатства в виде культурных и исторических ценностей, отражающих характер нации и духовное развитие общества в современности.

Преступное деяние, которое предусмотрено ст. 243 УК РФ, говорит о том, что факт такого деяния ведет к фактической потере культурных или исторических ценностей, либо к утрате ими своих ис-

ключительных свойств. Такие действия показывают грубое пренебрежение к идеалам эстетики, гармонии и этики. По другому говоря, они являют собой издевательство над нравственными ценностями и моральными устоями общества.

Непосредственным объектом данного преступления является общественная нравственность. Предмет - памятники исторического и культурного наследия, природные комплексы. К ним причислено многообразие объектов материальной культуры, которые обладают исторической, художественной, научной или иной национальной ценностью, которые зарегистрированы в государственном реестре памятников истории и культуры, представленном на сайте Министерства культуры Российской Федерации. Отдельную группу представляют предметы и документы, имеющие культурную или историческую ценность, их значимость устанавливается экспертным путем. Природные комплексы - это уникальные территории, которые включают землю, недра, воды, животный и растительный мир представленный заповедниками, национальными парками, заказниками. Предметом рассматриваемого преступления они выступают только в том случае, если были взяты под охрану в установленном законом порядке [3, с. 165.].

Объекты, взятые под защиту, являются исторической и культурной ценностью с позиции истории, архитектуры, археологии, антропологии, искусства, градостроительства, науки и техники, этнологии, эстетики и культуры. С объективной стороны, данное преступление охарактеризовано совершением активных действий по повреждению или уничтожению указанных предметов. Диспозиция рассматриваемой нормы охватывает различные способы воздействия такие как механическое, химическое, биологическое, а так же другие, которые приводят к уничтожению или повреждению памятников истории и культуры, предметов и документов, имеющих необычайную ценность, природных комплексов, охраняемых государством [8, с. 495].

Уничтожение - это действия, которые ведут за собой разрушение, ликвидацию, полную утрату существования, находящихся под защитой предметов, исключающее их восстановление. Повреждение же памятников истории или культуры приводит к частичной утрате данными предметами своих исключительных характеристик и качеств, при этом сохраняя возможность их дальнейшего использования и реставрации. Состав преступления является материальным, отсюда следует, что оно считается оконченным с самого момента повреждения или уничтожения памятника истории или культуры. Преступные последствия выражаются в причинении реального имущественного или другого ущерба, экологического вреда.

Субъективная сторона выражается виной, в форме как прямого так и косвенного умысла. Важнейшим компонентом является то, что виновный должен четко осознавать статус и значение предмета посягательства, его историческую или культурную ценность. Мотивами для таких преступлений чаще всего являются хулиганские, корыстные, экстремистские намерения. Субъектом незаконных действий, которые направлены на уничтожение или повреждение объектов, имеющих культурное и историческое значение является дееспособное физическое лицо, которое достигло возраста шестнадцати лет. Установление возрастного порога за совершение такого вида деяния вполне оправданно, так как в полной мере согласовывается с интеллектуальным развитием личности в данном возрасте и способностью осознания виновным как значения культурных ценностей, так и общественной опасности их уничтожения или повреждения.

Некоторые сложности возникают при разграничении близких составов с рассматриваемым преступлением. Нужно различать преступление, предусмотренное ч. 2 ст. 243 УК РФ (повреждение или уничтожение особо ценных объектов или памятников общероссийского значения), от преступного деяния, которое предусмотрено п. «в» ч. 2 ст. 164 УК РФ (хищение предметов, имеющих особую ценность, повлекшее их уничтожение, порчу или разрушение). Данные преступления имеют одинаковый предмет преступного посягательства, похожую объективную сторону из-за этого при их квалификации важно обратить внимание на мотив и цель содеянного. Для хищения особо ценных предметов и документов типичны корыстные мотивы. Их цель в обладании предметом преступного посягательства, а его уничтожение, порча или повреждение обычно не охватывается умыслом преступника, а является лишь последствием его деяний. Статью 243 УК РФ нужно точно также

разграничивать с такими преступлениями, как уничтожение или повреждение чужого имущества с умыслом (ст. 167), вандализм (ст. 214), нарушение режима особо охраняемых природных территорий и природных объектов (ст. 262). [2].

В целях эффективного противодействия незаконным посягательствам на культурные и исторические ценности в структуре МВД России ведут свою деятельность подразделения (отделы, отделения, а также группы сотрудников), которые специализируются на раскрытии и расследовании такого вида преступлений. Эта мера позволяет увеличить профессиональный уровень оперативных, следственных работников и создать фактические предпосылки для наиболее благополучного решения задач по обеспечению охраны и защиты памятников исторического и культурного наследия. А также необходимо разработать комплекс мероприятий, начиная от издания нормативно-правовых актов, до возложения полномочий на ряд министерств по их реализации для сохранения объектов культурного наследия. [5, с. 127].

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993г) // Российская газета.- 1993 г. – 25 декабря.
2. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (в ред. ФЗ от 29.12.2010 №433-ФЗ) //СЗ РФ.-1996.-№ 25.-Ст.2954; 2011.- N 1.-Ст. 45.
3. Шалагин А.Е. Преступления против общественной нравственности: уголовно-правовой и криминологический анализ: монография. - М.: Юрлитинформ, 2011. – 256 с.
4. Кистенева Н.А. Государственная регистрации объектов культурного наследия как форма правовой защиты [Текст] Н. А. Кистенева // Сборник статей международной научно-практической конференции «Научные революции XXI века» (Казань, 22.05.2017). Стерлитамак: АМИ, 2017. – С.46-48.
5. Кистенева Н.А. Правовая охрана памятников архитектуры на территории Республики Мордовия. // Наука и образование: сохраняя прошлое, создаём будущее: сборник статей XII Международной научно-практической конференции. В 2ч. Ч.1. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – С. 125 – 128

© В.А. Крайнов, Н.А. Кистенева, 2018

УДК 340.12

О ПОРЯДКЕ ТРАНЗИТНОГО ПРОЕЗДА ЧЕРЕЗ ТЕРРИТОРИЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГОРОХОВА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА

кандидат юридических наук, доцент кафедры «Теория и история государства и права»
ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Аннотация: Статья посвящена вопросам правового регулирования транзитного проезда через территорию Российской Федерации иностранных граждан и лиц без гражданства, регулируемым Федеральным законом «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию». В частности, проводится анализ статьи 29 указанного Закона.

Ключевые слова: транзит, транзитный проезд, транзитная виза, реадмиссия, безвизовый режим.

ON THE PROCEDURE OF TRANSIT THROUGH THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Gorokhova Svetlana Sergeevna

Annotation: The article is devoted to the legal regulation of transit through the territory of the Russian Federation of foreign citizens and stateless persons, regulated by the Federal law "on the procedure of exit from the Russian Federation and entry into the Russian Federation". In particular, article 29 of the act is being reviewed.

Key words: transit, transit passage, transit visa, readmission, visa-free regime.

В ситуации сложившейся напряженности в международных отношениях современного геополитического мира, Российская Федерация, оставаясь сторонницей многогранного международного сотрудничества, вынуждена адекватно реагировать на реальности существующих межгосударственных взаимоотношений, определяемых, в том числе, событиями 2014-2015 годов.[1] Такая необходимость влечет за собой повышенное внимание к вопросам правового закрепления статуса иностранных граждан в Российской Федерации, в том числе, порядка въезда, выезда и транзитного проезда указанной категории лиц по территории нашего государства.

В настоящее время, на законодательном уровне, эти вопросы регулируются Федеральным законом «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию»[2] и Федеральным законом «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2016).[3]

Остановимся подробнее на правилах транзитного проезда иностранных граждан по территории Российской Федерации.

Такой порядок закреплен в статье 29 Федерального закона «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию».

Отметим, что российское законодательство не включает в себя определения понятия «транзитный проезд». Не имеется указаний и на правовое содержание термина «транзит». С точки зрения этимологии, слово транзит происходит от латинского *transitus* - проход. В общеупотребляемом контексте под транзитом понимают перевозки (проезд) пассажиров (транспорта) и грузов из одного пункта в другой через промежуточные пункты.

Часть 1 вышеуказанной статьи устанавливает, что транзитный проезд через территорию России

осуществляется, как правило, без права на остановку. Выбранная конструкция статьи, предполагает возможность существования случаев, когда право на остановку на территории нашего государства может быть предоставлено. К таким случаям законодательство относит ситуации, когда иностранные граждане:

имеют визу с правом на остановку на территории России (в соответствии с п.41 Постановления Правительства РФ от 09.06.2003 N 335 "Об утверждении Положения об установлении формы визы, порядка и условий ее оформления и выдачи, продления срока ее действия, восстановления ее в случае утраты, а также порядка аннулирования визы", транзитная виза выдается на основании действительных для выезда из России проездных билетов или подтвержденной гарантии их приобретения на территории Российской Федерации при наличии визы на въезд в сопредельное с Российской Федерацией по маршруту следования государство, либо визы государства назначения, либо паспорта этого государства, мотивированной просьбы и документов, подтверждающих необходимость остановки, если иное не предусмотрено международным договором);

следуют на самолете международной авиалинии с пересадкой в аэропорту (при соблюдении следующих условий: они имеют надлежащим образом оформленные документы на право въезда в государство назначения; и авиабилет с подтвержденной датой вылета из аэропорта пересадки на территории Российской Федерации в течение 24 часов с момента прибытия);

совершают вынужденную остановку на российской территории (вынужденной остановкой признается пребывание более 24 часов в пределах населенного пункта).

В соответствии с частью 2 статьи 29, в общем порядке транзитный проезд через территорию Российской Федерации иностранных граждан (лиц без гражданства) разрешается по предъявлении:

российской транзитной визы;

визы на въезд в сопредельное с Россией по маршруту следования государство;

визы государства назначения и действительных для выезда из Российской Федерации проездных билетов или подтвержденной гарантии их приобретения в пункте пересадки на территории Российской Федерации.

При этом, под российской транзитной визой (TP1 или TP2) понимают - выданное уполномоченным государственным органом разрешение на транзитный проезд через территорию Российской Федерации по действительному документу, удостоверяющему личность иностранного гражданина или лица без гражданства и признаваемому Российской Федерацией в этом качестве.[4]

На основании части 2 статьи 5 Федерального закона "Консульский устав Российской Федерации"[5], все визы, в том числе и транзитные, могут выдаваться российскими консульскими учреждениями по месту постоянного проживания иностранного гражданина (исключая транзитные визы с кодом TP1). Транзитная виза с кодом TP1 выдается иностранному гражданину для выезда из Российской Федерации в случае отсутствия у него действующей визы, а также при принятии уполномоченным подразделением либо территориальным органом решения об аннулировании разрешения на временное проживание или вида на жительство.

Транзитная виза с кодом TP1 может быть только однократной, транзитная виза с кодом TP2 - однократной или двукратной.[6]

Транзитная виза выдается на срок до 10 дней иностранному гражданину в целях транзитного проезда через российскую территорию либо в целях эвакуации иностранного гражданина, прибывшего в Россию в порядке, не требующем получения визы (пассажирам круизных судов, иностранным гражданам, прибывающим в Российскую Федерацию в туристических целях на паромках, имеющих разрешения на пассажирские перевозки, гражданам стран, с которыми Российская Федерация имеет соглашения о безвизовом въезде, и пассажирам, совершающим безвизовый транзит до 24 часов).

Иностранному гражданину, следующему через территорию России в государство назначения воздушным транспортом, транзитная виза выдается на срок не более 3 дней. Иностранному гражданину, совершающему беспересадочный полет воздушным транспортом над российской территорией, транзитная виза не требуется.

Транзитная виза иностранному гражданину, следующему через территорию Российской Федера-

ции в государство назначения на легковом автотранспортном средстве, выдается на срок, необходимый для транзитного проезда по кратчайшему маршруту. Указанный срок рассчитывается исходя из суточного пробега транспортного средства, равного 500 км.

При наличии соответствующего международного соглашения возможен въезд в Российскую Федерацию иностранных граждан без виз.

Так, упрощенный порядок въезда и выезда на территорию Российской Федерации - без виз по всем видам паспортов сроком до 90 дней (в том числе и в целях транзитного проезда) установлен для граждан Абхазии, Азербайджана, Аргентины, Армении, Белоруссии, Боливии, Бразилии, Венесуэлы, Гватемалы, Гондураса, Казахстана, Киргизии, Колумбии, Никарагуа, Панамы, Парагвая, Перу, Таджикистана, Узбекистана, Украины, Уругвая, Фиджи, Чили, Эквадора и Южной Осетии.[4]

Есть и другие исключения, предусматривающие безвизовый режим на более короткий срок (например, Таиланд – въезд и выезд без виз по общегражданским паспортам – до 30 дней), или безвизовый режим по определенным видам паспортов (например, Туркменистан - въезд и выезд без виз по дипломатическим и служебным паспортам – до 30 дней), или же безвизовый режим для отдельных категорий иностранных граждан (например, Румыния - безвизовый режим для членов экипажей воздушных судов).[7]

Часть 3 статьи 29 Федерального закона «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» определяет, что транзитная виза иностранному гражданину не нужна при транзитном проезде через российскую территорию осуществляемом в безостановочном режиме на участках транспортных магистралей в соответствии с перечнем и в порядке, установленном Правительством РФ. В настоящее время ни перечень, ни порядок Правительством РФ пока не установлены и находятся на стадии Проекта Постановления Правительства Российской Федерации "Об установлении участков железных дорог для транзитного проезда иностранных граждан и лиц без гражданства через территорию Российской Федерации и определении порядка транзитного проезда", подготовленного Минтранс России 20.02.2016.

Часть 4 статьи 29 устанавливает, что транзитный проезд иностранного гражданина или лица без гражданства в соответствии с международным договором о реадмиссии осуществляется на основании решения о транзите, принятого руководителем федерального органа исполнительной власти, уполномоченного на осуществление функций по контролю и надзору в сфере миграции, или его заместителем.

Статья 30 Федерального закона "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации", гласит, что федеральный государственный контроль (надзор) за проживанием, временным пребыванием в Российской Федерации и транзитным передвижением в пределах Российской Федерации иностранных граждан, ... осуществляется уполномоченными федеральными органами исполнительной власти в порядке, установленном Президентом Российской Федерации или Правительством Российской Федерации. Ранее, до ее упразднения, таким органом служила Федеральная миграционная служба РФ. В настоящее время, в соответствии с Указом Президента РФ от 05.04.2016 N 156 "О совершенствовании государственного управления в сфере контроля за оборотом наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров и в сфере миграции"[8] правоприменительные функции по федеральному государственному контролю (надзору) в сфере миграции возложены непосредственно на Министерство внутренних дел РФ.

Федеральный закон "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации"[3] в главе V.1. определяет порядок передачи и прием иностранных граждан в соответствии с международными договорами Российской Федерации о реадмиссии. Сам названный закон (как и другие национальные нормативные правовые акты), определения термина «реадмиссия» не содержит. Такое определение дано в пункте а) статьи 1 "Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Королевства Норвегия о реадмиссии"[9]. В соответствии с указанным Соглашением, реадмиссия – это передача запрашивающим государством и принятие запрашиваемым государством лиц (граждан запрашиваемого государства, граждан третьих государств или лиц без гражданства), чей въезд, пребывание или проживание в запрашивающем государстве признаны незаконными. Помимо вышеуказанного международного акта, существует и другие соглашения о реадмиссии, например "Со-

глашение между Российской Федерацией и Европейским сообществом о реадмиссии".[10]¹

Список литературы

1. Горохова С.С. Новеллы законодательства о въезде и выезде из Российской Федерации// Современный юрист. 2016. № 1 (14). С. 62-71.
2. Федеральный закон от 15.08.1996 № 114-ФЗ «О порядке выезда из Российской Федерации и въезд в Российскую Федерацию» (ред. от 30.12.2015) // Собрание законодательства Российской Федерации, 19.08.1996г.- № 34. - Ст. 4029.
3. Федеральный закон от 25.07.2002 N 115-ФЗ (ред. от 30.12.2015) "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2016) // Собрание законодательства РФ", 29.07.2002, N 30, ст. 3032
4. Горохова С.С., Семенова А.В., Сивопляс А.В., Смирнова Е.С., Митричев И.А., Артемьев Е.В., Беляев М.А., Богатырева Н.В. Комментарий к Федеральному закону от 15 августа 1996 г. N 114-ФЗ "О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию". - Специально для системы ГАРАНТ, 2017 г.// Система ГАРАНТ: <http://base.garant.ru/55888117/#ixzz5Coo1Nwkg>
5. Федеральный закон от 05.07.2010 N 154-ФЗ (ред. от 29.12.2017) "Консульский устав Российской Федерации"// Собрание законодательства РФ", 12.07.2010, N 28, ст. 3554
6. Постановление Правительства РФ от 09.06.2003 N 335 (ред. от 20.11.2017) "Об утверждении Положения об установлении формы визы, порядка и условий ее оформления и выдачи, продления срока ее действия, восстановления ее в случае утраты, а также порядка аннулирования визы"// Собрание законодательства РФ", 16.06.2003, N 24, ст. 2329
7. Консульский департамент МИД/ <http://www.kdmid.ru/cons.aspx>
8. Указ Президента РФ от 05.04.2016 N 156 (ред. от 21.12.2016) "О совершенствовании государственного управления в сфере контроля за оборотом наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров и в сфере миграции"// Собрание законодательства РФ, 11.04.2016, N 15, ст. 2071
9. "Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Королевства Норвегия о реадмиссии" (Заключено в г. Москве 08.06.2007)// Бюллетень международных договоров. 2009. N 4. С. 60 - 77.
10. "Соглашение между Российской Федерацией и Европейским сообществом о реадмиссии" (Вместе с <Ходатайствами>, <Списками документов>, <Совместными заявлениями>) (Заключено в г. Сочи 25.05.2006)// Бюллетень международных договоров. 2007. N 8. С. 42 - 61.

©С.С.Горохова, 2018

¹ "Соглашение между Российской Федерацией и Европейским сообществом о реадмиссии" (Заключено в г. Сочи 25.05.2006)

УДК 347

ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ДАВТЯН-ДАВЫДОВА ДАРЬЯ НИКОЛАЕВНА

старший преподаватель

ЮГАЙ ЛОЛИТА ИВАНОВНА

студент

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация. В данной статье мы рассмотрим актуальные для современного законодательства Российской Федерации проблемы коллективного управления авторскими и смежными правами, создания единой информационной базы объектов авторских и смежных прав, защиты прав режиссеров-постановщиков как субъектов смежных прав и проблемы исчерпания права на товарные знаки.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, авторские права, товарные знаки, смежные права.

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF RELATIONS IN THE SPHERE OF INTELLECTUAL PROPERTY IN THE RUSSIAN FEDERATION

**Davtyan-Davidova Darya Nikolaevna,
Yugay Lolita Ivanovna**

Abstract: In this article we will consider the problems of collective management of copyright and related rights, the creation of a unified information base of copyright and related rights, protection of rights of Directors as subjects of related rights and the problem of exhaustion of trademark rights that are relevant to the current legislation of the Russian Federation.

Keywords: intellectual property, copyright, trademarks, related rights.

2016 год для правового регулирования отношений в сфере интеллектуальной собственности был достаточно стабильным, он не отличается существенными изменениями в российском законодательстве. Это был год формирования судебной и другой правоприменительной практики, а также выявления тех проблем, оставшиеся за пределами внимания законодателя при принятии Федерального закона от 12.03.2014 № 35-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации».

Одним из самых сложных является вопрос о реформировании деятельности организаций по коллективному управлению авторскими и смежными имущественными правами. Его история относится к периоду переговорных процессов Российской Федерации о присоединении к Всемирно Торговой Организации. В соответствии с принятыми на себя обязательствами было определено, что Российская Фе-

дерация должна пересмотреть свою систему коллективного управления для того, чтобы отменить внедоговорное управление правами в течение 5 лет после вступления в силу части IV ГК РФ. Предложения на этот счет выдвигались разнообразные: от исключения внедоговорного коллективного управления правами организациями, имеющими аккредитацию, увеличение возможности правообладателей в выборе организационно-правовых форм юридических лиц, которые имеют право на осуществление данной деятельности, вплоть до передачи полномочий по коллективному управлению публично-правовым компаниям в соответствии с Федеральным законом от 03.07.2016 № 236-ФЗ «О публично-правовых компаниях в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Однако, если учитывать унитарный характер публично-правовых компаний, то возникает вполне себе закономерный вопрос о правовом положении правообладателей как членов или участников общественных организаций по коллективному управлению.

Действительно, проблемы сбора вознаграждения организациями по коллективному управлению и его распределения в пользу авторов и других правообладателей очень актуальны и нередко обусловлены “нечистой” деятельностью организаций, имеющих аккредитацию, которые осуществляют коллективное управление авторскими и смежными правами, для всех категорий участников правовых отношений, недостаточным, неэффективным государственным контролем за деятельностью данных организаций, отсутствием в открытом для всех доступе понятных методик сбора, распределения вознаграждения, хранения средств, контроля расходов аккредитованных организаций и другое.

При всем этом абсолютной поддержки заслуживают предлагаемые механизмы для усиления контроля за аккредитованными организациями, их отчетности об использовании прав и о выплате вознаграждения, публичного раскрытия информации, проведения аудиторской проверки, предоставления информации и сведений о правообладателях, иные механизмы, обеспечивающие получения авторами и иными правообладателями вознаграждения. Также, создание в аккредитованных организациях совета наблюдателей - наблюдательного совета, который бы осуществлял контроль за финансово-хозяйственной деятельностью аккредитованной организации и другое.

Следующая актуальная проблема, которая обсуждается уже не первый год на разных уровнях и в разных форматах, — это мысль о создании единой информационной базы об объектах авторских и смежных прав, так называемого Единого информационного каталога, которая была бы направлена на защиту как авторов и правообладателей, так и добросовестных пользователей, причем такого рода проблемы свойственны не только для нашего государства, но для и стран Европейского Союза. Конечно же, идея создания подобного каталога актуальна, но возникают определенные сомнения в части дополнительных расходов из федерального бюджета, а также правового значения регистрации в каталоге и соответствия его Бернской конвенции по охране литературных и художественных произведений от 9 сентября 1886 года, принятой в Стокгольме. Хоть расходы и смогут покрываться за счет платы, которая будет взиматься за внесение в каталог сведений и за выдачу информации, но сама разработка обеспечения такой информационной базы, исполнение обязанности уполномоченным на то федеральным органом исполнительной власти проводить розыск сведений об авторах и правообладателях и при обнаружении этих сведений включать их в каталог, не могут быть реализованы без первоначальных внесенных финансовых расходов.

Также, еще одной проблемой в рамках совершенствования законодательства в сфере защиты интеллектуальной собственности стал вопрос о правовом положении театральные режиссеров-постановщиков. В соответствии с пп. 1 п. 1 ст. 1304 Гражданского кодекса РФ постановки спектаклей относятся к объектам смежных прав (исполнениям), которые охраняются, если эти исполнения выражаются в форме, которая допускает их воспроизведение и распространение с помощью технических средств. При этом, на живое исполнение постановки режиссера, в отличие от аудиовизуального произведения, авторские права распространяться не будут. Деятельность создателей хореографических произведений и пантомим - балетмейстеров, хореографов - тоже охраняется авторским правом в отличие от театральные режиссеров, независимо от записи танца, балета и т.п.

Творческая деятельность режиссеров — постановщиков спектаклей владеет значимой специфичностью, по сравнению с деятельностью артистов-исполнителей она аналогична с деятельностью

кинорежиссера и требует особого регулирования. Постановкой режиссера — постановщика спектакля, концертной или цирковой программы, циркового номера или иного театрально-зрелищного представления считается представленная на публике композиция элементов театрально-зрелищного представления (драматургического, музыкального, сценографического, хореографического и иных подобных материалов, включая подбор актеров).

Список литературы

1. Котенко Е. С. Мультимедийный продукт как объект авторских прав : автореф.д дис. ... канд. юрид. наук. — М., 2012.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Авторское право. Права, смежные с авторскими : постатейный комментарий к главам 69—71 / под ред. П. В. Крашенинникова. — М. : Статут, 2014.
3. Гоинь Е. С. Модернизация положений о договорах в сфере интеллектуальных прав // Законодательство. — 2015. — № 2. —
4. Рузакова О. А., Рузаков А. Б. Проблемы унификации законодательства стран
5. Рузакова О.А., Некоторые проблемы правового регулирования отношений в сфере интеллектуальной собственности.

© Д.Н.Давтян-Давыдова, Л.И.Югай, 2018

УДК 347

ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ НЕОПРЕДЕЛЁННОГО КРУГА ЛИЦ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

ШУМОВА КРИСТИНА АЛЕКСАНДРОВНА

к.ю.н., доцент

БАГРИЙ ЕКАТЕРИНА СЕРГЕЕВНА,**КАРТАШОВА ДАРЬЯ ВЯЧЕСЛАВОВНА,****КУЗНЕЦОВ АНДРЕЙ ОЛЕГОВИЧ**

Студенты

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет»

Аннотация: Процесс формирования в России демократического правового государства предполагает необходимость закрепление в праве, кроме частных интересов, также и интересов, вызванных объективными потребностями общества в целом и направленных на обеспечение социальной стабильности государства. Говоря о защите прав неопределенного круга лиц как неотделимом признаке социального государства, встает вопрос о законодательном оформлении норм касающихся данного института до сих пор остается актуальным для юридической науки.

Ключевые слова: Гражданский процессуальный кодекс, гражданский процесс публичный интерес, защита, законность, общественный интерес, неопределенный круг лиц, процессуальные действия.

PROBLEMS OF THE PROTECTION OF THE RIGHTS OF AN UNDEFINED CIRCLE OF PERSONS IN THE CIVIL PROCESS

**Bagry Ekaterina Sergeevna,
Kartashova Darya Vyacheslavovna,
Kuznetsov Andrey Olegovich**

Abstract: The process of formation of a democratic legal state in Russia presupposes the need to consolidate in law, in addition to private interests, also interests caused by the objective needs of society as a whole and aimed at ensuring the social stability of the state. Speaking about the protection of the rights of an indefinite circle of persons as an inseparable sign of a social state, the question arises of the legislative formulation of the norms concerning this institution still remains relevant for the legal science.

Keywords: Civil Procedure Code, civil process of public interest, protection, legality, public interest, vague circle of persons, procedural actions.

В процессуальной литературе защита интересов неопределённого круга лиц рассматривается часто в качестве основной формы участия ввиду того, что прокурором осуществляется публичная деятельность, защищаются публичные интересы. Почему указанная категория субъектов не может самостоятельно защитить свои права в рамках гражданского дела? Следует заметить, что интересы неопределен-

ного круга лиц представляют собой прежде всего публичные интересы. Выявленная взаимная зависимость в реализации публичного и частного интересов позволяет увидеть публичный интерес в возможности реализации прав и законных интересов каждым их носителем, что свидетельствует о возможности широкого толкования исследуемой нами категории.

Отсутствие на теоретическом уровне единого понимания сущности «публичного интереса» предполагает и наличие противоречий в вопросе о процессуальной роли прокурора в гражданском процессе. «С момента проведения в России судебно-правовой реформы и до настоящего времени вопрос о возможности присутствия прокурора в гражданском процессе остается дискуссионным. Мнения различны – от необходимости еще большей минимизации степени участия прокурора в гражданском процессе, до сохранения данного института, а в некоторых случаях и расширения пределов прокурорского вмешательства». Основным условием, определяющим в настоящее время возможность присутствия прокурора в гражданском процессе, является необходимость защиты публичного интереса.

Однако полярность мнений, присутствующих на страницах юридической литературы, в вопросе определения категории «публичный интерес», отсутствие ее легального определения и процессуальных форм его защиты, не позволяет адекватно осмыслить вопросы, касающиеся определения процессуальной роли прокурора в гражданском процессе.

Речь в данном случае идет об использовании оценочных категорий, играющих важнейшую роль в правовом регулировании общественных отношений и реализации норм права в жизни людей. Рассматривая «публичный интерес» в качестве некоего обобщения, в границы которого может быть включен максимально широкий спектр вариантов жизненных ситуаций, мы полагаем, что формализация данной категории представляется крайне сложной из-за крайне абстрактного характера, плюрализма возможных подходов к определению сущности понятия. Думается, что, защищая публичный интерес, исходя из смысла ст. 45 ГК РФ, прокурором отстаивается в рамках гражданского судопроизводства совокупность отношений, выражающий под собой общие ценности, устремления общества и государства, которые признаются ими, а также обеспечиваются правом. «Иными словами, упоминая категорию «публичный интерес» необходимо ассоциировать ее как с государственными (устройство государства, полномочия властных структур), так и социальными (сферы жизнедеятельности, управление социальными процессами) вопросами». Ввиду важности указанных явлений, а также их фундаментальности необходимо упомянуть и о защите публичного интереса в рамках обозреваемой формы.

Нарушение публичного интереса, прав неопределенного круга лиц ведет к нарушению режима законности в обществе, что должно предотвращаться органами государства, в число которых входит прокуратура, обладающая закрепленными за ней полномочиями по ликвидации и превенции существующих нарушений.

Что касается самой защиты прав неопределенного круга лиц, то в соответствии со ст. 46 ГПК, наряду с прокурором таким правом обладают также органы государственной власти, местного самоуправления, организации или граждане. Стоит отметить, что заявители в данном случае несут процессуальные права и обязанности истца, кроме заключения мирового соглашения и обязанности по уплате судебных расходов. Но несмотря на это, само содержание и правовая фабула понятия «неопределенный круг лиц» не имеют законодательного закрепления и в этом выражается основная проблема данного института.

Таким образом, для выявления сущностных характеристик исследуемого нами понятия, наиболее верным, будет рассматривать публичный интерес не с точки зрения проявления его в публично-правовых или в частноправовых отношениях, что может быть применимо и к категории «частного интереса», а с точки зрения его связи с нормами императивного характера как в отраслях публичного, так и в отраслях частного права.

Понимание в настоящее время «публичного интереса» как оценочной категории, содержание которой определяется подвижностью границ между сферами жизнедеятельности общества и государства, между публичным и частным, позволяет рассматривать ее как универсальное правовое явление, предполагающее возможность как расширительного, так и ограничительного толкования, предусматриваю-

щее, вместе с тем, необходимость учета и нравственных ориентиров в понимании права, присущих естественно-правовому подходу.

С этой же точки зрения должны находить свое разрешение и вопросы, касающиеся участия прокурора в гражданском процессе. Важность защиты интересов общества и государства, особо нуждающихся в этом частных прав и интересов, не позволяют в настоящее время исключать или минимизировать возможность участия прокурора в гражданском процесс.

Вместе с тем, необходимость учета при толковании данной оценочной категории не только правовых, но и нравственных ориентиров, по мнению автора, позволит в будущем сделать такое участие социально-оправданным и адекватным складывающимся объективным реалиям.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2014. - N 9
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. - №46. – Ст. 4532
3. Крайнова А. В. Проблемы защиты неопределенного круга лиц в гражданском процессе // Вестник ПензГУ. 2017. - №2 (17).- С.-46-49.
4. Туманов Д. А. Защита интересов неопределенного круга лиц (отдельные проблемы) // Труды Института государства и права РАН. 2017.-№6 (64).-С.- 162-173.
5. Соколова О. Г. Неопределенный круг лиц: некоторые вопросы реализации права на обращение в суд // Вестник СГЮА. 2016.- №6 (113).- С. -118-122.

© Е.С. Багрий, Д.В. Карташова, А.О. Кузнецов, 2018

УДК 340

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

ЖАРОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧ

магистрант

Уральского филиала Российского государственного университета правосудия

Аннотация: В данной статье автор рассматривает актуальные вопросы правового регулирования обеспечения доказательств в арбитражном процессе.

Ключевые слова: доказательства, процессуальные действия, арбитражный суд, обеспечительный иск.

LEGAL REGULATION OF PROVIDING EVIDENCE IN THE ARBITRATION PROCESS

Zharov V. V.

Abstract: in this article the author considers the topical issues of legal regulation of evidence in the arbitration process.

Key words: evidence, proceedings, arbitration court, security claim.

Современный этап развития российского общества связан с приоритетом защиты общечеловеческих ценностей и характеризуется изменением функций российских судов. Ни одно гражданское или арбитражное дело не может быть разрешено без процедуры доказывания. Однако в процессе доказывания могут возникать ситуации, когда в отношении некоторых доказательств есть опасения, что они могут исчезнуть или стать недоступными к моменту судебного разбирательства. И здесь неизбежно обращение к процедуре обеспечения доказательств. Вопрос правового регулирования обеспечения доказательств в арбитражном процессе на сегодняшний день является одним из актуальных вопросов.

К сожалению, действующее арбитражное законодательство мало внимания уделяет правовому регулированию обеспечения доказательств, приравнивая этот институт к обеспечению иска, в то время как при детальном сопоставлении в правовой природе этих явлений обнаруживаются существенные различия. Кроме того, в теории арбитражного процессуального права практически отсутствуют какие-либо теоретические работы по указанному вопросу. Исключение составляют работы практиков, в которых основной акцент делается на порядке осуществления обеспечения доказательства. Между тем практика обеспечения доказательств по различным аспектам развивается в разных регионах страны по-разному и требует теоретического осмысления.

В арбитражно-процессуальном законодательстве РФ процессуальный порядок обеспечения доказательств закреплен в ст. 72 АПК РФ. Данная статья регулирует обеспечение доказательств в арбитражном процессе, и предусматривает права лиц участвующих в деле, и имеющих основания опасаться, что представление в арбитражный суд необходимых доказательств станет невозможным или затруднительным, могут обратиться с заявлением об обеспечении этих доказательств. При этом заявление об обеспечении доказательств подается в арбитражный суд, в производстве которого находится дело.

В заявлении обязательно указываются доказательства, которые необходимо обеспечить, обстоятельства, для подтверждения которых необходимы эти доказательства, причины, побудившие обратиться с заявлением об их обеспечении. Закон напрямую не ограничивает доказательства, которые могут быть обеспечены судом. При этом, обеспечение доказательств в арбитражном процессе имеет характерные признаки: обоснование, срочность, защита интересов заявителя, временный характер, соразмерность обеспечительных мер заявленному требованию².

Проанализировав данную статью можно сделать вывод о том, что арбитражно-процессуальным законодательством предусмотрено, что обеспечение доказательств производится арбитражным судом по правилам, установленным АПК РФ для обеспечения иска. Но не стоит забывать о том, что обеспечение иска и обеспечение доказательств – это абсолютно разные институты процессуального права, и предназначены для достижения различных целей разными способами.

Основная цель обеспечения иска, это - обеспечение гарантированного реального исполнения будущего судебного решения, которое учитывает условия, когда непринятие таких обеспечительных мер, позволит ответчику полностью исключить или существенно затруднить возможность исполнения судебного акта частично или полном объеме. Принятие мер по обеспечению иска, достигается методом установления запретов и ограничений в отношении должника или третьих лиц.

Основная же цель обеспечения доказательств, это - обеспечение условий для установления судом истины по делу с использованием необходимых доказательств, относительно которых есть основания полагать, что они будут утрачены или существенно изменены до наступления судебного разбирательства. Принятие мер при обеспечении доказательств, достигается методом немедленного восприятия судом доказательства, и фиксация содержащейся в нем информации, относительно которых есть основания полагать, что впоследствии такое восприятие судом окажется невозможным или затруднительным³.

Таким образом, процессуальные действия, совершаемые арбитражным судом в случае обеспечения иска и в случае обеспечения доказательств, являются абсолютно разными по своей правовой природе и не могут быть приравнены друг к другу.

Принятие обеспечительных мер, суд осуществляет путем вынесения судебного акта, определения, на этом собственная деятельность суда заканчивается и считается завершенной. Дальнейшая реализация обеспечительных мер проходит самостоятельно, и не имеет никакого отношения к арбитражному процессу.

Например, фактическое исполнение обеспечительных мер может осуществляться в ходе исполнительного производства, может осуществляться другими лицами, на которых арбитражным судом возложены обязанности по исполнению обеспечительных мер, а также в зависимости от вида принятых мер государственными органами, иными органами, осуществляющими государственную регистрацию имущества или прав на него, либо через действия уполномоченных органов при наложении ареста на имущество, возможны и иные варианты и механизмы принудительного исполнения судебного акта.

В случае обеспечения доказательств, суд не ограничивается только вынесением судебного акта, определения об обеспечении доказательства. Суд уже после удовлетворения соответствующего ходатайства и вынесения определения о принятии обеспечительных мерах, самостоятельно его реализует.

Например, непосредственно рассматривает доказательство, назначает экспертизу, осуществляет допрос свидетелей или специалистов, применяет другие методы обеспечения доказательств предусмотренные нормами закона.

Недостатки судебной практики обеспечения доказательств в арбитражном процессе во многом связаны как со сложностью понимания применения норм обеспечения доказательств регулируемых нормами обеспечения иска, так и в связи с допускаемыми ошибками в ходе доказывания. Подобное отражается в неверном понимании задачи, нарушается процессуальный порядок, неверно трактуются

² Арбитражно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 года № 95 – ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст.3012.

³ Фомичева Р.В. Меры по обеспечению исполнения решений в арбитражном процессе: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2007. С.46.

исследования и оценки доказательств, недостаточная полнота доказательственного материала, неправильное определение предмета доказывания.

Следует учитывать тот факт, что арбитражный суд наделен полномочиями для самостоятельно обеспечивая доказательства. В этом случае суд не вправе совершать какие-либо специальные действия с доказательствами, в сравнении с традиционными действиями по собиранию и исследованию доказательств, которые суд совершает в ходе "обычного" судебного разбирательства. Другими словами можно пояснить и уточнить, что обеспечение доказательств, по своей сути представляют одни и те же судебные процессуальные действия, направленные на восприятие и фиксирование информации, которую в последствии судом можно признать доказательствами.

Как видно из представленной статьи, тема обеспечения доказательств в арбитражном процессе является актуальной и неоднозначной. Тема неразрывно связана со знанием и применением обеспечения иска, с доказыванием и доказательствами, при этом имеет свою специфику, нормативную базу и практику применения. С практической точки зрения для широты понимания темы обеспечения доказательств в арбитражном процессе, необходимо знание понятий обеспечения, доказывания и доказательства в узком смысле, с учетом стадий арбитражного процесса, его целей и задач, и конечно с учетом понимания арбитражного процесса в широком смысле для достижения конечной поставленной цели. Безусловно, необходимо изучение практики применения норм обеспечения доказательств, что является вопросом отдельной статьи в рамках темы обеспечения доказательств в арбитражном процессе.

Список литературы

1. Арбитражно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 года № 95 – ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст.3012.
2. Фомичева Р.В. Меры по обеспечению исполнения решений в арбитражном процессе: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2007. С.46.

УДК 340

ПРОБЛЕМЫ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

ЖАРОВ ВЛАДИМИР ВЛАДИМИРОВИЧмагистрант
Уральского филиала Российского государственного университета правосудия

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемные вопросы представления доказательств при рассмотрении гражданских дел в арбитражных судах.

Ключевые слова: доказательства, арбитражный суд, средства доказывания, информация.

PROBLEMS OF EVIDENCE IN THE ARBITRATION PROCESS

Zharov V. V.

Abstract: this article deals with the problematic issues of evidence in civil cases in arbitration courts.

Key words: evidence, the arbitral Tribunal, the evidence information.

Одной из главных задач арбитражного процесса является своевременное и справедливое судебное разбирательство дела независимым и беспристрастным судом. Реализации этой задачи зачастую мешают пробелы в действующем процессуальном законодательстве в том числе в части, касающейся представления доказательств.

В связи с решением вопроса о возможности получения доказательственной информации непосредственно судом в литературе возникла полемика в отношении того, как относиться к информации, взятой с сайтов в сети Интернет.

В частности, было предложено считать такую информацию общеизвестным фактом, что должно быть особо подтверждено в судебном заседании⁴.

Согласно другому предложению, указанная информация является «специфическим вещественным доказательством», осмотр которого фиксируется судом в соответствующем протоколе⁵.

Следует заметить, что информацию с сайтов в Интернете нельзя считать ни общеизвестным фактом, ни вещественным доказательством, пусть даже и специфическим. Общеизвестность факта определяется тем, что о нем знают не только лица, участвующие в деле, и суд, но и другие лица. Это факты, о существовании которых известно широкому кругу лиц в пределах государства или определенной местности. Применительно к информации, содержащейся на сайтах в сети Интернет, данное условие не выдерживается. К тому же, что это за общеизвестный факт, о котором предстоит дебаты в ходе судебного заседания? Кроме того, к моменту рассмотрения дела в суде обсуждаемая информация вообще может быть удалена с сайта. Как установить ее общеизвестность в этом случае? Скорее

⁴Ворожбит С.П. Электронные средства доказывания в гражданском и арбитражном процессе: Автореф. Дис.... канд. юрид. наук. СПб., 2011. С.9-11.

⁵Боннер А.Т. Традиционные и нетрадиционные средства доказывания в гражданском и арбитражном процессе: Монография. М.: Проспект, 2013. С.527.

речь здесь должна идти о признании сторонами информации с сайта в сети Интернет в качестве факта, не требующего доказывания, в результате достигнутого между сторонами соглашения. Это соглашение подлежит удостоверению заявлениями сторон в письменной форме и занесению в протокол судебного заседания (ч. 2 ст. 70 АПК РФ).

Что касается вещественных доказательств, то ими являются предметы, которые по своему внешнему виду, свойствам, месту нахождения или по иным признакам могут служить средством установления обстоятельств, имеющих значение для рассмотрения и разрешения дела (ст. 76 АПК РФ). Информация с сайта имеет совершенно иную правовую природу, чем вещественные доказательства, поскольку взята из электронных материалов конкретной базы данных. Важно подчеркнуть, что электронные материалы напрямую не рассматриваются процессуальным законодательством в качестве источников сведений об обстоятельствах, имеющих значение для дела (ст. 64 АПК РФ). Косвенно возможность использования электронных материалов при рассмотрении гражданских дел открывают ч. 3 ст. 75 АПК РФ, которые говорят о допустимости в качестве доказательств документов, подписанных электронной подписью, но только в случаях и в порядке, которые установлены федеральным законом, иным нормативным правовым актом. АПК РФ допускает и случай, когда такая возможность предусмотрена договором. В АПК РФ, кроме того, имеется ст. 64, часть 2 которой, перечисляя виды доказательств, используемых в арбитражном процессе, указывает на «иные материалы», к которым можно отнести материалы, размещенные на Интернет-ресурсах. Электронные материалы могут считаться доказательствами только при одновременном соблюдении трех условий: установлении лица, разместившего материалы в сети Интернет, исключении факта изменения содержания материалов, полученных из сети Интернет, удостоверении надлежащим образом содержания информации полученной из сети Интернет.

В связи с всевозрастающим использованием электронных документов и материалов в гражданском обороте законодатель должен дать в процессуальном законодательстве легальные определения электронному документу и электронному материалу, определить правовой статус электронного документооборота, дополнить перечень доказательств указанием на электронные документы и материалы, урегулировать процессуальный порядок представления и оценки электронных доказательств в судах, чем обеспечить надежную юридическую защиту участников электронного взаимодействия при возникновении различного рода гражданско-правовых споров.

В результате неполной согласованности содержания норм и наличия некоторого различия процедур обеспечения доказательств и обеспечения иска, в практике юриста порядок обеспечения доказательств может иметь затруднения. В частности, затруднительным представляется отмена обеспечения доказательств в том случае, если оно уже состоялось. Возникают случаи, когда обеспечение доказательств может применяться по ходатайству как истца, так и ответчика. Невозможным является случай обязать сторону дела предъявить подобный иск, даже в случае его очевидной необходимости.

Важным следует считать вопрос о возможности причинения убытков обеспечителю действиями последующими обеспечительными мерами и по сбору доказательств. Например, ущерб могут причинить изъятие товаров или документов. В этом случае следует отметить, арбитражному суду закон не позволяет «изымать» доказательства. Согласно статье 66 АПК РФ, при удовлетворении соответствующего ходатайства, суд истребует соответствующее доказательство от лица, у которого оно находится, и в случае его не выполнения налагается судебный штраф.

С учетом изложенного, возникает вопрос о защите прав и интересов сторон при применении обеспечительных мер в арбитражном процессе. Неоспоримым является факт, что и ответчик и истец являются равноправными сторонами. Соответственно каждому участнику арбитражного процесса гарантирована равная возможность защиты прав и применения обеспечительных мер. Недопустимым является случай, когда до подтверждения судебным решением права истца на предмет спора, ответчик может оказаться в неблагоприятном по сравнению с истцом положении, при необоснованном заявлении к нему требования об обеспечении иска. Так как обеспечительные меры могут иметь материально-правовые ограничения и привести к возможным убыткам.

В традиционном понимании и исполнении, обеспечение доказательств предусматривает совер-

шение судом действий по восприятию доказательств, которые он может совершать с ними в судебном разбирательстве. Отличие состоит в том, что совершаются они немедленно, ввиду угрозы утраты доказательства, без проведения судебного заседания.

В целом недостатком норм законодательства в части обеспечения доказательств является отсутствие полноценной ответственности сторон за сокрытие доказательств, дачу ложных объяснений, включая ложные утверждения об отсутствии доказательства.

Таким образом, для обеспечения равенства сторон в гражданском и арбитражном процессах, процессуальной экономии и, как следствие, - повышения эффективности правосудия в целом необходимо в первоочередном порядке установить ответственность сторон за несвоевременное представление доказательств без уважительных причин и за дачу заведомо ложных объяснений по вопросам, рассматриваемым в суде; регламентировать использование результатов внесудебной экспертизы и электронных документов и материалов в качестве доказательств; установить случаи и порядок проявления судом инициативы в сборе «общедоступных» доказательств по рассматриваемому гражданскому делу в целях вынесения законного и обоснованного решения.

Список литературы

1. Боннер А.Т. Традиционные и нетрадиционные средства доказывания в гражданском и арбитражном процессе: Монография. – М.: Проспект, 2013. – 527 с.
2. Ворожбит С.П. Электронные средства доказывания в гражданском и арбитражном процессе: Автореф. Дис.... канд. юрид. наук. – СПб., 2011. – 25 с.
3. Справочник по доказыванию в гражданском судопроизводстве / Под ред. И.В. Решетниковой., доп. и перераб. – М.: Норма, 2011. – 496 с.
4. Трофимов, Я.В. К вопросу о доказательствах и доказывании в гражданском и арбитражном процессах России // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5: Юриспруденция. – 2010. - № 1. - С. 89-91.

УДК 343.13

КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

КАРТАШОВ ИГОРЬ ИГОРЕВИЧканд. юрид. наук
доцент кафедры уголовно-процессуального права**БУРОВ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ**магистрант
Российский государственный университет правосудия (Центральный филиал)
Россия, г. Воронеж

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы классификации технических средств, применяемых в уголовном судопроизводстве.

Ключевые слова: уголовное судопроизводство, технические средства, классификация технических средств, расследование преступлений.

CLASSIFICATION OF TECHNICAL MEANS IN CRIMINAL PROCEEDINGS

**Kartashov Igor Igorevich,
Burov Evgeniy Aleksandrovich**

Abstract: The article deals with the classification of technical means used in criminal proceedings.

Keywords: criminal justice, technical means, classification of technical means, investigation of crimes.

Развитие науки и техники оказывает существенное влияние на использование технических средств в уголовном судопроизводстве. Достаточно сложно представить себе случаи, когда расследование преступления обошлось бы без применения тех или иных технических средств (далее – ТС). Расширение сферы использования технических средств в уголовном процессе все чаще затрагивает права и интересы лиц, вовлеченных в расследование. Если в начале прошлого века в качестве ТС использовались простейшие измерительные приборы, лупы, щупы, фотоаппараты, то сейчас посредством технических средств можно получить доступ к личным данным, переписке, телефонным переговорам, иным сведениям конфиденциального характера. Вместе с тем, разрешение вопросов правового регулирования применения ТС в уголовном судопроизводстве, по нашему мнению, не в полной мере соответствует требованиям современности [1, 2, 3].

Прежде, чем перейти к вопросам правовой регламентации использования ТС в уголовном судопроизводстве, считаем необходимым рассмотреть виды и классификации соответствующих технических средств.

Традиционно технические средства подразделяются на специально разработанные для целей уголовного судопроизводства и приспособленные для этого [4, с. 232].

В зависимости от сферы применения технику можно разделить на следующие группы: технические средства общего назначения; криминалистическая техника; технические средства специального назначения (специальная техника); техника обеспечения информационной безопасности.

Первая группа объединяет широкий спектр технических средств и систем, предназначенных для

обеспечения деятельности органов предварительного расследования и суда. К ним, в частности относятся средства и системы связи (телефонная, мобильная, видеоконференцсвязь), информационные системы, компьютерная и оргтехника.

Криминалистическая техника, под которой понимаются научно-технические средства, предназначенные для решения криминалистических задач обнаружения, фиксации, изъятия и исследования доказательств. В свою очередь некоторые авторы выделяют в этой группе самостоятельные подгруппы: «а) устройства (аппараты, приборы, инструменты, приспособления); б) материалы (реактивы, дактилоскопические порошки и пленки, маркировочные и упаковочные материалы, удостоверительные ленты и др.); в) комбинированные комплекты технических средств (спецнаборы, передвижные лаборатории)» [5, С.193].

В группу технических средств специального назначения входят такие ТС, которые позволяют осуществлять негласный сбор информации и применяются в ходе производства таких специфических следственных действий, как наложение ареста на почтово-телеграфные отправления, контроль и запись переговоров, получение информации о соединениях между абонентами и (или) абонентскими устройствами. Кроме того, в названную группу, на наш взгляд входят и ТС применяемые в ходе оперативно-розыскной деятельности.

Наконец, четвертую группу составляют, технические средства обеспечения информационной безопасности органов предварительного расследования и суда, позволяющие предотвратить неправомерный доступ к информации, содержащейся в материалах уголовного дела.

В зависимости от режима использования технических средств и уголовно-процессуальной регламентации можно разделить их на три группы: 1) ТС, применяемые в ходе производства следственных действий; 2) ТС, используемые оперативно-розыскными органами в процессе, так называемого, оперативного сопровождения расследования уголовного дела (оперативная техника); 3) ТС, используемые лицами, не являющимися субъектами уголовного судопроизводства. В соответствии с ч.6. ст. 164 УПК РФ при производстве следственных действий могут применяться технические средства обнаружения, фиксации и изъятия следов преступления и вещественных доказательств. При этом сам факт применения соответствующих технических средств и результатов их применения подлежит отражению в протоколе следственного действия. Порядок применения ТС в ходе производства следственных действий регламентируется УПК РФ.

Применение ТС в ходе оперативно-розыскной деятельности регламентируется в первую очередь Федеральным законом «Об оперативно-розыскной деятельности» и специальными нормативными актами. Существенной особенностью применения технических средств в оперативно-розыскной деятельности является ее преимущественно негласный характер. Основываясь на общих видовых признаках специальные технические средства (далее – СТС), предназначенные для негласного получения информации в процессе осуществления оперативно-розыскной деятельности подразделяются на: СТС для негласного получения и регистрации акустической информации; СТС для негласного визуального наблюдения и документирования; СТС для негласного прослушивания телефонных переговоров; СТС для негласного перехвата и регистрации информации с технических каналов связи; СТС для негласного контроля почтовых сообщений и отправлений; СТС для негласного исследования предметов и документов; СТС для негласного проникновения и обследования помещений, транспортных средств и других объектов; СТС для негласного контроля за перемещением транспортных средств и других объектов; СТС для негласного получения (изменения, уничтожения) информации с технических средств ее хранения, обработки и передачи; СТС для негласной идентификации личности [6, с.27]. Ранее в нормативных актах существовала классификация оперативной техники по технико-конструктивному исполнению, а также по тактико-техническим данным.

Ввиду особой регламентации применения оперативной техники субъект ее использования может осуществлять свои функции в сфере деятельности, строго очерченной нормативными актами, и только в отношении определенной категории объектов. Правомерность применения того или иного вида оперативной техники определяется, в первую очередь, соответствием полномочий субъекта способам решения поставленных задач. Необходимо отметить, что основой такого разделения являются не сами технические средства, а их совокупность с методами и объектами применения.

Для целей уголовного судопроизводства, по нашему мнению, важно не столько само специальное техническое средство, примененное в ходе оперативно-розыскной деятельности, а возможность оценки допустимости результатов его применения в процессе доказывания.

Особое значение принимает критерий допустимости и в случае к результатам применения ТС лицами, не являющихся участниками уголовного судопроизводства, поскольку появление таких результатов происходит вне сферы уголовного процесса.

Другим критерием классификации ТС выступает необходимость владения субъектом их применения специальными знаниями, умениями и навыками. Если в одних случаях применить техническое средство может человек без какой-либо специальной подготовки (простейшие измерительные приборы, фотоаппарат, телефон), то в других необходимо привлечение специалиста (программно-аппаратные комплексы для копирования компьютерной информации). При этом законодатель установил случаи привлечения специалиста для участия в следственных действиях, в том числе для применения технических средств (ч. 9.1 ст. 182, ч. 3.1 ст. 183 УПК РФ).

Таким образом, отнесение технического средства к конкретной группе не только влияет на правовую регламентацию порядка его использования, но и имеет существенное значение для дальнейшего использования результатов применения в доказывании по уголовным делам.

Список литературы

1. Ландау И.Л. Некоторые аспекты использования научно-технических средств в уголовном процессе // Судебная власть и уголовный процесс. 2016. № 1. С. 77-81.
2. Карташов И.И., Буров Е.А. К вопросу о понятии и уровнях правового регулирования применения технических средств в уголовном судопроизводстве // Актуальные вопросы права, экономики и управления сборник статей XI Международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2017. С. 182-186.
3. Дудоров Т.Д., Карташов И.И. Актуальные проблемы использования специальных технических средств в раскрытии и расследовании преступлений // Вестник Воронежского института ФСИИ России. 2016. № 3. С. 67-73.
4. Белкин Р.С. Курс криминалистики: Учебное пособие для вузов / В 3 т. 3-е изд., доп. М., 2001. Т. 1. 480с.
5. Курс криминалистики: В 3 т. Т. I. Общетеоретические вопросы, Криминалистическая техника. Криминалистическая тактика / Под ред. О.Н. Коршуновой и А.А. Степанова. – СПб.: Изд-во «Юридический центр Пресс», 2004. 683с.
6. Специальная техника и информационная безопасность: Учебник / Под. ред. В.И. Кирина. Т.1. – М.: Академия управления МВД России, 2000. 783с.

УДК 340

К ВОПРОСУ ОБ ОЦЕНКЕ БЕРЕМЕННОСТИ КАК КВАЛИФИЦИРУЮЩЕГО ПОСЛЕДСТВИЯ ИЗНАСИЛОВАНИЯ

ЗОЛОТОВ МАКСИМ АЛЕКСАНДРОВИЧ

к.ю.н., доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями

ЛАРИОНОВА ТАТЬЯНА АЛЕКСЕЕВНА

студент 2 курса Института права

Самарский государственный экономический университет

Аннотация: В данной статье рассматривается беременность потерпевшей, как иное тяжкое последствие изнасилования, а также обращается внимание на толкование такого квалифицирующего признака изнасилования, как «изнасилование, повлекшее иные тяжкие последствия». Рассматривается существующее мнение о необходимости внесения поправок в Уголовный кодекс РФ, заключающихся в придании данному обстоятельству статуса самостоятельного квалифицирующего признака.

Ключевые слова: изнасилование, квалифицирующий признак, иные тяжкие последствия, беременность потерпевшей.

TO THE QUESTION OF ESTIMATION OF PREGNANCY AS A QUALIFYING CONSEQUENCES OF RAPE

**Zolotov Maxim Alexandrovich,
Larionova Tatiana Alexeevna**

Annotation. This article considers the victim's pregnancy as another serious consequence of rape, and also draws attention to the interpretation of such a qualifying attribute of rape as "rape that caused other grave consequences". The existing opinion on the need to amend the Criminal Code of the Russian Federation, which consists in giving the given status the status of an independent qualifying attribute, is considered.

Key words: rape, qualifying sign, other serious consequences, pregnancy of the victim.

Одним из последствий изнасилования может явиться беременность потерпевшей. Данное возможное последствие указано в Постановлении Пленума Верховного суда РФ от 4 декабря 2014 г. «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы» [3]. Пункт 13 Постановления раскрывает содержание квалифицирующего признака «иные тяжкие последствия изнасилования» и относит беременность потерпевшей к иным тяжким последствиям насильственного полового преступления, причем без каких-либо оговорок [3].

По своей законодательной конструкции изнасилование имеет формальный состав. В юридической литературе отсутствует единый подход к оценке беременности, наступившей в результате изнасилования.

Ряд специалистов считают необходимым закрепить такое последствие, как изнасилование, самостоятельным квалифицирующим признаком ст. 131 УК РФ, потому что в подобных случаях потер-

пешая испытывает дополнительные нравственные и, возможно, физические страдания. Подобную позицию уже много лет назад высказала Т. В. Кондрашова, когда выступала за введение подобного квалифицирующего обстоятельства в ст. 117 УК РСФСР [10]. Н. В. Тыдыкова согласна с данным мнением, поскольку считает, что при наступлении такой беременности возможны и связанные с ней неблагоприятные последствия медицинского, социального и экономического характера. Это говорит о повышенной общественной опасности изнасилования и служит причиной выделения данного обстоятельства в соответствующий квалифицирующий признак [12]. Такой же позиции придерживается и Т. А. Коргутлова, которая считает, что придание «изнасилованию, повлекшему беременность потерпевшей» статуса самостоятельного квалифицирующего признака в ст. 131 УК РФ было бы вполне обоснованным и справедливым [9].

Некоторые ученые выступают против такой оценки беременности, наступившей в результате изнасилования. И. Г. Соломоненко считает, что наступление беременности в подобных случаях не должно влиять на квалификацию преступления [14, с. 371]. Такую же оценку данному обстоятельству дают еще ряд специалистов, например, А.Б. Борисов и Р. В. Закомолдин считают, что изнасилование, в результате которого наступила беременность потерпевшей нужно квалифицировать по ч. 1 ст. 131 УК РФ, но при этом никак не объясняют свою позицию [13, с. 363; 6, с. 330].

В Калининском районном суде города Уфы, признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 3 ст. 131 УК РФ, 64-летний гражданин. Согласно материалам дела обвиняемый изнасиловал 11-летнюю девочку. Это произошло в сентябре 2015 года. Семья потерпевшей девочки узнала об изнасиловании только через полгода. Мама школьницы, заметив изменения в ее поведении, в феврале 2016 года обратилась к врачу, который сообщил, что ее 11-летняя дочь находится на 22-й неделе беременности. В отношении него было возбуждено уголовное дело. Обвиняемый не признал вину в совершении преступления. Суд приговорил его к 13 годам лишения свободы в исправительной колонии строгого режима с ограничением свободы на 6 месяцев [15].

По материалам другого дела в Липецкой области признаны виновными несколько мужчин, совершивших преступление по ч. 2 ст. 131 УК РФ за изнасилование, совершенное группой лиц. Согласно материалам дела потерпевшая впоследствии забеременела, но при вынесении наказания данное обстоятельство по каким-то причинам не было учтено. Суд признал группу граждан виновными в совершении преступления по ч. 2 ст. 131 УК РФ [16].

Рассматривая судебную практику, становится очевидным, что, несмотря на наличие такого обстоятельства, которое Постановлением Пленума названо обязательным для учета (беременность), оно не всегда учитывается при вынесении приговоров судами.

А. Е. Якубов, А. И. Игнатов считают, что весомые основания для рассмотрения беременности как особого последствия отсутствуют, поскольку она является естественным, хотя и не обязательным, последствием полового акта [10]. Аналогичное мнение высказано М.Д. Шаргородским и П. П. Осиповым, утверждающими, что при установлении санкции за изнасилование законодатель учел все возможные последствия [10]. По нашему мнению, при квалификации подобных обстоятельств случайный характер наступления беременности нельзя не учитывать.

В связи с тем, что Постановление Пленума Верховного Суда РФ не содержит никаких уточнений и оговорок относительно беременности потерпевшей в подобных случаях, некоторые специалисты утверждают, что это может быть не любая беременность, а только внематочная или беременность при наличии противопоказаний к родам или искусственному ее прерыванию [5;7, с. 334; 14, с. 375; 4, с. 280].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что при оценке беременности, наступившей после изнасилования, отсутствует единый подход. Подавляющее большинство ученых, специалистов мужского пола не придают беременности, наступившей в результате изнасилования, квалификационного значения и охватывают ее основным составом ст. 131 УК РФ, поскольку не считают такое последствие обстоятельством, которое существенно повышает общественную опасность изнасилования. Однако, отнесение такой беременности к естественному последствию полового акта нельзя считать корректным: нужно учитывать, что беременность в рассматриваемом случае наступает в результате преступного полового сношения, которого женщина ни в коем случае не желала. Особый статус подобной

беременности подтверждает еще и тот факт, что беременность от изнасилования является единственным социальным показателем для ее искусственного прерывания на сроке до 22 недель [11]. Что касается женского представительства ученых, то они считают справедливым рассматривать беременность от изнасилования как самостоятельное квалифицирующее обстоятельство преступления. Вышесказанное позволяет утверждать, что субъективизм половой принадлежности ученых, несмотря на необходимость беспристрастного подхода, в данном вопросе очевиден.

Особая тяжесть социальных, нравственных и психологических последствий беременности, наступившей от изнасилования, подчеркивается и многими психологами. Они утверждают, что подобные беременности в большинстве случаев воспринимаются потерпевшими враждебно и вызывают лишь сильное желание от них избавиться. Сохранение таких беременностей всегда происходит вынужденно.

В.И. Брутман считает, что жертвы изнасилования, которые впоследствии забеременели часто стремятся сменить место жительства, уйти из семьи или же начинают употреблять успокаивающие и наркотические средства [8, с. 38]. Более того, некоторые психологи утверждают, что «особенностью беременности у изнасилованных является то, что в психологическом плане все переживания, связанные с ней, своеобразно включаются в картину постстрессового расстройства и как бы становятся одним из симптомов последнего. ...агрессивность, озлобление в отношении к новорожденному. В своем апогее речь может идти о детоубийстве и об отказе от новорожденного». Специалисты считают, что острая стрессовая реакция на изнасилование может сказаться на отношении к ребенку, вызвав отвращение к нему [8, с. 38-39]. И это далеко не все возможные последствия такой беременности. Нужно обратить внимание на последующие переживания забеременевшей жертвы изнасилования, которая отказалась от ребенка или сделала аборт, особенно, если в следствие него она стала бесплодна, и др. Эти последствия не находятся в прямой следственной связи с изнасилованием и не имеют юридического значения, поскольку женщина сама принимает решение об аборте или отказе от ребенка, а значит, сама несет ответственность за наступление последствий. По нашему мнению, нельзя отрицать факт наличия здесь опосредованной связи: если бы не было изнасилования, то не было бы ни беременности, ни последующих последствий; они являются взаимообусловленным, взаимосвязанными событиями.

В аспекте рассматриваемого вопроса следует уделить большое внимание отношению граждан к подобной беременности. Для получения представления об этом обратимся к результатам опроса граждан на предмет их оценки беременности от изнасилования, проведенного на одном из форумов сети Интернет. Данные показывают, что 89,1 % всех опрошенных полагают, что такая беременность должна быть признанаотягчающим обстоятельством преступления. Из числа опрошенных женщин, на это указали 91,2 %, из числа мужчин – 86,4 %. Лишь 5,9 % опрошенных считают, что подобная беременность не повышает уровень общественной опасности изнасилования и не должна влечь повышенной ответственности за преступление. 5 % граждан затруднились дать ответ на этот вопрос [6]. Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что вне зависимости от полового признака, граждане считают, что наступление беременности в результате изнасилования должно быть признано обстоятельством, повышающим ответственность виновного лица за совершенное преступление.

Таким образом, можно заключить, что законодатель излишне лаконично формулирует свое отношение к наступлению беременности в результате изнасилования, что может послужить причиной принятия различных судебных решений при разрешении подобных ситуаций, чего следует избегать. Но все же, следует сказать, что существующее мнение о необходимости закрепления «изнасилования, повлекшего беременность потерпевшей» в ст. 131 УК РФ в качестве самостоятельного квалифицирующего признака является слишком категоричным. При квалификации данного обстоятельства нельзя не учитывать тот факт, что наступление беременности происходит/не происходит независимо от воли виновного лица; оно является естественным, хотя и не обязательным, последствием, в нашем случае, насильственного, полового акта.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации // СПС «Консультант плюс».
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // СПС «Консультант плюс».
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 04.12.2014 N 16 "О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности" [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 13.03.2018).
4. Уголовный кодекс Российской Федерации: Постатейный комментарий / Науч. ред. Н.Ф. Кузнецова, Г.М. Миньковский. — М.: ЗЕРЦАЛО, ТЕИС, 1997. — 792 с.
5. Андреева Л.А. Квалификация изнасилований: Учебное пособие. СПб., 1999. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.exjura.ru/law/news.php?newsid=63> (13.03.2018).
6. Беременность в результате изнасилования [Электронный ресурс] — Режим доступа.— URL: <http://www.sxnarod.com/beremennost-v-rezyltate-iznasilovaniyat.html> (13.03.2018).
7. Борисов А.Б. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) с постатейными материалами и практическими разъяснениями. —4-е издание, переработанное и дополненное. (Серия «Профессиональные комментарии законодательства Российской Федерации»). Автор комментариев и составитель А.Б. Борисов. — М.: Книжный мир, 2011. — 1072 с.
8. Брутман В.И., Ениколопов С.Н., Радионова М.С. Нежеланная беременность у жертв сексуального насилия (психолого-психиатрические аспекты проблемы) // Вопросы психологии. — 1995. — № 1. — С. 33—40.
9. Коргутлова Т.А. Половые преступления: теоретические и практические аспекты // Современное право. — 2009. — № 10. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.nauka-pravo.com/sp2009/-10-2009/polovye-prestuplenija-teoreti...>(13.03.2018).
10. Курс уголовного права в пяти томах. Том 3. Особенная часть / Под ред. Г.Н. Борзенкова, В.С. Комисарова. — М.: Зерцало, 2002 // СПС «Гарант».
11. О социальном показании для искусственного прерывания беременности: Постановление Правительства РФ от 6 февраля 2012 г. № 98. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://правительство.рф/gov/results/18091/> (13.03.2018).
12. Тыдыкова Н.В. Насильственные половые преступления: обоснованность криминализации и квалификация по объективным признакам: дисс. канд. юрид. наук. Барнаул, 2008. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.dissercat.com/content/nasilstvennye-polovye-prestupleniya-obosnovannost-kriminalizatsii-i-kvalifikatsiya-po-obekti> (13.03.2018).
13. Уголовное право России. Общая и Особенная части: Учебник / Под ред. доктора юридических наук, профессора В.К. Дуюнова. — 2-е изд. — М.: РИОР, 2009. — 664 с.
14. Уголовное право России. Практический курс: учебно-практ. пособие: учеб. для студентов вузов, обучающихся по специальности «юриспруденция» / под общ. ред. А.И. Бастрыкин а; под науч. ред. А.В. Наумова. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Волтерс Клувер, 2007. — 808 с.
15. Приговор Калининского районного суда г. Уфа №1-93/2017 от 08.07.2017 года по делу №1-93/2017//[электронный ресурс] URL: <https://rospravosudie.com/court-snezhinskij-gorodskoj-sud-chelyabinskaya-oblast-s/act-457588757/>.
16. Приговор Верховного Суда по Липецкой области № 1-506/16 от 10.11.2016 года по делу № 1-506/16//[электронный ресурс] URL: <http://www.sud-praktika.ru/precedent/99096.html>

УДК 4414

УПРОЩЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК НОВЫЙ ВИД СУДОПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

АГЕЕВА ГАЛИНА ЕВГЕНЬЕВНА

к.ю.н., старший преподаватель

АЛЛАХВЕРДИЕВ АСИМ МУРАЗ ОГЛЫ

Студент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

Аннотация: В настоящей статье освещаются особенности новеллы в гражданском судопроизводстве – упрощенного производства. Проводится правовой анализ его основных положений, анализируются плюсы и минусы внедрения этого вида производства, а также рассматриваются особенности апелляционного и кассационного обжалования.

Ключевые слова: Гражданский процесс, арбитражный процесс, нововведения в упрощенное производство, апелляционное производство, кассационная инстанция.

SIMPLIFIED PRODUCTION OF A NEW KIND OF PROCEDURE IN CIVIL PROCEEDINGS

**Ageeva Galina Evgenyevna,
Allakhverdiev Asim Muraz Ogly**

Abstract: This article highlights the features of the novel in civil proceedings – summary proceedings. The legal analysis of its main provisions, the pros and cons of the introduction of this type of production, as well as the peculiarities of appeal and cassation appeal are analyzed.

Keywords: Civil process, arbitration process, innovations in simplified proceedings, appeal proceedings, cassation instance.

Общие правовые идеи по совершенствованию процессуального законодательства в направлении повышения качества осуществления правосудия в разумные сроки привели к широкому развитию и использованию в гражданском и арбитражном процессах производств, отличных от общего ординарного процесса.

На фоне непрекращающегося роста судебной нагрузки актуальным является изменение порядка рассмотрения несложных гражданских дел и появление упрощенного порядка судопроизводства.

С принятием Федерального закона от 02.03.2016 «О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации и Арбитражный процессуальный кодекс РФ». В гражданском процессе появилась особая форма судебного производства – упрощенное производство.

Упрощенное производство не новое явление для отечественного правосудия, т.к. применяется в арбитражном процессе с 2012 г. Поскольку за годы применения данная форма производства показала высокую эффективность, законодателем было принято решение в целях сближения арбитражных судов и судов общей юрисдикции, а так же унификации применения судебных процедур в ходе рассмот-

рения дела по существу ввести ее в Гражданский процесс.

Упрощенное производство, как и заочное, в отличие от приказного, не является самостоятельным, отдельным видом гражданского судопроизводства, а представляет собой вариацию искового производства.

Выделяют следующие характерные черты упрощенного производства: - сокращенный срок рассмотрения дела: не превышающий двух месяцев со дня поступления искового заявления в суд; - применяется по делам не вызывающим сложности при их разрешении в арбитражном процессе; - реализуется принцип процессуальной экономии, который способствует скорому рассмотрению дел; - возможно, если требования истца были, безусловно, нарушены, признаются ответчиком или иск заявлен на незначительную сумму; - дела упрощенного производства рассматриваются судьей единолично; - при рассмотрении дел упрощенного производства судебное заседание проводится без вызова сторон, за ходом заседания и за принятыми решениями суда стороны следят на сайте арбитражного суда и другие [4, с. 64-69].

Анализ ст. 232.2 ГПК РФ позволяет сделать вывод, что законодатель выделяет две категории случаев, когда может применяться упрощенное производство за исключением дел, возникающих из административных правоотношений; связанных с государственной тайной; по спорам, затрагивающим права детей; дел особого производства: 1) дела, предусмотренные ч. 1 ст. 232. 2 ГПК РФ; 2) иные дела — при согласии обеих сторон по инициативе одной из них или по инициативе суда.

Относительно первой категории дел можно утверждать, что регламентация императивной подведомственности дел, подлежащих рассмотрению в рамках упрощенного производства, предполагает отсутствие альтернативы выбора порядка разрешения спора. По первой категории дел суд сразу же в определении о принятии искового заявления к производству должен указать, что дело рассматривается в порядке упрощенного производства и установить срок для представления сторонами в суд, рассматривающий дело, и направления ими друг другу доказательств и возражений относительно предъявленных требований. У этой категории дел нет стадии подготовки к рассмотрению [3, с. 11-21]. Поэтому уже в ходе рассмотрения дела суд проверяет, нет ли каких-либо обстоятельств, которые не позволяют применять упрощенный порядок в соответствии с ч. 4 ст. 232.2 ГПК РФ. К ним относятся, например, обстоятельства, когда: дело не подлежит рассмотрению в упрощенном порядке; в дело вступило 3-е лицо и др. Если обнаруживаются такие обстоятельства, суд выносит мотивированное определение о переходе в общий порядок.

Если дело не входит в перечень дел, подлежащих рассмотрению в рамках упрощенного производства, то суд, приняв исковое заявление по общим правилам искового производства, обязан начать подготовку дела к судебному разбирательству. При этом в определении о принятии искового заявления к производству, в определении о подготовке дела к судебному разбирательству суд вправе предложить сторонам рассмотреть дело в порядке упрощенного производства. Вторая категория дел предполагает, что согласие сторон на рассмотрение дела в упрощенном порядке требуется лишь в отношении тех дел, которые не названы в пп. 1–3 ч. 1 ст. 232.2 ГПК РФ [1].

Согласие сторон на рассмотрение дела в порядке упрощенного производства должно быть очевидным, например, следовать из письменного либо зафиксированного в протоколе заявления стороны.

Стоит также уделить внимание некоторым недостаткам в упрощенном производстве. Им является усеченность процессуальных действий, которая раскрывается в следующих моментах. Отсутствие прений сторон, в которых участники выступают с речами, представляют доказательства, излагают свою позицию по данному делу, пользуются всеми процессуальными правами, в полной мере реализуют принцип состязательности. А так же стоит обратить внимание на окончание упрощенного производства, а именно, на решение и его процессуальное оформление. По завершении производства суд подписывает резолютивную часть решения. В этом виде решение существует, если не было заявлено стороной ходатайство об изготовлении мотивировочной части или не было реализовано право апелляционного обжалования. При этом одним из требований, предъявляемых к судебному решению, является его мотивированность. Решение по делам, рассмотренным в упрощенном производстве, не отвечает стандарту полноценного решения. О получении полного, развернутого, решения необходимо ходатайство-

вать перед судом или обжаловать решение в суде апелляционной инстанции. Полагается, что данные минусы не столь значительны, ведь специфика упрощенного производства не позволяет вместить в столь короткие сроки все те действия, которые можно реализовать в обычном судопроизводстве. При этом законодатель предусмотрел механизмы, позволяющие нивелировать эти особенности упрощенного производства.

По правилам упрощенного производства можно рассмотреть следующий порядок рассмотрения дела. Для начала подается исковое заявление с обязательным соблюдением общих правил подсудности. После чего суд выносит определение с указанием на рассмотрение дела в упрощенном порядке, также для предоставления доказательств и ряда возражений устанавливает сроки. Пропускать сроки не допускается, помимо случаев, когда причина пропуска была уважительной [5, с. 76-79].

Так как решение суда в порядке упрощенного производства составляется только в резолютивной части, то лица вправе обжаловать решения суда, в течение 5 дней со дня подписания резолютивной части. Должны обратиться в суд I инстанции с ходатайством о составлении мотивированного решения суда о чем мы говорили выше, изготавливается оно в течение 5 дней с даты поступления заявления или подачи апелляционной жалобы.

Ссылаясь на ч.8 ст.232.4 ГПК РФ обжаловать решение в апелляционном порядке стороны вправе в течение 15 дней непосредственно с даты принятия его в окончательной форме.

Дело в суде апелляционной инстанции рассматривается судьей единолично – без вызова сторон, но они могут быть вызваны исходя из характера и сложности разрешаемого вопроса.

Что касается дополнительных доказательств, то в апелляции они не принимаются, но допускаются случаи, когда в I инстанции они были представлены стороной по истечении установленного для этого срока, при том, что причина пропуска была необоснованно признана неуважительной.

Решение суда по истечении 15 дней после его принятия вступает в законную силу. Однако судебный акт суда I инстанции вступает в законную силу со дня принятия апелляционного определения, если судебное решение являлось объектом апелляционного обжалования, при том, что суд апелляционной инстанции его не изменил и не отменил.

Лица, неудовлетворенные решением апелляционного производства, имеют право уже на кассационное обжалование. Данная жалоба подлежит рассмотрению согласно ст.386.1 ГПК РФ в суде кассационной инстанции без лиц участвующих в деле судебного заседания, давать свои объяснения по делу, подлежащему обжалованию [2, с. 48-62]. Суд вправе в случае необходимости вызвать лиц для личного объяснения в судебном заседании.

Таким образом, подытоживая все вышесказанное, предоставляется возможным выделить ряд преимуществ нововведения в гражданско-процессуальном законодательстве.

Во-первых, временные и финансовые затраты, являются наиглавнейшими факторами нововведений, т.к. упрощенное производство позволит существенно сократить их.

Во-вторых, сроки, установленные законодательством для предоставления доказательств, сократят возможность для затягивания судебного процесса, что опять же говорит лишь о плюсе.

В-третьих, снижение нагрузки судов общей юрисдикции и следствие чего повышение эффективности правосудия РФ гарантировано.

Рассмотренное нами нововведение позволит реализовать не только главные задачи отечественного, но и неким образом оптимизировать рассмотрения и разрешения гражданских дел по существу. Это в свою очередь однозначно положительным образом скажется на эффективности и качестве гражданского правосудия в РФ.

Список литературы

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 07.03.2018)// СПС «Консультант Плюс».
2. Исаенкова О.В. Концепция единого ГПК-от обсуждения к реализации//Вестник гражданского процесса.2015.№.4.С.48-62.

3. Каменева П.В. Новый вид судопроизводства в гражданском процессе – упрощенное производство// Государство и право. 2017. №3. С.11-21.

4. Кощеева Е.С. Упрощенное проз-во в гражданском и арбитражном процессе//Вестник Омского университета. Серия «Право».2017. №2. С.64-69.

5. Маркин С.В. Об упрощенном производстве в гражданском процессе // Северо-Кавказский юридический вестник. 2016. № 3. С.76-79.

УДК 343

ИНСТИТУТ ВОЗВРАТА УГОЛОВНЫХ ДЕЛ НА ДОСЛЕДОВАНИЕ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

МУРУЗИДИ АЛЕКСЕЙ ВИКТОРОВИЧпреподаватель
ТГУ, Институт Права

Аннотация: Эффективное решение стоящих вопросов по защите прав граждан, которые являются участниками уголовного судопроизводства, значительно зависит от того, насколько качественно проведено предварительное расследование. Но, к сожалению, практика показывает, что качество расследования не всегда находится на должном уровне. Основные причины этого - ошибки, которые допускает следствие или дознание в ходе производства следственных и процессуальных действий, при этом, соответственно, нарушая требования уголовно- процессуального кодекса. Законодатель решает возникшую проблему введением института возврата уголовных дел на дополнительное расследование. При принятии решения о возвращении уголовного дела для производства дополнительного расследования должен соблюдаться принцип недопустимости поворота к худшему в уголовном процессе. К сожалению, этот принцип не всегда соблюдается как следователями, так и судом. В работе будут рассмотрены вопросы, которые возникают при реализации норм, образующих институт возвращения уголовных дел на дополнительное расследование.

Ключевые слова: Суд, прокурор, следователь, дознаватель, возврат, уголовное дело, расследование.

INSTITUTE OF RETURN OF CRIMINAL CASES FOR FURTHER INVESTIGATION IN MODERN CRIMINAL PROCEDURE LEGISLATION

Murusade Alexey Viktorovich

Abstract: Efficient solution of the issues on protection of the rights of citizens who are parties to criminal proceedings, much depends on how well-conducted the preliminary investigation. But, unfortunately, practice shows that the quality of the investigation is not always at the proper level. The main reasons for this are mistakes that allow investigation or inquiry in the course of investigative and procedural actions, while, accordingly, violating the requirements of the criminal procedure code. The legislator solves the problem by the introduction of the institution of returning criminal cases for further investigation. When making the decision on returning the criminal case for further investigation must respect the principle of the inadmissibility of a turn for the worse in the criminal process. Unfortunately, this principle is not always respected by both investigators and the court. The work will address the issues that arise in the implementation of the rules that form the institution of the return of criminal cases for further investigation.

Key words: Court, Prosecutor, investigator, interrogating officer, the return of the criminal case, further investigation.

Много ученых и практиков российского уголовного процесса занималось исследованием и теоретическими разработками институтом возвращения уголовных дел на дополнительное расследование. Это и Л.Б.Алексеева; Б.Т.Безлепкин; В.В.Воскресенский; И.М.Гальперин; А.А.Ширванов и т.д. После принятия в 2001 году нового УПК РФ появились совершенно другие, ранее не известные обстоятельства, которые возникали при возврате уголовных дел на дополнительное расследование и пересмотра вынесенных приговоров в судах второй инстанции. Исследованием возникших проблем занялись такие учёные, как А.С.Александров; В.А.Азаров; С.Д.Белов и другие. И все же большинство возникших проблем остались не изученными. Нет единообразного понимания и применения уголовно- процессуального закона. Институт возвращения судами уголовных дел на дополнительное расследование имеет длительную историю. Законодательно процесс и порядок возвращения дел на дополнительное расследование был закреплён в Уставе Уголовного судопроизводства 1864 года. Но первое упоминание о возвращении дела на дополнительное расследование встречается в Учреждении для управления губерний, который был учрежден Екатериной II 07.10.1775 года. В палату уголовного суда направлялись все дела, по которым в суде возникали вопросы.[1] Учреждение дополнил «Устав благочиния», принятый в 1782 году. Если в ходе проверки выяснялось, что дело собрано не в полном объеме, либо были допущены ошибки, то есть выявлялись какие-либо недостатки, которые указывали на неполноту проведенного следствия, требовалось эти недостатки устранить, т.е. дополнить дело[2]. В дальнейшем это правило было закреплено в 1800 году, в указе «О производстве следствий по уголовным делам без наималейших упущений». В указе говорилось: «Чтобы суд первой степени по получении следствия немедленно рассмотрел, правильно ли оно учинено и не упущены ли какие-либо обстоятельства, прямо или непрямо соединённые с существом дела, и чтобы в случае неполного или неясного следствия, дополнил его окончательно справками и сведениями, какие могут быть нужны».[3]

20.10.1864 году был принят «Устав уголовного судопроизводства». Статья 534 Устава гласила, что если следствие проведено в полном объеме, без нарушения «существенных форм и обрядов судопроизводства» палата выносит постановление о направлении дела в суд, либо о его прекращении. Если делопроизводство по уголовному делу произведено не полностью, либо с нарушениями процессуального законодательства, то палата направляет его « к дополнительному или законному направлению»[4]. То есть причиной возврата дела на дополнительное расследование являлось: проведение следственных действий не в полном объеме; нарушение процессуальных норм при проведении следственных действий. При этом Устав, защищая права подсудимого, предусматривал, что после вынесения и вступления в законную силу оправдательного приговора оправданный не подвергался вторично следствию и суду по тому же преступлению даже в том случае, если открывались какие-то новые обстоятельства. Так же не допускалось повторное осуждение за то же дело, по которому вступившим в законную силу приговором присуждалось наказание либо взыскание. При возвращении уголовного дела на дополнительное расследование решались такие процессуальные проблемы, как: необходимость восполнить неполноту предварительного следствия; устранение существенных нарушений уголовно- процессуального закона; необходимость изменить обвинение на более тяжкое, либо существенно отличающееся по фактическим обстоятельствам. В третьем случае дело возвращалось на дополнительное расследование, основываясь на результатах судебного следствия и заключительных прений. Возвращение дела на дополнительное расследование по Уставу 1864 года не являлось элементом розыскного процесса, который обслуживал интересы предварительного следствия. Проблема необходимости изменения обвинения в сторону ухудшения положения подсудимого возвращением судом дела на дополнительное расследование стало особым процессуальным механизмом. В 1922 году был принят Уголовно- процессуальный кодекс РСФСР. До принятия этого кодекса в 1922 году правила возвращения материалов дела на дополнительное расследование было изложено в двух декретах, принятых 07.03.1918 и 30.10.1918 и годах. В Декрете № 2 « О суде» говорилось о том, что по уголовным делам обвинительный акт будет заменён на постановление следственной комиссии о предании суду. Если это будет окружным народным судом недостаточно обосновано, то суд имеет право вернуть дело в следственную комиссию для производства дополнительного расследования. Или поручить проведение дополнительного расследования одному члену суда. [5] УПК РСФСР 1922 года предусматривал следующие

причины для возврата материалов дела на доследование: предъявленное обвинение недостаточно обосновано, При этом суд ссылается на содержание первой описательной части обвинительного заключения: не изложены все обстоятельства дела; не указано, как эти обстоятельства установлены следствием; не указаны все доказательства, на которых основано заключение следователя; нет согласия суда с постановлением следователя о прекращении дела. В первых двух причинах возврата дела на доследование суд действует самостоятельно, по своему усмотрению. Если у суда есть основания предполагать, что по делу могут быть собраны новые доказательства, в связи с чем дело считается недостаточно выясненным. Когда суд обнаружил новые обстоятельства в ходе судебного заседания и эти обстоятельства могут повлечь за собой более тяжкое наказание, чем представлено в первоначальной формулировке обвинения. В двух последних случаях материалы дела возвращаются на доследование в случаях: по собственной инициативе суда; по ходатайству сторон. Последняя причина возвращения дела на доследование может ухудшить положение обвиняемого.

5.02.1923 году вышло постановление об утверждении нового УПК РСФСР. Причины возврата уголовного дела на дополнительное расследование в УПК РСФСР 1923 года идентичны причинам, по которым возвращалось дело на доследование по УПК РСФСР 1922 года. И порядок возврата дела тот же: инициатива суда; ходатайство сторон. Как и в первом случае, возврат дела на доследование предусматривал возможность ухудшения положения обвиняемого в связи с изменением первоначального обвинения и ужесточения наказания.[6].

Окончательно вопрос о возвращении уголовного дела на дополнительное расследование оформился в качестве института с принятием в 1960 году нового Уголовно- процессуального Кодекса РСФСР. Закон предусматривал следующее решение из пяти возможных: неполнота дознания или предварительного следствия, которое не может быть восполнена во время заседания суда; существенные нарушения УПК; в связи с наличием причин, позволяющих изменить обвинение на более тяжкое или на существенно отличающееся от предъявленного обвинения; при невозможности выделения материалов в отношении других лиц для привлечения их к уголовной ответственности; при неправильном соединении или разъединении дела[7]. Законодатель указывал, в каком случае происходит направление уголовного дела для производства дополнительного расследования. Были определены пределы судебного разбирательства, дополнительно закреплялось положение о том, что в случае, когда изменение обвинения влечёт нарушение права подсудимого на защиту, суд имеет право направить дело для производства дополнительного следствия или дознания. Пределы судебного разбирательства выражались в следующем: разбирательство дела производят только в отношении обвиняемого (ых); только по тому обвинению, по которому они предаются суду; изменение обвинения в суде допускается только в том случае, если оно не ухудшит положение обвиняемого и не лишает его права на защиту. Не допускалось изменять обвинение на более тяжкое. Или на изменение обвинения в сторону существенных отличий по фактическим обстоятельствам от первоначального обвинения. Выраженные в такой форме пределы судебного разбирательства образовывали с возвращением дела для дополнительного расследования крепкую связь. Процесс возвращения уголовного дела для дополнительного расследования занимал в Советском уголовном процессе важное место. Вопрос о направлении дел на доследование в основном ставился судом. И очень редко этот вопрос ставила защита подсудимого.[8]

Практика применения права возврата дел на доследование расширялась в отрицательном направлении. Шло искажение в сторону обвинения. Это положение было исправлено только в 1999 году Постановлением Конституционного Суда РФ № 7-П «По делу о проверке Конституционности положений п. 1 и 3 ч. 1 ст. 232; ч. 4 ст. 248 и ч. 1 ст. 258 УПК РСФСР» [9]. Все выявленные конституционным судом недостатки были настолько частыми, что при принятии в 2001 году нового Уголовно- процессуального кодекса РФ институт возвращения судом уголовных дел для производства дополнительного расследования включен не был. В дальнейшем отказ от возможности возвращения судом уголовных дел на дополнительное расследование по собственной инициативе или по ходатайству сторон было признано ошибочным. Данный институт был возвращен путем введения в УПК ст. 237. Институт возврата уголовного дела прокурору на основании ст. 237 УПК РФ задумывался для того, чтобы решать проблемы по устранению существенных нарушений уголовно- процессуального закона. Эти нарушения

не должны быть связаны с содержанием обвинения. Если применить эти положения к ст. 237 УПК РФ, то это такие нарушения, как отсутствие подписей в обвинительном заключении; отсутствие в обвинительном заключении данных о потерпевшем; ошибка в данных участников процесса.

В своих Постановлениях от 04.03.03 № 2-П «По делу о проверке конституционности положений п. 2 ч. 1 и 3 ст. 232 УПК РСФСР» и от 08.12.03 № 18-П «По делу о проверке конституционности положений статей 125, 219, 227, 229, 237, 239, 246, 254, 271, 378, 405 и 408, а также глав 35 и 39 УПК РФ» указал, что основаниями возвращения уголовных дел прокурору на основании ст. 237 УПК РФ являются процессуальные нарушения, которые не должны касаться: фактических обстоятельств дела; вопросов квалификации деяния обвиняемых; вопросов доказанности вины обвиняемых. Устранение выявленных нарушений не должно предполагать возможности дополнять ранее предъявленное обвинение[9]. Со всем другая проблема, которую УПК РФ изначально не решал, это возникновение необходимости изменения обвинения в сторону, которая ухудшит положение обвиняемого. Это выявление недостатков в обвинении. А ведь обвинение определяет ход и границы процесса. Практика сама решила проблему, решение которой не предусмотрело законодательство. Стали использовать основание для возвращения дела прокурору, используя п. 1 ч. 1 ст. 237 УПК РФ. Сложившаяся практика подкреплялась Постановлением Пленума ВС РФ от 05.03.04 № 1 «О применении судами норм УПК РФ»[10]. Постановление разрешило производить следствие и процессуальные действия, которые необходимы для устранения существенных нарушений, но только в том случае, если: возвращение дела не связано с восполнением неполного дознания; или из-за неполноты следствия. Федеральный закон № 64 –ФЗ от 26.04.2013 г. «О внесении изменений в УПК РФ» провел корректировку института возвращения дела прокурору. Закон ввел соответствующее основание возвращения дела - ч. 1 и 2 ст. 237 УПК РФ. При этом была предусмотрена возможность возврата дела прокурору по данным основаниям судами первой, апелляционной, кассационной и надзорной инстанциями[11]. Таким образом, постановление Конституционного Суда РФ № 16-П бесповоротно приспособило институт возврата дела прокурору по ст. 327 для того, чтобы решить проблему возникающей необходимости изменить обвинение на более тяжкое. Принятием указанного постановления Конституционный Суд выступил в роли законодателя. Он приспособил институт возврата дел для решения проблемы изменения обвинения на более тяжкое. А ведь данный институт первоначально не был предназначен для решения указанного вопроса. При решении вопроса об изменении обвинения в сторону ухудшения с помощью возвращения дела прокурору вызывает противоречия в УПК РФ. Со стадии подготовки дела к судебному заседанию возвращение судом дела прокурору возможно: при наличии фактических обстоятельств, которые изложены в обвинении, свидетельствующих о том, что в действиях обвиняемого присутствуют признаки более тяжкого преступления. Изучая историю института возвращения уголовного дела судом прокурору можно увидеть, что постановление Конституционного Суда РФ от 20.04.1999 № 7-П практически отменило ст. 232 УПК РСФСР. Связано это было с тем, что институт возвращения уголовных дел судом на доследование скомпрометировал себя. В основном это было связано с тем положением, что указанный институт противоречил состязательности, что в свою очередь связано с представлением о справедливом судопроизводстве. С принятием нового УПК РФ институт возврата уголовных дел судом на доследование был возвращен в ст. 237 УПК РФ. Указанная статья неоднократно подвергалась изменениям. Эти изменения касались расширения пределов её применения. Постановление Конституционного Суда от 11.05.05 № 5-П практически отменило запрет на поворот к худшему, который содержался в ст. 405 УПК РФ. Указанная статья утратила силу с 01.01.2013 на основании ФЗ № 433-ФЗ от 29.12.10 г., так как положения данной статьи тоже были достаточно спорными как с теоретической, так и с практической позиций[12].

Вершиной развития позиции КС РФ стало постановление от 02.07.13 № 16-П по делу о проверке конституционности положений ч. 1 ст. 237 УПК РФ в связи с жалобой гражданина Узбекистана В.Т. Гадаева. Суд принял решение о не конституционности указанных положений, так как они препятствуют суду делать самостоятельный и независимый выбор при применении норм уголовного закона в тех случаях, когда он пришел к выводу, что и фактические обстоятельства, изложенные в обвинительном заключении, акте или постановлении свидетельствовали о присутствии в действиях обвиняемого признаков более тяжкого преступления. Либо когда в ходе предварительного слушания или судебного раз-

бирательства им установлены фактические обстоятельства, являющиеся основанием квалификации деяния как более тяжкого преступления. То есть суд вправе вернуть дело прокурору на доследование с целью усилить обвинение[13]. Считаю, что положения ст. 237 УПК РФ носят антиправовой смысл. Позиция суда по этому вопросу такова: если у суда возникло убеждение о том, что подсудимый совершил более тяжкое преступление, суд должен возвратить дело прокурору, учитывая положения ст. 252 УПК. Органы преследования не должны проводить дополнительное расследование. Они должны, основываясь на совокупности доказательств, в том числе и судебных, сформулировать обвинение в сторону усиления. В. Николюк считал, что возвращение дела прокурору для применения закона о более тяжком преступлении есть «особый порядок движения уголовного дела, не тождественный его возвращению для производства дополнительного расследования». Следователь, получив дело для производства дополнительного расследования, будет вынужден для того, чтобы восполнить доказательную базу обвинения, проверить факты, которые установил суд. При проверке фактов могут быть получены новые доказательства. Безлепкин Б.Т. считал, что неполнота произведённого предварительного расследования, недостаток собранных доказательств, прорехи в мозаике фактических обстоятельств дела основанием для возвращения уголовного дела не является. Что существенно отличает современный институт дополнительного расследования от его исторического предтечи, существовавшего в советском законодательстве[14,с.32]. Такая неполнота по возможности должна быть восполнена в ходе судебного следствия. При отсутствии таковой возможности суд обязан принять соответствующее итоговое решение по уголовному делу, исходя из того, что в нём имеется, включая и постановление оправдательного приговора[14, с. 43].

Список литературы

1. Екатерина II. Учреждения для управления губерний всероссийской Империи. Издательство: печатано при Сенате. М.-1775.-229 с.
2. Устав благочиния или Полицейский. 1782 г. Часть первая. ЛитРес.-2010.-79 с.
3. Полное собрание законов Российской Империи, с 1649 года. Том X XVI. 1880-1801. Типография II Отделения Собственной Его Императорского Величества Канцелярии. 1830.
4. Полное собрание законов Российской Империи, с 1649 года. Второе собрание (1825-1881). Том 39. Типография II Отделения Собственной Его Императорского Величества Канцелярии. 1830.
5. Декрет ВЦИК от 07.03.1918 «О суде»./КонсультантПлюс. Интернет ресурс. Consultant.ru> cons/cgi/online.cgi.
6. Уголовно-процессуальный кодекс 1923 г. Утвержден постановлением ВЦИК 15.02.23 г. «СУ РСФСР», 1923, № 7, ст. 106, «Известия ВЦИК2, № 37, 18.02.23.
7. Уголовно- процессуальный кодекс РСФСР от 27.10.1960 г.Интернет Ресурс.ugolovnyi-process-3.odn.ord.ua.
8. Власов В.И. Направление судами уголовных дел для дополнительного расследования. Кемерово, 1977.-35 с.
9. Постановление Конституционного Суда РФ от 20.04.1999 № 7-П. СЗ РФ. 1999. № 17. Ст.2205
10. Постановление Пленума ВС РФ от 05.03.2004 № 1 «О применении судами норм УПК РФ». base.garant.ru
11. Федеральный Закон № 64-ФЗ от 26.04.2013 г. «О внесении изменений в Уголовно- процессуальный кодекс РФ»//РГ.2013. 30 апреля.
12. Постановление Конституционного Суда РФ от 11.05.2005 3 5-П «По делу о проверке конституционности ст. 405 УПК РФ в связи с запросом Курганского областного суда, жалобами Уполномоченного по правам человека в РФ»// СЗ РФ. 2005. № 22. Ст.2194.
13. Постановление Конституционного Суда РФ от 02.07.2013 № 16-П по делу о проверке конституционности положений части первой ст. 237 УПК РФ в связи с жалобой гражданина Республики Узбекистан Б.Т. Гадаева и запросом Курганского областного суда// СЗ РФ. 2013. № 28. Ст. 3881.

14. Безлепкии Б.Т. Уголовный процесс в вопросах и ответах. Учебное пособие. Москва. Проспект. 2015. 323 с.
15. Лазарева Л.И. Принцип недопустимости поворота к худшему. Правоведение. 1977. № 2.
16. Куряхова Т. Правовые позиции конституционного суда РФ по вопросу возвращения уголовного дела в досудебное производство// Уголовное право. 2009. № 4. -97 с.
17. Постановление Пленума Вс РФ от 05.03.2004 № 1 «О применении судами норм УПК РФ». base.garant.ru
18. Постановление Конституционного Суда РФ от 16.05.2007 № 6-П. СЗ РФ. 2007. № 22. Ст. 2686.
19. Конвенция о защите прав человека и основных свобод. Издательство: Норматика, 2015. – 32 с.- ISBN: 978-5-4374-0667-0
20. Постановление Конституционного Суда РФ от 11.05.2005 3 5-П «По делу о проверке конституционности ст. 405 УПК РФ в связи с запросом Курганского областного суда, жалобами Уполномоченного по правам человека в РФ»// СЗ РФ. 2005. № 22. Ст.2194.

УДК 347.44

СУЩНОСТЬ ПЕРЕГОВОРОВ О ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОГОВОРА

СТАХИЮК ЮЛИЯ АНДРЕЕВНАМагистратура 2 курса
ЧОУ ВО «Омская юридическая академия»

Аннотация: в статье анализируются положения статьи 434.1 Гражданского кодекса Российской Федерации, которые регулируют особенности ведения переговоров о заключении договора, как одного из важнейших предварительных этапов по заключению договора между контрагентами. Исследуется сущность переговоров о заключении договора, основные права и обязанности сторон, ограничения и ответственность.

Ключевые слова: переговоры, недобросовестное поведение, принцип добросовестности, договорные отношения, убытки.

THE ESSENCE OF NEGOTIATIONS ABOUT THE CONCLUSION OF THE CONTRACT

Stakhiyuk Yulia Andreevna

Annotation: the article analyzes the provisions of article 434.1 of the Civil code of the Russian Federation, which regulate the peculiarities of negotiating a contract, as one of the most important preliminary stages of concluding a contract between contractors. The essence of negotiations on conclusion of the contract, the basic rights and obligations of the parties, limitations and responsibility are investigated.

Keywords: negotiations, unfair conduct, the principle of good faith, contractual relations, losses.

Заключение многочисленных договоров, предусмотренных действующим гражданским законодательством, предполагает наличие определенного этапа - введение переговоров, направленного на достижение положительных результатов для контрагентов.

Нормативная база по правовому регулированию введения переговоров достаточно долгое время оставалась вне поле зрения законодателя, несмотря на то, что данный этап при заключении договора выступает обычной практикой в гражданском обороте. Однако, с недавних пор, в защиту интересов добросовестных участников гражданского оборота федеральным законом от 08 марта 2015 № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации» вводится статья 434.1, получившая название «Переговоры о заключении договора».

Впервые статья 434.1 Гражданского кодекса Российской Федерации вводит понятие недобросовестных действий при проведении переговоров, а также ответственность за подобные действия.

В пункте 1 статьи 434.1 ГК РФ законодатель делает акцент на свободе сторон в проведении переговоров о заключении договора и отсутствие ответственности за тот факт, что договор может быть и не заключен в будущем, за исключением некоторых случаев, что в свою очередь напоминает принцип свободы договора и принцип диспозитивности [1, с.70]. Однако в указанной конструкции лишь предполагается один из фактов взаимодействия сторон по заключению «предполагаемого», будущего договора, закрепление определенной связи между сторонами, которые имеют одну общую цель [2, с.20-28].

Принцип диспозитивности предполагает наличие не только иного правила, установленного законом, но и возможности установления иного правилами сторонами правоотношения. Законодатель так

же оставляет свободу участникам гражданского оборота в выборе порядка введения переговоров о заключении договора, предлагая им два варианта развития дальнейших отношений:

- договорный порядок, с помощью заключения соглашения о порядке ведения переговоров (указанное соглашение юридически связывает стороны определенными обязательствами, которые прописываются в его содержании);
- бездоговорный порядок, предполагающий зарождение прав и обязанностей будущих контрагентов благодаря предписаниям, указанным в действующем законодательстве [3, с.15-21].

Важным и ценным является тот факт, что законодатель императивно установил правило о запрете ограничения ответственности за недобросовестные действия сторон в заключаемом соглашении, а также очертил определенный объем прав и обязанностей сторон, а именно – добросовестное поведение сторон при введении переговоров, а также по их завершении; свобода в проведении переговоров; предоставление полной и достоверной информации, а также недопущение разглашения таковой иным лицам; несения расходов, связанных с ведением переговоров и возмещение убытков при недобросовестном поведении участников переговоров.

Анализируя статью 434.1 ГК РФ, также, можно отметить, что все ее содержание пронизано принципом добросовестности поведения участников переговоров, который вплотную переплетается с принципом свободы в проведении переговоров. Нормирование специального принципа добросовестного поведения сторон при ведении переговоров напоминает общий принцип добросовестности участников гражданских правоотношений, закрепленный в пункте 5 статьи 10 ГК РФ. Однако, несмотря на закрепление данного принципа, проблема определения его сущности в юридической литературе имеет место быть [4, с.31-34].

Полагаем, что добросовестность участников при введении переговоров подразумевает под собой соблюдение тех правил, который устанавливает законодатель, а также прав и обязанностей, которые стороны предусматривают в соглашении, при наличии такового. Думается, что при добросовестности сторон переговоров должны учитываться собственные интересы, но при этом никоим образом не подавляться интересы противоположной стороны.

В пункте 2 статьи 434.1 ГК РФ законодатель четко указывает на недобросовестные действия сторон при введении переговоров, в число которых входят предоставление стороне неполной или недостоверной информации, в том числе умолчание об обстоятельствах, которые в силу характера договора должны быть доведены до сведения другой стороны; внезапное и неоправданное прекращение переговоров о заключении договора при таких обстоятельствах, при которых другая сторона переговоров не могла разумно этого ожидать [5, с.3301]. Однако данный перечень не является исчерпывающим и содержит в себе лишь общие примеры недобросовестно поведения, например, в пункте 4 статьи 434.1 ГК РФ, законодатель также указывает на недопустимость разглашения конфиденциальной информации иным лицам, которая стала известна в ходе переговоров о заключении договора одной из сторон.

В целях эффективного проведения переговоров законодатель устанавливает определенные имущественные лишения недобросовестной стороны, например, такие как обязанность возмещения убытков, под которыми законодатель подразумевает расходы, понесенные другой стороной в связи с ведением переговоров о заключении договора, а также в связи с утратой возможности заключить договор с третьим лицом [6, с.199]. Однако при заключении соглашения о порядке ведения переговоров стороны могут предусмотреть и иные виды ответственности за нарушение обязанностей по ведению переговоров. Стоит отметить, что правило о возмещении убытков не применяются к гражданам, признаваемым потребителями в соответствии с законодательством о защите прав потребителей (п. 6 статьи 434.1 ГК РФ). Думается, что данной положение нацелено защитить потребителя как потенциально контрагента от негативных последствий, вследствие того, что используемые им товары и услуги потребляются сугубо в личных целях и не имеют коммерческого подтекста.

Предполагается, что введение статьи 434.1 «Переговоры о заключении договора» ГК РФ в договорное право должно, с одной стороны, обеспечить контрагентам взаимное разрешение определенных проблем и нацелить на выполнение стратегически важных задач в преддверии заключения основного договора, а с другой стороны – создать благоприятный экономический климат для всех участников

гражданского оборота, тем самым защитить их от недобросовестного поведения предполагаемых контрагентов.

Список литературы

1. Казимиров С.И. Гражданско-правовое регулирование переговоров о заключении договора // Актуальные проблемы современного законодательства. 2016. С. 70.
2. Егорова М.А. Переговоры о заключении договора (комментарий к статье 434.1 ГК РФ) // Право и экономика. 2015. № 12.
3. Малеина М.Н. Переговоры о заключении договора (понятие, правовое регулирование, правила) // Журнал российского права. 2016. № 10.
4. Демкина А.В. О преддоговорной ответственности в гражданском праве // Гражданское право. – М.: Юрист. 2016. № 1.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 1) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016 г.) // СЗ РФ. 1994. № 32.
6. Мазур О. В. Преддоговорная ответственность: анализ отдельных признаков недобросовестного поведения // Закон. 2012. № 5.

УДК 340

ПРОБЛЕМЫ УРОВНЯ ПРАВОВОГО СОЗНАНИЯ И ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ

БАЗАРБАЙ УУЛУЭРЛАН

зав. кафедрой д. ю. н.

БАЗЛАКУНОВА АСТРА ТАШЫБЕКОВНА

ст. преподаватель кафедры «Правоведения и таможенного дела» юридического факультета
КНУ им. Ж.Баласагына
Кыргызская Республика г.Бишкек

Аннотация :Данная статья раскрывает особенности проблем правового сознания и правовой культуры сотрудников органов внутренних дел. Показывает, что уровень правовой культуры и правового сознания зависит от многих факторов влияющих на личность в целом, в том числе и на сотрудника органов внутренних дел .

Ключевые слова: правовое сознание, органы внутренних дел, правовая культура, правосознание, правоохранительные органы.

PROBLEMS OF LEGAL AWARENESS AND LEGAL CULTURE LAW ENFORCEMENT OFFICERS

Bazlakunova Astra Tashibekovna

Annotation: This article reveals the peculiarities of the problems of legal consciousness and legal culture of employees of law enforcement bodies. The article shows that the level of legal culture and legal consciousness depends on many factors affecting the person as a whole, including the employee of internal affairs bodies, including.

Key words: legal consciousness, internal affairs bodies, legal culture, legal consciousness, law enforcement bodies.

Правовое сознание нашего общества отражает состояние правосознания тех категорий социальных групп, от которых, напрямую зависит уровень правопорядка и законности, защищенность прав и свобод человека и гражданина, а именно сотрудников органов внутренних дел Кыргызской Республики.

Важно в данном контексте указать на необходимость говорить не только о степени развитости профессионального правового сознания, но и о профессиональной правовой культуре. Это обусловлено тем социокультурным значением правового сознания и правовой культуры [1,с.23], которое проявляется в том, что, во-первых, правосознание и правовая культура- это своеобразная форма гармоничного развития человека, через которую достигается обще социальный и особенно правовой прогресс. Этот прогресс связан как с созданием собственно правовых ценностей (способы и средства разрешения социальных конфликтов, институты обеспечения прав человека и т.д.), обогащающих личность, так и предоставлением обществу необходимых юридических условий для спокойного и упорядоченного развития. Право, юридические инструменты организуют благоприятную деятельность среду, исклю-

чающую насилие, произвол, разрушение материальных и духовных благ, накопленных за тысячелетие обществом. Правовая сознание и культура выступают именно той сдерживающей формой, в которой купируется, ограничивается и вытесняется антиобщественное и потому анти правовое поведение.

Во-вторых правосознание и правовая культура являются средоточием, «мемориалом» накопленных человечеством юридических ценностей. Это их хранитель, селекционер, генератор и ретранслятор на иные сферы общественных отношений. Правовое сознание и культура – живой организм, все элементы, которых – нормы, юридические акты, институты, процессы, режимы, статусы – обладают качествами продуктов человеческого духа, кропотливого труда, исторического отбора, жизненной апробации. Поэтому бережное отношение к правосознанию и правовой культуре есть условие социального прогресса, гарантия эффективности усилий по совершенствованию человеческой личности. Их продукты – юридические нормы, памятники права, способы разрешения конфликтов, опыт юридической деятельности, народный правовой фольклор – нуждаются в охране и защите не менее, чем традиционные культурные ценности. Разрушение культурного слоя права чревато невосполнимыми потерями в государственно-политическом сознании нации, способно породить хаос и произвол в общественных отношениях.

В-третьих, правовое сознание и культура – практически единственная глобальная форма, через которую производится ценность и своеобразие национальных правовых феноменов – государственно-сти, правопорядка правовой систему. Культура несет в себе «генетический код» отечественных юридических явлений, служит как средством их обогащения в процессе всемирного культурно-правового обмена, так и особым бастионом от чуждого инокультурного влияния, разрушающего исходные предпосылки национальной правовой идентичности. Именно связь профессиональной деятельности сотрудников органов внутренних дел с государственностью предопределяет требования к ним. Они должны быть людьми нравственного долга, высокой правовой культуры и высокого профессионализма. Известно, что механизм профессионально-правового сознания и культуры весьма сложен, и формируется она в различных сферах правовой деятельности определенного рода. При этом даже в отношении сотрудников правоохранительных органов, когда мы говорим об их профессионально-правовой культуре, наряду с общим следует иметь в виду и особенное, а именно правосознание и правовую культуру, обусловленных родом служебной деятельности сотрудников правоохранительных органов, их должностными правами и обязанностями.

Категория «профессионально-правовое сознание» рассматривается в качестве из сегментов общественного сознания. Оно выступает сложным социально культурным образованием, включающим элементы, характеризующие специфический срез социального бытия, связанного с правоохранительной деятельностью, складывающейся в процессе охраны общественного и правового порядка, защиты прав и свобод граждан.

Профессионально-правовое сознание необходимо рассматривать и как компонент правового сознания нашего общества, и именно последняя как единое целое определяет мировоззренческую направленность профессиональную деятельность сотрудников органов внутренних дел.

Основанием для определения сущностных характеристик профессионально-правового сознания являются особенности профессиональной деятельности сотрудника данной социально-профессиональной категории.

Успешной профессиональной деятельности сотрудника органов внутренних дел, в том числе и совершенствование профессионально правового сознания и культуры, способность переносить тяготы службы, сознательно соблюдать служебную дисциплину во многом зависят от того, по какой причине молодой человек пришел на службу в правоохранительные органы, какими личностными, коммуникативными и профессиональными качествами он обладает, каков его потенциал самоанализ и саморазвития.

Таким образом, состояние профессионально-правовой культуры сотрудников детерминировано действием комплекса разнонаправленных факторов, которые можно подразделить на две большие группы: внесистемные (обще социальные) и внутрисистемные, действующие в рамках правоохранительной деятельности. Кроме того, на основе различных критериев выделяются следующие факторы: экономические, духовно-идеологические, организационные, правовые неправовые и др.

Уровень правового сознания любой профессиональной группы определяется степенью развито-

сти правосознания каждого из его членов, т.е. степенью общего образования, уровнем его квалификации. В частности, юрист на своем рабочем месте должен соответствовать своей профессии и на своем рабочем месте должен соответствовать своей профессии и соответственно укреплять свой престиж и престиж сообщества юристов.

Рассматривая вопрос о признаках правового сознания юристов-профессионалов (или профессионально-правового сознания), все авторы единодушны в том, что она должна характеризоваться:

а) твердым знанием принципов и норм права, регулирующих профессиональную деятельность, а также норм права, которые они призваны применять «...тот, кто не знает закона, не может быть его блюстителем, охранять права и свободы граждан»[2,с. 98]

б) правильным пониманием тех социальных, политических, экономических и иных задач, средством осуществления которых служат законы;

в) уважение к закону и призывом для себя обязательным соблюдением требований законов и подзаконных актов.

Вместе тем представляется необходимым акцентировать внимание на содержание ряда признаков профессионально-правового сознания сотрудников органов внутренних дел и других правоохранительных органов:

1. Правовые знания профессионала отличаются особым объемом, глубиной и формализацией.

2. Для профессионального сознания характерна солидарность (согласие) сотрудника с теми правовыми нормами законов и подзаконных актов, которые он применяет и которые регламентируют его деятельность, а точнее присуще прочное убеждение в необходимости, полезности и справедливости действующих норм и практики их применения.

3. Профессионально-правовому сознанию свойственны убежденность в необходимости строжайшего соблюдения и исполнения правовых норм и готовность действовать в соответствии с этой убежденностью, т.е. присуще ценностные ориентации и правовые установки, отражающие правовые законы, естественные права человека, обязательность их охраны и защиты, обеспечения, в конечном счете, безопасности личности от преступлений и других видов правонарушений. [4, с.332]

Традиционная мораль нашего общества развивалась, главным образом, под влиянием традиционного фактора, формирующего нравственные чувства добра, сострадания, взаимопомощи. Особое значение имеют эти нравственные начала для сотрудников правоохранительных органов, работа которых теснейшим образом связана с судьбой рядовых граждан, по той или иной причине находящихся в трудной жизненной ситуации.

Призванный помогать людям, сотрудник правоохранительных органов ни при каких обстоятельствах не должен унижать достоинство конкретного человека, проявлять к нему грубое, нетактичное, высокомерное отношение.

Список литературы

1. Варыгин А. Характеристика преступности среди сотрудников органов внутренних дел // Российская юстиция. -2002.-№12
2. Жалинский А.Э. Профессиональная деятельность юриста. Введение в специальность: -М., 2004
3. Медведев В.А. Правовая культура российского общества: особенности и тенденции развития: Дис. канд. юрид.наук.-Чебоксары, 2004.
4. Русинов Р.К. Правосознание и правовая культура // Теория государства и права. –М.,1997.

УДК 341.018

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ В ОБЛАСТИ ИСПОЛНЕНИЯ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ И ПРОБЛЕМЫ ИХ РЕАЛИЗАЦИИ

БАКАЕВА АЛИНА ВАДИМОВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Научный руководитель: Журкина Ольга Вячеславовна - к. юр.н., доцент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: в статье рассмотрены аспекты международно-правового регулирования уголовно-исполнительного права, а также международные стандарты в области исполнения наказания и проблемы их реализации в отрасли Российского права. В работе особое внимание направлено на то, что интенсивное реформирование действующего уголовно-исполнительного законодательства направлено на его либерализацию, обеспечение с учетом криминальной ситуации в стране дифференцированного подхода к уголовной ответственности лиц, виновных в совершении преступлений, различающихся характером и степенью их общественного вреда, на достижение большего соответствия норм российского уголовно-исполнительного права международно-правовым стандартам, и как следствие, укрепление основ правового общества и демократического государства.

Ключевые слова: международное право, уголовно-исполнительное право, право, норма права, уголовные наказания, преступления, система наказания, преступления, реабилитация.

INTERNATIONAL STANDARDS IN THE FIELD OF ENFORCEMENT OF CRIMINAL SANCTIONS AND PROBLEMS IN THEIR IMPLEMENTATION

**Bakaeva Alina Vadimovna,
Zhurkina Olga Vyacheslavovna**

Abstract: the article deals with the aspects of international legal regulation of criminal law, as well as international standards in the field of execution of punishment and the problems of their implementation in the field of Russian law. The special attention is paid to the fact that the intensive reformation of the existing penal enforcement legislation is aimed at its liberalization, ensuring, taking into account the criminal situation in the country, a differentiated approach to the criminal responsibility of persons guilty of committing crimes that differ in the nature and degree of their social harm, at achieving greater compliance of the norms of the Russian penal enforcement law with international legal standards, and as a consequence, strengthening the foundations of a legal society and a democratic state.

Keywords: international law, penal law, law, law, criminal punishment, crime, punishment, crime, rehabilitation.

Знание законов заключается, не в том, чтобы помнить их слова, а в том, чтобы постигать их смысл.

Цицерон (древнеримский полит. деятель).

Общество представляет собой сложную динамичную систему, для которой характерно постоянное развитие и совершенствования всех сфер общественной жизни. За весь исторический период своего существования, начиная от первобытного общества, где понятие государство и уголовно-исполнительное законодательство только начинают зарождаться, и, заканчивая современным периодом, с уже сформировавшимися моделями государственного устройства, правового регулирования отношений субъектов в различных сферах жизнедеятельности, выдающиеся ученые, государственные деятели и правоведы пытаются найти наилучшую систему нормативной базы, содержащую юридические нормы, которые определяют положения об уголовной ответственности, преступности деяний, системах и видах наказаний за их совершение, а также условия освобождения от уголовной ответственности и наказания.

Но, что такая система должна представлять собой и каковы возможности ее реализации на практике?

Великие правоведы задавались этим вопросом многие столетия. Ведь процесс, возникновения и формирования российского уголовно-исполнительного законодательства представляет собой сложный, продолжительный и постепенный процесс. Разрабатывалось большое количество различных теории и уголовно-исполнительных законов, в которых отражалась специфика политического и социально-экономического содержания государственно-правовых институтов определенного периода истории. Выдвигая свои идеи о систематизации уголовно-исполнительного законодательства, правоведы сталкивались с непониманием и непризнанием их как со стороны народы, так и власти, с не возможностью реализовать на практике новые принципы уголовного регулирования и с противоречивыми взглядами предшественников на усовершенствованное законодательство. Однако, несмотря на множество преград, реформирование уголовно-процессуального законодательства не исчерпало значимость данной отрасли права, а, наоборот, послужило отражением стремления законодателя методом «проб и ошибок» найти наиболее оптимальные формы уголовно-правового регулирования общественных отношений. Ведь, интенсивное реформирование действующего уголовно-процессуального законодательства направлено на его либерализацию, обеспечение с учетом криминальной ситуации в стране дифференцированного подхода к уголовной ответственности лиц, виновных в совершении преступлений, различающихся характером и степенью их общественного вреда, на достижение большего соответствия норм российского уголовного права международно-правовым стандартам, и как следствие, укрепление основ правового общества и демократического государства.

Международное сотрудничество в области исполнения уголовных наказаний и обращения с осужденными, представляет собой специфическую деятельность государств и других субъектов международного права в сфере предупреждения преступности, борьбы с ней и обращение с правонарушителя. Цель этой деятельности, основывается на объединении усилий, с помощью коллективного разума выработать единую концепцию борьбы с преступностью путем более эффективного исполнения уголовных наказаний. Сотрудничество в этой сфере осуществляется по следующим направлениям: научно-информационное (обмен национальным научным и практическим опытом, обсуждение проблем и проведение совместных исследований); оказание профессионально-технической помощи; договорно-правовая координация обращения с правонарушителями на основе международных соглашений. В последние годы активно развивается сотрудничество в сфере передачи иностранных граждан для отбытия лишения свободы в страны, гражданами которых они являются. Это сотрудничество должно содействовать совершенствованию отправления правосудия и способствовать отбыванию наказания и возвращению осужденных лиц в близкую им общественную среду. В результате такого сотрудничества применительно к системе исполнения наказаний разработаны положения, которые в со-

временной пенитенциарной теории именуются международными стандартами обращения с осужденными. Система действующих международных актов об обращении с осужденными является частью системы международных актов по противодействию преступности, которая содержит стандарты поведения в данной области.

Международные стандарты по обращению с осужденными можно классифицировать по следующим основаниям: масштабом действия (по степени общности); специализацией; обязательности для государств - применителей (по степени обязательности). Система международных стандартов, имеющих отношение к исполнению уголовных наказаний, достаточно обширна. Многие из актов, содержащих такие стандарты, частично совпадают по смыслу. Однако то, что ряд положений повторяется, дает возможность придать им больший вес путем перекрестной ссылки, то есть использовать подробную статью в одном документе как толкование более общей статьи в другом. Это особенно важно, если какое-либо положение имеет обязательную силу в одном документе и не имеет ее в другом. Например: Меры, гарантирующие защиту прав тех, кто приговорен к смертной казни (1984 г.); Минимальные стандартные правила ООН, касающиеся отравления правосудия в отношении несовершеннолетних (Пекинские правила) (1985 г.); Свод принципов защиты всех лиц, подверженных задержанию или заключению в какой бы то ни было форме (1989 г.); Минимальные стандартные правила ООН в отношении мер, не связанных с тюремным заключением (Токийские правила) (1990 г.); Правила ООН, касающиеся защиты несовершеннолетних, лишенных свободы (1990 г.); и другие.

Очевидно, что прогрессивное изменение уголовно-исполнительного законодательства необходимо, но еще недостаточно для последовательной реализации международно-правовых стандартов обращения с осужденными. Отсутствие или недостатки ресурсного обеспечения, кропотливой организационной и воспитательной работы способны превратить упомянутые международные стандарты в простую декларацию, девальвировать сами законодательные нормы. При вступлении России в Совет Европы вопросам практической реализации международных стандартов обращения с осужденными в ее уголовно-исполнительной системе уделялось самое серьезное внимание. Для всех государств в той или иной мере актуальны вопросы предотвращения пыток и латентного насилия в местах лишения свободы, обеспечения осужденных оплачиваемым трудом, обеспечения юридической защиты осужденных, социально-реабилитационной помощи им после освобождения. Реализацию международных стандартов во всех государствах в той или иной мере, осложняют: экономический спад и связанное с этим ограничение материально-финансовых ресурсов; рост преступности, сопровождающийся усилением "карательных притязаний" населения и увеличением числа заключенных. Все эти обстоятельства свойственны и России, в большей, или в меньшей степени. Между тем есть и иные, специфические российские факторы, которые наряду с отмеченными выше дают основания утверждать, что полная реализация международных стандартов в России, представляет собой задачу, требующую длительного и обдуманного решения. В первую очередь это касается самой сущности уголовного наказания в виде лишения свободы, вытекающей из исторически сложившихся организационных форм его исполнения. Как в России, так и на Западе характер лишения свободы фактически определяется видом учреждения, в котором оно отбывается. В западной пенитенциарной системе ими, как правило, являются тюрьмы. Из этого исходят как Минимальные стандартные правила обращения с заключенными, так и Европейские тюремные правила. На такой основе ими определяются возможности и критерии классификации заключенных, условия их размещения, материально-бытового и медико-санитарного обеспечения, принципы управления заведениями, способы организации труда заключенных, меры безопасности и т. п.

Принятие нового Уголовно-процессуального кодекса знаменует очередной этап развития российского уголовно-исполнительного права как важнейшей составной части механизма правовой охраны и регулирования общественных отношений. Становление демократического Российского государства позволяет строить правовую систему на принципах, общепринятых в международной сфере. Уголовно-исполнительный закон в виде Уголовно-исполнительного кодекса, систематизированного нормативного акта или отдельно действующего правового акта является юридической базой борьбы с преступностью. В новом УИК РФ идея о переходе на тюремную систему отбывания наказания не нашла своего отражения, хотя некоторые тенденции развития тюремных начал определенным образом отражаются в

многоступенчатой системе отбывания лишения свободы (обычные, облегченные, льготные, строгие условия содержания).

Юридическое значение уголовно-исполнительного закона заключается в том, что он побуждает соответствующие компетентные правоохранительные органы и общественные объединения своевременно выявлять и раскрывать совершенные преступления, создает им для этого надлежащую юридическую базу, позволяет отграничивать преступное от непроступного, избирать наиболее целесообразную меру уголовно-правового реагирования на лицо, совершившее преступление, и тем самым содействует обеспечению законности в борьбе с преступностью. Он оказывает огромное предупредительно-воспитательное влияние на поведение людей, регулирует общественные отношения, складывающиеся между лицом, совершившим преступление, и органами государства, уполномоченными вести борьбу с преступностью.

Уголовно-исполнительный закон Российской Федерации затрагивает процесс становления уголовно-исполнительного законодательства, путем нахождения оптимальных уголовно-правовых понятий и институтов в системе уголовно-исполнительного права, а также тенденций развития и совершенствования правоприменительной практики в уголовно-исполнительном законодательстве государства, необходимых для процесса развития постиндустриального общества и межгосударственной интеграции.

Список литературы

1. Галиакбаров Р.Р. Уголовно-исполнительное право / Р.Р. Галиакбаров. – Москва: Изд-во Проспект, 2013 г. – 563 с. - ISBN: 978-5-9820-9137-6.
2. Журавлев М.П., Наумов А.В. Уголовное право России. Часть Общая и Особенная / М.П. Журавлев, А.В. Наумов. – Москва: Изд-во Проспект, 2014 г. – 784 с. - ISBN: 978-5-3921-2463-3.
3. Игнатов А.Н. Уголовно-исполнительное право. Т 1 / А.Н. Игнатов, Ю.А. Красикова. – Москва: Изда-во Норма, 2015 г. – 592 с. - ISBN: 978-5-4680-0215-5.
4. Комиссарова В.С., Уголовное право Российской Федерации. Общая и Особенная части. / В.С. Комиссарова, Н.Е Крылова. – Москва: Изд-во Статут, 2016 г. – 456 с. - ISBN: 978-5-3690-1397-7.
5. Кленова Т.В. Российский уголовный закон: сущность, особенности правотворчества: учебное пособие / Т.В. Кленова. – Самара: Изд-во Самар. гуманитар. акад., 2016 г. – 125 с. – ISBN 5-86465-036-6.

© О.В. Журкина, А.В. Бакаева, 2018

УДК 347.963

К ВОПРОСУ О ПЕРИОДИЗАЦИИ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ПРОКУРАТУРЫ

РОМАНОВА ЮЛИЯ ВИКТОРОВНА

магистрант
ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет»

Аннотация: в статье анализируются предлагаемые в науке периодизации истории становления и развития российской прокуратуры, существующей с XVIII в. и по XXI в. Предлагается новая, подробная периодизация истории развития российской прокуратуры, используется такой критерий как сущность прокуратуры как государственного органа, функции этого органа и способы их реализации, а также статус прокуратуры в общей системе органов.

Ключевые слова: история прокуратуры, периодизация, царский период, советский период, современный период.

THE QUESTION OF THE PERIODIZATION OF THE HISTORY OF THE RUSSIAN PROSECUTOR'S OFFICE

Romanova Yulia Victorovna

Abstract: the article analyses proposed in the science of periodization of the history of formation and development of the Russian Prosecutor's office, existing since the XVIII century and the XXI century Proposes a new, detailed periodization of the history of development of the Russian Prosecutor's office used this criterion as the essence of the Prosecutor as a state authority, functions and ways of their implementation, as well as the status of the Prosecutor's office in the General system of organs.

Key words: Prosecutor's office history, periodization, tsarist period, Soviet period, modern period.

Понятие «прокуратура» происходит от латинского слова «procurare» – «забочусь, обеспечиваю, предотвращаю». При создании этого органа идея состояла отнюдь не в карательном его предназначении, а в обеспечении справедливости и законности [1, с. 186].

Подобно тому, как идея разделения властей зародилась во Французской республике, Франция вполне справедливо признается родиной создания органов прокуратуры, считающихся прообразом прокуратур западноевропейских государств и России [2, с. 82].

К XIV веку в европейских странах, уже твердо сформировался процесс инквизиционный, пришедший на место процессу публичному, гласному, состязательному. Это явилось побудительным мотивом для трансформации основ организации и деятельности прокуратуры. Прокуратура Франции послужила прообразом прокуратуры России и до настоящего времени эталоном прокуратуры Западных стран.

Вместе с этим, грамотное установление временных рамок, т.е. периодов, развития данного государственного органа в России позволит проследить логичную эволюцию развития российской прокуратуры.

Как пишет Г. Ю. Зыкова, «периодизация истории любого государственного органа может быть выстроена в зависимости от различных критериев. В данном случае наиболее общей будет периодизация истории прокуратуры в соответствии с кардинальными изменениями социального и политического строя, общей периодизацией истории государства в целом» [3, с. 71].

По этому основанию история государства и прокуратуры всеми исследователями делится на *царский (имперский), советский и постсоветский (новейший, современный) периоды* [3, с. 71].

Такая периодизация не вызывает больших возражений в силу того, что, несмотря на сохранение многих общих для всей истории российской прокуратуры черт, в указанные периоды данный орган обладал определённой и весьма заметной спецификой.

Этапы истории царской прокуратуры можно различать в соответствии со сменой правителей Российской империи, тем более что действительное положение прокуратуры как органа, изначально максимально приближенного к особе императора, напрямую зависело от личности государя (государыни), его самостоятельности в принятии решений, понимания им роли прокуратуры и т.п. С указанной выше периодизацией сближается и в то же время «конкурирует» разделение истории прокуратуры в зависимости от эволюции государственного строя и коренных реформ, обусловивших особенности развития государства. Сближается, поскольку реформы осуществлялись в периоды правления конкретных императоров и в том числе по их инициативе или, по крайней мере, с их одобрения. Однако время проведения реформ не обязательно совпадает с точными датами правления царей-реформаторов [3, с. 71].

Непосредственно вытекающей из существа истории самого органа будет периодизация, **связанная с существенным изменением статуса, функций и полномочий соответствующего органа** – российской прокуратуры и её места в общей системе органов государства.

Исследователи обычно различают два основных этапа в истории *дореволюционной (царской) прокуратуры*, исходя из предметов её ведения, функций и полномочий, а также характера деятельности и места в государственном механизме. Это, во-первых, так называемый *дореформенный период (1722-1864 гг.)*; и во-вторых, *пореформенный период (1864-1917 гг.)* [4, с. 5].

Однако есть и другие дробные периодизации. Так, в частности, в диссертационной работе В. А. Умеренко предложено историю дореволюционной (царской) прокуратуры условно разделить на следующие три этапа: 1) *1722-1802 гг.*; 2) *1802-1864 гг.*; 3) *1864-1917 гг.* Такой вывод делается на основании разделения исполнительной власти и власти прокурорской (надзорной). В соответствии с этим критерием учреждение министерств в 1802 г. и назначение генерал-прокурора одновременно министром юстиции свидетельствует о принципиальном изменении статуса прокурорской службы, превращение генерал-прокурора в орган, скорее, исполнительной, чем надзорной власти. Таким образом, по мнению автора, качественное своеобразие периода с 1802 г. и до 1864 г. позволяет выделить его в отдельный этап развития прокуратуры в России [5, с. 18].

Есть и предложения более дробной периодизации. Так, В. Н. Галузо предлагает выделить целых пять периодов. *Первый период охватывает время с момента создания прокуратуры (1722 год) и до 1762 года.* Автор определяет его как период возникновения прокурорского надзора: «от известного указа «Государя Императора» Петра Алексеевича до начала правления «Государыни Императрицы» Екатерины Алексеевны, более известной под именами «Екатерина Вторая» и «Екатерина II»» [6, с. 19].

Второй период в соответствии с концепцией В.Н. Галузо охватывает время с 1762 г. по 1811 год. Это период от восшествия на престол Императрицы Екатерины Алексеевны до принятия Манифеста «Общее Учреждение Министерств». Галузо В. Н. характеризует его как «период развития прокурорского надзора при формировании системы разделения властей»... Прокуратура как система учреждений генерал-прокурора в большей мере представляла собой орган исполнительной власти, с постепенным ее отделением от Сената, приобретавшего значение преимущественно судебного органа» [6, с. 16].

Третий период (1811-1855 гг.), начинаясь с принятия Манифеста «Общее Учреждение Министерств», продолжается до начала правления Александра II. Он оценивается как период развития прокуратуры в системе Министерства Юстиции Российской Империи как орган исполнительной власти [6, с. 19].

Четвёртый период начинается с правления Александра II (1855 г.) и продолжается до 1881 г. Автор определяет его как «период правовых реформ, когда преобладала тенденция вовлечения прокуратуры в систему органов судебной власти» [6, с. 19].

Пятый период – 1881 г. (с момента убийства Александра II) - 1917 г. называется лаконично революционным. «В связи с подъёмом революционного движения возрастает роль прокуратуры как органа уголовного преследования в системе органов судебной власти. Надзор прокуратуры за рассмотрением гражданских и иных дел в судах осуществлялся формально» [6, с. 19].

Концепция В. Н. Галузо отличается заметной оригинальностью, однако в периодизации одновременно использованы разные критерии – для первого периода взят критерий внутренний (формирование прокурорского надзора), при этом вне внимания остаётся смена императоров и связанные с этим существенные моменты в судьбе прокурорской власти. Второй период начинается в соответствии с переходом власти от одного императора (императрицы) к другому, а заканчивается в связи с реформами Александра I. Третий период строится по тому же принципу, но в обратном порядке – от реформ до передачи власти. Четвёртый период, в который произошло самое существенное изменение института прокурорского надзора, полностью основан на смене власти, без привязки к знаменитой судебной реформе 1864 г. В основе выделения пятого периода положено усиление роли прокуратуры в сфере уголовного суда, вызванное, как указывает Галузо В. Н., ростом революционного движения. Относительно последнего периода можно также отметить, что в исторической литературе время с 1881 г. и до 1917 г. никогда не определялось как революционный период [3, с. 72].

Также В. Н. Галузо был проанализирован советский период развития прокуратуры. По его мнению, этап власти прокурора в Советской России охватывает период с 26 октября 1917 г. по 12 декабря 1991 г. и подразделен на шесть периодов:

- *период революционной законности (с 26 октября 1917 г. по 1 августа 1922 г.),*
- *период формирования власти советского прокурора (с 1 августа 1922 г. по 20 июня 1933 г.),*
- *период конституционного реформирования (с 20 июня 1933 г. по 22 июня 1941 г.),*
- *военный период (с 22 июня 1941 г. по 19 марта 1946 г.),*
- *послевоенный период (с 19 марта 1946 г. по 7 октября 1977 г.),*
- *переходный период (с 7 октября 1977 г. по 2 января 1992 г.)* [6, с. 21].

В соответствии с другой точкой зрения, советский этап в истории российской прокуратуры включал следующие периоды:

- 1) *первые годы Советской власти (1917-1922 гг.);*
- 2) *советская прокуратура в 1922-1933 гг.;*
- 3) *от Конституции СССР 1936 г. до Положения о прокурорском надзоре 1955 г.;*
- 4) *прокуратура периода «развитого социализма»* [7, с. 135].

И, наконец, современный этап имеет лишь начало (2 января 1992 г.) и продолжается до нынешнего времени. Он подразделен на два периода: *предконституционный период (со 2 января 1992 г. по 21 сентября 1993 г.)* и *конституционный период (с 21 сентября 1993 г.)* [6, с. 21].

Как можно видеть, авторы периодизаций истории прокуратуры используют различные критерии. Периодизации основаны на существовании прокурорской деятельности и, соответственно, его месте в системе органов российского государства: после Судебной реформы 1864 г. статус прокуратуры кардинально изменился. Эти изменения настолько принципиальны, что не могут быть не учтены в оценке истории прокуратуры в России. Период с момента создания прокуратуры и до реформы 1864 г., несмотря на определённое разнообразие содержания, отличается достаточным внутренним единством.

В таком случае, соглашаясь с Г. Ю. Зыковой, считаем, что было бы целесообразно в качестве критерия периодизации истории государственных учреждений с точки зрения науки истории государства использовать такой критерий как *сущность прокуратуры как государственного органа, функции этого органа и способы их реализации, а также статус прокуратуры в общей системе органов* [3, с. 73].

Используя данный критерий, нами предлагается сформулировать новую, подробную и цельную периодизацию истории становления и развития российской прокуратуры:

I. **От формирования прокуратуры в 1722 г. до 1917 г.**, этот период можно разделить на три этапа:

- 1) **От учреждения прокуратуры в 1722 г. до учреждения министерств в 1802 году;**

- 2) От учреждения министерств 1802 г. до Судебной реформы 1864 г.;
- 3) От Судебной реформы в 1864 г. до октября 1917 г.;
- II. Советский период деятельности прокуратуры (1922-1991 гг.):
 - 1) Деятельность прокуратуры РСФСР при Наркомате юстиции РСФСР (1922-1924 гг.);
 - 2) Прокуратура Верховного суда СССР (1924-1933 гг.);
 - 3) Прокуратура Союза ССР (1933-1941 гг.);
 - 4) Деятельность прокуратуры СССР в военное время (1941-1945 гг.);
 - 5) Прокуратура СССР 1955-1991 гг.
- III. Период деятельности прокуратуры Российской Федерации (1992 – настоящее время).
 - 1) переходный период (развитие прокурорского надзора проходит при формировании системы разделения властей);
 - 2) конституционный период.

Таким образом, различные этапы развития прокуратуры свидетельствуют о постоянных изменениях в её правовом статусе. Это означает, что не существует идеальной независимой прокуратуры, поскольку законодательство и общество, в любом государстве, развивается динамично и приведение законов о прокуратуре в соответствие с жизненными реалиями, является закономерностью. Российское общество находится в процессе постоянного развития, и законодатель пытается привести систему прокуратуры в состояние, отвечающее требованиям укрепления российской государственности.

Список литературы

1. См.: Барсагов А. М. История развития прокуратуры // Тотальные аспекты инновационных технологий: материалы международной научно-практической конференции. АНО СКАИТОН. 2014. С. 186-189.
2. См.: Кучинская Е. В. История возникновения, становления и развития российской прокуратуры // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. 2014. № 2 (16). С. 81-88.
3. Зыкова Г. Ю. Периодизация истории прокуратуры Российской Империи // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2016. № 7 (74). С. 71-73.
4. См.: Казанцев С. М. История царской прокуратуры. СПб. 1993. 216 с.
5. См.: Умеренко В. А. Правовой статус генерального прокурора Российской Федерации: дисс. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург. 2005. 227 с.
6. Галузо В. Н. Власть прокурора в России (историко-правовое исследование): Монография. Часть I (1649-1825). М.: ЮНИТИ-ДАНА. Закон и право. 2008. 560 с.
7. Гошуляк В. В. Исторический очерк развития прокуратуры как государственного органа, осуществляющего надзор за соблюдением прав и свобод человека и гражданина // Право и политика. 2003. № 7. С. 131-141.

УДК 340

К ВОПРОСУ О МЕТОДИКЕ РАССЛЕДОВАНИЯ СЕРИЙНЫХ УБИЙСТВ

ВЕЛИРЗАЕВА МАХИРА САЯД КЫЗЫ

студент

Института права, Волгоградский государственный университет

Аннотация: В данной научной статье рассматриваются особенности методики расследования серийных убийств. Актуальность исследования заключается в том, что многие рекомендации и программы по расследованию данного преступления разрабатывались в XX веке. Поэтому на данный момент можно говорить об устаревании методики расследования серийных убийств и необходимости внесения корректировок, которые будут актуальны и эффективны в настоящее время.

Ключевые слова: методика, методика расследования серийных убийств, серийные преступления, расследование.

ON THE QUESTION OF THE METHODOLOGY OF THE INVESTIGATION OF SERIAL MURDERS

Mahira S.g. Velirzaeva

Abstract: This article deals with the features of the methodology for investigating serial killings. The relevance of the study lies in the fact that many recommendations and programs to investigate this crime were developed in the 20th century. Therefore at the moment it is possible to talk about the obsolescence of the methodology for investigating serial killings and the need to make adjustments that will be relevant and effective at the present time.

Keywords: methodology, method of investigation of serial murders, serial crimes, investigation.

Серийное преступление – это совершение по аналогичному (единому) мотиву одним и тем же лицом (лицами) двух или более не охваченных одним умыслом однородных умышленных преступлений [6]. А. С. Баронин отмечает, что серийные убийцы - это новый класс преступников, наиболее жестоких и опасных. Их действия зачастую необъяснимы, спонтанны, трудно поддаются прогнозу и моделированию, поэтому вероятность раскрытия преступлений, совершенных ими, относительно невелика [2, с.29].

Одно из последних «громких» серийных убийств было окончательно раскрыто в 2017 году, когда Следственный комитет РФ по Иркутской области предъявил окончательное обвинение Михаилу Попкову, более известному как «ангарский маньяк», в совершении 60 убийств [7]. Следует отметить, что все убийства были совершены в 1990-2000-х гг., это наглядно показывает на несовершенство механизма расследования серийных убийств. Полагаем, что усовершенствование методики расследования серийных убийств приведет к более эффективному раскрытию подобных преступлений.

На сегодняшний день многие ученые отмечают необходимость совершенствования механизма расследования серийных убийств. Например, А.Р. Баев высказывается о необходимости дополнительного изучения личности преступника и проведения анализа криминалистической характеристики серийных убийств с целью профилактики и предотвращения готовящихся преступлений [1, с.85]. Говоря о личности преступника, следует отметить, что технические возможности на сегодняшний день позволяют составлять не только словесный портрет, но и поисковой портрет серийного преступника.

По мнению Л.Я. Драпкина, В.Н. Долина и А.Е. Шуклина, применение криминалистических портретов

дает возможность установить личность серийного убийцы еще до того, как он успеет совершить значительное число преступлений. С помощью криминалистических портретов можно вполне объективно отграничить преступление, совершенное серийным убийцей, от несерийного убийства, что также повысит эффективность расследования обоих (серийного и несерийного) преступлений [4, с.101]. По – нашему мнению, об эффективности криминалистических портретов можно будет говорить только тогда, когда следователи и оперативные сотрудники полностью овладеют методикой их разработки и применения в процессе раскрытия серийных убийств.

Касательно методики расследования серийных убийств высказывался и С.В. Лаврухин. По мнению ученого результативность разрешения данной категории дел может послужить созданию автоматизированной информационно-поисковой системы в рамках «автоматизированного рабочего места следователя» [5, с.199]. Иными словами, при вводе в компьютерную систему данных исходной информации по делу следователь должен получить вывод о категории убийств, систему типовых версий о личности преступника и методические схемы их проверки, что существенно бы сократило сроки расследования серийных убийств.

А.С. Шубина отмечает, что многие серийные убийства сопряжены с сексуальным насилием, и для минимизации подобных деяний необходимо использовать профилактические меры, например, пропаганда нравственности в среде подрастающего поколения, предупреждение алкоголизма и наркомании, меры, направленные на охрану здоровья рожениц, профилактика черепно-мозговых травм и мозговых инфекций постнатального периода и многие другие меры. [9, с.3] Данные рекомендации напрямую не относятся к совершенствованию методики расследования серийных преступлений, но позволяют говорить о том, что важно не только эффективно расследовать подобные преступления, но и максимально предупредить возможность их совершения путем проведения подобных мероприятий во всем обществе.

Обращает внимание на важность определения мотива преступника А.Б. Давыдов: «определение мотива серийного убийства является одним из важнейших этапов расследования преступления, так как от качества «исполнения» данного этапа зависит все расследование, а знание и понимание мотивации серийного посягателя может стать ключом к скорейшему раскрытию и расследованию данного вида преступлений [3, с.11].

Следует отметить, что следователями и оперативными сотрудниками уже применяются некоторые новые методики по расследованию серийных убийств. Например, в настоящее время стали успешно использоваться методы проведения топографического анализа, то есть применение карт, планов местностей и районов с нанесением на них мест совершения убийств, входящих в серию, для установления границ преступной деятельности разыскиваемых лиц [8, с.29]. Полагаем, что данный метод действительно полезный, поскольку дает возможность более точно определить местопребывание преступников, прогнозировать места следующих убийств, организовать розыскные и профилактические мероприятия.

Таким образом, внедрение в практику предложенных вариантов по совершенствованию методики расследования серийных убийств в настоящее время необходимо для повышения эффективности разрешения данной категории дел. Перспектива к использованию данных методов видна, поскольку присутствует использование новых способов расследования подобных преступлений. Но не следует забывать и о базовых этапах в стадии предварительного расследования по делам о серийных убийствах, которые являются обязательными. Это определения серийности, создание следственной группы, психологический портрет преступника и выбор последовательности производства следственных действий.

Список литературы

1. Баев А.Р. Актуальные вопросы методики расследования серийных убийств в российской криминалистике// Юридический вестник Самарского университета, 2016. – Т.2. - №4. – С.83-86
2. Баронин А. С. Психологический профиль убийц. Пособие по криминальной психологии и криминалистике. Киев, Б.и., 2001. — 176 с.
3. Давыдов А.Б. Определение мотивов серийного посягателя как этап расследования серийных убийств// Гуманитарий, 2017. – №4. - С.1-12

4. Драпкин Л.Я., Долин В.Н., Шуклин А.Е. Использование криминалистического портрета преступника в расследовании серийных убийств// Электронное приложение к Российскому юридическому журналу, 2017. - №4. – С.93-101
5. Лаврухин С.В. Вопросы систематизации убийств и методик их расследования// Вестник Саратовской государственной юридической академии, 2017. - №3(116). – С.195-200
6. Приказ Генпрокуратуры России N 39, МВД России N 1070, МЧС России N 1021, Минюста России N 253, ФСБ России N 780, Минэкономразвития России N 353, ФСКН России N 399 от 29.12.2005 (с изм. и доп. от 01.01.2014)// Российская газета, N 13, 25.01.2006
7. Серийные убийцы в России. Досье [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://tass.ru/info/4128567> (дата обращения 06.04.2018)
8. Хмелева А.В. Использование специальных знаний при расследовании серийных убийств// Российское право: Образование. Практика. Наука, 2016. - №3. – С.27-30
9. Шубина А.С. Профилактика серийных преступлений (убийств и изнасилований)// Концепт, 2015. - №3. – С.1-6

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 378

ОКАЗАНИЕ СОДЕЙСТВИЯ МОЛОДЫМ УЧИТЕЛЯМ В ПОДГОТОВКЕ К КОНКУРСАМ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО МАСТЕРСТВА С ЦЕЛЬЮ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РОСТА

ПЕТРОСЯН СНЕЖАНА КАРЕНОВНАпреподаватель
ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»

Аннотация: работа посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме создания условий для формирования ориентации на профессиональный рост у молодых учителей через помощь при подготовке к конкурсам педагогического мастерства. Выявлена и обоснована необходимость содействия молодым учителям помощи при подготовке к конкурсам. На основе проведенного исследования автором предлагается создание в университете клуба «Педагог-мастер», цель которого будет состоять в оказании содействия молодым учителям в подготовке к конкурсам педагогического мастерства с целью профессионального роста.

Ключевые слова: молодые учителя, профессиональный рост, конкурс, конкурсы педагогического мастерства.

ASSISTING YOUNG TEACHERS IN PREPARATION FOR COMPETITIONS OF PEDAGOGICAL SKILLS TO ENSURE PROFESSIONAL GROWTH

Petrosyan Snezhana Karenovna

Abstract: the work is devoted to the actual problem of creating conditions for the formation of orientation to professional growth in young teachers through the assistance in preparation for competitions of pedagogical skills. The necessity of assistance to young teachers in preparation for competitions is revealed and substantiated. On the basis of the conducted research, the author proposes the creation of the "Teacher-master" club at the University, the purpose of which will be to assist young teachers in preparing for competitions of pedagogical skills for professional growth.

Key words: young teachers, professional growth, competition, contests of pedagogical skills.

Центральным вопросом образовательной политики современности становится обеспечение высокого качества образования в соответствии с новыми федеральными образовательными стандартами, что невозможно без повышения уровня профессиональной компетентности педагогов, которое напрямую связано с саморазвитием личностно-профессиональных качеств, т.е. с профессиональным ростом.

Конкурс – это соревнование, имеющее целью выделить наилучших из числа участников. Конкурсы педагогического мастерства можно рассматривать как этап повышения профессионализма педагогов, как открытое массовое педагогическое соревнование учителей. Педагог, ориентированный на профессиональный рост, стремится заявить о себе широкой общественности с целью повышения пе-

дагогического мастерства и распространения опыта своей работы.

Конкурсы педагогического мастерства проводятся в целях повышения престижа и статуса учителя в обществе, выявления и изучения новых направлений теории и практики управления в области образования, поддержки инновационных разработок и технологий, способствующих развитию системы образования и оказывающих эффективное влияние на процесс обучения и воспитания.

Содержание профессиональных конкурсов выбирается не произвольно, оно должно быть подчинено решению главных задач, стоящих перед системой образования. Каждый конкурс несет свою смысловую нагрузку, определяемую его номинациями.

Конкурсы бывают очными и заочными. Но, как правило, все дистанционные конкурсы, проводимые в Интернете, носят коммерческий характер и особой значимости не имеют. Одними из главных и весомых являются педагогические конкурсы «Учитель года» и «Воспитатель года», которые могут дополнить и даже заменить руководителям школы и муниципальной системы образования многие другие административные методы оценки членов коллектива: контроль, собеседование, ежегодные аттестации. И чем выше статус конкурса по этапу (школьный, муниципальный, региональный, всероссийский), тем престижнее в нём участие.

Есть несколько подходов к выбору участников конкурсов: самовыдвижение, выдвижение профессиональным сообществом – всем педагогическим коллективом или группами учителей. Как известно, участниками соревнований не обязательно становятся самые достойные. Учитель, обладающий всеми качествами потенциального победителя, может никогда не участвовать ни в одном из конкурсов. И напротив, педагог, который не показывает даже средних результатов в своей работе, может выдвигаться и побеждать. Почему учителя участвуют или, наоборот, отказываются от участия в конкурсах?

Желание участвовать в профессиональном состязании изъявляют, прежде всего, педагоги, чья ситуация достижений не пугает, а, наоборот, стимулирует. Они, как правило, имеют высокий уровень притязаний, а также мотивацию и способность к достижениям. Это, безусловно, люди, стремящиеся к успеху. Однако успехом они могут считать как реальные профессиональные достижения, подтвержденные победой в конкурсе, так и вознаграждения, которые рассчитывают получить, став победителем: признание, известность, статус в коллективе, премию, категорию, возможность получения ведомственных наград и др. Основная мотивация участия в конкурсе является как внутренней, так и внешней.

В то же время, намерение избежать неудачи в текущей работе тоже служит мотивацией для участия в конкурсе. Это своеобразная протестная реакция на несправедливую оценку администрации, желание реабилитироваться. Не находя признания, учитель стремится доказать свою состоятельность, участвуя в школьном, районном или областном конкурсах. Таким образом, в поведении участника конкурса могут преобладать как мотивы достижения успеха, так и избегания неудачи. Вместе с тем общеизвестно, что среди хороших специалистов очень мало тех, кто стремится участвовать в конкурсах. В чем тут дело, почему многие учителя так не любят конкурсы?

Конкурс – это публичное выступление учителя перед коллегами, стрессовая, напряженная ситуация, которая может принести как успех и признание, так и неудачу. Наверное, немалую группу составляют педагоги, которые не очень уверены в себе, сдерживают честолюбивые порывы, сожалея о своей пассивности. Их притязания и самооценка высоки, а пассивность – стремление избежать возможной неудачи. Как правило, такие учителя тревожны, и участие в конкурсе требует от них больших нервных затрат. Одно только упоминание о состязании вызывает у них неприятные эмоции. Однако таким учителям следует помнить – если они не решатся на участие в конкурсе профессионального мастерства, их внутренний конфликт так и останется неразрешенным, у них сохранится чувство неудовлетворенности собой и окружающими.

Участие в конкурсе – это своего рода остановка, взгляд на свою деятельность со стороны. У каждого педагогического работника появляется возможность показать, что он является современным учителем, потому что использует современные образовательные технологии, в том числе информационно-коммуникационные; обобщает и распространяет собственный педагогический опыт на муниципальном и (или) региональном уровне (мастер-классы, семинары, конференции, круглые столы и др.), повышает квалификацию и проходит профессиональную переподготовку. Конкурс является механизмом

профессионального развития педагогов. Ни для кого не секрет, что результативное участие в конкурсах – важный критерий результативности работы учителя при аттестации.

Президент Российской Федерации, Владимир Владимирович Путин, поручил правительству создание и внедрение общенациональной системы профессионального роста учителей. Прежде всего, это связано с возрастанием требований к этой профессии, а, следовательно, необходимо создать мотивацию к постоянному росту профессионализма учителей, условия повышения квалификации и постоянного самосовершенствования, которые становятся ключевым фактором развития системы образования. Также Владимир Владимирович отметил, что необходимо «расширять участие в этой работе вузов, исследовательских институтов, использовать уникальный опыт лучших учителей страны».

С нашей точки зрения, работа педагогических вузов по реализации данной системы должна начинаться с формирования ориентации на профессиональный рост у сегодняшних студентов, а значит, завтрашних учителей.

Значимым компонентом модели формирования ориентации на профессиональный рост стало создание, организация и проведение конкурса профессионального мастерства студентов «Учитель, которого ждут», который в этом году обрел региональный статус, на нашем факультете впервые проводился масштабный конкурс «Воспитатель XXI века», также «Всероссийский конкурс проектов, методических разработок и видеороликов «Олимп успеха: Созидание. Профессия. Наука», который проводился кафедрой теории, истории педагогики и образовательной практики факультета дошкольного и начального образования.

Еще одним компонентом по формированию у студентов ориентации на профессиональный рост стало их активное привлечение к организации и участию в III, IV, V-й и сегодняшней VI-й Международной научно-практической конференции «Научная компетентность молодых ученых: идеи, перспективы, направления», которая проводилась в рамках Недель науки в АГПУ на факультете дошкольного и начального образования. Участие в конференциях подобного рода позволяет студентам обмениваться опытом, общаться с учителями, преподавателями, высказывать свою точку зрения относительно различных проблем образования, взглянуть на свою будущую профессию под «новым углом», создает мотивацию для профессионального роста.

Но работа педагогических вузов, с нашей точки зрения, должна быть направлена и на помощь по формированию профессионального роста у молодых работающих учителей.

Мы предлагаем создание клуба «Педагог-мастер», который будет направлен на оказание содействия молодым учителям в подготовке к конкурсам педагогического мастерства с целью профессионального роста.

В работе клуба будут задействованы следующие специалисты:

• методисты – для помощи в написании технологических карт, проведения мастер-классов и т.д.;

- психологи – для преодоления стеснения, страха сцены, боязни неудачи;
- победители конкурсов – для обмена опытом;
- информатики – для помощи в создании конкурсных презентаций, сайтов, видеороликов.

Таким образом, клуб будет решать следующие задачи:

- 1) обучение, консультирование;
- 2) изучение и распространение лучшего педагогического опыта;
- 3) вовлечение в научно-исследовательскую деятельность;
- 4) инициирование педагогического творчества;
- 5) создание благоприятной мотивационной среды для работы;
- 6) обеспечение профессионального роста педагогов;
- 7) рост творческой инициативы педагогов.

Стать участником этого клуба сможет любой молодой учитель, желающий профессионально самосовершенствоваться.

Таким образом, организация такого клуба позволит совершенствовать методики проведения учебных занятий, развивать навыки публичных выступлений, формировать критическую оценку резуль-

татов деятельности, проявлять готовность к самоизменению на основе диагностики и самодиагностики, к проявлению личной инициативы и дальнейшему профессиональному росту, а также, несомненно, повысит уровень участников конкурсов педагогического мастерства от нашего региона.

Список литературы

1. Лисицкая Л.Г., Петросян С.К., Рыбакова А.А. Технологии формирования ориентации студентов на профессиональный рост в условиях образовательного процесса педагогического вуза // Известия Волгоградского государственного педагогического университета. 2015. № 8 (103). С. 64-67.
2. Официальный сайт конкурса «Учитель года»: <https://teacher-of-russia.ru/?page=history#0>
3. Стеклёнова С. Ю. Влияние конкурсов педагогического мастерства на развитие творческого потенциала личности учителя географии // Молодой ученый. — 2011. — №8. Т.2. — С. 136-138.

© С.К.Петросян, 2018

УДК 373

К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ УНИВЕРСАЛЬНЫХ УЧЕБНЫХ ДЕЙСТВИЙ НА УРОКЕ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ ПРИ ПОМОЩИ ПРИЁМА «ПСИХОТЕХНИЧЕСКАЯ ИГРА»

САВИНА ВЕРОНИКА ЮРЬЕВНАстудент 3 курса
Институт ДиНО

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный педагогический университет»

Научный руководитель: Герасимова Ксения Юрьевна - ст. пр. кафедры иностранных языков

Аннотация: в статье рассматривается проблема формирования универсальных учебных действий на уроке иностранного языка в младших классах с использованием приёма «психотехническая игра». Автор раскрывает понятие «психотехническая игра», обозначает преимущества и недостатки данного приёма.

Ключевые слова: федеральный государственный образовательный стандарт, универсальные учебные действия, урок иностранного языка, младший школьник, психотехническая игра.

TO THE QUESTION ABOUT THE FORMATION OF UNIVERSAL EDUCATIONAL ACTIONS AT A LESSON
OF FOREIGN LANGUAGE IN PRIMARY SCHOOL WITH THE HELP OF TAKING "PSYCHO GAME"

Savina Veronika Yuryevna

Annotation: the article deals with the problem of formation of universal educational actions at the foreign language lesson in primary school using the technique of "psychotechnical game". The author reveals the concept of "psychotechnical game", indicates the advantages and disadvantages of this technique.

Keyword: federal state educational standard, universal educational actions, foreign language lesson, primary school pupil, psychotechnical game.

Введение Федерального государственного образовательного стандарта среднего общего образования актуализировало проблему формирования универсальных учебных действий. Её значимость обусловлена тем, что степень сформированности данных умений влияет не только на результативность обучения, но и на процесс социализации и развития личности учащихся в целом. Умения формируются и совершенствуются в деятельности, в том числе коммуникативной.

Владение иностранным языком представляет собой очень ценное умение в современном мире. Человек, умеющий свободно общаться и мыслить не только на родном языке, открывает множество воз-

возможностей для себя. Иностранный язык является филологической дисциплиной и формирует коммуникативную культуру школьников, а также способствует их общему речевому развитию, воспитанию, расширяет кругозор и мировоззрение. Отметим что, *в начальной школе основополагающим аспектом является формирование метапредметных действий, позволяющих учащимся с легкостью ориентироваться в предметных областях.* В связи с этим для успешного овладения иностранным языком в рамках ФГОС на уроках необходимо формировать УУД: личностные, регулятивные, познавательные, коммуникативные [3].

Важным этапом в начальной школе является то, что у обучающегося формируется представление о себе как о личности, он осознаёт, что такое личность во взаимодействии с учителем и одноклассниками. К примеру, когда на уроке иностранного языка учащийся рассказывает о себе, отвечая на элементарные вопросы, то происходит нравственно-этическая оценка содержания на основе общественных и личностных ценностей.

Ввиду того, что школьники младшего возраста воспринимают мир целостно, следовательно и обучение должно строиться с учётом тех сфер деятельности, которые представляют для них особый интерес: раскрашивание (в процессе закрепления лексики по теме «Цвета»); рисование, вырезание из бумаги различных фигур, букв (в процессе изучения алфавита); разыгрывание сценок и диалогов; игра по ролям; выучивание наизусть стихотворений, способствующих совершенствованию слухопроизносительных навыков; разучивание песен на уроках иностранного языка, направленных на становление правильной интонации, совершенствование произношения, развитие памяти, музыкального слуха, закрепление изученных лексических единиц и грамматических структур [1].

При отборе содержания учебного материала для обучения детей младшего школьного возраста учитываются речевые потребности учащихся, обусловленные их жизненным, социальным и речевым опытом. Общение обучающихся на английском языке осуществляется в рамках, определенных тем, которые раскрывают жизненные ситуации, с которыми сталкиваются младшие школьники. Учебный материал подбирается с учетом заинтересованности учащихся данного возраста, с целью привлечения их воображения и фантазии.

Необходимым базисом в процессе изучения иностранного языка служат: знание родного языка, логическое мышление, общее интеллектуальное и культурное развитие обучающегося. Младший школьный возраст является наиболее благоприятным для изучения иностранного языка. Наиболее эффективному освоению иностранного языка в этой связи способствуют:

- природная любознательность и потребность в познании нового;
- отсутствие «языкового барьера»;
- пластичность природного механизма усвоения языка детьми этого возраста;
- имитационные способности обучающихся.

Для наиболее продуктивного формирования УУД младших школьников на уроках иностранного языка в рамках ФГОС можно выделить следующие задания:

- упражнения, направленные на заполнение пропусков;
- составление сюжетных рассказов по рисункам или серии рисунков;
- поиск ошибок в письменных текстах;
- составление рассказа из предложенного набора предложений;
- подготовка творческих проектов.

В настоящее время существует эффективный приём формирования универсальных учебных действий младших школьников на уроке иностранного языка – психотехнические игры, представляющие собой разновидность игр в образовательном процессе, направленных на повышение эффективности учебно-познавательной деятельности обучающихся, повышение мотивации и интереса к изучаемой дисциплине, усвоение знаний на уроке с помощью воздействия на психику человека, происходящего во время игры.

Новизна данного средства определяется тем, что данные игры в рамках урока иностранного языка способствуют подготовке обучающегося к личностно-ориентированному взаимодействию с другими участниками образовательного процесса, способствуют личностному росту, повышают уровень рефлексии.

сии, способствуют осознанию школьником себя в качестве субъекта познания, актуализируют потребность в самореализации и саморазвитии в процессе изучения иностранного языка [2].

Следовательно, психотехнические игры – современное эффективное средство обучения, которое помогает заинтересовать обучающихся, способствует успешному усвоению учебного материала на иностранном языке, побуждает школьников к самостоятельному созданию и использованию речевых конструкций.

Существует ряд отличительных характеристик психотехнических игр, которые выгодно отличают их от других видов игр, в том числе лингвистической направленности:

- личная заинтересованность каждого участника игры;
- коллективный характер игры, подчиняющийся определённым правилам;
- выполнение определённых физических движений;
- интенсивная тренировка и закрепление грамматического и лексического материала в ходе игры;
- закрепление знаний при помощи воздействия на нервную и двигательную системы организма обучающихся;
- включение эмоциональных реакций, ощущений, восприятия;
- влияние на психические процессы участников игры: воображение, мышление, внимание, память, восприятие;
- повышение самостоятельности обучающихся.

Психотехнические игры выполняют следующие функции при обучении иностранному языку:

1. Закрепление и тренировка, в том числе самостоятельно изучаемого учебного материала (лексического и грамматического).
2. Психологическая и социальная подготовка обучающихся к общению с носителем иностранного языка.
3. Воспроизведение дидактической основы игры в форме учебной задачи для синхронизации мыслительных и физических действий с речью на иностранном языке.
4. Формирование внутренней наглядности у обучающихся, которая нужна для представления определённой ситуации на уроке.

Рассмотрим психотехническую игру «Перевоплощения». Ход игры заключается в том, что один из участников представляет себя определённой вещью и рассказывает об окружающем его мире, от лица данной вещи (в рассказе могут содержаться предложения, отвечающие на вопросы: как живёт эта вещь; что чувствует; какие у неё есть заботы, хобби; что было в прошлом и что будет в будущем). Закончив свой рассказ, участник задаёт предмет следующему участнику, и так далее по кругу. Смысл данной игры заключается в том, что учащиеся от поверхностных и чисто внешних описаний предмета постепенно переходят к более глубоким описаниям: к выражению чувств, эмоций, настроения. Описанные образы могут быть настолько выразительным, что окраска переживаний передаётся всем участникам игры, так как исходя из психологического аспекта человек, говорящий о постороннем предмете во многом говорит о самом себе. Под действием образов у участников возникает ощущение глубокого взаимопонимания и единства. Примеры других психотехнических игр, которые могут быть эффективно использованы на уроке английского языка представлены в приложениях 1–3.

Психотехнические игры способствуют формированию УУД младших школьников на уроке иностранного языка, потому как они не только рассчитаны на обучение лексическим и грамматическим навыкам и речевым образцам, но и ориентируют обучающихся на раскрытие себя, анализ и познание нового. Психотехнические игры помогают создать благоприятную атмосферу на уроке, данные игры подходят для обучающихся любых возрастов, в тоже самое время эффективно воздействуют на более слабых учеников, способствуя повышению их успеваемости.

Безусловно, представленное средство обучения невозможно использовать на каждом уроке иностранного языка, так как психотехнические игры являются лишь промежуточным этапом урока, и, конечно, эти игры требуют от педагога тщательной подготовки, ведь они обладают не только педагогической, но и психологической направленностью.

Приложение 1

Инструкция: Дети садятся в круг. Учитель бросает мяч и называет любую букву английского алфавита, учащимся необходимо сказать слово на данную букву из изученной лексики.

Для обучающихся более старшего возраста, данную игру можно интерпретировать по-другому. Учитель бросает мяч и называет букву алфавита, ребенок называет слово на данную букву и бросает мяч следующему, другой ученик называет ассоциацию, возникающую на данное слово.

Например: blue – sky – clouds – birds

Через некоторое время педагог останавливает работу и предлагает ученикам отразить то, что происходило.

Данная игра помогает развить воображение, быстро «переключать» свое внимание, способствует актуализации изученных ранее слов.

Приложение 2

Инструкция: Дети садятся в круг. Учитель раздаёт карточки, где написаны слова на английском языке. Каждому ученику достаётся 1 карточка, но в кругу есть еще один человек, у которого есть карточка с этим же словом. Детям необходимо найти пару при помощи выразительных средств и знания английского языка. Учитель может сразу сказать, на какую тему будут слова (например «Animals») и дать определенные конструкции (например: I can...), учащимся необходимо соблюдать правила.

Например: «Bird». I can fly. I can sing. Etc

После того, как все участники группы нашли свою пару, учитель спрашивает по очереди у каждой пары: «Кто вы?».

Это упражнение обычно проходит очень весело, в результате у участников группы повышается настроение, снижается степень утомленности. Оно способствует дальнейшему раскрепощению участников.

В то же время оно способствует развитию выразительного поведения, побуждает участников, с одной стороны, быть внимательными к действиям других, а, с другой стороны, искать такие средства самовыражения, подбирать такие объяснения на английском языке, которые будут понятны другим. После завершения упражнения можно предложить поделиться впечатлениями, рассказать о том, как участники находили свою пару. Желательно, чтобы участники повторили фразы, которые они использовали для описания своего животного.

Приложение 3

Инструкция: Каждый ребенок в начале урока выходит к доске, приветствует весь класс на иностранном языке так, как он хочет (с определенной интонацией, выражением лица).

После завершения упражнения можно обратиться к группе с вопросом: «Как вы себя чувствуете?», «Какое из приветствий вам особенно запомнилось (понравилось) и почему?». Данное упражнение способствует снятию напряжённости и психологического барьера, позволяет ученикам раскрепоститься.

Список литературы

1. Федеральный государственный стандарт начального общего образования – М.: Просвещение, 2010. – 31 с.
2. Абдуллина, Р.А. Формирование универсальных учебных действий на уроках иностранного языка [электронный ресурс] / Р.А. Абдулина – Режим доступа: <https://multiurok.ru/blog/formirovaniie-universal-nykh-uchiebnykh-dieistvii-na-urokakh-inostrannogho-iazuka.html> (дата обращения: 20.11.2017).
3. Егорова, Е.А., Методическая разработка Использование психотехнических игр и психогимнастических упражнений в обучении иностранному языку [электронный ресурс] / Е.А. Егорова – Режим доступа: <https://nsportal.ru/shkola/inostrannye-yazyki/angliiskiy-yazyk/library/2013/10/14/psikhotekhnicheskie-igry> (дата обращения: 17.11.2017)

© Савина В.Ю., 2018

УДК 5527

ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ ДИРИЖЕРА-ХОРМЕЙСТЕРА

БАКШАЕВА ЕЛЕНА ВЛАДИМИРОВНА

к.п.н., доцент

ГРИГОРЬЕВ СЕМЕН ДМИТРИЕВИЧ

студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева»

Аннотация: Статья посвящена вопросу компьютеризации учебного процесса музыкального образования. В центре внимания авторов находится вопрос применения компьютерных технологий в профессиональном музыкальном образовании на предметах дирижерско-хорового цикла.

Ключевые слова: компьютеризация учебного процесса, интернет, информационные технологии, компьютерные технологии, музыкальное образование, предметы дирижерско-хорового цикла.

THE USE OF COMPUTER TECHNOLOGIES IN VOCATIONAL EDUCATION OF THE CONDUCTOR-CHOIRMASTER

**Bakshaeva Elena Vladimirovna,
Grigoriev Semen Dmitrievich**

Abstract: The article is devoted to the question of computerization of the educational process of musical education. The authors focus on the application of computer technologies in professional music education on the subjects of the conductor-choral cycle.

Key words: computerization of educational process, Internet, information technologies, computer technologies, music education, subjects of the conductor-choir cycle.

В начале третьего тысячелетия глобальная компьютеризация учебного процесса затронула практически все отрасли педагогики и стала одним из наиболее характерных явлений в образовании. В современную систему образования уже вошли несколько достаточно стабильных направлений по использованию компьютерных технологий в музыкальном образовании: компьютерный набор нот, аудио- и видеозапись, создание аранжировок с помощью программ-секвенсоров, использование тренажёрных программ, широкое использование коммуникативных возможностей интернета.

Использование интернета при самостоятельной подготовке студентов к предметам дирижерско-хорового цикла, который включает в себя сложный и многогранный комплекс педагогических и специальных знаний, умений и навыков по дисциплинам «Класс хорового дирижирования и чтения хоровых партитур», «Хоровой класс и практическая работа с хором» с одной стороны внёс в учебный процесс некоторые плюсы, так как стала доступна информация по малоизученным, недостаточно известным фактам из жизни современных композиторов и исполнителей, появилась возможность обращения к иностранным источникам [1, с.87]. Но, с другой стороны, сам характер этих сведений, как правило но-

сит черты развлекательности, недостоверности, краткости и поверхностности. Объективен тот факт, что после поиска в интернете информации, студенты практически никогда не запоминают имена авторов статей, редко узнают фамилии дирижёров и исполнителей, названия коллективов, в исполнении которых слушали музыку, так как на многих сайтах имена авторов статей не указываются, а один и тот же материал практически без изменений трактуется по самым разным веб-страницам, не позволяя выйти на след первоисточника. Ещё одна проблема заключается в отсутствии гарантий, что материал, размещённый на сайте, просуществует там относительно долгое время. Соответственно, задачей педагога, является объяснить учащимся, что многие интернет-ресурсы в отличие от печатной литературы, не рецензируются, иностранные источники зачастую переводятся чисто механическим способом. Кроме того, владельцы сайтов ставят перед собой задачи разместить информацию, но и могут преследовать некие коммерческие цели.

Чрезвычайно полезным источником в области музыкального исполнительства сейчас являются видеоролики, находящиеся в открытом доступе на различных сайтах, таких как youtube.com, где можно свободно и чаще всего бесплатно увидеть концертные выступления различных коллективов со всего мира. Ещё один источник информации в интернете – это многочисленные форумы, тематические сайты и порталы.

В настоящее время все большее распространение получают синтезаторы, электронные фортепиано и миди-клавиатуры, что позволяет исполнять хоровые партитуры не в фортепианном звучании, а тембрами органа, струнных инструментов, хора. Это способствует воспроизведению хорового звучания, что не в полной мере удастся в игре партитуры на фортепиано: например, использование пальцевого легато в местах соединения аккордов при помощи педали. Дирижер при работе над хоровым сочинением, сможет введя ноты в компьютер, озвучить партитуру искусственным хором, либо записать собственное хоровое исполнение, соблюдая некоторые особенности своей интерпретации, касающиеся темпа, динамики, нюансов и штрихов. Данное звучание можно использовать при подготовке к урокам. Кроме того, в самом процессе выполнения подобной работы, студент сможет научиться видеть и слышать гораздо больше деталей в хоровой партитуре.

В будущем не исключено появление таких компьютерных программ, как виртуальный оркестр или хор, которые будут непосредственно управляться руками дирижёра, что может помочь наглядно освоить некоторые приёмы дирижёрской техники и решить проблемы управления. Конечно, это никак не сможет заменить полноценную хормейстерскую работу: разучивание хоровых партий, общение с хоровым коллективом и т.п.

Во время репетиционной работы и в концертной деятельности так же возможно использование информационных и компьютерных технологий. Компьютер уже сейчас широко используется для распечатывания хоровых партий, причём, как для компьютерного набора, так и для редактирования уже напечатанных нот. В ближайшие годы возможна и постепенная замена бумажных нот электронными. При этом пропадет необходимость в распечатке, брошюровке и хранении огромного количества бумажных страниц. Скачанные из интернета хоровые партии будут не распечатываться, а выводиться на дисплей, который можно встроить в пюпитр или носить с собой в виде электронной книги или планшета соответствующего формата. Дело будущего – внедрение и освоение дисплеев, встроенных в очки, в контактные линзы и т.п., что предоставит возможность не держать ноты в руках, а видеть их как бы перед собой и смотреть сквозь ноты прямо на дирижёра. На наш взгляд это решило бы вопросы:

1. Разучивания хоровой партитуры наизусть, так как можно, глядя в невидимые для публики ноты, смотреть прямо на дирижёра или в зрительный зал.

2. Освободятся руки певцов – это сделает коллектив гораздо мобильнее и даст более широкие возможности для сценического движения.

3. Пропадёт необходимость переворачивать страницы руками. Что, с одной стороны, не будет отвлекать зрителей, а с другой – чисто визуальное расчленение текста на страницы не будет прерывать музыкальную мысль произведения. Ноты будут возможным изображать не в постраничной раскладке, а в виде длинного горизонтального свитка, который будет прокручиваться автоматически. Кроме того, подобные электронные ноты будут интерактивными. Например, при нажатии на фамилию ком-

позитора или автора текста будет появляться его фотография, биография, библиография и список сочинений. При нажатии на обозначение метронома можно будет его услышать, да и вся партитура может быть воспроизведена через наушники в синтезированном варианте или в виде звукозаписи конкретных исполнений.

4. Хормейстер получит возможность заранее более подробно расставить цезуры, лиги, штрихи, динамические оттенки, которые он желал бы услышать, причем это достаточно будет делать в одном экземпляре нот, а в остальных, все изменения произойдут автоматически.

5. Ещё одна возможность применения компьютерных технологий в хоровом исполнении: «улучшители тембра» в реальном времени. В принципе, использование микрофонов уже сегодня выполняет эту функцию, усиливая слабый звук. Если снабдить каждого исполнителя микрофоном и микропроцессором, то теоретически можно, обрабатывая его голос при помощи компьютерного моделирования, придать нужный тембр. Необходимо отметить что, искусство владения таким голосом всё равно полностью будет зависеть от исполнителя.

6. Не менее интересна и возможность изменения высоты тона. Так, в вокал-бэндах, уже применяется такое техническое средство, как «октавайзер» – когда то, что поёт, скажем, бас, из динамиков звучит реально на октаву ниже. Для хоровых коллективов, эта возможность была бы так же необходима при отсутствии каких-либо хоровых партий, например, басов-октавистов, или если партию тенора за неимением исполняет женский голос, то ему можно придать электронным способом мужскую окраску тембра. Для некоторых хоровых коллективов, испытывающих проблемы такого рода, такие технические ухищрения были бы спасением. Конечно, в подобных случаях потребуется несколько другая техника пения, умение слышать себя со стороны, через динамики, но все эти проблемы решаемы.

В конечном итоге, подобные технические нововведения, не снимут необходимости в овладении искусством хорового пения, актёрской игры и сценического движения, но несомненно помогут в немалой степени сэкономить репетиционное время.

В заключении следует обратить внимание на тот факт, что технический прогресс огромными шагами движется вперед, то что было нам не мыслимо 5-10 лет назад, в настоящее время становится реальностью жизни. Очень трудно достаточно точно предсказать что-либо даже на ближайшие пятьдесят лет, но очень важно осознать, что средства технического прогресса сами по себе не способны заменить профессионализма, таланта, души исполнителя, музыканта.

Список литературы

1. Бакшаева Е.В. Хормейстерская подготовка студентов к профессиональной деятельности учителя музыки // Актуальные вопросы художественного образования : сб. науч. ст. – М. : Прометей, 2014. – С. 87-94

УДК 37

РОЛЬ МУЗЕЙНОЙ ПЕДАГОГИКИ В ПРИБОЩЕНИИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА К КУЛЬТУРНЫМ ЦЕННОСТЯМ МАЛОЙ РОДИНЫ

МАРКОВА ЮЛИЯ ИВАНОВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Соликамский государственный педагогический институт»

Аннотация: В статье раскрывается ценность музейной педагогики в процессе приобщения детей к малой Родине, раскрываются виды деятельности на базе мини-музея в соответствии с ФГОС, представлены различные подходы к трактовке понятия «музейная педагогика».

Ключевые слова: Музейная педагогика, музей, дошкольный возраст, дошкольная образовательная организация, мини-музей.

THE ROLE OF MUSEUM PEDAGOGICS IN PARTICIPATION OF CHILDREN TO THE CULTURAL VALUES OF SMALL MOTHERLAND

Markova Julia Ivanovna

Abstract: The article considers the value of museum pedagogy in the process of familiarizing children with the small homeland, presents various approaches to the interpretation of the concept of "museum pedagogy".

Key words: Museum pedagogy, museum, preschool age, pre-school educational organization, mini-museum.

В условиях социально-политической нестабильности развития современного общества, самая большая опасность – разрушение личности подрастающего поколения. Информация, полученная из различных источников (СМИ, интернета и др.) и отражающая доминирование материальных ценностей над духовными, искажает представления детей об уважении, доброте, милосердии, справедливости, любви (в том числе к Родине).

На сегодняшний день одним из приоритетных векторов в образовании является гражданско-патриотическое воспитание. Принципы дошкольного образования: «приобщение к социокультурным, традициям семьи, общества и государства», «учет этнокультурной ситуации развития», изложенные в ФГОС ДО, подчеркивают, что этот сложный процесс необходимо начинать уже в дошкольном возрасте [1]. Базой в воспитании патриота и гражданина является приобщение ребенка к культурным ценностям малой Родины. Р.О. Яковлев дает определение малой Родины, – это «место, где человек родился и провел детство» [7, с. 60]. Для ребенка дошкольного возраста малая Родина – это все, что его окружает: дом, детский сад, знакомые места города. Таким образом, ознакомление детей с родным городом можно считать основой процесса приобщения к малой Родине [3].

Актуальным сегодня становится внедрение в образовательный процесс средств музейной педагогики, сформировавшейся на стыке музееведения, педагогики и психологии. Сам термин, автором ко-

торого стал К. Фризен, появился в 1934 году. Н.Л. Шеховская и Е.П. Мандебура располагают подходы к трактовке термина в России в исторической последовательности (таблица №1) [5, с. 57].

Таблица 1

Трактовки термина «музейная педагогика» в России

Автор (-ы)	Определение
А. Кунтс, В. Хильгерс	Наука о воспитании средствами музея
К. Пацвал, Й. Аве	Пограничная научная дисциплина, находящаяся на стыке музееведения и педагогических наук и исследующая образовательно-воспитательные цели общества применительно к специфическим формам музейной коммуникации
М.Ю. Юхневич	Научная дисциплина на стыке музееведения, педагогики и психологии, рассматривающая музей, как образовательную систему
Б.А. Столяров	Область научно-практической деятельности современного музея, ориентированная на передачу культурного (художественного) опыта через педагогический процесс в условиях музейной среды
Российская педагогическая энциклопедия	Область науки, изучающая историю, особенности культурной образовательной деятельности музеев, методы воздействия на различные категории посетителей, взаимодействие музеев с образовательными учреждениями
Б.А. Столяров	Отрасль педагогической науки, и построенная на ее основе научно-практическая деятельность, ориентированная на передачу культурного опыта в условиях музейной среды

Сегодня музейная среда не является только пространством музея. С одной стороны музейная педагогика рассматривается в контексте взаимодействия ДОО с музеем, а с другой – организации музейной среды в самом дошкольном образовательном учреждении.

Музей, автономно выполняющий классические функции, сегодня приобрел статус образовательного учреждения, который формирует свои программы. В России действуют программы для дошкольного возраста: культурно-образовательная программа – «Детство» Омского государственного историко-краеведческого музея, «Музейная азбука» краеведческого музея им. Г.С. Новикова-Даурского, «Все работы хороши» Таймырского краеведческого музея и др. В программах учитываются возрастные и психические особенности детей дошкольного возраста, подбираются соответствующие формы работы: интерактивное мероприятие, мастер-класс, конкурс и т.д.

Музейная среда в дошкольном образовательном учреждении – образовательная среда, включающая носители социально-культурной информации. Данное пространство выполняет функции по передаче культурного опыта. Т.е. музейная среда в ДОО способствует обобщению знаний, умений и навыков, нужных для жизни в современном обществе и ознакомлению ребенка уже с раннего детства с историческим опытом и продуктами духовной и материальной деятельности людей [4, с. 143]. Модулем такой предметно-развивающей среды является мини-музей, отражающий специфику традиционных музеев, однако созданный в соответствии с условиями образовательного учреждения. Мини-музей родного города способствует воспитанию любви и уважения к малой Родине, формированию бережного отношения к природе. А совместное участие родителей, детей и педагогов в его создании формирует у ребенка чувство причастности [2, с. 13].

Знакомство с экспонатами мини-музея осуществляется с помощью различных форм и методов: досуг и праздник, исследовательская и проектная деятельность, а также беседа или экскурсия с показом презентации и др. На базе мини-музея педагог может организовывать продуктивную, познавательную-исследовательскую, коммуникативную, игровую деятельность детей в соответствии с ФГОС ДО. Так, на базе мини-музея «Мой город» могут быть организованы: мастерская по изготовлению предметов

детского творчества, стол опытов (для опытно-экспериментальной деятельности в исследовании особенностей природных ресурсов города, края). Также внимание следует уделить игре. В мини-музее должно быть предусмотрено пространство для организации дидактических, сюжетно-ролевых и театрализованных игр. Примером дидактических игр по краеведению являются «Найди пару», «Собери картинку» и др. Эти игры способствуют развитию речи, познавательных и умственных способностей, а также получению и закреплению знаний и культурных ценностей родного города. В сюжетно-ролевой игре ребенок имеет возможность воспроизвести свои впечатления о городе, переосмыслить и раскрыть их. Н.Г. Пантелеева предлагает использовать следующие сюжетно-ролевые игры: «Наша улица», «Мой город» [6, с. 47]. Театрализованные игры применяются в работе с целью воспитания интереса и любви к литературе, развития творчества и инициативы. Выбор произведений «родных» авторов, будет способствовать пробуждению в их сердцах гордости за свою Малую родину.

Таким образом, на сегодняшний день музейная педагогика является эффективным средством в процессе приобщения детей дошкольного возраста к культурным ценностям малой Родины. Актуальность музейной педагогики подчеркивается также ее потенциалом в реализации требований ФГОС ДО. Активное творческое познание ребенком мира способствует приобретению необходимых знаний, умений и навыков для успешной жизни в современном мире.

Список литературы

1. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования» от 17 октября 2013 № 1155 // Официальный сайт Министерства образования и науки Российской Федерации. 14 июня 2013 г.
2. Воропаева, С.А. Мини-музей как средство патриотического воспитания / С.А. Воропаева, Н.А. Сигида // Дошкольное и начальное школьное образование – развивающее и развивающееся. – 2015. – №3. – С. 13-14.
3. Захарова, Л.М. Педагогические условия приобщения детей 5-7 лет к культурно-историческим ценностям / Л.М. Захарова, А.А. Харитоновна // Сибирский педагогический журнал. – 2012. – №6. С. 39-43.
4. Лысенко, Н.А. Роль воспитателя в создании музейной среды в дошкольном образовательном учреждении / Н.А. Лысенко // Вестник Северо-Кавказского Федерального университета. – 2016. – №2. – С. 143-146.
5. Манденбура, Е.П. Музейная педагогика: историко-педагогический анализ / Е.П. Манденбура, Н.Л. Шеховская // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Гуманитарные науки. – 2011. – № 6, том 9. – с. 54–62.
6. Пантелеева, Н.Г. Знакомим детей с малой Родиной: методическое пособие / Н.Г. Пантелеева. – М.: Сфера, 2018. – с. 128.
7. Яковлев, Р.О. Роль малой родины в воспитании будущего гражданина / Р.О. Яковлев // Перспективы науки. - 2017. - №3. - С. 60-62.

УДК 37

ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ ОСНОВ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ ДОШКОЛЬНИКОВ

МАНОЙЛОВА АНФИСА ВАСИЛЬЕВНА,
ПОПОВСКАЯ ОКСАНА ВАЛЕРЬЕВНА,
КОХАНОВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА

воспитатели

КРЕПЫШЕВА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА

педагог-психолог

МБДОУ «Детский сад № 65»

Аннотация: в настоящее время существует острая необходимость в формировании гуманного отношения детей к природе. Это основная задача экологического воспитания, которая реализуется путем развития в детях сострадания, сопереживания и сочувствия ко всем живым существам на планете.

Ключевые слова: дошкольное образование, экологическое воспитание, старшие дошкольники, экологическая сказка, наблюдение, экологический проект.

Abstract: at present, there is an urgent need to form a humane attitude of children to nature. This is the main task of environmental education, which is realized through the development of children's compassion, empathy and sympathy for all living beings on the planet.

На современном этапе развития общества проблема экологического воспитания стоит очень остро. Наряду с повседневным загрязнением окружающей среды, нерациональным использованием природных ресурсов имеются значительные трудности с формированием экологической культуры у подрастающего поколения. Дошкольный возраст – самый ценный этап в развитии человека, в том числе и его экологической культуры.

Детский сад является первым звеном системы непрерывного экологического образования, поэтому перед нами встает задача формирования у дошкольников основ культуры рационального использования природы. Большую роль в контексте работы по экологическому воспитанию мы уделяем наблюдениям, так как дошкольник, хотя и является свидетелем сезонных изменений природы, не всегда способен их самостоятельно заметить. Для того чтобы показать ему закономерности роста и развития всего живого, зависимость состояния человека от сезонно меняющихся факторов внешней среды, мы используем технологию недельного наблюдения за погодой. Она включает в себя ежедневное наблюдение за погодой в течение одной недели каждого месяца, рассматривание флоры и фауны в пределах участка и окрестностей детского сада, а также ежедневная работа с календарем.

Усвоение содержания наблюдений, развитие интереса к ним и желание добровольно в них участвовать зависит от правильной организации и используемых методических приемов. Организационно-методический аспект данной формы педагогического процесса можно представить в

виде определенных условий, которые мы соблюдаем:

Первое условие - это пространственная организация наблюдений. Она подразумевает то, что любой объект природы должен быть максимально доступен для восприятия каждого ребенка.

Второе условие – это соблюдение временных параметров наблюдения. Рассматривание, восприятие любых объектов и явлений природы должны быть непродолжительными, так как наблюдение является интеллектуальной деятельностью, сложной для дошкольников. Оптимальное время для организации наблюдения от 2 до 10 минут.

Структура наблюдений - третье условие организации данной формы педагогического процесса, на котором, мы считаем, стоит остановиться более подробно.

Каждое из наблюдений имеет начало, основную часть и конец. Начало наблюдения настраивает детей и концентрирует их внимание. Здесь широко используются словесные и действенные приемы. Вторая часть наблюдения является основной. Детям предлагается посмотреть внимательно на объект, после чего можно начинать задавать вопросы. Для того чтобы дети полнее освоили содержание наблюдения, следует добавить в него действия и движения, которые выполняют сами дети: например, покажите, как рыба открывает рот и хватает корм, или закройте глаза как птица и т.д. Завершение наблюдения должно быть эмоциональным, чтобы дети после него находились в хорошем настроении. Именно в конце, по теме наблюдения рекомендуется читать стихи, сказки, петь песни, играть, загадывать загадки.

Последнее условие, которое должно быть соблюдено – это знание и учет биологических особенностей живых существ. Здесь важна специальная подготовка и организация наблюдения.

В тех случаях, когда специальная организация наблюдения затруднена, мы используем задания для самостоятельного наблюдения. Например: "Птички в нашей кормушке красиво поют. Послушайте их внимательно. Какие они издают звуки? Подумайте, хорошее у них настроение или плохое?"

При проведении наблюдений в соответствии с обозначенными условиями важна специальная подготовка воспитателя. Она включает такие аспекты как содержание и организация наблюдения, количество детей, которые могут участвовать в нем одновременно, методические приемы, которые целесообразно использовать.

Часто по результатам какого-либо наблюдения мы составляем экологические сказки. Это еще одна форма работы, на которую нам хотелось бы обратить внимание.

Сказки - неизменный спутник ребенка, начиная с самого раннего детства. С первых шагов жизни они начинают знакомить ребенка с окружающим миром, помогают освоить сложные взаимоотношения человека с миром природы.

Сказки помогают сделать процесс обучения и воспитания в детском саду ненавязчивым и интересным. Трудно переоценить роль сказки в развитии творчества и воображения. Дети вместе с героями путешествуют, преодолевают препятствия, решают задачи, они радуются и переживают вместе с ними. Именно поэтому большую роль в экологическом воспитании мы отводим сказкам.

Особое внимание мы уделяем сочинению сказок по заданной проблеме. Например, когда мы подводим детей к выводу, что существование всего живого невозможно без воды, мы формулируем проблему для сказки следующим образом: «Представьте, что на планете исчезла вся вода».

Темы для сочинения сказок могут быть разными, в зависимости от изучаемой темы, вывода, который мы пытаемся донести до детей. Например: «Люди перестали убирать мусор на улицах города» или «Исчезли все насекомые» и т.д. В процессе сочинения мы задаем наводящие вопросы, направляем детей в нужное русло. Мы обсуждали, как животные переносят недостаток влаги, какие у некоторых из них есть приспособления для ее экономии. По ходу сочинения мы говорим и о других вариантах развития событий, например: «Что случилось, если бы дождь шел не переставая?»

После окончательного варианта сочиненной сказки, утвержденного каждым из детей, мы возвращаемся к ее прочтению, затем помещаем ее в групповой сборник «Экологические сказки», к которому дети сами делают иллюстрации. Сказки из данного сборника зачитываются на родительских собраниях. По мотивам сочиненных сказок с детьми ставятся мини-постановки для детей других групп.

Сочинение экологических сказок помогает освоить детьми непростые взаимоотношения живой и

не живой природы, взаимоотношения флоры и фауны, природы и человека. Реализация экологических проектов также является эффективной формой работы по формированию основ экологического воспитания. Нами были разработаны такие проекты как «Цветущая клумба», «Цветущий участок». Выбор тематики проектов обусловлен следующим: прогулки имеют особое значение для экологического воспитания дошкольников. Именно на них как под руководством педагога, так и самостоятельно дети приобретают экологические знания, применяют их в практической деятельности, наблюдают, трудятся, ухаживают за растениями. На прогулках ярче, чем в других видах деятельности проявляется их отношение к природе.

Для полноценного развития ребенка огромное значение имеет среда окружения. Среда окружения включает в себя улицу, двор, город, детский сад, прогулочные площадки в детском саду и т.д. Эстетическое оформление этих площадок также играет огромную роль в становлении личности ребенка и непосредственно влияет на эмоциональный микроклимат детского коллектива. Именно эстетическое окружение, выраженное во всем: в оформлении детских площадок, оформлении цветников, многообразии предметов, созданных руками и творчеством педагогов, родителей и самих детей заставит их, не только с уважением и любовью относиться к природе, но и вызовет желание творить самостоятельно, осознанно бережно относиться к объектам природы.

Таким образом, формирование гуманного отношения к природе – основная задача экологического воспитания, которая реализуется путем развития в детях сострадания, сопереживания и сочувствия ко всем живым существам на планете.

Список литературы

1. Аксенова, З.Ф. Войди в природу другом. Экологическое воспитание дошкольников. – Москва: ТЦ Сфера, 2011.
2. Горькова, Л.Г. Сценарии занятий по экологическому воспитанию дошкольников (средняя, старшая, подготовительная группы) / Л.Г. Горькова, А.В. Кочергина, Л.А. Обухова. - Москва: ВАКО, 2005.
3. Егоренков, Л.И. Экологическое воспитание дошкольников и младших школьников: Посobie для родителей, педагогов и воспитателей детских дошкольных учреждений, учителей начальных классов. - Москва: АРКТИ, 2001.
4. Ковинько, Л.В. Секреты природы - это так интересно! - Москва: Линка-Пресс.

УДК 355/359

ТРЕНАЖЕРЫ КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ СИСТЕМЫ СРЕДСТВ ОБУЧЕНИЯ ОГНЕВОЙ ПОДГОТОВКИ В ВУЗЕ

ДАНИЛИН АЛЕКСЕЙ СЕРГЕЕВИЧ

канд.воен.наук, Доцент военной кафедры

ДИДЫК БОРИС ВАСИЛЬЕВИЧ

Начальник военной кафедры

ФГБОУ ВО «Московский государственный лингвистический университет»

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы связанные с необходимостью использования тренажеров при обучении курсантов огневой подготовке.

Ключевые слова: стрельба, огневая подготовка, тренажеры для стрельбы, обучение военнослужащих.

SIMULATORS AS AN INTEGRAL PART OF THE SYSTEM OF MEANS OF TRAINING FIRE TRAINING IN THE UNIVERSITY

**Danilin Alexey Sergeevich,
Didyk Boris Vasilyevich**

Abstract: the article deals with the issues related to the need to use simulators in training fire training cadets.

Keywords: firing, fire training, simulators for firing, training of the military personnel.

Вопросы подготовки военнослужащих с использованием информационных технологий являются актуальными и малоизученными. В последнее время все большее значение при обучении военнослужащих уделяется использованию средств информационных технологий, позволяющих в определенной степени имитировать реальные образцы военной техники, действия на ней. С использованием информационных технологий разрабатываются большинство тренажеров, используемых в учебном процессе вузов.

В соответствии с действующими руководящими документами для подготовки курсантов выделяемое количество боеприпасов в год не позволяет качественно подготовить выпускников [2]. Таким образом, имеет место противоречие между необходимым количеством «выстрелов» для поддержания требуемого уровня обученности и реально выделяемыми для этого боеприпасами. В то же время огневая подготовка требует значительных материальных и временных затрат, связанных не только непосредственно с расходом боеприпасов, но и с оборудованием стрельбищ, организацией стрельб, включая доставку личного состава на полигоны.

Результаты НИР «Контрагент», выполненного в РВВДКУ, показали:

1) стоимость различных учебно-тренажерных комплексов составляет в среднем около 2 млн. руб.;

2) продолжительность одного тренинга составляет около 3 минут, одновременно тренинг выполняет 1 курсант, следовательно, за один день учебных занятий возможно осуществить около 9 тренингов;

3) учитывая, что доля времени, отводимого для работы на УТК от общего бюджета времени практических занятий, формирующих профессиональные навыки составляет 30 %, количество тренингов в сутки составляет 3;

4) за один тренинг курсант выполняет около 3 заездов, учитывая стоимость боеприпасов для выполнения упражнения из вооружения БМД-2 (7 854 руб. 42 коп.), получаем экономию в сутки около 24 тыс. руб.;

5) за год эта экономия составит около 7 млн. руб. для вуза, использующего УТК.

6) следовательно, УТК в среднем окупается за полгода-год.

Эти расчеты только на приобретение боеприпасов, без учета амортизации вооружения, директрисы, расходов на топливо, транспортировку военнослужащих и боеприпасов к месту проведения стрельб.

Следовательно, значительно уменьшить расходы на обучение владению вооружением боевых машин позволяет использование компьютерных тренажеров, разработанных на основе информационных технологий, с использованием которых отрабатываются многие моменты обращения с вооружением [3].

Тренажеры являются составной частью системы средств обучения огневой подготовки в ВВУЗе. Они предназначены для формирования у обучаемых практических знаний, формирования у них необходимых умений и навыков, необходимых для подготовки вооружения боевых машин к боевому применению и применению вооружения в различных условиях, а также для восстановления утраченных навыков. Такие знания, умения и навыки приобретаются курсантами в ходе тренировок, сначала с использованием простейших средств обучения, а затем тренажеров и образцов ВВТ.

Исследования по вопросам решения проблем создания перспективных тренажеров, тренажерных комплексов показали, что создание новых средств обучения должно подчиняться следующим педагогическим требованиям:

- умения и навыки, формируемые на тренажерах, должны быть обоснованы и по своей структуре и соответствовать заданным умениям и навыкам реальной боевой работы на образцах ВВТ;

- информационная модель формируемых умений и навыков, создаваемая для перспективных автоматизированных УТК, должна быть адекватной, достаточно пластичной и обеспечивать достаточное количество логических задач;

- перспективное УТК должно быть методически целенаправленно, т.е. должно быть ясно, какие методические цели преследует обучение на этом УТК;

- автоматизированные УТК должны обеспечивать активное использование сведений об уровне знаний, способностей обучаемых к восприятию и усвоению информации, мыслительных способностях, при этом стратегия обучения должна напрямую определяться результатами психологического тестирования;

- контроль обучения в автоматизированных УТК должен обеспечивать статистический анализ показателей усвоения содержания учебных задач каждым обучаемым с точки зрения их безошибочности и своевременности выполнения, при этом такие показатели должны отражать результативные и процессуальные характеристики осуществляемой обучаемыми деятельности;

- пользовательский интерфейс автоматизированными УТК должен предоставлять возможность выбора способов представления информации, и обеспечивать пользователю выбор адекватных решаемой задаче способов предоставления данных;

- при разработке автоматизированных УТК должны учитываться не только основные принципы классической дидактики, но и специфические дидактические приемы: интерактивность, нелинейность информационных структур и потоков, потенциальная избыточность информации [1].

В ходе обучения на тренажерах боевых машин происходит приобретение курсантами новых или совершенствование имеющихся знаний, умений и навыков работы с вооружением боевых машин. Занятия на тренажерах проводятся для выработки первоначальных навыков в действиях при вооружении

и в решении огневых задач, их закрепления и развития перед выполнением каждого упражнения стрельб. В последующем занятии на тренажерах проводятся для поддержания практических навыков в стрельбе.

Таким образом, курсант, прежде чем выполнить упражнение стрельб из вооружения боевой машины, обязан отработать свои действия на тренажере до полного автоматизма.

Список литературы

1. Исследование эффективности тренажера для подготовки экипажа БМД-2 в войсковых условиях и разработка рекомендаций по совершенствованию его конструкции и повышению дидактических возможностей: отчет о НИЭР (заключ.) / РВВДКУ. Шифр «Эксперимент» - Рязань, 2013. – 325 с.
2. Данилин А.С., Лапин А.В., Поздняков О.Г. Использование современных технических средств обучения в процессе огневой подготовки курсантов. Проблемы развития современной науки: VII Международная научно-практическая конференция (Уфа, 1 декабря 2015 года). – Уфа: АЭТЕРНА, 2015. – С.156-159.
3. Совершенствование подготовки военных кадров в образовательных учреждениях Минобороны России на основе прогрессивных технологий обучения: отчет о НИР (итоговый) / РВВДКУ. Шифр «Контрагент – 51 – СВ» - Рязань, 2012 – 420 с.
4. Данилин А.С., Лапин А.В., Поздняков О.Г. Методика обучения технике стрельбы из пистолета с использованием лазерного стрелкового тренажера «Рубин». Современная наука: теоретический и практический взгляд: Международная научно-практическая конференция (Челябинск, 28 ноября 2015 года). – Уфа: РИО МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2015. – С.145-150.
5. Данилин А.С., Димитриев А.Д. Современные аспекты боя в городских условиях. Эволюция современной науки: VIII Международная научно-практическая конференция (Киров, 5 апреля 2016 года). – Уфа: Изд-во Аэтерна, 2016. – С.134-138.
6. Петушков И.А., Оздоев Д.С., Данилин А.С. Основы применения подразделений сухопутных войск ВС РФ в общевойсковом бою. Тактика: учеб. пособие. М.: Изд-во Военного ун-та Минобороны России. – 2015. – 137 с.

УДК 37

СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ ДЛЯ СОХРАНЕНИЯ И УКРЕПЛЕНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ЗДОРОВЬЯ ДЕТЕЙ АДАПТАЦИОННОЙ ГРУПП, ЧЕРЕЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ СОВРЕМЕННОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ТЕХНОЛОГИИ – ПЕСОЧНОЙ ТЕРАПИИ

КРЕПЫШЕВА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА

педагог – психолог

**ВАГАНОВА НАТАЛИЯ НИКОЛАЕВНА,
ЦЕСАРЕНКО НАТАЛИЯ ВАСИЛЬЕВНА,
САВИЦКАЯ НАТАЛЬЯ ВИКТОРОВНА**

воспитатели

МБДОУ «Детский сад №65»

г. Череповец

Аннотация: Как известно процесс адаптации к дошкольному учреждению на группах раннего возраста является достаточно сложным звеном в становлении личности ребенка дошкольного возраста. Именно поступление ребенка в детский сад является одним из главных составляющих успешного развития его в современном социальном мире. Адаптивные возможности ребенка раннего возраста ограничены. Как следствие основной задачей педагогов, является организация наиболее комфортного и менее психотравмирующего пребывания ребенка в ДОУ. Наиболее интересным и эффективным средством на наш взгляд является многообразие средств и технологий, предлагаемых песочной терапией.

Ключевые слова: адаптация к ДОУ, ранний возраст, песочная терапия.

Annotation: As it is known, the process of adaptation to a preschool institution in the early age groups is quite difficult link in the formation of the personality of a preschool child. It is the admission of a child to kindergarten that is one of the main components of its successful development in the modern social world. Adaptive capacity of a young child is limited as a result of the main task of teachers, is the organization of the most comfortable and less psychotraumatic stay of the child in the DOW. The most interesting and effective means in our opinion is the variety of means and technologies offered by sand therapy.

Песочная терапия – разновидность игровой терапии. Принцип терапии песком был предложен

Карлом Густавом Юнгом, основателем аналитической терапии. Возможности песочной терапии многогранны, но сегодня нам хотелось бы остановиться только на ее преимуществах, связанных с адаптацией детей раннего возраста к новым условиям жизнедеятельности. Игры с песком – одна из форм естественной активности ребёнка. Именно поэтому можно использовать песочницу, проводя коррекционные, развивающие и обучающие занятия. [1, с 5] Строя картины из песка, придумывая различные истории, в наиболее органичной для ребёнка форме передаются знания и жизненный опыт, познаются законы окружающего мира. Взаимодействие с песком стабилизирует эмоциональное состояние ребенка, улучшает самочувствие малыша. Всё это делает песочную терапию прекрасным средством для развития и саморазвития человека [2, с 4].

Новизна работы состоит в усовершенствовании организации процесса адаптации, в оптимальном комбинировании различных методов и приемов профилактики психоэмоционального напряжения и в использовании метода песочной терапии в работе с детьми младшего дошкольного возраста с целью повышения их адаптационных возможностей.

Цель работы: снижение психоэмоционального напряжения, регуляция мышечного напряжения, расслабление, развитие тактильной чувствительности, воображения, закрепление знаний о сенсорных эталонах.

Задачи: Создать оптимальные условия для адаптации детей раннего возраста к условиям ДОУ; способствовать снятию психоэмоционального напряжения; развивать коммуникативные навыки, навыки общения в коллективе сверстников; формировать положительный образ детского сада.

Описание работы:

Самым начальным этапом нашей работы – была диагностика, в ходе анализа адаптационных листов, мы выяснили, что не все дети успешно и за короткий срок адаптируются к условиям ДОУ. Мы стали искать методы и приемы, позволяющие не только способствовать успешной и безболезненной адаптации детей, но и заинтересовать и вовлечь современного ребенка в деятельность не только с взрослыми, но и сверстниками. Такой технологией стала технология песочной терапии. В своей работе мы использовали такие ресурсы песочной терапии, как стандартная песочница, которая постоянно находилась в группе и использовалась воспитателями по мере необходимости, столы для рисования песком (технология Sand art) данная технология использовалась педагогом – психологом на занятиях в микро группах (по 5-6 человек), а также технология работы с кинетическим песком, данная технология использовалась, как в работе педагога-психолога, так и в работе воспитателей группы. На первом этапе мы знакомили детей со свойствами сухого песка, далее следовал ритуал входа в песочную страну. Затем педагог, работающий в стандартной песочнице знакомил детей с игрушками-фигурками, используемыми при работе в песочнице, далее следовало выполнение следующих игровых упражнений на песке – Сюжетные игры – «Построим дорожку (дом, заборчик)», «Норки для мышки» [3]. Освоив простую постройку, даем усложнение с использованием бросового материала (палочки, травка, дощечки, платочки и т.д.); Игры-забавы – «Найди предмет», «Откопай сюрприз», «Спрячь ты, а я буду искать», «Необыкновенные следы»; Дидактические игры-упражнения - «Узоры на песке», «Мы создаем мир»; Инсценирование: «Мы идем в детский сад»; «Девочка чумазая», «Испечем пирожки». Далее в работу включался педагог психолог, который брал детей по подгруппам и проводил работу с помощью технологии Sand art, первоначально педагог знакомил детей со световым столом, кварцевым песком, методами работы и техникой безопасности, далее следовало обучение элементарным способам рисования – «нарисуем солнышко», «рисование дороги в детский сад», «следы невиданных зверей» обыгрывание нарисованного. Далее дети переходили к самостоятельному созданию и обыгрыванию элементарных картин на песке.

Следующим этапом было знакомство дошкольников со свойствами и особенностями работы с кинетическим песком. Кинетический песок состоит на 98 % из обычного кварцевого песка и на 2 % из силиконового полимера, который применяют в пищевой промышленности как добавку Е 900. Таким образом, он является полностью безопасным при использовании. У кинетического песка есть много положительных характеристик, которые отличают его от пластилина, глины, соленого теста: песок не прилипает к рукам и одежде, со временем он не высыхает, а остается «влажным на ощупь», он не

имеет запаха и не токсичен.

Данная форма работы очень понравилась детям, так как кинетический песок дает ребенку другие тактильные ощущения, нежели обычный песок или пластилин. Песок нередко действует на детей как магнит: их руки сами, неосознанно, начинают пересыпать и просеивать песок, строить тоннели, горы, выкапывать ямки. Данные свойства способствуют снятию психоэмоционального напряжения, стабилизации эмоционального состояния (ребенок в данной работе, как бы забывается, переключается от своих переживаний на приятные тактильные ощущения). В своей работе мы использовали такие игры с кинетическим песком, как: «Знакомство с песком», «Готовим печенье и кексики», «Волшебные отпечатки на песке», «Чья горка выше», «Угадайка», «Заборчики».

На протяжении всей деятельности педагог внимательно следит за реакцией ребенка при работе с песком. В случае появления негативного отношения или усталости занятие ненавязчиво завершается.

Также к данной деятельности мы активно привлекали родителей. В своей работе мы использовали такие формы, как: памятки, консультации, наглядная информация, индивидуальные и микрогрупповые мастер-классы для родителей (с целью реализации индивидуального подхода к адаптации каждого ребенка) и конечно же совместные детско-родительские занятия на световых столах и с кинетическим песком.

Для оценки результативности реализации опыта, направленного на повышение уровня адаптационных возможностей детей младшего дошкольного возраста, мы использовали те же адаптационные листы, что и при поступлении детей в ДОУ.

Определение уровня адаптированности детей к дошкольному учреждению проводится через:

- сравнение результатов по индивидуальным листам наблюдений за детьми в начале адаптационного периода и через месяц посещения ими детского сада;
- бальная оценка каждого параметра адаптации и заполнение сводного бланка на группу.

В результате использования песочной терапии в период адаптации воспитанников к условиям ДОУ мы наблюдали положительные изменения:

- значительно повысился общий эмоциональный фон;
- снизился уровень тревожности;
- быстрее происходит восстановление всех нарушенных навыков;
- повышается познавательная и игровая активность, уровень взаимодействия со взрослыми и сверстниками.

Родители стали проявлять интерес к вопросам воспитания и развития детей, активно применять практические умения и навыки, помогающие ребенку легче адаптироваться к условиям ДОУ.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что песочная терапия является таким методом, который позволяет повысить адаптационные возможности ребенка, снижает психоэмоциональное напряжение, развивает коммуникативные навыки, создает положительный образ детского сада, а также способствует формированию позитивного взаимодействия ДОУ и семьи, а также гармонизации взаимоотношений в диаде родитель – ребенок.

Список литературы

1. Сапожникова О.Б., Гарнова Е.В. Песочная терапия в развитии дошкольника. – м.: Сфера, 2015;
2. Епанчинцева О.Ю. Роль песочной терапии в развитии эмоциональной сферы детей дошкольного возраста. – СПб.: Детство – пресс, 2015;
3. Зинкевич – Евстигнеева Т.Д. Практикум по песочной терапии.- СПб.: Речь, 2015.

УДК 330

ОТНОШЕНИЕ СТУДЕНТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО УНИВЕРСИТЕТА К ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ, СПОРТУ И ЗДОРОВОМУ ОБРАЗУ ЖИЗНИ

ЛЕВИЦКАЯ СВЕТЛАНА ВИКТОРОВНА

старший преподаватель

РОДИОНОВА АННА ГЕННАДЬЕВНА

к.п.н., доцент

ФГБОУ ВО «Хабаровский государственный университет экономики и права»

Аннотация: цель статьи определить отношение студентов экономического вуза к образовательному процессу физической культуры и спорта. Задача: дать Анализ факторов, влияющих на отношение студентов к процессу физического воспитания в процессе обучения. Метод исследования: ретроспективный анализ научно-методической литературы, социологический опрос (анкетирование), методы математической обработки. Таким образом, проведенное исследование позволило определить отношение студентов не только к занятиям физической культурой и спортом, но и к себе. Этот опрос помог студентам понять основные человеческие ценности, такие как здоровье, физическое и психическое благополучие, физическое совершенство, которые в будущем помогут вести активный образ жизни, достижения высоких профессиональных навыков.

Ключевые слова: Физическая культура, физическое совершенствование, здоровье, психическое благополучие, образ жизни.

THE ATTITUDE OF STUDENTS OF THE UNIVERSITY OF ECONOMICS TO PHYSICAL EDUCATION, SPORTS AND A HEALTHY LIFESTYLE

**Svetlana Viktorovna Levitskaya,
Rodionova Anna Gennadevna**

Abstract: the aim of the article is to determine the attitude of economic University students to the educational process of physical culture and sports. Task: to give the Analysis of the factors influencing the attitude of students to the process of physical education in the learning process. Research method: retrospective analysis of scientific and methodical literature, sociological survey (questionnaire), methods of mathematical processing. Thus, the study allowed to determine the attitude of students not only to physical culture and sports, but also to themselves. This survey helped students understand basic human values such as health, physical and mental well-being, physical perfection, which in the future will help to lead an active lifestyle, achieve high professional skills.

Key words: physical culture, physical perfection, health, mental well-being, way of living.

Высшее образование и его составляющая – физическая культура – направлены на укрепление здоровья, совершенствование физической подготовленности, развитие самовоспитательной и самообразовательной функции студента [2,с.12].

Наша сегодняшняя действительность, социально-экономическая база, материальное обеспече-

ние не оправдывают социальных ожиданий, для широкого использования средств физической культуры, поэтому актуально знать мнение студентов.

Задача учебного процесса по физическому воспитанию заключена не только в обучении умениям и навыкам пользования средствами физической культуры, но и использования этих знаний в будущем [3,с.5].

Одним из эффективных средств повышения работоспособности в учебном процессе и общественной активности студентов является приобщение их к физической культуре и спорту. В основе физической подготовки к предстоящей трудовой деятельности лежит всестороннее физическое развитие [1,с.23].

Это база для совершенствования всех жизненно важных функций организма, необходимых двигательных качеств, умений и навыков. Известно, что у студентов занятия проходят в аудиториях и лабораториях за исключением занятий по физической культуре.

Обязательным продолжением академических занятий является самостоятельная работа с литературой, подготовки к курсовым и дипломным проектам.

Участие студентов в общественной работе, культурные мероприятия – все это свидетельствует о малоподвижном образе жизни, о том, что их двигательный режим определяется в основном постановкой физического воспитания в университете, а это в настоящее время серьезная проблема.

Изучая вопрос рационального сочетания занятий спортом с учебой студентов, ведущих малоподвижный образ жизни, было решено провести опрос отношения к физической культуре.

В опросе приняло участие 211 студентов 1-3 курсов университета экономики и права, в чью образовательную программу входит дисциплина «Физическая культура». Опрос был проведен в виде анкетирования, в связи с тем, что анкетирование является наиболее распространенным и доступным методом исследования. Анкеты заполнялись анонимно, самостоятельно. Возраст опрошенных от 16 до 20 лет.

Среди опрошенных 140 человек (66%) предпочитают активный вид отдыха, 71 человек (34%) предпочитает пассивный отдых.

При этом большинство респондентов – 170 человек (80%) считают необходимостью заниматься физической культурой и спортом, а 41 человек (19 %) отрицательно относятся к занятиям физической культурой.

Занятия физической культурой и спортом считают необходимыми потому что:

- укрепляет здоровье – 147 человек;
- развивает физические качества – 139 человек;
- повышает работоспособность – 118 человек;
- развивает силу воли – 73 человек;
- сближает людей – 47 человек;

Отметили, что на занятиях физической культуры чаще хотели бы заниматься:

- спортивными играми – 130 человек (61.6%);
- подвижными играми 46 человек (21.8%);
- атлетической и ритмической гимнастикой – 70 человек (33.2%).

Нагрузку на занятиях считают чрезмерной – 60 человек (28.4%); высокой – 71 человек (33.6%); низкой – 72 человека (34.1%); средней – 8 человек (3.8%).

Респонденты отметили, что не хватает надлежащего спортивного инвентаря – 69 человек, от этого следует однообразие занятий – 78 человек.

По отношению, что дает вам высшее образование, ответили:

– профессию – 116 человек (55%); диплом – 53 человека (25%); успех – 95 человек (45%); высокий уровень культуры – 101 человек (47.9%).

Занимаются в свободное время физической культурой или спортом – 138 человек (65%); не занимаются – 73 человека (35%).

Регулярно осуществляют самоконтроль своего физического состояния – 156 человек (74%) по самочувствию или частоте сердечных сокращений.

Не имеют вредных привычек – 131 человек (62%), курят- 63 человек (30%), употребляют алко-

голь – 31 человек (15%).

Основными источниками информации о значении физической культуры и спорта явились: преподаватели и тренеры – у 135 человек (64%), СМИ – у 78 человек (37%), родители – у 40 человек (19%), спортивные мероприятия в качестве источника информации привлекли – 32 человека (15%).

Оценили свое здоровье на «отлично» - 79 человек (37.4%), «хорошо» - 110 человек (52.1%), «удовлетворительно» - 19 человек (9%), «неудовлетворительно» - 1 человек (0.5%). Болеют часто – 30 человек (14.2%), нечасто – 168 человек (79.6%), 13 человек (6.2%) – не болели никогда. Настроение на будущее оптимистичное – у 177 человек (83.9%), не ждут от будущего ничего хорошего – 34 человека (16.1%).

Анкетирование позволило определить отношения студентов не только к занятиям физической культурой и спортом, но и к себе. Данный опрос помог понять студентам основные общечеловеческие ценности как здоровье, физическое и психическое благополучие, физическое совершенство, что в дальнейшем поможет вести активный образ жизни, достичь высоких профессиональных навыков.

Список литературы

1. Иванов Г.Д. Активизация учебно-воспитательного процесса студентов средствами физического воспитания.- Алма-Ата: Издательство «Мектел», 1989г.
2. Оплавин С.М. , Чихаев Ю.Т. Физическая культура в жизни человека.-Ленинград : Издательство « Знание», 1986г.
3. Полиевский С.П., Старцева И.Д. Физкультура и профессия.-М.:Издательство « Физкультура и спорт», 1988г.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ADVANCED SCIENCE

ЧАСТЬ 2

Сборник статей

III Международной научно-практической конференции

г. Пенза, 23 апреля 2018 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 27.04.2018.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 17,7

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

www.naukaip.ru

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях

Дата	Название конференции	Услуга	Шифр
5 мая	XV Международная научно-практическая конференция НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: СОХРАНЯЯ ПРОШЛОЕ, СОЗДАЁМ БУДУЩЕЕ	90 руб. за 1 стр.	МК-331
5 мая	XIII Международная научно-практическая конференция АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-332
7 мая	XV International scientific conference EUROPEAN RESEARCH	90 руб. за 1 стр.	МК-333
7 мая	XIV Международная научно-практическая конференция ИННОВАЦИОННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА	90 руб. за 1 стр.	МК-334
10 мая	II Международная научно-практическая конференция ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-335
10 мая	II Международная научно-практическая конференция ЭКОНОМИКА И СОВРЕМЕННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА	90 руб. за 1 стр.	МК-336
10 мая	II Международная научно-практическая конференция ПЕДАГОГИКА И СОВРЕМЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: ТРАДИЦИИ, ОПЫТ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-337
10 мая	Международная научно-практическая конференция ЧЕЛОВЕК И ЗАКОН: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-338
12 мая	IV Международная научно-практическая конференция РЕЗУЛЬТАТЫ СОВРЕМЕННЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК	90 руб. за 1 стр.	МК-339
15 мая	XII Международная научно-практическая конференция ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ И ПРИКЛАДНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-340
17 мая	Международная научно-практическая конференция ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ, НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-341
17 мая	IV Международная научно-практическая конференция НАУЧНАЯ ДИСКУССИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-342
20 мая	II Международная научно-практическая конференция ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-343
20 мая	III Международная научно-практическая конференция ЭКОНОМИКА, БИЗНЕС, ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-344

www.naukaip.ru