

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»**



ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО: ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ

**СБОРНИК СТАТЕЙ XII МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ,
СОСТОЯВШЕЙСЯ 10 АПРЕЛЯ 2018 Г. В Г. ПЕНЗА**

ЧАСТЬ 2

**ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2018**

УДК 001.1
ББК 60
Э40

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

Э40

ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО: ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ: сборник статей XII Международной научно-практической конференции. В 2 ч. Ч. 2. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – 216 с.

ISBN 978-5-907068-13-1 Ч. 2
ISBN 978-5-907068-11-7

Настоящий сборник составлен по материалам XII Международной научно-практической конференции **«ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО: ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ»**, состоявшейся 10 апреля 2018 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке **Elibrary.ru** в соответствии с Договором №1096-04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2018
© Коллектив авторов, 2018

ISBN 978-5-907068-13-1 Ч. 2
ISBN 978-5-907068-11-7

СОДЕРЖАНИЕ

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ	11
ИНТЕГРАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ГОСТИНИЧНОГО И ИГОРНОГО БИЗНЕСА ВАХИТОВ РОМАН ФЕДОРОВИЧ	12
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВАЛЮТНЫХ ОТНОШЕНИЙ АДЖИЕВА А.Ю., КОВАЛЕНКО А.Ю.	16
ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ МАРЖИНАЛЬНОГО АНАЛИЗА В СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ БАЛАЦКАЯ ЕЛЕНА АЛЕКСАНДРОВНА	19
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ СЕВЕК РУСЛАНА МОНГУШОВНА, МОНГАЛБИИ САЯНА МИХАЙЛОВНА, ТЮЛЮШ АЙЛУНА АНАТОЛЬЕВНА	22
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПРЕДПОСЫЛКИ РАЗВИТИЯ КОРПОРАТИВНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В РОССИИ БЕЙБУЛАТОВА ЗУМРУД МАГОМЕД-НАЗИРОВНА	28
АНДЕРРАЙТЕР И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ ВАСИЛЬЧЕНКО Е.И., ЛЯШЕНКО К.В.	32
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РОССИИ ДУБОВКА ЕВГЕНИЯ ЮРЬЕВНА, АДЖИЕВА АННА ЮРЬЕВНА	35
УСТОЙЧИВЫЕ НЕФОРМАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ АДЖИЕВА А.Ю., ЛЯШЕНКО К.В.	38
АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ООО «ПРОГРЕСС», Г. ВЛАДИВОСТОК КРИВОШАПОВА СВЕТЛАНА ВАЛЕРЬЕВНА, ДУДКИНА ПОЛИНА ВЯЧЕСЛАВОВНА	41
НОВЫЕ ВИДЫ МОШЕННИЧЕСТВА С ПЛАТЁЖНЫМИ КАРТАМИ В РОССИИ БОНДАРЧУК О.П., ЛЯШЕНКО К.В.	45
НА ПУТИ К ЦИФРОВОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ ЗЫРЕВА МАРИНА АЛЕКСАНДРОВНА	48
СОВРЕМЕННЫЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ИЛЬИНА КРИСТИНА ОЛЕГОВНА	52
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РЕСПУБЛИКЕ КОМИ: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЛОБИКОВА М. В.	55
СТРАТЕГИЯ ВНЕДРЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГИЙ В БАНКАХ ТОКТОСУНОВА Ч.Т., ЖУМАЛИЕВА Ж.З.	60

ПОРЯДОК И ОСОБЕННОСТИ УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ТОВАРОВ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 5804 ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭС СУХОПАРОВА ТАТЬЯНА АЛЕКСЕЕВНА, НИКОЛЕНКО АЛИЯ АЛИЕВНА	63
КОНТРОЛЬ РАСХОДОВ В АВИАКОМПАНИИ ШИЛОВА ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВНА, САВЕНКОВА АНАСТАСИЯ РУДОЛЬФОВНА	66
ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ДОНГАК ЧЕЙНЕС ГЕННАДЬЕВНА, ОНДАР АРЖААНА МИХАИЛОВНА	71
РАЗРАБОТКА АНТИКРИЗИСНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ДОНГАК ЧЕЙНЕС ГЕННАДЬЕВНА, ООРЖАК АЯНА САРЫГ-ООЛОВНА, КЫЗЫЛ-ООЛ НАДЕЖДА ВАЛЕРЬЕВНА	74
ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ АДЖИЕВА АННА ЮРЬЕВНА, ДРОНЧЕНКО ЕВГЕНИЯ МИХАЙЛОВНА	77
ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА ШАРАПОВА НАТАЛЬЯ ВЛАДИМИРОВНА, ХАРЛАМОВА ТАТЬЯНА ИГОРЕВНА	80
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЯЛАНСКИЙ АРТЕМ ОЛЕГОВИЧ, ГРИЩЕНКО АЛИНА ЭДУАРДОВНА	83
АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН ПОЛЮШКО ЮРИЙ НИКОЛАЕВИЧ, ЕРМОЛАЕВА РЕГИНА РЕНАТОВНА	86
ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН МЕХРАБОВА Э.Ф.	90
АКТУАЛИЗАЦИЯ МЕТОДИЧЕСКОЙ БАЗЫ КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫХ ОРГАНОВ ГУНЬКО ЕКАТЕРИНА ЕВГЕНЬЕВНА	93
ВЛИЯНИЕ ДИНАМИКИ ВАЛЮТНОГО КУРСА НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ ЕРМАКОВА А.С., АДЖИЕВА А.Ю.	96
КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО	99
ВОЗДЕЙСТВИЕ ИНСТИТУТА ПРЕЗИДЕНТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СТАНОВЛЕНИЕ ИНСТИТУТА ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ АРЕФИН СЕРГЕЙ ВАСИЛЬЕВИЧ	100
ФОРМИРОВАНИЕ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ПОПОВА ЕВГЕНИЯ ДМИТРИЕВНА, ПАВЛОВА Г.Ю.	103
МЕСТНОЕ САМОПРАВЛЕНИЕ: ВЗАИМОСВЯЗЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ РОМАНЕНКО ЕЛЕНА ФЕДОРОВНА	106

СООТНОШЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБ КУЗНЕЦОВА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА	109
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЕДИНСТВА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ МОРОЗОВ АЛЕКСАНДР МИХАЙЛОВИЧ	112
ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО	117
ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ КАК ОДНА ИЗ ФОРМ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ БУЛАТОВ ДЕНИС АЛЕКСАНДРОВИЧ.....	118
ОСОБЕННОСТИ ПРИНЦИПА ЗАПРЕТА ЗЛУОПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ КАК ПРАВОВОГО ОГРАНИЧЕНИЯ В МЕХАНИЗМЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КИСЛОВА АНАСТАСИЯ ЮРЬЕВНА	121
ИНЫЕ ЛИЦА, ОБЛАДАЮЩИЕ ПРАВОМ ОБРАЩЕНИЯ В СУД С ТРЕБОВАНИЕМ ПРИЗНАТЬ РЕШЕНИЕ О РЕОРГАНИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ МАЛИЦКИЙ ВЯЧЕСЛАВ ПАВЛОВИЧ	126
САМОЗАЩИТА ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ ПОПОВА ЕВГЕНИЯ ДМИТРИЕВНА, ПАВЛОВА Г.Ю.	129
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ И ЕГО ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ШИПИЛОВА ДАРЬЯ СЕРГЕЕВНА	131
ОТДЕЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РФ ГУБАНОВА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНА	134
КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА ПРИ ДОСТОВЕРНОЙ ДИФФАМАЦИИ СИМАНОВИЧ ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВНА.....	137
ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО	141
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ БИРЖИ СОРОКИНА АННА АЛЕКСАНДРОВНА, СИТНИКОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНА.....	142
УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ	146
К ВОПРОСУ О НАРКОСИТУАЦИИ, СВЯЗАННОЙ С РАСПРОСТРАНЕНИЕМ НАРКОТИЧЕСКОГО СРЕДСТВА ДЕЗОМОРФИН ГОЛУБОВСКИЙ ВЛАДИМИР ЮРЬЕВИЧ	147
РЕАЛИЗАЦИЯ ИДЕЙ КОНЦЕПЦИИ «ЗАЩИЩЕННОГО ПРОСТРАНСТВА» В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ: ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДЗИКОНСКАЯ СВЕТЛАНА ГРИГОРЬЕВНА	151

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ НОРМ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОТНОШЕНИИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ ПАВЛОВ ЕГОР АЛЕКСАНДРОВИЧ.....	157
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБРАЩЕНИЯ С РАДИОАКТИВНЫМИ ОТХОДАМИ МАЛИНЕНКО ЮРИЙ СЕРГЕЕВИЧ, УЛЬКИНА МАРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА.....	161
МОЛОДЕЖНЫЙ РЕЛИГИОЗНЫЙ ЭКСТРЕМИЗМ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ВАСИЛЕНКО МАРИНА МИХАЙЛОВНА.....	164
МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО	170
ВОЕННЫЕ УГРОЗЫ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ XXI ВЕКА ЮДИНА АНАСТАСИЯ АНДРЕЕВНА.....	171
ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	174
ПРАВО НА СУДЕБНУЮ ЗАЩИТУ: СУЩНОСТЬ И СВОЙСТВА ДЕМИНА КРИСТИНА ВЛАДИМИРОВНА	175
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК	179
ЭМОЦИИ И ВОЛЯ: ИХ РОЛЬ В ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ И ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕРЕВИЧЕНКО ТАТЬЯНА СЕРГЕЕВНА, ЦЫМБАЛЮК МАРИЯ СЕРГЕЕВНА.....	180
ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНЫХ ПРАВ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ГРАЧЕВ ИЛЬЯ СЕРГЕЕВИЧ	183
ПРОБЛЕМА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО НАДЗОРА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ПРОВЕРОК ШАРАПОВ СЕРГЕЙ ПАВЛОВИЧ.....	186
ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ СПОСОБЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА ПОТЕРПЕВШЕМУ НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ СЕРГЕЕВА ЕЛИЗАВЕТА АНДРЕЕВНА	191
К ВОПРОСУ О РАЗГРАНИЧЕНИИ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И УКЛОНЕНИЯ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ ШЕВЕЛЕВА ВАЛЕРИЯ ГЕОРГИЕВНА.....	194
ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО И ПОСЛЕДУЮЩЕГО СУДЕБНОГО КОНТРОЛЯ ЗА ПРОИЗВОДСТВОМ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ В ЖИЛИЩЕ УСИЧ ЛИЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА.....	197
ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ ПРОФИЛАКТИКИ МОШЕННИЧЕСТВА, СОВЕРШАЕМОГО С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ И БАНКОВСКИХ КАРТ НОВОДВОРСКИЙ ЭМИЛЬ АЛЕКСАНДРОВИЧ.....	200

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ НАУК	204
СООТНОШЕНИЕ МНОГОНАЦИОНАЛЬНОГО РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА И МИГРАЦИОННЫХ ПОТОКОВ В РОССИИ РАХМАНОВА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА	205
СОЦИОЛОГИЯ УПРАВЛЕНИЯ: РОЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ В ПРОЦЕССЕ УПРАВЛЕНИЯ САЛИМГАРАЕВА АЛЬБИНА РИШАТОВНА	208
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНТЕРЕС В НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СЕЛИВЕРСТОВА НАДЕЖДА ИГОРЕВНА	211

РЕШЕНИЕ
о проведении
10.04.2018 г.

XII Международной научно-практической конференции
«ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО:
ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конференции** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конкурса) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»

3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»

4) **Бабанова Юлия Владимировна** – доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»

5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медицины ФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»

6) **Баженова Ольга Прокопьевна** – доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»

7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»

8) **Бузни Артемий Николаевич** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет», Институт экономики и управления

9) **Буров Александр Эдуардович** – доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»

10) **Васильев Сергей Иванович** - кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

- 11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»
- 12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»
- 13) **Грицай Людмила Александровна** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»
- 14) **Давлетшин Рашит Ахметович** – доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФГБОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»
- 15) **Иванова Ирина Викторовна** – канд.психол.наук, доцент, доцент кафедры «Социальной адаптации и организации работы с молодежью» ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»
- 16) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ
- 17) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»
- 18) **Искандарова Гульнара Рифовна** – доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»
- 19) **Казданян Сусанна Шалвовна** – доцент кафедры психологии Ереванского экономико-юридического университета, г. Ереван, Армения
- 20) **Качалова Людмила Павловна** – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»
- 21) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 22) **Колесников Геннадий Николаевич** – доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»
- 23) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»
- 24) **Кремнева Татьяна Леонидовна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 25) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, профессор кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зернограде
- 26) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой уголовного права и криминологии ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»
- 27) **Курленя Михаил Владимирович** – доктор технических наук, профессор, главный научный сотрудник ФГБУН Институт горного дела им. Н.А. Чинакала Сибирского отделения Российской академии наук (ИГД СО РАН)
- 28) **Малкоч Виталий Анатольевич** – доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова
- 29) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

30) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

31) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрный университет»

32) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

33) **Оробец Владимир Александрович** – доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

34) **Попова Ирина Витальевна** – доктор экономических наук, доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

35) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

36) **Рукавишников Виктор Степанович** – доктор медицинских наук, профессор, член-корр. РАН, директор ФГБНУ ВСИМЭИ, зав. кафедрой «Общей гигиены» ФГБОУ ВО «Иркутский государственный медицинский университет»

37) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

38) **Удут Владимир Васильевич** – доктор медицинских наук, профессор, член-корреспондент РАН, заместитель директора по научной и лечебной работе, заведующий лабораторией физиологии, молекулярной и клинической фармакологии НИИФиРМ им. Е.Д. Гольдберга Томского НИМЦ.

39) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

40) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан. г. Алматы)

41) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

42) **Юрова Ксения Игоревна** – кандидат исторических наук, декан факультета экономики и права ОЧУ ВО "Московский инновационный университет"

3. Утвердить состав секретариата в лице:

- 1) Бычков Артём Александрович
- 2) Гуляева Светлана Юрьевна
- 3) Ибраев Альберт Артурович

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.



АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 330

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ГОСТИНИЧНОГО И ИГОРНОГО БИЗНЕСА

ВАХИТОВ РОМАН ФЕДОРОВИЧ

Магистрант

ФГАОУ ВПО «Балтийский федеральный университет имени Иммануила Канта»

Аннотация: В данной статье изучается мировой опыт развития игорных зон с целью улучшения ведения игорного бизнеса в Российской Федерации. Рассматриваются отечественные игорные зоны, проводится их сравнительный анализ, характеризуются особенности. Дается определение понятием «игорная зона» и «индустрия гостеприимства». Цель исследования: разработка рекомендаций по совершенствованию организации стратегического и оперативного контроля деятельности предприятий, расположенных в игорных зонах.

Ключевые слова: Туризм, рекреация, игорные зоны, игорный бизнес, туристско – рекреационная система, гостиничное дело.

THE INTEGRATION ASPECTS OF THE HOTEL AND GAMBLING BUSINESS

Roman Vakhitov

Abstract: this article examines the world experience in the development of gambling zones in order to improve gambling business in the Russian Federation. Domestic gambling zones are considered, their comparative analysis is carried out, features are characterized. The definition of "gambling zone" and "hospitality industry" is given. The aim of the study: to develop recommendations for improving the organization of strategic and operational control over the activities of enterprises located in gambling zones.

Key words: Tourism, recreation, gambling zones, gambling, tourism and recreation system, hotel business

В современном мире термин «игорный бизнес» непосредственно связан с множеством видов азартных игр. С экономической точки зрения – это процесс, обогащающий одних лиц за счет других, менее разбирающихся в нюансах игры. С целью обезопасить граждан и снизить негативное влияние игорного бизнеса на население целью был разработан и принят закон «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр», в котором запрещается организация и проведение азартных игр на всей территории Российской Федерации, за исключением специально отведенных игорных зон.

Согласно закону: «Игорная зона – часть территории Российской Федерации, которая предназначена для осуществления деятельности по организации и проведению азартных игр и границы которой установлены в соответствии с настоящим Федеральным законом». С выходом Федерального закона №244-ФЗ весь игорный бизнес в России разделился на две части: одни полностью прекратили свою деятельность, другие окончательно ушли в «тень». [1; с.10].

Федеральный закон от 29.12.2006 N 244-ФЗ (ред. от 28.03.2017) "О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" дает определение следующим понятиям:

Азартная игра - основанное на риске соглашение о выигрыше, заключенное двумя или несколькими участниками такого соглашения между собой либо с организатором азартной игры по правилам,

установленным организатором азартной игры

Игровая зона - часть территории Российской Федерации, которая предназначена для осуществления деятельности по организации и проведению азартных игр и границы которой установлены в соответствии с настоящим Федеральным законом;

На данный момент игорный бизнес легален на территории следующих субъектов: в Алтайском, Приморском, Краснодарском краях; в Республике Крым и в Калининградской области.

Индустрия гостеприимства как вид экономической деятельности подразумевает под собой деятельность по предоставлению и организации услуг за оплату проживания в гостиницах и других средствах размещения.

В мировой практике действует классификатор, разработанный экспертами Всемирной Туристской Организации, который служит для разделения и определения средств размещения. Благодаря этой классификации все средства разделены на две разновидности: коллективные и индивидуальные.

Совокупная деятельность средств размещения, включая сопутствующие услуги по развлечению, организации досуга, питания, экскурсионной деятельности, а так же в целях поддержки здоровья, составляют индустрии туризма

Для благоприятного развития гостиничной индустрии на территории игорных зон необходима горизонтальная и вертикальная интеграция гостиничного бизнеса и игорных предприятий.

Особенность горизонтальной интеграции в игорных зонах заключается в том, что гостиничное предприятие имеет больше экономической выгоды за счет экономии от размеров производства, в случае когда гостиница развивается не путем усиления производственных мощностей, а создает объединение хозяйствующих единиц, таких как казино, ресторан, спа-комплекс. [2; с.187].

Такой подход одновременно выгоден как и владельцам предприятий, так и их клиентам. Во-первых развлекательный комплекс такого формата сокращают пространственно разделенные районы, генерируют потоки туристов, а так же дестинации, принимающие отдыхающих.

Во-вторых, лучше производить целый туристский продукт по частям, что соответствует комплексному его восприятию потребителями, чем концентрировать усилия на оказании одного вида туристских услуг. Такой подход одновременно отвечает потребностям клиентов.

Объектами горизонтальной интеграцией в игорных зонах выступают гостиницы, рестораны и казино, расположенные на территории любой из зон представляют собой целый комплекс, принадлежащий одному или группе предпринимателей. Представленные комплексы, включающие в себя гостиницы, рестораны и казино не смотря на конкуренцию, как правило, так же интегрируют между собой для лоббирования интересов посредством создания стратегических союзов без утраты финансовой, юридической, хозяйственной независимости.

Гостинично-развлекательный комплекс «Tigre de Cristal», расположенный в игровой зоне «Приморье» вступит в интеграцию со строящимся на территории ИГЗ аквапарком. Туристы прибывшие играть в казино и остающиеся в гостинице комплекса будут оповещены об открытии аквапарка, кроме этого на вечерних мероприятиях будут разыгрываться скидки и сертификаты на посещение. Таким образом благодаря маркетинговыми компаниям и консолидации этих развлекательных предприятий будет осуществляться горизонтальная интеграция.

Гостинично – развлекательный комплекс «Оракул», расположенный в ИГР «Азов Сити» имеет в своем фонде 90 номеров и обеспечивает игроков 3 казино: Оракул (расположенный в этом же комплексе), Шамбала и Нирвана (принадлежат другому владельцу).

Курорт «Красная Поляна» располагает 3-х, 4-х и 5-ти звездными отелями с общим номерным фондом в 1628 номеров и комплексом апартаментов и таунхаусов на 1368 апартаментов. Все эти средства размещения находятся в интеграционной связи с казино «Сочи Казино и Курорт».

Вертикальная интеграция расширяет деятельность предприятий в игорных зонах и добавляет новые структуры. Особенно выгодной для развития игорных зон России является интеграция с авиакомпаниями, трансферными компаниями и турфирмами. Они проникают в смежные области, раздвигая рамки производственно-сбытового процесса в «прямом направлении», к рынку потребителей или в «обратном направлении» к источникам развлекательных услуг. Приобретение авиаперевозчиков в сферу

деятельности туристских фирм составляет характерную особенность современного этапа развития индустрии туризма, игорная зона в этом плане не является исключением. В перспективе планируется создать в игорные зоны «Янтарная» и «Приморье» специальные авиарейсы для игроков VIP класса. [3; с.247].

Гостинино-развлекательный комплекс «Altai Palace», расположенный на территории игорной зоны «Сибирская Монета» на данный момент сдал в эксплуатацию гостиничные номера, поэтому добираться до казино помогают различные трансферные компании, причем не только наземными видами. (ежемесячно к игорной зоне совершаются вертолетные рейсы).

К плюсам вертикальной интеграции можно отнести:

- устойчивость хозяйственных взаимосвязей,
- стабильность поставок,
- контролируемость ресурсных потоков,
- ускоренный темп движения капитала и окупаемости издержек,
- доступ в новым технологиям.

Кроме того что вертикальная интеграция имеет свои плюсы, есть так же и минусы. Основной негативный фактор – это ввод внутренних субсидий. Многие предприятия такие как гостиничные комплексы, казино, трансферные компании и авиаперевозчики вступая в интеграционную связь перестают использовать во внутреннем обороте рыночные цены, предпочитая им условно - расчетные цены и бартерные договоренности.

Использование таких взаимосвязей, несомненно, выгодней для сохранения капитала, однако это так же сдерживает снижение издержек и тормозит освоение новых технологий. Кроме этого интеграция между смежными компаниями на территории игорных зон может снизить рост объединенных предприятий, так как они перестают испытывать внутреннюю конкуренцию.

Что касается российского административного законодательства, то на сегодняшний день в нем не предусмотрено норм, устанавливающих ответственность за неправомерное участие в азартных играх физических лиц.

Введение административной ответственности помогло бы сократить число посетителей нелегальных игорных заведений. Лица, находящиеся в нелегальных заведениях осознают незаконность его функционирования и ту роль, которую они при этом выполняют, находясь в его помещениях. Однако привлечь посетителей таких заведений за участие в подобных играх к юридической ответственности не представляется возможным ввиду отсутствия в законодательстве об административных правонарушениях соответствующих правовых запретов и института соучастия. [4].

Для увеличения объёмов инвестиционных потоков, в первую очередь, со стороны частного капитала необходимо более чётко проработать законодательную базу, снизить инвестиционные риски за счёт развития страховой деятельности и обеспечения стабильности нормативно - правовой базы и политической деятельности. Также следует проработать более широкий перечень предоставляемых преференций и налоговых льгот.

Следует уделить особое внимание предпринимателям, работающим на внутреннем рынке регионов – резидентов игорных зон. Потому как привлечение местных предприятий для создания и разработки туристических продуктов позволит увеличить объёмы локального производства, вовлечет местное население в трудовую деятельность и, как следствие, возрастут налоговые поступления в региональные и муниципальные бюджеты.

Привлекательной для инвесторов будет зона, в которой работают профессиональные работники. Воспитание культуры поведения, оттачивание профессиональных качеств и навыков – одна из основных задач.

Для увеличения инвестиционных потоков также следует уделить значительное внимание развитию транспортной инфраструктуры и придорожного бизнеса.

Список литературы

1. Федеральный закон от 29.12.2006 N 244-ФЗ (ред. от 28.03.2017) "О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации".
2. Бондаренко Г.А. Менеджмент гостиниц и ресторанов. Москва. Издательство «Новое знание», 2008. 237 с.
3. Елканова Д.И. Основы индустрии гостеприимства /Осипов Д.А., Романов В.В., Сорокина Е.В. Учебное пособие. М.: Дашков и Ко, 2010 г. с. 246 – 248.
4. <http://www.russiatourism.ru/news/4730/> – Официальный сайт Ростуризма. (Дата обращения 7.10.2018).

УДК 339

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВАЛЮТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

АДЖИЕВА А.Ю.

кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры Денежного обращения и кредита, доцент ВАК
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина»

КОВАЛЕНКО А.Ю.

студент
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина»

Аннотация: Одной из главных особенностей развития современного мирового хозяйства является быстрое развитие валютной и финансовой глобализации. Выявлены противоречия между высокой степенью интернационализации и сохранением национальных особенностей валютных систем. В статье описаны тенденции развития международных валютных отношений, а также произведено их сравнение.

Ключевые слова: финансы, международные отношения, глобализация, валютный кризис, валютная система, доллар.

Annotation: One of the main features of the development of the modern world economy is the rapid development of monetary and financial globalization. The contradictions between the high degree of internationalization and, at the same time, the preservation of the national characteristics of currency systems are revealed. The article describes current trends in the development of international currency relations, compared them.

Key words: finance, international relations, globalization, currency crisis, currency system, dollar.

Валютная глобализация является самой высокой степенью интернационализации валютных отношений. Они связаны с функционированием валют различных стран в мировой экономике и организацией этих отношений согласно принципам мировой валютной системы [1].

Одной из наиболее весомых причин развития валютной глобализации является возникшее противоречие между интенсивной степенью интернационализации валютных отношений и организацией их в форме мировой валютной системы и в это же время сохранение национальных особенностей международных валютных отношений и системы. Замечено, что валютная глобализация по своим объемам превышает развитие глобализации в области материального производства.

Важнейшим фактором продвижения валютной глобализации является то, что существует отставание реального сектора от быстрого развивающегося финансового сектора, что выражается в стремительных темпах развития финансовой и валютной глобализации по отношению к глобализации в материально-производственной сфере.

На данный момент валютная глобализация расширяется, так как валютные отношения выстраиваются на увеличивающихся объемах международной торговли. Существенную роль играет движение международного капитала, включая фиктивный, в то числе базовые и произвольные финансовые инструменты.

Тенденция использования нескольких конкурирующих денежных единиц как мировых валют появилась вследствие развития полицентризма в международной экономике. Базовой основой является изменение соотношения между силами финансовых и мировых экономических центров.

Тенденция интернационализации валют стран проявляется в использовании национальных валют как мировых. За счет этого силы между финансовыми мировыми экономическими центрами перераспределяются, и в условиях глобализации мировой экономики это ведет к снижению доли трех центров – Западной Европы, США и Японии по прогнозам до 28% в 2030 г.

В 1960-е года, во время кризиса Бреттон – Вудской валютной системы, проявилась тенденция к уменьшению монопольной роли доллара в качестве мировой валюты. Особенно его влияние снизили такие западноевропейские валюты как: французский франк, марки ФРГ до введения евро, японская иена.

Валютный полицентризм также нашел отражение в валютной корзине СДР – международной счетной единице, на которой была основана Ямайская валютная система. На данный момент в ее состав входят доллар, фунт, евро стерлингов и иена. Все эти валюты получили статус свободно используемых.

Еще одна из новых тенденций – появление международных валютных единиц – единиц, которые представляют условный масштаб цен, впервые появившихся в 1930-х годах. Многие года их применение было ограничено операциями международных фирм, а определялось благодаря межгосударственным соглашениям.

С 1960 годов выросла сфера применения международных валютных единиц. Как оказалось, это произошло из-за нестабильной работы резервных валют, а именно фунта стерлингов и доллара США. Валютные единицы международного уровня применялись как валюты международных кредитов, а с 1970 годов они стали базой для определения курсов валют. В ЕЭС стали использовать ЕРЕ – это европейская расчетная единица. Спустя время появилась ЭКЮ – европейская валютная единица, как базовый стандарт Европейской валютной системы. Она же и предшествовала созданию ЭВС в 1991 году, основанного на евро.

Ямайская мировая валютная система основана на СДР, что означает специальные права заимствования и является основным стандартом мировой валютной системы. Изначально эта единица использовалась как расчетная, преимущественно в международных кредитных и торговых отношениях. А в наши дни она осуществляет функцию международного резервного средства [2]. Необходимость наднациональной валюты объясняется тем, что больше всего она соответствует потребностям глобализирующей экономики. Наднациональная валюта в качестве масштаба соизмерения соотношений курсовых валют необходима для снижения рисков, связанных с нестабильностью национальных валют. Последние же используются как мировые для обеспечения стабильного положения мировой валютной системы.

Необходимо заметить, что большую роль в международных экономических валютных отношениях играют золотые резервы государств и их союзов. Как известно, в экстремальных ситуациях для погашения обязательств часто используют золото, которое можно назвать международным платежным средством. Для того, чтобы закрыть международные долговые обязательства, страны-должники продают золото из официальных резервов на конвертируемые валюты, в которых номинирован внешний долг [2].

В настоящее время золото воспринимается участниками рыночной экономики как реальный резервный актив, которым можно воспользоваться в критической ситуации в качестве международного резервного средства. Хранением золотых резервов занимаются Международный валютный фонд и Банк международных расчетов.

Во времена кризисов растет тенденция использования золота как реального резервного актива. В условиях глобального кризиса проявляется тенденция к увеличению спроса на золото, что говорит о сохранении весомого статуса золота в международных валютно-экономических отношениях.

Особенно важным для глобализации регулирования международных валютных отношений является повышение степени интернационализации рыночного и государственного валютного регулирования, которое проявляется в его расширении и углублении, что прослеживается по увеличению числа стран, участвующих в мировой валютной системе. При создании Бреттон-Вудской системы в 1944 году

их число этих стран составляло всего 44. В настоящее время в Ямайской валютной системе принимает участие 187 стран.

В ситуации современного кризиса новое качество глобализации валютного регулирования проявило себя в создании наиболее представительной «Группы 20», в которую включены как развитые, так и развивающиеся государства.

В условия кризиса стало неизбежным банкротство либеральной модели экономического, в том числе валютного регулирования, что привело к ослаблению контроля над деятельностью участников мирового финансового рынка. Глобальное валютное регулирование развивается, появляются новые глобальные правила регламентации деятельности мирового финансового рынка. В антикризисных программах, принятых на заседаниях «Группы 20», особое внимание уделено проработке средств для обеспечения стабильного развития мировой экономики и валютной системы. Также были приняты меры по предупреждению стран о возможном возникновении кризисных потрясений, в частности, на мировом финансовом рынке.

Список литературы

1. Аджиева А.Ю., Дикарева И.А. Некоторые подходы к аудиту финансовых результатов / А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // Новая наука: теор. и практич. взгляд. - 2016. № 8 (88). - С. 245-248.
2. Красавина Л.Н. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: учебник. – М.: Юрайт, 2016. – 543 с.
3. Мисаков А.В., Аджиева А.Ю., Дикарева И.А. Организационные аспекты аудита финансовых организаций / А.В. Мисаков, А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // International Scientific Review. - 2016. № 11 (21). - С. 56-58.

УДК 338

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ МАРЖИНАЛЬНОГО АНАЛИЗА В СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

БАЛАЦКАЯ ЕЛЕНА АЛЕКСАНДРОВНА

магистрант

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Аннотация: в статье освещается проблема освоения маржинального анализа российскими организациями как основы управления прибылью и эффективностью функционирования организации в целом. Рассмотрены вопросы применения анализа безубыточности в целях определения критического уровня производства, оказания работ, услуг.

Ключевые слова: маржинальный анализ, безубыточность, управленческий учет.

PROBLEMS OF INTRODUCTION OF MARGINAL ANALYSIS IN THE SYSTEM OF MANAGEMENT OF RUSSIAN ORGANIZATIONS

Balatskaya Elena Aleksandrovna

Аннотация: the article reveals the problem of practice the marginal analysis. The issues of application of break-even analysis with the purpose of determining the critical level of production, rendering of operation, service.

Key words: margin analysis, break-even, management accounting.

На сегодняшний момент под управленческим учетом понимается процесс идентификации, измерений, накопления, анализа, подготовки, интерпретации и представления финансовой и производственной информации, на основании которой руководством предприятия принимаются оперативные и стратегические решения.

Существует два подхода к определению управленческого учета. Первый основан на утверждении, что управленческий учет охватывает все источники информации, ее использование и формирование, а бухгалтерский учет является составляющей частью управленческого учета.

Иная точка зрения придерживается мнения о том, что управленческий учет следует выделять в системе бухгалтерского учета.

«Управленческий учет — подсистема бухгалтерского учета, которая в рамках одной организации обеспечивает ее управленческий аппарат информацией, используемой для планирования, собственно управления и контроля за деятельностью организации»[1].

Отставание в применении и развитии методов управленческого учета на российских предприятиях связано с непостоянством экономического строя нашей страны.

В СССР существовал лишь ежедневный учет себестоимости продукции и оперативное выявление финансовых результатов деятельности. Данный метод контроля был очевидно неудачным, поскольку система централизованной экономики не нуждалась в показателях такого рода.

Мицкевич А.А. выделяет три этапа развития управленческого учета в СССР:

1. начальный, экономический, когда калькуляция выполнялась без непосредственной связи с данными бухгалтерского учета;
2. с 1934г осуществлялась по данным бухгалтерских регистров, при этом разрешалось списывать готовую продукцию по себестоимости прошлого отчетного периода;
3. 1938-1940гг введена жесткая бухгалтерская калькуляция.

В России внедрение управленческого учета в современном его понимании ведется с середины 1990-х гг. С 1997г отрасль экономической науки и практики становится все более популярной.

Известный советский экономист Чумаченко Николай Григорьевич еще в 1971 году указывал на эффективность использования таких методов учета, как «стандарт-кост» и «директ-кост», поднимал вопрос о дифференцировании расходов на постоянные и переменные затраты, а затраты, в свою очередь, разделял по центрам ответственности. Одной из главных идей Чумаченко Н.Г. было внедрение маржинального анализа в деятельность производства, в частности анализ безубыточности, что во времена СССР было практически неосуществимо.

Поскольку в России долгое время сохранялась система плановой экономики, использование маржинального анализа приобрело распространение сравнительно недавно.

В настоящее время внедрение маржинального анализа практически осуществимо и ограничивается лишь стремлением руководителей организации сократить возможные риски предпринимательской деятельности, а также степенью развернутости и точности бухгалтерского учета. Однако, внедрение маржинального анализа сопровождается рядом проблем, связанных с традициями ведения бухгалтерского учета в России, а также техническими возможностями оснащения данного вида анализа.

Одной из проблем применения маржинального анализа является само понимание управленческого учета в нашей стране. Запоздалое внедрение управленческого учета привело к возникновению существенных различий в его понимании отечественными экономистами и их западными коллегами. Мицкевич А.А. отмечает эту разницу словами «разница между западным и российским подходами: на Западе акцент делается на термине «управленческий», а в нашей стране — на термине «учет».

«На российских предприятиях управленческий учет — это прежде всего система сбора и анализа информации о деятельности предприятия, которая полно и объективно отражает результаты его хозяйственных операций и ориентирована на потребности руководства и собственников компании», - пишет Мицкевич А.А.

Из этого следует, что учет в Российской Федерации проводится с целью получения достоверных сведений о процессе производства, как о совершенных фактах хозяйственной жизни, но не как о информации, способной повлиять на прибыльность организации.

Учет в России не приспособлен для подробного изучения затрат организации на осуществление своей деятельности, тогда как практика использования маржинального анализа показала, что погрешность в расчетах тем меньше, чем точнее бухгалтер организации ведет учет затрат.

Другой причиной проблемы внедрения маржинального анализа является недостаточное оснащение его автоматизированными системами учета. Следствием данной проблемы является высокая трудоемкость получения достоверной информации.

Кроме того, применение маржинального анализа сильно ограничивается нехваткой кадров, поскольку основной упор в подготовке специалистов делается на бухгалтерском, а не на управленческом учете.

По нашему мнению, оптимальной сферой применения маржинального анализа на сегодняшний момент является область производства с широким ассортиментом продукции, поскольку крупная организация обеспечена более обширными ресурсами для нивелирования основной часть всех проблем использования маржинального анализа. При этом, широкий ассортимент продукции, неоднородность ценовых и затратных показателей и норм прибыли остро нуждается в анализе безубыточности и избежании рисков, связанных с принятием решений по производству новых видов товаров.

В части сокращения рисков маржинальный анализ предлагает использовать анализ безубыточности, характеризующий покрытие затрат производства выручкой, полученной от реализации.

Необходимость применения данного вида анализа российскими организациями обусловлена способностью охарактеризовать отдельные виды продукции с точки зрения их рентабельности, а также определить безубыточный объем продаж. Задачи, решаемые анализом безубыточности, являются камнем преткновения для каждого предпринимателя России, поскольку российская экономика характеризуется острой зависимостью от внешнеполитической обстановки, изменений в оценке валюты и продолжительных макроэкономических колебаний и кризисов.

Подытожив вышесказанное, можно определить маржинальный анализ как весьма практичную систему определения направлений стратегического развития организации, а также принятия оперативных решений по избежанию рисков, связанных с производством продукции.

Развитие и применение системы управленческого учета и использования маржинального анализа для учета затрат, поспособствовало бы российским предпринимателям в принятии взвешенных решений относительно поведения на рынке и целесообразности предложения тех или иных товаров, работ, услуг. Следствием планирования деятельности организации на основе учета и планирования затрат, а также прогнозирования прибыльности, могло бы стать оздоровление экономики России в целом за счет функционирования организаций в доступных для их производства областях экономики.

Список литературы

1. Управленческий учет: Учебное пособие / под редакцией А. Д. Шеремета Подготовлено при финансовом содействии, 2000
2. Мицкевич А.А. Основы управленческого учета: Учебное пособие / Мицкевич А.А. - М: ВШФМ АНХ при Правительстве РФ, 2009
3. Ивашкевич В.Б. Бухгалтерский управленческий учет: учебник, - 2-е изд., перераб. и доп./ Ивашкевич В.Б. - М: Магистр: Инфра — М, 2011
4. Платонова Н.А., Харитонов Т.В. Планирование деятельности предприятия: Учебное пособие. - М.: Издательство «Дело и Сервис», 2017
5. Экономика предприятия: Учебник / под ред. проф. О. И. Волкова. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2016

УДК 336

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

СЕВЕК РУСЛАНА МОНГУШОВНА

к.э.н, доцент

МОНГАЛБИИ САЯНА МИХАЙЛОВНА,
ТЮЛЮШ АЙЛУНА АНАТОЛЬЕВНА

Студенты

ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»

Аннотация: в статье рассматриваются основные направления развития банковской системы Российской Федерации, а также анализируется современное состояние банковской системы в условиях нестабильности, даны рекомендации по стратегическим направлениям развития банковской системы России.

Ключевые слова: банки, санкции, санация, докапитализация, делеверидж, технология блокчейн, кибермошенничество, стратегия.

THE MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF BANK SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Sevek Ruslana Mongushovna,
Mongalbii Sayana Mihaylovna,
Tulush Ayluna Anatolevna

Abstract: The article deals with the main directions of development of the banking system of the Russian Federation, and analyzes the current state of the banking system in conditions of instability, recommendations on the strategic direction of the banking system of Russia.

Keywords: banks, sanctions, sanitation, recapitalization, deleveraging, blockchain technology, cyber-fraud, strategy

В современных экономических условиях, несмотря на санкционное давление на отечественную финансовую систему, не утрачивает актуальность вопрос соответствия деятельности на финансовых рынках, глобальным финансовым стандартам. Развитые и динамично развивающиеся государства мира стремятся максимально полно имплементировать данные стандарты в национальные законодательства не столько опасаясь международно-правовых рестрикций, сколько опасаясь оказаться «на обочине» международных финансовых процессов [1].

В последние годы в России устоялось четкое мнение, что чем крупнее банк, тем он надежнее. В свою очередь мелкие и средние банки, являются слабыми игроками и приносят вред экономике и банковскому сектору.

Кроме этого, последние годы ознаменовались громкими отзывами лицензий у многих крупных

банков. Многие из них проходят процедуру санации. Пришлось даже создавать мегасанатора для megакрупных банков. В итоге крупные, надежные банки нуждаются в финансовом оздоровлении.

На санацию за последние годы было потрачено около 1,5 трлн. рублей. Эти суммы с учетом текущего положения экономики, дефицита бюджетов разных уровней и поддержки банков, попавших в особенно сложное положение ввиду ситуации конца 2014 года, очевидно, могли бы быть использованы и на другие цели [2, с. 124].

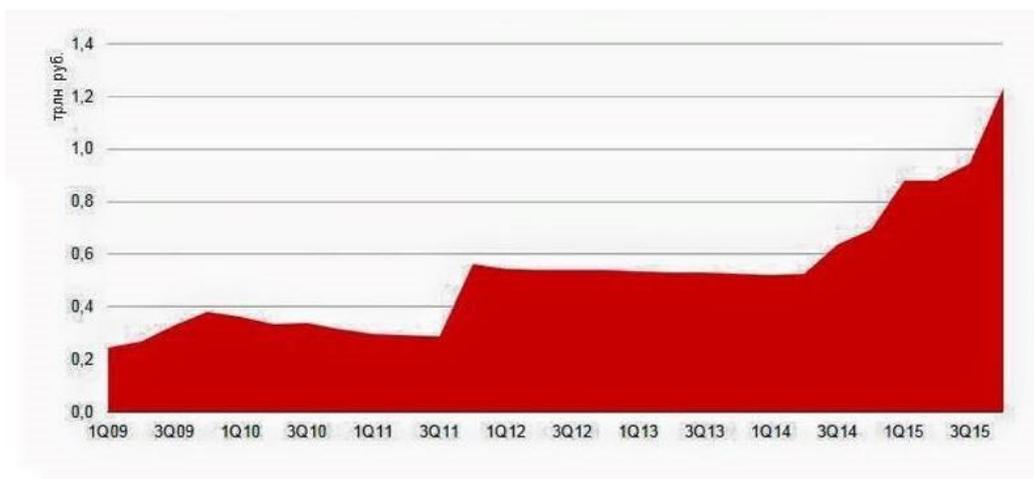


Рис. 1. Объем средств, затраченных на санации банков

В таких условиях главной проблемой российского банковского сектора стало его огосударствление, что порождает частые обращения за помощью банков к государству. Достаточно вспомнить одну только программу докапитализации банков через облигации федерального займа на 1 трлн. рублей. Огосударствление и укрупнение банков ведет к концентрации банковских активов, что увеличивает риски возникновения крупных банкротств [4].

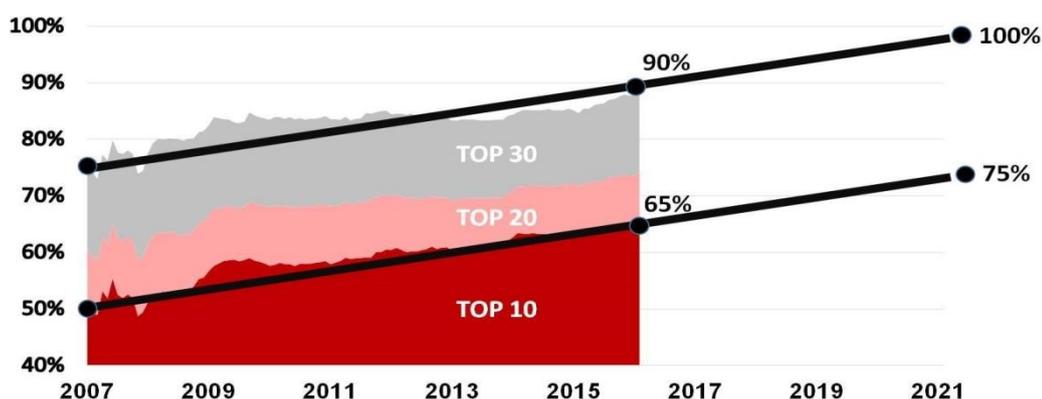


Рис. 2. Доля крупнейших банков в активах банковского сектора

В таких условиях жесткого регулирования банковской деятельности наблюдается тенденция перетекания капиталов из банковской отрасли в микрофинансовую. Широкое распространение получают кредитные кооперативы, ломбарды и МФО. Вслед за капиталами в эту отрасль стали переходить банковские специалисты и менеджмент [5].

Таким образом, финансовый сектор России переживает великое переселение капиталов и кадров из макрофинансовой сферы в микрофинансовую. Классический банкинг, формировавшийся в современной России исчерпал себя, банковское дело вынуждено искать новые пути развития будь то в сфере финтехнологий или микрофинансирования.

Тренды развития денежно-кредитной политики. Банка России при проведении денежно-кредитной политики постоянно находится перед выбором главной задачи из трех:

- обеспечение ценовой стабильности;
- обеспечение финансовой стабильности;
- создание условий для роста экономики и полной занятости.

Банковский сектор необходимо было удержать от коллапса на фоне валютной паники конца 2014 года и резких колебаний в поведении вкладчиков. Законодатели молниеносно расширили гарантии по депозитам банковских клиентов. Банк России пошел на значительное ослабление пруденциальных нормативов, а также дал возможность подправлять банковскую отчетность без учета рыночных колебаний валютного курса рубля. Кроме того, оценка кредитных рисков была существенно упрощена, и регулятор намеренно оставлял множество вариантов более мягкой оценки клиентов-заемщиков коммерческих банков [4].

После относительной стабилизации банковского сектора и некоторого улучшения финансового состояния системообразующих коммерческих банков для Банка России на первый план вышла задача обеспечения ценовой стабильности. «Монетаристский подход» предполагает сжатие денежного предложения основным фактором ограничения инфляции, поэтому действия регулятора сократили общую задолженность коммерческих банков перед ним в 2015 году на 40%. Впервые за долгие годы объемы вновь выданных кредитов экономике в годовом выражении снизились. Вместе с тем, существенный объем накопленной задолженности прежних лет на фоне повышения общего уровня процентных ставок обеспечил дополнительный рост долговой нагрузки на компании реального сектора.

Необходимо признать, что ответная реакция инфляции на динамику процентных ставок не всегда предсказуема. Решения по процентным ставкам Банка России имеют гораздо меньшее значение для российской инфляции, чем тарифная политика в отношении государственных монополий и колебания валютного курса рубля.

Полноценно подойти к решению третьей задачи - поддержке экономического роста Банку России мешает нестабильность финансового рынка, вызванная волатильностью цен российского экспортного сырья. Сдерживание предоставления ликвидности банкам и повышенные процентные ставки, по мнению ЦБ РФ, стабилизировали колебания валютного рынка и замедлили инфляцию. Однако эта политика стимулирует стагнацию в реальном секторе из-за затянувшейся инвестиционной паузы. Рост стоимости заимствований краткосрочно увеличивает доходы финансовых институтов, однако формирующиеся депрессивные настроения в экономике в будущем сужают возможности для кредитной экспансии. Еще не прошло достаточно времени, чтобы новый трансмиссионный механизм денежно-кредитной политики смог адекватно настроиться и помочь адаптироваться экономике к реалиям плавающего валютного курса [5].

Задачи по поддержке финансовой устойчивости банковских институтов Банком России выполняются вполне квалифицированно, инфляция рано или поздно замедлится до целевого уровня, однако нет никаких гарантий, что предприятия, которые могли бы стать локомотивами будущего роста, дождутся лучших времен. Совсем скоро на первый план выйдет задача рефинансирования гигантской задолженности российского бизнеса перед банками, в связи с чем, уже сегодня требуется создание максимально выгодных условий для развития рынка внутреннего корпоративного долга с привлечением широкого круга инвесторов. Возможности рефинансирования под залог корпоративных долговых обязательств добавят необходимой ликвидности финансовому рынку и позволят смягчить текущие проблемы плохих долгов перед российскими банками [6].

Банк России имеет в своем арсенале специализированные механизмы рефинансирования, по которым банки могут получать фондирование со стороны регулятора по более низким процентным ставкам, чем ключевая ставка Банка России. Это относится к несырьевому экспорту по кредитам сроком до 3-х лет, крупным инвестиционным проектам, обеспеченным гарантиями РФ или облигациям, выпущенным для финансирования инвестиционных проектов и включенным в ломбардный список Банка России. По изложенным выше вариантам ставка рефинансирования ЦБ РФ составляет 9%. Также существует механизм рефинансирования по ставке 6,5% по кредитам малому и среднему бизнесу по про-

грамме МСП-банка. На наш взгляд, начинание позитивное, однако объемы программ на фоне задач, требующих первоочередных решений в российской экономике, не впечатляют. Из суммарного лимита рефинансирования в 200 млрд.руб по данным программам на начало 2016 года выбрано только 68%.

Есть все основания полагать, что в России наблюдается дефицит качественных инвестиционных проектов, а большинство принимаемых программ имеют скорее имиджевый характер, чем вменяемую доходность. В прошедшем 2017 году финансовый результат предприятий реального сектора улучшился за счет оптимизационных программ, экономии на издержках, размещении депозитов по повышенным ставкам в банках и т.п. Рост экономики отложен до времен восстановления сырьевой конъюнктуры, а процентные ставки перестали снижаться. Это говорит о приоритете интересов доходности банковского сектора над задачами расширения кредитной активности и поддержке экономического роста [5].

Если регулятор не будет обращать внимания на перспективы финансового состояния банковских заемщиков при принятии решений о тренде ключевой процентной ставки, то краткосрочные желания повысить доходность банковского сектора, искусственно завышая процентные ставки, создадут масштабный делеверидж в системе и новый виток экономического спада.

Долгое время рынок банковских услуг оставался консервативно настроенным, оправданием этому было давнее предубеждение – деньги любят тишину. Действительно, какие инновации, когда речь идет об управлении значительными капиталами, а любые изменения могут принести серьезные убытки, как банкам, так и их вкладчикам.

Однако всемирная глобализация не смогла пройти стороной мимо рынка банковских услуг и внесла свои коррективы в этот сегмент экономики.

Удаленный доступ к банковским счетам через мобильный банк, интернет банк, а также с помощью банковских карт это уже не инновации, а реальность банковского сектора, развитие которого происходит весьма динамично, несмотря на весь его консерватизм. Погоня за снижением издержек вышла на первое место, и эта тенденция будет предопределять будущее банковского дела, как в России, так и за рубежом.

Современный банк – это планшет или смартфон, а офис банка – это его колл-центр. Поэтому основными конкурентами и партнерами банков становятся финансово-технологические компании, например Alibaba или Apple, одним это позволит использовать банковские преимущества доступа к значительному капиталу, другим инновационную культуру и технологическую экспертизу финтехкомпаний.

Именно финтехкомпания и анализ BigData (большие массивы данных) могут указать банкам тот канал общения с клиентами, использование которого дает наилучший результат. Например, клиент сможет получить кредит в интернет-магазине.

Банки все больше и больше начинают уделять внимание искусственным интеллектам и биометрической аутентификации и, несмотря на то, что пока банковский сектор находится только в начале пути перехода на передовые технологии, нужно понимать, что однажды это все же случится.

Передовые технологии станут причиной появления новых инновационных банков, таким образом, наряду с инвестбанками, розничными и корпоративными появится новый тип банков, например, технобанки.

Главная особенность технобанков будет заключаться в их мобильности и инновационности, заключающейся в широком наборе услуг, минимально затраченном времени на их получение и не большим штате персонала. Говоря о персонале технобанков нужно понимать, что их костяк будут составлять IT-подразделения, которые переведут традиционные банковские услуги в инновационную сферу. Поэтому банкам будет достаточно иметь в штате по одному сотруднику от классических банковских подразделений, задача которых будет ставить техзадания перед IT-подразделениями [4].

Существование технобанков спровоцирует появления передовых технологий. Одной из таких технологий, например, является технология блочных цепей – это система организации распределенной базы данных или коротко говоря, технология блокчейн.

Технология блокчейн позволяет хранить данные обо всех транзакциях банка, записи в блокчейне не централизованы, хранятся на разных серверах и верифицируются участниками сети, а не контролирующим органом.

Технология блокчейн позволяет защитить данные банков о транзакциях, а также значительно снижает вероятность использования мошеннических схем благодаря своей децентрализованной структуре.

Президент Сбербанка Герман Греф заявил на форуме в Давосе, что технология блокчейн дает колоссальные возможности, в том числе по безопасному обмену информацией.

Фишинг, спуфинг, вишинг, фарминг, кликфорд, скимминг – это термины, которые прочно вошли в нашу жизнь и с которыми клиент любого современного банка может познакомиться. Несмотря на все разнообразие терминов и способов обмана, все они являются разновидностями кибермошенничества.

Чтобы стать жертвой кибермошенников достаточно быть обладателем банковской карты, а если с ее помощью расплачиваться в Интернете, то опасность быть обманутым сильно возрастает. Люди привыкли к банкоматам, платежным терминалам, дистанционному переводу денежных средств и другим банковским технологиям, которые существенно упрощают нашу жизнь, однако они могут в себе таить риски финансовых потерь. Следует понимать, что современные банковские технологии (интернет банк, мобильный банк и прочее) имеют не только преимущества, но и ряд уязвимостей. Таковы недостатки современного банковского рынка, застраховаться от которых полностью невозможно.

Необходимо отметить иные стратегические направления развития банковской системы [7].

Одним из таких направлений является аккумуляция ресурсной базы и пополнение финансовых источников российской экономики.

В 2016 году были приватизированы акции крупнейших российских предприятий. Объем доходов в федеральном бюджете от приватизации на уровне 1,7 трлн. руб.

В 2016 году выпустили Евробонды РФ, они были размещены на внешних рынках облигаций в объеме до \$3 млрд.

Среди прочих источников финансирования развития российской экономики можно назвать импортозамещение. Должно внести свою лепту в финансирование российской экономики использование финансовых инструментов с фиксированным доходом для покрытия инфляционных потерь [5].

Привлечение внутренних займов. По данным ЦБ, рублевые и валютные вклады физических лиц в отечественных банках составляют 24 трлн. руб., для их перераспределения должна заработать программа государственных гарантий на возврат инвестиций. Данная программа позволит задействовать не только вклады населения, но и средства НПФ, а также страховых компаний.

Перечень мер может позволить увеличить инвестиционный потенциал экономики на 7-9 трлн. рублей, а это сумма почти сопоставимая с размерами ФНБ и резервного фонда РФ или 10% от ВВП.

Приток в экономику таких ресурсов, несомненно, удешевит стоимость денег и позволит банкам вернуться к выполнению своей основной функции – кредитованию.

Однако одним увеличением ресурсной базы все проблемы решить не удастся. Здесь необходимо подключить механизм снижения требований к регулированию и надзору над банковской деятельностью.

Подводя итоги, можно сделать следующие основные рекомендации по стратегическим направлениям развития банковской системы России:

Корректировка законодательства по активизации привлечения денежных средств населения путем создания фондов прямых инвестиций гарантированных государством.

Уменьшение числа отзывов лицензий у банков, перевод банков, утративших капитал в небанковские кредитные организации.

Активизация внутренних заимствований. Амнистия капиталов.

Список литературы

1. Игонина Л.Л. Финансовая система России: анализ структурно-функциональных характеристик // Экономический анализ: теория и практика. – 2013. – № 33. – С. 14-21.
2. Ильина Т.Г., Беспалова О.В. Организация деятельности Центрального банка: Учебное пособие / под ред. А.А. Земцова. – Томск: Издательский Дом ТГУ, 2014. – 320 с.
3. Информационно-аналитические материалы // Портал банковских новостей «Банки.ру» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.banki.ru/news/> (дата обращения: 20.03.2018).

4. Колганов А. Ориентиры для финансовой системы России // Официальный сайт российского федерального издания «Валовый внутренний продукт» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.vvprf.ru> (дата обращения: 16.03.2018).
5. Организация деятельности центрального банка: Учебник / Е.А. Звонова, В.С. Акопов и др.; под ред. Е.А. Звоновой – М.: НИЦ Инфра-М, 2013. – 400 с.
6. Основы банковского дела: Учебник / Е.Б. Стародубцева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 288 с.
7. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2016 году / Центральный Банк Российской Федерации, 2017. [Электронный ресурс]. – URL: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/6540.pdf> (дата обращения: 04.04.2018).

УДК 334

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПРЕДПОСЫЛКИ РАЗВИТИЯ КОРПОРАТИВНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В РОССИИ

БЕЙБУЛАТОВА ЗУМРУД МАГОМЕД-НАЗИРОВА

к.э.н., доцент

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

Аннотация: в статье рассматриваются особенности процесса интеграции корпоративных образований в России. Создаваемые в целях аккумуляции капиталов и повышения эффективности производства, эти корпоративные структуры объединяют финансовые, промышленные, банковские, инвестиционные организации и предприятия. В статье подчеркивается, что возможности корпоративных образований обретают повышенную значимость в кризисных экономических условиях, когда нужна оперативная мобилизация ресурсов, их эффективное перераспределение в ключевые сферы производства и научно-технического развития.

Ключевые слова: интеграция, корпоративные образования, интегрированные корпоративные структуры, финансово-промышленные группы.

THE MAIN TRENDS AND PREREQUISITES FOR THE DEVELOPMENT OF CORPORATE ENTITIES IN RUSSIA

Beybulatova Zumrud Magomed-Nazirovna

Abstract: the article deals with the peculiarities of the process of integration of corporate entities in Russia. Created in order to accumulate capital and improve production efficiency, these corporate structures unite financial, industrial, banking, investment organizations and enterprises. The article emphasizes that the capabilities of corporate entities are gaining increased importance in the crisis economic conditions, when the need for rapid mobilization of resources, their effective redistribution in key areas of production and scientific and technological development.

Key words: integration, corporate entities, integrated corporate structures, financial and industrial groups.

Идея о принципиальной важности для будущего России развития подобных крупных интегрированных структур исходит как из мирового опыта, так и из особенностей российской экономики. В странах Запада крупные производственные компании органически переплетены с мощными и разветвленными торговыми, финансовыми структурами (банками, инвестиционными и страховыми компаниями). Такие интегрированные корпоративные образования располагают очень значительными производственными и финансовыми возможностями. Это позволяет им осуществлять крупные инвестиционные проекты, проводить масштабные научные исследования и разработки, использовать возможности производственной кооперации.

В то же время вокруг таких корпораций обычно формируется разветвленная сеть мелких предприятий, что поддерживает развитие малого бизнеса.

Наукоемкие отрасли в подавляющей своей части представлены именно предприятиями круп-

нейших корпораций. В нашей стране существовали и еще сохраняются производства, выпускающие сверхсложные изделия (ракетные, атомные установки, самолеты, автомобили). Для обеспечения таких производств требуется кооперация десятков и сотен предприятий. Необходимы значительные финансовые ресурсы, а также научно-техническое, информационное и маркетинговое обеспечение. Многие из этих структур связаны друг с другом, а, следовательно, эффективное развитие возможно только при тесной координации их деятельности.

По данным Госкомстата более 80% ВВП страны производится крупными и средними предприятиями, в большинстве своем в той или иной мере интегрированными в структуры корпоративного сектора; через крупные корпоративные образования (естественные монополии, функционирующие в топливно-энергетическом, металлургическом, транспорте и коммуникационном, авиакосмическом комплексах) проходят основные инвестиционно-финансовые потоки.

В повседневном употреблении распространение получили словосочетания «интегрированная корпоративная структура» (ИКС), «интегрированная бизнес-группа» (ИБГ), которое ввел В. Дементьев, и «финансово-промышленная группа» (ФПГ). В мировой практике основные организационно-хозяйственные формы ИБГ – это крупные компании, имеющие дивизиональную структуру; холдинговые компании вместе с контролируемыми ими предприятиями; финансово-промышленные группы; сетевые индустриальные организации [2]. ФПГ следует рассматривать как частный случай ИБГ, когда среди ее участников представлены промышленные и торговые компании, кредитно-финансовые организации. В качестве ФПГ обычно выступает совокупность кредитно-финансовых организаций (банков, лизинговых и страховых компаний, инвестиционных фондов), производственных и сбытовых компаний, связанных между собой долговременными кооперационными, кредитными и акционерными отношениями.

В России также формируется целый ряд крупных интегрированных корпоративных структур, некоторых из которых выходят и на международные рынки. В 1995 г. появились транснациональные (с участием частных и государственных структур, представляющих страны СНГ) финансово-промышленные группы, чему способствовала соответствующая правотворческая деятельность в России и других странах Содружества.

Можно выделить отдельные российские компании, которые по ряду критериев (наличие иностранного акционерного капитала, активов за рубежом, инвестиции в международную совместную деятельность, значительный объем операций и величина оборотного капитала; положение на национальном и мировом рынках) могут быть отнесены к транснациональным: «Российский алюминий», «Норильский никель», «МТС», «Северсталь», «Лукойл», РАО «Газпром», «Ингосстрах», имеющая дочерние и ассоциированные фирмы и отделения в США, Германии, Австрии, Англии, Франции; «Микрохирургия глаза» с отделениями во многих странах мира, и др.

Рост числа ИКС и укрепление их позиций в экономике отражают процессы концентрации и централизации производства, поиска приемлемых и эффективных форм интеграции финансово-промышленного капитала. Это также связано с необходимостью стабилизации многоотраслевой кооперации, выгодами горизонтальной диверсификации капитала. Большое значение имеет и то, что возникает возможность координации ценовой политики предприятий в рамках корпоративной структуры с ориентацией на конечный спрос.

Кроме того, интегрированные образования, создавая импортозамещающую продукцию, противодействуют проникновению крупных зарубежных монополий в экономику России.

Значение интегрированных корпоративных образований многоаспектно. С одной стороны, они способны обеспечить стабилизацию кооперационных связей внутри технологических цепочек, необходимую при осуществлении длительных производственных циклов и выпуске технически сложных изделий. Такие производственные процессы основаны обычно на широкой кооперации смежников.

Большое значение имеет то, что само по себе объединение предприятий, составляющих технологические цепочки, во внутренне управляемые группы создает возможность ценового регулирования, сдерживающего рост цен и способствующего стабилизации экономики. Поскольку предприятия, входящие в ИКС, заинтересованы в конечном результате деятельности всей группы. Ослабевает интерес отдельного предприятия к увеличению прибыли за счет малооправданного роста цен.

С другой стороны, для многих российских предприятий очень актуальна задача повышения качества продукции и соответственно ее конкурентоспособности. Можно выделить две группы факторов, обуславливающих недостаточный уровень качества выпускаемой ими продукции: внутренние (использование устаревшего оборудования и технологий, плохая организация производства и др.) и внешние – главным образом, низкокачественные поставляемые материалы и комплектующие. Выходом из данной ситуации может стать либо смена недобросовестных поставщиков, либо приобретение над ними влияния, достаточного для обеспечения необходимого уровня качества поставляемой ими продукции. Первый путь зачастую оказывается неприемлемым – в силу возможных негативных последствий разрыва старых и трудностей налаживания новых хозяйственных связей, а также по причине отсутствия реальной альтернативы имеющимся поставщикам; тогда в данной ситуации наиболее приемлем вариант корпоративной интеграции с важными поставщиками. Кроме того, интегрированные корпоративные структуры, обладающие мощным экономическим и научно-техническим потенциалом, могут обеспечить высокую эффективность и конкурентоспособность как на отечественных, так и на международных рынках. С этим связана и выживаемость российской промышленности, и рост экспортного потенциала страны.

Исходя из сказанного, можно выделить следующие предпосылки активизации использования механизмов интеграции предприятий и комплексов в различных отраслях промышленности:

- решение проблемы дефицита инвестиционных ресурсов, повышение инвестиционной привлекательности бизнеса и его устойчивости в условиях колебания экономической конъюнктуры;
- концентрация инвестиционных ресурсов на приоритетных направлениях производства и перспективных НИОКР;
- снижение производственных и транзакционных издержек;
- преодоление структурной раздробленности промышленных отраслей и комплексов, налаживание устойчивых хозяйственных связей между предприятиями;
- повышение качества и конкурентоспособности продукции отечественной продукции на внутреннем и внешнем рынках;
- укрепление позиций отечественной промышленности;
- возможность координации ценовой политики внутри в рамках с ориентацией на конечный спрос;
- более успешное решение проблемы восстановления управляемости экономики как по линии государственных предприятий и предприятий со значительной долей государственной собственности, входящих в состав корпоративной структуры, так и по линии государственной поддержки тех направлений деятельности группы, которые совпадают с приоритетами экономической политики.

Конечно, деятельность предприятий внутри интегрированной структуры может содержать и негативные моменты, в частности, тенденцию к монополизации поставок своей продукции, если даже условия поставок по качеству продукции и по уровню цен хуже, чем рыночные. При таких обстоятельствах ИКС не обеспечивали бы стабильности цен и повышения эффективности экономики. Поэтому важно, чтобы нормативные документы по организации деятельности ИКС содержали такие положения, которые предотвращали бы ущемление прав отдельных предприятий внутри группы и регламентировали взаимные обязательства ее участников. Вхождение банков в корпоративную структуру и усиление их влияния по сравнению с промышленными предприятиями может привести не к росту инвестиций в производство, а к использованию средств, заработанных промышленными предприятиями, в сфере более выгодных спекулятивных краткосрочных операций. Учитывая такую вероятность, следует предусматривать в нормативных документах методы регулирования деятельности банков в составе ИКС, например, установление соотношения средств, направляемых на инвестиции и на другие цели. При этом, однако, следует учитывать необходимость развития сбытовой и маркетинговой сети ИКС, а также накопления средств для инвестиций, которое может достигаться как раз за счет торговых и финансовых операций.

При этом роль государства, по нашему мнению, должна проявляться в формировании:

- законодательных и нормативных актов, регулирующих поведение хозяйствующих субъектов;

- информационной и технико-инженерной инфраструктуры, т.е. эффективных средств организации производства и обмена;
- финансовой инфраструктуры, т.е. институциональных условий оформления процессов обмена и создания новой стоимости, с одной стороны, и эффективного саморегулирования макроэкономических процессов – с другой;
- правовой инфраструктуры, т.е. системы, обеспечивающей защиту прав собственности и гражданских прав;
- системы поддержки за пределами страны, или информационного, дипломатического и финансового обеспечения рациональной внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов.

Проблемы структурной организации и методов финансово-экономического управления крупным корпоративным бизнесом самым непосредственным образом сопрягаются с темой активизации промышленных инвестиций. Основные финансово-экономические потоки сосредотачиваются, как известно, вокруг мощных объединений в таких сферах, как нефтегазодобыча, металлургия, транспорт, связь. По-нашему мнению, для повышения социально-экономической эффективности российских корпораций, активизации инвестиционной деятельности, целесообразно применять следующие меры.

Во-первых, предоставление предприятиям-участникам права создания на базе центральной компании (материнской компании, головного предприятия) внебюджетных фондов за счет целевых отчислений от себестоимости продукции участников не более 2% или из валовой прибыли до налогообложения в размере 1% от ее величины для реализации инвестиционных программ, прошедших официальную экспертизу.

Во-вторых, предоставление вновь образованным центральным компаниям корпораций права финансировать свою деятельность по реализации общих функций корпоративного управления (включая подготовку и переподготовку управленческих кадров) в течение трех лет с момента регистрации за счет целевых отчислений от себестоимости продукции участников не более 0,2% или из валовой прибыли до налогообложения в размере 0,1%

В-третьих, возможна прямая государственная поддержка интегрированных корпоративных структур в тех случаях, когда их инвестиционные проекты соответствуют приоритетам государственной промышленной политики.

Список литературы

1. Алиев С.А. Факторы рыночной активности корпоративных структур и их влияние на систему управления// Менеджмент в России и за рубежом. – 2008.- №3. <http://www.mevriz.ru/articles/2008/3/5132.html>
2. Институциональная экономика: Учебное пособие /Под рук. Акад. Д.С. Львова. М.-Инфра-М, 2001. - 318с.
3. Цветков В.А. Корпоративный бизнес: теория и практика. – СПб.: Нестор-История, - 2011. - 504с.

© З.М.Бейбулатова, 2018

УДК 368.01

АНДЕРРАЙТЕР И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ

ВАСИЛЬЧЕНКО Е.И.

доцент

доцент кафедры «Финансы и кредит»

«Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

ЛЯШЕНКО К.В.

студентка

4 курс, факультет «Финансы и кредит»

«Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

Аннотация: Андеррайтер в данной статье выступает как центральная фигура в управлении рисками страховой компании. Для эффективного выполнения работы, связанной с андеррайтингом, важно понимать, что эта профессия предполагает определенные требования к образованию и стажу работы, а также профессионально важные деловые и личные качества.

Ключевые слова: андеррайтер; страхование; страховые риски; страховая компания

Abstract: Underwriter in this article acts as the central figure in the risk management of the insurance company. To effectively perform work related to underwriting, it is important to understand that this profession assumes certain requirements for education and work experience, as well as professionally important business and personal qualities.

Keywords: underwriter; insurance; insurance risks; insurance company

В современной конъюнктуре рынка ведение любой предпринимательской деятельности определено связано с рисками. На развитие фирм оказывают негативное воздействие не только природные катаклизмы, но и техногенные, политические и социальные факторы. В этих условиях, вместе с максимизацией прибыли необходимо решение задачи, касающейся минимизации рисков. Все это и вызывает потребность в эффективной страховой защите.

Андеррайтер - считается одной из самых перспективных профессий в современных рыночных условиях. Личное страхование, транспортное страхование, а также страхование имущества осуществляется в последнее время довольно часто. Продвижение по службе требует некоторого времени - занять должность начальника отдела андеррайтер может через 2-3 года работы, в то время как результаты работы других специалистов, например, страхового агента или финансового консультанта, видны сразу, говоря о результатах деятельности андеррайтера должен пройти как минимум год.

Подписание, составление и проверка договоров, а также подготовка заключений по рискам и убыткам входит в обязанности андеррайтера. Оценка рисков по договорам страхования является главной задачей андеррайтера.

В профессии андеррайтера можно выделить нескольких этапов: объект необходимо отнести к определенной группе риска, а также сформировать дополнительные условия в договоре; важно подтвердить, что подлежащий страхованию объект, действительно принадлежит страховщику, а также не менее важно раскрытие и понимание риска, характерного данному объекту; нужно принять решение о страховании данного объекта с применением медицинского, профессионального андеррайтинга и в соот-

ветствии с тарифами своей компании установить страховой тариф; в заключении подписать договор.

Существуют плюсы и минусы в профессии Андеррайтера, если говорить о плюсах, то ими будут являться:

- социальная защищенность при официальном оформлении в компании
- стабильность в заработной плате
- наличие отпусков и выходных дней.

К минусам можно отнести:

- специалистам, привыкшим работать с цифрами, достаточно сложно найти общий язык с клиентами (коммуникабельность необходима андеррайтеру);
- высокая ответственность андеррайтера перед компанией (так как именно он оценивает стоимость риска и дает согласие на его принятие на страхование).

Специалист этой профессии должен уметь комплексно подойти к решению всевозможных задач, также иметь аналитическое мышление. Опыт как работы в сфере андеррайтинга так и в разработке нормативной документации приветствуется, при устройстве плюсом будет владение дополнительными специальными программами. Если компания иностранная знание английского языка является обязательным.

К дополнительным требованиям можно отнести:

- андеррайтер должен обладать знаниями в сфере оценки рисков по личному и имущественному страхованию;
- понимать принципы построения страхового портфеля, финансовую устойчивость страховой организации и юридические аспекты страхования;
- знать бюджетирование и формирование страховых резервов;
- владеть андеррайтингом в перестраховании и урегулирование убытков.

Проанализировав работу андеррайтера в страховании можно определить должностные обязанности данного сотрудника, структуру требований к знаниям, умениям и требования квалификации, которые объединены в квалификационную характеристику андеррайтера.

Должностными обязанностями андеррайтера являются: оценка и контроль рисков страхования; написание заключения о возможности, либо невозможности договора страхования на определенных положениях; дефиниция ставок страховых тарифов и точных условий в договоре страхования; организация и подписание от имени страховщика договоров страхования; утверждение на страхование, либо перестрахование предложенного страхового риска; оказание консультации, а также ответы на запрос сотрудниками продающих подразделений, либо клиентов; создание страховых, либо перестраховочных портфелей и надзор за их показателями; построение нового страхового продукта, а также усовершенствование существующего.

Андеррайтер должен владеть: особенностями андеррайтинга в профильном виде страхования и способами статистической оценки рисков; базисными понятиями страхования; основными приемами и методами андеррайтинга, а также его понятиями; методами обеспечения финансовой устойчивости страховых компаний; рабочими документами страховщиков; правовыми основами страхования и основными нормативными актами; практикой и теорией сферы экономики, которую необходимо страховать; основой актуарных расчетов; основами расчета, структурой и экономическими принципами базирования страховых тарифов; основами создания страхового портфеля; законодательством, юстирующим сферу экономики, которую предполагается страховать; принципами бюджетирования.

Также, андеррайтер должен обладать навыками, такими как: реализация и осуществление мероприятий, которые направлены на понижение вероятности застрахованных рисков; понимание и выделение рисков по степени их опасности для страховой компании; изучение предлагаемых на страхование рисков и их возможных последствий.

Андеррайтер, помимо работы с цифрами большое количество времени работает с людьми: занимается консультированием, разъяснением, принимает участие в переговорах, зачастую обучает сотрудников продающих подразделений - все это требует высокой коммуникабельности.

Список литературы

1. Архипов, А.П. Страхование [Текст]: учебник / А.П. Архипов.–М.: КНОРУС, 2012. – 288 с.
2. Васильченко Е.И. Влияние санкций на страховой рынок России / Е.И. Васильченко // В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Отв. ред. А.Г. Коцаев, 2016. – С. 664-665.
3. Васильченко Е. И., Трегубенко З.С. Страхование и его государственное регулирование // Новая наука: Теоретический и практический взгляд. 2016. № 117-1. С. 165-167.

УДК 330

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РОССИИ

ДУБОВКА ЕВГЕНИЯ ЮРЬЕВНА

студент 4 курса
факультет финансы и кредит
Кубанский Государственный Аграрный Университет им. И.Т. Трубилина

АДЖИЕВА АННА ЮРЬЕВНА

доцент, к.э.н
факультет финансы и кредит
Кубанский Государственный Аграрный Университет им. И.Т. Трубилин

Аннотация: в статье рассматривается понятие платежного баланса, его основные аспекты и его роль в экономической ситуации страны. Анализируются основные тенденции, присущие платежному балансу России за 2013 – 2017 гг., а также выявляются его проблемные черты.

Ключевые слова: платежный баланс, платежный баланс России, тенденции.

MAIN TRENDS OF RUSSIA'S PAYMENT BALANCE

Abstract: The article considers the concept of the balance of payments, its main aspects and its role in the economic state of the country. The main tendencies inherent in the balance of payments of Russia for 2013 - 2017 are analyzed, as well as its problematic features are revealed

Keywords: balance of payments, balance of payments of Russia, trends

Международное движение товаров, услуг, знаний, капитала и рабочей силы отражается в платежном балансе. В экономической теории понятие "платежный баланс" впервые было употреблено в 1767 г. в работе в середине Джеймса Стюарта "Исследование о принципах политической экономии". Первоначально в термин платежного баланса вкладывалось только сальдо внешней торговли и связанного с ним движения золота [1].

Платежный баланс представляет собой статистическую систему, в которой отражены все внешнеэкономические операции между экономикой данной страны и экономикой других стран, осуществленные за определенный период (месяц, квартал или год)[2].

Кроме того платежный баланс можно охарактеризовать как отчет обо всех международных сделках резидентов той или иной страны с нерезидентами за определенный период (как правило квартал или год). Платежный баланс России представляет статистическую систему, в которой отражаются все валютные операции между резидентами и нерезидентами Российской Федерации, связанные со сменой прав собственности на товары, услуги, финансовые активы, а также предоставление труда и капитала

В Российской Федерации исходные для формирования платежного баланса собираются в первую очередь Федеральной службой государственной статистики, затем составляются и публикуются Центральным Банком России в своем периодическом издании «Вестник Банка России».

Платежный баланс страны характеризует темпы развития внешней торговли, а также уровень производства, занятости и потребления. Данные, отраженные в нем, помогают проследить в каких формах происходит привлечение иностранных инвестиций, погашение внешней задолженности стра-

ны, изменение международных резервов, состояние фискальной и монетарной политики, регулирование внутреннего рынка и валютного курса. Платежный баланс является одним из источников, данных для системы национальных счетов, а также используется при расчете ВВП.

Таблица 1

Динамика платежного баланса России, млн. долл.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение 2017 г. к 2013 г., (+,-)
Счет текущих операций	33 428	57 513	67 661	24 401	35 173	+ 1 745
Товары и услуги	122 307	133 653	111 130	66 208	83 886	- 38 421
Экспорт	591 958	562 551	393 116	332 396	410 793	- 181 165
Импорт	469 651	428 898	281 986	266 188	326 906	- 142 745
Первичные доходы	- 79 604	- 67 962	- 37 749	- 35 517	- 35 519	+ 44 085
К получению	42 177	47 173	37 267	40 526	48 354	+ 6 177
К выплате	121 728	115 135	75 016	76 043	87 873	- 33 855
Вторичные доходы	- 9 274	- 8 178	- 5 720	- 6 291	- 9 194	+ 150
К получению	17 332	17 643	10 023	8 642	10 216	- 7 116
К выплате	26 607	25 281	15 743	14 933	19 410	- 7 197
Счет операций с капиталом	- 395	- 42 005	- 309	- 764	- 233	+ 162
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-) (Сальдо счета текущих операций и счета операций с капиталом)	33 033	15 508	67 352	23 637	34 941	+ 1 908
Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-) (Сальдо финансового счета)	24 136	23 502	70 637	19 115	38 747	+ 14 611
Прямые инвестиции	17 288	35 051	15 232	- 10 225	10 748	- 6 540
Портфельные инвестиции	11 012	39 943	26 423	- 2 361	- 8 072	- 19 084
Производные финансовые инструменты	346	5 312	7 432	451	150	- 196
Прочие инвестиции	17 567	50 743	19 847	23 007	13 286	- 4 281
Резервные активы	- 22 077	- 107 547	1 704	8 244	22 636	+ 44 713
Чистые ошибки и пропуски	- 8 898	7 994	3 285	- 4 522	3 806	+ 12 704

Анализируя данные таблицы 1, можно сделать вывод, что счет текущих операций в 2017 г. по сравнению с 2013 г. увеличился на 1 745 млн. долл. И составил 35 173 млн. долл. Экспорт товаров и услуг за анализируемый период уменьшился на 181 165 млн. долл., данную ситуацию можно объяснить негативным влиянием введенных против России санкций. Следствием санкций стала нехватка финансовых ресурсов в стране из-за сужения возможностей получения кредитов на внешних рынках, повышение процентных ставок, ухудшение состояния платежного баланса и снижение золотовалютных резервов страны[3].

Объем импорта товаров и услуг в 2017 г. составил 326 906 млн. долл. И по сравнению с 2013 г. уменьшился на 142 745 млн. долл.

Первичные доходы за отчетный период увеличились на 44 085 млн. долл. по сравнению с 2013 г.

Показатель первичных доходов к получению в 2017 г. составил 48 354 млн. долл. и увеличился по сравнению с 2013 г. на 6 177 млн. долл.

Вторичные доходы за анализируемый период увеличились на 150 млн. долл. Показатель вторичных доходов к получению в 2017 г. уменьшились на 7 116 млн. долл. и составили 10 216 млн. долл. Вторичные доходы к выплате в 2017 г. составили 87 873 млн. долл. и по сравнению с 2013 г. уменьшились на 7 197 млн. долл.

Показатель по счету операций с капиталом за анализируемый период увеличился на 162 млн. долл. и в 2017 г. составил – 233 млн. долл.

Объем чистого кредитования в 2017 г. составил 34 941 млн. долл. и по сравнению с 2013 г. увеличился на 1 908 млн. долл. Сальдо финансового счета за анализируемый период увеличилось на 14 611 млн. долл.

Показатель прямых инвестиций в 2017 г. уменьшился на 6 540 млн. по сравнению с 2013 г. долл. и составил 10 748 млн. долл. Объем портфельных инвестиций за анализируемый период уменьшился на 19 084 млн. долл.

Производные финансовые инструменты за отчетный период уменьшились на 196 млн. долл. и в 2017 г. составили 150 млн. долл. Объем резервных активов в 2017 г. составил 22 636 млн. руб. и по сравнению с 2013 г. увеличился на 44 173 млн. долл.

Чистые ошибки и пропуски за анализируемый период увеличились 12 704 млн. долл. и в 2017 г. составили 3 806 млн. долл.

Таким образом, можно сделать вывод, что платежный баланс важная экономическая категория, требующая анализа и выявления проблемных аспектов и определения путей их преодоления. Платежному балансу в России присущи как положительные, так и негативные тенденции. Отрицательная динамика основных показателей в первую очередь связана с санкциями, введенными против нашей страны, а также ответными ограничениями. Однако, исходя из анализа данных, представленных в таблице 1, можно заметить, что объем экспорта и импорта товаров и услуг в 2017 г. стабилизировался и начал небольшими темпами возрастать.

Список литературы

1. Гайсин Р.С. Экономическая теория: учебник / Под ред. Р.С. Гайсина. – М.: НИЦ ИНФРА-М. – 2014
2. Гродский В.С. Экономикс: учебное пособие для бакалавров. — М.: ИНФРА-М. — 2015. — 220 с.
3. Аджиева А.Ю. // Особенности инфляционных процессов в России за 2012-2016 гг. – 2017 г. – С. 182-191.

УДК 331.5

УСТОЙЧИВЫЕ НЕФОРМАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

АДЖИЕВА А.Ю.доцент, кандидат экономических наук
доцент кафедры «Финансы и кредит»

«Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

ЛЯШЕНКО К.В.

студентка

4 курс, факультет «Финансы и кредит»

«Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

Аннотация: В данной статье была рассмотрена сущность устойчивых неформальных институтов, оказывающих существенное влияние на функционирование экономики страны в целом. Благодаря своему неоднозначному влиянию на экономический сектор, проблема существования неформального сектора, на данный момент, актуальна для большинства современных государств, начиная от индустриальной России, заканчивая постиндустриальными странами Европы и США. Особое внимание уделяется проблеме неформальных институтов в России. Анализируются положительные и отрицательные эффекты воздействия данных институтов в нашей стране. Рассматривается степень занятости населения в неформальном секторе, а также рекомендации по его регулированию.

Ключевые слова: неформальная занятость; институты; недобросовестное поведение; формальные правила

Abstract: In this article, we examined the essence of stable informal institutions that have a significant impact on the functioning of the country's economy as a whole. With the help of this ambiguous influence on the economic sector, the problems of this informal sector, at the moment, are relevant for most modern states, from industrial Russia to the post-industrial countries of Europe and the USA. Particular attention is paid to the problems of informal institutions in Russia. The positive and negative effects of these institutions in our country are analyzed. The degree of employment of the population in the informal sector is examined, as well as recommendations for its regulation.

Keywords: informal employment; institutions; unscrupulous behavior; formal rules

Понятие института как совокупности ролей и статусов, необходимых для удовлетворения различных потребностей, было заимствовано экономистами из социологии.

Неформальные правила, в первую очередь, ограничивают людей в тех областях экономической жизни, где отсутствуют формальные правила. Это связано с несколькими причинами, такими как отсутствие формальных правил, общий характер формальных правил или с нецелесообразностью формальных правил.

Общий характер формальных правил.

Общий характер формальных правил часто требует дополнительных разъяснений относительно их применения. Неформальные правила в данном случае служат инструментом интерпретации формальных правил. Для примера можно взять правила деловой этики, объясняющие правила поведения в определенных ситуациях.

Работоспособность неформальных правил, в данной ситуации, обеспечивается социальными санкциями, накладываемыми на членов социума нарушающих установленные неформальные правила поведения. Примером накладываемых социальных санкций можно привести остракизм, предполагающий исключение человека из общества или его бойкотирование. Приверженность неформальным правилам укоренилась у людей с первобытных времен.

Главным преимуществом неформальных правил, во-первых, является их быстрая адаптивная приспособляемость к изменениям внешней среды. Во-вторых, возможность применения различных санкций в каждом конкретном случае.

При изучении достоинств неформальных правил, сразу становятся видны их недостатки.

Для неформальных институтов не существует официальных трактовок, как в случае с формальными правилами, они по своей структуре имеют двойные стандарты и дискриминационный характер.

Также, социальные санкции становятся неэффективны в случае, если человек не боится их, в случае когда девиантное поведение принесет больше прибыли. Так же, неформальные правила меняются под изменениями внешней и внутренней политики государства, начинают носить дискриминационный характер.

Преимущества формальных институтов.

Формализация правил позволяет расширить их нормативную функцию. Официальная фиксация формальных правил и их запись в виде закона дает возможность людям экономить на трансакционных издержках, делает точное трактование санкциям за нарушение этих правил, устраняет содержащиеся в них противоречия.

Так же, формальные правила являются механизмом решения проблемы безбилетника. Если отношения повторяются постоянно, то их участников невозможно принудить неформально к исполнению правила, поскольку механизмы репутации не работают. Чтобы данные отношения были эффективны, требуется вмешательство государства. К примеру, человек приживающийся в обществе имеет определенную выгоду с этого, но может отказаться от обязанностей связанных с получением данной прибыли. Чем многочисленнее общество, тем больше проявляется тенденция людей применять стратегию безбилетника, что делает данную проблему особенно острой для больших групп с безличными отношениями и призывает необходимости внешнего вмешательства.

Коррупция, лоббизм в государственном секторе РФ, схемы уходов от налогообложения – все это лишь часть неформальных правил, сложившихся в нашей стране. В своем роде, Россия представляет собой удивительную ситуацию преобладания неформальных правил над формальными, не смотря на целесообразность формальных институтов. Укоренившийся со времен царской России термин блата, непрозрачное финансирование предприятий, а также рейдерство.

В период распада СССР неформальные правила помогли многим предприятиям держаться на плаву, в силу неспособности формальных правил осуществлять свои функции. Так же произошла переориентировка с обеспечения населения дефицитными товарами на более дешевую, не качественную продукцию.

Таким образом, неформальные нормы и правила постепенно вытесняют формальные. Это происходит в том случае когда последние, не принося значительных, ощутимых выгод порождают неоправданные, излишние издержки у их участников. Подобное не выгодно ни непосредственно самому государству, ни гарантам этих правил. В таком случае говорят, что формальные правила как бы "засыпают". Они, все еще находясь в силе, перестают быть объектом наблюдения со стороны их гарантов, а, в силу своей неэффективности и неоправданной затратности для своих субъектов- перестают использоваться.

Примерами деформализации правил могут, например, служить нормы взаимоотношений на предприятиях или организациях, по факту складывающихся "вокруг" формальных инструкций. В данном случае, целью таких норм является эффективное достижения поставленных целей и задач.

Неформальные нормы и правила являются, пожалуй, одними из важнейших аспектов управленческой деятельности. В организации преобладают (или как минимум-присутствуют) персонализированные и неформализованные соглашения и договоренности (будь то договоренности по поводу оплаты

труда, распределения работы и обязанностей, или же карьерного роста).

Помимо всего прочего, неформальные отношения с руководством, зачастую, влияют и на размер оплаты труда рабочих. В неформальных сделках, даже штрафные санкции, существующие в формальной структуре любого предприятия, становятся объектом торга.

Таким образом, формируется система определенных зависимостей, неформальных долгов, носящих под собой персонифицированный характер. На основе этих взаимоотношений выстраивается сложная, запутанная система неформальных трудовых отношений.

Неформальные институты существовали и до нашего времени остаются в российской экономике.

Список литературы

1. АДЖИЕВА А.Ю., ДИКАРЕВА И.А. Некоторые подходы к аудиту финансовых результатов / А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // Новая наука: теор. и практич. взгляд. - 2016. № 8 (88). - С. 245-248.
2. Громадская О.С. Неформальные институты в современной экономике России. Проблемы экономики. – 2010. - №1. – С. 8-10
3. МИСАКОВ А.В., АДЖИЕВА А.Ю., ДИКАРЕВА И.А. Организационные аспекты аудита финансовых организаций / А.В. Мисаков, А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // International Scientific Review. - 2016. № 11 (21). - С. 56-58.

УДК 330

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ООО «ПРОГРЕСС», Г. ВЛАДИВОСТОК

КРИВОШАПОВА СВЕТЛАНА ВАЛЕРЬЕВНА

к.э.н., доцент

ДУДКИНА ПОЛИНА ВЯЧЕСЛАВОВНА

Студент

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

Аннотация: В данной статье раскрывается сущность финансовых результатов деятельности коммерческой организации и пути их увеличения. Автор проанализировать порядок динамику и структуру финансовых результатов на примере торговой организации ООО «Прогресс», город Владивосток, Приморский край.

Ключевые слова: финансовые результаты, доход, прибыль, рентабельность, резервы роста.

ANALYSIS OF THE DYNAMICS AND STRUCTURE OF THE FINANCIAL RESULTS OF THE ORGANIZATION ON THE EXAMPLE OF ООО PROGRESS, VLADIVOSTOK

**Krivoshapova Svetlana Valeryevna,
Dudkina Polina Vyacheslavovna**

Abstract: This article discloses the essence of financial results of the commercial organization and ways to increase them. The author will analyze the order of the dynamics and structure of financial results by the example of the trade organization LLC Progress, Vladivostok, Primorsky Krai.

Keywords: financial results, income, profit, profitability, growth reserves.

Оценить состояние финансово-хозяйственной деятельности коммерческой организации можно на основе изучения финансовых результатов его работы, которые зависят от совокупности условий хозяйствования, осуществления денежного оборота, кругооборота стоимости, движения финансовых ресурсов и финансовых отношений в хозяйственном процессе [1, с.10]. Рост финансовых результатов означает эффективное управление организацией. А эффективность управления организацией во многом зависит от возможности получения ее руководством и другими уполномоченными сотрудниками достоверной и оперативной экономической информации, формируемой в процессе ведения бухгалтерского учета и находящей этой информации в формах бухгалтерской отчетности [2]. Однако здесь особое внимание по мнению Василенко М.Е., Левкина Е.В., Малышева В.В. [3] следует обратить на некоторые различия между РСБУ и МСФО, которые состоят в том, что в российских стандартах, регламентирующих составление финансовой отчетности, превалирует принцип неизменной оценки

активов и обязательств, что снижает качество финансовой отчетности для различных групп пользователей (внешних и внутренних), делает анализ финансового состояния компании формальным и недостаточно достоверным [3, с.67].

Кроме того, оценивая эффективность деятельности той или иной организации следует учитывать тот факт, является ли она малым предприятием, которые как известно составляют свою отчетность в упрощенном виде, что усложняет проведение анализа финансовых результатов по общепринятой методике. В таком случае целесообразно основываться на работу Конвисаровой Е.В. «Особенности методического инструментария анализа финансового состояния субъектов малого бизнеса» [4].

В целом исследование теоретических основ, полученных из учебных пособий и публикаций отечественных специалистов, позволяет сделать вывод, что финансовый результат организации определяется как разница между сальдо доходов и расходов отчетного периода нарастающим итогом с начала года до отчетной даты, принимая во внимание, что в бухгалтерском учете финансовый результат хозяйственной деятельности определяется подсчетом и балансированием всех прибылей и убытков за отчетный период [5, с.23]. Показатели финансовых результатов характеризуют абсолютную эффективность хозяйствования организации по всем направлениям его деятельности: производственной, снабженческой, финансовой и инвестиционной [6, с.245]. При этом показатели отчета о финансовых результатах прямо и косвенно формулируются из счетов Главной книги и выводятся из учетных данных. Отсюда вытекает органическая связь между бухгалтерским учетом и бухгалтерской отчетностью, которая состоит в том, что учетные данные переходят в соответствующие формы отчетности в виде синтезированных итоговых показателей.

Особенности формирования финансовых результатов торговых организаций, таких как ООО «Прогресс», имеют некоторые тонкости, но, в принципе, особо ничем не отличаются от организаций других сфер деятельности. Так, организация учета и порядок составления бухгалтерской (финансовой) отчетности в ООО «Прогресс» осуществляются в соответствии с требованиями действующего российского законодательства. Основными формами являются бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах.

Таблица 1

**Горизонтальный анализ формы «Отчет о финансовых результатах»
ООО «Прогресс» за 2014-2016гг. (тыс. руб.)**

Показатель	2014	2015	2016	Отклонение предыдущего года от базисного		Отклонение отчетного года от базисного	
				Абсолютное, тыс. руб.	Относительное, %	Абсолютное, тыс. руб.	Относительное, %
Выручка	225571	238880	277654	13309	105,90	52083	123,09
Себестоимость	155593	198847	226567	43254	127,80	70974	145,62
Валовая прибыль	69978	40033	51087	-29945	57,21	-18891	73,00
Коммерческие расходы	30440	28261	33694	-2179	92,84	3254	110,69
Прибыль от продаж	39538	11772	17393	-27766	29,77	-22145	43,99
Прочие доходы	309	6831	7765	6522	2210,6	7456	2512,9
Прочие расходы	2161	5679	5832	3518	262,80	3671	269,88
Прибыль (убыток) до налогообложения	42545	12924	19326	-29621	30,38	-23219	45,42
Текущий налог на прибыль	8509	2633	4487	-5876	30,94	-4022	52,73
Чистая прибыль	34036	10291	14839	-23745	30,24	-19197	43,60

Основной вид деятельности ООО «Прогресс» - оптовая торговля фармацевтическими и медицинскими товарами, изделиями медицинской техники и ортопедическими изделиями, поэтому выручка организации (доходы по основной деятельности) формируются за счет реализации вышеназванных товаров. Для анализа динамики финансовых результатов проводится горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах, а для оценки структуры финансовых результатов – вертикальный анализ.

Проведенный горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах ООО «Прогресс», отраженный в таблице 1, позволяет вывить отрицательную динамику финансовых результатов организации. За три года по всем видам прибыли отмечается падение в 2016 г. по сравнению с 2014 г. Несмотря на повышении в 2016 году относительно 2015 г., 2014 год пока остается самым прибыльным.

Проведенный вертикальный анализ финансовых результатов, представленный в таблице 2, позволяет сделать вывод о положительном влиянии структурных изменений показателей на увеличение чистой прибыли ООО «Прогресс». Прибыль до налогообложения занимает большую долю в валовой прибыли ООО «Прогресс», далее - операционная прибыль и чистая. В 2015-2016гг. процентное соотношение видов прибыли стало равным.

Таблица 2
**Вертикальный анализ формы «Отчет о финансовых результатах»
ООО «Прогресс» за 2014-2016гг. (тыс. руб.)**

Показатель	2014 год		2015 год		2016 год		Отклонение	
	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итогу	2015/ 2014	2016/ 2014
Выручка	225571	100	238880	100	277654	100	0,00	0,00
Себестоимость	155593	68,98	198847	83,24	226567	81,60	14,26	-1,64
Валовая прибыль	69978	31,02	40033	16,76	51087	18,40	-14,26	1,64
Коммерческие расходы	30440	13,49	28261	11,83	33694	12,14	-1,66	0,30
Прибыль от продаж	39538	17,53	11772	4,93	17393	6,26	-12,60	1,34
Прочие доходы	309	0,14	6831	2,86	7765	2,80	2,72	-0,06
Прочие расходы	2161	0,96	5679	2,38	5832	2,10	1,42	-0,28
Прибыль до налогообложения	42545	18,86	12924	5,41	19326	6,96	-13,45	1,55
Текущий налог на прибыль	8509	3,77	2633	1,10	4487	1,62	-2,67	0,51
Чистая прибыль	34036	15,09	10291	4,31	14839	5,34	-10,78	1,04

Соотношение доходов и расходов формы «Отчет о финансовых результатах», видно, что с каждым годом уменьшается соотношение доходы/расходы (с 1,2 в 2014 году до 1,07 в 2016 году), как можно видеть в таблице 3. А вот соотношение прочих доходов к расходам, наоборот, увеличивается, то есть прочие доходы увеличиваются быстрее, чем прочие расходы. Однако в целом соотношение всех доходов к расходам за три года снизилось, что еще раз подтверждает необходимость внесения изменений в политику управления затратами на предприятии.

Таблица 3
Соотношение доходов и расходов формы «Отчет о финансовых результатах» ООО «Прогресс» за 2014-2016гг. (тыс. руб.)

Показатель	2014	2015	2016
Доходы от обычных видов деятельности	225571	238880	277654
Расходы от обычных видов деятельности	186033	227108	260261
Отношение доходов от обычных видов деятельности к расходам от обычных видов деятельности	1,21	1,05	1,07
Прочие доходы	309	6831	7765
Прочие расходы	2161	5679	5832
Отношение прочих доходов к прочим расходам	0,14	1,2	1,33
Общая сумма доходов	225880	245711	285419
Общая сумма расходов	188194	232787	266093
Отношение общей суммы доходов к общей сумме расходов	1,2	1,06	1,07

По результатам проведенного анализа для ООО «Прогресс» были даны рекомендации, направленные на повышение финансовых результатов организации. Так, для принятия правильных управленческих решений в части формирования товарного ассортимента и планирования сбыта руководству ООО «Прогресс» следует основываться на маржинальном подходе, отражающим тесную взаимосвязь объемов продаж, поступающей выручки, издержек обращения и расходов по продажам.

С целью управления прибылью в ООО «Прогресс», а конкретно ее увеличения, помимо стандартной техники проведения анализа безубыточности необходимо проводить анализ финансовых показателей риска операционной деятельности предприятия, то есть использовать эффект операционного рычага. Поскольку любое изменение выручки от реализации приводит к изменению объемов прибыли, то операционный рычаг будет характеризовать возможные темпы роста прибыли и риск ее потери. Все эти рекомендации в совокупности обеспечат финансовую стабильность и повысят платежеспособность.

Список литературы

- 1 Канке А.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие. / А.А. Канке, И.П. Кошечкина. – М.: Инфра-М, 2014. – 288 с.
- 2 Заббарова О.А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность организации: учебное пособие. / О.А. Заббарова. - М.: Финансы и статистика, 2015. – 176с.
- 3 Василенко М.Е., Левкина Е.В., Малышева В.В. Совершенствование бухгалтерской отчетности в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса – 2014. - № 4. – С.66-80
- 4 Конвисарова Е.В. Особенности методического инструментария анализа финансового состояния субъектов малого бизнеса // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса – 2017. - № 5. – С.55-58.
- 5 Патров В.В. Бухгалтерская отчетность организации: учебное пособие. – 2-е издание / В.В. Патров, В.А. Быков. – М.: МЦФЭР, 2015. – 432с.
- 6 Шуляк П.Н. Финансы предприятия: учебное пособие. – М.: Дашков и К, 2016. – 720с.

© С.В. Кривошапова, П.В. Дудкина, 2018

УДК 336

НОВЫЕ ВИДЫ МОШЕННИЧЕСТВА С ПЛАТЁЖНЫМИ КАРТАМИ В РОССИИ

БОНДАРЧУК О.П.кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Финансы и кредит»

«Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

ЛЯШЕНКО К.В.

студент

4 курс, факультет «Финансы и кредит»

«Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

Аннотация: В статье рассмотрены новые способы махинаций с платёжными картами в Российской Федерации. Рассмотрены способы защиты средств банковских карт. Приведён конкретный пример недавно появившейся защиты карт в ПАО «Сбербанк России». Предложены способы защиты от мошеннических операций с банковскими картами.

Ключевые слова: банковская карта; схемы мошенничества с банковскими картами; скимминг; фишинг; киберпреступники; защита банковских карт.

Abstract: The article considers new ways of fraud with payment cards in the Russian Federation. The methods of protecting Bank funds cards. Concrete example recently introduced the protect cards in PJSC "Sberbank of Russia". Proposed methods of protection from fraudulent transactions with Bank cards.

Keywords: Bank card; fraudulent use of credit cards; skimming and phishing; cybercriminals; protecting credit cards.

Недавний переход российских граждан на безналичные расчёты, а именно появление кредитных и депозитных банковских карточек, которые упростили повседневную жизнь, поспособствовал ряду проблем. В настоящее время участились случаи кражи денежных средств с банковских карточек. Каждый раз злоумышленники придумывают всё новые способы похищение денег.

Банковская карта – это инструмент безналичных расчётов, предназначенный для совершения операций с деньгами, находящимися у эмитента [1]. Другими словами, это средство платежа, позволяющее безналичным способом расплачиваться за товары и услуги в магазинах, за коммунальные платежи в терминалах, совершать покупки через интернет, а также при желании можно снять наличные деньги в банкомате.

Рост количества безналичных операций, осуществляемых с помощью банковских карт, привлёк особое внимание у злоумышленников. На сегодняшний день существует более 10 способов мошенничества с банковской картой. Рассмотрим новые схемы мошенничества с банковских счетов.

1. Вредоносное программное обеспечение (ПО) – это ряд вредоносных программ, которые похищают пароли, перехватывая SMS-сообщения со смартфонов. Пользователи мобильных устройств, компьютеров постоянно скачивают различные приложения, в том числе платёжные приложения. Таким образом, хакеры проникают в смартфон и получают доступ к электронным кошелькам.

Наиболее приоритетными программными компонентами (плагинами) для эксплуатации уязвимостей являются: Java, Flash, InternetExplorer и AdobeAcrobatReader[3, с.76].

2. Скимминг – вид мошенничества с банковскими картами, при котором используется скиммер – инструмент для считывания магнитной дорожки банковской карты, а также приспособление, установленное на клавиатуру банкомата, в виде специальных накладок, которые внешне повторяют оригинальные кнопки банкомата, а также незаконно установленные видекамеры для получения информации о PIN-коде [4].

3. Фишинг - это хищение персональных данных с помощью фишинговых сайтов: клиент переходит по ссылке на поддельный сайт платёжного сервиса, где ему предлагается ввести свои данные. Указав на таком сайте логин, пароль и любую другую конфиденциальную информацию, пользователь фактически предоставляет злоумышленникам доступ к своим средствам [2, с.18-19].

4. Доверительный метод. Эта схема рассчитана на пользователей интернет магазинов. Часто мошенники создают поддельные сайты или группы в социальных сетях, указывая в качестве оплаты электронные деньги. Оформляя заказ на подобных сайтах, клиент вносит предоплату и рискует остаться без покупки и без денежных средств.

5. Кибератаки в социальных сетях. Киберпреступники с помощью компьютерных программ взламывают аккаунты в социальных сетях и делают от чужого имени рассылки друзьям с подобным текстом: «Привет, можно тебе скинуть пароль от моей SIM-карты, на мой телефон почему-то не приходит». Пользователи социальных сетей соглашаются помочь своим знакомым и высылают номер своего телефона и код из SMS-сообщения. Так мошенники узнают PIN-коды у держателей карт различных банков и похищают денежные средства с их счетов.

Сегмент рынка в России и СНГ	Кол-во групп	Общее число успешных атак в день	Средняя сумма одного хищения	Сколько воруют в день	Q2 2016- Q1 2017		Q2 2015- Q1 2016		Процент роста к прошлому периоду
					в RUB	в USD	в RUB	в USD	
Хищения в интернет-банкинге у юридических лиц с использованием вредоносных программ	3	2	1 250 000 ₽	2 500 000 ₽	622 500 000 ₽	\$10 375 000	956 160 000 ₽	16 774 737 \$	-35%
Хищения в интернет-банкинге у физических лиц с использованием вредоносных программ	1	1	63 000 ₽	63 000 ₽	15 687 000 ₽	\$261 450	6 424 200 ₽	112 705 \$	144%
Хищения у физических лиц с Android-троянами	10	300	11 000 ₽	3 300 000 ₽	821 700 000 ₽	\$13 695 000	348 600 000 ₽	6 115 789 \$	136%
Целевые атаки на банки	2	—	—	—	1 630 000 000 ₽	\$27 166 667	2 500 000 000 ₽	43 859 649 \$	-35%
Фишинг	15	950	1 000 ₽	950 000 ₽	236 550 000 ₽	\$3 942 500	—	—	—
Обналичивание похищаемых средств	—	—	—	2 638 350 ₽	1 390 449 150 ₽	\$23 174 153	1 715 032 890 ₽	30 088 296 \$	-19%
Итого				6 813 000 ₽	4 716 886 150 ₽	\$78 614 769	5 526 217 090 ₽	96 951 177 \$	-15%

Рис. 1. Оценка рынка высокотехнологичных преступлений за 2015-2017 г.

Рост числа атак и сумм хищений является ярким индикатором финансовой активности киберпреступников, изменения их тактики и целей. Большая часть хакеров следует за деньгами. Если они находят новые, более высокооплачиваемые и безопасные способы заработка, то начинают инвестировать именно туда, создавая новые инструменты, услуги, схемы проведения атак [5].

По данным ежегодной конференции CyberCrimeCon в период 2016-2017 г. было зафиксировано снижение рынка киберпреступлений в России и СНГ на 15% (см. рисунок 1).

По итогам конференции CyberCrimeCon за 2016-2017 гг. наибольший прирост приходился на хищения у физических лиц с использованием вредоносных программ и составил 144%, на хищения у физических лиц с Android-троянами – 136%. Эта динамика говорит о том, что мошенники каждый раз придумывают новые и непохожие друг на друга вредоносные программы для мобильных устройств и ком-

пьютеров. Также в 2016-2017 гг. был зафиксирован новый вид махинации – фишинг, с помощью которой в России и странах СНГ была украдена сумма в размере 236 550 000 руб.

В связи с участившимися случаями незаконного списания денежных средств с банковских карт ПАО «Сбербанк России» в 2017 году разработал полис страхования всех банковских карт (основных и дополнительных), выпущенных банком и привязанных к счетам клиентов. Полис страхования позволяет защитить средства на банковских картах. Его можно оформить в любом отделении ПАО «Сбербанк России» всего за 790 рублей. Приобретая такой полис, клиенты банка, в случае наступления страхового случая, получают страховую выплату в установленном размере.

В современном мире схем мошенничества с банковскими картами очень много и с каждым годом их число растёт. Чтобы предотвратить незаконное списание денежных средств в таблице 1 предлагаются элементарные способы защиты.

Таблица 1.

Способы защиты от мошеннических операций с банковскими картами

Вид мошенничества с банковскими картами	Предлагаемые способы защиты
1. Вредоносное ПО	<ul style="list-style-type: none"> - установка антивирусных программ на мобильные устройства, компьютеры; - не скачивать программы, приложения с подозрительных сайтов, непроверенных источников; - ни в коем случае не запускать незнакомые приложения, автоматически скаченные с интернета
2. Скимминг	<ul style="list-style-type: none"> - внимательно осмотреть банкомат перед тем, как вставить в него банковскую карту; - вводя PIN-код, прикройте клавиатуру от подсматривания
3. Фишинг	<ul style="list-style-type: none"> - внимательно осмотреть название сайта, на котором происходит покупка, в адресной строке; - использование привязки электронного кошелька к e-mail адресу
4. Доверительный метод, киббератаки в социальных сетях	<ul style="list-style-type: none"> - ни кому не передавать PIN-код из SMS-сообщения; - не стоит доверять группам, интернет-магазинам с подозрительно низкими ценами; - если все-таки хотите помочь другу, который обратился к Вам с просьбой в социальной сети, то обязательно свяжитесь с ним по мобильному телефону, чтобы убедиться в реальности его намерений

Любителям оплачивать покупки в интернет-магазинах стоит завести отдельную карту, на которую можно перекидывать небольшие суммы денежных средств для оплаты. Пользуясь современными пластиковыми картами нужно быть предельно осторожными при совершении каких-либо операций.

Список литературы

1. Положение Банка России от 24 декабря 2004 г. № 266-П «Об эмиссии платёжных карт и об операциях, совершаемых с их использованием» (с изменениями и дополнениями от 14 января 2015 г.).
2. Бондарчук О.П., Маслова Ю. С. «Анализ состояния и развития банковской системы РФ 2012-2017 гг.» // Управление социально- экономическими системами: теория, методология, практика Сборник статей II Международной научно-практической конференции. – 2017. С. 69-73.
3. Сбербанк России // [Электронный ресурс]: официальный сайт. Режим доступа: <http://www.sberbank.ru/ru/person>, свободный.
4. Информационный портал GROPIB«Hi-TechCrimeTrends 2017» // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.group-ib.ru/>, свободный.

УДК 351

НА ПУТИ К ЦИФРОВОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

ЗЫРЕВА МАРИНА АЛЕКСАНДРОВНА

старший преподаватель
кафедры «Государственного управления»
ФГБОУ ВО «Тверской государственной университет»

Аннотация: в статье рассматривается стратегическая программа Российской Федерации «Цифровая экономика»- масштабная программа, которая должна быть в центре внимания всего российского бизнес-сообщества, но к сожалению, к ее обсуждению и реализации вовлечены некоторые. Какие недостатки и их последствия можно уже наблюдать при текущей тактике реализации «правильной» программы?

Ключевые слова: цифровая трансформация, бизнес-сообщество, общество, государственное управление, инновации

ON THE WAY TO DIGITAL RUSSIAN ECONOMY

Zyreva Marina

Abstract: in the article the strategic program of the Russian Federation is considered. "Digital economy" is a large-scale program that should be at the center of attention of the entire Russian business community, but unfortunately, some are involved in its discussion and implementation. What shortcomings and their consequences can already be observed with the current tactic of implementing the "right" program?

Keywords: digital transformation, business community, society, public administration, innovation

«Данные – это новая нефть»

Дмитрий Медведев, председатель Правительства Российской Федерации.

Информация и технологии ее обработки существуют с незапамятных времен, письменность – первый пример информационных технологий. Яркий пример эффективного использования информационных технологий в государственном управлении – эпоха правления царя Хаммурапи.

Тенденции применения и влияния на общество и экономику информационных технологий стали предметом исследования “Digital vortex” Global Center for Digital Business, с результатами можно ознакомиться на их сайте агентства.

Скачкообразное развитие общества и государственности четко прослеживается в работах Л.Н. Гумилева по теории пассионарности, Э.Тоффлера («Третья волна»), где движущей силой изменений является накопление в обществе некоторого объема энергии (пассионарности) или накопленных знаний. С начала 2000 гг. стали чаще говорить об информационном обществе как о новом витке, волне развития общества и государственности, где ценности личности становятся центральными, а информация и технологии ее продвижения (распространения) – стали основным источником изменений.

«Власть меньшества» как общий тренд в государственном управлении многих государств в настоящее время стал ведущим, а информационные технологии меняют целые отрасли, регионы, формируя уже цифровое общество и возможно цифровое государство.

Однако массовые исследования в области трансформации государственного управления под

воздействием «цифровых вихрей» отсутствуют. Есть отдельные мнения экспертов и консалтеров, которые принимали участие или активно взаимодействуют с органами государственной власти передовых стран в области ИТ. Конференция «Открытые инновации-2017» стала резонансным событием в Российской Федерации. Вопросы пленарного заседания «Цифровая экономика. Общество, бизнес, государство» (<https://openinnovations.ru/video>) - «Как национальные лидеры подходят к задачам создания цифровой экономики? Какие возможности технологии создают для повышения эффективности государственного управления? По каким правилам создаются, развиваются и трансформируются цифровые компании? Как технологическая революция меняет частную и общественную жизнь? Какие риски важно осознавать и предвидеть?» - крайне актуальны и для Российской Федерации. Готовых ответов нет, есть только тренды и тенденции, которые нельзя игнорировать. Какие ответы мы как члены российского общества услышим или увидим, зависит от каждого участника подобных обсуждений. Так проявляется «власть меньшества» в глобальном масштабе.

С советских времен кибернетики существовал принцип «уровень использования информационной системы определяется уровнем грамотности пользователей», который в «информационную эпоху» (в созвучие с определениями М.Кастельса в работе «Информационная эпоха») обретает особую актуальность.

На пути к цифровой трансформации необходимо учитывать насколько соответствуют друг другу критические факторы: готовность людей к цифровой трансформации, готовность традиционных компаний к цифровым трансформациям и готовность государства к цифровым трансформациям. Соответствие уровня готовности этих трех элементов определяет скорость и успешность масштабных изменений.

Цифровая трансформация:

- меняет принципы и нормы государственного регулирования,
- меняет понимание и способы реализации информационной безопасности на уровне государства (Инфофорум – 2018, Доктрина информационной безопасности Российской Федерации, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 5 декабря 2016г.№646)
- меняет подходы к защите и сохранности личных и персональных данных,
- предъявляет требования к скорости нормотворческой деятельности, которая чаще всего не будет успевать за скоростью трансформаций,
- приводит к появлению «трансграничных» сервисов, где трудно закрепить границы ответственности за участниками
- формирует новые формы общества как синтеза биороботов и людей,
- порождает новые виды коммуникаций участников рынка и общества в виде распределенных реестров, которые существенно и с огромными скоростями меняет привычные институты доверия, подтверждения сделки и фактов жизни;

И это далеко не полный перечень «вызовов», которые эксперты и футурологи, могут назвать.

Российская Федерация имеет существенный потенциал на пути цифровой трансформации, принятая Правительством РФ в 2017 году стратегическая программа «Цифровая экономика» выделяет пять приоритетных направлений деятельности

- Государственное регулирование,
- Информационная инфраструктура,
- Исследования и разработки,
- Кадры и образование,
- Информационная безопасность,
- Государственное управление,
- Умный город,
- Цифровое здравоохранение»

Перечисленные направления очень емки и сложны, реализация которых потребует усилия многих участников общества, бизнес-среды и государства. Самой сложной задачей при реализации масштабных проектов является организация общей платформы для взаимодействия всех участников про-

цесса, в которой будут задействованы не только ответственные государственные служащие и госкорпорации, но и практически каждый участник российского бизнес-сообщества и гражданин.

К сожалению, при внимательном изучении программы «Цифровая экономика» только в разделе «Исследования и разработки» есть показатель «Количество цифровых платформ», срок достижения которого приходится на 2017 г., а фактов подтверждения достижения этого показателя ни в 2017 г., ни в 2018 г. автор статьи так и не нашла. Таким образом, общей цифровой площадки взаимодействия органов власти, бизнес-сообщества и граждан на момент апреля 2018 года (что является ключевым фактором достижения успеха в широкомасштабных программах массового взаимодействия заинтересованных акторов) так и не создано. Последствия этого явления могут (и скорее всего) станут катастрофическими – стратегическая программа для всей Российской Федерации станет активностью определенного количества ознакомленных частных лиц, госкорпораций и государственных учреждений, выбросив за границы цифровой трансформации основу любой экономики: малый и средний бизнес, тем самым еще больше разделив участников российской деловой среды по признаку «доступности цифровых ресурсов» и «вовлеченности в цифровую трансформацию».

Обращает на себя внимание и тот факт, что большинство (если не все показатели и индикаторы) программы «Цифровой экономики» не согласованы между собой, разрознены (что можно объяснить разными направлениями «Цифровой экономики»): в направлении «Кадры и образование» есть показатели, пересекаемые с показателями направления «Информационная инфраструктура», связанные с широкополосным доступом в интернет, но нет ни одного показателя из направления «Цифровое здравоохранение», «Умный город», «Государственное регулирование». Неужели, чтобы достичь целей по направлению «Кадры и образование» нужен только доступ в Интернет!

Достижимые задачи и вехи на направлениях «Цифровое экономики» очень емки и масштабны, недостижение одного из которых может привести к снижению если не провалу целей (не нравится фраза) в целом.

На пути цифровой трансформации лежат препятствия:

- ИТ-некомпетентность многих слоев населения, в том числе и руководителей компаний и государственных и местных органов власти,
- Реализация задач по направлениям «Цифровой экономики» устаревшими методами управления, утратившими свою актуальность и эффективность в условиях цифровой трансформации,
- Узурпация «цифровых знаний» госкорпорациями и государственными органами власти,
- Высокий порог вхождения в «цифровую трансформацию» участников российской деловой среды в силу закрытости участников друг от друга,
- Формальное достижение показателей и индикаторов направлений «Цифровой экономики» ответственными за них лицами и органами,
- Несогласованность действий участников «Цифровой трансформации», в силу плюрализма их мнений при условии отсутствия явно сформулированных векторов бифуркаций,
- Отсутствие площадки – мониторинга достижения обозначенных задач и показателей по направлениям «Цифровой экономики»,
- Условная доступность уже полученных другими участниками знаний и результатов для новых участников

Каков же российский путь к цифровой трансформации? Надо «делать правильные вещи правильно» - вот залог любого успеха. И начинать с обсуждения понимания «Цифровой экономики» среди бизнес-сообщества с использованием цифровых платформ социального взаимодействия, максимально публично и массово привлекая к выражению сомнений и предложения как можно большего количества акторов. Цифровая платформа «Цифровой экономики» должна стать «пульсометром» проходящих процессов, dashboard уже достигнутых результатов, площадкой для выявления узких мест и диагностики корневых проблем.

Самым важным фактором роста скорости цифровых изменений должны стать digital образовательные платформы, целью которых должен стать доступный (бесплатный) обмен знаниями между участниками цифровой платформы «Цифровая экономика». Именно «скорость диффузии» знаний яв-

ляется ключевым фактором успеха при реализации программы «Цифровой экономики».

Конечно, есть и другие трудности и «неувязки» в «Цифровой экономике», обсуждать которые можно после, когда уже неизбежность цифровой трансформации осознают не только Правительство Российской Федерации, но и каждый участник российского бизнес-сообщества и граждане.

Список литературы

1. Digital Vortex. How Digital Disruption Is Redefining Industries, by Jeff Loucks, James Macaulay, Andy Noronha, Michael Wade, Joseph Bradley Global Center for Digital Business Transformation, 2015.
2. Гумилёв Л. Н. Этногенез и биосфера Земли. СПб.: Кристалл, 2001.
3. Тоффлер Э. Третья волна. М.: ООО "Фирма "Издательство АСТ", 2004.
4. Кастельс М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура / Пер. с англ. под науч. ред. О. И. Шкаратана. — М.: ГУ ВШЭ, 2000.

© М.А. Зырева, 2018.

УДК 330

СОВРЕМЕННЫЕ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ИЛЬИНА КРИСТИНА ОЛЕГОВНА

Студент

АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права»

Аннотация : В данной статье раскрывается содержание угроз экономической безопасности предприятия, рассматриваются различные классификации угроз. На основании выше изложенного делается вывод о распространенных современных угрозах экономической безопасности предприятий.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, угроза экономической безопасности современного предприятия.

MODERN THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES

Irina Kristina Olegovna

Abstract: the article reveals the content of the threats to the economic security of the enterprise, considers various classifications of threats. On the basis of the above, it is concluded that the widespread modern threats to the economic security of enterprises.

Keywords: economic safety of the enterprise, threat of economic safety of the modern enterprise.

В наше время большинство предприятий, работающих в нестабильной экономической обстановке, терпят спад производства и находятся в осложненном финансовом состоянии. Все факты и события в этой области актуализируются как проблема обеспечения экономической безопасности предприятий. Только в условиях достижения высокого уровня экономической безопасности компания может обратить внимание на социальную ответственность бизнеса и наладить диалог между предприятием и обществом, вызвать уважение со стороны властей и деловых партнеров, обеспечить поддержку баланса интересов работников, местных общин, региона и общества в целом. Рано или поздно, но перед руководителем появляется вопрос социальной ответственности, необходимая составляющая конкурентоспособности предприятия.

В Стратегии национальной безопасности РФ под угрозой национальной безопасности понимается «совокупность условий и факторов, создающих прямую или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам» [1].

В Стратегии экономической безопасности РФ под угрозой экономической безопасности понимается «совокупность условий и факторов, создающих прямую или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам Российской Федерации в экономической сфере» [2].

Таким образом, в законодательстве нет прямого указания на угрозы экономической безопасности предприятия. Существуют различные точки зрения на понимание термина «угроза экономической безопасности предприятия».

Так, например, В. Тамбовцев рассматривает понятие «угроза» как «изменения во внешней или внутренней среде, которые приводят к нежелательным изменениям предмета безопасности (предприятия)» [3], и приводит классификацию угроз.

Большинство ученых делят угрозы экономической безопасности предприятия на внутренние и

внешние.

К внешним угрозам можно отнести следующие: экономическая зависимость большинства предприятий от импортного сырья; отрицательное сальдо внешнеэкономической деятельности; рост внешней задолженности; потеря позиций на внешних рынках; неконтролируемый отток валютных ресурсов за границу и др.

Еще одна простая классификация угроз - по моменту их возникновения: актуальные и потенциальные угрозы.

Следует отметить, что уровень предприятия в классификации угроз экономической безопасности представлен в различных, в том числе и в рассмотренных классификациях в той мере, когда угрозы классифицируются по сфере их возникновения.

Любому современному предприятию в целях его успешного функционирования может понадобиться сохранение себя как целого, а также защиты его составляющих – персонал, информации, материальных и нематериальных активов, финансы, клиентуру и, кроме того, перспективы развития.

Эту разбивку можно считать структурой экономической безопасности современного предприятия.

Соответственно, возможные угрозы современных предприятий следующие:

- для предприятия угрозы заключаются в некомпетентном менеджменте организации, финансовой несостоятельности;

- от персонала возможные угрозы заключаются в выбытии из- за смерти или увольнения по собственному желанию;

- со стороны информационной безопасности возможна утечка стратегических сведений;

- со стороны материальных активов возможно их порча или физическое исчезновение;

- со стороны нематериальных активов – их ликвидация;

- со стороны финансового обеспечения возможна их пропжа;

- возможными угрозами для перспективы развития предприятия может быть неблагоприятная рыночная конъюнктура [4].

Таким образом, современными угрозами экономической безопасности предприятия следует считать существующие или потенциальные действия, которые затрудняют или исключают реализацию экономических интересов предприятия и создают опасность для хозяйственной деятельности, а также жизнеобеспечения коллектива предприятия.

Среди новых угроз экономической безопасности предприятий эксперты называют такие явления, как хрынмейл, рейдерство, кардерство (кардерын), конкурентная разведка.

Нгруппеу. Иностранное слово " хрынмэйл " стало полноценным экономическим термином.

Хрынмейл (greenmail) - корпоративный шантаж путем покупки значительного количества акций компании с предложением продать их, при условии, что другие компании подпишут договор о невмешательстве.

Классическая схема корпоративного шантажа предполагает, что предприятие, которое нападает покупает на фондовом рынке небольшой пакет акций преуспевающей компании. Затем наступает очередь жалоб регулирующих и правоохранительных органов, а также исков. Конечной целью является получение компенсации или отказ от продажи своих акций по завышенной цене.

На постсоветском пространстве, в России, хрынмэйл является очень популярным способом.

Хрынмейлер - это инвестиционная компания, занимающаяся бизнесом в рамках проектов враждебного поглощения. Эти компании не только пользуются услугами высококвалифицированных юристов и экономистов, но и профессионалов, работающих в рамках права, психологии, экономики.

Действия хрынмейлеровв основном современные и динамично развивающиеся. Из-за" атаки хрынмейлеров " на слабые предприятия, их производственно-финансовые показатели ползут вниз и в результате оказываются под угрозой тысячи рабочих мест и потеряклиенткой базы.

Karderstvo. Массовые безналичные платежи с помощью платежных карточек, которые пытаются создать правительство, безусловно, полезны и даже выгодны как для населения, так и для страны. Однако у них есть негативная сторона, которую банки не учитывают. Это в первую очередь касается кардерства.

Кардерство-деятельность, сродни подделке денег, потому что в обоих случаях производятся фальшивые средства платежа. Существенная разница в том, что государство выпускает банкноты, а эмитентом кредитной карты обычно является акционерный коммерческий банк. Отсюда реакция различных правоохранительных органов и разные приговоры, предусмотренные действующим законодательством.

Конкурентная разведка и конкуренция. Перераспределение имущества, которое наблюдается сегодня в экономике, спровоцировало рост спроса на специалистов в сфере конкуренции. Эта профессия в нашей стране все еще нова, но в ее представителях находятся заинтересованы практически все крупные компании. Они должны знать все о конкуренции от финансовых планов до интересов менеджеров. Они также организуют меры защиты компании от провокаций и враждебного захвата. Но не стоит путать специалистов конкурентной разведки с шпионами, так как они делают свою работу легально.

Наибольший объем работы специалиста по конкурентной разведке - это разработка сценариев и планов как по поглощению крупных акционерных обществ, так и наоборот, защиты от этих действий.

В своей повседневной деятельности современные предприятия сталкиваются с большим количеством угроз, что, по нашему мнению, объясняет наличие множества классификаций их видов.

Однако, при принятии управленческих решений на предприятии более важными с точки зрения экономической безопасности являются внутренние угрозы, на которые предприятие может влиять определенным образом. С этой целью целесообразно классифицировать угрозы экономической безопасности предприятия учитывая, функциональные составляющие. При этом, одной из важных функциональных составляющих является финансовая [5].

Список литературы

1. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 31.12.2015г. № 683// Справочно-правовая система «Консультант-плюс»: [Электронный ресурс] / НПП «Консультант-плюс». – Послед. обновление: 11.05.2017г.
2. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017г. № 208 // Справочно-правовая система «Консультант-плюс»: [Электронный ресурс] / НПП «Консультант-плюс». – Послед. обновление: 11.05.2017г. - П.7.
3. Тамбовцев В. Л. Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура, проблемы // Вестник МГУ. Вып. 6. Серия «Экономика». 2015. - № 3. - С. 3
4. Гадышев В.А., Поскочина О.Г. Классификация угроз экономической безопасности предприятия // Научно-аналитический журнал Вестник Санкт-Петербургского университета Государственной противопожарной службы МЧС России. – 2016. - №2. – С.28.
5. Чистова М.В., Концевич Г.Е. Направления повышения эффективности хозяйственной деятельности градообразующего предприятия // В сборнике: Градообразующие предприятия: назад в будущее или вперед в прошлое? Сборник тезисов докладов и статей международной интерактивной онлайн видеоконференции. Российский экономический университет им. Г.В.Плеханова. 2014. С. 261-265.
6. Алябьева М.В., Сасин В.С., Типология кризисов и ее влияние на экономическое положение организации// Вестник Белгородского университета потребительской кооперации - №3[35]. – Белгород: Вестник БУКЭП, 2012.

УДК 33.2964

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РЕСПУБЛИКЕ КОМИ: ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

ЛОБИКОВА М. В.

магистрант

ФГБОУ ВО Ухтинский Государственный Технический Университет

Аннотация: в данной статье приводится анализ современного состояния и региональных особенностей инвестиционной деятельности в регионах Севера, выявление факторов и условий, способствующих повышению её эффективности. Рассматриваются методы оценки инвестиционного потенциала северного региона, а также система параметров управления повышением инвестиционной привлекательности региона.

Ключевые слова: инвестиционная политика, эффективность, динамика, экономическое развитие, модернизация.

INVESTMENT ACTIVITY IN THE REPUBLIC OF KOMI: DEVELOPMENT TRENDS

Lobikova M.V.

Abstract: This article analyzes the current state and regional features of investment activity in the regions of the North, identifying factors and conditions that contribute to improving its efficiency. Methods for assessing the investment potential of the northern region, as well as a system of management parameters for increasing the investment attractiveness of the region are considered.

Key words: investment climate, efficiency, dynamics, economic development

Инвестиционный климат – весьма сложное и многомерное понятие. Как правило, под инвестиционным климатом понимают обобщающую характеристику совокупности социальных, экономических, организационных, правовых, политических и иных условий, определяющих привлекательность и целесообразность инвестирования в экономику страны (региона).

Республика Коми является северным регионом Северо-запада РФ, вносящим весомый вклад в экономику не только севера России, но и страны в целом, благодаря своему минерально-сырьевому, промышленному, научному и трудовому потенциалу.

Северные территории играют ключевую роль в национальной экономике, в обеспечении безопасности и геополитических интересов России. Здесь сосредоточены основные запасы углеводородного, фосфорного и алюминий содержащего сырья, алмазов, редких, цветных и благородных металлов, добывается 93 процента природного газа, 75 процентов нефти, включая газовый конденсат, 100 процентов алмазов, кобальта, платиноидов, апатитового концентрата. 90 процентов меди, никеля, 2/3 золота, производится половина лесной и рыбной продукции. Районы Севера имеют положительное сальдо в межбюджетных отношениях с федеральным центром и обеспечивают почти 60 процентов валютных поступлений страны. Здесь проживает всего 8 процентов населения России, а производится около 20 процентов ее валового внутреннего продукта [2].

В прогнозируемых на долгосрочную перспективу условиях экономического и социального развития страны большинство видов профильной продукции Севера безальтернативно с позиции их возможного производства в других районах страны и приобретения по импорту.

Спецификой регионов Российского Севера является их ресурсно-сырьевая направленность. Ограниченность природных ресурсов и сложная экологическая обстановка не позволяют делать ставку на увеличение объемов их добычи в целях дальнейшего экономического роста. Низкой является эффективность использования имеющихся природных ресурсов.

Наибольший вклад в экономическое развитие вносят сырьевые отрасли промышленности, что обусловлено наличием на территории республики значительных запасов природных ресурсов.



Рис. 1. Вклад Республики Коми в российское производство (добычу) некоторых видов промышленных товаров за 2016 г.

Анализ видовой структуры капитальных затрат показал, что основной объем инвестиций в основную капитал (65%) в 2016 г. направлялся на строительство зданий и сооружений. Доля инвестиций на развитие активной части основных фондов, который в 2016 г. составила 22% против 39% в 2011 г.

В 2016 г. инвестиции на приобретение импортных машин и оборудования, транспортных средств (без субъектов малого предпринимательства) составили 4732 млн. руб., или 2% от общего объема инвестиций в машины и оборудования, транспортные средства.

Среди негативных аспектов экономики Республики Коми необходимо отметить довольно высокий износ основных фондов, что снижает потенциал дальнейшего роста и оказывает негативное воздействие на оценку кредитоспособности. По итогам 2016 года, степень износа основных фондов в Республике Коми составила 54,6%, что выше, чем по России в целом (45,7%). Отрицательным фактором является высокий износ основных фондов в промышленности, доля которой в ВРП республики весьма существенна, износ составляет 55%, тогда как в России в целом - 29%. В частности износ основных фондов в обрабатывающем производстве по итогам 2016 года составил 39,6% (42,2% по России и целом), в добыче полезных ископаемых - 56,4% (46,8%), а производстве и распределении электроэнергии, газа и воды - 22,4%, (42%). Данные по степени износа основных фондов представлены на рисунке 2.

В этом же контексте следует отметить, что коэффициент обновления основных фондов в Республике Коми также выше среднероссийского показателя и устойчиво увеличивается, что свидетельствует об интенсивности мероприятий, направленных на модернизацию оборудования. Это подтверждается и ростом инвестиций в основной капитал.

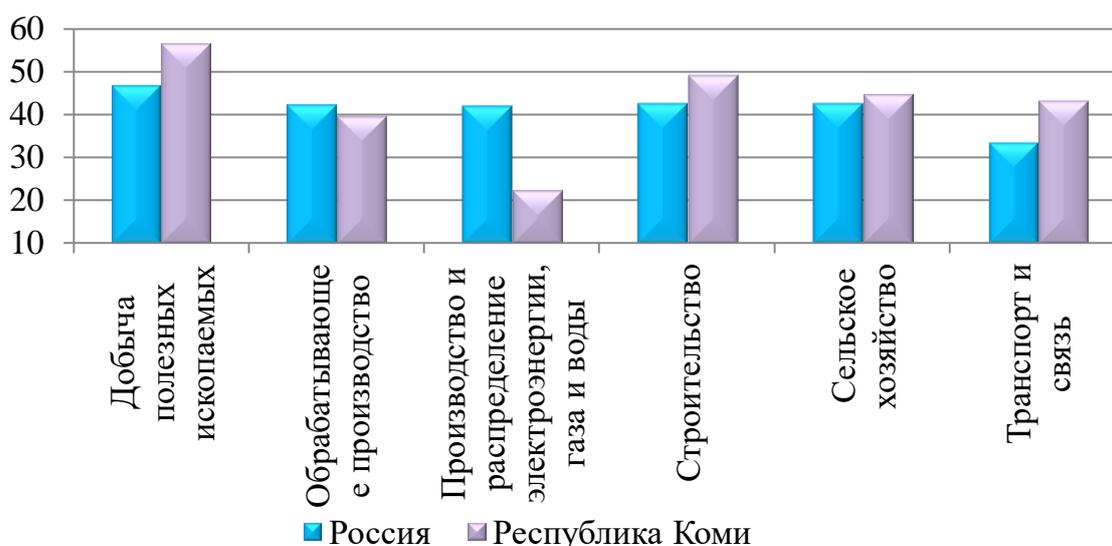


Рис. 2. Степень износа основных фондов по видам экономической деятельности, в процентах

По итогам 2016 года объём инвестиций в основной капитал в Республике Коми составил 102,6 млрд. руб., что на 6 % меньше, чем в период с 2012 по 2016 года. В республике отмечается достаточно высокий удельный вес инвестиций по отношению к валовому региональному продукту (около 35%). Такой уровень соответствует показателям инвестиционной активности в странах, демонстрирующих высокие темпы роста экономики. По России объём инвестиций к ВРП не превышает 20%.

Наибольшие объёмы инвестиций в основной капитал в последние годы приходятся на Сыктывкар, Усинск и Ухту. Более половины всех инвестиций было освоено в Ухте, а доля Сыктывкара и Усинска в совокупности составила более трети. Такое распределение инвестиций препятствует развитию большинства муниципальных образований. Для того чтобы эту ситуацию выправить, необходимо активнее продвигать проекты, реализуемые субъектами малого и среднего предпринимательства, а также уделить более пристальное внимание реализации проектов по эффективному использованию природно-ресурсного потенциала соответствующих территорий (в основном в области освоения лесных ресурсов недр, а также в сфере туризма).

Характеризуя макроэкономическую конъюнктуру 2011-2016 г., необходимо отметить определённое улучшение финансовых условий инвестиционной деятельности Республики Коми. Показатели, характеризующие финансовые условия инвестиционной деятельности представлены в таблице 1.

Таблица 1

Показатели, характеризующие финансовые условия инвестиционной деятельности

	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Сальдированный финансовый результат, млрд. руб.	24,9	27,6	31,4	14,4	36,4	56,9
Доходы консолидированного бюджета	24,5	30,1	34,2	43,9	45,4	49,6
Сумма начисленной за год амортизации	14,2	18,2	23,2	27,5	35,6	37,0
Индекс потребительских цен, декабрь к декабрю предыдущего года, %	110,8	110,0	112,3	113,8	108,6	108,1
Индекс цен производителей промышленных товаров, декабрь к декабрю предыдущего года, %	127,9	109,1	138,5	72,3	126,4	118,8
Сводный индекс цен строительной продукции, декабрь к декабрю предыдущего года, %	105,3	110,2	117,8	115,4	99,8	107,3

На протяжении последних лет произошли значительные изменения в структуре инвестиций в основной капитал по источникам финансирования. Так, в 2013-2014 гг. преобладали собственные источники (56% и 52% соответственно). В том числе доля прибыли, остающаяся в распоряжении организаций, была наиболее высока в 2014 г. (15%). Удельный вес амортизационных отчислений составил 28%-34%. В 2012 г. на собственные средства приходилось 44%, в 2015-2016 гг. менее трети от общего объема инвестиций, в том числе амортизацию – 19%-21%. Доля прибыли в последние два года не превышала 11%. Удельный вес бюджетных ассигнований в течение пяти лет находился в пределах 4%-7%. Финансовые вложения организаций по источникам финансирования раскрыты в таблице 2.

Таблица 2

Финансовые вложения организаций по источникам финансирования

	2012		2013		2014		2015	
	млн. руб.	в % к итогу						
Финансовые вложения – всего, в том числе:	10151,8	100	35409,5	100	36619,9	100	36363,0	100
собственные средства	7870,6	77,5	5523,7	15,6	34895,6	95,3	35545,1	97,8
в том числе прибыль, остающаяся в распоряжении организации	5722,1	56,4	4495,0	12,7	26189,1	71,5	34199,8	96,2
амортизация	88,9	0,9	2,9	0,0	63,4	0,2	66,6	0,2
привлеченные средства в том числе:	2281,2	22,5	29885,7	84,4	1724,3	4,7	817,9	2,3
кредиты банков	116,6	1,1	325,1	0,9	536,8	1,5	447,9	1,3
заемные средства других организаций	880,4	8,7	2112,5	6,0	1110,1	3,0	272,9	0,8
бюджетные средства	-	-	47,7	0,1	53,7	0,1	-	-
прочие	1284,1	12,6	27400,8	77,4	23,7	0,1	97,1	0,3

Проблема выбора основных направлений и механизма улучшения инвестиционного климата Республики Коми непосредственно связана с объективными процессами, происходящими в сфере управления на федеральном и региональном уровнях. В разработке механизма управления процессами улучшения инвестиционного климата мы исходим из того, что механизм включает в себя следующие составляющие: субъекты, объекты, методы, инструменты управления.

Считаем, что необходимо перейти от традиционного управления затратами, ведущими к росту доходов и расходов консолидированного бюджета, исходя преимущественно из достигнутых результатов, к управлению результатами, которое позволит сформировать бюджет развития для концентрации ресурсов на приоритетных направлениях инвестиционной деятельности.

Известное движение в этом направлении уже сделано. В соответствии со «Стратегией экономического развития Республики Коми на долгосрочную перспективу до 2020 года» (далее стратегия) в настоящее время в республике разрабатывается система мероприятий, направленных на:

- формирование и поддержание благоприятного инвестиционного климата Республики Коми, в том числе через повышение инвестиционного потенциала, снижение инвестиционных рисков, а также путем формирования привлекательного инвестиционного имиджа Республики Коми;
- консолидация инвестиционных ресурсов, необходимых для развития секторов экономики, создающих инфраструктурную и интеллектуальную основу для инновационного развития республики;
- изучение потенциальных источников инвестиционных ресурсов для развития приоритетных секторов экономики республики, выявление возможных инвесторов и стран, стратегические интересы ко-

торых соответствуют стратегии развития Республики Коми.

Приоритетными направлениями инновационных и научно-технических разработок и внедрения их в производство являются:

- энергоэффективность и нетрадиционные энергоресурсы, включая энергосберегающие технологии;
- информационные технологии и системы;
- биотехнология и медицина;
- химические технологии, новые материалы и покрытия;
- экология и рациональное природопользование.

Реализация задач по развитию инвестиционной сферы в республике позволит добиться:

- создания благоприятного инвестиционного климата в Республике Коми, развития инвестиционной инфраструктуры;

- перехода от традиционной инвестиционной политики, предполагающей установление определенных лимитов расходов республиканского бюджета Республики Коми на реализацию мероприятий в сфере инвестиционной политики, а затем выстраивание этой политики в пределах выделенных средств, к инвестиционному типу развития республики, когда первична будет постановка задач в сфере экономического и социального развития Республики Коми, а затем решение этих задач, в том числе через инструменты административной, бюджетной и налоговой политики;

- создание эффективной инновационной инфраструктуры, обеспечивающей взаимодействие всех участников инновационного процесса на всех этапах инновационного цикла.

Одной из важнейших задач, стоящих перед регионом, в рамках национальной промышленной политики, является переход к инновационной направленности инвестиционной деятельности

Предложено заложить основы будущей инновационной политики, включающей внедрение следующих мер:

- поощрение компаний к использованию инноваций;
- стимулирование создания малых инновационных предприятий;
- привлечение внешних инвестиций в научно-техническую сферу;
- создание инновационных центров в конкретных административных центрах с учётом специализации работы с определением конкретных задач их функционирования и др.

Практическая значимость результатов выполненного исследования заключается в том, что разработанные научно-методические рекомендации по управлению инвестиционными процессами в промышленность северных районов на примере Республики Коми на основе системного подхода и экспертно-аналитического моделирования могут быть доведены до практически реализуемых конкретных схем и рекомендаций.

Список литературы

1. Исследование инвестиционного климата регионов России. 2016: стат. сб. М.: Росстат. 2016;
2. Республика Коми в цифрах: Комистат. Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.

УДК 330.341

СТРАТЕГИЯ ВНЕДРЕНИЯ ИНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГИЙ В БАНКАХ

ТОКТОСУНОВА Ч.Т.

к.э.н., доцент

ЖУМАЛИЕВА Ж.З.

к.э.н., доцент

КЭУ им.М.Рыскулбекова

Аннотация. Внедряя интернет-технологии в кыргызском банковском секторе, необходимо предвидеть последствия, к которому данная тенденция может привести. Зарубежный опыт уже позволяет видеть, к каким последствиям приводит применение банками интернет-технологий.

Ключевые слова. Банк, конкуренция, банковские технологии, банковские услуги.

TRATEGY OF INTRODUCTION OF INTERNET TECHNOLOGIES IN BANKS

Toktosunova Ch.T.,

Zhumaliyeva Zh.Z.

Summary. Introducing Internet technologies in the Kyrgyz banking sector, it is necessary to expect a consequence to which this tendency can lead. Foreign experience already allows to see, to what consequences leads application of Internet technologies by banks.

Keywords. Bank, competition, bank technologies, banking services.

В ближайшей перспективе банкам необходимо пересмотреть стратегию использования интернет-банкинга. Коммерческим банкам необходимо сконцентрироваться на решении следующих задач.

1. **Сосредоточиться на нуждах потребителей.** Одно из главных преимуществ операций в Интернете - возможность легко и быстро собирать огромное количество информации о клиентах. Однако для достижения настоящего успеха в Интернете банкам необходимо научиться обрабатывать эти данные, а также быстро реагировать на результаты исследований.

2. **Использовать преимущества традиционных видов деятельности.** Создание полностью автономной компании в Интернете - зачастую самый простой, но не лучший выход. Преимущества традиционных видов деятельности, такие как узнаваемые торговые марки, широкая клиентская база и развитая филиальная сеть, могут значительно облегчить задачу продвижения в Интернете.

Другая проблема связана с возможностями расширения клиентской базы интернет-банков. Готовы ли клиенты к такой работе? Психологическую готовность клиентов, уровень их компьютерной грамотности, готовность работать с электронными средствами — все это необходимо принимать во внимание при выстраивании банком своей стратегии, ориентированной на использование электронных средств.

В Кыргызстане рынок банковских услуг для частных лиц пока достаточно узок и рост его сдерживается, как высокой для массового потребителя стоимостью компьютера, так и общим недоверием к банковской системе. Чтобы завоевать сейчас клиента на электронные услуги, банку надо изобрести что-то такое, привлекательность чего перевесила бы эти обстоятельства, во всяком случае, что-то су-

щественно более заманчивое, нежели удобство осуществления коммунальных платежей. Исследования, базирующиеся на анализе более 30 российских проектов, осуществленных в области электронных технологий, показали, что затраты на приобретение новых клиентов значительно превышают выгоды от снижения себестоимости банковских операций, то есть, затраты на маркетинг и приобретение нового клиента могут в несколько раз превышать уровень доходов от бизнеса, приносимого в банк этим клиентом.

Если затраты на "приобретение" нового онлайн-клиента оцениваются в 200-600 долл. то прибыль от сетевых операции - на порядок меньше. Так что решение эффективности банковского бизнеса в Интернете - такая же сложная задача, как и в традиционных сферах деятельности кредитных организаций.

Сейчас очевидно, что частные клиенты банков, на которых изначально был ориентирован интернет-банкинг, еще не проявляют к этой услуге того интереса, на который рассчитывало финансовое общество. Тем не менее, онлайн-банкинг оказался очень удобным инструментом для такого сектора экономики, как малый и средний бизнес.

Главным элементом системы геомаркетинга является информация о том или ином рынке и уровне конкуренции на нем. Для оценки потенциала рынка используются такие показатели, как численность населения данного региона, миграционные потоки населения, привлекательность региона, уровень развития торговли банковскими услугами. Используя эту информацию, банк осуществляет сегментацию рынка и клиентуры, на основе которой определяется потенциал обслуживания клиентов в отделениях, с помощью телефонной сети, Интернет и т.д. На следующем этапе банк разрабатывает план конкретных действий в отношении каждой категории клиентов.

Речь идет и о совершенствовании технических возможностей интернет-банкинга.

На сегодняшний день многие банки и разработчики программного обеспечения приходят к мысли о том, что одного из видов дистанционного обслуживания уже не достаточно для удовлетворения потребностей всех групп клиентов. На рынке появляются комплексные решения для дистанционного банковского обслуживания. Положительным моментом данных решений является интегрированный подход к взаимодействию клиента с банком по различным информационным каналам. На сегодняшний день эти каналы: телефон, выделенная или коммутируемая линия Банк-Клиент, сеть Интернет, сотовый телефон с выходом в Интернет. Если завтра появятся новые средства коммуникации (например, Web-телефоны и Web-телевизоры), они также будут интегрированы в систему дистанционного банковского обслуживания.

Оценка рисков и управление технологическими рисками являются важным звеном в схеме внедрения системы интернет-банка.

Серьезная угроза - хакеры. Они воруют номера кредитных карточек. Получают доступ к закрытым базам и оперируют со счетами пользователей. Они занимаются рассылкой спама и внедрением вредоносных программ на различные компьютеры в сети. Взламывают пароли от чужих машин и систем, чтобы получить к ним полный доступ: завладеть секретной информацией, скопировать ее, удалить или модифицировать. Хакеры перехватывают и перенаправляют сетевой трафик. Устраивают настоящую войну с крупными сайтами в сети Интернет. И чаще всего не ради наживы, а ради развлечения или самоутверждения.

Интернет позволяет передавать конфиденциальную информацию практически в любую точку мира, но передаваемые данные необходимо защищать как в плане конфиденциальности, так и в плане обеспечения подлинности, иначе они могут быть искажены или перехвачены. Интернет-систему необходимо защищать от подлога, несанкционированного изменения, разрушения, блокирования работы и т.д.

Для обеспечения высокого уровня информационной безопасности вычислительных систем специалисты рекомендуют проводить следующие процедуры при организации работы собственного персонала:

- фиксировать в трудовых и гражданско-правовых договорах обязанности персонала по соблюдению конфиденциальности, в том числе лиц, работающих по совместительству;
- распределять основные функции между сотрудниками так, чтобы ни одна операция не могла быть выполнена одним человеком от начала до конца;

- обеспечивать строгий режим пропуска и порядка в служебных помещениях, устанавливать жесткий порядок пользования средствами связи и передачи информации;
- регулярно проводить оценку всей имеющейся информации и выделять из нее конфиденциальную в целях ее защиты;
- иметь нормативные правовые документы по вопросам защиты информации;
- постоянно повышать квалификацию сотрудников, знакомить их с новейшими методами обеспечения информационной безопасности;
- создать базу данных для фиксирования попыток несанкционированного доступа к конфиденциальной информации;
- проводить служебные расследования в каждом случае нарушения политики безопасности.

Десять лет назад понятие "лояльность" практически повсеместно относилось исключительно к сфере отношений с покупателями товаров и услуг. В настоящее же время специалисты все чаще говорят о лояльности работников банков. Использование в банковском секторе новейших информационных технологий сделало проблемой первостепенной важности установление и поддержание лояльности своих работников.

Банки вынуждены искать дополнительные способы поощрения наиболее квалифицированных работников, поскольку масштабная интеграция новых информационных технологий в бизнес-процессы предъявляет и к рядовым специалистам, и к руководителям компаний дополнительные требования в плане знаний и умения.

Однозначно оценить перспективы развития интернет-банкинга не представляется возможным. В любом случае, несмотря на то, что интернет-банкинг не оправдал те надежды, которые на него были возложены финансовыми кругами на заре Интернета, подобный вид сервиса признан перспективным. Дискуссии ведутся только о том, насколько активно банкам надо развивать сервис онлайн-банкинга, но в необходимости его развития сомнений нет. Хотя в ближайшей перспективе традиционный банкинг будет существенно превалировать над интернет-банкингом.

Список литературы

1. РБК. Исследования рынков [Электронный ресурс] <http://marketing.rbc.ru/>
2. AnalyticResearchGroup – Маркетинговые исследования [Электронный ресурс] <http://www.analyticgroup.ru/>
3. Эксперт Online [Электронный ресурс] <http://expert.ru/>
4. CNews. Издание о высоких технологиях [Электронный ресурс] <http://www.cnews.ru/>

УДК 339.543

ПОРЯДОК И ОСОБЕННОСТИ УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ТОВАРОВ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 5804 ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭС

СУХОПАРОВА ТАТЬЯНА АЛЕКСЕЕВНАстарший преподаватель
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный университет»**НИКОЛЕНКО АЛИЯ АЛИЕВНА**Студент
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный университет»

Анотация: Среди поставок импортных тканей незначительное, но особое место занимают товары товарной позиции 5804 ТН ВЭД ЕАЭС, во-первых, из-за их узкого функционального назначения (предметы декора, элементы одежды, белья), во-вторых, из-за особой специфики производства (на специальных вязальных машинах) и сложности выполнения узора, рисунка, в-третьих, из-за повышенных требований к качеству такой продукции. Особую актуальность и повышение внимания к перемещению таких товаров через таможенную границу ЕАЭС, эта тема приняла по той причине, что это достаточно востребованный товар на российском рынке и ценообразование на внутреннем рынке тюля, кружева, напрямую зависит от импортных цен и таможенных платежей.

Ключевые Слова: мировой рынок, начисления и уплаты, таможенные платежи, товарная позиция 5804, порядок перемещения, характеристика товара.

THE ORDER AND FEATURES OF PAYMENT OF CUSTOMS DUTIES WHEN MOVING GOODS OF HEADING 5804 THROUGH THE CUSTOMS BORDER OF THE EAEU

**Suhoparova Tatiana Alekseevna,
Nikolenko Aliya Alieva**

Annotation: Among the supplies of imported fabrics, a small, but a special place is occupied by goods of heading 5804 of FEACN of the EAEU, firstly, because of their narrow functional purpose (decorative items, clothing, linen), secondly, because of the special specifics of production (on special knitting machines) and the complexity of the pattern, pattern, thirdly, because of the increased requirements for the quality of such products. Particular relevance and increased attention to the movement of such goods across the customs border of the EAEU, this topic was adopted for the reason that it is quite popular goods on the Russian market and pricing in the domestic market of tulle, lace, depends on import prices and customs duties.

Key words: world market, charges and payments, customs payments, commodity item 5804, the order of movement, characteristics of the goods.

Тюль, сетчатое полотно, кружево, перемещаемые через таможенную границу ЕАЭС, классифицируются в разделе XI «Текстильные материалы и текстильные изделия», группе 58 «Специальные ткани; тафтинговые текстильные материалы; кружева; гобелены; отделочные материалы; вышивки», товарной позиции 5804.

Стоит отметить, что в товарную позицию 5804 не входят сетчатые полотна, которые сплетены из бечевки, веревки или каната, относящиеся к товарной позиции 5608.

Структура кружева похожа на структуру тюля или сетчатого полотна, однако есть ряд серьезных отличий [1].

Во-первых, главной особенностью кружева является то, что узор не делается на определенном готовом рисунке. Поэтому термин «кружево» в рамках данной товарной позиции не относится к изделиям, изготовляемым на основе готовых тюля или сетки, которая служит основой, или нашивкой аппликации на основу, причем эта основа может впоследствии полностью удаляться. Производящиеся на такой основе изделия рассматриваются как вышивка в товарной позиции 5810.

Во-вторых, в отличие от тюля и сетчатого полотна, у кружев нет отчетливой основной и уточной нитей. Кружева плетут из одиночной нити и, когда применяется более одной нити, то эти нити являются равноценными по функции.

Группа товаров товарной позиции 5804 ТН ВЭД ЕАЭС принадлежит группе товаров текстильной промышленности [2]. Развитие текстильной промышленности РФ на протяжении длительного времени находилось в состоянии застоя. Производство тканей, пряжи, швейной фурнитуры от российских производителей было на стадии банкротства и ликвидации из-за острой конкуренции с китайскими и турецкими товарами. К тому же, кризис 2014-2015 гг., резкое падение рубля, рост налогов не позволяли сменить устаревшую производственно-техническую базу.

Сейчас российские производители бьют рекорды по продажам тканей, пряжи и швейной фурнитуры не только на отечественном рынке, но и выходят на международный уровень.

Негативные факторы, тормозящие дальнейшее развитие текстильной отрасли в РФ, сохраняются и по сей день, однако рост производства заметен. Так, по данным Росстата, в 2015 году стоимость произведенной продукции выросла на 7,4% и составила 283,4 млрд рублей, а в 2016 году она увеличилась сразу на 21,5% и достигла 344,5 млрд рублей, что стало самым высоким показателем за последние шесть лет (рис. 1).

Основными производителями тюля и кружева на международном рынке являются Китай (40%), Турция (22%), Франция (18%), ОАЭ (15%). На долю России приходится всего 0,5%. Однако российское кружево продается более чем в 120 странах мира. Более 60% экспорта приходится на Беларусь, Казахстан и Украину. Потенциал развития у российского экспорта тюля и кружева все же есть. Предпосылкой роста станет развитие производства синтетических тканей, вискозы, материалов промышленного назначения.

При ввозе товаров товарной позиции 5804 ТН ВЭД ЕАЭС применяются ставки ввозной таможенной пошлины в размерах, установленных в Едином таможенном тарифе ЕАЭС (ЕТТ ЕАЭС)

Согласно Решению Совета Евразийской экономической комиссии от 2017 г. № 8 группа товаров 5804 ТН ВЭД ЕАЭС не входит в Перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию ЕАЭС предоставляются тарифные преференции [3].

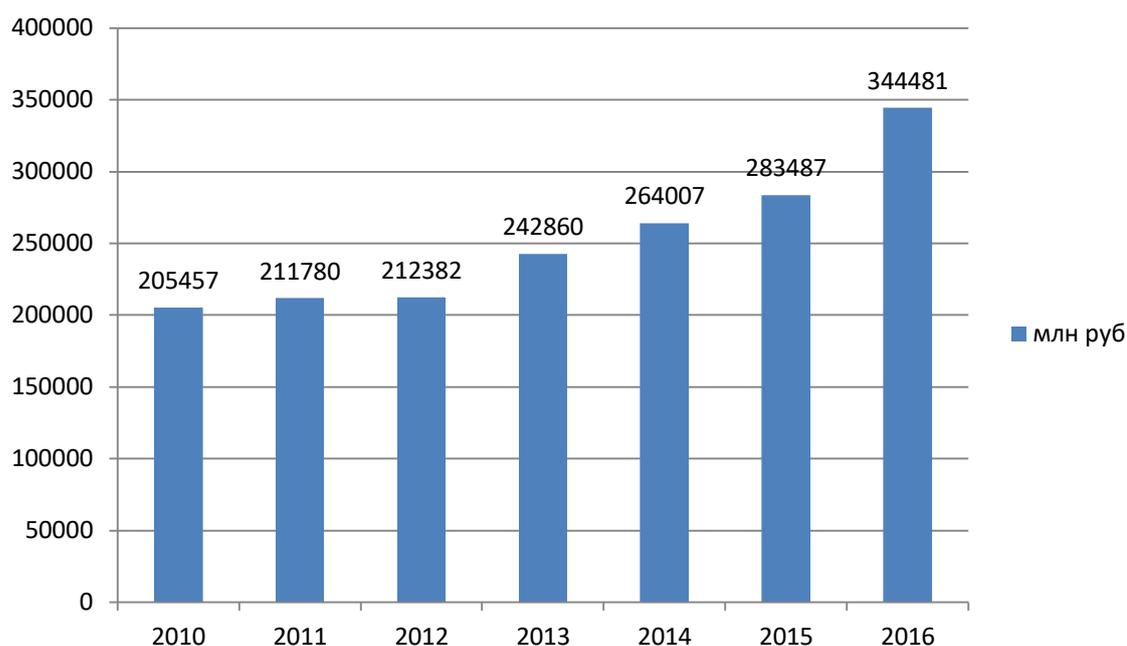


Рис. 1. Оценка продукции текстильного и швейного производства в 2010-2016 гг. (в млн руб.)

В случае ввоза товара товарной позиции 5804 ТН ВЭД ЕАЭС из страны, которая входит в Перечень наименее развитых стран - пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза, ввозная таможенная пошлина не начисляется и не уплачивается.

Тоже правило распространяется и на товары, ввозимые в ЕАЭС из стран-участниц СНГ. В соответствии с Правилами определения происхождения товаров развивающихся стран при предоставлении тарифных преференций в рамках общей системы преференций, при предоставлении документов (сертификат, декларация), подтверждающих страну происхождения товара и если этой страной является участница СНГ, ввозная таможенная пошлина не начисляется и не уплачивается.

Список литературы

1. Программа поддержки отрасли легкой промышленности в РФ. Режим доступа: <http://minpromtorg.gov.ru/activities/industry/otrasli/legprom/>.
2. Каталог российских производителей // Режим доступа: <https://productcenter.ru/producers>.
3. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 13.01.2017 N 8 (ред. от 20.12.2017) "О перечне товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза предоставляются тарифные преференции".

УДК 338.583

КОНТРОЛЬ РАСХОДОВ В АВИАКОМПАНИИ

ШИЛОВА ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВНА

к.э.н., профессор

САВЕНКОВА АНАСТАСИЯ РУДОЛЬФОВНА

студент

ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»

Аннотация: По данным Росавиации за 2017 г. пассажиропоток увеличился на 19,7%. Но несмотря на позитивные тенденции в авиатранспорте отмечается, что авиакомпании имеют низкую рентабельность. Чтобы иметь возможность конкурировать на рынке, авиакомпании вынуждены снижать цены на свои услуги. Поэтому одним из ключевых моментов является сокращение расходов авиакомпании.

Ключевые слова: расходы, авиакомпания, тарифы и сборы, Министерство транспорта РФ, Федеральные авиационные правила

CONTROL OF EXPENSES IN AIRLINE

Shilova Lyubov Feodorovna,
Savenkova Anastasia Rudolfovna

Abstract: According to Rosaviatsii data for 2017, passenger traffic increased by 19.7%. But despite the positive trends in air transportation, it is noted that airlines have low profitability. To be able to compete in the market, airlines are forced to cut prices for their services. Therefore, one of the key points is to reduce the costs of the airline.

Keywords: expenses, airline, tariffs and fees, Ministry of Transport of the Russian Federation, Federal Aviation Regulations

Рынок авиауслуг находится в тесной взаимосвязи с состоянием национальной экономики. В настоящее время на авиатранспортном рынке по сравнению с предыдущими периодами 2014-2016 гг., когда произошло сокращение реальных доходов населения, наблюдаются высокие темпы роста. По данным Росавиации за 2017 г. пассажиропоток увеличился на 19,7%. Но несмотря на позитивные тенденции в авиатранспорте отмечается, что авиакомпании имеют низкую рентабельность. Чтобы иметь возможность конкурировать на рынке, авиакомпании вынуждены снижать цены на свои услуги. Поэтому одним из ключевых моментов является сокращение расходов авиакомпании.

Если смотреть на структуру расходов авиакомпании, становится очевидным, что одними из самых затратных статей являются авиационное топливо и обслуживание воздушных судов и пассажиров. Одним из способов сокращения расходов по данным статьям является использование нормативной базы.

Одним из основных документов, который используют специалисты при расчете себестоимости и оптимизации расходов является Приказ Министерства транспорта Российской Федерации от 17.07.2012 г. №241. Документ содержит перечень и правила формирования тарифов и сборов за обслуживание воздушных судов в аэропортах и воздушном пространстве Российской Федерации.

Наравне с Приказом действуют Федеральные авиационные правила, утвержденные Федеральной авиационной службой Российской Федерации. Если в Приказе утвержден перечень услуг, который предоставляет аэропорт, то ФАП устанавливает порядок технологии исполнения данных услуг.

Как применить нормативную базу на практике? Рассмотрим несколько наглядных примеров.

1. Аэропорт выставляет услуги, которые уже содержатся в комплексе услуг по обслуживанию воздушного судна и пассажиров:

1) услуга локализации загрязнения перрона и мест стоянок воздушного судна авиатопливом и другими горюче-смазочными материалами, а также предоставление абсорбента для сбора нефтепродуктов и воды. Аэропорт настаивает, что услуги были оказаны в полном объеме и требует оплаты, но правомерно ли это? Давайте разбираться.

В соответствии с п. 3.1.1 приложения №1 к Приказу №241 сбор за взлет – посадку устанавливается за обеспечение посадки и вылета ВС на аэродроме, включая предоставление взлетно-посадочной полосы, рулежных дорожек и перронов в надлежащем состоянии. Аэропорт является оператором аэродрома гражданской авиации [1].

Согласно п. 8.11 Федеральных авиационных правил «Подготовка и выполнение полетов в гражданской авиации Российской Федерации», утвержденных приказом Минтранса России от 31.07.2009г. № 128, аэродромное обеспечение полетов включает комплекс мероприятий по поддержанию летного поля аэродрома, включающего взлетно-посадочную полосу, рулежные дорожки, перроны и места стоянки ВС, площадки специального назначения [2].

В соответствии с п. 6 Федеральных авиационных правил «Требования к операторам аэродромов гражданской авиации. Форма и порядок выдачи документа, подтверждающих соответствие операторов аэродромов гражданской авиации требованиям федеральных авиационных правил», утвержденных приказом Минтранса РФ от 25.09.2015г. №286, оператор обязан обеспечить комплекс мероприятий по поддержанию летного поля аэродрома в постоянной эксплуатационной готовности для взлета, посадки, руления и стоянки воздушного судна [3].

Согласно п. 46 ФАП №286 оператор обязан иметь необходимый запас материалов для эксплуатационного содержания и проведения восстановительного ремонта искусственных покрытий, т.е. в том числе и абсорбента.

Таким образом, поддержание взлетно-посадочной полосы, рулежных дорожек и перрона в надлежащем состоянии является одной из обязанностей оператора аэродрома гражданской авиации. Расходы по локализации загрязнения включаются в стоимостную базу сбора за взлет – посадку;

2) услуга предоставления транспорта и других услуг для снятия/посадки на борт воздушного судна маломобильных пассажиров. Нередко между авиакомпанией и аэропортом возникает претензия по обслуживанию маломобильных пассажиров. В данной ситуации также есть свои нюансы.

В соответствии с п. 3.4.1 Приказа №241, за предоставление аэровокзального комплекса устанавливается сбор за обслуживание прибывающих и убывающих пассажиров в соответствии в установленной технологией аэропорта [1].

В соответствии п.7 статьи 106.1 Воздушного кодекса Российской Федерации в аэропорту пассажиру из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности обслуживающей организацией аэропорта предоставляется без взимания дополнительной платы ряд услуг, включая услугу по обеспечению посадки на воздушное судно и высадки из него, в том числе с использованием специального подъемного устройства (амбулифта), не способного передвигаться самостоятельно пассажира из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности [4].

Аналогичная норма содержится в «Порядке предоставления пассажирам из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности услуг в аэропортах и на воздушных судах», утвержденном приказом Минтранса России от 15.02.2016 №24 [5].

Таким образом, если технологией аэропорта по обслуживанию пассажиров предусмотрено предоставление транспорта и оказание иных услуг для снятия/посадки на борт маломобильных пассажиров, оказание указанных услуг включается в сбор за предоставление аэровокзального комплекса;

3) снятие с борта воздушного судна багажа не явившихся на посадку пассажиров. С первого взгляда не совсем понятно, кому принадлежат данные расходы.

В соответствии со ст. 103 Воздушного кодекса Российской Федерации по договору воздушной перевозки пассажира перевозчик обязуется перевезти пассажира воздушного судна в пункт назначе-

ния, в случае сдачи пассажиром воздушного судна багажа, обязуется доставить багаж в пункт назначения и выдать пассажиру [4].

Согласно п. 6 Федеральных авиационных правил «Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей», утвержденных приказом Минтранса России от 28.06.2007 №82, перевозчик является ответственным за действие/бездействие перед пассажиром и выполнение договора воздушной перевозки пассажира [6].

В силу п.4.1 Приказа №241 установлен сбор за обслуживание пассажиров, в рамках взимания которого предоставляется услуга по погрузке, швартовке, разгрузке и транспортировке багажа между зданием аэровокзала и воздушным судном и обратно, а также выдаче багажа и контролю загрузки воздушного судна.

В соответствии с Федеральными авиационными правилами «Сертифицированные требования к юридическим лицам, осуществляющим аэропортовую деятельность по обеспечению обслуживания пассажиров, багажа, грузов и почты», утвержденными приказом Минтранса России от 23.06.2003г. № 150, в комплекс операций, связанных с обеспечением обслуживания пассажиров и багажа, включается в том числе, снятие багажа с борта воздушного судна из неявки пассажира на посадку на воздушное судно [7].

В силу п. 91 Правил багаж зарегистрированного пассажира, не явившегося на посадку в воздушное судно, подлежит снятию с воздушного судна и обязательному досмотру. Более того в соответствии с п. 17 Правил проведение предполётного и послеполётного досмотров, утвержденных приказом Минтранса от 25.07.2007г. № 104, перевозка багажа пассажиров, не явившихся на посадку, категорически запрещена [8].

Кроме пункт 4.1 Приказа указания на исключение из содержания тарифа за обслуживание пассажиров услуг по снятию багажа с борта воздушного судна из-за неявки пассажира на посадку на воздушное судно не содержит.

Таким образом, ввиду отсутствия отдельно установленного тарифа за снятие багажа с борта воздушного судна из-за неявки пассажира на посадку на воздушное судно, расходы, связанные с данной операцией, включаются в стоимостную основу тарифа за обслуживание пассажиров;

4) услуга предоставления специального технического средства для подачи электропитания.

Согласно п. 4.18.7 перечня и правил формирования тарифов и сборов за обслуживание воздушных судов в аэропортах и воздушном пространстве Российской Федерации, утвержденных Приказом Минтранса России от 17.07.2012 № 241 тариф за подачу электроэнергии устанавливается за предоставление комплекса услуг по обеспечению подачи электроэнергии к воздушному судну. Тариф устанавливается на одну минуту подачи электроэнергии к воздушному судну по типам (маркам) источника электропитания. Плата определяется на основе установленного тарифа и времени подачи электроэнергии [1].

Согласно п. 4.18. Перечня и Правил устанавливаются возможность применения тарифов за отдельные (дополнительные) услуги по техническому обслуживанию воздушного судна. Тарифы, предусмотренные пунктом 4.18. Перечня и Правил, включают стоимость предоставления персонала (в том числе инженерно-авиационного) и технических средств для обеспечения соответствующих услуг. При формировании тарифов, предусмотренных указанным пунктом, стоимость предоставления инженерно-авиационного персонала определяется организациями ГА на основе тарифной ставки и нормативной трудоемкости (количества нормо-часов) соответствующих услуг [1].

Таким образом, в тариф на подачу электроэнергии уже входит стоимость предоставления персонала и технических средств.

5) управление заправкой воздушного судна топливом.

В силу п. 1.2 Приказа №241, услуги, за предоставление которых взимаются аэронавигационные, аэропортовые сборы и тарифы за наземное обслуживание воздушных судов, включают мероприятия, предусмотренные федеральными авиационными правилами и федеральными правилами использования воздушного пространства.

Приказом ФСВТ Российской Федерации от 18.04.2000 №89 утверждены Федеральные авиационные правила «Сертифицированные требования к организациям авиатопливообеспечения воздушных перевозок». Требования не содержат указания на отнесение к авиатопливообеспечению воздушных перевозок услуги по управлению заправкой воздушного судна топливом [9].

Таким образом, все операции, предусмотренные технологией работы оператора аэропорта, осуществляющего деятельность по авиатопливообеспечению, должны быть включены в стоимостную основу тарифов за обеспечение авиаГСМ.

2. Аэропорт выставляет услуги, которые в силу конструкции самолета являются неправомерными.

1) аэропорт в наземном обслуживании воздушного судна типа ATR выставляет услугу предоставления трапа.

Конструкция воздушного судна типа ATR характеризуется особенностью – расположением входной двери. Для того, чтобы пассажиры могли зайти или выйти из самолета, к задней двери установлен специальный трап. Поэтому когда аэропорт выставляет трап на ATR, это всегда должно восприниматься как выставление «лишней» услуги;

2) аэропорт в наземном обслуживании воздушного судна типа ATR выставляет услугу предоставления буксира.

Обслуживание воздушных судов не предусматривает применение буксировок больше одной, поскольку заруливание воздушного судна на место стоянки осуществляется на тяге собственных двигателей, а выруливание с применением буксира.

Таким образом, на прибывающих рейсах применение буксировки ВС не допустимо, на убывающих рейсах допустима 1 буксировка.

3. Аэропорт выставляет услуги, которые применяются только по требованию экипажа воздушного судна.

Аэропорт выставляет использование автомобиля для сопровождения воздушного судна при движении на аэродроме. В соответствии с п. 3.43 Федеральных авиационных правил «Подготовка и выполнение полетов в гражданской авиации Российской Федерации», утвержденных приказом Минтранса России от 31.07.2009 №128, при рулении воздушного судна по перрону автомобиль сопровождения, оборудованный светосигнальными устройствами и радиостанцией, применяется по требованию экипажа воздушного судна. Пунктом 4.21 Приказа №241 за предоставление автомобиля сопровождения воздушного судна установлен отдельный тариф, плата по которому взимается за каждое обслуживание.

В соответствии с пунктом 1.13 Приказа №241 аэронавигационные и аэропортовые сборы, тарифы за наземное обслуживание взимаются только за предоставление потребителям услуги и операции, при этом в силу статьи 421 Гражданского кодекса Российской Федерации понуждение к заключению договора не допускается. Услуга по предоставлению машины сопровождения оплачивается авиакомпанией согласно тарифу, установленному в соответствии с п.4.21 Приказа №241 и по факту ее оказания [1].

Хотя стоит внести оговорку: если иное не предусмотрено договором или дополнительным соглашением. Первоисточником перечня услуг, которые оказывает аэропорт, и который принимает на себя авиакомпания, является именно договор.

На основании вышеуказанных примеров становится очевидным, если грамотно оперировать нормативными источниками, можно на правомерном основании отклонить услуги к оплате. Вследствие этого авиакомпания не завышает расходы компании и не занижает налог на прибыль.

Список литературы

1. Приказ Минтранса России от 17.07.2012 №241 (ред. от 06.02.2017) «Об аэронавигационных и аэропортовых сборах, тарифах за обслуживание воздушных судов в аэропортах и воздушном пространстве Российской Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

2. Приказ Минтранса России от 31.07.2009 №128 (ред. от 18.07.2017) «Об утверждении Федеральных авиационных правил «Подготовка и выполнение полетов в гражданской авиации Российской Федерации»

Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

3. Приказ Минтранса России от 25.09.2015 №286 «Об утверждении Федеральных авиационных правил «Требования к операторам аэродромов гражданской авиации. Форма и порядок выдачи документа, подтверждающего соответствие операторов аэродромов гражданской авиации требованиям федеральных авиационных правил» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

4. Воздушный кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 № 60-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.09.2017) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

5. Приказ Минтранса России от 15.02.2016 №24 «Об утверждении Порядка предоставления пассажирам из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности услуг в аэропортах и на воздушных судах» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

6. Приказ Минтранса России от 28.06.2007 №82 (ред. от 05.10.2017) «Об утверждении Федеральных авиационных правил «Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

7. Приказ Минтранса РФ от 23 июня 2003 г. №150 «Об утверждении Федеральных авиационных правил «Сертификационные требования к юридическим лицам, осуществляющим аэропортовую деятельность по обеспечению обслуживания пассажиров, багажа, грузов и почты» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

8. Приказ Минтранса России от 25.07.2007 №104 (ред. от 13.06.2017) «Об утверждении Правил проведения предполетного и послеполетного досмотров» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

9. Приказ ФСВТ РФ от 18.04.2000 №89 (ред. от 04.10.2011) «Об утверждении «Федеральных авиационных правил. Сертификационные требования к организациям авиатопливообеспечения воздушных перевозок» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (дата обращения: 15.03.2018).

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

ДОНГАК ЧЕЙНЕСХ ГЕННАДЬЕВНА

зав. кафедрой, к. э. н., доцент

ОНДАР АРЖААНА МИХАИЛОВНА

студент

ФГБОУ ВО «Тувинский Государственный университет»

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные проблемы со стороны руководителя по управлению персоналом, предложены меры по решения этих проблем в целях развития конкурентоспособности российских предприятий.

Ключевые слова: менеджмент персонала, проблемы руководства, управление персоналом, эффективное управление персоналом.

PROBLEMS OF PERSONNEL MANAGEMENT IN RUSSIAN COMPANIES

**Dongak Chainesn Gennadiyevna,
Ondar Arjaana Mikhailovna**

Abstract: The article is about view of Head of Personnel Management on problems in human resources. There are adjustment measures for problem solving, which target to development of competitiveness among Russian companies.

Keywords: effective HRM, human resource management, personnel management, problems of guidance.

Проблемы управления персоналом актуальны не только для управляющих структур, но и для самого персонала. Идеальной является ситуация, когда сотрудники выполняют свою работу качественно и в срок, а работодатель не проявляет излишней требовательности и строгости. Но в силу различных причин данная ситуация складывается крайне редко. Многие специалисты по управлению персоналом считают, что руководитель, желающий достичь наивысшей производительности, кроме своего опыта в своей практике должен использовать различные технологии, так как профессионализма нельзя добиться без четко направленного системного формирования управленческих компетенций и мгновенного анализа проблем.

Выделим наиболее часто встречающиеся на практике проблемы руководителя:

Проблема отличника

Зачастую руководителем становится тот, кто выдается на фоне других своими знаниями, профессионализмом и компетенцией. Получившиеся из них руководители обладают лишь узкими знаниями в конкретной отрасли и поверхностными знаниями технологии управления. Их уровень знаний об управлении персоналом строится только на основе наблюдений за своим руководителем, что вряд ли будет способствовать эффективной управленческой деятельности. Итогом такой ситуации станет то, что руководитель будет просто выполнять хорошо знакомую ему работу, не заботясь об управлении персоналом.

Синдром “своего парня”

Возникновение конфликтов между руководителем и подчиненным, причиной которых является зависть и нежелание подчинения “равному себе”.

Позитивная проекция

Приписывание своим подчиненным черт, характерных для самого руководителя. Данная ситуация приводит к иллюзии легкого взаимодействия и отсутствию смысла в изучении трудовых мотиваторов. В итоге данной проблемы руководителя: невыполненной в срок задание, ведь руководитель переоценил силы сотрудника, не все такие способные и трудолюбивые как он, а у работника стресс, ведь он не оправдал надеж руководителя, а отсюда неудовлетворенность работой и у одного, и у другого. В итоге несколько раз столкнувшись с подобной проблемой руководитель просто предпочтет все сделать самостоятельно, а персонал будет выполнять лишь мелкие поручения, которые не несет в себе почти никакой полезности и ценности.

Синдром старшего

Когда руководитель подчеркивает дистанцию между собой и персоналом, он не только вызывает негативные эмоции с их стороны, но он и попросту не выполняет свою обязанность: не наблюдает за подчиненными, не выясняет их настроения, способность в работе и труду. При таком уровне психологической напряженности и безразличия в коллективе руководитель сохраняет свой статус лишь при помощи жестких требований, а персонал абсолютно лишается самомотивации [2, с. 56].

Синдром ожидания героя

Многие руководители, зачастую подсознательно, ждут появления среди своих подчиненных героя, который будет находиться в режиме постоянной готовности, будет моментально решать все возникающие проблемы без привлечения дополнительных ресурсов, не будет задавать лишних вопросов и будет все выполнять точно в срок. Поскольку на рынке труда такие “уникимы” встречаются крайне редко, а то и вовсе отсутствуют, то проблемы управления персоналом приходится решать самому персоналу. И как итог: руководитель, так и не дождавшись своего героя, выполняет работу сам, так как не доверяет своему персоналу.

Звезды цирка

Некоторые руководители считают, что раз уж они платят отнюдь не маленькие деньги своим подчиненным, то те просто обязаны совершать различные трудовые подвиги. На практике же высокая заработная плата ничего никому не гарантирует и зачастую просто означает, что у вас в арсенале есть хороший профессионал, готовый к действию.

Я руководитель!

Большинство руководителей считают, что, выполняя свои повседневные рабочие обязанности, они, в том числе, и управляют персоналом, фактически не предпринимая никаких действий в этом направлении. На практике же полноценное управление никак не может проводиться одновременно с выполнением рутинных дел. Профессиональное управление должно быть осознанным процессом, во время которого руководитель должен четко знать и понимать, что он делает, почему он это делает, для чего и каков будет результат этого действия.

Итогом данной проблемы является то, что руководитель находится в заблуждении о том, что процесс осуществляется сам по себе, просто потому, что он, руководитель, в данный момент находится на работе.

Мелофон

Руководитель, давая то или иное задание подчиненному, считает, что тот, как интеллектуально развитый человек и профессионал в своем деле сам разберется, что и как ему делать. В связи с этим между работником и работодателем просто возникает пропасть: работник не понимает, чего от него хотят, а работодатель не может понять, почему его подчиненный не выполняет работу так, как нужно [1, с. 124].

Многие руководители вовсе воспринимают работу по управлению персоналом как помеху и занимаются ей только после выполнения своих профессиональных обязанностей. Это ведет к тому, что руководитель перегружает себя работой, а персонал трудится не в полную силу или выполняет работу, которую не понимает.

Итогом проблем является ситуация, когда руководитель задается вопросом: подчиненный не выполнил работу, которую я ему поручил – как мне наказать его? Вместо этого высокопрофессиональный руководитель должен формулировать его по-другому: раз подчиненный не выполнил работу, значит, были допущены ошибки в управлении – что мне следует изменить в своих действиях?

В настоящее время перед многими российскими предприятиями стоит ряд проблем по управлению персоналом и от того, как они будут решены, зависит конкурентоспособность этих предприятий.

Еще одна проблема в управлении персоналом заключается в ограниченном понимании социальной роли организации, как самими сотрудниками, так и руководителями. Это в свою очередь приводит к отсутствию продуманных долгосрочных целей и стратегий. Данная проблема имеет под собой две причины:

- персонал иногда воспринимается как издержки, который нужно сокращать, а не как ресурс, управление которым может принести значительную выгоду.

- руководители не могут понять мотивов поступков подчиненных [3, с. 93].

Еще одна группа проблем связана с непониманием различий управляющего звена между человеческими и другими видами ресурсов. В таком случае остается за кадром то, что спецификой человеческих ресурсов является эмоционально-осмысленная реакция на внешнее воздействие.

Комплекс проблем, стоящих перед российскими предприятиями завершает слабая способность руководства к определению мотивов поведения персонала, их потребностей, проблем и целей. Это ведет к пассивному поведению работников из-за скудной мотивации и неразвитости собственных потребностей [4, с. 25].

Решением данных проблем должны заниматься не только руководящие звена предприятий, но и государство и общественные организации. Применение мер рекомендательного, стимулирующего и образовательного характера ускорит формирование у населения новой социальной позиции, которая будет основана на понимании роли каждого субъекта рыночных отношений.

Список литературы

1. Беляцкий Н.П., Велесько С.Е., Ройш П. Управление персоналом. Учебное пособие. 2006, С.124.
2. Коул Э. Управление персоналом в современных организациях. Учебник. 2006, С 56.
3. Мурашко Н.И. Управление персоналом организации. К.: Компас, 2005, С 93.
4. Старобинский Э.Е. Как управлять персоналом. Учебник. – М.: ЗАО «Бизнес-школа» «Интел-Синтез», 2007, С 25.

УДК 330

РАЗРАБОТКА АНТИКРИЗИСНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

ДОНГАК ЧЕЙНЕС ГЕННАДЬЕВНА

К.э.н., доцент

**ООРЖАК АЯНА САРЫГ-ООЛОВНА,
КЫЗЫЛ-ООЛ НАДЕЖДА ВАЛЕРЬЕВНА**

студенты

ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет»

Аннотация: в статье рассматриваются пути разработки антикризисной инвестиционной политики.

Ключевые слова: инвестиции, антикризисная политика, управление, вложения, развитие, эффективность.

**Dongak, Caines G.,
Oorzhak Ayana Saryg-oolovna,
Kyzyl-ool Nadezhda Valeryevna**

Abstract: the article considers the ways of anti-crisis investment policy development.

Key words: investments, anti-crisis policy, management, investments, development, efficiency.

Инвестиционная политика в антикризисном управлении — основные положения Периоды спада экономики, по крайней мере для нашей страны, случаются наиболее часто, нежели подъёмы. В этих условиях развить предприятие, наладить его работу и выйти на достаточную прибыль довольно сложно. Ещё сложнее не потерпеть убытки и не получить статус банкрота в силу невыполненных денежных обязательств перед кредиторами. Для решения подобных вопросов менеджеры и управленцы выстраивают определённые стратегии. Антикризисная инвестиционная политика основывается на высококачественном управлении рисками.

Антикризисная политика – это такой вид управления, при котором развиты механизмы предвидения и мониторинга кризиса, анализа его природы, вероятности, признаков, применения методов снижения отрицательных последствий кризиса и использования его результатов для будущего более устойчивого развития.

Антикризисная инвестиционная политика предприятия – это сложная, взаимосвязанная и взаимообусловленная совокупность видов, этапов деятельности предприятия, которая обращена на извлечение прибыли, перспективное развитие и выгодных эффектов в итоге проведения инвестиционных вложений.

Чтобы приступить к разработке антикризисной инвестиционной политики предприятия необходимо определиться с источниками инвестиций, направляемых на оздоровление предприятия.

Инвестиции - это долгосрочные вложения капитала в различные сферы экономики с целью его сохранения и увеличения.

Инвестиции подразделяются на: финансовые, реальные (прямые) и интеллектуальные.

Финансовые инвестиции - вложения в финансовые институты, то есть вложения в акции, облига-

ции и другие ценные бумаги, выпускаемые частными компаниями или государством.

Интеллектуальными инвестициями являются вложения в подготовку кадров, передача опыта, лицензий и ноу-хау, совместные научные разработки.

Реальные инвестиции - вложения частной фирмы или государства в производство какой-либо продукции. Реальные инвестиции состоят из двух различных компонентов: инвестиции в основной капитал, то есть приобретение вновь произведенных капитальных благ, таких как производственное оборудование, компьютеры и здания производственного назначения; инвестиции в товарно-материальные запасы, которые представляют собой накопление запасов сырья, подлежащего использованию в производственном процессе, или нереализованных готовых товаров.

Инвестиционная деятельность предприятия представляет собой вложение инвестиций, то есть инвестирование и совокупность практических действий по реализации инвестиций. При этом инвестирование в создание и воспроизводство основных фондов осуществляется в форме капитальных вложений: затраты на новое строительство; реконструкция, расширение и техническое перевооружение действующих предприятий; затраты на жилищное, коммунальное и культурно-бытовое строительство.

Субъектами антикризисной инвестиционной деятельности могут быть: инвесторы, заказчики, подрядчики. Субъекты антикризисной инвестиционной политики действуют в инвестиционной сфере, где осуществляется практическая реализация финансовых вложений. В состав инвестиционной сферы включаются: сфера капитального строительства, где происходит вложение инвестиций в основные средства производственного и непроизводственного назначения; инновационная сфера, в которой реализуются научно-техническая продукция и интеллектуальный потенциал; сфера обращения финансового капитала: денежного, ссудного и финансовых обязательств в различных формах.

Объекты вложения инвестиций различаются в зависимости от масштаба, сферы вложения, характера и содержания инвестиционного цикла, доли участия государства, эффекта использования. Объектами инвестиционной политики в России являются: вновь создаваемые и модернизируемые основные фонды во всех отраслях народного хозяйства Российской Федерации, ценные бумаги, целевые денежные вклады.

Инвестиционная политика - это формирование системы долгосрочных целей инвестиционной деятельности и выбор наиболее эффективных путей их достижения.

Предпосылкой формирования инвестиционной политики является общая стратегия экономического развития предприятия. По отношению к ней инвестиционная стратегия носит подчиненный характер и должна согласовываться с ней по целям и этапам реализации. Инвестиционная политика при этом рассматривается как один из главных факторов обеспечения эффективного развития компании в соответствии с избранной ею общей экономической стратегией. Процесс формирования инвестиционной политики предприятия проходит ряд этапов: Определение периода формирования инвестиционной стратегии. Формирование стратегических целей инвестиционной деятельности. Разработка наиболее эффективных путей реализации стратегических целей инвестиционной деятельности.

Можно говорить о том, что разработка инвестиционной политики позволяет принимать эффективные управленческие решения, связанные с развитием компании, в условиях изменения внешних и внутренних факторов, определяющих это развитие. Все источники формирования инвестиционных ресурсов подразделяются на три основные группы: собственные, заемные, привлеченные.

Основу оценки эффективности инвестиционных проектов составляют определение и соотнесение затрат и результатов их осуществления.

Политика по инвестициям входит в общий состав финансовой стратегии, но является обособленным блоком, кроме того, именно этот блок считается стержнем всей стратегии. Если же инвестиционная политика осуществляется не в полной мере, она ставит под угрозу всю финансовую стратегию в условиях кризиса. Какие этапы включает антикризисная политика:

1. анализ инвестиционной деятельности компании в предыдущем периоде.
2. определение главной цели и основных задач.
3. исследование влияния внешней среды и учёт экономической ситуации рынка инвестиций.
4. обоснование выбранной политики, учитывая вложенный капитал и риски.

5. выбор политики по основным направлениям инвестирования.
6. образование политики инвестиций в отраслевом разрезе.
7. сравнение основных направлений антикризисной инвестиционной политики.

Для разработки антикризисного управления, необходимо выполнять определённые условия, а именно: Учитывать, что финансирование и инвестирование являются едиными, рассматривать процесс в таком ключе, что формирование системы имеет главную цель — повышение роста стоимости собственного капитала. Разрабатывать тактику, учитывая прогнозы, касающиеся допустимых и максимальных рисков. Учитывать ситуацию на валютном рынке за определённые периоды. Учитывать инфляционные темпы роста. Рассчитывать стоимость привлечённого капитала. При составлении тактики и ведения антикризисного управления специалисты рекомендуют также обращать внимание на изменение статей об инвестициях — инвестиции по объектам и по производимой продукции, на показатели долговых обязательств, финансовые и нефинансовые активы.

Решения, которые определяет инвестиционная политика, зависят от вида инвестиционных средств, стоимости проекта, наличия альтернативных проектов, наличия финансовых ресурсов. Итак, на что могут опираться эти решения:

- На обязательное инвестирование.
- На дальнейшую деятельность предприятия.
- На снижение влияния неблагоприятных внешних факторов.
- На улучшение трудовых условий.
- На снижение производственных затрат.
- На улучшение технологий.
- На обновление оборудования.
- На улучшение качественных показателей выпускаемой продукции.
- На повышение показателей эффективного управления.
- На реконструкцию компании.
- На расширение областей деятельности.
- На покупку активов.
- На образование коммерческих союзов.
- На использование основных капиталовложений.

Положительные результаты от антикризисного управления достигаются за счёт оптимальных решений, которые были приняты на всех уровнях, кроме того, они должны иметь связь между собой. Качественное антикризисное управление может быть обеспечено только в том случае, когда будет осуществлён выбор посредством учёта критериев оценки, влияния инфляции и корректировки денежных потоков. Положительный результат в дальнейшей деятельности предприятия может быть при условии использования унифицированного подхода и использования объективных показателей. Большое значение имеет составление эффективного плана инвестиций с минимальными рисками.

Для разработки антикризисной инвестиционной политики необходимо иметь большой багаж знаний, ориентироваться в анализе финансовой системы страны. Необходимость в компетентных кадрах очевидна.

УДК 339

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

АДЖИЕВА АННА ЮРЬЕВНА

Доцент, к. э. н., доцент ВАК

ДРОНЧЕНКО ЕВГЕНИЯ МИХАЙЛОВНА

Студент

Кубанский Государственный Аграрный Университет им. И.Т. Трубилина

Аннотация: В статье рассматриваются основные понятия валютного рынка, а также основные изменения в национальном валютном рынке Российской Федерации. Представлена динамика курса доллара США, евро к рублю, а также зависимость рубля от цен на нефть.

Ключевые слова: Валютный рынок, иностранная валюта, девальвация рубля, курс доллара, курс евро.

RUSSIAN FOREIGN EXCHANGE MARKET IN THE PRESENT STAGE

Adzhieva Anna Yuryevna,**Dronchenko Evgeniya Mikhailovna**

Abstract: The article deals with the basic concepts of the currency market, as well as the main changes in the national currency market of the Russian Federation. Presents the dynamics of the US dollar, the Euro against the ruble, as well as the dependence of the ruble on the price of oil.

Key words: The foreign exchange market, foreign exchange, devaluation of the ruble, the dollar, the euro.

Стремительное развитие и постоянное взаимодействие национальных валютных рынков привели к формированию глобального валютного рынка. На сегодняшний день, в огромных количествах ведущие мировые валюты обращаются в финансовых центрах, что приводит к осуществлению огромного числа валютных операций.

В данной системе мирового валютного рынка свое место занимает и валютный рынок Российской Федерации. Развитие и укрепление экономических, организационных и информационных связей, а также устранение различных препятствий между национальным валютным рынком и валютными рынками других стран приводит российский валютный рынок к более активному интегрированию в международный валютный рынок.

Валютный рынок – это система устойчивых экономических и организационных отношений, возникающих при осуществлении операций по покупке или продаже иностранной валюты, платежных документов в иностранных валютах, а также операций по движению капитала иностранных инвесторов [1]. Другими словами, под валютным рынком понимается финансовый центр, где осуществляются сделки по купле-продаже валютных ценностей в наличной и безналичной формах. К ним относятся:

1. Иностранная валюта и средства, находящиеся на счетах в денежных единицах иностранного государства, международных или расчетных денежных единицах.
2. Ценные бумаги и другие долговые обязательства, которые выражаются в иностранной валюте.
3. Драгоценные металлы и природные драгоценные камни.

К основным участникам валютного рынка относят центральные и коммерческие банки, а также

валютные биржи, валютных спекулянтов, экспортеров и импортеров, финансовые и инвестиционные компании.

В Российской Федерации Центробанк воздействует на величину курса валюты, объем золотовалютных резервов, определяет процентные ставки на внутренних рынках деятельности коммерческих банков. Основной задачей Центрального Банка является защита национальной валюты, которая обеспечивается посредством ценовой стабильности [3]. Однако счета участников валютного рынка ведут коммерческие банки, а также осуществляют основной объем операций на них.

На сегодняшний день состояние валютного рынка РФ является не стабильным. Это связано с различными ситуациями, которые происходят в мировой политике и экономике.

Так, например, в 2015 году произошла резкая девальвация рубля из-за его зависимости от цены нефти на мировом рынке. Такая тенденция оказала крайне негативное влияние на экономику России.

Однако за 2017 год, рубль замедлил свой рост и перешел к снижению. Это связано с тем, что нарушилась частичная корреляция с нефтью. Данная тенденция привела к тому, что усилился поток спекулятивного капитала в рамках «carry trade», это стало дополнительным фактором стабильности рубля.

Рассмотрим график средней стоимости на торгах с нефтью за последние 3 года (рис. 1) [2].

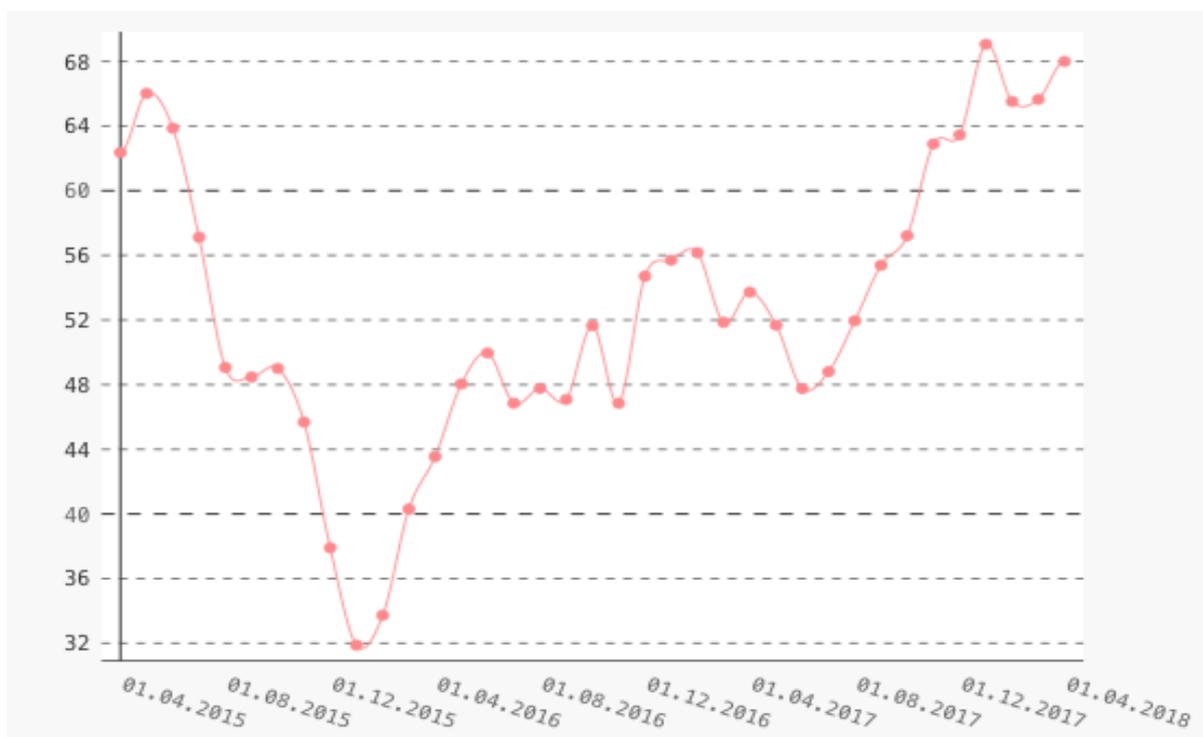


Рис. 1. Средняя стоимость нефти на торгах за 2015 – 2018 гг.

Анализируя приведенный график можно сделать вывод о том, что максимальная цена нефти была в конце 2017 года и составляла 71,28 руб. Минимальная цена наблюдалась в конце 2015 года (27,10 руб.).

Рассмотрим динамику изменения курса доллара США по отношению к рублю за последние 3 года (рис. 2).

Исходя из приведенного графика, можно сделать вывод, что за исследуемый период курс доллара США по отношению к рублю значительно изменялся. Так, самая большая стоимость доллара США была в январе 2015 года и составила 85,59 руб. Наименьшая стоимость составила 49,18 руб. (в апреле 2015 года). В настоящий момент, курс составляет 62,77 рублей за 1\$ США.

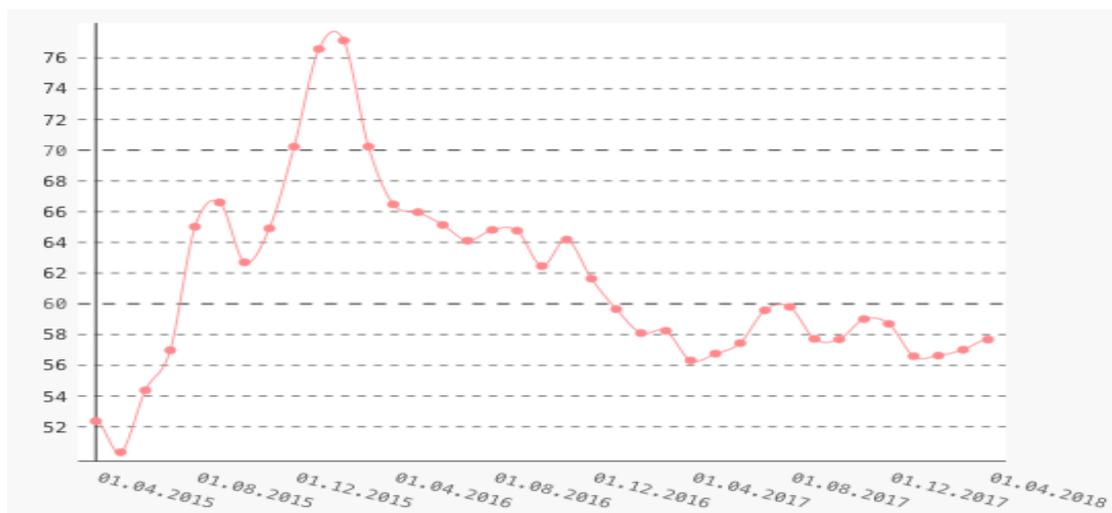


Рис. 2. Изменение курса доллара США к рублю за 2015 – 2018 гг.

Динамика курса Евро к рублю за последние 3 года представлена в рисунке 3.



Рис. 3. Динамика курса евро к рублю за 2015 – 2018 гг.

Даная динамика позывает, что наибольшая цена покупки евро была в феврале 2016 года и составила 85,95 рублей. Наименьшая цена покупки наблюдалась в мае 2015 года (56,31 руб.). На сегодняшний день, курс евро составляет 76,85 рублей.

Санкции являются значительным фактором, который может повлиять на рубль. На сегодняшний день, США готовит новый санкционный пакет, который полностью запрещает инвестиции в российский госдолг. Одновременно с этим, нерезиденты выводят капитал с российского рынка госдолга, инвестиции которых составили почти 20 млрд долларов за последние 2 года.

Список литературы

1. Энциклопедия экономиста [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://grandars.ru>
2. Официальный сайт Банка России [электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.cbr.ru>
3. Кулик А.О., Аджиева А.Ю. Особенности инфляционных процессов в России за 2012-2016 гг.: причины, последствия. // Сборник научных трудов по материалам I Международного научно-практического форума. 2017. Стр. 182 – 191.

© Е.М. Дронченко, А.Ю. Аджиева, 2018

УДК 330.1

ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА

ШАРАПОВА НАТАЛЬЯ ВЛАДИМИРОВНА

к.э.н., доцент

ХАРЛАМОВА ТАТЬЯНА ИГОРЕВНА

Магистрант 1 года обучения

ФГБОУ ВО Уральский государственный экономический университет

Аннотация: В статье рассмотрены особенности оплаты труда работников предприятий. Рассмотрена важность внедрения в современных условиях эффективной системы оплаты труда. Одной из таких систем являются грейды. Именно данная система оплаты труда позволяет учитывать интересы как работодателей, собственников, так и отдельно взятого работника.

Ключевые слова: оплата труда, стимулирование трудовых показателей, грейдирование, вилка окладов.

FEATURES OF THE PAYMENT SYSTEM

Sharapova Natalia Vladimirovna,
Kharlamova Tatyana Igorevna

Annotation: In the article features of a payment of workers of the enterprises are considered. The importance of introducing an effective wage system in modern conditions is considered. One such system is grad. It is this wage system that allows you to take into account the interests of both employers, owners, and a single employee.

Keywords: labor remuneration, stimulation of labor indicators, graduation, fork of salaries.

Стремительно меняющаяся общественно-экономическая среда диктует необходимость рассматривать любые процессы и действия с точки зрения их эффективности – то есть соотношения затраченных на достижение цели ресурсов и полученного в итоге результата. Особенно это касается коммерческой деятельности предприятий и организаций, для которых грамотное формирование бюджета становится не только вопросом коммерческой успешности, но зачастую и залогом выживания на современном остроконкурентном рынке [3, с. 24].

Максимизировать показатели прибыли организации можно двумя элементарными путями – увеличить доход и уменьшить расход. При этом значительную долю издержек любого предприятия составляет фонд оплаты труда, который всячески стараются оптимизировать. В данном случае оптимизацией будет не сокращение, которое будет иметь предсказуемо негативные последствия с точки зрения качества человеческого капитала и увеличения процента текучести персонала. Оптимальным будет повышение эффективности оплаты труда – то есть уровень затрат на персонал может даже остаться прежним, однако возрастет его эффективность, полученная предприятием выгода на каждый вложенный в работника рубль.

Особенное значение оплата труда приобретает тогда, когда речь идет о руководящем составе предприятия – ведь именно правильно замотивированные управленческие кадры могут добиться значительной выгоды для предприятия за счет умелой и заинтересованной организации управленческих функций.

Формирование личной и материальной заинтересованность руководящих кадров в повышении эффективности и результативности деятельности – вот базовый принцип организации зарплаты в со-

временных компаниях. Для того, чтобы уйти от привычной и не слишком эффективной окладной или тарифной системы оплаты труда руководящих кадров, существует множество возможных форм оплаты труда с гибкой привязкой уровня дохода менеджера к получаемому им конкретному результату. И задачей становится выбор наиболее адекватной для стратегических целей и задач данного предприятия формы материального стимулирования руководящих работников. В любой организации можно разработать эффективно действующую систему оплаты труда, которая поможет решить две основные задачи.

Во-первых, эффективная система оплаты труда должна в конечном итоге привести к получению работодателем эффективного производственного результата (увеличение качества продукции при том же количестве, с меньшими затратами). Во-вторых, эффективная система оплаты должна предоставлять менеджеру возможность для реализации не только умственных и физических способностей, но и позволять ему добиваться в рабочем процессе максимальных личных, организационных, производственных результатов [1, с. 8].

Очень трудно найти такой универсальный метод оплаты труда, который учитывал бы интересы и собственника бизнеса, и наемного руководителя, и сотрудников.

Среди нетрадиционных схем оплаты труда наемных работников руководящего уровня именно система грейдирования позволяет «увязать» оплату труда и логику бизнеса, а также развязать узел проблем, связанных с мотивацией управленческого персонала [2, с. 48].

«Система грейдов может помочь замотивировать сотрудника, так как позволяет перераспределить его результаты труда справедливым образом, а также помогает руководству и самому работнику лучше оценить и планировать свою деятельность»[4].

Данная система удобна, в первую очередь, для крупных и средних предприятий, поскольку, позволяет строить карьеру не только вертикально, но и горизонтально внутри одного уровня.

В России система грейдирования заменила тарифную, которая оказалась не в полной мере применимой для коммерческих предприятий, которые ставили основную цель – максимизация прибыли. Недостатками действовавшей тарифной сетки были в непрозрачности и жесткой иерархической структуре. Эту проблему решает система грейдирования.

Система грейдов позволяет эффективно выстроить схему должностных уровней, при этом учитываются не только основные факторы (квалификация и стаж работников), но и дополнительные факторы, такие как уровень финансовой и управленческой ответственности, уровень сложности и важности принятия управленческих решений, и получает соответствующую оценку в виде «вилки» оклада.

Например, эксперт высокой квалификации отвечающих за определенный участок бизнес-процесса, может иметь более высокий грейд, чем руководитель отдела непрофильного направления организации, что позволяет обеспечить не только управленческую, но и профессиональную карьеру.

В компании постоянно предпринимаются попытки разработать систему вознаграждения, способствующую повышению эффективности личных усилий работников. Этой задаче, например, подчинена внедренная в ПАО «Сбербанк России» система премирования, которая является достаточно гибкой и напрямую привязывается к стратегическим целям компании и самого сотрудника. Система начисления премий различается для категорий сотрудников в зависимости от специфики их работы – например, они отличаются:

- для сотрудников, работающих напрямую с розничными клиентами;
- для сотрудников, работающих напрямую с корпоративными клиентами;
- для сотрудников технических функций;
- для сотрудников поддерживающих функций;
- для руководителей.

Однако анализ практики показывает, что прилагаемых для увеличения эффективности фонда оплаты труда усилий оказывается недостаточно для того, чтобы решить проблему непрозрачности оплаты труда сотрудникам.

Использование привычных схем мотивации персонала приводил к тому, что с трудом найденных, прошедших серьезную подготовку и имеющих уникальный опыт руководителей, работавших в ПАО «Сбербанк России», попросту перекупали конкуренты. Поэтому предлагается пересмотреть систему

мотивации персонала с точки зрения повышения ее эффективности. Она должна соответствовать корпоративной культуре ПАО «Сбербанк России», подразумевающей в отношении со своими сотрудниками открытость, надежность и партнерский подход – с одной стороны. А с другой стороны в стратегической перспективе изменившаяся система мотивации должна соответствовать поставленным перед ПАО «Сбербанк России» долгосрочным целям, в том числе созданию системы карьерного роста, лояльности и удержания талантливых и высокопотенциальных сотрудников, в особенности профессиональных управленческих кадров.

Позволить выполнить указанные задачи позволит внедрение оплаты труда посредством грейдинга – то есть разделить функции и полномочия, исключить дублирование и выстроить такую иерархическую систему, которая позволит снизить управленческие расходы и при этом сформировать целостную систему справедливой оплаты труда. Это будет способствовать повышению лояльности и вовлеченности руководителей, повысит уровень материальной удовлетворенности ключевых высококвалифицированных специалистов, а также позволит уменьшить показатель текучести персонала.

Система грейдов позволит:

- определить объективные критерии ценности каждого высокопотенциального работника для ПАО «Сбербанк России»;
- прочертить четкий и прозрачный путь карьерного роста для руководящих сотрудников;
- повысить эффективность распределения ФОТ (фонда оплаты труда) с текущего показателя (7 %) до желательного (52 %);
- дать объективную оценку качеству человеческого капитала;
- повысить уровень привлекательности компании как работодателя для высококвалифицированных специалистов руководящего уровня;
- упорядочить должности с точки зрения иерархического соподчинения, установления максимальной и минимальной границы заработных плат в рамках каждого грейда;
- показать управленцам прямую взаимосвязь между своими служебными результатами и получаемым доходом, а также между личной работой и доходами компании;
- способствовать развитию нематериальной составляющей мотивации, поскольку грейд является показателем статуса менеджера в данной компании и позволяет прогнозировать карьерный рост.

Таким образом, выстраивается единая и непротиворечивая система оплаты труда по принципу объективности оценки и справедливости, адекватности выполняемому менеджерами функционалу того уровня вознаграждения, который предполагается для данной должности.

Используя такой подход, можно подкреплять управленческие решения о мотивации руководящих кадров, опираясь на объективные расчеты и выводы. Это приводит к такому серьезному положительному эффекту, как повышение эффективности фонда оплаты труда и отдачи с каждого рубля выплаченной заработной платы в виде определенных выгод для ПАО «Сбербанк России».

Список литературы

1. Акопян Д. А. Совершенствование функционального содержания мотивации наемных руководителей как фактор развития организации: автореф. дис. ... канд. эконом. наук / Акопян Диана Анатольевна. – Самара, 2015. – 23 с.
2. Егоршин А.П. Оплата труда и результативность трудовой деятельности: учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 2-е изд., перераб. и доп. – 463 с.
3. Пряжников Н.С. Действенные схемы оплаты труда: учеб. пособие. – М.: Академия, 2013. – 367 с.
4. Шарапова В.М., Шарапова Н.В., Борисов И.А. // Конкурентное вознаграждение персонала как элемент социальной политики организации. Шарапова В.М., Шарапова Н.В., Борисов И.А. Российское предпринимательство. 2017. Т. 18. № 14. С. 2171-2182.

УДК 330

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

ЯЛАНСКИЙ АРТЕМ ОЛЕГОВИЧ,
ГРИЩЕНКО АЛИНА ЭДУАРДОВНА

Студент

АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права»

Аннотация. Экономический анализ, занимая промежуточное состояние между обработкой информации и принятием решения, оказывает конкретное воздействие на уровень экономической безопасности хозяйствующего субъекта. В статье определена роль экономического анализа в системе экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономический анализ, экономическая безопасность.

ECONOMIC ANALYSIS IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Yalanskiy Artem Olegovich,
Grishchenko Alina Eduardovna

Annotation. Economic analysis, occupying an intermediate state between processing information and making a decision, has a concrete impact on the level of economic security of an economic entity. The article defines the role of economic analysis in the system of economic security of the enterprise.

Keywords: economic analysis, economic security.

Умение организации удачно работать и совершенствоваться складывается из сохранения баланса собственных активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней сфере, непрерывном поддержании собственной платежеспособности и инвестиционной привлекательности в пределах разрешенной степени риска. Любая организация встречается с ежедневно меняющейся обстановкой и всегда обязано разрешать одни либо другие задачи. В целях организации успешного финансово-экономического управления и экономической безопасности весьма существенно ориентироваться в состоянии дел компании, обладать данными о его рынках, покупателях, поставщиках, соперниках или конкурентах, свойстве ее продукта, о маршрутах свершения нынешних и перспективных целей.

В решении абсолютно всех этих задач, в процессе координации деятельность фирмы и контроля его работы редкую значимость имеет экономический анализ работы организации. На основе него, в частности, устанавливаются главные течения финансовой политики организации.

Экономический анализ как одна из разновидностей анализа представляет собой систематизированную совокупность аналитических процедур, имеющих целью получение заключений, выводов и рекомендаций экономического характера в отношении некоторого объекта [1]. Экономический анализ, занимая промежуточное состояние между обработкой информации и принятием решения, оказывает конкретное воздействие на уровень экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Подготовка и

принятие решений должны быть содержательного разбора, который показывает пути реализации решения, а отбор методов и средств их реализации во многом находится в зависимости от итога анализа.

Рассуждая о роли экономического анализа в системе обеспечения экономической безопасности, надлежит подметить, что данный вид анализа [3]:

1) позволяет определить главные закономерности становления и развития компании, обнаружить внутренние и внешние причины, стабильный либо беспорядочный характер отклонений и считается элементом аргументированного планирования;

2) содействует лучшему применению ресурсов, выявляя неиспользованные способности, предписывая направленности поиска запасов и пути их реализации;

3) содействует обучению коллектива организации в духе бережливости и экономии;

4) оказывает воздействие на улучшение приспособления самоокупаемости организации, а еще самой системы управления, вскрывая ее недочеты, предлагая пути наилучшей организации управления.

Экономический анализ является многогранным, он охватывает все стороны деятельности организации, начиная с проверки достаточности собственных денежных средств до оценки функционирования и общей оценки финансово-экономической деятельности организации. В данном случае ориентируется воздействие всех проводимых хозяйственных операций, раскрывается устройство формирования денежных характеристик, отображающих степень применения материальных и трудовых ресурсов, эффективность вложений. В зависимости от цели финансово-экономического анализа, его концепция имеет возможность расширяться или сужаться и интерес сосредоточен на том либо ином определенном направлении [1].

Анализ деятельности организации – важный инструмент управления экономической безопасностью любого хозяйствующего субъекта.

Экономический анализ может проводиться по различным направлениям деятельности организации, отрасли, территории и международным связям.

В процессе экономического анализа, аналитической обработки экономической информации применяется ряд способов и приемов. В них в большей степени раскрывается специфичность метода экономического анализа, отражается его системный, комплексный характер.

Системность экономического анализа обусловлена тем, что хозяйственные процессы рассматриваются как многообразные, внутренне сложные единства, состоящие из взаимосвязанных сторон и элементов.

Системность экономического анализа проявляется и в объединении, в совокупности всех приемов математики, статистики, бухгалтерского учета, управления и т.д.

Существуют различные классификации методов и приемов экономического анализа. Все аналитические методы могут быть разделены на экономико-логические и математические [2].

Экономико-логические методы основаны на описании процедур на логическом уровне, без помощи аналитических зависимостей. В данном методе большую роль играют опыт, интуиция и аналитика.

К таким методам относятся: разработка системы показателей, метод сравнения, построение аналитических таблиц, прием детализации, метод экспертных оценок, методы ситуационного анализа и прогнозирования, метод сценариев, имитационное моделирование, мониторинг.

Экономико-математические методы имеют обобщающее название комплекса экономических и математических научных дисциплин, объединенных для изучения экономики. Данные методы имеют общий объект исследования с другими экономическими, но разный предмет науки: т.е. они изучают разные стороны этого объекта, подходят к нему с разных позиций. При этом используются особые методы исследования, развитые настолько, что сами они становятся отдельными научными дисциплинами особого методологического характера.

К этим методам относятся:

- прикладная статистика и эконометрика (выборочный метод, дисперсионный анализ, корреляционный анализ, регрессионный анализ, многомерный статистический анализ, факторный анализ, анализ временных рядов, статистическое оценивание параметров, теория индексов и др.);

- математическая экономия и эконометрия (теория экономического роста, теория производствен-

ных функций, межотраслевые балансы (статические и динамические), национальные счета, интегрированные материально-финансовые балансы, анализ спроса и потребления и др.).

- методы принятия оптимальных решений (математическое программирование, в том числе линейное программирование, нелинейное программирование, динамическое программирование, дискретное (целочисленное) программирование, стохастическое программирование, теория массового обслуживания, теория игр, теория решений и др.).

К традиционным приемам относятся [4]:

1. Сравнение (сопоставление изучаемых данных и фактов хозяйственной жизни);
2. Относительные (проценты, удельные веса, коэффициенты, индексы) и средние статистические величины;
3. Способ группировки (используется для исследования зависимости в сложных явлениях, характеристика которых отражается однородными показателями и разными значениями);
4. Балансовый метод (соизмерение двух комплексов показателей, стремящихся к определенному равновесию);
5. Графический способ (построение масштабных изображений показателей и их зависимости с помощью геометрических фигур).

Экономический анализ в системе обеспечения экономической безопасности занимает важное место. Согласно А.В. Кашину [5], экономическая безопасность – это состояние функционирования хозяйствующего субъекта, охарактеризованная защищенностью от микро- и макроугроз, наличием конкурентоспособности, обусловленных устойчивым развитием материального, кадрового, финансового, технико-технологического потенциалов, отвечающих стратегическим целям и задачам организации. Экономический анализ – то, без чего мы не сможем рассчитать и выявить потенциал. Следовательно, основываясь на данных фактах, можно с уверенностью говорить о прямой взаимосвязи экономического анализа и экономической безопасности предприятия.

Список литературы

1. Анущенкова К. А. Финансово экономический анализ. Учебно- практическое пособие»: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко»; Москва, 2012. – 423 с.
2. Барнгольц С.Б., Мельник М.В. Методология экономического анализа деятельности хозяйствующего субъекта: учебное пособие. – М.: Изд. «Финансы и статистика», 2013. – 139 с.
3. Гинзбург А.И.: Экономический анализ: учебное пособие/ А.И. Гинзбург. – Спб.: Питер, 2014. – 480 с.
4. Демина А.Т. Экономический анализ хозяйственной деятельности предприятий и объединений: учебник/А.Т. Демина – 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2013. – 612 с.
5. Кашин А.В. Экономическая безопасность предприятия: управленческие решения. Автореферат дис. канд. экон. наук. – М., 2012.
6. Эффективное управление: монография / Под ред. Г.Х. Попова. – М.: Экономика, 2014. – 99 с.

УДК 330

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

ПОЛЮШКО ЮРИЙ НИКОЛАЕВИЧ

Доцент кафедры ЭиМ к.э.н

ЕРМОЛАЕВА РЕГИНА РЕНАТОВНА

Студентка

ФГОУ КНИТУ-КАИ Лениногорский филиал

Аннотация: Республика Татарстан занимает одно из лидирующих мест среди всех регионов Российской Федерации по привлекательности в инвестиционной сфере. Данная заслуга принадлежит как государственной, так и региональной эффективной экономической политики, анализ действующих программ и разработка новых мероприятий позволяет прогнозировать повышение инвестиционной привлекательности региона на ближайшие годы, и развитие новых инновационно-привлекательных проектов для зарубежных инвесторов.

Ключевые слова: инвестиции, инновации, инвестиционная привлекательность, инвестор, государственная политика, инвестиционная активность.

ANALYSIS OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE REGION OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN

**Polyushko Yuri Nikolaevich,
Ermolaeva Regina Renatovna**

Abstract: The Republic of Tatarstan is one of the leading regions of the Russian Federation in terms of attractiveness in the investment sphere. This merit belongs to both state and regional effective economic policy, analysis of existing programs and the development of new measures allows to predict the increase in the investment attractiveness of the region for the coming years, and the development of new innovative and attractive projects for foreign investors.

Keywords: investment, innovation, investment attractiveness, investor, public policy, investment activity.

В настоящее время республика Татарстан относится к числу развивающихся и перспективных регионов Российской Федерации. Республика Татарстан занимает одно из лидирующих мест по инвестиционной привлекательности. Однако лидирующее положение в сфере инвестиционной привлекательности не всегда было присуще данному региону. Так в кризисные 90-е годы Республика Татарстан, также, как и другие регионы России испытывала серьезные проблемы, большинство предприятий малого и среднего бизнеса переживали свои не лучшие времена и находились на стадии банкротства, большая часть предприятий сельского хозяйства и промышленного производства были вынуждены прекратить свою деятельность. Для того, чтобы предотвратить последствия масштабного кризиса, который оказывал отрицательное воздействие не только на инвестиционную привлекательность региона, но и на общее состояние экономической ситуации и социальной стабильности, было необходимым

принять срочные меры для поддержания развития малого и среднего бизнеса в регионе, а также инвестиционной привлекательности Республики Татарстан [1].

Органы власти разработали мероприятия по привлечению инвестиций в промышленный сектор региона, также была снижена ставка на инвестируемую прибыль, предоставление страхования и кредитования. Программы по улучшению инвестиционной привлекательности в республике Татарстан, уже в 1998 году дали свои первые плоды и согласно статистике, в регионе наблюдалось повышение инвестиционной активности в том числе и зарубежной. В начале 2000-х около 60% зарубежных инвестиций в Российской Федерации были привлечены именно в Республику Татарстан. В период с 2006 по 2008 гг. в регион было привлечено около 65 млн. долларов, заняв при этом 4-е место по Российской Федерации.

По итогам последних лет согласно подсчетам Министерства торговли и внешнеэкономического сотрудничества Республики, Татарстан общий объем инвестиционных вложений превышает объем вложений по всем регионам Приволжского Федерального округа [3, с.39].

Данный факт свидетельствует о том, что в кризисные для региона 90-е годы были предприняты правильные меры по поддержанию инвестиционной привлекательности и экономической стабильности в республике Татарстан. Согласно инвестиционному рейтингу, основными критериями которого являются: инвестиционный потенциал, условия в законодательной сфере и инвестиционный риск, Республика Татарстан входит в десятку самых инвестируемых регионов страны.

Далее рассмотрим влияние государственной политики на инвестиционную привлекательность региона и Российской Федерации в целом. Определение правильного пути государственной политики в сфере инвестиционной привлекательности зачастую оказывает влияние на общее экономическое состояние и стабильное социальное положение населения региона в будущем.

Главными задачами государственной политики для поддержания инвестиционной привлекательности должны быть следующие:

1. Качественная и эффективная реорганизация производства
2. Повышение конкурентоспособности в сфере промышленного производства
3. Снижение процента износа основных средств
4. Повышение инвестиционной привлекательности в сферу сельскохозяйственного производства
5. Уменьшение налоговых ставок
6. Увеличение доли инновационной продукции в валовом региональном продукте.
7. Увеличение соотношения инвестиций на душу населения.
8. Увеличение доли инвестиций в основной капитал.

В настоящее время главным инвестором в регионе является государство, но несмотря на большой процент предоставляемых им инвестиций, государство не может покрыть в полном объеме инвестиционный потенциал Республики Татарстан. В связи с этим для увеличения потока инвестиций в регионе необходимо принятие законодательных мер прежде всего на региональном уровне. Одной из главных задач в сфере региональной политики для увеличения общего объема инвестиций в республике Татарстан должно стать выбор инвестиционных объектов, выигрывающих в сравнительном анализе с другими объектами, по критерию инвестиционной привлекательности. При определении наиболее привлекательных объектов для инвестирования, можно существенно сократить ресурсные затраты региона. При анализе наиболее перспективных и привлекательных инвестиционных объектов в республике Татарстан можно определить следующие объекты:

1. ПАО «Татнефть» (эффективно реализует инновационно-направленную инженерно-техническую политику, компания ПАО «Татнефть» осуществляет крупные инвестиционные проекты).

2. ПАО «Нижнекамскнефтехим» (входит в состав наиболее крупных нефтехимических компаний в Европе, является одним из наиболее привлекательных предприятий в регионе по привлечению зарубежных инвестиций).

3. ПАО «Казаньоргсинтез» (одно из самых крупных химических предприятий в Российской Федерации, производит около 38% полиэтилена в России, а также является одним из крупнейших экспортеров).

4. ЗАО «Татгазинвест» (одно из крупных предприятий по газификации промышленных и социаль-

ных объектов по программе ПАО «Газпром»).

5. ПАО «КамАЗ» (производство дизельных агрегатов и ряда других агрегатов для автомобилей серии «КАМАЗ» является одним из наиболее привлекательных предприятий в регионе по привлечению зарубежных инвестиций).

В связи с повышением интереса зарубежных инвесторов к инновациям в Республике Татарстан была создана программа развития инновационной деятельности, которая способствовала повышению инновационного интереса и развития инновационной системы в регионе. Целью данной программы является развитие инновационной системы по следующим параметрам: обеспечение производственной структуры республики необходимой материальной ресурсной базой для внедрения инноваций, создание новых рабочих мест на основании формирования новых инновационных проектов, повышение конкурентоспособности как на государственном, так и на мировом уровне, создаваемых инновационных предприятий, реализация новых инновационных проектов и мероприятий на базе существующих предприятий, увеличение объема производимых товаров на местном уровне, улучшение качества производимых товаров, создание научных и практических инновационных баз и технопарков. Так, например, Татарстанские «IT-парк» (Казань и Набережные Челны) и «Идея» (Казань) входят в список самых продуктивных и инновационных технопарков в Российской Федерации [2, с.46].

Еще одной из самых значимых задач данной программы является создание благоприятных условий для привлекательности зарубежных инвесторов в сферу разработки. На территории Республики Татарстан для реализации данной задачи была создана свободная экономическая зона «Алабуга». Основными характеристиками данной экономической зоны являются следующие: налоговые льготы и экономические преимущества для предприятий, осуществляющих свою деятельность на территории свободной экономической зоны. В настоящее время свою деятельность в свободной экономической зоне осуществляют следующие предприятия: «Драйлок Текнолоджи», «Тракия Гласс Рус», «Аутоматив Гласс Альянс Рус», «Дизайн-Рус Алабуга», «ЗМ Волга», «Армстронг Билдинг Продактс», «Хави Логистикс Елабуга», «Хухтамаки Фудсервис Алабуга», «Алабуга-Волокно», «Хаят Кимья», «Интерскол-Алабуга», «Кастамону Интегрейтед Вуд Индастри» и т.д. Всего насчитывается 22 работающих предприятия на территории свободной экономической зоны «Алабуга». Отметим что более 80% действующих предприятий из выше перечисленных являются совместными проектами с зарубежными инвесторами [2, с.63].

Создание подобных экономических зон и технопарков на территории Республики Татарстан безусловно положительно влияет на инвестиционную привлекательность региона и увеличения интереса как российских, так и зарубежных инвесторов.

Кроме создания благоприятных экономических условий для развития инновационных предприятий, также необходимо создавать условия для конкурентоспособности подобных предприятий. Для этого необходима реализация программы по созданию налоговых льгот, предоставления кредитов, лизинга, программы по обеспечению инновационных предприятий производственными мощностями и трудовыми ресурсами.

Рост инвестиций в Республике Татарстан в сравнении с другими регионами на конец 2017 года составляет – 4%, по Российской Федерации - 9,8 %, в Республике Башкортостан всего - 2,4 %, в Самарской области – 1,7 %, в Саратовской области – 0,9 % [1].

Таким образом, видно, что ситуация в сфере инвестиционной привлекательности в Республике Татарстан в сравнении с другими регионами можно назвать развивающейся и перспективной, на ближайшие 5-7 лет, при условии внедрения и поддержания, как законодательных, так и практических программ для поддержания положительного инвестиционного фона в республике.

Список литературы

1. Официальный Интернет ресурс Министерства экономического развития Российской Федерации.

2. Основные показатели инвестиционной и строительной деятельности – РТ : стат.сб./Госкомстат РТ, 2016 – 312 с.

3. 3..Белоус Т. Прямые иностранные инвестиции в России плюсы и минусы / Мировая экономика и международные отношения .2016 – 189 с.

УДК 338.4

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН

МЕХРАБОВА Э.Ф.

старший преподаватель каф. «Бухучет-2»

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы состояния инновационной деятельности и ее потенциала, которые определяют на основании конкретных индикаторов, позволяющих выявить состояние инновационной деятельности и инновационной активности организаций в Республике Дагестан. В условиях кризиса активизация инновационной деятельности в регионе может быть обеспечена на основе разработки эффективной программы региональной инновационной политики.

Ключевые слова: инновационная деятельность, потенциал, индикаторы, активность, организации, программа, региональная инновационная политика.

INNOVATIVE ACTIVITY OF THE REPUBLIC OF DAGESTAN

Mekhrabova E. F.

Annotation. The article deals with the issues of the state of innovation activity and its potential, which are determined on the basis of specific indicators that allow to identify the state of innovation activity and innovation activity of organizations in the Republic of Dagestan. In a crisis, the intensification of innovation activities in the region can be ensured through the development of an effective regional innovation policy program.

Key words: innovation activity, potential, indicators, activity, organizations, program, regional innovation policy.

В современной теории национальная инновационная система (НИС) определяется как совокупность организаций и институтов, которые направлены на осуществление и поддержку в осуществлении инновационной политики.

Инновационная система той или иной страны формируется под влиянием множества объективных для данной страны факторов, включая ее размеры, наличие природных и трудовых ресурсов, особенности исторического развития институтов государства и форм предпринимательской деятельности. Эти факторы выступают долгосрочными детерминантами направления и скорости эволюции инновационной активности.

Инновационная политика любого региона является важнейшим ресурсом социально-экономического развития, обязательным условием сохранения и инструментом мобилизации ее научно-технического потенциала на решение проблем региона.

Переход регионов на инновационный путь – одна из важнейших задач в современной экономической политике страны. Инновационный потенциал определяет направление инновационного развития региона, выбор и реализацию инновационной стратегии.

Имеющийся инновационный потенциал Республики Дагестан при эффективном использовании представляет существенный фактор интенсивного развития экономики и социальной сферы по инновационному пути. Целенаправленная государственная инновационная политика, осуществляемая в Республике Дагестан, направлена на формирование соответствующей современной рыночной экономике инновационной инфраструктуры, ориентированной на внедрение наукоемких технологий. Напри-

мер, по данным Роспатента, в 2017 г. Дагестан оказался в первой пятерке самых инновационно активных субъектов РФ. В этой сфере республика значительно опережала все другие субъекты СКФО, вместе взятые.

Инновационный потенциал РД представлен академическими учреждениями, государственными высшими учебными заведениями, отраслевыми научно-конструкторскими и научно-проектными подразделениями.

Инновационный потенциал РД представлен академическими учреждениями, государственными высшими учебными заведениями, отраслевыми научно-конструкторскими и научно-проектными подразделениями. По данным Дагестанстата, в республике действуют 28 организаций (22 – в 2017 г.), занимающихся научными разработками, численность персонала в них составляет 1606 человек (1196 – госсектор, 223 – предприниматели, 187 – ВПО) [3].

Среди них Дагестанский научный центр Российской академии наук (ДНЦ РАН), имеющий в своем составе 11 научных учреждений, Дагестанский государственный университет, Дагестанский государственный технический университет, Дагестанская государственная сельскохозяйственная академия и другие учреждения. В ДНЦ РАН сформировались коллективы, которые, исследуя фундаментальные научные проблемы, выходят на решение прикладных задач, связанных с наукоемкими технологиями. Результаты научных исследований, основанные на них технологии, а также изобретения дагестанских ученых и инженеров в свою очередь служат базой для разработки инновационных проектов.

Среди других предприятий, занимающихся инновационными разработками, а также внедрением новинок в производство, можно выделить, прежде всего АО «Авиаагрегат», ОАО «Завод им. Гаджиева», АО «Завод Дагдизель», НПО «Питательные среды», ОНО НПЦ «Агротехпро-гресс», ОАО «Концерн КЭМЗ», ФГУП «Завод сепараторов», ОАО «Завод стекловолокно», ЗАО «Мушарак», ОАО «Сапфир», ОАО «Дагзэто», ФГУП «Эльмеэр», ОАО «Дагфос» и т. д.

Численность аспирантов и докторантов по отраслям науки соответственно составляет в 2017 г. – 1000 чел. и 36 чел. (в 2016 г. – 1194 чел. и 54 чел.), выпущено из аспирантуры и докторантуры соответственно в 2017 г. – 234 чел. и 17 чел. (2016 г. – 316 чел. и 12 чел.), а защитили кандидатские диссертации 67 чел. и докторские – 2 чел.

Внутренние затраты республики на исследования и разработки в 2017 г. – 204,9 млн. руб., по сравнению с 2016 г. снизились на 12,3 % и составляли 2,5 % к подобным затратам по ЮФО и 0,09 % по России. В 2017г. эти затраты составили 872,3 млн. руб., что равно 0,2 % к ВВП [3].

При этом внутреннеизатраты республики на исследования и разработки по приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники по источникам финансирования в 2017 г. составили 441,1 млн руб. Если рассматривать затраты по видам работ, то на фундаментальные исследования приходится 591,9 млн.руб., на прикладные исследования – 116,6 млн руб. и на разработки – 156,3 млн руб.

Инновационная деятельность организаций, их инновационная активность в общем числе организаций составляла в 2017 г. 6,5 % (в 2015 – 9,0 %), удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, работ, услуг – 0,6 % (в 2014 – 2,5 %), то есть, можно наблюдать низкий процент промышленных инновационно активных предприятий [2 с.26]. За последние годы инновационный потенциал республики резко снизился, сократилось число отраслевых научно-технических, научно-конструкторских, проектных организаций, фактически прекратилось финансирование новых разработок. Отсутствие оборотных финансовых средств и инвестиций приводит к трудностям в реализации инновационных проектов и новых разработок.

Рассмотренные данные позволяют проследить изменения уровня индикаторов инновационного потенциала в динамике, определить, что состояние инновационной деятельности не обеспечивает конкурентоспособность как ведущих отраслей, так и всей экономики Республики Дагестан. Необходима четкая инновационная политика предприятий, обеспечивающих высокий конкурентоспособный потенциал и стабильные доходы. В условиях общеэкономического кризиса активизация инновационной деятельности в республике может быть обеспечена только при поддержке на региональном и муниципальном уровнях, на основе разработки эффективной программы региональной инновационной политики.

В последние годы заметно активизировались малые предприятия в Республике Дагестан. Они

вносят ощутимый вклад в обеспечение республики товарами и услугами. Одним из важнейших направлений государственной политики поддержки и развития малого предпринимательства является повышение инновационной активности малых предприятий производственной сферы, способствующих сохранению и приумножению научно-технического потенциала республики.

Мировая практика свидетельствует о том, что развитие инновационной деятельности требует создания специальных схем функционирования кредитно-гарантийного механизма реализации высокорисковых проектов, в том числе привлечения внебюджетных финансовых ресурсов в форме венчурного инвестирования, создания инновационных банков.

В этой связи республике нужна региональная инновационная политика, определяющая цели инновационной стратегии и механизмы поддержки приоритетных инновационных программ и проектов.

Несмотря на катастрофические масштабы спада, инновационная сфера Республики Дагестан пока еще сохраняет достаточно высокий уровень, имеются значительные объемы фундаментальных и технологических заделов и высококвалифицированных кадров.

Список литературы

1. Бахтизин А.Р., Акифеева Е.В. Сравнительные оценки инновационного потенциала регионов РФ [Электронный ресурс]. 2016г.
2. Газалиева Н.И., Пайзулаева З.К., Омарова О.Ф. Развитие инновационной политики и стратегии в Республике Дагестан // Научное обозрение. Сер. 1: Экономика и право. 2015. № 6. С. 250–252.
3. Мусаев М. Инновационная активность Дагестана [Электронный ресурс] // Вестник Кавказа. Дагестан-2017.
4. Статистический ежегодник / Дагестанстат. Махачкала, 2016-2017г.

УДК 338

АКТУАЛИЗАЦИЯ МЕТОДИЧЕСКОЙ БАЗЫ КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫХ ОРГАНОВ

ГУНЬКО ЕКАТЕРИНА ЕВГЕНЬЕВНА

Магистрант
Дальневосточный Федеральный Университет

Аннотация: В статье представлены результаты проведенного анализа подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» в Приморском крае на 2013-2020 гг.. На основе полученной информации была актуализирована нормативно-правовая база Контрольно-счетной палаты Приморского края как органа, осуществляющего внешний контроль, путем внесения в Стандарты деятельности нового рассматриваемого вопроса – государственные программы, а также её отдельные элементы – показатели подпрограмм.

Ключевые слова: государственная программа, контрольно-счетные органы, Приморский край, малое и среднее предпринимательство

UPDATING THE METHODOLOGICAL BASE OF CONTROL AND ACCOUNTING REGULATORY BODIES

Gun'ko Ekaterina Evgen'evna

Abstract: The article presents the results of the analysis of the subprogram "Development of small and medium business" in the Primorsky Krai for 2013-2020. Based on the information received, the regulatory and legal framework of the Control and Accounting Chamber of the Primorsky Territory as an external control body was updated introduction into the Performance Standards of the new issue under consideration - government programs, as well as their individual elements - indicators of subprogrammes.

Key words: state program, control and accounting bodies, Primorsky Krai, small and medium-sized business

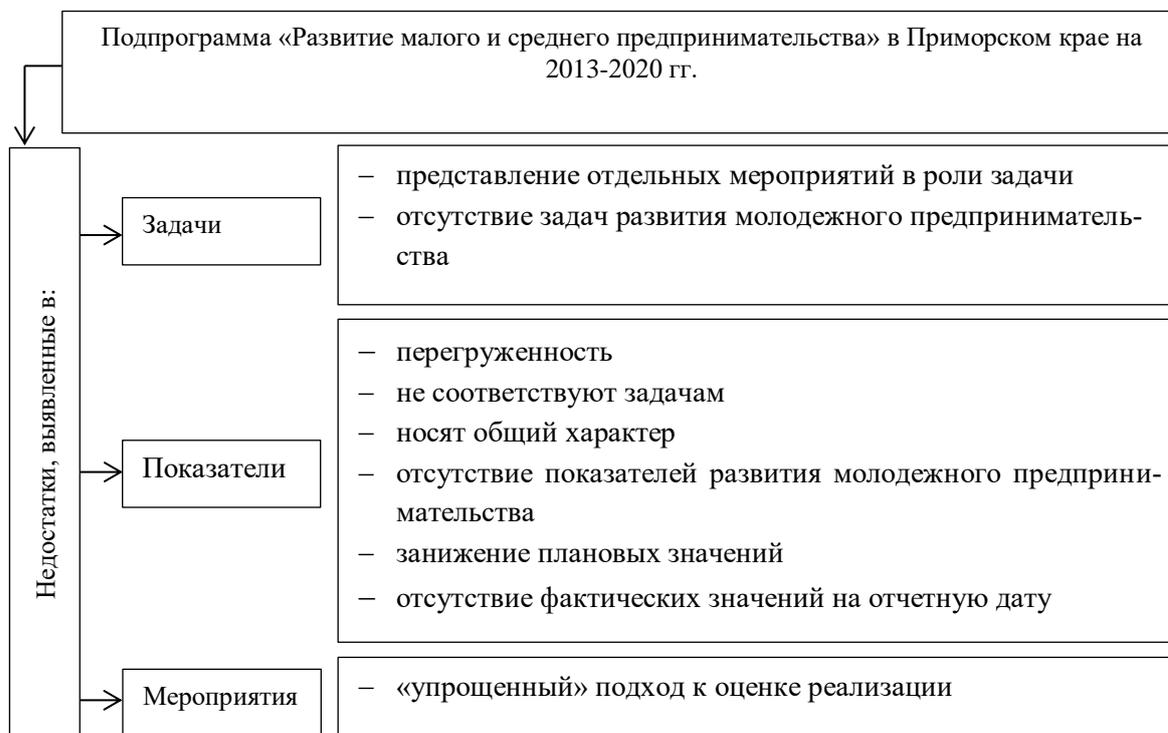
Государственные программы появились относительно недавно – с 2012 г. началось их внедрение на уровне Российской Федерации, а с 2016 г. согласно Посланию Президента должно было произойти их повсеместное внедрение на уровне субъектов РФ. В Приморском крае их реализацией занимаются с 2013 г. При этом, согласно бюджетному законодательству, контроль за их реализацией осуществляется органами внутреннего и внешнего государственного финансового контроля. Проблема передачи большей части полномочий органам внутреннего контроля уже иллюстрировалась в работе ученых. При этом нормативно - правовая база работы органов внешнего контроля была заброшена не разрабатывается на должном уровне. Для дальнейшего изучения остановимся на работе Контрольно-счетной Палаты Приморского края, в качестве проверяемой программы выбрана актуальная в свете «Концепции долгосрочного социально-экономического развития России на период до 2020 г.» подпрограмма «Развитие малого и среднего предпринимательства» в Приморском крае на 2013-2020 гг. [1].

Анализ подпрограммы показал, что в настоящий момент существует масса недостатков как в проекте подпрограммы, так и в ходе её реализации. На рисунке 1 отразим основные полученные результаты в виде схематического представления (рис.1).

Анализ вышестоящей подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства в РФ» показал, что развитию молодежного предпринимательства уделяется достаточно внимания: 3 из 7 целевых индикаторов отражают развитие указанного направления. При этом на уровне Приморского края

создан блок мероприятий по развитию молодежного предпринимательства, но его отражение в задачах и показателях не обнаружено.

Установлено, что в качестве задачи подпрограммы на уровне Приморского края указано мероприятие («организация и проведение выборочного обследования субъектов МСП, производящих и реализующих товары предназначенные для внутреннего рынка Российской Федерации и (или) экспорта, - получателей финансовой поддержки»), что является нарушением.



Несущественные недостатки:

- отсутствие департамента по делам молодежи в соисполнителях программы

Рис.1. Выявленные недостатки подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» в Приморском крае на 2013-2020 гг.»

При анализе мероприятий было установлено, что для оценки их реализации применяется так называемый «упрощенный» подход. Например, в 2015 г. были выделены средства на возмещение части затрат по выполнению технического регламента о безопасности пищевой продукции, но средства в размере 1,5 млн. руб. были освоены лишь на 8%, в 2016 г. сумму снизили, но фактические расходы на субсидии составили лишь 180 тыс. руб. (14% от плановых). При этом в отчетах Администрации Приморского края мероприятие числится как выполненное, т.к. заявлено исполнение хотя бы одной субсидии.

Но, как можно заметить на рисунке, наибольшее число недостатков было выявлено при анализе показателей. На основе работы [2] было установлено, что в других субъектах количество показателей начинается с 2-х, в анализируемой подпрограмме их количество доходило до 20-и. При этом сказать, что их увеличение в лучшую сторону отразилось на работе исполнительных органов нельзя. Ниже представлена таблица, наглядно иллюстрирующая проблему грамотного выбора показателей (табл. 1).

По сравнению с 2013 г., в 2016 г. количество показателей увеличилось в 2,5 раза. При этом из них 11 были выполнены, 5 не имели плановых значений, а по 4-м данные на момент предоставления отчетности были недоступны. Фактически, годовой отчет о ходе реализации подпрограммы предоставляется до 1 марта года, следующего за отчетным. В паспорте подпрограммы указано, что предоставление официальных статистических данных проводится в срок до 1 мая. Такое несоответствие приводит к снижению качества проводимого контроля.

Таблица 1

Анализ показателей подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» в Приморском крае на 2013-2020 гг.»

№	Показатели\ год	2013	2014	2015	2016
	Показатели всего, их них:	8	9	19	20
1	- выполнено	6	7	14	11
	-не выполнено	2	2	2	0
	-не имели плановых значений	0	0	3	5
	-данные на момент предоставления отчета недоступны	0	0	0	4
2	Показатели всего, из них:	8	9	19	20
	-на отчетную дату имели оценочное значение	0	7	4	0

Снижения количества недостатков в подпрограммах можно было бы добиться повышением роли внешнего контроля как на стадии принятия проекта, так и в процессе осуществления последующего контроля.

Разбор нормативно-правовой базы работы Контрольно-счетной палаты Приморского края, а именно Стандарты осуществления экспертизы проекта краевого бюджета [3] и осуществления последующего контроля [4], показал, что:

- при проведении экспертизы проекта государственной программы у контролирующих органов нет полномочий по оценке обоснованности и целесообразности внесения показателей подпрограмм. Все методические основы относятся к программе;

- при осуществлении последующего контроля применяется устаревший стандарт. В нем отсутствует информация о государственных программах (упоминаются только целевые). При этом в работе четной Палаты РФ применяется новый Стандарт, регулирующий полномочия в рамках осуществления контроля государственных программ.

На наш взгляд, применение в работе контролирующих органов неактуальной нормативно-правовой базы приводит к снижению качества контроля, отсутствию необходимых полномочий. Важно своевременно реагировать на изменения в бюджетной системе, вносить поправки в действующее законодательство. Для повышения качества работы Контрольно-счетной палаты Приморского края необходимо внести в Стандарт осуществления экспертизы проектов законов такой элемент государственной программы, как показатели входящих в её состав подпрограмм; также видится актуализация Стандарта последующего контроля с внесением нового проверяемого объекта – государственной программы.

Список литературы

1. Постановление Администрации Приморского края (от 07.12.12 г.) №382-па «Об утверждении государственной программы Приморского края "Экономическое развитие и инновационная экономика Приморского края" на 2013 - 2020 годы»
2. Фрумина С.В. О государственных программах, стимулирующих развитие малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2016. № 7. С. 98-107
3. Стандарт внешнего государственного финансового контроля СФК КСП Приморского края -1 (специализированные)
4. Стандарт внешнего государственного финансового контроля СФК КСП Приморского края-1 (бюджет)

УДК 339

ВЛИЯНИЕ ДИНАМИКИ ВАЛЮТНОГО КУРСА НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

ЕРМАКОВА А.С.студент 4 курса
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина**АДЖИЕВА А.Ю.**доцент, кандидат экономических наук, доцент ВАК
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина

Аннотация: Данная статья посвящена валютному курсу национальной экономике России, его динамике и факторам, оказывающим на нее влияние. Рассмотрены понятия валютного рынка, а также факторы зависимости национального курса валюты от курса иностранных валют.

Ключевые слова: Валютный рынок, валютный риск, национальная валюта, динамика, эмиссия.

INFLUENCE OF DYNAMICS OF THE EXCHANGE RATE ON ECONOMY OF RUSSIA

**Ermakova A. S.,
Adzhiyeva A.Yu.**

Summary: This article is devoted to an exchange rate to the national economy of Russia, his dynamics and factors exerting impact on her. Concepts of the foreign exchange market and also factors of dependence of national exchange rate on a rate of foreign currencies are considered.

Keywords: Foreign exchange market, currency risk, national currency, dynamics, issue.

Валютный рынок представляет собой систему устойчивых экономических отношений, которые возникают при осуществлении операций по покупке или продаже иностранной валюты, платежных документов в иностранных валютах, а также операций по движению капитала иностранных инвесторов [1]. По сути своей валютный рынок — это официальный финансовый центр, на котором сосредоточена купля-продажа валют и ценных бумаг. Субъектами валютного рынка выступают покупатели валюты, посредники и продавцы [2]. Валютный рынок обеспечивает перераспределение национального продукта между странами, осуществляющими внешнеэкономические связи; позволяет преодолевать национальную ограниченность денежной единицы; создает целостную мировую систему денег; позволяет привлечь иностранный капитал в экономику страны.[3] Таким образом, валютный рынок является важным инструментом в экономике страны. Его функционирование и стабильность зависят от многих факторов: доверия инвесторов, экономической обстановки в стране и внешнеэкономической политической ситуации. Но главным фактором стабильного функционирования валютного рынка является курс национальной валюты. От стабильности национальной валюты зависит степень защищенности экономики страны от внешних факторов и ее способность продолжать стабильное функционирование в условиях кризиса. Валютный курс необходим для установления валютных отношений между странами, для оценки иностранных денег и для осуществления расчетов и операций на валютном рынке. На сегодняшний день Банком России установлен плавающий валютный курс. Это означает, что ЦБ РФ может самостоятельно проводить денежно-кредитную политику, которая направлена на решение ряда внут-

ренних задач, главной из которых является снижение инфляции. Факторы, влияющие на валютный курс: состояние платежного баланса, темпы инфляции, национальный доход, деятельность валютных рынков, реальные процентные ставки и доходность ценных бумаг, спекулятивные валютные операции, степень доверия к валюте на национальном и мировом рынках. На сегодняшний день главным фактором, влияющим на курс национальной валюты является внешняя экономическая политика. Так, одно из важнейших мест во внешнеторговых операциях занимает американский доллар, курс которого по отношению к рублю с конца 2016 года впервые вырос до отметки, превышающей 62 рубля (рисунок 1). Стоимость доллара США по курсу ЦБ РФ составила 58,57 рублей (рисунок 2)..

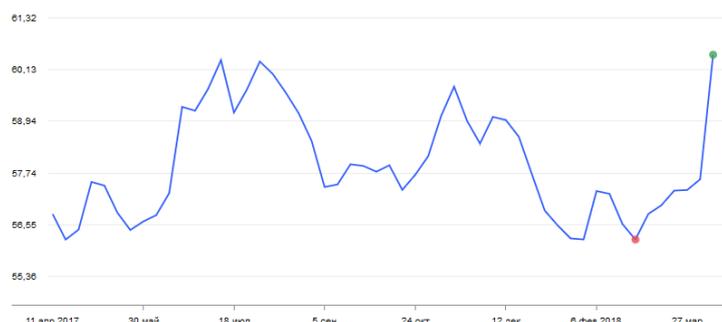


Рис. 1. Динамика курса доллара США к рублю в период с 11.04.2017 по 11.04.2018 [4]

Для экономики России курс доллара США оказывает влияние в первую очередь на стоимость нефти за рубежом и уровень цен иностранных товаров: так, от динамики доллара США в сторону роста цены на нефть на международном рынке падают, а стоимость импортных товаров возрастает. В связи с тем, что Россия является для мирового рынка одним из главных сырьевых экспортеров, то любые изменения цен на нефть отражается на экономике страны: изменения в бюджетных поступлениях и платежном балансе оказывают прямое влияние на формирование устойчивости национальной валюты, а также темпы инфляции. Согласно данным ЦБ РФ Курс евро впервые за два года превысил 77 рублей (рисунок 3) Из-за введенных США против российских бизнесменов санкций и обострения ситуации вокруг Сирии потери индексов МосБиржи и РТС составили 8,3–11,4% – это максимальное падение российского рынка акций с марта 2014 года. [4]



Рис. 2. Средневзвешенный курс доллара США на торгах ETC [6]



Рис. 3. Динамика курса евро за период с 11.04.2017 по 11.04.2018 [4]

Также зависимость России от курсов иностранных валют оказывает влияние на эмиссию национальной валюты. Так как для того, чтобы выпустить в обращение новые рубли, государство страны должно обладать достаточным количеством международных резервов, которые в достаточно большой степени выражены иностранными активами. Так на 30 марта 2018 года они составляли 457,7 млрд. долларов США, из которых около 80% составляет иностранная валюта, представленная государственными ценными бумагами.

Таким образом, валютный курс — один из важнейших элементов функционирования национальной экономики, оказывающий огромное влияние на ее развитие, так как от динамики валютного курса рубля напрямую зависят размер государственного бюджета страны и ее платежный баланс: в связи с экономическим кризисом, резким падением мировых цен на нефть, девальвацией рубля, сокращением доходов бюджета, государственный бюджет РФ является дефицитным [5]. На сегодняшний день формирование устойчивости национальной валюты и максимальное снижение колебаний валютного курса является одной из центральных задач государства. Поэтому в целях стабилизации экономики необходимо развивать такие направления валютной политики, которые были бы ориентированы на разработку мероприятий по повышению независимости страны от влияния других государств и курса их национальных валют.

Список литературы

1. Валютный риск [электронный ресурс] / Режим доступа: <https://ru.wikipedia>
1. — 10.04.2018
2. Валютный рынок и валютный курс [электронный ресурс] / Режим доступа: <http://teachecon.ru>
— 10.04.2018
3. Политика валютного курса Банка России [электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.cbr.ru> — 10.04.2018
4. Курс российского рубля [электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.banki.ru>
— 10.04.2018
5. Кулик А.О., Аджиева А.Ю. Особенности инфляционных процессов в России за 2012-2016 гг.: причины, последствия // Сборник научных трудов по материалам I Международного научно-практического форума конференции. 2017 – с. 305-308.

© Аджиева А.Ю., Ермакова А.С., 2018

КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

УДК 342.739

ВОЗДЕЙСТВИЕ ИНСТИТУТА ПРЕЗИДЕНТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СТАНОВЛЕНИЕ ИНСТИТУТА ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

АРЕФИН СЕРГЕЙ ВАСИЛЬЕВИЧ

Магистрант

Института государственного и международного права
ФГБОУ ВО «Уральский государственный юридический университет»

Аннотация: Статья посвящена анализу института президентства Российской Федерации и частной собственности. Централизованная в руках одного человека власть является особенностью российской государственности. Это делает невозможным полностью гарантировать уважение прав частной собственности и препятствует развитию общества и государства. Одним из решений данной проблемы является ограничение полномочий Президента в пользу Парламента.

Ключевые слова: частная собственность, институт президентства в Российской Федерации, конституционное право человека, централизованная власть, устройство государственной власти.

THE INFLUENCE OF THE INSTITUTION OF THE PRESIDENT OF THE RUSSIAN FEDERATION ON THE FORMATION OF THE INSTITUTION OF PRIVATE PROPERTY

Arefin Sergey Vasilyevich

Abstract: The report is devoted to analysis of institution of presidency of Russian Federation of private property. power that is super-concentrated in hands of one person is a feature of the Russian statehood. It makes impossible to completely guarantee respect for the private property rights and inhibits the development of society and the state. one of the solution is to restrict the President of part of his power in favour of Parliament.

Keywords: private property, of institution of presidency of Russian Federation, constitutional human right, centralized power, arrangement of state power.

В России традиционно исторически складывалась централизованная власть в руках верховного правителя. В Конституции РФ 1993 года эта концентрация власти оформилась окончательно. Ученые видят в модели государственной власти большое влияние института президента. Например, М.В. Баглай отмечает, что глава государства необходим, чтобы соединять государственную власть в единую систему для того, чтобы обеспечивать разрешение конфликтов и кризисов между различными органами государственной власти конституционным способом [1, с. 451]. Профессор С.А. Авакьян подметил, что палаты парламента Российской Федерации наделены узкими полномочиями и полностью зависят от президентской власти [2, с. 2-9].

Такое устройство государственной власти сказалось на жизни страны. Проведенная группой приближенных к первому президенту страны Б.Н. Ельцину приватизация государственной собственности в частную собственность небольшой группы лиц была проведена из-за конституционных гарантий предоставленных Президенту. В результате чего образовался в России новый класс – олигархии. Они же позже вследствие неспособности президентом управлять государством фактически осуществляли гос-

ударственную власть и поддержали В.Н. Ельцина на выборах президента Российской Федерации в 1996 году.

Однако, после 2000 года приоритет передачи государственной собственности в частную изменился. Было выбрано направление на централизацию власти и взятие крупного бизнеса под контроль государства, а именно в деприватизацию собственности. В связи с этим не только политическая, но и экономическая власть сконцентрировалась в руках государства.

Критично по этому поводу высказался С.А. Денисов. Он считает, что экономика нашей страны основана не на производстве материальных благ, совершенствовании экономики страны и содержание на эти средства государства, а на продаже полезных ископаемых (то есть получении природной ренты), когда государство выступает кормилицей для большей части населения страны. Это влияет на характер людей проживающих в России, которым не нужна свобода и Конституция, они довольствуются членством в партии власти и ждут еще больших вложений в население от государства. Население передало государству централизованно использовать природную ренту и распределять ее между членами общества[3, с. 2-9].

Но не стоит забывать, что право частной собственности, закрепленное в ст. 35 Конституции Российской Федерации не может быть гарантировано государством, если не определены полномочия и отсутствует реальная ответственность Президента. Так как право частной собственности является толчком к экономической деятельности и развитию страны.

Административная власть, подчиненная Президенту, зачастую является важным фактором в развитии экономических отношений. Неограниченная власть администрации без четко определенной ответственности способствует злоупотреблениями на государственной службе. Часто предприниматели, имеющие административный ресурс, получают преференции для получения выгодных предприятий, земельных участков. А предприниматели, не имеющие таких связей, всегда будут находиться в менее выгодном положении. Экономическая сила любого бизнеса во многом зависит от отношений с административной властью, что не похоже на правовое государство, закрепленное в Конституции Российской Федерации [4, ст. 1]. Если не будут работать способы государственной защиты частной собственности, предприниматели не будут вкладывать средства в крупный бизнес, долгосрочные проекты, что неукоснительно влияет на развитие страны.

Стоит говорить и о таком построении государственной власти, когда Президент для удержания власти может поставить на важные государственные должности необходимых себе людей, порой не являющихся профессионалами. Этот факт порождает коррупцию, когда должностное лицо использует свое положение в личных целях, не заботясь о развитии государства и обеспечения высокого уровня жизни населения.

Можно сказать, что российское общество не хочет менять устоявшуюся модель государственной власти, которая в условиях индустриального государства перестала работать должным образом. Исторические встряски 70-х годов, когда СССР по многим параметрам отставал от развитых государств, что привело к развалу Советского Союза, не стало уроком на будущее России о необходимости изменения государственного управления.

Сохранение суперпрезидентской модели государственной власти не совсем положительно сказывается на политической, а тем более экономической конкуренции. В период интенсивного внедрения информационных технологий, развитии научных исследований и сжатых сроков на необходимость внедрения новых научных и практических разработок в производство мы уже не можем пользоваться старым бюрократическим аппаратом, который тормозит производственную силу страны. Предприниматели не могут воспользоваться частной собственностью для развития экономического благополучия страны, так как получает везде тормозящий административный ресурс с их бюрократическими бумагами и необходимостью регистрировать каждый шаг предпринимателя.

В настоящее время Президент проводит политику расширения частной собственности, однако, нормативные акты, которые регулируют получение и использование в частную собственность государственной или муниципальной собственности, которую органы не используют в полной мере, как это делают предприниматели, настолько загромождены бюрократическими документами, оформлением и

неоднозначным в свою пользу исходом дела, что предпринимателям проще не обращаться в органы государственной власти для получения каких-либо льгот, отказываться от крупных проектов, только потому, чтобы не получить больших проблем вместо прибыли.

Развитие мировой истории много раз доказывала эффективность парламента как высшего государственного органа. При распределении государственной власти не только в руки одного человека, можно повысить ответственность каждого государственного служащего на месте, и Правительство в лице коллегиального органа сможет уследить за каждым направлением деятельности государства, без провалов в отдельных направлениях.

На основании всего вышеперечисленного можно говорить о необходимости внесения некоторых поправок в Конституцию Российской Федерации, наделяющих Правительство большей самостоятельностью в назначении членов Правительства Российской Федерации, судей, Генерального прокурора Российской Федерации, отстранения от должности и роспуска Правительства Российской Федерации. Необходимо расширить полномочия Федерального Собрания по контролю за деятельностью исполнительной власти.

Список литературы

1. Баглай М.В. Конституционное право Российской Федерации // М. – Норма. - 2007. – с. 451.
2. Авакьян С.А. Нужна ли конституционная реформа в России // Конституционное и муниципальное право. – 2012. - № 9. – с. 2-9.
3. Денисов С.А. Имитация конституционного строя в России // Конституционное и муниципальное право. – 2012. - № 10. – с. 2-9.
4. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (в ред. от 30.12.2014 г.) // Российская газета. 1993. 25 декабря.

УДК 342

ФОРМИРОВАНИЕ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

ПОПОВА ЕВГЕНИЯ ДМИТРИЕВНАСтудентка 4 курса
Академии Маркетинга и Социально-информационных технологий-ИМСИТ**ПАВЛОВА Г.Ю.**доцент, кандидат культурологии
Академии Маркетинга и Социально-Информационных технологий-ИМСИТ

Аннотация: Система местного самоуправления - это совокупность мероприятий, методов и средств, которые направлены на упорядочение деятельности местного сообщества по решению стоящих перед ним задач на основе принципов самоорганизации, самофинансирования, самостоятельности с целью улучшения качества жизни населения территории (региона) и увеличения его вклада в развитие всего общества.

Основная цель создания и применения системы местного самоуправления - улучшения качества жизни местного сообщества и увеличение его вклада в развитие всей страны.

Ключевые слова: муниципальные образования, местная администрация, агитация, референдум, общественные объединения.

THE STRUCTURE OF THE LAND PROCESS

**Evgeniya Popova D,
Pavlova, G. Yu**

Abstract: The system of local self-government is a set of measures, methods and means aimed at streamlining the activities of the local community to solve the tasks facing it on the basis of the principles of self-organization, self-financing, autonomy in order to improve the quality of life of the population of the territory (region) and increase its contribution to development of the whole society.

The main goal of the creation and application of the local government system is to improve the quality of life of the local community and increase its contribution to the development of the entire country.

Keywords: municipal formations, local administration, agitation, referendum, public associations.

Важнейший принцип организации местного самоуправления — формирование его руководящих органов посредством выборов.

На основании федерального законодательства и в соответствии с заключенными Российской Федерацией международными договорами, Европейской хартией о местном самоуправлении наличие выборных органов местного самоуправления является обязательным, а выборы проводятся в сроки, установленные законами субъектов Федерации и уставами муниципальных образований.

Подготовку и проведение выборов в органы местного самоуправления осуществляют территориальные, окружные, участковые избирательные комиссии, которые вместе с избирательными комиссиями субъектов Российской Федерации и Центральной избирательной комиссией Российской Федерации несут всю полноту ответственности за обеспечение избирательных прав российских граждан.

В России накоплен значительный опыт подготовки и проведения выборов в органы местного самоуправления.

Выборы проводятся на основе всеобщего равного и прямого избирательного права при тайном голосовании, что отвечает демократическим принципам и международным стандартам. Граждане наделены правом избирать и быть избранными в органы местного самоуправления независимо от пола, расы, языка, социального и имущественного положения, профессии, образования, отношения к религии и политических убеждений.

В формировании органов местного самоуправления принимают участие общественные объединения. Чаще всего – это наиболее крупные объединения, способные организовать предвыборную агитацию в пользу своих сторонников и обеспечить общественный контроль за проведением выборов.

Составной частью системы органов местного самоуправления являются исполнительные органы – местная администрация – занимающаяся повседневным управлением на подведомственной территории. Руководят местной администрацией, как правило, выборные должностные лица – главы местного самоуправления. В городах это чаще всего мэр, либо глава администрации, глава города; в районах – глава местного самоуправления, глава района; на других территориях – глава муниципального округа, сельсовета и так далее.

В большинстве субъектов Федерации имеется необходимая законодательная база, обеспечивающая реформирование органов местного самоуправления. Наряду с конституциями и уставами субъектов Российской Федерации на местах действуют законы:

Об организации местного самоуправления;

О порядке образования, объединения, преобразования или упразднения муниципальных образований;

Об установлении и изменении границ и наименований муниципальных образований;

О выборах в органы местного самоуправления;

О местном референдуме;

О собраниях и сходах граждан и другие.

В поле зрения Центральной избирательной комиссии постоянно находятся проблемы юридической чистоты правовой базы организации и проведения выборов в субъектах Российской Федерации. Проведенный Центральной избирательной комиссией анализ региональных законодательных актов о выборах в органы местного самоуправления обнаружил определенные отступления от федерального законодательства, а в ряде случаев и нарушения его требований. Порой нарушаются условия приобретения гражданами активного избирательного права. В ряде регионов этим правом обладают лишь граждане, постоянно проживающие на соответствующей территории. Допускается установление верхнего возрастного предела, вводятся языковые и другие ограничения для получения пассивного избирательного права. В некоторых законах закреплена возможность образования разновеликих избирательных округов с недопустимо высоким превышением установленной Федеральным законом нормы.

Таким образом, еще предстоит кропотливая работа по совершенствованию региональных законов, приведению их в соответствие с Федеральным законом “Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации. Причем практика последних лет по выборам в органы местного самоуправления показала, что нуждается в совершенствовании и федеральное законодательство, в которое следует внести дополнения в части установления общих принципов учета мнения населения при преобразовании существующих и формировании новых муниципальных образований, в том числе в связи с установлением и изменением их границ.

Список литературы

1. Безруков, А.В., Государственная власть и местное самоуправление : проблемы соотношения и взаимодействия. [Текст]: \ А.В. Безруков // Конституционное и муниципальное право , 2009. – 134 с.
2. Султанов, Е.Б., Иерархия конституционных принципов местного самоуправления в Российской Федерации . [Текст]: \ Е.Б. Султанов // Конституционное и муниципальное право , 2009. - 89 с.

3. Дементьев, А.Н., Теории местного самоуправления и их современные интерпретации . [Текст]: \ А.Н. Дементьев // Конституционное и муниципальное право , 2009. - 188 с.
4. Кузнецов, С.В., Природа власти на местном уровне . [Текст]: \ С.В. Кузнецов // Государственная власть и местное самоуправление, 2009. – 167 с.
5. Кутафин, О.Е., Фадеева В.И., Муниципальное право Российской Федерации [Текст]: учебник / О.Е. Кутафин , В.И. Фадеева. – М.: ТК Велби, Проспект, 2007.-672с.
6. Шугрина, Е.С. Муниципальное право Российской Федерации [Текст]: учебник / Е.С. Шугрина. – М.: ТК Велби, Проспект, 2008.- 457с.

УДК 342.55

МЕСТНОЕ САМОПРАВЛЕНИЕ: ВЗАИМОСВЯЗЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ

РОМАНЕНКО ЕЛЕНА ФЕДОРОВНА

Магистрант

Института государственного и международного права
ФГБОУ ВО «Уральский государственный юридический университет»

Аннотация: В настоящем докладе демонстрируется концепция местного самоуправления. Это учреждение считается сложным социально-государственным институтом. Поэтому в статье исследуется взаимосвязь общественных и частных социальных элементов в структуре местного самоуправления. А также рассматриваются различные подходы ученых к теории местного самоуправления.

Ключевые слова: муниципальное право, местное самоуправление, государственный социальный элемент, общественный частный элемент, институт социального управления.

LOCAL GOVERNMENT: THE RELATIONSHIP OF STATE AND MUNICIPAL ELEMENTS

Romanenko Elena Fedorovna

Abstract: This report demonstrates the concept of local self-government. This institution be considers a complex socil-state institute. Therefore in the paper we investigate the relationship of public and private social elements in the structure of local government. And also various approaches of scientists to the theory of local government are considered.

Keywords: municipal law, local government, public social elements, private social elements, institute of social management

Институт местного самоуправления в российской правовой системе появился не так давно. Это указывает на то, что существует необходимость в местной власти как специфического социального явления для анализа взаимоотношений государственных и общественных элементов. Еще В.Н. Чичерин отмечал, что в организации государственного управления объединяются два элемента: государственный и общественный. Если бы все вопросы решались только административным ресурсом, то задачей государства была бы только правильная внутренняя организация. Но государство представляет собой сложный механизм, который состоит из общественных групп и свободных людей, которые обладают собственной силой, и особенно первым из них необходимо предоставить право участия в управлении делами государства и стремиться направить их деятельность так, чтобы они работали на благо общества и государства [1].

Существует несколько теорий местного самоуправления, так как у ученых разные взгляды на соотношение государственных и общественных элементов в устройстве местного самоуправления. Например, Н.И. Лазаревский отмечал четыре теории местного самоуправления: теория свободной общины, хозяйственная и общественная теория самоуправления, самоуправляющаяся единица, как юридическое лицо, политические теории [2, с. 7]. А В.И. Фадеев выделяет уже пять теорий местного само-

управления: теория свободной общины, общественная теория, государственная теория, теория дуализма муниципального управления, теория социального обслуживания [3, с. 58]. Однако, в современных условиях теории местного самоуправления утратили свое значение и важны для теории и практики местного самоуправления только как история становления этого института, отмечает А.Н. Дементьев [4, с. 24]. В настоящее время выработана концепция дуализма: соотношение в местном самоуправлении элементов государственной и общественной власти непостоянна в зависимости от различных обстоятельств политического, экономического, культурного характеров [5, с.29].

Для более полного понимания соотношения государственных и общественных начал в структуре местного самоуправления и целевого назначения данного института необходимо раскрыть его понятие.

В теории местное самоуправление – это институт социального управления, который организует и регулирует действия и отношения участников общества и который осуществляет властное воздействие на некоторые предусмотренные законом общественные отношения.

Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления» в статье 1 определяет местное самоуправление как форму осуществления народом своей власти, самостоятельное решение населением с учетом исторических или местных традиций вопросов местного значения в пределах, установленных Конституцией Российской Федерации, федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации [6].

Более приближенное к государственной власти понятие местного самоуправления дается в федеральном законе от 11 апреля 1998 года № 55-ФЗ «О ратификации Европейской хартии местного самоуправления», где под местным самоуправлением понимается право и способность органов местного самоуправления регулировать и управлять большей частью публичных дел в интересах населения, в рамках предусмотренных законом.

Анализ этих понятий говорит о двойном смысле исследуемого института. С одной стороны, местное самоуправление имеет публичную, императивную природу, отраженную в дефиниции, то есть форма народовластия, установленная государством. С другой стороны, это институт самоорганизации граждан, решение самим населением вопросов местного значения под свою ответственность и самостоятельно.

Местное самоуправление осуществляется в формах: непосредственного осуществления населением прав и опосредованного участия, в которых прослеживается связь государственных и общественных начал.

При непосредственном участии граждане решают вопросы местного жизнеобеспечения путем коллективной самоорганизации. При опосредованном воздействии органы местного самоуправления за граждан осуществляют права последних. В данной форме большое значение имеет не волеизъявление граждан, а нормативно закрепленная необходимость и официальный характер решения вопросов местного значения.

В связи с этим дуалистический характер института местного самоуправления отмечается и как инструмент института гражданского общества и как институт публичной власти, которую осуществляет все население.

Современное положение местного самоуправления – результат баланса и согласования интересов между государством и гражданами. Государственную сущность местного самоуправления составляет федеральное закрепление такого вида народовластия как местное самоуправление. Общественный элемент выражается в предоставленной самостоятельности для решения вопросов местного уровня. Их единство позволяет «продолжать» структуру органов государственной власти и развивать исторические, социально-экономические, культурные отношения непосредственно на местном уровне. Специфика местного самоуправления заключается в сочетании в себе государственных и местных элементов управления государством.

Но не стоит полагать, что местное самоуправление абсолютно самостоятельно. Согласно Указу Президента РФ от 28 апреля 2008 года № 607 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов» главы местных администраций обязаны до 1 мая каждого года предоставлять доклады в высший исполнительный орган государствен-

ной власти субъекта Российской Федерации об эффективности деятельности органов местного самоуправления. Фактически это становится не только обязанностью предоставлять сведения, как больше подконтрольностью местного самоуправления государственной власти.

Поэтому сейчас мы идем на пути к объединению органов государственной власти и местного самоуправления.

Список литературы

1. Чичерин Б.Н. Курс государственной науки. Том III., книга 5, глава 5 // [Электронный ресурс] <http://constitution.garant.ru/science-work/pre-revolutionar/3948892/> (дата обращения: 08.04.2018)
2. Лазаревский Н.И. Лекции по государственному праву. Т. I-II. Конституционное право. 2-е изд. СПб., 1910. С. 7.
3. Фадеев В.И. Муниципальное право Российской Федерации: Учебник, М.: Юристъ, 1997. С. 58.
4. Дементьев А.Н. Нормативное регулирование местного самоуправления в Российской Федерации: автореф. дис. д-ра юрид. наук. М., 2011. С. 24.
5. Муниципальная реформа в Российской Федерации: правовое и экономическое исследование / под общ. ред. Т.Я. Хабриевой. М., 2010, С. 29.
6. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 29.12.2017) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации", Собрание законодательства РФ. 06.10.2003. № 40. ст. 3822.

УДК 342.5

СООТНОШЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБ

КУЗНЕЦОВА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА

Студент

НФИ ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный университет»

Научный руководитель: Шестакова Оксана Владимировна

Старший преподаватель

НФИ ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный университет»

Аннотация: в работе предпринимается попытка выявить юридическое содержание и соотношение государственной гражданской службы и муниципальной службы.

Ключевые слова: муниципальная служба, государственная гражданская служба, правовое государство.

THE RATIO OF STATE CIVIL AND MUNICIPAL SERVICES

Kuznetsova Elena Nikolaevna,
Shestakova O. V

Abstract: This article attempts to reveal the legal content and correlation of the state civil service and the municipal service.

Key words: state civil service, municipal service, legal state.

Первого февраля 2005 года вступил в силу Федеральный закон №79-ФЗ «О государственной гражданской службе РФ» (далее ФЗ №79). Данный Федеральный закон был подготовлен в целях регламентации вопросов государственной гражданской службы как одного из видов государственной службы РФ, предусмотренных Федеральным законом №58-ФЗ «О системе государственной службы РФ» (далее ФЗ №58) [2, с.3].

1 июня 2007 года вступил в силу Федеральный закон №25-ФЗ «О муниципальной службе в РФ» (далее ФЗ № 25). Предметом регулирования в законе являются отношения, связанные с поступлением граждан РФ на муниципальную службу, ее прохождением и прекращением, а также с определением правового положения (статуса) муниципальных служащих. ФЗ № 25 предусматривает обеспечение единства основных принципов организации муниципальной службы в РФ и направлен на обеспечение единого статуса муниципальных служб.

Концепция ФЗ № 25 предусматривает обеспечение единого статуса муниципальных служащих с точки зрения их основных прав и обязанностей, а также ограничений и запретов, связанных с муниципальной службой. В этой части основные положения отражают взаимосвязь муниципальной службы и государственной гражданской службы [4, с.35].

Государственная гражданская и муниципальная службы тесно взаимосвязаны. Оба вида публичной службы, обеспечивая властные полномочия и управленческие функции, осуществляются на профессиональной основе кадровым корпусом государственных и муниципальных служащих, имеющих по своей природе немало общего и особенного [5, с.12].

В соответствии со ст.7 ФЗ № 79 и ст.5 ФЗ № 25, законодатель устанавливает взаимосвязь между государственной гражданской и муниципальной службами.

1. Единство основных квалификационных требований к должностям гражданской службы и муниципальной службы.

Квалификационные требования включают в себя:

- требования к образованию
- к стажу
- к знаниям и навыкам работы

Требования к образованию устанавливаются в соответствии со ст. 12 ФЗ № 79 в частности в число квалификационных требований категории «руководители», «помощники (советники)», «специалисты» всех групп должностей, а также категории «обеспечивающие специалисты» главной и ведущей групп должностей входит наличие высшего профессионального образования. В соответствии с Федеральным законом № 125-ФЗ «О высшем и послевузовском профессиональном образовании», профессиональным образованием считается полученное в государственном или негосударственном образовательном учреждении, имеющем лицензию и аккредитацию, с присуждением степени – бакалавр, дипломированный специалист или магистр [1, 3, 4].

Требование к навыкам работы и знаниям устанавливается через систему конкурса на замещение должности, аттестации и экзамена на классный чин. Если же рассматривать соотношение, то для замещения должности государственной гражданской службы проведение конкурса обязательно, а для муниципальных служащих, согласно ФЗ № 25, в частности указано: «для замещения должности муниципальной службы может проводиться конкурс». Это означает, что конкурс может и не проводиться. Экзамен на классный чин для муниципальных служащих вообще не предусмотрен, так же как и его присвоение [4, с.42].

2. Единство ограничений и обязательств при прохождении гражданской службы и муниципальной службы.

Если рассматривать ограничения, предусмотренные ст. 16 ФЗ № 79 и ст. 13 ФЗ № 25, то они не едины и не однозначны. В том числе речь и об ограничении по судимости: если для государственных гражданских служащих наличие не снятой или непогашенной судимости является ограничением, то для муниципальных служащих – нет. Это означает, что если наказание для муниципального служащего не связано с реальным лишением свободы или запретом занимать должность, то он вполне может продолжать свою служебную деятельность, и никто его в этом не ограничит.

Права и обязанности гражданских и муниципальных служащих устанавливаются (и дифференцируются) в соответствии с тем кругом задач, функций и полномочий, которые возложены на институты гражданской и муниципальной службы как отдельные, самостоятельные виды публичной службы. Разница состоит лишь в том, что в одном случае речь идет об осуществлении государственной власти, в другом – местного самоуправления.

3. Единство требований к профессиональной подготовке, переподготовке и повышению квалификации гражданских служащих и муниципальных служащих.

В данном случае не следует говорить о единстве требований, так как муниципальным служащим необходимо, в соответствии с ФЗ № 25, только повышение квалификации, и не встречается в ФЗ № 25 требований ни к подготовке муниципальных служащих, ни к их переподготовке.

4. Учет стажа муниципальной службы при исчислении стажа гражданской службы и стажа гражданской службы при исчислении муниципальной службы.

Стаж муниципальной службы муниципального служащего приравнивается к стажу государственной службы государственного служащего и исчисляется в порядке и на условиях, предусмотренных для государственных гражданских служащих. Время работы на муниципальных должностях муниципальной службы засчитывается в стаж, исчисляемый для предоставления льгот и гарантий в соответствии с законодательством РФ о государственной службе.

5. Соотносительность основных условий оплаты труда и социальных гарантий гражданских служащих и муниципальных служащих.

Оплата труда гражданских служащих регулируется в соответствии со ст. 50 ФЗ № 79 и состоит из денежного содержания и иных выплат и надбавок. Более того, п. 14 ст. 50 устанавливает, что в зависимости от показателей эффективности и результативности для гражданских служащих может быть установлен иной порядок оплаты труда. Для муниципальных же служащих понятие «оплата труда» вообще не вводится и заменено понятием денежного содержания. То есть законодателем не установлен даже единый понятийный аппарат, но установлено единство соотносительности основных условий.

6. Соотносительность основных условий государственного пенсионного обеспечения граждан, проходивших муниципальную службу, и граждан, проходивших государственную гражданскую службу, а также членов их семей в случае потери кормильцев [3, 4].

Список литературы

1. О высшем и послевузовском профессиональном образовании [Текст]: федер. закон: [принят Гос. думой 19.07.1996 г.: одобрен Советом Федерации 07.08.1996г.].-М.: Ось, 1996. – 60 с.
2. Российская Федерация. Законы. О системе государственной службы Российской Федерации [Текст]: федер. закон: [принят Гос. думой 25.04.2003г.: одобрен Советом Федерации 14.05.2003г.].-М.: Ось, 2003. – 54 с.
3. Российская Федерация. Законы. О государственной гражданской службе Российской Федерации [Текст]: федер. закон: [принят Гос. думой 07.07.2004г.: одобрен Советом Федерации 15.07.2004г.].-М.: Ось, 2004. – 46 с.
4. Российская Федерация. Законы. О муниципальной службе в Российской Федерации [Текст]: федер. закон: [принят Гос. думой 07.02.2007г.: одобрен Советом Федерации 21.02.2007г.].-М.: Ось, 2007. – 66 с.
5. Кобзаненко, В.А. Публично-правовая природа статуса гражданских и муниципальных служащих: общее и особенное [Текст]/В.А. Кобзаненко//Конституционное и муниципальное право.-2003.-№3.-С. 12-18.

УДК 342.5

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЕДИНСТВА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ

МОРОЗОВ АЛЕКСАНДР МИХАЙЛОВИЧ

Студент

ФГБОУ ВО Новокузнецкий институт (филиал) «Кемеровский государственный университет»

Аннотация: в настоящей статье рассматриваются вопросы обеспечения единства государственной власти при реализации принципа разделения властей.

Ключевые слова: разделение властей, государственный механизм, правовое государство, гражданское общество.

ENSURING OF UNITY OF STATE AUTHORITIES IN THE IMPLEMENTATION OF THE PRINCIPLE OF SEPARATION OF POWERS

Morozov Alexander Mikhailovich

Abstract: this article discusses the issues of ensuring the unity of state power in the implementation of the principle of separation of powers.

Key words: separation of powers, state mechanism, legal state, civil society.

Единство и разделение государственной власти рассматривалось многими учеными (Л.Ф. Болтенкова, И.И. Бушуев, Й. Изензее, Л.М.Карапетян, И.В. Левакин, М.Н. Марченко, С.И. Некрасов, И.А.Умнова, В.Е., Чиркин, Б.С. Эбзеев). В их работах обосновывается вывод о том, что разделение государственной власти, как по горизонтали, так и по вертикали не противоречит единству государственной власти и не исключает его. Современные политико-правовые реалии диктуют вывод о том, что найти уровень разделения властей друг от друга, необходимый для эффективного и свободного управления государством, крайне сложно и тем более сложно сохранять его в течение длительного времени. [1, с.56]. Поэтому принцип разделения властей имеет принципиальную особенность, а именно связанность с принципом единства государственной власти.

Единство государственной власти в Российской Федерации находит свое обеспечение в существенных ее характеристиках - как власти всего многонационального народа Российской Федерации. Как в унитарном, так и в федеративном государстве власть едина и неделима в первую очередь в социально-политическом смысле, с точки зрения характеристики ее первичного (социально-политического) носителя и источника. В этом плане высшим проявлением единства государственной власти в Российской Федерации является ее воплощение в народном суверенитете, признание того факта, что «носителем суверенитета и единственным источником власти в Российской Федерации является ее многонациональный народ» (ч. 1. ст. 3 Конституции РФ).

Это означает, что все конституционные полномочия государственной власти - законодательной, исполнительной и судебной - в Российской Федерации и ее субъектах исходят от народа через его свободно выражаемую волю. А поскольку государственная власть существует не только на федеральном уровне, но и в каждом субъекте – в республиках и в равноправных с ними краях, областях, городах федерального значения и автономиях, - власть в каждом из них принадлежит его народу. Таким образом, народ выступает как носитель власти как минимум на двух уровнях: как многонациональный народ всей России и как народ каждого субъекта Российской Федерации. Единство государственной власти выступает как ее неделимость по источнику и первичному (социально-политическому) носителю, по волевому характеру и социальной направленности. Только она делает власть государства легитимной, правомерной.

При этом необходимо заметить, что между принципом разделения властей и принципом единства государственной власти существуют сложные по своей природе системные связи и взаимозависимости. Понятия «единство государственной власти» и «разделение властей» предполагает их противопоставление друг другу. Но с точки зрения общего объекта исследования (государственная власть) можно говорить о диалектической связи и взаимосвязанности этих категорий. Правовой основой государственной власти выступает Конституция Российской Федерации. Ст.3. Конституции РФ закрепляет единство государственной власти и подчеркивает, что она принадлежит единственному легальному субъекту - многонациональному народу, исключая наличие в государстве других обособленных институциональных структур, суверенно осуществляющих властные государственные полномочия. Разделению государственной власти посвящена ст. 10 Конституции РФ, что является принципиально важным, так как тем самым подчеркивается незыблемость, гарантированность от упрощенного порядка изменений названных конституционных положений.

Одновременно единство государственной власти обеспечивается и тем, что суверенная власть Федерации распространяется на всю ее территорию, Как указано в ч. 3 ст. 5 Конституции РФ, федеративное устройство России основано на ее государственной целостности и единстве системы государственной власти, разграничении предметов ведения и полномочий между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов Российской Федерации.

Единство государственной власти существует в форме взаимодействия, взаимного контроля, сдержек и противовесов между самостоятельными властями. Законодательная власть издает законы, на основании которых действуют исполнительная и судебная власти, осуществляет бюджетный контроль, назначает или утверждает должностных лиц исполнительной и судебной властей.

Исполнительная власть подписывает и публикует принятые парламентом законы, вносит в парламент проекты законов, назначает судей, осуществляет право помилования.

Судебная власть в лице Конституционного Суда Российской Федерации толкует Конституцию, может признать законы, нормативные акты правительства или их отдельные предписания не соответствующими Конституции, а иные правовые акты - законам, контролируя в этом смысле законодательную и исполнительную власти, а отчасти - и участвуя в их осуществлении. Судебная власть осуществляет правосудие, применяя законы, а нередко и Конституцию при решении конкретных дел.

В этом смысле «в любом государстве суверенная власть едина. Это вовсе не противоречит принципу разделения властей, поскольку в соответствии с ним разграничиваются лишь функции и полномочия государственных институтов».[2, с. 23,].

Заслуживающим внимания, представляются вопросы реализации принципа единства системы государственной власти, как по горизонтали, так и по вертикали.

Единство системы государственной власти в горизонтальном срезе выражается в том, что федеральные органы государственной власти и органы государственной власти субъектов Российской Федерации, действуя как самостоятельные органы, одновременно выступают в качестве единой государственной власти, соответственно федеральной и субъекта Российской Федерации. Это достигается наличием совокупности организационно-правовых сдержек и противовесов, при которых все органы федерального и регионального уровня сообразно своим функциям в различных формах участвуют в выработке государственной политики, принятии законов и так как и законы и политика отражают об-

щую позицию единой государственной власти.

Единство государственной власти по вертикали проявляется в определенной структурной схожести органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов власти Российской Федерации. Это означает, что субъекты Российской Федерации в основном должны исходить из федеральной схемы взаимоотношений законодательной и исполнительной властей, ориентироваться на общие принципы и формы деятельности. Понимание народа как носителя суверенитета по сути своей не противоречит существованию государственного суверенитета, который в свою очередь, олицетворяет единство, непрерывность и юридическую неограниченность государственной власти на данной территории, подчеркивая единство совокупности «воли» органов государственной власти. Все органы государственной власти в равной степени выражают целостную концепцию народного суверенитета. Единство государственной власти следует понимать не в смысле единства «органа» или неопределенности функций и компетенций, а в смысле единого организационного волеуправления, выражающего в единстве обретаемого и осуществляемого права.[3, с. 123].

Единство государственной власти прежде всего предполагает поиск рациональных способов взаимодействия разделенной власти, повышение эффективности действия механизма сдержек и противовесов, в том числе, при помощи законодательного регулирования. Поэтому для управляемости государства, необходимо правовое закрепление и системы сдержек и противовесов для разделенных ветвей власти и установление взаимодействия в работе органов государственной власти, как на федеральном, так и региональном уровне.

Так как государственная власть имеет системное строение, поэтому как система она состоит из образующих её частей: федеральной и региональных властей. Как система она целостна, взаимодействующие между собой части интегрируют её в единое целое.

Как любая система отличается внутренней противоречивостью, находится в противоречии с образующими её частями. Их взаимодействие между собой как раз и образует диалектическое единство системы государственной власти в стране. [4, с. 18]. В правовом государстве единство власти неразрывно связано с теорией разделения властей, но это не означает безоговорочное восприятие классического понимания данной концепции. Например, в зарубежной научной среде существует мнение, исходящее из тезиса о том, что в большинстве современных государств, вне зависимости от их правления и государственного устройства, власть принадлежит народу, коренится в народе и существует для народа, и как следствие, необходимо вести речь не о разделении властей, а о разделении функций (компетенции, сфер деятельности и полномочий) различных государственных органов. [5, с. 13]. Российская конституционная доктрина также не лишена взглядов о необходимости разделения функций властей и, соответственно, адресной ответственности за исполнение этих функций.

Разделение государственной власти не означает её разорванности, существования государственных властей, осуществляемых параллельно и независимо друг от друга. Говоря о различной деятельности властей, не следует впадать в чудовищную ошибку, понимать это в том смысле, будто каждая власть должна пребывать для себя абстрактно, так как власти должны быть различны только как моменты понятия. Если же, напротив, различия пребывают абстрактно для себя, то совершенно ясно, что две самостоятельности не могут составить единство, но должно породить борьбу, посредством которой будет либо расшатано целое, либо единство будет вновь восстановлено силой».[6, с. 310].

Поэтому единство государственной власти, выражающееся в единовластии народа, вместе с тем допускает формально юридическое и фактическое разделение властей и функций, именно так обстоит дело в Российской Федерации согласно Конституции РФ 1993 года.

И реализация принципа разделения властей в государстве не означает отрицание единства природы, сущности государственной власти

Термин «разделение властей» в его практическом применении раскрывается как достаточно сложное сочетание независимости и взаимодействия трех ветвей власти, а в некоторых случаях - их переплетение».[7, с. 13].

Такой подход порождает проблемы, связанные с оптимальностью соотношения ветвей власти, главным образом, законодательной и исполнительной и проблеме допустимости делегирования зако-

нодательной власти. Иерархий данных проблем, обусловлена российским опытом государственно-правового строительства прошлых лет, где наблюдалось фактическое доминирование исполнительной власти над законодательной и судебной. [8, с. 252]. Опыт современных государств, где теория разделения властей нашла практическое применение, свидетельствует о том, что успешное функционирование ветвей власти невозможно без их взаимодействия.

Исторический опыт показывает, что ни единство, ни разделение властей не могут быть реализованы в абсолютно чистом виде. Концентрируя государственную власть, орган или должностное лицо, вынужден считаться с другими Составными частями государственного механизма. Таким образом, единая государственная власть по функциональным полномочиям делится на три ветви - законодательную, исполнительную и судебную. Ни одна из ветвей власти не может принять на себя функций другой, но и действовать изолированно друг от друга они так же не могут, так государственная власть исходит от народа, она едина и неделима как на федеральном, так и региональном уровнях. Разделение властей и единство власти должны выступать в диалектической взаимосвязи, так как функционирование всего государственного механизма требует единства государственной политики, единства действий всех ветвей власти по принципиальным вопросам государственного и общественного развития. Единство властей не исключает разделение функциональных полномочий органов государственной власти. Конституция РФ, закрепив оба принципа, не только не противоречила формально - юридическим законам, но и показала зрелость подхода к такому многогранному понятию, как власть.

Разделение властей является универсальным общедемократическим требованием, хотя имеет свои специфические стороны проявления. Благодаря разделению властей снижается возможность возникновения конфликтов между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти субъектов федерации.

Разделение властей является, в своей основе, принципом государственного строительства, он призван обеспечивать эффективную деятельность государственного механизма. Поэтому не случайным является тот факт, что в настоящее время, пожалуй, преобладающим является формально-юридический подход к трактовке этого принципа, который включает два основных аспекта - организационный (организационные основы распределения власти между отдельными институтами государства) и функциональный (распределение функций и компетенции между государственными органами различных ветвей власти).

Вместе с тем, не менее важным представляется - особенно, применительно к многонациональному федеративному государству - социальный подход к разделению властей. Он выражается в создании таких механизмов «разделенной власти», которые гарантировали бы права всем слоям общества участвовать на всех уровнях в управлении государством. В этом случае разделение властей должно предотвратить монополизацию власти ей стороны не только отдельных государственных органов или высших должностных лиц государства, но и каких бы то ни было политических, национально-этнических, земляческих элит, влияние которых особенно велико на региональном уровне.

Таким образом, единство государственной власти в Российской Федерации находит свое обеспечение в сущностных ее характеристиках как власти всего многонационального народа Российской Федерации. Единство государственной власти обеспечивается закрепленными организационно – правовыми формами взаимодействия, системой взаимного контроля, сдержек и противовесов между самостоятельными ветвями власти.

Список литературы

1. Проблемы теории государства и права [Текст] / М.Н. Марченко. - М., 2013. - С.238.
2. О действенности государственной власти в России. Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию [Текст]. - М., 1995. – С. 33.
3. Баглай М.В. Конституционное право Российской Федерации [Текст] / М. В Баглай. - М., 2011. - С. 131.
4. Черёпанов В.А. Конституционно-правовые основы разделения государственной власти меж-

ду Российской Федерацией и ее субъектами [Текст] / В. А Черепанов. Автореф. дисс. док. юрид. наук. - М., 2004. – С. 18.

5. Проблемы теории государства и права [Текст] / М.Н. Марченко.- М., 2013.- С. 251.

6. Гегель Г.В. Философия права [Текст] / Г.В Гегель. М.,- 1990. – С. 310 – 311.

7. Бородин С.В., Кудрявцев В. Л. О разделении и взаимодействии властей в России [Текст] // Государство и право. 2002. № 5.- С. 13.

8. Проблемы теории государства и права [Текст] / М.Н. Марченко.- М., 2013.- С. 251.

ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО

УДК 347.451

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ КАК ОДНА ИЗ ФОРМ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

БУЛАТОВ ДЕНИС АЛЕКСАНДРОВИЧ

магистрант

Научный руководитель: Феоктистов Данила Евгеньевич
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

Аннотация: Статья посвящена общей характеристике института лицензирования как одной из форм защиты права собственности.

Ключевые слова: лицензирование, лицензия, торговля, потребитель, защита прав.

LICENSING AS A FORM OF CONSUMER PROTECTION

**Bulatov Denis Aleksandrovich,
Feoktistov Danil Evgenievich**

Annotation: The article is devoted to the General characteristics of the Institute of licensing as a form of property right protection.

Key words: licensing, license, trade, consumer, protection of rights.

Термины «лицензия» и «лицензирование» - относительно новые понятия не только в российском законодательстве, но и за рубежом. В более развитых с экономической и юридической точки зрения странах к лицензированию, как форме регулирования государством предпринимательской деятельности, общество пришло быстрее. В России же предвестниками данного явления явились законы «О кооперации в СССР», «О банках и банковской деятельности», «О предприятиях и предпринимательской деятельности». Еще более ранним явлением, сходным по эффекту с современным лицензированием приходится на этап правления Романовых. «Континентальная блокада» ограничила торговлю многих стран с Англией из-за конфликта ее с Францией. Все страны, дружественные с французским государством должны были присоединиться к «континентальной блокаде». В числе французских союзников была Россия, и предпринимателям того времени вручались так называемые «льготные письма». Они и представляли собой разрешение или лицензию для осуществления торговой деятельности с Англией.

Лицензирование в Российской Федерации в настоящее время применяется к определенным видам деятельности, перечень которых содержится в ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» в ст. 12 «Перечень видов деятельности, на осуществление которых требуются лицензии». Объединяет этот список весомый факт: все обремененные наличием лицензии виды деятельности самые значимые как в жизни государства, такие как оборона и безопасность, культурное наследие страны, так и отдельно взятого человека, такие как права и интересы, здоровье граждан.

В соответствии со ст. 3 ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности»: «лицензия - специальное разрешение на право осуществления юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем конкретного вида деятельности (выполнения работ, оказания услуг, составляющих лицензируемый вид деятельности), которое подтверждается документом, выданным лицензирующим органом на бумажном носителе или в форме электронного документа, подписанного электронной подписью, в случае, если в заявлении о предоставлении лицензии указывалось на необходимость выдачи

такого документа в форме электронного документа» [1]. Другими словами это документ, наличие которого обязательно для ведения бизнеса или предпринимательской деятельности в определенных областях предпринимательской деятельности.

Несомненно, лицензирование является одной из форм защиты прав потребителей, т. к. первоочередной задачей является предотвращение ущерба правам, законным интересам, жизни или здоровью граждан, окружающей среде, объектам культурного наследия (памятникам истории и культуры) народов Российской Федерации, обороне и безопасности государства, возможность нанесения которого связана с осуществлением юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями отдельных видов деятельности. При проведении лицензирования данных видов деятельности предупреждаются, выявляются, пресекаются «нарушения юридического лица, его руководителя и иного должностного лица, индивидуального предпринимателя, его уполномоченных представителей (далее - юридическое лицо, индивидуальный предприниматель) требований, которые установлены настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами и принимаемыми в соответствии с ними иными нормативными правовыми актами Российской Федерации. Соответствие соискателя лицензии этим требованиям является необходимым условием для предоставления лицензии, их соблюдение лицензиатом обязательно при осуществлении лицензируемого вида деятельности» [2]. Если вновь обратиться к врачебной деятельности на примере стоматологического кабинета, то можно с высокой долей вероятности говорить о том, что наличие лицензии защищает потребителя данных услуг от лечения специалистом без соответствующего образования (к примеру, зубной врач со средним медицинским образованием берет на себя ответственность по удалению зуба мудрости, что вправе практиковать стоматолог-хирург с высшим образованием), в не подходящем или недостаточно оборудованном помещении, без наличия соответствующих медикаментов для экстренной помощи, которые должны присутствовать в любом стоматологическом кабинете и т.д. Все выше сказанное приведено на примере потребления услуги, обремененной законодательством обязательным лицензированием.

Что касается торгового обслуживания, то есть лицензирования в области розничной торговли, то здесь целесообразней было бы привести пример лицензирования по производству и обороту алкогольной и спиртосодержащей продукции [3]. Согласно Федеральному закону от 22.11.1995 N 171-ФЗ «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции», розничная продажа алкогольной продукции подлежит обязательному лицензированию. Так, для получения лицензии на продажу алкогольной продукции в розницу, юридическому лицу помимо прочих документов, необходимо предоставить заключение уполномоченных Правительством Российской Федерации федеральных органов исполнительной власти о соответствии производственных и складских помещений организации, требованиям пожарной безопасности и экологическим требованиям; документ, подтверждающий техническую компетентность (аккредитацию) лаборатории химического и технологического контроля производства этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции, или копия договора с такой лабораторией на проведение указанного контроля; копии сертификатов соответствия и (или) деклараций о соответствии основного технологического оборудования; документы, подтверждающие наличие у организации производственных и складских помещений в собственности, хозяйственном ведении, оперативном управлении или в аренде, срок которой определен договором и составляет один год и более.

Все это до минимума сокращает продажу обговариваемого предмета торговли в местах не соответствующих санитарным, пожарным и др. требованиям, товара с нарушенными условиями хранения, не подходящего по требованиям ГОСТа, реализацию его ИП, что запрещено законом. Следовательно, само лицензирование выступает для общества в форме мощного функционального элемента административно-правового механизма защиты прав потребителей.

Согласно п. 2 ст. 9 закона «О защите прав потребителей», законодатель возлагает обязанность на продавца довести до сведения покупателя информацию о виде своей деятельности, номере лицензии и (или) номере свидетельства о государственной аккредитации, сроках действия указанных лицензии и (или) свидетельства, а также информация об органе, выдавшем указанные лицензию и (или) сви-

детельство. В любом магазине есть специализированное место, как правило, организованное на стене, так называемый уголок потребителя или информационный стенд. На нем, помимо всего прочего, в алкомаркете должна располагаться копия имеющейся лицензии на разрешение розничной купли-продажи алкогольной продукции, а так же информация о запрете реализации спиртного лицам, не достигшим восемнадцатилетнего возраста.

Отдельного внимания требуют органы, осуществляющие лицензирование в Российской Федерации. В перечень входят такие организации как ФСБ России, ФСТЭК России, ФНС России, Минпромторг России, Ространснадзор, МВД России, МЧС России, Россельхознадзор, Росздравнадзор, Роспотребнадзор, Ространснадзор, Росавиация, Росприроднадзор, МВД России, ФМС России, Роскомнадзор, Рособорнадзор, Роскосмос, Росреестр, Росгидромет, Росздравнадзор, Россельхознадзор, Минкультуры России [4]. Однако, осуществление полномочий РФ в области лицензирования отдельных видов деятельности может быть передано органам государственной власти субъектов Российской Федерации в случаях, предусмотренных федеральными законами.

Тем не менее, каким бы органом не осуществлялось лицензирование, к должностным лицам данных органов налагаются определенные права, обязанности и ответственность, что прямым образом связано с защищенностью прав потребителей. Так, в их права входит запрашивание всевозможных документов, сведений о лицензианте/соискателе лицензии не только у самого лицензианта/соискателя лицензии, но и у органов государственной власти, у органов местного самоуправления.

При обнаружении всевозможных отступлений от норм, лицензирующий орган в лице должностного лица вправе выдавать указания по их устранению, применять меры по пресечению административных правонарушений и привлечению виновных в их совершении лиц к административной ответственности в порядке, установленном законодательством РФ.

Помимо всего этого в обязанности должностных лиц лицензирующих органов входят требования, заключенные во второй части ст. 7 вышеназванного закона, за ненадлежащее исполнение которых и в случае совершения противоправных действий (бездействия) эти лица несут ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации. Все это является основанием для того, чтобы потребитель с большим доверием относился к деятельности, обремененной наличием лицензии, и был уверен, что на определенном этапе заключения договора купли-продажи, его права уже защищены государством, в частности органом, выдавшем лицензию.

Если задаться вопросом, нужно ли лицензирование в России, то вероятнее всего мнения определенных категорий общества будут коренным образом различаться. Безусловно, лицензирование определенных видов деятельности необходимо, если смотреть на данный вопрос через призму защищенности прав потребителей. Но есть и другая сторона медали. Получение лицензии - процесс крайне трудоемкий и энергозатратный, что косвенно мешает развиваться малому и среднему бизнесу, а, как известно государство с недавних пор интенсивно поддерживает начинающих предпринимателей массой программ и предоставлением государственных и муниципальных гарантий.

Список литературы

1. Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О лицензировании отдельных видов деятельности» // Собрание законодательства РФ. 2011. № 19. Ст. 2716.
2. Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О лицензировании отдельных видов деятельности» // Собрание законодательства РФ. 2011. № 19. Ст. 2716.
3. Федеральный закон от 22.11.1995 № 171-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» // Собрание законодательства РФ. 1995. № 48. Ст. 4553.
4. Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ (ред. от 31.12.2017) «О лицензировании отдельных видов деятельности» // Собрание законодательства РФ. 2011. № 19. Ст. 2716.

© Булатов Д.А., 2018

УДК 347.124

ОСОБЕННОСТИ ПРИНЦИПА ЗАПРЕТА ЗЛУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ КАК ПРАВОВОГО ОГРАНИЧЕНИЯ В МЕХАНИЗМЕ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

КИСЛОВА АНАСТАСИЯ ЮРЬЕВНА

студентка 2 курса

Научный руководитель: Аблятипова Наталья Айдеровна
к.ю.н., доцент, заслуженный юрист РК
доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Крымский филиал ФГБОУ ВО
«Российский государственный университет правосудия»

Аннотация: Статья посвящена одной из наиболее спорных категорий юридической науки – злоупотреблению правом. Злоупотребление правом это следствие процесса толкования оценочных норм. На основании закона, не допускается осуществление гражданских прав для того, чтобы намеренно нанести вред другому лицу, а также злоупотребить правом в других формах, в частности – в форме обихода закона. Автором рассматриваются и известные актуальные вопросы принципов запрета злоупотребления правом как правового ограничения в механизме гражданско-правового регулирования.

Ключевые слова: злоупотребление правом, запрет, гражданское право, регулирование, принципы, механизм, ограничение, нормы, право, субъект, юридическая природа.

FEATURES OF THE PRINCIPLE OF PROHIBITION OF ABUSE OF RIGHTS AS LEGAL LIMITATIONS IN THE MECHANISM OF LEGAL REGULATION

Kislova Anastasiya Yurievna,
Ablyatipova Natalya Ayderovna

Abstract: the Article is devoted to one of the most controversial categories of legal science – abuse of law. Abuse of the right is a consequence of the process of interpreting the rules of assessment. On the basis of the law, it is not allowed to exercise civil rights in order to intentionally harm another person, as well as to abuse the right in other forms, in particular – in the form of the use of the law. The author also considers the well-known topical issues of the principles of prohibition of abuse of law as a legal restriction in the mechanism of civil law regulation.

Keywords: abuse of law, prohibition, civil law, regulation, principles, mechanism, limitation, norms, law, subject, legal nature.

В результате сложившихся в современном праве тенденций всеобщей глобализации и интеграции источников гражданского права, гармонизации и тотального обновления норм Гражданского Кодекса

са Российской Федерации (далее – ГК РФ)[1], активного внедрения саморегулирования как способа урегулирования отношений между участниками гражданского оборота, современное гражданское законодательство насыщено оценочными нормами права. Их толкование и конкретизация, однако, является весьма сложным интеллектуально-волевым процессом.

На основании этого принципа, формируется запрет – государственным, муниципальным органам, частным лицам запрещено вмешиваться в проведение экономической жизни граждан, юридических лиц, а также в частую жизнь граждан, если на то нет соответствующих законных оснований. В ст. 10 ГК РФ установлен запрет на ненадлежащее осуществление прав, в том числе, и по злоупотреблению правом. Такие общие правила известны всем структурам развитых правовых систем. В их необходимости не возникает сомнений, но проблематика конкретного ограничения в их содержании, применении остается острой, спорной в отрасли гражданского права.

Впервые вопросы изучения особенностей принципа запрета злоупотребления правом как правового ограничения в механизме гражданско-правового регулирования было рассмотрено в исследованиях и работах М.М. Агаркова «Проблема злоупотребления правом в советском гражданском праве» и В.П. Грибанова «Пределы осуществления и защиты гражданских прав» 1973г., что внесло неоспоримо важный вклад в разработку и формирование концепции злоупотребления правом. В постсоветский период данную проблематику на диссертационном уровне исследовали: С.Д. Радченко, Н.Ю. Ветер, А.В. Волков, В.А. Лушникова.

Цель данного исследования – исследование актуальных вопросов принципа запрета злоупотребления правом как правового ограничения в механизме гражданско-правового регулирования.

На сегодняшний день, наука гражданского права столкнулась с проблемой в выборе учения, которое наиболее точно объяснит, какова сущность правового феномена в злоупотреблении субъективными гражданскими правами. Мы считаем, что в качестве такого учения может выступить теория осуществления и защиты субъективных гражданских прав. Считают, что за счет применения данного явления, происходит последовательное и продуктивное исследование злоупотреблений субъективными гражданскими правами. Основные преимущества указанного выше подхода заключаются, первым делом, в том, что нормами гражданского права формулируются нужные пределы для осуществления субъективных прав. В указанных гражданским правом границах, участники правоотношений могут свободно принимать решения и следовать в своих интересах [2].

Неотъемлемое свойство всякого субъективного права – это наличие определенных границ, которые могут относиться к содержанию, а равно и способу осуществления самого субъективного права. Отсутствие внешних и внутренних пределов осуществления субъективного гражданского права превращает объективное право в произвол. Поэтому юридическая сущность злоупотребления правом объективно находится в прямой взаимосвязи с теоретической концепцией самого субъективного гражданского права. Ибо там, где существует субъективное гражданское право, всегда будет присутствовать возможность его злоупотребления. Поэтому истинная свобода субъекта при осуществлении его субъективного права не может быть безграничной. Несмотря на преимущественно диспозитивную направленность гражданско-правового регулирования общественных отношений такая свобода должна ограничиваться субъективными интересами других участников имущественного оборота с помощью императивных норм права.

Основания для вмешательства определены на основании федеральных законов, исходя из того, что возникает необходимость защищать основы конституционного строя, нравственность, здоровье, права и законные интересы иных лиц, обеспечивать оборону страны, безопасность государства.

Лексическое понимание термина «ограничение» не позволяет отграничивать его от другого близкого по значению понятия – «предел». Однако «ограничивать» означает стеснять известными пределами, условиями, поставить в какие-либо рамки. В данном контексте всякое позитивное обязывание или императивный запрет это в сущности ограничения субъективного гражданского права в широком смысле. Одновременно в науке гражданского права относительно соотношения данных понятий высказывались различные точки зрения.

В тоже время адекватному применению нормы права, закрепленной в ст. 10 ГК РФ, будет спо-

способствовать определению места принципа запрета злоупотребления правом в системе принципов гражданского права. Представляется необходимой юридическую природу принципа недопустимости злоупотребления правом определить посредством:

- а) уточнения места принципа запрета злоупотребления правом в системе межотраслевых и отраслевых принципов права;
- б) выявления функциональной характеристики нормы-принципа запрета злоупотребления гражданским правом;
- в) уточнения внешней формы закрепления принципа запрета злоупотребления гражданским правом;
- г) сравнительного анализа запрета злоупотребления гражданским правом со смежными правовыми явлениями.

Теперь последовательно рассмотрим основные характерные черты запрета злоупотреблением правом в качестве правового ограничения в механизме гражданско-правового регулирования

Во-первых, принцип запрета злоупотребления правом можно рассматривать как одну из форм проявления императивности в гражданском праве. Правовое ограничение опосредует особую правовую форму государственного понуждения в виде сформулированного в норме права императивного запрета на совершение злоупотребительных действий [3, с. 421].

Сущностные характеристики принципа запрета злоупотребления правами как одной из форм проявления императивности в гражданском праве сводятся к следующему:

- 1) действие участников правовых отношений в пределах, четко очерченных гражданским правом предписаний;
- 2) действие участников правовых отношений вопреки своей воли и своего интереса;
- 3) установление внешних и внутренних пределов реализации субъективного гражданского права.

Таким образом, в основе принципа запрета злоупотребления правами как одной из форм проявления императивности в гражданском праве закреплена направленность на защиту и охрану публичного интереса. В тоже время принцип запрета злоупотребления правами, несмотря на свою императивную природу, является императивной нормой частного права, поскольку направлен на урегулирование общественных отношений, составляющих предмет гражданского права.

Во-вторых, сформирована тенденция к пониманию недопустимости злоупотребления правом в качестве межотраслевого правового принципа – общеправового принципа и специального отраслевого принципа гражданского права. В тоже время основной тенденцией в отечественной науке гражданского права становится недопустимость произвольного расширения принципов гражданского права. Думается, что дальнейшее теоретическое обоснование межотраслевого характера исследуемого принципа обеспечит возможность последовательного достижения баланса частноправовых и публичных интересов в гражданском праве

Таким образом, запрет на злоупотребление правом следует рассматривать как элемент системы общеправовых правовых принципов и принципов гражданского права. Представляется, что его правовая природа может быть успешно выявлена путем установления взаимозависимости между отдельными принципами гражданского права с учетом его особого функционального назначения в гражданском праве.

В-третьих, злоупотребление правом как элемент механизма правового регулирования сформулирован в виде императивной гражданско-правовой нормы-принципа. Как было отмечено ранее ст. 10 ГК РФ принцип запрета злоупотребления субъективным гражданским правом формулирует в виде общего правового ограничения, придавая данному ограничению императивную правовую форму. Представляется, что сформулирован данный принцип недостаточно четко. Запрет на злоупотребление правом как отраслевой принцип гражданского права вытекает из принципа юридического равенства участников гражданских отношений и принципа добросовестного осуществления прав и исполнения обязанностей.

Равенство их участников гражданских отношений является одним из ведущих принципов гражданско-правового регулирования общественных отношений. Этот принцип специфически отражается в других статьях ГК РФ. Таким образом, в ст. 2 ГК РФ сказано, что гражданским законодательством регу-

лируются общественные отношения, которые сформированы на равенстве всех участников. Принцип равенства также воплощен в статьях, которые закрепили равную правоспособность для граждан и для юридических лиц, по определенным целям их работы.

Гражданско-правовой отраслевой принцип запрета на злоупотребление правом сформулирован посредством системного толкования принципов юридического равенства субъектов и добросовестного осуществления ими прав и исполнения обязанностей. Содержание исследуемого принципа гражданского права связывается с условием о пределах осуществления прав. Итак, можно охарактеризовать юридическую конструкцию принципа запрета злоупотребления правом, выделив его характерные признаки:

- 1) это форма проявления императивности в гражданском праве;
- 2) это межотраслевой правовой принцип;
- 3) это элемент механизма правового регулирования, сформулированный в виде императивной гражданско-правовой нормы-принципа;
- 4) содержанием данного императивного запрета выступает указание на юридическую недопустимость определенного варианта поведения, которое, обладает свойствами объективности и субъективности;
- 5) внешняя форма выражения в виде правового обычая.

Как элемент гражданско-правового регулирования, принцип недопустимости злоупотребления правом сформулирован в виде императивного запрета – недопустимости злоупотреблять субъективным гражданским правом, содержанием которого выступает указание на юридическую недопустимость определенного варианта поведения, которое обладает объективными и субъективными характеристиками. То есть теоретико-правовая модель, противодействующая появлению различных форм недобросовестного поведения лиц, предполагает расширенные правовые возможности дисциплинировать и оказывать соответствующее влияние поведение лиц и существование эффективной системы санкций процессуально-правового и материально-правового характера.

Злоупотребление правом можно также рассматривать с позиции отнесения его к ограничениям субъективного гражданского права. В данном контексте злоупотребление правом выступает пределом осуществления субъективного гражданского права, то есть, той допустимой мерой свободы действий субъекта гражданского права при выборе варианта реализации управомоченным лицом возможностей, заключенных в содержании данного права для удовлетворения своего частноправового интереса соразмерно с субъективным пониманием социальных и правовых ограничений [4, с.5].

Кроме того, особенностью санкций за злоупотребление правом является сочетание процессуально-правовых и материально-правовых мер воздействия на лицо, злоупотребляющее своими правами [5, с.6].

Таким образом, установлено, что категории «свобода» и «интерес» образуют содержание субъективного гражданского права и являются его сущностными моментами для определения концепции злоупотребления им. Злоупотребление правом необходимо рассматривать как комплексное правовое явление. Во-первых, правовое ограничение как элемент правового регулирования, сформулированное в виде запрета злоупотреблять субъективным гражданским правом [6]. Содержанием данного запрета выступает указание на юридическую недопустимость определенного варианта возможного поведения субъекта правоотношения. Во-вторых, как своеобразное ограничение субъективного гражданского права. В последнем контексте злоупотребление правом выступает пределом допустимой свободы действий субъекта гражданского права при выборе варианта осуществления его субъективного гражданского права для удовлетворения своего частноправового интереса соразмерно с субъективным пониманием социальных и правовых ограничений. Злоупотребление правом, сформулированное как предел субъективного гражданского права, рассчитано на удержание поведения субъекта при осуществлении его субъективного права в четко ограничиваемых рамках, его целью не является полностью вытеснить какое-либо общественное отношение из сферы гражданско-правового регулирования [7].

Подытоживая все вышеуказанное, можно еще раз обратить внимание на правовую конструкцию – злоупотребление правом. Невзирая на тот факт, что подавляющему большинству гражданско-правовых норм соответствует диспозитивный характер, нужно устанавливать, формировать пределы для принципа – все, что не запрещено – разрешено. Это будет способствовать тому, что не произойдет

произвол при свободном волеизъявлении участников. Да, можно указать на то, что есть актуальное объяснение понятию злоупотребление правом, оно не совершенно, но анализируя изменения, которые произошли в этой сфере, можно указать на их позитивный характер.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2017. - № 199. – Ст. 2
2. Радченко С.Д. Злоупотребление правом в гражданском праве России [Электронный ресурс] / С. Д. Радченко. Режим доступа: <http://radchenko.pro/wp-content/uploads/2010/02/Radchenko-S.-D.-Zloupotreblenie-pravom-v-grazhdanskom-prave-Rossii.pdf>
3. Агарков М.М. Проблема злоупотребления правом в советском гражданском праве / М.М. Агарков. – М.: Статус, 2014. – с. 424-436
4. Ветер Н. Ю. Злоупотребление правом при осуществлении вещных прав / Н.Ю. Ветер. – М.: Научный журнал КубГАУ, 2015. - № 106. - С.1–16.
5. Аблятипова Н.А., Терентьева В.Д. Санкции, как способ противодействия злоупотребления процессуальными правами / Государственное и муниципальное право: теория и практика: сборник статей Международной научно-практической конференции (13 марта 2017 г., г. Уфа). - Уфа: АЭТЕРНА, 2017. – 159 с. – С. 6-10.
6. Волков А.В. Злоупотребление гражданским правом. Злоупотребление обязанностями [Электронный ресурс] / А.В. Волков. Режим доступа: <http://docplayer.ru/48258466-Zloupotreblenie-grazhdanskim-pravom-loupotreblenie-obyazannostyami.html>
7. Лушникова В. А. Злоупотребление гражданским правом [Электронный ресурс] / В.А. Лушникова. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/116/31616/>

© А.Ю.Кислова, 2018

УДК 4414

ИНЫЕ ЛИЦА, ОБЛАДАЮЩИЕ ПРАВОМ ОБРАЩЕНИЯ В СУД С ТРЕБОВАНИЕМ ПРИЗНАТЬ РЕШЕНИЕ О РЕОРГАНИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ

МАЛИЦКИЙ ВЯЧЕСЛАВ ПАВЛОВИЧ

Магистрант Юридического института
Владимирского государственного университета им А.Г. и Н.Г. Столетовых

Научный руководитель: Шумов Петр Владимирович
доцент, к.ю.н

Владимирского государственного университета им А.Г. и Н.Г. Столетовых

Аннотация: в 2014 году в Гражданский кодекс Российской Федерации было внесено большое количество изменений, среди которых выступает возможность оспаривания решения о реорганизации юридического лица в судебном порядке. Однако такое нововведение остается не до конца изученным и осознанным юридическим сообществом.

Ключевые слова: реорганизация, юридическое лицо, концепция развития, обращение в суд, решение о реорганизации.

**OTHER PERSON HAVING THE RIGHT OF APPEAL TO THE COURT DEMANDING TO RECOGNIZE THE
DECISION ON REORGANIZATION OF A LEGAL ENTITY INVALID**

Malitsky Vyacheslav Pavlovich

Abstract: in 2014, a large number of amendments were made to the Civil code of the Russian Federation, including the possibility of challenging the decision to reorganize a legal entity in court. However, this innovation is not fully studied and understood by the legal community.

Key words: reorganization, juridical person, development concept, judicial recourse, decision on reorganization.

В 2014 году была проведена реформа, в результате которой немалое количество изменений было внесено в Гражданский кодекс Российской Федерации, не является исключением и реорганизация юридических лиц. Одним из концептуальных документов на основании, которых осуществлялась реформа выступает Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации, одобренная решением Совета при Президенте Российской Федерации по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства 7 октября 2009 года [1, С. 10]. В частности, указанная концепция

содержит положение о признании решения о реорганизации недействительным, но данный вопрос был рассмотрен только лишь с одной стороны и полностью не раскрыт [2]. Так, нет ясности в определении круга лиц, которые обладают правом обращения в суд с требованием признать решение о реорганизации юридического лица недействительным. Статья 60.1 Гражданского кодекса Российской Федерации называет две категории лиц, которые обладают указанным выше правом [3]. Во – первых, участники реорганизуемого юридического лица. Во – вторых, иные лица, не являющиеся участниками юридического лица, если такое право им предоставлено законом. Мы хотели бы охарактеризовать и обозначить некоторые актуальные проблемы второго круга указанных лиц.

Гражданский кодекс Российской Федерации весьма неопределённо называет данную категорию лиц, а именно: «иные лица, не являющиеся участниками юридического лица, если такое право им представлено законом» [3]. По нашему мнению, законодатель пытается защитить интересы иных лиц, чьи права и законные интересы могут быть затронуты реорганизацией юридического лица. К числу таких субъектов следует отнести кредиторов, должников, работников организации и иных. Таких заинтересованных лиц, которые могли бы оспаривать решение о реорганизации могло быть достаточно большим, что привело бы в свою очередь к огромному количеству исков и к увеличению нагрузки суда. Однако законодатель поступает довольно разумно, существенно сократив число таких заинтересованных лиц, указав на обязательное условие, а именно: если такое право предоставлено конкретному субъекту законом[1].

При анализе части 1 статьи 60.1 Гражданского кодекса Российской Федерации можно сделать два вывода:

- иные лица вправе обратиться в суд с требованием признать решение о реорганизации недействительным, если им закон предоставляет право обращаться в суд с иском о признании недействительным решения органа управления соответствующего юридического лица, которое уполномочено на принятие такого решения;
- иные лица вправе обратиться в суд с указанным выше требованием, если закон предоставляет им право оспаривать именно реорганизацию.

Если применить к части 1 статьи 60.1 Гражданского кодекса Российской Федерации правила буквального толкования, то напрашивается именно второй из названных выводов: «...решение о реорганизации юридического лица может быть признано недействительным по требованию ...иных лиц ... если такое право им представлено законом». Такое толкование мы можем наблюдать и в некоторых судебных актах. Например, Апелляционное определение Московского городского суда от 16.12.2015 года по делу №33-46674/2015. По данному делу ГБОУ г. Москвы СОШ № 120 находилась в процессе реорганизации. Родители обучающихся в данной школе детей обратились в суд с заявлением об обжаловании приказа Департамента образования города Москвы, признании реорганизации несостоявшейся. При рассмотрении дела суд, ссылаясь на п.1 ст. 60.1 Гражданского кодекса Российской Федерации, приходит к выводу о том, что закон не относит родителей учащихся образовательного учреждения к числу лиц, которые наделены правом оспаривать действительность принятого Департаментом решения о реорганизации. Аналогичные выводы содержатся и в определении №33-45128/2015, рассмотренного тем же судом [4].

Признавая такой вывод, мы не можем не обратить внимание на иную проблему, которая состоит в следующем: лица, формально не имеющие право оспаривать решение о реорганизации, как это «вытекает» из положений статьи 60.1 Гражданского кодекса Российской Федерации, все же имеют возможность оспаривать данное решение через общие правила, т.е. процессуальное законодательство. Так, например, в соответствии со статьей 22 ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» решение о реорганизации муниципальной общеобразовательной организации, которая располагается в сельском поселении, не допускается без учета мнения жителей данного поселения [5]. Предположим ситуацию, когда мнение жителей не было получено или оно было отрицательным, однако решение о реорганизации было принято. Руководствуясь положениями Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации гражданин вправе в судебном порядке оспаривать решения, действия (бездействие) органов местного самоуправления, должностных лиц, муниципального служащего, если он

предполагает, что его права, законные интересы, свободы были нарушены. В результате складывается ситуация, при которой хотя, формально не имея права оспаривать решение о реорганизации юридического лица, субъект, руководствуясь положениями процессуального законодательства, все же вправе обратиться с соответствующим требованием в суд. Мы считаем, что разрешить указанную проблему возможно, путем внесения изменений в Гражданский кодекс Российской Федерации. Целесообразным будет четко определить круг лиц, которые вправе обратиться в суд с требованием о признании решения о реорганизации юридического лица недействительным.

Подводя итог исследованию, необходимо отметить, что Гражданский кодекс Российской Федерации весьма неопределенно и неоднозначно называет рассмотренную категорию лиц, которые обладают правом обращения в суд с требованием признать решение о реорганизации юридического лица недействительным. На наш взгляд необходимо внести ясность в данное положение указанного нормативного акта, а именно конкретизировать круг лиц, которые вправе обращаться с таким требованием в суд. Как показывает судебная практика определенные лица обращаются в суд с требованием признать решение о реорганизации недействительным, хотя формально и не имеют на это прав. В результате чего в удовлетворении таких исковых заявлений суды вынуждены отказывать, в силу отсутствия у субъекта права оспаривания решения о реорганизации. А это в свою очередь только лишь увеличивает и без того огромную нагрузку суда. Следовательно, конкретизировав круг лиц, которые могут оспорить в судебном порядке принятое решение о реорганизации, тем самым решится и указанная выше проблема.

Список литературы

1. Габов А.В. Порядок признания недействительным решения о реорганизации юридических лиц // Издательская группа «Юрист». - 2016. - № 18. - С. 9 - 21.
2. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009) // Вестник ВАС РФ. - 2009. - № 11.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016) // Собрание законодательства РФ. - 1994. - №32. - Ст. 3301.
4. Официальный сайт РосПравосудие [Электронный ресурс]. URL: <https://rospravosudie.com/> (дата обращения: 17.03.2018).
5. Об образовании в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 19.02.2018), (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018) // Собрание законодательства РФ. - 2012. - № 53 (ч. 1). - ст. 7598.

УДК 347

САМОЗАЩИТА ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

ПОПОВА ЕВГЕНИЯ ДМИТРИЕВНАСтудентка 4 курса
Академии Маркетинга и Социально-информационных технологий-ИМСИТ**ПАВЛОВА Г.Ю.**доцент, кандидат культурологии
Академии Маркетинга и Социально-Информационных технологий-ИМСИТ

Аннотация: в статье рассматриваются понятие самозащиты и механизм ее реализации в гражданском праве. Первичная функциональная цель защиты права - это пресечение нарушения или угрозы нарушения субъективных прав. Восстановление прав - это также результат дальнейшей реализации правоохранительного механизма, который, как правило, связан с государственно-властным участием.

Ключевые слова: самозащита, конституция, управомоченное лицо, гражданин, имущество.

THE STRUCTURE OF THE LAND PROCESS

**Evgeniya Popova D,
Pavlova G. Yu**

Abstract: the article deals with the concept of self-defense and the mechanism of its implementation in civil law. The primary functional purpose of the protection of the right is to prevent the violation or threat of violation of subjective rights. Restoration of rights is also the result of the further implementation of the law enforcement mechanism, which is usually associated with state - power participation.

Key words: self-defense, Constitution, authorized person, citizen, property.

На современном этапе развития общества, государства множества развитых стран уделяют внимание правам и свободам своих граждан. В связи с этим и Отечественное законодательство не стоит на месте и давно уделяет внимание вопросу о субъективных правах участников правоотношений, так же это касается и гражданского права. Не стоит скрывать, что на пути к построению правового государства, где соблюдаются и реализуются в первую очередь интересы личности, в силу этого мы невозможно отметить права и свободы человека и гражданина, как неотъемлемый элемент, обеспечиваемые и гарантируемые Конституцией.

Под самозащитой гражданских прав следует понимать совершение управомоченным лицом дозволенных законом действий фактического порядка, направленных на охрану его личных или имущественных прав и интересов.

Самозащита представляет собой действия лица по устранению угрозы нарушения права или восстановление нарушенного права в рамках закона. Для самозащиты, как способа защиты гражданских прав, характерно то, что лицо защищает свои гражданские права и интересы своими силами, своими собственными действиями. Иными словами, это защита без обращения в суд или иной орган, осуществляющий защиту гражданского права.

Не является самозащитой осуществление мероприятий по охране своего имущества, обращение к третьим лицам, предоставляющим услуги по обеспечению сохранности имущества или лица.

Самозащитой является только препятствование любым третьим лицам, неправомерно посягаю-

щим на гражданские права, причинение вреда гражданским правам и интересам других лиц и т.п.

Основанием для самозащиты в условиях крайней необходимости является угроза жизни, здоровью, неприкосновенности обороняющегося лица, его имущественным интересам. Источниками угрозы могут быть самые разнообразные действия и события. В их числе — стихийные и общественные бедствия, неисправность механизмов, особое состояние организма человека вследствие болезни и т.п. Угроза может возникнуть и в результате преступного поведения лица. Следовательно, с объективной стороны самозащита гражданских прав в условиях крайней необходимости представляет собой допускаемое законом причинение вреда третьему лицу. Но так как вред причиняется в целях защиты интересов причинителя вреда, то он по общему правилу обязан возместить его.

Учитывая возможность причинения вреда гражданским правам иных лиц при применении самозащиты (причинение вреда имуществу, неимущественным благам), она допускается при соблюдении таких условий:

причиненный вред должен быть менее значительным;

реальная опасность, угрожавшая гражданским правам лица при данных обстоятельствах, не могла быть устранена другими средствами.

Применение этого способа в указанных пределах освобождает от ответственности за вред, причиненный третьему лицу, нарушившему права и интересы того, кто защищается.

Действия в условиях крайней необходимости имеют ряд признаков. Во-первых, при таких действиях причиняется вред либо лицу, не связанному с созданием угрозы, либо лицу, связанному с этим. При крайней необходимости вред может быть причинен не только здоровью человека, его собственности, но и государству, общественному порядку. Во-вторых, действия по устранению угрозы должны совершаться своевременно — с момента ее возникновения до ее прекращения. В-третьих, угроза интересам защищаемого субъекта не могла быть устранена иначе как причинением вреда. В-четвертых, причиненный вред должен быть меньшим, чем предотвращенный.

При самозащите гражданских прав, осуществляемой путем действий в условиях крайней необходимости, управомоченное лицо не должно превышать пределов крайней необходимости. Превышением пределов крайней необходимости признается причинение вреда, явно несоответствующего характеру и степени угрожающей опасности, и обстоятельствам, при которых опасность устранялась, когда указанным интересам был причинен вред равный или более значительный, чем предотвращенный (п. 2 ст. 39 УК РФ). С точки зрения гражданского права это означает, что лицо, превысившее пределы крайней необходимости, должно, безусловно, возместить причиненный вред.

Таким образом, право лица на самостоятельную защиту своих прав является неотъемлемой частью правомочий субъективного права человека, в том числе и гражданского. Фактические действия по самозащите гражданских прав, непосредственно воздействующие на личность правонарушителя или его имущество, должны обладать признаками необходимой обороны или крайней необходимости.

Список литературы

1. Гражданское право: Учебник. Ч. 1. Изд. 2-е, перераб. и доп. / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М.: Теис, 2009. - с. 600.
2. Гражданское право. Учебник. Часть 1. [Текст] / Под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К. - М.: Проспект. 2007. - 734 с.
3. Гражданское право. Учебник. Том I. [Текст] / Под ред. Суханова Е.А. - М.: Волтерс Клувер. 2007. - 724 с.
4. Гражданское право. Часть первая: учебник [Текст] / Отв. ред. Мозолин В.П., Масляев А.И. - М.: Юристъ. 2008. 698 с.
5. Грибанов В.П. Осуществление и защита гражданских прав. М., 2010. -411 с.
6. Свердлов Г.А., Страунинг Э.Л. Защита и самозащита гражданских прав: Учебное пособие. М.: Лекс-книга, 2011. - с. 156.

УДК 340

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДОГОВОРА ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ И ЕГО ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ

ШИПИЛОВА ДАРЬЯ СЕРГЕЕВНАстудентка 3 курса Института права
Волгоградский государственный университет

Аннотация: В представленной статье рассматривается правовой аспект и проблема договора энергоснабжения, природа и его содержание. Роль энергоснабжения в повседневной жизни высока и именно поэтому к нему как к правовому институту используется повышенный интерес. В статье описываются различные точки зрения отечественных и зарубежных учёных. В данной статье автор приходит к выводу о конкретизации договора энергоснабжения и выделении ему места в системе объектов гражданского права.

Ключевые слова: договор энергоснабжения, правовое регулирование договора энергоснабжения, гражданское право, правовые аспекты договора энергоснабжения.

LEGAL REGULATION OF THE POWER SUPPLY CONTRACT AND ITS LEGAL ASPECTS

Shipilova Daria S

Abstract: the article deals with the legal aspect and the problem of the energy supply contract, the nature and its content. The role of energy supply in everyday life is high and, therefore, it is of great interest as a legal institution. The article describes different points of view of domestic and foreign scientists. In this article the author comes to a conclusion about specification of the contract of power supply and allocation to it of a place in system of objects of the civil law.

Key words: energy supply contract, legal regulation of energy supply contract, civil law, legal aspects of energy supply contract.

В последнее время особую остроту приобрела задача стабильного энергообеспечения промышленности, жилищно-коммунального и сельского хозяйства. Помимо организационно-экономических мер, в решении ее немаловажное значение имеет и надлежащее правовое регулирование отношений в данной сфере.

В Гражданском Кодексе Российской Федерации назван только один из договоров, заключаемых при обеспечении энергией потребителей, - договор энергоснабжения, нормы его регулирующие, помещены в § 6 ("Энергоснабжение") гл.30 ("Купля-продажа"). Под действие этих норм подпадают отношения энергоснабжающих организаций как с гражданами (населением), так и с юридическими лицами.

Впервые тему энергоснабжения и его гражданско-правовой статус затронул в Комментариях к Гражданскому кодексу 1924 г. профессор М. М. Агарков. Его начинания в теоретическом аспекте продолжил С. М. Корнеев в своей фундаментальной работе "Договор о снабжении электроэнергией между социалистическими организациями", где затронул также практическую сторону вопроса. [3] Дополни-

ния в теорию договора и энергоснабжения в целом были также сделаны в 70 - 90-х гг. XX в. в своих трудах Б. М. Сейнаровым[2] и А. М. Шафиром.

М. М. Агарков утверждал, что договор о снабжении электроэнергией является договором подряда: «электроэнергию нельзя отнести ни к вещам, ни к имущественным правам, однако на тот момент данная точка зрения необходимого одобрения не получила, так как большинство ученых склонялись к тому, что договор энергоснабжения является особой формой договора купли-продажи».

Б. М. Сейнаров в своих суждениях был более радикален, он предположил, что договор энергоснабжения представляет собой договор поставки. "Договор на снабжение электроэнергией по характеру опосредуемых им отношений, по основным правам и обязанностям сторон не имеет принципиальных отличий от договора поставки. Поэтому при классификации хозяйственных договоров... виды договоров на снабжение энергией... следует относить к договорному типу поставки".

Раскрывая вопрос правового регулирования договора энергоснабжения, наиболее важно показать, какие общие положения о договоре купли-продажи распространяют на него свое действие и какие не могут к нему применяться.

Из общих положений о купле-продаже к договору энергоснабжения неприменима в полной мере норма, согласно которой покупатель обязуется принять товар. По договору энергоснабжения обязанность энергоснабжающей организации заключается не в том, чтобы "передать товар в собственность другой стороне", а в предоставлении абоненту возможности получать (использовать) энергию из сети снабжающей организации в обусловленных договором пределах. Абонент (потребитель), если его потребление не лимитировано, вправе получить из сети столько энергии, сколько ему необходимо для обеспечения своих производственных и иных нужд. Но обязанность "принять товар", то есть использовать какое-то точно определенное количество энергии, на него не возлагается. При ином решении вопроса абонент (потребитель) должен был бы расходовать энергию и в тех случаях, когда она ему не нужна, либо платить санкции "за недобор".

Кроме того, для договора энергоснабжения характерны такие обязанности абонента, которые не свойственны купле-продаже: соблюдение определенного режима потребления энергии, обеспечение безопасности энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии. Наконец, для этого договора не характерны такие атрибуты многих договоров купли-продажи, как гарантийный срок и срок годности товара, комплектность товара, тара и упаковка и др.

Поставщики (за исключением гарантирующих поставщиков) и потребители электрической энергии вправе заключать договоры, в которых содержатся элементы различных договоров (смешанные договоры). Конечным потребителям представляется право выбора любой сбытовой компании, у которой он будет покупать электроэнергию по свободным ценам.

В юридической литературе преобладает точка зрения, согласно которой под действие договора энергоснабжения подпадают все отношения, складывающиеся при снабжении электрической, тепловой энергией и газом. Во всяком случае, данные договоры рассматривают как однотипные, поэтому их заключение и исполнение подпадает под действие правил, предусмотренных ст.539-547 ГК РФ. Для них характерны те же признаки, что и для договора энергоснабжения, позволяющие, с одной стороны, отграничить их от иных видов договора купли-продажи, а с другой - объединить понятием договора снабжения через присоединенную сеть. К таким признакам прежде всего относится способ подачи этих товаров покупателю. Именно способ подачи через специальные технические устройства и трубопроводы предопределяет право снабжающей организации осуществлять контроль за состоянием технических устройств покупателя, присоединяемых к трубопроводам и иным устройствам для подачи товара. Особенности отношений по снабжению каждым из перечисленных в статье товаров могут быть отражены в законах, иных правовых актах. Этим актам отдан приоритет перед ст.539-547 ГК РФ. Однако при отсутствии специальных норм подлежат применению нормы 6 гл. 30 ГК РФ. Сходство однопорядковых договоров, объединяемых понятием договора снабжения (подачи) товаров через присоединенную сеть, позволило Правительству РФ принять ряд актов, нормы которых регулируют отношения, возникающие

как при снабжении электрической и тепловой энергией, так и газом. В этих постановлениях имеются ссылки на ст.546 ГК РФ, т.е. статью, помещенную в § 6 гл.30 ГК РФ.

Впервые вопрос о сходстве договоров на снабжение электрической, тепловой энергией и газом, позволяющем выделить договор энергоснабжения в самостоятельный вид поставил С.М. Корнеев.

А.М. Шафир отмечает, что «договоры на снабжение через присоединенную сеть опосредуют отношения по снабжению электроэнергией, теплом и газом только по присоединенной сети (т.е. электросети или трубопроводу).[4] Лишь в этом случае имеется обусловленная непрерывным характером снабжения непосредственная зависимость деятельности снабжающей организации и потребителя, в результате которой договорные отношения распространяются на сферу использования энергии и газа».

На сегодняшний день можно выделить несколько точек зрения. Одни авторы считают, что договоры на снабжение тепловой энергией, газом и другими ресурсами через присоединенную сеть заключаются и исполняются по модели договора энергоснабжения, если иное не установлено специальным законом или иными правовыми актами.

В связи с этим, предлагаю исключить § 6 из гл. 30 "Купля-продажа" и ввести отдельную главу "Энергоснабжение", где изложить основные распространяющиеся на них нормы, отличные от норм договоров купли-продажи и договоров поставки.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ
2. Корнеев С. М. Договор о снабжении электроэнергией между социалистическими организациями. М., 1956. С. 46.
3. Сейнаров Б. М. Правовые вопросы договора на снабжение электроэнергией предприятий и организаций. Алма-Ата, 1975. С. 8.
4. Шафир А.М. Указ. соч.- С. 8-9.

УДК 340

ОТДЕЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РФ

ГУБАНОВА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНАстудентка 3 курса Института права
Волгоградский государственный университет

Аннотация: В данной статье раскрыта правовая природа компенсации морального вреда, рассмотрены проблемы компенсации морального вреда при нарушении личных неимущественных прав в РФ, компенсация при нарушении имущественных прав, компенсация при нарушении трудовых прав.

Ключевые слова: моральный вред, компенсация морального вреда, размер компенсации морального вреда, проблемы компенсации морального вреда.

SEPARATE PROBLEMS OF COMPENSATION OF MORAL HARM IN THE CIVIL LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Gubanova Julia Sergeevna

Annotation: The present article discloses the legal nature of compensation for moral harm, the problems discussed, compensation for moral harm in violation of personal rights, compensation for violation of property rights, compensation for violation of labor law.

Key words: moral damage, compensation for moral harm, compensation for moral harm, problems of compensation for moral harm.

Понятие компенсации морального вреда содержится в статье 151 Гражданского Кодекса РФ, то есть, моральный вред - физические или нравственные страдания. Подробнее данное понятие излагается в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 (ред. от 06.02.2007), где прописано, что под моральным вредом понимаются нравственные или физические страдания, причиненные действиями (бездействием), посягающими на принадлежащие гражданину от рождения или в силу закона нематериальные блага (жизнь, здоровье, достоинство личности, деловая репутация, неприкосновенность частной жизни, личная и семейная тайна и т.п.), или нарушающими его личные неимущественные права (право на пользование своим именем, право авторства и другие неимущественные права в соответствии с законами об охране прав на результаты интеллектуальной деятельности) либо нарушающими имущественные права гражданина.

Рассмотрим компенсацию морального вреда при нарушении личных неимущественных прав в РФ. По общему правилу, установленному в ст. 151 и 1099 ГК, действия, совершение которых порождает право потерпевшего на компенсацию морального вреда, должны обладать необходимым квалифицирующим признаком — ими должны быть нарушены неимущественные права или блага гражданина. Поскольку такие права и блага не отчуждаемы и не передаваемы иным способом, они не могут являться предметом сделок, в связи, с чем обязательства из причинения морального вреда в большинстве случаев возникают при отсутствии между сторонами гражданско-правовых договорных отношений.

Между тем возможны случаи, когда и при наличии таких отношений возникает право на компенсацию морального вреда, например, если в процессе исполнения авторского договора об издании произведения издатель нарушает личные неимущественные права автора. Не исчерпывающий перечень неимущественных прав и благ, защищаемых путем компенсации морального вреда, приведен в ст. 150 ГК. Каждое из указанных там прав и благ имеет специфику, обусловленную характером этого права или блага. Согласно ст. 1257 ГК РФ авторство лица, указанного в качестве автора на оригинале или экземпляре произведения, презюмируется, т.е. при отсутствии доказательств иного именно это лицо считается автором произведения. Рассмотрим компенсация при нарушении имущественных прав. В настоящее время одним из законов, которые прямо предусматривают возможность компенсации морального вреда в случае нарушения имущественных прав гражданина, является Закон РФ «О защите прав потребителей» (закон РФ «О защите прав потребителей», собрание законодательства РФ от 15.01.1996 №3). Закон «О защите прав потребителей» охватывает достаточно широкую область правоотношений, в которые вступает гражданин. Как указал Пленум Верховного Суда РФ в постановлении № 7 от 29 сентября 1994г., это такие договорные отношения с участием граждан, как отношения, вытекающие из договоров бытового проката и заказа; купли-продажи; комиссии; безвозмездного пользования имуществом; хранения; имущественного найма; перевозки; страхования; из договоров на оказание финансовых и банковских услуг (прием от граждан и хранение денег и ценных бумаг, открытие и ведение счетов и т.п.); из договора найма жилого помещения, когда наймодатель является одновременно и исполнителем услуг (по ремонту жилищного фонда, обеспечению работы инженерного оборудования, обеспечению коммунальными услугами), и т.п. (Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.09.1994 №7 о практике рассмотрения судами дел о защите прав потребителей. Российская газета № 230, 26.11.1994). В силу ст. 15 Закона Российской Федерации "О защите прав потребителей" моральный вред, причиненный потребителю вследствие нарушения изготовителем (исполнителем, продавцом) или организацией, выполняющей функции изготовителя (продавца) на основании договора с ним, его прав, предусмотренных законодательством о защите прав потребителей, возмещается причинителем вреда только при наличии вины. Для наступления ответственности необходимо наличие вины причинителя вреда (в любой форме), которая предполагается. Обязанность доказывать отсутствие вины, поэтому лежит на причинителе морального вреда. Он может быть также освобожден от ответственности, если докажет, что моральный вред причинен нарушением прав потребителя, вызванных действием непреодолимой силы.

Рассмотрим компенсация при нарушении трудовых прав. Действующий ГК, безусловно, допускает применение компенсации морального вреда в случаях нарушения личных неимущественных прав работника, что вытекает как из ст. 151, так и из п. 2 ст. 2 ГК, устанавливающей, что неотчуждаемые права и свободы человека, и другие нематериальные блага защищаются гражданским законодательством, если иное не вытекает из существа этих нематериальных благ. В настоящее время суды в подавляющем большинстве случаев присуждают компенсацию морального вреда при рассмотрении дел о нарушении работодателями личных неимущественных прав работников. Новые экономические условия и появление большого количества субъектов хозяйственной деятельности различных организационно-правовых форм усилили напряженность на рынке труда, и, хотя число нарушений трудовых прав работников в результате незаконных действий работодателей многократно возросло, работники далеко не всегда прибегают к судебной защите своих нарушенных прав. Такая ситуация обусловлена рядом причин, среди которых следует назвать нежелание вступать в конфликт с работодателем, из-за боязни потерять рабочее место, неуверенность работника в реальной исполнимости судебного решения, а зачастую неосведомленность работника по поводу своих прав и способов их защиты.

Более правильным было бы существование одной «специальной статьи», предусматривающей весь необходимый для определения размера компенсации морального вреда «перечень» критериев. Ею может являться ст. 1101 ГК РФ, «определяющая способ и размер компенсации морального вреда» после внесения в нее соответствующих изменений и дополнений, в результате которых положения, предусмотренные п. 2 ст. 151 ГК РФ, будут считаться избыточными.

Список литературы

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 (ред. от 06.02.2007)
2. Гражданский кодекс РФ 2018
3. Белякова А.М. Имущественная ответственность за причинение вреда. — М.: Юрид. лит., 1979. 110

УДК 347

КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА ПРИ ДОСТОВЕРНОЙ ДИФФАМАЦИИ

СИМАНОВИЧ ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВНА

заведующая кафедрой гражданского права и процесса МФПУ «Синергия»
доктор юридических наук, профессор, член АЮР
член РАЮН, профессор и член корреспондент РАЕ

Аннотация: В настоящей статье будет рассмотрен вопрос о возмещении морального вреда при диффамации, так как он является актуальным в настоящее время. При раскрытии данного вопроса будет выведено понятие диффамации, его основные признаки и элементы, проведено сравнение понимания данного института между отечественными и западными учеными. Также выявлена проблематика данного института, и рассказаны тенденции развития и урегулирования вопросов, возникающих при возмещении морального вреда при диффамации.

Ключевые слова: диффамация, клевета, честь и достоинство, восстановление деловой репутации, определение размера вреда, основания для уменьшения объема требований, степень вины причинителя вреда, защита прав и интересов личности, свобода слова.

Abstract: In this article will be explored a question about compensation for moral damage in defamation. This issue is very relevant. We will give the concept of defamation, the main characteristics and elements of defamation. Also we will compare understanding the concept between domestic and western scientists. We will find the problematics of the question, told about trends in development and resolution of issues arising when reimbursing moral harm in defamation.

Key words: defamation, slander, honor and advantage, restoration of business reputation, determination of the extent of harm, basis for reduction of volume of requirements, degree of fault of the causer of harm, protection of the rights and interests of the personality, freedom of speech.

В последнее время появляется много сообщений о фактах возмещения морального вреда при диффамации. Это вытекает из неразрешенного вопроса о корреляционной зависимости конституционных прав и свобод человека и гражданина. Как должна соотноситься свобода мысли и слова с достоинством личности, правом на неприкосновенность частной жизни, личной и семейной тайны?

В современном мире нет единого, общего для всех стран понятия диффамации. Это объясняется различием подходов к пониманию прав человека, определению их первостепенности и значимости, что влечет за собой разные возможности защиты. Исходя из анализа современного российского законодательства, под диффамацией следует понимать сведения, порочащие честь, достоинство или деловую репутацию лица, не соответствующие действительности, а также как разновидность диффамации выделяется клевета, т.е. заведомо ложное распространение сведений, порочащих честь и достоинство другого лица или подрывающих его репутацию.

Другими словами, одним из признаков диффамации в российской системе права является несоответствие распространенных сведений реальным фактам. Однако так было не всегда, еще до принятия Закона «О средствах массовой информации» в СССР действовали Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик, где в п. 6 ст. 7 не выделялся признак несоответствия порочащих сведений действительности как определяющий для возможности получить денежное возмещение морального вреда. Это предоставляло человеку более широкую защиту его прав. Данная позиция пред-

ставляется разумной, так как лицо в любом случае испытывает нравственные страдания от распространения порочащих сведений независимо от того, соответствуют они действительности или нет. Умаление чести и достоинства человека очевидно в случаях распространения истинных сведений о болезнях, скрытых недостатках, подробностях интимной жизни лица или семейных проблемах. Почему же лицо не может получить денежное удовлетворение при распространении такого рода порочащих сведений?

Взгляд западных цивилистов на понятие диффамации и ответственность, которую должно нести лицо за нее, отличается от отечественных ученых. Под диффамацией многие западные цивилистические доктрины понимают виновное деяние в виде распространения (произнесения слов или публикации) фактических сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию потерпевшего независимо от их соответствия или несоответствия действительности. К примеру, американское право представляет самую широкую систему гражданских прав, в которую помимо диффамации входит еще два деликтных иска, осуществляющих защиту схожих правоотношений - «вторжение в личную жизнь» и «совершение противоправных действий, направленных на причинение сильного душевного потрясения». Аналогичный опыт есть и в Германии, а именно «отражение деятельности человека или его личной жизни в глазах общественности в ложном свете». Однако это не является основанием для отмирания или вытеснения деликтной ответственности за диффамацию.

В зависимости от правовой системы и индивидуальных особенностей страны различается и ответственность, которую несет лицо при диффамации. По законодательству Российской Федерации ответственность за диффамацию может быть как в рамках гражданского, так и в рамках уголовного законодательства, в случаях заведомо ложного распространения порочных сведений. Однако анализ судебной практики все же позволяет сделать вывод о том, что наиболее распространено применение гражданско-правовых санкций, таких как опубликование опровержения за счет ответчика (в случае, если диффамация была публичной), опубликование решения суда и, конечно же, денежное возмещение в форме компенсации общих убытков.

Аналогичная тенденция привлечения к ответственности при диффамации складывается и в зарубежных странах. Например, страны континентального права (Германия, Франция) рассматривают диффамацию в качестве основания для применения норм уголовного права. Причем на наказуемость деяния часто влияет бездоказательность, заведомая ложность распространяемых сведений или широкое распространение. В англо-американской системе права преобладает отношение к диффамации как к деликту, но не исключается и уголовно-правовое преследование.

В соответствии с теорией деликтного права выделяются четыре элемента диффамации: оскорбительное поведение; виновность, которая может выражаться в прямом умысле или небрежности; моральный вред и его размеры; причинная связь между таким поведением и ущербом. При рассмотрении иска в суде наиболее приоритетным является возможность доказать противоправное поведение, т. е. оно является одним из способов установления оставшихся трех элементов.

Для определения, является ли поведение противоправным и оскорбительным, необходимо исходить из следующих критериев:

- информация должна быть фактической и дискредитирующей определенное лицо, т. е. должно наносить вред репутации, а также задевать его честь и достоинство. (человек в результате может стать объектом осмеяния, презрения, неуважения, ему могут отказать в финансовом и деловом сотрудничестве).

- информация должна быть доведена до третьих лиц (посредством телевидения, радио, газет и так далее).

- информация должна персонифицировать лицо, т. е. третьим лицам должно быть ясно, что речь идет именно об этом человеке или группе лиц.

Особое внимание стоит уделить обращениям официальных лиц, государственных служащих, деятелей общественных организаций и партий в суд с целью получить возмещение за нанесенный моральный ущерб. В настоящее время в Российской Федерации для применения мер гражданско-правовой ответственности достаточно доказанного в суде несоответствия действительности письмен-

ного или устного высказывания в отношении данной категории лиц. Наличие же умысла на унижение чести и достоинства, умаления репутации должностного лица, а также тот факт, что средство массовой информации знало о несоответствии действительности распространяемой информации или не воспользовалось всеми возможными средствами для проверки ее истинности, не требует доказательства в суде и принимается как априори установленное. Таким образом, складывается ситуация, когда любая газета, телерадиокомпания, выплатив возмещение, может оказаться на грани банкротства. Опасаясь подобной участи, другие СМИ откажутся печатать информацию о деятельности государственного или общественного лица. На смену политической цензуре, существовавшей в СССР, придет цензура, связанная с необходимостью выкладывать большие суммы денег за важные для общества, но документально не подтвержденные сведения о представителях органов власти и управления.

Еще одной проблемой данного института является определение размеров компенсации морального вреда. Это связано с тем, что в российском законодательстве нет четко сформулированных критериев для определения размера вреда. На настоящий момент имеют значение не только фактические обстоятельства и степень вины причинителя вреда, но и сумма, в которую истец оценивает компенсацию своих нарушенных прав³. Однако суд не должен руководствоваться исключительно мнением истца при определении размера компенсации причиненного вреда. Зачастую, рассматривая данную категорию дел, суд приходит к выводу, что субъективная оценка истцом размера компенсации не соответствует действительности и должна быть подкорректирована в сторону уменьшения.

В своем Обзоре практики от 16 марта 2016 г. Верховный Суд РФ прямо заявил, что присуждение денежной компенсации причиненного вреда по делам о защите чести, достоинства и деловой репутации должно отвечать цели, для достижения которой установлен данный способ защиты неимущественных прав граждан. Таким образом, сумма компенсации причиненного вреда должна отвечать требованиям разумности, справедливости и быть соразмерной последствиям нарушения.

Основаниями для уменьшения объема удовлетворяемых требований могут быть объем последствий распространения сведений, учет имущественного положения причинителя вреда, частичное удовлетворение иска и др. Более того, в практике можно найти и случаи снижения судом суммы компенсации, вообще никак не аргументируя данный элемент решения (например, "Экспозэл" против "Гормост"⁴).

Совершенно иная ситуация складывается за рубежом, например, судебная практика Великобритании обычно определяет объем возмещения вреда при диффамации несопоставимо выше объема вреда, возмещаемого при нанесении телесных повреждений. Обосновывается это тем, что в отличие от телесных повреждений, преследующих компенсаторную функцию возмещения ущерба, при удовлетворении иска по вопросам диффамации преследуются также цели восстановления деловой репутации до предшествовавшего состояния и превентивная функция для исключения повторения подобной ситуации в дальнейшем.

В погоне за западной тенденцией расширения действия законодательства, регламентирующего проблемы, связанные с вторжением в чужую личную жизнь, с диффамацией и клеветой, Россия ведет поиск новых правовых средств, которые могли бы сбалансировать такие неотъемлемые права каждого человека, как право на неприкосновенность личной жизни и право на свободу слова и печати. Найти разумный компромисс между этими равными по своей значимости в современном демократическом обществе правами— значит добиться правильного сочетания между общественными интересами и интересами личности.

Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) ч.1 ст. 152// СПС "КонсультантПлюс"
2. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 № 63-ФЗ в ред. от 29.07.2017 ст. 128.1 ч.1// СПС "КонсультантПлюс"
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 (ред. от 06.02.2007) // СПС "КонсультантПлюс".

4. Решение Арбитражного суда г. Москвы по делу от 26.08.2014 N А40-66364/14 // СПС "КонсультантПлюс"
5. Закон «О средствах массовой информации» от 27.12.1991 № 2124-1 (ред. от 29.07.2017) // СПС "КонсультантПлюс".
6. Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик от 31.05.1991 №2211-1 в ред. от 26.11.2001// СПС "КонсультантПлюс".
7. Обзор практики рассмотрения судами дел по спорам о защите чести, достоинства и деловой репутации от 16 марта 2016 года// СПС "КонсультантПлюс"
8. Михно Е. А. Возмещение морального вреда при диффамации //Правоведение. 1992. № 6. С. 63 – 70
9. Мордохов Г.Ю. Защита деловой репутации в сети Интернет // Предпринимательское право. 2016. N 3. С. 56 - 60.
10. Гусалова А.Р. Порядок возмещения морального вреда, причиненного деловой репутации, по законодательству европейских государств // Общество и право.2017. № 3 (45). С. 88-91.

© Симанович Л. Н., 2018

**ТРУДОВОЕ И
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ
ПРАВО**

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ БИРЖИ

СОРОКИНА АННА АЛЕКСАНДРОВНА,
СИТНИКОВА АННА АЛЕКСАНДРОВНА

Студенты
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В статье отражена актуальность выбранной темы. Рассматриваются факторы, влияющие на деятельность бирж, рассмотрено нормативно-правовое регулирование данной деятельности и существующие пробелы в законодательстве, приводится пример из судебной практики и данные с официального сайта Московской биржи, выделяются пути развития российского биржевого рынка.

Ключевые слова: биржи, деятельность бирж, пробелы в законодательстве, брокеры, Московская биржа.

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF ACTIVITIES OF RUSSIAN EXCHANGES

Sorokina Anna Aleksandrovna,
Sitnikova Anna Aleksandrovna

Abstract: the article reflects the relevance of the chosen topic. The factors influencing the activity of exchanges are considered, the normative-legal regulation of this activity and the existing gaps in the legislation are considered, an example of judicial practice and data from the official website of the Moscow exchange are given, the ways of development of the Russian stock market are singled out.

Key words: stock exchanges, operation of stock exchanges, gaps in legislation, brokers and the Moscow exchange.

В настоящее время биржи занимают важное место в экономической и политической жизни страны. В связи с возросшей ролью финансового сектора экономики, резкого возвышения значения финансовой конкурентоспособности страны проблема деятельности бирж приобрела еще большую актуальность. Как показывает мировой опыт необходимо уделить должное внимание проблемам, связанным с правовым регулированием биржевой деятельности, так как несовершенство биржевого законодательства может «затормозить» развитие экономики.

В настоящее время совершенствуется нормативно-правовая база, регулирующая профессиональные виды деятельности на российском рынке ценных бумаг.

Существует достаточно большое количество научных исследований, посвященных вопросу деятельности биржи, а также рейтингов и ранкингов, дающим качественную и количественную оценку деятельности брокеров, работающих на российском рынке, однако этот вопрос остается недостаточно изученным.

На деятельность бирж оказывают влияние многие факторы, в том числе - это внутри- и внешне-политические, экономические процессы, субъективные интересы участников биржевой торговли и их клиентов.

Деятельность современной биржи имеет несколько аспектов:

1) биржа - это экономическое явление, на ней происходит объективное формирование цены на тот или иной товар;

2) операции, проводимые на биржах, могут приносить их участникам доход. В этом смысле биржа является объектом предпринимательской деятельности определенной группы лиц;

3) современная биржа – это сложная информационная система, в рамках которой участники биржевых операций осуществляют обмен информацией в форме электронных сообщений, в основном такой обмен приводит к заключению биржевых сделок.

В настоящее время деятельность каждого вида бирж регулируется отдельным законом, например ФЗ от 22.04.96 №39-ФЗ « О рынке ценных бумаг», ФЗ от 10.12.03 №173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», ФЗ от 21.11.11 №325-ФЗ «Об организованных торгах». Первоначально предполагалось, что принятие таких законов поможет отразить существенные различия названных сегментов рынка.

Надзор за биржевой деятельностью обычно осуществляется государственным органом, отвечающим за регулирование финансового сектора экономики. В некоторых случаях биржи имеют квазигосударственные полномочия, действуя через саморегулируемые организации (СРО).

Не имеет значения, в каком из сегментов рынка осуществляется биржевая деятельность, все сделки совершаются по биржевым правилам (далее – правила), которые:

1) устанавливают требования к участникам биржевых операций (в документах могут регулироваться определенные виды участников биржевых операций, порядок осуществления доступа и порядок приостановления и возобновления доступа к проведению биржевых операций).

2) определяют порядок допуска к обращению предметов, которые являются объектами биржевых сделок.

В основном, содержание правил определяется требованиями, которые устанавливаются в законодательстве, регулирующем данные вопросы. В ряде случаев отдельные документы подлежат согласованию в уполномоченном регулирующем органе. Это не меняет природу правил, являющихся по существу договором между равными партнерами: биржей как профессиональным участником – организатором торгов и профессиональным участником рынка – брокером, дилером, управляющей компанией и др [4, с. 7].

Правила имеют договорную основу, но они также имеют некоторые особенности. Изначально, правила возникли как волеизъявление лица, которое выступало в качестве организатора торговли на рынке. Данное право возникло из-за полученной лицензии или иного решения уполномоченного органа государственного регулирования. Они связывают участников и биржу договорными обязательствами. Биржа и участник принимают на себя обязательства действовать в соответствии с биржевыми правилами. Правила связывают между собой всех участников торгов, которые обязуются соблюдать их в обмен на предоставление права участвовать на биржевых торгах. Данное правило представляет самостоятельность в действиях. Стороны, которые заключали сделку, обязаны соблюдать обязательства, определяемые правилами.

Каждая биржевая сделка является неотъемлемой частью правил и наоборот, правила включаются в содержание сделки и являются ее условиями.

Биржа должна создавать не только благоприятные условия для проведения торгов, но и обеспечивать законность и обязательность исполнения заключенных сделок. Поэтому большое значение имеет такая функция бирж, как урегулирование возникающих споров.

В настоящее время брокеры предоставляют информационно-аналитические услуги, предлагают инвестиционные идеи, торговые рекомендации и стратегии, услуги «персонального брокера» - личного консультанта, помогающего принимать верные решения. Однако не всегда брокеры добросовестно выполняют обязательства.

Например, в одном из дел: истец обратился в суд с иском к ответчику о взыскании денежных средств, процентов за пользование чужими денежными средствами.

Судом установлено, что между истцом и ответчиком было заключено соглашение об оказании брокерских услуг, и ответчик обязался осуществлять в интересах истца операции по купле - продаже

ценных бумаг. Стороны договорились, что ответчик доведет размер переданных денежных средств до определенной суммы в определенный срок. Ответчик обязался по истечении срока, указанного в соглашении возратить истцу сумму, однако договорных обязательств не исполнил и уклоняется от добровольного выполнения.

Судом было принято решение - взыскать с ответчика в денежные средства по договорам оказания брокерских услуг, а также проценты за пользование чужими денежными средствами. [7]

Согласно действующему законодательству, коммерческое представительство осуществляется на основании договора, заключенного в письменной форме. Как правило, это договор поручения либо его модификации - договор оказания брокерских услуг. По таким договорам брокер должен выполнять поручения клиентов добросовестно и в порядке их поступления. Сделки, осуществляемые по поручению клиентов, во всех случаях подлежат приоритетному исполнению по сравнению с дилерскими операциями самого брокера при совмещении им деятельности брокера и дилера. [1]

В случае, если конфликт интересов брокера и его клиента, привел к причинению клиенту убытков, брокер обязан возместить их в порядке, установленном гражданским законодательством РФ.

Также еще одной проблемой остается - активность зарегистрированных клиентов. Так, согласно данным представленным на официальном сайте Московской биржи, в 2016 году количество частных инвесторов на Бирже выросло на 9,6 %, до 1,1 млн человек, несмотря на то, что число активных клиентов, совершивших хотя бы одну сделку в течение года увеличилось на 42 %, до 293,9 тыс. клиентов, количество участников торгов, имеющих активных клиентов остается достаточно низким [5].

В последние годы важной тенденцией на рынке ценных бумаг стало расширение операций с производными финансовыми инструментами. В связи, с чем были внесены поправки в ст.1062 ч.2 ГК РФ, принятые ФЗ №5-ФЗ от 26.01.2007 и направленные на предоставление судебной защиты по срочным сделкам [2].

Кроме того, 25.09.2017 Банк России на своем официальном сайте в сети Интернет опубликовал доклад для общественных консультаций «О подходах к стимулированию активности акционеров и инвесторов по участию в управлении российскими публичными акционерными обществами», разработанный в целях выработки взвешенных подходов для решения проблемы пассивности акционеров в вопросах корпоративного управления публичными акционерными обществами. [6]

По итогам, подведенным Московской биржей, в марте 2018 года общий объем торгов на биржевых рынках составил 71,2 трлн рублей. Позитивную динамику объемов торгов продемонстрировал фондовый рынок (рост 40,1%, здесь и далее по сравнению с аналогичным периодом 2017 года), в том числе рынок облигаций (рост 61,4%) и рынок акций (рост 5,4%). На срочном рынке объем торгов опционными контрактами вырос на 9,9%. [5]

Немаловажными проблемами являются напряженная политическая обстановка и отток капитала. По оценкам экспертов, еще несколько лет назад до 80% всех сделок по акциям российских компаний совершалось на иностранных площадках (в Лондоне, Нью-Йорке), а сейчас эта цифра снизилась до 50%. Эксперты считают, что перспективы функционирования биржевого рынка будут связаны с иностранными инвесторами и применением новых финансовых инструментов [3, с. 31].

Негативное влияние на биржи оказывают негативные призывы оградить Россию от мирового рынка. Сторонники изоляционных мер предлагают запретить иностранным инвесторам вкладывать средства во все российские компании с государственным участием.

В настоящее время уровень развития российского биржевого рынка, сложившаяся нормативно-правовая база регулирования этого рынка и достигнутый уровень его развития позволяют сделать вывод о наличии возможностей качественного повышения конкурентоспособности российского рынка и формирования на его основе самостоятельного финансового центра. Так, основными конкурентами Биржи являются Лондонская фондовая биржа (LSE), ньюйоркские биржи NYSE и NASDAQ, валютная платформа EBS (группа ICAP), чикагская биржа CME (группа CME), немецкая биржа Deutsche Börse, гонконгская биржа HKEx. [6]

Согласно разворачивающимся в мире тенденциям число стран, где сохраняются и продолжают функционировать биржи, постепенно сокращается. В ближайшее время немногочисленные националь-

ные биржевые рынки будут приобретать форму мировых финансовых центров, что будет являться одним из важнейших признаков конкурентоспособности экономик таких стран, роста их влияния в мире, обязательным условием их экономического и политического суверенитета. Поэтому необходимо обеспечить конкурентоспособность российского биржевого рынка и формирование в России мирового финансового центра должно стать приоритетной задачей экономической политики России.

В этой связи следует принять меры для постепенного восстановления и качественного изменения, такие как – повышение емкости и прозрачности рынка, обеспечение эффективности рыночной инфраструктуры, совершенствование правового регулирования и очень важной задачей остается – сглаживание международного политического напряжения, нужно минимизировать отток капитала и принять меры по повышению рейтинга российских ведущих компаний над ведущими агентствами мира. Также является малоэффективной система контроля и регулирования организации деятельности рынков. Необходимо завершить модернизацию ключевых элементов инфраструктуры российского финансового рынка в соответствии с развивающимися международными стандартами, что является важным для иностранных инвесторов.

Также ученые считают, что необходимо разработать фундаментальный нормативный акт, который бы исчерпывающим образом регулировал деятельность организаторов торговли как биржевой, так и внебиржевой на всех сегментах финансового рынка.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что необходимо решить сложности в работе участников рынка, повысить инвестиционную культуру населения и корпоративных компаний, а так же решить существующие проблемы несовершенствования законодательства.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: части первая, вторая, третья и четвертая: офиц. текст : по состоянию на 1 апреля 2018 г. – Москва : Омега-Л, 2018. – 558 с. – ISBN 978-5-370-03622-4.
2. Российская Федерация. Законы. О внесении изменений в статью 1062 части второй гражданского кодекса РФ: федер. закон : [принят Гос. Думой 12 января 2007 г.]. – Москва : Эксмо-Пресс, 2018. – ISBN 974-2-689-84560-3.
3. Намятова Л.Е., Насырова М.Р. Фондовые биржи: теория и практика. // Дискуссия. – 2011. - №6 (14). – С. 31.
4. Семилютина Н.Г. Биржевые сделки в современном гражданском праве // Российское законодательство: состояние и проблемы. – 2011. – № 6. – С. 7.
5. Годовой отчет ПАО Московская биржа. Электронный ресурс - <https://www.moex.com/a2657>
6. Информационный материал Центрального Банка. Электронный ресурс - <http://www.cbr.ru/>
7. О взыскании денежных средств по договору оказания брокерских услуг, процентов за пользование чужими денежными средствами [Электронный ресурс]: решение Московского районного суда г.Казани от 19.04.2011 г. №2-996/11 // РосПравосудие. Режим доступа: <https://rospravosudie.com/court-moskovskij-rajonnyj-sud-g-kazani-respublika-tatarstan-s/act-105785696/>

© А.А. Сорокина, А.А. Ситникова, 2018

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ

УДК 343

К ВОПРОСУ О НАРКОСИТУАЦИИ, СВЯЗАННОЙ С РАСПРОСТРАНЕНИЕМ НАРКОТИЧЕСКОГО СРЕДСТВА ДЕЗОМОРФИН

ГОЛУБОВСКИЙ ВЛАДИМИР ЮРЬЕВИЧ

д.ю.н., профессор
Главный научный сотрудник ФКУ НИИ ФСИН России
зав. кафедрой уголовно-правовых дисциплин
ФГБОУ ВО «РГСУ»

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с потреблением наркозависимыми лицами наркотических средств, изготавливаемых из кодеиносодержащих лекарственных препаратов, находящихся в свободной продаже. особое внимание отводится более доступным наркотическим средствам, находящимся в свободной продаже. Указывается, что одной из причин сложившейся ситуации является низкий уровень доходов населения в перечисленных субъектах Российской Федерации, что делает дезоморфин доступным для наркозависимых лиц.

Ключевые слова: дезоморфин, героин, наркотические средства, химические реагенты.

TO THE QUESTION OF DRUG-RELATED SITUATION WITH THE SPREAD OF NARCOTIC MEANS DEZOMORFIN

Golubovsky Vladimir Yurievich

Annotation: This article deals with the issues related to the use by drug addicts of narcotic drugs made from code-based medicines that are freely available. special attention is given to more affordable narcotic drugs that are on sale. It is pointed out that one of the reasons for this situation is the low income level of the population in the above-mentioned subjects of the Russian Federation, which makes dezomorphine accessible to drug addicts.

Key words: desomorphine, heroin, narcotic drugs, chemical reagents.

Проведенный анализ наркотической ситуации, связанной с потреблением наркозависимыми лицами наркотических средств, изготавливаемых из кодеиносодержащих лекарственных препаратов, находящихся в свободной продаже показывает, что целенаправленная работа отдельных правоохранительных органов по временному перекрытию каналов поступления героина на обслуживаемую территорию приводит к его замещению менее дорогими и более доступными наркотическими средствами [1], такими как маковая солома, маскированная под кондитерский мак, и дезоморфин, изготавливаемый в домашних условиях из кодеиносодержащих лекарственных препаратов, находящихся в свободной продаже. Этому также способствует возможность вполне легального приобретения необходимых для производства указанных наркотических средств химических реагентов.

В настоящее время наркотическое средство дезоморфин эпизодически употребляется наркозависимыми лицами почти в 50 субъектах Российской Федерации. Серьезную угрозу данный вид наркотического средства в настоящее время представляет в республиках Коми, Башкортостан, Мордовия,

Рязанской, Архангельской, Кировской, Пензенской областях, Пермском крае, Ямало-Ненецком автономном округе.

Одной из причин сложившейся ситуации является низкий уровень доходов населения в перечисленных субъектах Российской Федерации, что делает дезоморфин более доступным для наркозависимых лиц, чем героин. Стоимость 1 г. героина составила: в Архангельской области – 4 500 рублей, в Рязанской области – 3 500 рублей, в Ямало-Ненецком автономном округе – 3 000 рублей, в Кировской области – 2 500 рублей, в республиках Коми и Мордовия – 2 000 рублей. Таким образом, одна доза героина в указанных субъектах Российской Федерации в среднем стоит 300 рублей (средняя стоимость 1 г. героина в Российской Федерации составляет около 2 700 рублей, одной дозы героина – около 270 рублей). При этом одну дозу дезоморфина можно приобрести за 50 рублей.

В связи с этим наркотические средства, кустарно изготавливаемые из находящихся в свободной продаже лекарственных препаратов, в первую очередь, дезоморфин, приобретают всё большее распространение, особенно среди малоимущих слоев населения и молодежи.

Технология изготовления дезоморфина не требует специальной химической подготовки, а также серьезного лабораторного оборудования. В связи с тем, что все составляющие находятся в свободной продаже (кодеиносодержащие лекарственные препараты, йод, бензин, красный фосфор – спичечная сера), указанное наркотическое средство изготавливается в домашних условиях непосредственно потребителями.

Несмотря на то, что количество дезоморфина, изымаемого из незаконного оборота всеми правоохранительными органами, пока незначительно и несопоставимо с объемами изъятий героина, по степени вреда здоровью указанное наркотическое средство существенно превосходит героин. В связи с тем, что дезоморфин изготавливается кустарно с использованием химических веществ, при его потреблении в организм наркозависимых лиц попадают токсичные вещества, такие как ацетон и производные уксусной кислоты, что влечет за собой нарушение у потребителей дезоморфина функций опорно-двигательного аппарата, постепенное разрушение у них внутренних органов.

Основными потребителями дезоморфина являются молодые люди трудоспособного возраста. Лечение таких наркозависимых, как правило, малоэффективно. Кроме того, потребление дезоморфина имеет высокую латентность. Особую тревогу вызывает то, что зависимость у потребителей дезоморфина возникает в 4-6 раз быстрее, чем у лиц, употребляющих героин (уже через 3-5 инъекции внутривенно). Этапы болезни протекают стремительно, в несколько раз быстрее, чем у потребителей героина. Систематическое потребление дезоморфина в очень короткие сроки приводит к летальному исходу. Продолжительность жизни наркобольшных, имеющих зависимость от дезоморфина, не превышает 2-4 года.

Анализ наркоситуации в субъектах Российской Федерации свидетельствует о том что в настоящее время потребление дезоморфина имеет явную тенденцию к распространению.

Первые случаи изготовления наркотического средства дезоморфин из таких лекарственных препаратов, как «Коделак», «Седалгин», «Седалгин-НЕО», «Седал-М», «Пенталгин-Н», «Тетралгин», «Каффетин», «Кодтерпин», «Терпинкод», были отмечены на территории Республики Коми и Кировской области в 2003-2004 гг. В дальнейшем указанное наркотическое средство получило быстрое распространение в других субъектах Северо-Западного (Республика Карелия, Архангельская, Вологодская области), Приволжского (республики Башкортостан, Мордовия, Татарстан, Пензенская, Самарская, Саратовская области, Пермский край) и Уральского (Челябинская область, Ханты-Мансийский и Ямало-Ненецкий АО) федеральных округов.

На ситуацию с распространением дезоморфина определенное влияние оказывает увеличение числа осужденных за преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств, отбывающих наказание в учреждениях уголовно-исполнительной системы, где среди заключенных происходит обмен опытом изготовления указанного наркотического средства.

В настоящее время рецептура изготовления дезоморфина из кодеиносодержащих лекарственных препаратов широко тиражируется в сети Интернет, что способствует приобщению всё большего количества наркозависимых лиц к потреблению данного вида наркотика. Как следствие, случаи изго-

товления и потребления дезоморфина отмечены в ряде субъектов Российской Федерации в Центральном (Московская, Рязанская, Тамбовская, Тверская, Липецкая, Тульская, Ярославская области), Южном (Чеченская Республика, Волгоградская, Ростовская области), Сибирском (Забайкальский, Красноярский края, Кемеровская область) и Дальневосточном (Республика Саха (Якутия), Хабаровский край, Чукотский АО) федеральных округах. Причём, налицо явная тенденция к распространению дезоморфина и в других субъектах Российской Федерации.

Очевидно, что данные официальной статистики лишь частично отражают реальные масштабы наркоугрозы. Получить точные сведения о количестве наркобольных, употребляющих наркотическое средство дезоморфин, в настоящее время не представляется возможным из-за отсутствия соответствующей статистической отчетности.

Наркозависимые лица, употребляющие дезоморфин, как правило, учитываются наркологическими учреждениями в одной графе с наркобольными, употребляющими иные наркотики опийной группы, и лишь в отдельных субъектах Российской Федерации известно число наркобольных с синдромом зависимости от дезоморфина.

Вместе с тем, по данным наркологических учреждений Кировской и Липецкой областей, более 90% их пациентов употребляют наркотики, кустарно приготовленные из лекарственных препаратов. В Республике Башкортостан официально зарегистрировано 893 наркобольных, употребляющих дезоморфин, в Пензенской области – 706, в Тюменской области – 300, в Забайкальском крае – 603. Учитывая высокую латентность дезоморфиновой наркомании, можно говорить о том, что реальное число лиц, имеющих зависимость от данного вида наркотика, существенно выше.

О росте распространения дезоморфина также косвенно свидетельствует динамика продаж кодеиносодержащих лекарственных препаратов, объемы реализации которых в ряде субъектов Российской Федерации существенно увеличились в последние годы.

Так, в Республике Башкортостан, Рязанской, Тверской, Ростовской, Волгоградской, Оренбургской областях по сравнению с АППГ объемы продаж лекарственного препарата «Коделака» выросли почти на 50%, а в Республике Тыва и Красноярском крае – на 70%. Объемы продаж лекарственного препарата «Пенталгин-Н» возросли в Приморском крае – на 45%, в Удмуртской Республике и Ростовской области – на 50%, в Оренбургской области – на 70%. Больше, чем за АППГ продано лекарственных препаратов «Седал М» и «Седалгин-НЕО» в Тульской, Калининградской, Астраханской, Волгоградской, Ростовской, Оренбургской, Саратовской областях, Ханты-Мансийском АО.

Основными причинами, способствующими распространению дезоморфина среди наркозависимых лиц, являются следующие:

- свободная и бесконтрольная продажа кодеиносодержащих лекарственных препаратов в аптечной сети;
- невысокая стоимость дезоморфина по сравнению с героином и другими наркотическими средствами, находящимися в незаконном обороте;
- отсутствие у наркозависимых лиц психологического барьера перед уголовной ответственностью за участие в незаконном обороте наркотиков, так как кодеиносодержащие лекарственные препараты не относятся к наркотическим средствам и отпускаются без рецепта;
- доступность рецептуры приготовления наркотического средства дезоморфин в сети Интернет;
- простота и быстрота приготовления наркотического средства дезоморфин в домашних условиях (процесс приготовления основан на элементарных знаниях школьного курса химии, не требует сложного оборудования и длится около 40 минут).

Высокая общественная опасность распространения дезоморфина обусловлена как его фармакологическими свойствами, так и групповым характером потребления данного вида наркотика.

Размер разовой дозы дезоморфина очень индивидуален и зависит от вида лекарственного препарата, используемого для изготовления наркотика, физиологических свойств конкретного наркопотребителя, а также стажа потребления им наркотических средств (разовая доза дезоморфина может варьироваться от 0,0001 г до 0,05 г). В связи с указанной особенностью данного наркотика при употреблении дезоморфина могут быть легко допущены передозировки, ведущие к летальным исходам.

Кроме того, необходимо учитывать, что приготовление дезоморфина осуществляется в расчете не на одного наркопотребителя, а на определенный круг лиц, что провоцирует превращение квартир изготовителей дезоморфина в стихийные наркопритоны. Потребление данного наркотика осуществляется коллективно, непосредственно после его изготовления и по месту изготовления, что существенно затрудняет процесс выявления правоохранительными органами изготовителей, сбытчиков и потребителей дезоморфина.

Анализ результатов правоохранительной деятельности по противодействию незаконному обороту дезоморфина в субъектах Российской Федерации показывает, что в настоящее время органы внутренних дел еще не в достаточной степени ориентированы на выявление и пресечение преступлений, связанных с оборотом данного нового вида наркотика.

Очевидно, что проблема распространения дезоморфина требует принятия безотлагательных мер на государственном уровне. Учитывая вышеизложенное, представляется целесообразным рассмотреть вопрос: «О росте потребления наркотического средства дезоморфин в отдельных субъектах Российской Федерации и мерах по противодействию его дальнейшему распространению». Внести изменения в статистическую отчетность Росстата в целях введения отдельного учета наркозависимых лиц, употребляющих наркотическое средство дезоморфин. Внести изменения в нормативные правовые акты Российской Федерации, регулирующие оборот лекарственных средств, в целях ограничения свободной продажи кодеиносодержащих лекарственных препаратов, используемых для изготовления наркотического средства дезоморфин. Предотвратить широкого распространения рецептуры изготовления наркотического средства дезоморфин в сети Интернет. Необходим мониторинг публикаций в сети Интернет в целях выявления материалов, содержащих пропаганду потребления наркотического средства дезоморфин, а также рецептуру изготовления указанного наркотического средства. Организовать размещение в средствах массовой информации, в том числе в сети Интернет, материалов, содержащих информацию об опасности потребления наркотического средства дезоморфин.

Список литературы

1. Режим доступа: http://narkotiki.ru/5_6711.htm (дата обращения 07.04.2018г.)

УДК 343

РЕАЛИЗАЦИЯ ИДЕЙ КОНЦЕПЦИИ «ЗАЩИЩЕННОГО ПРОСТРАНСТВА» В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ: ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

ДЗИКОНСКАЯ СВЕТЛАНА ГРИГОРЬЕВНАканд. юрид. наук, доцент
ЧОУ ЮИМ

События в Кемерово 2018 г. вновь заставили обратить внимание на важность ранней, отдаленной во времени профилактики правонарушений. В верном ключе стали звучать предложения о необходимости безопасного планирования зданий и сооружений, предназначенных для массового отдыха населения. Между тем, справедливо отмечалось и то, что существует проблема рассогласованности между требованиями пожарной и антитеррористической безопасности [1]. Думается, что «корень» проблемы лежит в отсутствии в России понимания о необходимости формирования «защищенного пространства», как комплексного направления создания безопасной среды.

Современная криминальная ситуация (масштаб вовлеченности населения в сферу криминала, уровень латентности преступлений, профессионализма преступников, толерантность к преступному поведению) формирует необходимость поиска новых нерепрессивных путей профилактики преступлений. В качестве ориентира для отечественной криминологической практики может быть полезен зарубежный опыт реализации концепции «защищенного пространства». Он являет собой одно из немногих успешно реализованных на практике положений криминологической доткрины. Так, получив свое теоретическое осмысление в 70-х гг. XX в. в трудах О. Ньюмена [2], данная концепция нашла закрепление в законодательстве и градостроительной политике многих зарубежных государств, выйдя в определенный момент на транснациональный уровень. Так, вопросы формирования «защищенного пространства» возведены на уровень государственной политики в целом ряде зарубежных государств: Великобритания (программа Secured by Design), Нидерланды (Policemarque Secured Housing), Австралия, США и Канада (CPTED). В 2005 Министерство юстиции опубликовало Национальные рекомендации по профилактике преступности путем обустройства среды в Новой Зеландии. Кроме того, созданы международная ассоциация (ICA) и европейская (E-DOCA) по вопросам безопасности городского пространства. В свою очередь эксперты достаточно высоко оценивают эффективность идей рассматриваемой теории на практике. На сайте Ассоциации Европейского Проектирования против преступности (Е-Дока) отмечается, что городское планирование оказывает влияние на уровень преступности и страха перед преступностью, оказывая влияние на поведение и отношение преступников и потенциальных жертв [3]. В США реализация с 1994 г. подобной концепции привело к сокращению преступлений – от 17% до 76% [3].

CPTED может снизить уровень преступности следующие аспекты:

1. Территориальность - поощрение взаимодействия, бдительности и контроля жильцов.
2. Наблюдение - максимизации способности замечать подозрительных люди и действий.
3. Поддержка деятельности - поощрение целевого использования общественного пространства в целях безопасности.

4. Иерархия пространства - определение права собственности путем разграничения личного пространства от общественного через реальные или символические границы.

5. Контроль доступа - с помощью физических барьеров, устройств безопасности и защиты от несанкционированного доступа на территорию проживания посторонних лиц.

6. Окружающая среда - дизайн или расположение, учитывающие окружающую среду и сведение к минимуму использование пространства конфликтующими группами.

7. Обслуживание - обеспечение того, чтобы здания и территория отличались чистотой, благоустроенностью, и свободой от граффити.

К сожалению, в ст. 6 ФЗ «Об основах профилактики правонарушений в РФ» от 23 июня 1996 г. среди основных направлений профилактики не указано такое как создание безопасной окружающей среды или «защищенного пространства». Однако, думается, что как раз эта деятельность способна создать устойчивый фундамент профилактики правонарушений в РФ. Не уделено внимание рассматриваемой проблеме ни в Градостроительном кодексе РФ от 29 декабря 2004 г. № 190-ФЗ (ред. от 31.12.2017 г.) ни в иных нормативных актах, действующих в РФ. Лишь в проекте Градостроительной концепции РФ в разделе «Результаты реализации градостроительной политики и стратегии» в числе первых названо – повышение качества и безопасности среды жизнедеятельности [4; 29]. Вместе с тем, ряд регионов, осознавая значимость проблемы профилактики правонарушений на своей территории, обратились к формированию концепции «защищенного пространства». В числе таких субъектов РФ – Краснодарский край. Этот регион занимает особое место как в экономике («житница России»), так и в туристическо-курортном сегменте («здравница России»). Ежегодно край посещают десятки миллионов граждан, чтобы провести свой отдых. В этой связи, обеспечение безопасности как коренных жителей, так и гостей Кубани – первоочередная задача. По итогам 2017 г. Краснодарский край стал третьим в рейтинге наиболее криминальных регионов РФ с 33,5 тыс. преступлений [5].

Криминальная ситуация в Краснодарском крае формируется под влиянием целого ряда факторов:

- геополитического: близость к границе с Украиной и Кавказскими республиками создает благоприятную почву для оборота огнестрельного оружия [6], наркотических средств [7], нелегальной миграции;

- дорожно-транспортного: являясь общедоступным всероссийским курортом, край посещают миллионы туристов на личном автотранспорте, что создает сложную обстановку на дорогах, усугубляемую горным ландшафтом территории - все это накладывается на транспортные пути «большегрузов» в Абхазию, Новороссийск, Крым и т.д. [8];

- экономического: будучи экономически благоприятным регионом России (высокий оборот денежных средств, как местных производителей сельхозпродукции, так и отдыхающих; благоприятный инвестиционный климат; мощные бюджетные вливания на стройки всероссийского масштаба), край привлекает большое количество преступников-гастролеров;

- этно-национальный: в Краснодарском крае проживает более 100 национальностей и народов, он традиционно привлекателен для внутренней миграции населения, что формирует высокие риски межнациональных конфликтов, поскольку именно край соединяет православную Россию и народы нашей Родины, проповедующие Ислам;

- демографический: в Краснодарском крае высока доля молодого населения, здесь расположено большое количество учебных заведений (всего 151 ВУЗ) [9], на работу в курортную зону приезжает много креативных молодых и амбициозных граждан России, что формирует риски наркотизма, агрессии, межличностных конфликтов. Среди факторов, повлиявших на межэтническую напряженность в анализируемый период, можно выделить как традиционные (высокая привлекательность Кубани для внутренней и внешней миграции, «черкесский вопрос» и т.д.), так и новые (150-летие окончания Кавказской войны, муниципальные выборы и др.). Как отмечают местные эксперты, сегодня конфликтогенный характер имеет этнополитическая мобилизация адыгских объединений в республиках Северо-Западного Кавказа, объективно ведущая к росту центробежных тенденций в них и затрагивающая территорию Краснодарского края. В регионе русско-адыгейские противоречия проявляются на общественно-политическом, экономическом, бытовом и криминальном уровнях [10].

Все эти факторы были учтены в Краснодарском крае, что позволяет удерживать криминальную ситуацию на более-менее приемлемом контролируемом уровне.

Прежде всего, был сделан правильный акцент на участие в создании «защищенного пространства» местной общины. Особенно хотелось бы обратить внимание на опыт, реализуемый в Краснодарском крае, связанный с совместным патрулированием полиции и представителей казачества. Кубань — первый в России регион, где стали действовать такие дружины. С 1 сентября 2012 г. на патрулирование городов и станиц вышли 1000 казаков, 150 из них — в Краснодаре. Приказом атамана Екатеринодарского районного казачьего общества в Краснодаре создан городской казачий штаб по охране общественного порядка. Утверждены положение о казачьей дружине, должностные инструкции. С сентября на патрулирование улиц кубанской столицы под руководством полицейских вышли 150 казаков. Однако, уже в октябре численность дружины выросла до 250 человек [11]. Казаками-дружинниками становятся только члены местных (первичных) казачьих обществ по рекомендации атаманов. Все проходят проверку на соответствие физическим и моральным качествам, не должны иметь судимостей или случаев привлечения к административной ответственности. Казаки Краснодара совместно с сотрудниками полиции патрулируют улицы города по 37 маршрутам, несут службу на железнодорожных вокзалах, в аэропорту, охраняют резиденцию Митрополита Екатеринодарского и Кубанского Исидора. За сентябрь–ноябрь 2017 года в ходе рейдовых мероприятий было выявлено 2061 административное правонарушение, задержаны 8 лиц, находившихся в розыске, раскрыты 4 преступления. Несение службы осуществляется круглосуточно в две смены по 12 часов [11].

Такой опыт формирует не только высокое доверие граждан к деятельности по охране общественного порядка, он укрепляет взаимосвязь гражданского общества и власти, продолжает связь времен, преломляя историю в будущее региона.

Вместе с тем, для решения проблем межэтнического сосуществования на Кубани также предпринимаются беспрецедентные усилия. Так, еще 1992 г. здесь была принята программа «Стабилизации межнациональных отношений в Краснодарском крае». В крае действует 57 национальных школ [12]. Нельзя, конечно, не вспомнить начало 2000 г., когда на Кубани проводилась неоднозначная политика в отношении турок-месхетинцев. Но, в настоящий период времени все противоречия преодолены и в местах проживания этого народа Кубани учитываются и уважаются его национальные особенности и интересы.

Большие усилия в крае были предприняты для организации тотального контроля за общественным пространством в населенных пунктах, что позволило существенным образом решить проблему угонов автотранспорта, уличной преступности. По данным на 2012 г. на Кубани было установлено порядка 513 «умных» видеокамер, а общее количество камер видеонаблюдения в Краснодарском крае достигает порядка 3000 единиц. Автоматическая система контроля в Краснодарском крае постоянно совершенствуется: теперь видеонаблюдения ведутся операторами диспетчерской службы в режиме он-лайн, и контроль над ситуацией на улицах происходит в реальном времени. В Краснодаре пожарная охрана, милиция или карета скорой помощи теперь может приехать не только по вызову больных или пострадавших. Бригады спецслужб при необходимости могут вызвать сотрудники единой службы, которые в мониторинговом центре диспетчерской круглосуточно следят за ситуацией на улицах. Функции видеокамер, установленных на городских улицах, позволяют вести наблюдения за довольно широкой территорией. Можно увидеть всех стоящих на остановке, вывести на монитор любую камеру, с помощью высокой четкости видеотехники можно детально рассмотреть человека, его лицо, одежду, обувь, можно приблизить номер автомобиля. На каждом краснодарском вокзале уже установлена такая видеосистема. С увеличением количества видеокамер на улицах в десять раз значительно расширится охват наблюдаемых территорий.

Работа всей системы видеонаблюдения оказывает огромную помощь правоохранительным органам в оперативном раскрытии преступных действий. Грабежи, драки, аварии — все ситуации записываются и мгновенно попадают под наблюдение диспетчера [14].

Большую роль в профилактике дорожно-транспортных происшествий играет организация видеонаблюдения на дорогах. Особенно это актуально для дорог, ведущих на черноморские курорты, по-

сколько ежегодно, к сожалению, на них фиксируется большое количество ДТП. В Краснодарском крае установят видеокамеры, незаметные для радаров. Их установка снизит аварийность на дорогах. В Краснодарском крае на дорогах установят камеры, фиксирующие нарушения скорости, невидимые для радаров, сообщили в пресс-службе УГИБДД по региону. Новое оборудование будет считывать скорость автомобилей без применения излучения, поэтому радар-детекторы, которые устанавливаются в автомобилях водители, не смогут предупредить о наличии на дороге такой видеокамеры. До конца текущего года в Краснодарском крае планируется установить свыше 100 таких комплексов. В ведомстве отмечают, что в местах, где установлены камеры фото-видеофиксации, значительно сокращается число ДТП, связанных с нарушением скоростного режима или выездом автомобилей на полосу встречного движения [15].

Однако нельзя не отметить, что видеокамеры обладают весьма ограниченным потенциалом в отношении ранней и ситуационной профилактики. Они оказывают, к сожалению, незначительное психологическое воздействие на потенциальных правонарушителей, либо способствуют раскрытию уже совершенных преступлений. Кроме того, зачастую, реализации названных мер профилактики не предшествует должный мониторинг, экспертные оценки и научно-обоснованное прогнозирование ожидаемых результатов. Все это снижает эффективность воздействия на уличную среду камер видеонаблюдения. В этой связи, думается, что пришло время переходить на создание комплексных программ безопасной среды. В них, на основе положений архитектурной криминологии помимо применения технических средств, следует предусматривать системное создание такой уличной среды, которая бы максимально затрудняла совершение преступлений.

Помимо применения технических средств противодействия преступлениям, в Краснодарском крае уделяется большое внимание и молодежной политике, направленной на переориентирование уличных художников от вандальных проявлений, до фестивалей уличного искусства. Так, под эгидой молодежного парламента Краснодарского края, в Краснодаре, Сочи, Анапе и Новороссийске появились дома официально раскрашенные граффити. Это создает новую эстетику территории, и снижает количество нелегальных, агрессивных граффити. Благодаря такому подходу создается благоприятно психолого-эстетическая обстановка на улицах Краснодара и других городов, которая не благоприятствует криминальному поведению. Даже депрессивные микрорайоны приобретают новое лицо в ярких красках уличных художников, деятельность которых поддерживается в Краснодаре.

Обращено в Краснодарском крае внимание и проблеме антитеррористической безопасности. Так, обращают на себя внимание остановки городов Кубани. Их крыша имеет антитеррористическое строение, равно как и просматриваемость пространства минимизирует возможность реализации преступного намерения. В этом смысле нельзя отходить от постулата, что только комплексная профилактика противоправного поведения способна быть эффективной. Ни одна же мера, даже самая креативная и современная сама по себе не способна оказать сколь либо серьезное противодействие криминалу.

Согласно теории обычных действий преступление произойдет наиболее вероятнее тогда, когда эти три условия возникнут одновременно в некоторое время и в определенном месте. Важны и положения ситуативной стратегии предупреждения преступности, которая делает основной акцент на уменьшение возможности совершения определенных преступлений, управляя непосредственной окружающей средой.

К сожалению, в России нет подобных программ. В п. 8 ст. 10 Градостроительного кодекса РФ в материалах обоснования схем территориального планирования не упоминается проблема обеспечения криминальной безопасности территорий. На сегодняшний день существуют лишь требования относительно пожарной безопасности объектов. Робкую попытку решения проблемы безопасности территорий предпринял ФАС России, представив проект Постановления Правительства РФ «Об утверждении требований к антитеррористической защищенности объектов (территорий) и формы паспорта безопасности объектов (территорий), относящихся к сфере деятельности и использующихся Федеральной антитеррористической службой» (по состоянию на 7 мая 2014 г.). Однако и этот проект так и не был принят. Досадно констатировать, что и в XXI в. российский законодатель предпочитает решать проблему преступности не воздействуя на ее причины и условия, а криминализируя все новые деяния и ужесточая

санкции. Яркий пример - «крестовый поход», объявленный законодателем в отношении лиц, управляющих автотранспортным средством в состоянии алкогольного опьянения. Вместе с тем, в спорах о санкциях, совершенно упущен из виду вопрос о мерах ранней профилактики, включая создания безопасной среды. В частности, думается, что, прежде всего, следует установить запрет на продажу алкогольных напитков вдоль проезжей части, необходимо разработать новые стандарты проектирования остановок, отбойников, разделителей на автотрассах. Не говоря уже о необходимости формирования стереотипов безопасного вождения у российских автолюбителей [16].

Так, анализ генерального плана муниципального образования г. Краснодар, дает основания для вывода о том, что в нем нет единой концепции формирования «защищенного пространства» [17]. Похвально конечно, что в этом нормативном источнике уделено внимание проблеме дорожной безопасности и охране памятников исторического наследия. Но в целом, проблема криминальной безопасности при планировании Краснодара, к сожалению, остается за рамками внимания департамента архитектуры.

Если посмотреть на современную российскую архитектурную практику через призму аспектов безопасности, обращает на себя внимание её явное несоответствие рекомендациям концепции «защищенного пространства». Особенно низким потенциалом создания безопасности обладают социальные жилища и дома дешёвых рыночных сегментов, но и дорогие коммерческие комплексы зачастую не используют элементарные пространственные планировочные решения для повышения защищённости, полагаясь на охрану и камеры наблюдения.

Для Краснодарского края большую проблему составляют районы самовольной застройки (на ул. Московской, Российской и др. в г. Краснодаре). Они построены с вопиющими нарушениями элементарных градостроительных норм и являются собой очаг криминогенности. Власти на современном этапе строго контролируют и практически искоренили факты самовольной постройки. Однако, те микрорайоны, которые уже заселены нельзя сносить. Но они требуют более пристального внимания со стороны правоохранительных органов. Администрация Краснодара для борьбы с незаконным строительством открыла интернет-ресурс, где любой посетитель может сам указать на карте места нелегальных строений [18]. А самовольные постройки по решению суда стали активно сноситься. 44 объекта будут снесены в г. Краснодаре. Власти приняли такое решение, поскольку эти здания были построены незаконно. Борьба с самовольным строительством является главным приоритетом мэрии. В настоящее время, когда в городе развернута масштабная работа по формированию единого архитектурного облика, особое внимание уделяется вопросам ликвидации незаконной рекламы, самовольно установленных ларьков и киосков.

В борьбе с «самостроем» активно принимают участие представители общественности. В управление муниципального контроля поступило 4,6 тысяч обращений граждан и организаций за шесть месяцев этого года. Специалисты провели 135 проверок земельного законодательства, осмотрели одну тысячу пятьсот десять земельных участков. Также сотрудники администрации совместно с правоохранительными органами организовали 55 рейдов, чтобы не допустить строительства на незаконных объектах [19]. В суды было подано 287 исков, из них 30 касающиеся сноса многоквартирных домов. Были удовлетворены 44 иска, по которым уже были получены исполнительные листы [19].

Вновь открываемые микрорайоны отличаются не только высокой эстетикой, но и условиям «безопасной среды». Они имеют локализацию территорий, просматриваемые входы к подъездам, широкие парадные и оснащенные средствами видеонаблюдения и обратной связью лифтами.

Резюмируя изложенное, следует еще раз подчеркнуть, что в России необходим существенный пересмотр подходов к вопросам профилактики правонарушений и преступлений. Необходимо формирование законодательной базы для реализации новых для нашей страны, но уже апробированных на практике идей формирования «защищенного пространства». Прежде всего, следует принять закон «О криминологической экспертизе», «Градостроительную концепцию РФ». Следует выработать обязательные требования по созданию безопасной среды при проектировании пространства населенных пунктов (зданий и сооружений, парковой зоны, уличного и придомового пространства и т.п.).

Список литературы

1. Главная причина трагедии в Кемерово – наплевательское отношение к людям // URL: <http://nk.life/2018/03/26/> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
2. Newman O. Defensible space: crime prevention through urban design. New York: Macmillan, 1972.
3. E-DOCA // URL.: <http://www.veilig-ontwerp-beheer.nl/netwerk/e-doca/#> (дата обращения 10.03.2018 г.)
4. Градостроительная доктрина РФ /Под ред., Г.В. Есаулова. М., 2014. С. 29.
5. Статистика преступности: самые криминальные регионы РФ по итогам 2017 г. // URL: <http://skkageo.ru/posts/2629390> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
6. Так, только в фкврале 2017 г. органами внутренних дел края выявлено 177 преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия (ст.ст. 222, 223 УК РФ) // Состояние оперативной обстановки в Краснодарском крае по итогам февраля 2017 г. // URL: https://23.xn--b1aew.xn--p1ai/action/operational_environment/item/9665032/ (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
7. Так, только в январе-феврале 2017 года выявлено 1548 (+0,9%, +14) преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков, из них связанных с хранением наркотических средств и психотропных веществ 1115 (+5,8%, +61), связанных с организацией либо содержанием притонов 23 (+130%, +13) // URL: <https://23.xn--b1aew.xn--p1ai/action> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
8. На территории края зарегистрировано 739 (-2,5%) дорожно-транспортных происшествий, в которых 114 (-16,2%) человек погибли и 902 (+5,4%) получили ранения // URL: <https://23.xn--b1aew.xn--p1ai/action> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
9. При надзоре за дорожным движением выявлено 450289 (+90,3%) нарушений правил дорожного движения, из них 296064 (+66,9%) правонарушений зафиксировано с применением технических средств, работающих в автоматическом режиме. Количество выявленных «грубых» нарушений ПДД, составило 27074 (-7,8%) нарушения, при этом удельный вес грубых нарушений составил 17,6% от общего количества нарушений // URL: https://23.xn--b1aew.xn--p1ai/action/operational_environment/item/9665032/ (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
10. Краснодарский край - учебные заведения // URL: <http://vladggu.ru/krasnodarskij-kraj-pedagogicheskie-uchebnye-zavedenija.html?start=40> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
11. Краснодарский край // URL: <http://club-rf.ru/thegrapesofwrath/02/krasnodarskij-kraj.html> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
12. Численность казачьих патрулей в Краснодаре в 2013 году вырастет в 1,2 раза // URL: <http://krasnodar.bezformata.ru/listnews/chislennost-kazachih-patrulej-v-krasnodare/8366966/#> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
13. URL: <http://igpi.ru/info/people/osipov/1172306684.html> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
14. Иншаков С.М. Латентная преступность как показатель эффективности уголовной политики // Российский следователь. 2012. № 14. С. 38-41.
15. URL: <http://novorossiysk.bezformata.ru/listnews/videokameri-nezametnie-dlya-radarov/47843759/> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
16. Jane Jacobs «The Death and Life of Great American Cities» (1961 г.); С. Ray Jeffrey «Crime Prevention Through Environmental Design» (1971 г.); Oscar Newman «Defensible Space» (1972 г.) и др.
17. Генеральный план муниципального образования город Краснодар // URL: <http://krd.ru/podrazdeleniya/administratsii-krasnodara/departament-arkhitektury-i-gradostroitelstva/generalnyy-plan-krasnodara/generalnyy-plan/> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
18. В Краснодаре создали электронную карту для борьбы с самостроем // URL: <http://www.yugopolis.ru/news/social/2011/06/09/18520/> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)
- В Краснодаре продолжается борьба с «самостроем» // URL: <http://krasnodar.rusplt.ru/index/v-krasnodare-prodoljaetsya-borba-s-samostroem-145914.html> (дата обращения - 9 апреля 2018 г.)

УДК 343.8

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ НОРМ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОТНОШЕНИИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

ПАВЛОВ ЕГОР АЛЕКСАНДРОВИЧ

студент

ФГБОУ ВО «Оренбургский Государственный Университет»

Научный руководитель: Журкина Ольга Вячеславовна
к.ю.н. доцент кафедры уголовного права

ФГБОУ ВО «Оренбургский Государственный Университет»

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности применения действующих норм уголовно-исполнительного законодательства в отношении военнослужащих, осужденных за совершение уголовных преступлений. В статье выделены основные отличия в назначении уголовных наказаний военнослужащим, порядок их исполнения, а также их влияние на процесс исправления личности осужденных военнослужащих.

Ключевые слова: уголовно-исполнительное законодательство, преступление, исправительные меры, порядок назначения наказания, порядок отбывания наказания, военнослужащие, уголовное наказание.

PECULIARITIES OF THE APPLICATION OF THE NORMS OF THE CRIMINAL-EXECUTIVE LEGISLATION IN RESPECT OF SERVICEMEN.

Pavlov Egor Aleksandrovich

Abstract: In this article, the specifics of the application of the current norms of the penal enforcement legislation regarding servicemen convicted of committing criminal offenses are considered. The article highlights the main differences in the appointment of criminal punishments to servicemen, the procedure for their execution, as well as their impact on the process of correcting the identity of convicted servicemen.

Key words: criminal-executive legislation, crime, corrective measures, the procedure for awarding punishment, the order of serving punishment, military personnel, criminal punishment.

Все лица, которые проходят военную службу в рядах Вооруженных сил Российской Федерации, относятся к особенной категории субъектов в уголовном праве. В соответствии с действующим уголовно-исполнительным законодательством к данной категории субъектов за совершение преступлений могут быть назначены не все виды уголовных наказаний. В данном случае исключение составляет лишь такой вид наказания, как исправительные работы, так как их назначение не только нецелесообразно, но и противоречит данной категории субъектов. И связи с этим данный тип наказания заменен на наказание в виде ограничения по военной службе.

К военнослужащим, проходящим военную службу по призыву, за исключением обязательных работ назначается наказание в виде ограничения свободы. Особенности назначения наказаний в отношении осужденных военнослужащих основываются на его статусе, и при этом назначение отдельных наказаний в отношении военнослужащих может повлечь прекращение данного статуса военнослужащего, что исключает сочетание уголовно-исполнительных и военных отношений.

Таким образом, лишение военнослужащего его статуса это в первую очередь означает его дальнейшее увольнение и исключение конкретного физического лица из списков Вооруженных сил Российской Федерации. Но есть много других типов наказаний, которые не влекут увольнения осужденного военнослужащего.

С юридической точки зрения формирование существующего порядка назначения и отбывания наказаний в отношении военнослужащих тесно связано с УИК РФ, с принятием которого правовое регулирование исполнения уголовных наказаний в отношении осужденных военнослужащих претерпело существенные изменения. Законодатель с принятием УИК не лишает военнослужащих особого статуса, а наоборот, подчеркивает его, устанавливая наряду с нормами общей части УИК нормы, специально регулирующие исполнение (отбывание) уголовных наказаний военнослужащими, тем самым делая упор на такие виды наказаний, как ограничение по военной службе и содержание в дисциплинарной воинской части.

Одной из наиболее распространенных форм наказания осужденных лиц – военнослужащих является мера наказания в виде ограничения по военной службе, которое в соответствии с действующим законодательством может быть назначено только в качестве основной меры наказания и в пределах установленных законом сроков. Отличительной чертой данной формы наказания является то, что оно применяется только к таким категориям военнослужащих и приравненных к ним лицам, которые проходят службу в Вооруженных силах Российской Федерации по контракту. [2, с. 25]

Также не менее важной особенностью наказания в форме ограничения по военной службе является то, что она может быть назначена как реально, так и условно. Это означает, что в течение установленного приговором суда периода времени военнослужащий, который был осужден к данной мере наказания, не может быть повышен в занимаемой им должности.

Данная форма наказания, как и многие другие, имеет несколько составных частей. Одной из таких является материальная часть. Материальная часть устанавливается только судом. Сумма денежных взысканий не может превышать двадцати процентов от оклада. Наряду с назначением наказания в виде ограничения по службе, которое само по себе является мерой наказания, к осужденным военнослужащим также могут применяться и иные средства исправления. Они закреплены законодателем в ст. 9 УИК РФ, и к ним относятся общественно полезный труд, воспитательная работа с осужденными военнослужащими. Указанные средства направлены на формирование и закрепление у осужденных лиц уважительного отношения к правам человека, обществу, труду, нормам, правилам и традициям человеческого существования, а также на общее повышение его образовательного и культурного уровня, которые у человека, обладающего статусом военнослужащего ВС РФ, должны всегда быть на высоком уровне. [1, с. 56]

Законодатель предусматривает две формы прекращения наказания в виде ограничения по службе в отношении военнослужащего. Первая форма – это превращение наказания в виде ограничения по службе по истечении срока наказания, а вторая – в случае досрочного освобождения осужденного от отбывания наказания, что определяется ст. 147 УИК РФ. [5]

Наряду со стандартным освобождением от отбывания наказания в виде ограничения по службе по истечении срока законодатель также предусматривает ряд оснований для досрочного освобождения от данного наказания. К таким основаниям, прежде всего, относится болезнь осужденного военнослужащего, его амнистия, условно-досрочное освобождение, помилование, а также отмену приговора с прекращением дела производством.

Одной из наиболее важных особенностей досрочного освобождения от наказания в форме ограничения по службе является факт того, что оно производится непосредственно в день поступления соответствующих документов.

Еще одной из мер наказания, применяемых к осужденным военнослужащим, является содержание в дисциплинарной воинской части. В соответствии с положениями ст. 55 УК РФ, такая мера наказания, как содержание в дисциплинарной воинской части, может быть назначена в качестве основного наказания и применяться исключительно к военнослужащим, проходящим военную службу по призыву, или в особом порядке к военнослужащим, проходящим военную службу по контракту, если они занимают должности рядового и сержантского состава и на момент вынесения приговора еще не отслужили установленного законом срока службы по призыву, который в настоящее время составляет 1 год. Такая мера наказания применяется к военнослужащим, которые совершили преступление непосредственно против военной службы.

Применение данной формы наказания установлено в ст. 55 Уголовного кодекса РФ и в соответствии со ст. 73 УК РФ может носить как реальный характер, так и условный. [5]

Многие специалисты по праву считают данную форму наказания одной из наиболее эффективных. В ходе отбывания наказания в дисциплинарной части к осужденным военнослужащим применяются основные средства исправления, закрепленные в ст. 9 УИК РФ. Кроме того, наряду с основными средствами исправления к ним применяются и дополнительные, которые обусловлены прохождением ими военной службы и, как следствие, их особым правовым статусом. К подобным средствам исправления в первую очередь относятся активная воинская подготовка, регулярное воинское обучение и воспитание. Кроме того, при назначении данной формы наказания может быть установлен испытательный срок, целесообразность назначения которого, однако, ставится под сомнение его практическим смыслом в связи с уже давно проведенной реформой ВС РФ.

Не менее важным средством, которое применяется с учетом особого режима, в котором находятся осужденные военнослужащие, отбывающие наказание, является разрешение указанным лицам на посещение краткосрочных или длительных свиданий. Указанные свидания не проходят бесконтрольно, наоборот, за их ходом следит дежурный по части. Продолжительность длительных свиданий может составлять до трех суток с предоставлением права на совместное проживание в специально оборудованном помещении, расположенном на территории дисциплинарной воинской части. [3, с. 496]

Кроме краткосрочных и длительных свиданий осужденным военнослужащим, отбывающим наказание в дисциплинарной воинской части, предоставляются свидания с адвокатами и иными лицами, уполномоченными оказывать им юридическую помощь.

Все осужденные военнослужащие, которые отбывают наказание в дисциплинарной воинской части, автоматически лишаются стандартных отпусков, предоставляемых остальным категориям военнослужащих.

С целью исправления указанных лиц к ним применяются различные меры воспитательного характера. К тому же осужденные военнослужащие регулярно привлекаются к выполнению различных работ по обустройству дисциплинарной воинской части

Отбывание наказания в дисциплинарной воинской части может происходить на обычных и на облегченных условиях. Как уже следует из наименования, облегченные условия являются более привилегированной формой отбывания наказания. Перевод осужденного военнослужащего из обычных условий в облегченные представляет собой форму стимулирующего поощрения, которая предусмотрена за отличное поведение и дисциплину осужденного военнослужащего

Перевод осужденных военнослужащих из обычных условий в облегченные не является гарантированным и безвозвратным. В тех случаях, когда осужденные военнослужащие нарушают установленный порядок отбывания наказания, к ним в качестве меры наказания взыскательного характера, может быть применен перевод из облегченных условий отбывания наказания в обычные. [4, с. 224]

Наиболее мощным положительным стимулирующим фактором для исправления военнослужащих, осужденных к отбыванию наказания в дисциплинарной части, является тот факт, что при наличии у них примерного поведения, добросовестного отношения к военной службе и труду они могут быть представлены командиром дисциплинарной воинской части к условно-досрочному освобождению от отбывания наказания. В такой ситуации военный суд в дальнейшем может вынести определение о досрочном освобождении либо о замене не отбытой части наказания более мягким видом наказания.

Таким образом, законодатель достаточно грамотно регулирует все стороны назначения наказаний в отношении осужденных военнослужащих с учетом их юридического правового статуса. Система специальных наказаний военнослужащих отличается от аналогичной системы в отношении гражданских лиц, об этом утверждают ученые-правоведы. При этом уделяется большое внимание всем обстоятельствам совершения преступления, наличию у военнослужащего специальных званий, его состоянию здоровья, личным качествам и характеристикам. Министерство обороны РФ активно взаимодействует с органами надзора для максимально эффективного и гуманного осуществления исправления осужденных военнослужащих, а также соблюдения их прав и обязанностей.

Из этого следует, что существующая система исполнения специальных наказаний в отношении осужденных военнослужащих является достаточно урегулированным механизмом, основанным на определенной преемственности и имеющемся опыте применения норм уголовно-исполнительного права в отношении военнослужащих, и при этом существуют все возможности для повышения эффективности механизма их реализации и формирования соответствующей социально значимой практики.

Список литературы

1. Ермолович Я. Н. Применение оснований освобождения от уголовной ответственности и от наказания к военнослужащим Российской Федерации // Вестник Генеральной прокуратуры Российской Федерации. – 2014. – № 3(41). с. 56
2. Сивов В. В. Применение к военнослужащим специальных видов наказаний по современному зарубежному уголовному законодательству // Бизнес в законе. – М., 2011. – № 2. с. 25
3. Романов А.К. Уголовно-исполнительное право Российской Федерации. - М.: Инфра-М, 2014. - 496 с.
4. Бланков, А. С. Уголовно-исполнительное право / А.С. Бланков, В.М. Фокин. - М.: Книга по Требованию, 2016 . - 224 с
5. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации. Официальный текст. - М.: Омега-Л, 2018.

© Е. А. Павлов, 2018

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБРАЩЕНИЯ С РАДИОАКТИВНЫМИ ОТХОДАМИ

МАЛИНЕНКО ЮРИЙ СЕРГЕЕВИЧ

к.э.н., доцент

ФГБОУ Ростовский Государственный Экономический Университет («РИНХ»)

УЛЬКИНА МАРИЯ АЛЕКСАНДРОВНА

Студентка

ФГБОУ Ростовский Государственный Экономический Университет («РИНХ»)

Аннотация: В данной статье исследованы экологические аспекты обращения с радиоактивными отходами, предпринят анализ проблем правового регулирования в данной сфере, показана необходимость дальнейшей его оптимизации с целью обеспечения экологической безопасности.

Ключевые слова: Радиоактивные отходы, законодательство и государственное управление, вредное воздействие радиоактивных отходов на здоровье человека и окружающую среду.

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF RADIOACTIVE WASTE MANAGEMENT

**Malinenko Yuri Sergeevich,
Ulkina Maria Aleksandrovna**

Abstract: In this article ecological aspects of radioactive waste management are investigated, the analysis of problems of legal regulation in this sphere is undertaken, necessity of its further optimization for the purpose of ensuring ecological safety is shown.

Key words: Radioactive waste, legislation and public administration, harmful effects of radioactive waste on human health and the environment.

Одним из проявлений экологического кризиса является загрязнение обширных участков поверхности земли и огромных объемов водных масс опасными долгоживущими радиоактивными веществами. Накопления радиоактивных отходов является одной из наиболее актуальных экологических проблем.

Правовое регулирование обращения с радиоактивными отходами преследует цель предотвращения вредного воздействия на здоровье человека и окружающую природную среду, обеспечение рационального использования природных и материальных ресурсов. Основная регулирующая роль в сфере обращения с РАО в Российской Федерации принадлежит государству. Федеральные законы и нормативные правовые акты создают необходимую правовую основу для целенаправленной деятельности по организации и контролю за состоянием окружающей среды при обращении с РАО [1, с. 33].

Действующее законодательство, к сожалению, не обеспечивает четкого и комплексного регулирования, нормы носят разрозненный и противоречивый характер, чем создаются условия для

совершения правонарушений. Невнимание к этой проблеме может повлечь за собой необратимые негативные изменения для окружающей среды и человечества. Обеспечение же безопасности при обращении с радиоактивными веществами, РАО и ядерными материалами входит в число приоритетных направлений деятельности российского государства по обеспечению экологической безопасности РФ.

К настоящему времени в России накоплен массив нормативно-правовых актов, регулирующих отношения по обращению с радиоактивными отходами. Тем не менее в действующем законодательстве сфера обращения с радиоактивными отходами не урегулирована должным образом. В российской правовой системе нет отдельного закона, регулирующего отношения в данной сфере. Правовому регулированию обращения с РАО не посвящались комплексные монографические исследования. Степень изученности вопросов правового регулирования обращения с РАО в отечественной науке в настоящее время представляется явно недостаточной. В связи с этим особую актуальность приобретают исследования, направленные на выявление недостатков в правовом регулировании обращения с РАО в РФ и выработку способов их устранения.

Следует отметить, что в настоящее время законодательно не урегулированными остаются отношения по обращению с РАО, образующимися в результате производства и уничтожения ядерного оружия и ядерных энергетических установок военного назначения. Развитие положений Федерального закона "Об использовании атомной энергии" получило в Федеральных законах "Об экологической экспертизе", "О радиационной безопасности населения", "О финансировании особо радиационно-опасных и ядерно опасных производств и объектов" и др. Однако, несмотря на принятие названных законов, проблема обращения с радиоактивными отходами остается до конца не решенной [2, с.45].

Негативным фактором являются различия в имеющихся в законодательстве различных стран определениях и классификациях РАО, тепловыделяющих сборок и радиоактивных веществ. Отсутствие в РФ закрепленных на законодательном уровне критериев отнесения радиоактивных источников к РАО или сборкам (в РФ эту классификацию осуществляют сами уполномоченные хозяйствующие субъекты, обладающие соответствующей лицензией) приводит к различного рода злоупотреблениям, ввозу в РФ РАО под видом облученных тепловыделяющих. [4, с.19].

Не вызывает сомнений тот факт, что классификация РАО необходима при разработке правил обращения с различного вида РАО, санитарных правил, норм радиационной безопасности и т.п. В законодательстве пока отсутствует целостная и четкая классификация радиоактивных отходов, критериев отнесения тех или иных материалов к РАО, их носителей и обращения с ними, отсутствует ответственность за их ненадлежащую классификацию. В Законах "Об использовании атомной энергии" и "О радиационной безопасности населения" классификация РАО не уделено должного внимания, законодатель просто использует термин "радиоактивные отходы". РАО подлежат обязательной радиационно-гигиенической паспортизации, удостоверяющей принадлежность этих отходов к соответствующему виду и классу опасности.

Следует отметить, что принятое в международном праве понятие РАО значительно шире российского. Разница в терминологии позволяет ввозить на территорию РФ материалы, расцениваемые с точки зрения российского законодательства как ядерное топливо, а с точки зрения международного законодательства - как РАО. Учитывая, что решение о принадлежности материалов к РАО и их классификации принимает эксплуатирующая организация, существует вероятность умышленного искажения фактических данных с целью получения дополнительной прибыли от захоронения иностранных РАО, что может повлечь существенные негативные последствия для окружающей среды и интересов РФ. [6, с.25].

Нормативно-правовые акты, регулирующие обращение с РАО, имеют достаточно разрозненный характер, не имеют внутренней согласованности, в связи с чем представляется целесообразной их кодификация. Одним из важных вопросов является упорядочение законодательства об обращении РАО путем его кодификации. Основным направлением развития могла бы стать разработка специального закона об обращении с радиоактивными материалами и их отходами, комплексно регулирующего ввоз и вывоз с территории РФ РАО, транспортировку по территории РФ, производство,

переработку, хранение, утилизацию и захоронение РАО, ответственность за нарушение порядка обращения с РАО и причиненный ущерб, обязательное страхование ответственности участников названных отношений. Это позволило бы оптимизировать сферу регулирования указанных отношений за счет детального регулирования обращения с РАО, а также отношений по рациональному использованию недр в рассматриваемых целях; персонифицировать ответственность должностных лиц; усилить государственный контроль в сфере обращения с РАО; повысить роль экологической экспертизы соответствующих программ и проектов.

Делая вывод нужно сказать, что необходимости восполнения пробелов уделяется все возрастающее внимание, что подтверждается установленными в основах политики и стратегии России принципами, целями, задачами. Представляется необходимым дальнейшее развитие законодательства об обращении с РАО как комплексной, непротиворечивой, ясной и открытой системы, обеспечивающей как государственные интересы Российской Федерации, так и права и свободы граждан.

Список литературы

1. Красов О. И., Экологическое право России: учебник для студентов вузов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 617 с.
2. Боголюбова С.А. Экологическое право России -М., «Норма», 2011. – 347 с.
3. Федеральный закон «Об обращении с радиоактивными отходами и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 11 июля 2011 г. № 190-ФЗ // Российская газета от 15 июля 2011 г.
4. Дахненко С. С. Возмещение вреда, причиненного экологическим правонарушением // Правоведение.–2005 г. -№ 3. – С. 17-23.
5. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ(с изм. и дон. от 31 декабря 2005 г.) //Собрание законодательства РФ от 17 июня 2002 г. № 2. Ст. 133.
6. Криволапова В. Правовое обеспечение вреда, причиненного экологическим правонарушением.//Правоведение.–2001 г. -№ 2. – С. 21-29.

©Ю.С.Малиненко, М.А.Улькина, 2018

УДК 343.9

МОЛОДЕЖНЫЙ РЕЛИГИОЗНЫЙ ЭКСТРЕМИЗМ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ

ВАСИЛЕНКО МАРИНА МИХАЙЛОВНА

К.Ю.Н.

Федеральное казенное образовательное учреждение
высшего образования «Самарский юридический институт
Федеральной службы исполнения наказаний»

Аннотация: в статье освещаются вопросы, касающиеся зарождения и функционирования в нашем государстве неформальных молодежных группировок псевдорелигиозной направленности; дается общая криминологическая характеристика их деятельности; анализируются основные детерминанты, способствующие криминальным проявлениям со стороны адептов рассматриваемых организаций; а также предлагаются меры противодействия их противоправной деятельности.

Ключевые слова: молодежные группировки, нетрадиционные религии, кришнаиты, мунисты, сатанисты, культослужение, жертвоприношение, противодействие деятельности нетрадиционных религиозных групп

YOUTH RELIGIOUS EXTREMISM: GENERAL CHARACTERISTICS AND COUNTERMEASURES

Vasilenko Marina Mikhailovna

Abstract: the article highlights the issues related to the origin and functioning in our state of informal youth groups of pseudo-religious orientation; provides a General criminological characteristic of their activities; analyzes the main determinants that contribute to criminal manifestations on the part of the adherents of the organizations under consideration; and proposes measures to counteract their illegal activities.

Key words: youth groups, non-traditional religions, Krishna, munist, Satanists, worship, sacrifice, counteraction of non-traditional religious groups.

Неблагоприятная криминологическая обстановка в обществе вызвана кризисом в экономике, крупными упущениями в идеологии, особенно со стороны тех, кто должен воспитывать правопослушного человека.

Сегодня важно затронуть и болевые точки нашего общества, потому что у неформальных объединений молодежи есть корни, причины; с гораздо большей ясностью и точностью сказать о влиянии взрослых на совершение преступлений молодыми людьми, в том числе на возникновение неформальных объединений с криминальной направленностью. Тем более что изменения в характере преступности, которые сейчас происходят в стране, возникают, прежде всего, среди преступности взрослых, а затем в гипертрофированном виде выражаются в поведении несовершеннолетних и молодежи, потому что в силу возраста они совершают преступления гораздо более жестокие, чем взрослые. Чаще это проявляется там и тогда, где и когда создаются неформальные молодежные организации.

Сегодня невозможно обойти общий социальный фон, на котором рождаются разного рода не-

формальные группировки.

В стремлении молодежи к объединению, образованию группировок (как сейчас их называют) просматривается подчас какой-то негативный оттенок, возможно, он есть и в термине «неформальные группировки», между тем стремление к социальному общению существовало всегда как изначальное социальное свойство, присущее человеку. Поскольку человек – существо общественное, неформальные группировки были и будут. У молодежных объединений всегда были высокие социальные цели, они исповедовали прекрасные социальные ценности. Поэтому первопричина образования и объединения группировок всегда социальна и должна оцениваться со знаком плюс.

Такое общение дает ощущение причастности, престижности и даже групповой защищенности, некую компенсацию за будничную жизнь, заорганизованность некоторых формальных мероприятий. Но нередко образование группировок по принципу клубного общения требуют глубокого анализа. Изначально создаваясь как досуговые, они могут переродиться в группировки типа шайки или банды с жесткой дисциплиной, где, если вошел, - не уйдешь, где члены группы принуждаются к обязательным взносам, участию в противоправных действиях и т.д [1, с. 94].

Каждому подростковому и юношескому возрасту свойственны свои потребности, интересы, мотивы, ценностные ориентации. Общее - потребность в самоутверждении, самоопределении, самореализации, самостоятельности и самооценке. В зависимости от возможностей, которые среда предоставляет личности для реализации этого ядра, можно ответить на такие вопросы: как ведет себя молодой человек и почему он поступает в конкретной жизненной ситуации так или иначе (мотивация). Поведение неофициальных групп молодежи не может быть понято без анализа сложившейся в обществе ситуации, выяснения причин, по которым молодежь стала отчуждаться от основных институтов социализации [2, с. 115].

Современные условия бурного повышения социальной активности молодежи нередко ведут к формированию нетрадиционных форм и содержания группового сознания, развитию новых неформальных и неофициальных организационных структур.

С учетом юношеского максимализма поиск смысла жизни у молодых людей нередко проявляется в модернизированных, сюрреальных, в том числе квазирелигиозных, формах. Особым успехом среди юношества и молодежи начинают пользоваться эклектически смешанные элементы различных религий. Таким образом, нетрадиционные религиозные группы молодежи - это неформальные объединения, базирующиеся на исповедовании смешанных религиозных взглядов различных вероисповеданий. При этом цели формирования и функционирования подобных групп, содержание, формы и условия совместной деятельности их членов имеют лишь слабую связь с традиционными религиями (христианством, буддизмом, исламом и др.).

Получает определенное распространение европейский и восточный мистицизм. Обращение молодежи к нетрадиционным религиям во многом связано с кризисом «старых религий», когда меняющиеся условия и требования социальной жизни должны адекватно сказаться на формах и способах выражения соответствующих общественных интересов и группового сознания. «Традиционные» способы формирования и выражения для молодежи оказываются не всегда легко воспринимаемыми.

Процветание бездуховности и утверждение ложных идеологических штампов сопровождалось формированием у некоторой части молодежи своеобразных религиозных или псевдорелигиозных моделей вероисповедания и миропонимания. Духовный вакуум заполнялся для некоторых привлекательными и для многих экзотичными обрядами, эксцентрическим поведением, использованием новых терминов, расширением круга экстравагантных знакомых и друзей [3, с. 140]. С определенностью можно сказать, что для большинства членов нетрадиционных групп молодежи экстраординарные формы общения и ритуалы даже заменяли суть и содержание процесса совместного вероисповедания.

Отметим еще одно обстоятельство, имеющее отношение к механизму образования неформальных молодежных объединений и групп, исповедующих нетрадиционные религии.

Неформальные группы несовершеннолетних и молодежи, образующиеся на религиозной основе, восполняют также вакуум семейных отношений, дефицит здорового эмоционального контакта, душевной атмосферы маленького семейного коллектива, недостаточной со стороны родителей заботы,

опеки и доброжелательности.

В каждом отдельном случае условия образования и характеристика религиозных молодежных общностей специфична, хотя есть и некоторые общие элементы. Так, во многих случаях питательной средой для нетрадиционных религиозных формирований являются мистические настроения и взгляды определенной части молодежи. Результаты опроса лиц от 18 до 25 лет показали, что 53% из них верят в приметы; 52% уверены в существовании телепатии и ясновидения; 46% считают, что существуют знахари и люди, умеющие «наводить порчу»; 45% верят в гадания; каждый пятый не исключает возможности общения с потусторонним миром и божественные откровения т.д. Базис мистических и суеверных представлений у юношей и девушек солидный, чтобы влиться в религиозное или псевдорелигиозное течение.

Мы попытаемся рассмотреть только три разновидности нетрадиционных религиозных групп молодежи: кришнаитов или «преданных Кришны» (движение вайшнавизма), мунистов (движение «Объединенной церкви») и сатанистов.

С начала 70-х годов у нас в стране в некоторых ее регионах получили развитие молодежные группы, образовавшиеся на ведической культуре, связанной с буддизмом и индуизмом. В бытовой терминологии представителей данного движения называют кришнаитами, хотя сами члены данных общностей именуют себя «вайшнавизм».

Согласно индуистским учениям, Кришна имел человеческий облик и считался народным героем. В XV - XVI веках началось специальное религиозное поклонение Кришне, согласно которому считается, что многократное повторение имени бога дает спасение и удовлетворение желаний. В это же время была написана молитва или заклинание - мантра, которую лицо, преклоняющееся Кришне, должно повторять 1728 раз в день: «Харе Кришна, Харе Кришна, Кришна, Кришна Харе, Харе, Харе Рама, Харе Рама, Рама» и т. д. (Харе — господин, бог; Кришна и Рама — возрождение Вишну) [4, с. 184].

Повторение более чем полутора тысяч раз мантры якобы способствует освобождению от тела и погружению в чистый дух, наступление состояния экстаза, преданность «Верховной личности божества - Кришне».

Привлекательность учения Кришны для молодых людей связана с экзотическими ритуалами, своеобразными произносимыми терминами, экстравагантным стилем одежды. Для кришнаитов характерны и определенные нормы поведения - не пить спиртное, кофе, чай, не употреблять наркотики, табак, мясо, рыбу, не заниматься плотскими развлечениями - секс только для зачатия потомства.

Члены группы Кришны должны порывать отношения с семьей. Известны случаи, когда молодые люди бросали своих престарелых родителей. Чтобы любить Кришну, нужно быть свободным от людской суеты.

Среди увлекающихся учением Харе Кришны можно выделить три основных типа молодых людей. Первые, так называемые интеллектуалы, лица, стремящиеся познать буддизм и индуизм; вторые - романтики или любители зрелищ. Поначалу их очаровывает восточная музыка, групповые танцы, коллективная медитация и т. д. Для первых и вторых, за этапом познания нового, как правило, следует уход из религиозной общности. Более негативные последствия наносятся так называемому третьему типу поклонников учения Кришны. Среди них религиозные фанаты, молодые люди, уединившиеся от внешнего мира. Данная категория юношей и девушек всюду в основном видит только деградацию. Уединяясь, кришнаиты, по сути, уходят в подполье. На нелегальном положении, как правило, они могут существовать несколько лет. В последующем подобный образ жизни сказывается на состоянии здоровья молодых людей, влечет за собой болезненное изменение психики, появление других заболеваний.

Среди современных нетрадиционных религий, отдельные представители и группы которых появились в республиках Советской Прибалтики и в Центральной зоне страны, - «Объединенная церковь», или «Церковь унификации». Данное религиозное течение образовано в 50-х годах южнокорейским евангелистом Сан Мьюнг Муном. В связи с этим приверженцев «Объединенной церкви» называют мунистами. Основная цель деятельности «Унифицированной церкви» - якобы объединение всех религий и вероисповеданий в мире.

Сан Мун неоднократно привлекался к уголовной ответственности, в частности за полигамию и сексуальные извращения. В личной жизни он также придерживался «божественных принципов»: создания единой семьи, неурегулированной соответствующими законодательными предписаниями.

Отдельные из постулатов «Семьи Муна» могут заинтересовать молодежь. В значительной мере это те, которые относятся к проповедованию свободных отношений между мужчиной и женщиной, усилению внимания к сексуальным вопросам и др.

Как правило, молодых участников общностей мунистов знакомят, прежде всего, с наиболее привлекательными постулатами и правилами группы: общностью совместных интересов, ролью сексуальных отношений в группе, коллективным песнопением и др. На последующих этапах приобщения новых членов в группу мунистов вводится в действие механизм по снижению волевых усилий юношей, формированию конформности, безусловному подчинении лидерам и т. д. Новые члены привлекаются к ежедневным молитвам в течение многих часов, продолжительному чтению религиозных текстов и т. п.

После подобной продолжительной обработки учение «Объединенной церкви» превращает юношей в послушных слуг организаторов групп мунистов. Члены групп «Объединенной церкви» должны порывать связь с друзьями и родителями, не посещать учебные заведения и не заниматься трудовой деятельностью.

«Тайное общество почитателей сатаны» является тайным обществом. Но любопытно, что члены «Тайного общества почитателей сатаны» мечтают создать разветвленную сеть подобных групп по стране. Характерно, что наряду с исповедованием сатанизма активистами общества предполагается пропаганда веры, издание соответствующей периодики, распространение атрибутики и т. д.

В числе сатанистских проявлений может быть совершение террористических актов, убийств, истязаний людей и т. д. Но не только. Служба сатане может проводиться и проходить по совершению внешне мелочных деяний - где-то, что-то, кому-то напакостить. Наибольшие грешники, а, следовательно, более приближенные к сатане, - те, кто с наибольшим рвением проявляют незаурядную активность при греховных делах. Это нанесение побоев, истязаний, совершение хулиганства, краж и грабежей, убийств животных и т. п.

Только регулярное и усердное совершение подобных деяний может свидетельствовать, что молодой человек искренне и преданно служит сатане. Согласно теории сатанистов, сатана изгнан с неба в ад. Поэтому представители подобных групп видят свое основное предназначение в борьбе с богом, верующими и небом. Понимание добра и зла в их интерпретации как бы поставлено с ног на голову, - они проповедуют идею - «творя зло, ты творишь добро».

Вероучение сатанизма проповедует крайний эгоизм и индивидуализм, отрицает духовное начало человека, его ответственность перед другими людьми и обществом. Сатанистические заповеди противоположны десяти заповедям христиан: «Да будут благословенны сильные, ибо им принадлежит мир», «Если тебя ударят по щеке, ударь его в то же место еще сильнее» и т. д. Исцеление человека в подобном представлении возможно только после третьей мировой войны, когда не станет его самого, а останутся только души. И не просто души людей, а только души сатанистов и атеистов.

Основная цель деятельности сатанистов - завладение миром и становление слугами дьявола, освобождение от законов, проповедей и наказов и жизнь при полной свободе. Только глубоко веруя в сатану, проповедуя теорию сатанизма, можно получить полную свободу и независимость, избежать судьбу верующих, несуществующего рая и необъятного неба, а также тех лишений, которые постоянно претерпевают и будут испытывать верующие в христианство.

Для сатанистов, несмотря на их стремление к освобождению от законов и заповедей, характерно наличие определенных правил поведения, которые в наиболее общем и самом приближенном представлении можно сформулировать следующим образом:

- бороться против бога, неба и вести себя исключительно так, как ты сам этого хочешь;
- отречься от христианства или других религий, крестных отцов, родных, включая мать и отца;
- совершать деяния, угодные сатане;

хранить в тайне основные правила и заповеди сатанистов, членов группы, места использования культовых обрядов и конкретные совместные злодеяния.

В соответствии с Конституцией Российской Федерации, у нас свобода вероисповедания, а следовательно, за поклонение сатане конкретные лица никакой ответственности подлежать не могут, никаких правовых запретов и ограничений дайной форме вероисповедания нет. Исключение составляют случаи, когда при ритуалах совершаются деяния, содержащие состав правонарушений или даже преступлений (нанесение побоев и совершение истязаний людей, мучение животных, хулиганские проявления и др.).

Мы уже отмечали, что одна из заповедей сатанистов - совершение членами данной группы деяний, угодных сатане. В связи с этим участники подобных формирований нередко совершают акты садизма в отношении животных или малолетних. В одном из регионов страны среди сатанистов для совершения соответствующих ритуалов была традиция ловить кошек или собак и их терзать, мучить, убивать.

Для сатанистов характерно совершение таких обрядов, как употребление крови животных, занятия половыми извращениями, танцы в голом виде и т. д. В сатанистских культослужениях обычно проповедуется, что сатана находится в каждом из людей. Задача состоит в том, чтобы распознать и выявить эти способности.

На вечерах сатанистов просматриваются новые видеокассеты с садистскими сценами, прослушиваются записи с металлом. Характерные места сбора сатанистов - на кладбище, возле часовен, у свежих захоронений. Именно на кладбищах они нередко исполняют свои культовые обряды. Для совершения садистских действий поклонники сатаны должны иметь и соответствующее психическое состояние. Нередко потере контроля и агрессивности способствовало принятие психотропных и наркотических средств, употребление алкогольных напитков.

Для большинства молодых сатанистов характерны социальный и психический нигилизм по отношению к общественным нормам и устоям, чувство депрессии, пессимизма или даже отчаяние. Нигилизм формирует отношение вседозволенности, культ насилия и аморализм.

Группы сатанистов, на наш взгляд, - одни из наиболее регрессивных общностей, носящие определенный заряд асоциальности. Они базируются на самой уродливой идеологической платформе и причиняют наибольший вред нормальному духовному и психическому развитию подрастающего поколения, усиливают различные психические заболевания членов групп сатанистов, их депрессивное состояние, формируют бездуховность и т. д.

Если асоциальные элементы в деятельности отдельных нетрадиционных религиозных групп или участие в них связаны с ограничением прав, свобод молодых людей, сужением возможности нормального духовного, психического или физического развития подрастающего поколения, то мы это должны учитывать при организации воспитательной и профилактической работы.

На наш взгляд, для успешного выполнения идеологических и предупредительно-воспитательных функций в работе с религиозными нетрадиционными группами молодежи необходимо учитывать как общие свойства указанных групп, так и иные негативные элементы.

Прежде всего, необходимо развенчивать ложный авторитет и силу лидера в глазах членов религиозных формирований.

Лидером формируется особая «семья», или коммуна, в которой он сам выступает в качестве духовного отца. Иногда необходимым требованием вступления в такие группы является принятие новых имен или прозвищ.

Хотелось бы обратить внимание на то, что вступление молодых людей в новую «семью», или коммуны, неизбежно связано с разрывом с другими социальными группами и людьми, которые в жизни юношей и девушек сыграли немалую роль - родителями, учителями, любимым человеком и т. д. Разрывать с ними, как правило, не так однозначно просто. В профилактической работе и индивидуальных беседах на данные обстоятельства с использованием конкретной ситуации и оперированием с именами определенных лиц, бесспорно, необходимо обращать особое внимание.

Отмеченные свойства и элементы молодежных нетрадиционных религиозных групп далеко не исчерпывающи и не в полной мере раскрывают особенности объекта идеологической и профилактической работы, которые необходимо учитывать при проведении предупредительно-воспитательных ме-

роприятий с рассматриваемыми группами.

По-видимому, основными направлениями в предупредительно-воспитательной работе с мунисами, сатанистами и другими группами остаются: развенчание идеологической платформы нетрадиционных религий; идеологическое воздействие на лидеров и организаторов групп; восстановление социальных связей членов религиозных общностей и привлечение их к участию в работе творческих молодежных организаций и секций и т. д. Умелое и профессиональное проведение подобных мероприятий будет способствовать снижению распространенности влияния нетрадиционных религиозных групп молодежи.

Список литературы

1. Крюкова Н.И. Преступность несовершеннолетних в России, ее причины и пути преодоления: диссертация ... доктора юридических наук: 12.00.08 / Ин-т международного права и экономики. - Москва, - 1997. - 455 с.
2. Волков С.Н. Мистицизм в современной молодежной среде: социально-философский анализ: диссертация ... кандидата философских наук: 09.00.11. - Москва, - 1996. – 157 с.
3. Криминологи о неформальных молодежных объединениях. – М: Юридическая литература, - 1990. – 272 с.
4. Чакветадзе Г. В. Конфессиональные аспекты этнической культуры народов современной Абхазии: диссертация ... кандидата исторических наук: 07.00.07. - Карачаевск, - 2009. – 203 с.

© М.М. Василенко, 2018

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО

УДК 355

ВОЕННЫЕ УГРОЗЫ БЕЗОПАСНОСТИ В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ XXI ВЕКА

ЮДИНА АНАСТАСИЯ АНДРЕЕВНА

Студент

Новокузнецкий институт (филиал) ФГБОУ ВО
«Кемеровский государственный университет»

Научный руководитель: к.п.н., доцент Томилова И.И.

Аннотация. В данной статье рассматриваются военные угрозы безопасности в складывающейся системе отношений XXI века. В данной статье определяются различия в терминах "военная опасность" и "военная угроза"; приводятся три уровня перехода военной опасности в военную угрозу; обозначаются основные военные угрозы безопасности.

Ключевые слова: военная угроза, военная опасность, политика, страны, стратегическое вооружение.

MILITARY SECURITY THREATS IN THE SYSTEM OF INTERNATIONAL RELATIONS OF THE XXI CENTURY

Yudina Anastasia Andreevna

Annotation. This article deals with military threats to security in the emerging system of relations of the XXI century. This article identifies differences in terms of "military danger" and "military threat"; lists three levels of transition of military danger to a military threat; identifies the main military threats to security.

Keywords: military threat, military danger, politics, countries, strategic weapons.

Конец XX века характеризуется значительной динамикой политических эпизодов, возникновением новейших очагов напряженности в разных регионах, низкой предсказуемостью развития международной обстановки.

Завершение эпохи холодной войны вызвало большие надежды на урегулирование и стабилизацию международной обстановки, несмотря на это вопрос военных угроз национальной безопасности в складывающейся системе международных отношений по-прежнему актуален.

На сегодняшний день выдвигаются на первый план вызовы безопасности, которые ранее занимали положение второго плана и были не столь актуальны. Множество политологов и аналитиков склонны связывать трансформацию характера угроз с процессом глобального мирового развития, который характеризуется длящейся научно-технической революцией, проникающей во все области жизнедеятельности человека; развитием общемирового информационного общества; транснациональным характером мировой экономики.

Все указанные факторы главным образом изменяют политическую картину международной коммуникации, оказывают значительное воздействие на структуру военных угроз в современном мире. Поэтому необходимо дать ответы на вопросы: какие военные угрозы безопасности существуют в складывающейся системе отношений XXI века и как им противодействуют. Необходимо четко знать, что де-

лать в области безопасности и как избежать военных угроз.

Отметим, что военной угрозе как наиболее высокому уровню эскалации, чем военной опасности, присущ большой уровень напряженности между взаимоотношениями государств. Угроза появляется непосредственно из опасности военной, является итогом её развития, а именно обусловлена увеличением военной опасности. Положение военной угрозы обладает конфронтационным характером военных политических взаимоотношений между странами и их склонностью разрешить существующие неприязни военно-силовыми способами, что определяет гонку вооружений, их настойчивые старания получить военное превосходство.

Традиционно в структурах военного планирования классифицируются угрозы по степени их вероятности: непосредственные и потенциальные; по приложению: военно-технические, военно-стратегические, военно-политические, военно-экономические, делятся на внутренние и внешние. Потенциальные угрозы проявляются в качестве обусловленной тенденции формирования военно-политической ситуации, которая имеет возможность негативно отразиться на исполнении целей государственной политики [1, с.125].

По мнению военных аналитиков степень реальности угрозы определяется её реализацией; степенью вероятного ущерба её осуществления; подневольностью от проведения странами (коалициями, блоками и т.д.) политики достижения целей, спорных по отношению к заинтересованности другой страны; наличием достаточных у них для реализации такой политики военных средств.

Таким образом, в складывающейся системе отношений оценка военных угроз связана непосредственно с анализом баланса интересов и сил, сложившегося по границе государства. Иначе говоря, в военном планировании ещё преобладает традиционное мнение по оценке угроз безопасности. В первую очередь, это отражает обусловленную инерцию военного планирования предшествующего времени; во вторую очередь, указывает на то, что еще пока не выработано верных подходов к оценке уровня опасности транснациональных проблем (таких как наркобизнес, терроризм, пропаганда оружия массового поражения, нелегальная торговля оружием и другое) и будущее мироустройство представляется в слишком размытых и общих тонах.

Заметим, что под военной опасностью понимают вероятность военного насилия или военного давления по отношению к какому-либо государству со стороны другой страны или другого субъекта международных отношений, располагающего возможностями для руководства масштабными военными действиями.

Интересны исследования В.М. Захарова, который выделил три уровня изменения военной опасности в военную угрозу в складывающейся системе отношений XXI века [2].

Первый – это отсутствие целеустремленной военной угрозы, когда с одновременным проявлением всех факторов, которые свидетельствуют о присутствии военной опасности, не имеется конкретно наметившегося противника.

Второй – это наличие или появление направленной военной угрозы, при условии, что те или иные страны или сформированные внутри страны деструктивные силы демонстрируют собственные враждебные намерения, что даёт основание подвергать анализу их в качестве возможных противников.

Третий – это прямая военная угроза, когда имеющийся противник, окончив проведение главных мероприятий по сборам к агрессии, твердо настроен в короткие сроки реализовать собственные военные планы.

На данный момент, по мнению В.М. Захарова, угрожает России военная опасность первого уровня. Её специфика диктует нужду обеспечить полную готовность к обороне почти по всем направлениям [3].

В отношении государственной политики России необходимо отметить, что в сфере военного строительства, национальной обороны и в границах Союзного государства, политика нацелена на долгосрочную перспективу совершенствования Вооруженных Сил РФ, других войск, органов и воинских формирований, которые призваны при любых обстоятельствах развития военно-политической ситуации обеспечить безопасность, территориальную целостность и суверенитет государства.

Под угрозами военной безопасности России отмечают политику ряда развитых зарубежных стран, направленной на:

- достижение доминирующего превосходства в военной области, а именно в стратегических ядерных силах, путём развития информационных, высокоточных и прочих высокотехнологичных средств руководства вооруженной борьбы и стратегических вооружений в оснащении неядерном;
- развитие в односторонней последовательности глобальной структуры противоракетной обороны, милитаризации околоземного космического пространства, которые способны привести к новейшему обороту гонки вооружений;
- распространение химических, биологических, ядерных технологий, выпуск оружия массового уничтожения или его средств и компонентов доставки.

В случае негативного воздействия на положение военной безопасности России и её союзников происходит усугубление отхода от международных договоренностей в сфере сокращения и ограничения вооружений, действиями, которые направлены на нарушение постоянства систем военного и государственного управления, контроля космического пространства, предостережения о ракетном нападении, работы стратегических ядерных сил и объектов хранения боеприпасов, химической и атомной промышленности, атомной энергетики и прочих угроз объектов [4, с.11].

Таким образом, обозначим основные военные угрозы безопасности в складывающейся системе отношений XXI века:

- резкое усиление военно-политической ситуации и создание обстоятельств для использования военной силы;
- воспрепятствование деятельности систем военного и государственного управления России, нарушение функционирования её стратегических ядерных сил, контролирования космического пространства, систем предостережения о ракетном нападении, объектов хранения атомной энергетики, ядерных боеприпасов, химической и атомной промышленности, а также прочих потенциально опасных объектов;
- подготовка и создание незаконных вооруженных формирований и их работа на территории России или на территориях её союзников;
- демонстрация военной силы в процессе проведения учений на сопредельных территориях с Россией или её союзниками стран с провокационными целями;
- активизация работы вооруженных сил некоторых государств (или групп стран) с проведением полной или частичной мобилизации и переводом органов военного и государственного управления данных стран на работу в обстоятельствах военного времени.

Таким образом, в постоянно меняющемся мироустройстве необходимо обозначить подходы к исполнению необходимых мероприятий силового воздействия на любом из элементов складывающейся системы международных отношений XXI века в интересах обеспечения военной безопасности государств, выявить особые и общие требования к средствам и силам национальной обороны, а также разработать рекомендации в сфере государственной и международной безопасности.

Список литературы

1. Лебедева М.М. Мировая политика: Учебник для вузов. 2-е изд., испр. и доп. — М.: Аспект Пресс, 2007. — 365 с.
2. Захаров В. М. Военное строительство в государствах постсоветского пространства / В. М. Захаров ; Рос. ин-т стратегич. исслед. — М. : РИСИ, 2011. — 380 с.
3. Захаров В.М. Характер военной опасности для Российской Федерации в складывающейся системе международных отношений // Стратегическая стабильность. - 2001. - № 2.
4. Современные международные отношения: учебник / [ред. А.В. Торкунов, А.В. Мальгин]. — М.: Аспект Пресс, 2014. — 43 с.

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

УДК 342.7

ПРАВО НА СУДЕБНУЮ ЗАЩИТУ: СУЩНОСТЬ И СВОЙСТВА

ДЕМИНА КРИСТИНА ВЛАДИМИРОВНА

магистрант

Дальневосточный филиал ФГБОУ ВО

«Российский государственный университет правосудия»

Аннотация: сущность, содержание и свойства права на судебную защиту в настоящее время являются предметом дискуссии. Оно должно рассматриваться как самостоятельное субъективное право публично-правового характера, включающее два аспекта: право на обращение в суд и право на получение защиты.

Ключевые слова: судебная защита, право на защиту, права человека, защита прав.

THE RIGHT TO JUDICIAL PROTECTION: ESSENCE AND CHARACTERISTICS

Demina Kristina Vladimirovna

Abstract: the essence, substance and characteristics of the right to judicial protection are subjects to discussion. It must be considered as an autonomous subjective right of a public law nature, which includes two aspects: the right to legal recourse and the right to receive protection.

Keywords: judicial protection, right to legal recourse, human rights, protection of rights.

Право на судебную защиту является одним из элементов права на защиту, сущность и содержание которого в юридической литературе являются предметом дискуссии.

Многие авторы отмечают, что возможность правоохранительного характера включается в само содержание субъективного права как одно из его правомочий. Эта точка зрения получила отражение, прежде всего, в трудах цивилистов: М. М. Агаркова, С. Н. Братуся, В. П. Грибанова, В. В. Витрянского и других авторов [1].

Другая точка зрения заключается в том, что право на защиту – самостоятельное субъективное право охранительного характера. Б. Я. Мотовиловкер, в частности, отмечает, что реальная возможность государственного принуждения не существует до тех пор, пока не произошло нарушение права. Основным доказательством новизны охранительного субъективного права он считает новые свойства, которые имеет охранительное правоотношение и не имеет регулятивное. Самое главное из них – способность принудительного осуществления определенной меры поведения, лежащей на обязанном субъекте, в то время как регулятивная обязанность осуществляется только добровольным поведением [2, с. 55-57]. Схожую позицию занимают В. А. Белов [1], Д. Н. Кархалев [3, с. 30-31].

Существует также позиция, которую Ю. Н. Андреев характеризует как компромиссную. В частности, М. К. Сулейменов полагает, что право на защиту является одним из правомочий субъективного права; в то же время его можно рассматривать в качестве самостоятельного субъективного права, возникающего в момент нарушения (оспаривания) субъективного права. Таким образом, возникновение самостоятельного субъективного права одновременно является реализацией правомочия основного субъективного права. Схожее мнение высказывает Р. Ш. Менглиев, считающий, что право на защиту –

одно из правомочий субъективного права, но в результате правонарушения оно трансформируется в самостоятельное субъективное право [4].

Дискуссионным является и вопрос о содержании права на защиту. Наиболее популярна точка зрения В. П. Грибанова, который отмечает, что право на защиту по своему материально-правовому содержанию включает в себя:

- во-первых, возможность управомоченного лица использовать дозволенные законом средства собственного принудительного воздействия на правонарушителя, защищать принадлежащее ему право собственными действиями фактического порядка (самозащита прав);
- во-вторых, возможность применения непосредственно самим управомоченным лицом юридических мер оперативного воздействия на правонарушителя;
- в-третьих, возможность управомоченного лица обратиться к компетентным государственным или общественным органам с требованием понуждения обязанного лица к определенному поведению [5, с. 107].

Представляется, что право на судебную защиту может обладать различным содержанием в зависимости от характера правоотношений. Тем не менее, можно утверждать, что право на судебную защиту и право на защиту соотносятся между собой как часть и целое.

Согласно правовым позициям Конституционного Суда РФ, в ч. 1 ст. 46 Конституции РФ, гарантирующей каждому судебную защиту его прав и свобод, закреплено самостоятельное право на судебную защиту.

Это право обладает следующими чертами:

1) гарантируется каждому, является основным, неотчуждаемым правом человека.

Право на судебную защиту является личным неотчуждаемым правом каждого человека, вне зависимости от наличия у него гражданства какого-либо государства, и, следовательно, должно гарантироваться иностранным гражданам и лицам без гражданства наравне с гражданами РФ [6];

2) предполагает наличие конкретных гарантий, которые позволяли бы реализовать его в полном объеме и обеспечить эффективное восстановление в правах посредством правосудия, отвечающего требованиям справедливости [7, 8].

Законодатель, наделенный определенной свободой усмотрения при создании процессуальных механизмов судебной защиты (включая установление форм ее реализации, круга субъектов, оснований для обращения в суд и т. п.), должен стремиться к тому, чтобы они обеспечивали эффективную – в контексте объективной специфики регулируемых правоотношений – возможность принудительной реализации заявленных материально-правовых требований [9];

3) не подлежит ограничению ни при каких обстоятельствах.

Ст. 55 (ч. 3) Конституции РФ допускает ограничение федеральным законом прав и свобод человека и гражданина только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства. Ни одна из перечисленных целей не может оправдать ограничение основного права на судебную защиту, являющегося гарантией всех других прав и свобод. В силу ст. 56 (ч. 3) Конституции РФ даже в условиях чрезвычайного положения это право не подлежит ограничению [10];

4) выступает универсальным правовым средством защиты, гарантией реализации всех остальных прав и свобод.

Будучи универсальным правовым средством защиты прав и свобод человека и гражданина, это право выполняет обеспечительно-восстановительную функцию в отношении всех других конституционных прав и свобод, что предопределено особой ролью судебной власти и вытекающими из ряда статей Конституции РФ ее прерогативами по осуществлению правосудия, характеризующего содержательную сторону процессуальной деятельности суда как таковую, в том числе при осуществлении судебного контроля за законностью решений и действий (бездействия) субъектов публичной власти [9]. Оно предполагает охрану прав и законных интересов гражданина не только от произвола законодательной и исполнительной власти, но и от ошибочных решений суда [11].

Многие авторы рассматривают право на судебную защиту в двух аспектах: как право на обращение за защитой и право на получение защиты.

Так, Л. В. Осокина отмечает, что право на обращение за защитой означает право на процесс независимо от его исхода. Его реализация не зависит от правоты или неправоты обращающегося, т. е. от того, принадлежит ли в действительности лицу утверждаемое им право или его утверждение является неправильным, она зависит от обстоятельств процессуально-правового характера (например, подведомственность, подсудность и т. п.) [12, с. 7].

Не случайно в действующих процессуальных кодексах право на судебную защиту фигурирует как «право на обращение в суд» (ст. 3 ГПК РФ, ст. 4 АПК РФ, ст. 4 КАС РФ). Его можно определить как «субъективную возможность всякого лица в целях защиты нарушенных или оспариваемых прав, свобод и охраняемых законом интересов (как действительных, так и предполагаемых таковыми) воспользоваться установленным законом процессуальным порядком для защиты своих прав и интересов в органах судебной власти» [13, с. 16]. По своему характеру данное право является публичным, поскольку оно является правом по отношению к государству и его органам, ему корреспондирует обязанность судебных органов по осуществлению правосудия [13, с. 17].

В отличие от права на обращение в суд, право на получение защиты, как отмечает Л. В. Осокина, означает право на положительный исход процесса. Его возникновение и реализация обусловлены как материально-правовыми, так и процессуальными фактами [12, с. 9-10], прежде всего, реальным существованием у субъекта нарушенного или оспоренного права или охраняемого законом интереса.

Некоторые авторы возражают против «двойственного понимания» права на судебную защиту, считая, что оно ведет к логическому несоответствию: получается, что право на судебную защиту в полном объеме возникает (имеется) у субъекта только в случае действительного нарушения или оспаривания его права или интереса [13, с. 81]. Представляется, что никакого логического противоречия здесь нет. Можно рассматривать право на судебную защиту как «абстрактное» право, как потенциальную возможность, принадлежащую всем и каждому (некоторые авторы рассматривают такие возможности как элементы правоспособности [1, 12]). Однако если говорить о субъективном праве на судебную защиту, реализуемом в рамках конкретного охранительного правоотношения, то оно, без сомнения, имеется не у всех и не у каждого, а лишь у конкретных лиц по конкретным делам при наличии определенных предпосылок.

Список литературы

1. Белов В. А. Гражданское право: Общая и Особенная части : учебник. – М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2003. – 960 с.
2. Мотовиловкер Б. Я. Теория регулятивного и охранительного права. – Воронеж: Изд-во Воронежского университета, 1990. – 136 с.
3. Кархалев Д. Н. Охранительное гражданское правоотношение. – М.: Статут, 2009. – 332 с.
4. Андреев Ю. Н. Механизм гражданско-правовой защиты. – М.: Норма; Инфра-М, 2010. – 464 с.
5. Грибанов В. П. Осуществление и защита гражданских прав. – 2-е изд. – М.: Статут, 2001. – 411 с.
6. По делу о проверке конституционности положения части второй статьи 31 Закона СССР от 24 июня 1981 года «О правовом положении иностранных граждан в СССР» в связи с жалобой Яхья Дашти Гафура» : постановление Конституционного Суда РФ от 17.02.1998 № 6-П – Режим доступа: <http://doc.ksrf.ru/decision/KSRFDecision30296.pdf>.
7. По делу о проверке конституционности статьи 44 УПК РСФСР и статьи 123 ГПК РСФСР : постановление Конституционного Суда РФ от 16.03.1998 № 9-П – Режим доступа: <http://doc.ksrf.ru/decision/KSRFDecision30341.pdf>.
8. По делу о проверке конституционности части второй статьи 10 Уголовного кодекса Российской Федерации, части второй статьи 3 Федерального закона «О введении в действие Уголовного кодекса Российской Федерации», Федерального закона «О внесении изменений и дополнений в Уголов-

ный кодекс Российской Федерации» и ряда положений Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, касающихся порядка приведения судебных решений в соответствие с новым уголовным законом, устраняющим или смягчающим ответственность за преступление, в связи с жалобами граждан А. К. Айжанова, Ю. Н. Александрова и других : постановление Конституционного Суда РФ от 20.04.2006 № 4-П // Российская газета. – 2006. – 3 мая.

9. По делу о проверке конституционности положений статьи 111, части 5 статьи 247 и пункта 2 части 1 статьи 248 Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации, частей 1 и 2 статьи 110 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобами гражданки Н. Б. Слободяник и федерального государственного бюджетного учреждения «Российский сельскохозяйственный центр» : Постановление Конституционного Суда РФ от 11.06.2017 № 20-П // Российская газета. – 2017. – 31 июля.

10. По делу о проверке конституционности части пятой статьи 209 Уголовно-процессуального кодекса РСФСР в связи с жалобами граждан Р. Н. Самигуллиной и А. А. Апанасенко : постановление Конституционного Суда РФ от 13.11.1995 № 13-П – Режим доступа: <http://doc.ksrf.ru/decision/KSRFDecision30233.pdf>.

11. По делу о проверке конституционности части второй статьи 266 и пункта 3 части первой статьи 267 Кодекса РСФСР об административных правонарушениях в связи с жалобами граждан Е. А. Арбузовой, О. Б. Колегова, А. Д. Кутырева, Р. Т. Насибулина и В. И. Ткачука : постановление Конституционного Суда РФ от 28.05.1999 № 9-П // Российская газета. – 1999. – 9 июня.

12. Осокина Г. Л. Право на защиту в исковом судопроизводстве (право на иск). – Томск: Изд-во Том. ун-та, 1990. – 160 с.

13. Абознова О. В. Суд в механизме реализации права на судебную защиту: дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.15. – М., 2006. – 205 с.

© К. В. Демина, 2018

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК

УДК 15.81.51

ЭМОЦИИ И ВОЛЯ: ИХ РОЛЬ В ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ И ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ЧЕРЕВИЧЕНКО ТАТЬЯНА СЕРГЕЕВНА

К. ю. н., доцент

ЦЫМБАЛЮК МАРИЯ СЕРГЕЕВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

Аннотация: В данной статье будет рассмотрено влияние эмоций, чувств и воли на правоприменительную и правоохранительную деятельность. А также как чувства и эмоции влияют на дачу показаний, отношению к работе и обстановке в целом.

Ключевые слова: эмоции, чувства, воля, психическое состояние, физическое состояние, эмоциональные отклики, поведение.

EMOTIONS AND WILL: THEIR ROLE IN LAW ENFORCEMENT

Tsybalyuk Maria Sergeevna,
Cherevichenko Tatyana Sergeevna

Annotation: This article will discuss the influence of emotions, feelings and will on law enforcement. And how feelings and emotions affect the testimony, the attitude to work and the environment in a whole.

Keywords: emotions, feelings, will, mental state, physical state, emotional responses, behavior.

Острые конфликты, ссоры, ревность, которые могут перерасти в совершение правонарушений, во многом могут способствовать развитию у человека таких психических состояний как: гнев, страх, аффект, ненависть и т.д. Эти психические состояния в большей мере интересны предмету юридической психологии, кем какой – либо другой существующей психологии. Однако не стоит забывать, что такие психические состояния появляются не иначе как из общепсихологических и психофизических законов. Специфика предмета юридической психологии заключается в своеобразии видения этих состояний, в исследовании их правового значения, в оценке их "криминогенности", в поисках научно обоснованных методов снижения возможности нарушений правовых норм путем психологической коррекции этих состояний, равно как и свойств личности правонарушителей [1, с.138].

Эмоции и чувства играют большую роль в жизни каждого. Без правильных эмоций следователь не смог бы найти общий язык с допрашиваемым. Именно правильная подача эмоций и чувств помогут установить контакт для получения нужной информации.

Следует заметить и то, что не всегда эмоции выступают в положительном свете. Отрицательное эмоциональное состояние следователя могут пагубно отражаться на его работе. В таком состоянии он может потерять все необходимые качества для работы (коммуникативность, внимательность, сосредоточение на определенном деле и т.д.).

То, как человек воспринимает информацию, зависит не только от состояния органов чувств, но и от его психического и физического состояния в определенный момент. Болезненное состояние может не только влиять на достоверность получаемых ощущений, но и быть причиной неполноты восприятия. Равным образом на качество восприятия сказывается и состояние усталости, опьянения, взволнованности и т.п. Так, пьяный потерпевший может существенно исказить воспринимаемые факты. Усталость, болезненное состояние притупляют интерес к окружающему [1, с.138]. Восприятие также зависит и от настроения и особенностей характера, привычек и склонностей, отношение к окружающему человеку. В хорошем настроении человек более точно и честно описывает происходящее, нежели в мрачном и плохом настроении, в таком состоянии нередко возможно преувеличение или искажение фактов.

Эмоции и чувства играют большую роль. К одним событиям мы относимся со вниманием, а другие не особо важны для нас, кого – то мы любим, а кто – то перешел нам дорогу и мы тоже не желаем добра этому человеку, бывает и третий тип людей, к которым мы не имеем никакого отношения. Каждый человек испытывает множество эмоций: горе, радость, волнение, смущение, смятение, скорбь и множество других. И влияние эмоций на нас может по-разному отражаться, а значит и отношение к ситуации будет разным.

Эмоции и чувства всегда прямо или косвенно отражают объективную реальность. Они как собственный индикатор, показывающий степень полезности внешних воздействий на организм. Профессиональная деятельность следователя, да и вся жизнь современного человека насыщена событиями и ситуациями, вызывающими самые различные эмоциональные отклики [1, с.138]. Все это влияет на восприятие окружающего, мысли, воображение.

Формирование материала показаний нередко происходит в критических ситуациях, которые вызывают в человеке различные эмоциональные реакции.

Своеобразной формой такой реакции является напряженность и растерянность. Напряженность, именуемая еще английским словом "стресс" (stress), возникает при опасности, при различных физических и умственных перегрузках, при необходимости принимать быстрые и важные для себя решения. Человек, оказавшийся очевидцем страшного преступления (например, убийства) или ставший жертвой преступления, испытывает состояние напряженности. При этом все его психические процессы как бы приторможены: человек плохо слышит, мало видит, медленно соображает, плохо ощущает свои движения. У одних картина напряженности может быть ярко выраженной, длительной, у других - менее заметной и короткой. Растерянность или, как еще ее называют по-английски, "фрустрация" (frustration буквально означает уничтожение замысла, расстройство планов) указывает на ситуацию, при которой терпится неудача. Н.Д.Левитов определяет фрустрацию как психическое состояние, выражающееся в характерных особенностях переживаний и поведения и вызываемое объективно непреодолимыми (или субъективно так понимаемыми) трудностями, возникающими на пути к достижению цели или к решению задачи [2, с.55]. В состоянии растерянности может находиться потерпевший, не сумевший отразить нападение преступника, и человек, оказавшийся не в состоянии реализовать до конца свой преступный замысел из-за возникших непредвиденных преград. Отличие растерянности от напряженности состоит в их происхождении. "Если при напряженности нарушения во внимании и мышлении производны от эмоционального состояния, то при растерянности они первичны, а эмоции - производны" [3, с. 100].

Что же, стоит вернуться к тому, что эмоции и чувства являются основным рычагом нашей жизни. Они влияют на наше поведение, отношение к обществу и тому, что нас окружает. Они непосредственно влияют на воспринимаемую нами информацию, по - своему ее перерабатывают и преподносят нам. Можно сказать о том, что эмоции и чувства контролируют жизнь тех, кто не умеет их контролировать. Поэтому важно всегда принимать решения и совершать поступки не при помощи чувств или эмоций, а при помощи чистого разума, взвешивая все за и против, просчитывая все до мелочей, снимая с себя призму розовых очков.

Список литературы

1. Васильев В.Л. Юридическая психология. М., 2009. 608с.
2. Левитов Н.Д. Фрустрация - один из видов психических состояний//Вопросы психологии. 2009. № 6. С. 120.
3. Луков Г.Д., Платонов К.К. Психология. М. 2007. С. 192.

© М. С. Цымбалюк, Т. С. Черевиченко.

УДК 349.3

ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНЫХ ПРАВ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ГРАЧЕВ ИЛЬЯ СЕРГЕЕВИЧ

магистрант
ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет»

Аннотация: в статье анализируется сущность и понятие социальных прав человека. Также в статье раскрываются сущность и особенности социальных прав военнослужащих в Российской Федерации с учетом специфики трудовой деятельности последних. Высказывается мнение о необходимости повышения уровня социальной защиты военнослужащих в Российской Федерации.

Ключевые слова: Социальные права, социальные права военнослужащих, военнослужащие, социальная защита, военная служба.

THE CONCEPT AND CHARACTERISTICS OF SOCIAL RIGHTS OF SERVICEMEN IN THE RUSSIAN FEDERATION

Grachev Ilya Sergeevich

Abstract: the article analyzes the essence and concept of social human rights. The article also reveals the essence and peculiarities of social rights of servicemen in the Russian Federation, taking into account the specifics of their work. The opinion is expressed about the need to increase the level of social protection of servicemen in the Russian Federation.

Key words: Social rights, social rights of servicemen, servicemen, social protection, military service.

Социальные права представляют собой системное единство норм права, которые определяют достойные условия жизнедеятельности людей, признанные Конституцией Российской Федерации и международными актами в качестве оптимальных с позиций всестороннего развития личности, социальных групп и гражданского общества в целом, исходя из критериев социального государства. [3, с. 17] Социальные права призваны обеспечить человеку достойный уровень жизни и социальную защищенность. Одним из главных является право на социальное обеспечение, включая социальное страхование, пенсионное обеспечение и медицинское обслуживание. [3, с. 17]

Социальные гарантии и компенсации, которые предусмотрены Федеральным законом №76-ФЗ «О статусе военнослужащих», федеральными конституционными законами и федеральными законами, устанавливаются:

1. Военнослужащим и членам их семей.
2. Гражданам, уволенным с военной службы в Вооруженных Силах Российской Федерации, других войсках, воинских формированиях и органах, Объединенных Вооруженных Силах государств - участников Содружества Независимых Государств, и членам их семей.

3. Гражданам, уволенным с военной службы в Вооруженных Силах Союза ССР, пограничных, внутренних и железнодорожных войсках, войсках гражданской обороны, органах и войсках государственной безопасности, других воинских формированиях Союза ССР, и членам их семей.

В современной России значение социальной защиты военнослужащих и членов их семей неуклонно растет. Ученые данный рост связывают с проведением в Российской Федерации реформ, задача которых направлена на переход в социальной сфере от патерналистской политики к либеральной, которая ориентирована на снижение вмешательства государства в решение личных проблем граждан, предоставление им большей свободы, что в условиях законодательного запрета для военнослужащих заниматься какой-либо оплачиваемой деятельностью, кроме научной, преподавательской и творческой, ставит благосостояние их самих и их семей в прямую зависимость от уровня их государственного обеспечения. Также рост значения социальной защиты указанных лиц связан с существовавшими ранее социальными проблемами, такими как: безработица, платности медицинских и образовательных услуг, потери социально уязвимыми группами населения, в том числе военнослужащими и их семьями, ряда социальных гарантий. Наряду с этим актуальной становится проблема установления дополнительных мер по социальной защите участников боевых действий, инвалидов, семей погибших военнослужащих, что связано с участием российских военнослужащих в локальных войнах, вооруженных конфликтах, миротворческих и контртеррористических операциях. [4, с. 212]

Особенностью социальной защиты военнослужащих является тот факт, что указанная группа лиц, в том числе и их члены семьи, являются гражданами своей страны, и поэтому они имеют право на получение мер общей системы социальной защиты.

В свою очередь социальной защитой населения является система социально-экономических отношений по обеспечению и поддержанию в случае воздействия социальных рисков установленных социальных стандартов жизни для каждого человека, которые соответствуют представлениям и критериям оценки социальной справедливости в данной стране. [5, с. 14]

Специфика социальной защиты военнослужащих определяется тем, что военнослужащие – это особая социально-профессиональная группа лиц, у которых специфичный труд. Специфика труда военнослужащих определяется тем, что военнослужащие ограничены в возможности осуществлять дополнительную трудовую деятельность, которая приводила бы повышению уровня их жизни. [4, с. 212] Военнослужащие нуждаются в специальной социальной защите, так как их материальное благосостояние и социальное положение полностью зависит от внешних факторов, и, в меньшей мере, от их собственной трудовой активности. [6, с. 16]

Необходимость предоставления военнослужащим социальной защиты в виде гарантий, преимуществ и льгот обусловлено спецификой их труда, который заключается в следующем:

1. Выполняются только военные функции.
2. Труд разной продолжительности, интенсивности и напряженности.
3. Повышенный риск для жизни военнослужащих.
4. Предъявление специфических требований к психике человека, состоянию здоровья, физическим данным, возрасту.
5. Законодательное ограничение прав и свобод военнослужащих.
6. Мобильность службы.
7. В определенной степени регламентированный служебный рост. [6, с. 21]

Реализация мер правовой и социальной защиты военнослужащих, граждан, уволенных с военной службы, и членов их семей возлагается на органы государственной власти, федеральные государственные органы, органы местного самоуправления, федеральные суды общей юрисдикции, правоохранительные органы в пределах их полномочий, а также является обязанностью командования.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от

30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

2. Федеральный закон от 27.05.1998 N 76-ФЗ (ред. от 01.07.2017, с изм. от 16.11.2017) "О статусе военнослужащих" // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

3. Калманова Альбина Сослановна Социальные права личности // Бизнес в законе. 2012. №1. Стр. 17-19.

4. Серебрякова Надежда Александровна Система социальной защиты военнослужащих // Вестник СГТУ. 2008. №1. Стр. 211-223.

5. Достойный труд - высшая цель и жизненная необходимость: доклады и тезисы докладов Круглого стола «Достойный труд в XXI веке» / под ред. Р.П. Колосовой. М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2005. Стр. 422.

6. Голобородько И.В. Финансовое и институциональное регулирование системы социальной защиты военнослужащих профессиональной армии: дис. канд. экон. наук / И.В. Голобородько. Ярославль, 2003. Стр. 201.

© И.С. Грачев, 2018

УДК 34.07

ПРОБЛЕМА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО НАДЗОРА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ПРОВЕРОК

ШАРАПОВ СЕРГЕЙ ПАВЛОВИЧ

Студент

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы, связанные с проблемами проведения проверок государственными органами в отношении юридических лиц и предпринимателей в сфере экологического законодательства. Автор приходит к выводу, что в настоящее время государственный экологический надзор является слабейшим правовым средством защиты окружающей среды. Предлагаются возможные пути решения данной проблемы

Ключевые слова: экологический надзор, плановая проверка, внеплановая проверка, компетенция государственных органов

THE PROBLEM OF IMPLEMENTATION OF STATE ENVIRONMENTAL SUPERVISION ON THE SIDELINES OF INSPECTIONS

Sharapov Sergey Pavlovich

Abstract: In article the questions connected with problems of conducting checks by public authorities concerning legal entities and businessmen in the sphere of the ecological legislation are considered. The author comes to a conclusion that now the state ecological supervision is the weakest legal security measure of the environment. Possible solutions of this problem are offered

Key words: environmental supervision, scheduled inspection, unscheduled inspection, competence of public authorities

В настоящее время функционирование экономики России происходит за счёт природных ресурсов, дефицит которых растёт с каждым годом. В этих условиях особое значение приобретает эффективный государственный экологический контроль, способный обеспечить дальнейшее социально-экономическое развитие страны, повышение качества жизни населения и защиту окружающей среды от пагубного антропогенного воздействия.

Экологический контроль представляет собой правовую форму экологической деятельности, от эффективности которой зависит, насколько своевременно будут выявляться нарушения в экологической сфере, насколько быстро будут реагировать органы власти и в дальнейшем будут ли виновные лица привлечены к юридической ответственности. Такое определение экологического контроля позволяет рассматривать его в качестве способа обеспечения законности и правопорядка, а также защиты конституционного права граждан на благоприятную среду [1, с. 89].

Оперативный экологический контроль позволит органам государственной власти не только своевременно обнаруживать и пресекать нарушения в деятельности хозяйствующих субъектов в области охраны окружающей среды, экологической безопасности и рационального природопользования, но и

анализировать причины, порождающие данные недостатки, наблюдать тенденции развития взаимодействия субъектов с природой и осуществлять меры, направленные на предотвращение прогнозируемых последствий [2, с. 157].

Несмотря на то, что экологический контроль непосредственно направлен на обеспечение рационального природопользования, большинство специалистов утверждают, что в настоящий момент он осуществляется неэффективно и, по сути, является слабейшим средством защиты окружающей среды [1, с. 89].

В условиях рыночной экономики России, основными целями государственного экологического контроля выступают охрана окружающей среды от вредных воздействий, обеспечение экологической безопасности, регулирование режима рационального природопользования и минимизация ущерба от экономической деятельности субъектов рынка.

Однако чрезмерное административное регулирование экономических отношений порождает сложности развития предпринимательской деятельности во многих сферах [3, с. 115]. Поэтому в последние годы со стороны государства усиленно создаются правовые механизмы защиты прав и законных интересов юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, в отношении которых проводятся контрольные мероприятия.

Ключевым нормативным правовым актом является Федеральный закон от 26 декабря 2008 г. № 294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» (далее ФЗ № 294). По своему содержанию он является универсальным, однако закрепленные в нем положения в полном объеме регулируют организацию и осуществление государственного экологического контроля (надзора).

Данный закон предусматривает осуществление государственного экологического надзора в форме проведения плановых и внеплановых проверок. Плановые проверки проводятся на основании разрабатываемых и утверждаемых органами государственного экологического надзора ежегодных планов, которые должны быть размещены на официальных сайтах органов надзора и доступны для заинтересованных лиц.

Предметом плановой проверки является соблюдение юридическим лицом, индивидуальным предпринимателем в процессе осуществления деятельности совокупности предъявляемых обязательных требований, а также соответствие сведений, содержащихся в уведомлении о начале осуществления отдельных видов предпринимательской деятельности, обязательным требованиям.

Особенность плановых проверок состоит в том, что они не могут проводиться чаще, чем один раз в три года.

Основаниями для включения плановой проверки в ежегодный план проведения плановых проверок является истечение трех лет со дня [4, ч.8, ст. 9]:

- государственной регистрации юридического лица, индивидуального предпринимателя;
- окончания проведения последней плановой проверки юридического лица, индивидуального предпринимателя;
- начала осуществления юридическим лицом, индивидуальным предпринимателем предпринимательской деятельности в соответствии с представленным уведомлением в уполномоченный орган о начале осуществления отдельных видов предпринимательской деятельности.

Практика показывает, что зачастую в отношении юридических лиц невозможно провести плановую проверку, так как до истечения срока трех лет происходит ликвидация, либо реорганизация юридического лица, что приводит к отсутствию оснований проведения проверки [5, с. 352]. Такие действия порождают существенное препятствие полноценному осуществлению государственного экологического надзора.

Также п. 2 ст. 15 ФЗ № 294 запрещает должностным лицам органов государственного экологического надзора проводить плановую или внеплановую проверку, если при ее проведении отсутствует руководитель юридического лица или уполномоченный представитель природопользователя. В действительности данная норма не только препятствует проведению проверок, но и дает возможность юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям злоупотреблять ее положениями и укло-

няться от проведения проверок.

В соответствии с п. 6 ст. 9 ФЗ № 294 органы государственного экологического надзора до 1 сентября года, предшествующего году проведения плановых проверок, должны направить в органы прокуратуры подготовленные проекты ежегодных планов проведения плановых проверок. Органы прокуратуры, в свою очередь, проверяют данные проекты на предмет законности включения в них объектов государственного надзора.

Зачастую на практике возникают трудности применения некоторых положений Правил подготовки органами ежегодных планов проведения плановых проверок юридических лиц и индивидуальных предпринимателей [6], например, касательно возможности внесения изменений в ежегодный план, который был уже сформирован и опубликован на официальном сайте Генпрокуратуры России. Также в процессе деятельности государственных органов вызывают сложности положения, связанные с решением вопроса о проведении контрольных мероприятий в случае реорганизации юридического лица или прекращения им деятельности. Указанные ситуации следует урегулировать более четкой регламентацией Правил и их положений в целях беспрепятственного распространения государственного экологического надзора на все субъекты экономической деятельности в сфере природопользования.

Предметом внеплановой проверки является соблюдение юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем обязательных требований органов государственной власти в процессе осуществления своей деятельности, выполнение предписаний контрольных и надзорных органов, а также проведение мероприятий, направленных на предотвращение причинения вреда жизни и здоровью граждан, вреда животным, растениям, окружающей среде, на обеспечение безопасности государства, а также предупреждение возникновения чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера и ликвидация последствий причинения такого вреда [4, ч. 1 ст. 10].

Анализ оснований для проведения внеплановой проверки (закрепленных в ч. 2 ст. 10 ФЗ № 294) позволяет сделать вывод о том, что внеплановая проверка по государственному экологическому надзору в основном организуется в целях проверки исполнения обязательных предписаний по устранению нарушений, которые ранее были выявлены в результате проведения плановой проверки, а также, если в государственные надзорные органы поступят обращения, заявления, содержащие информацию о фактах причинения вреда жизни, здоровью граждан или окружающей среде или возникновения угрозы причинения такого вреда.

Следующая проблема проведения внеплановых проверок связана с закрепленной в п. 5 ст. 10 ФЗ № 294 нормой, согласно которой выездные проверки юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, связанные с поступлением в надзорные органы обращений и заявлений о наличии нарушений экологического законодательства, могут проводиться только после согласования с органом прокуратуры. На практике же зачастую происходит такая ситуация, что орган прокуратуры не согласовывает проведение проверки без предоставления ему доказательств наличия экологических правонарушений [7, с. 81]. Однако подобные доказательства возможно получить лишь в процессе проверки, например, в случае возникновения угрозы причинения вреда субъектам экологического права при осуществлении хозяйственной или иной деятельности.

В предложенных законодателем условиях орган государственного экологического надзора не способен эффективно и в полной мере осуществлять свою деятельность. На это в первую очередь влияют ограничения полномочий надзорных органов, закрепленных в ФЗ № 294. Однако его положения применяются не ко всем отношениям, связанным с проведением государственного и муниципального контроля.

Законодатель предусматривает возможность выделения круга наиболее важных общественных отношений, которые могут быть урегулированы другими федеральными законами или иными правовыми актами с учётом их специфики.

Так, с 1 января 2015 года государственный экологический надзор был включён в перечень видов государственного контроля, в отношении которых устанавливаются особенности организации и проведения проверок в целях повышения эффективности (п. 30 ч. 4 ст. 1 ФЗ № 294). Такие особенности касаются предмета, вида, оснований проведения проверок, сроков и периодичности их проведения, а

также особенности согласования выездных проверок с органами прокуратуры.

Аналогичная норма появилась и в ФЗ от 10.01.2002 № 7-ФЗ "Об охране окружающей среды" [8, п. 5 ст. 65]. Однако на данный момент самих особенностей организации и проведения проверок он не предусматривает. Не устанавливает их и Положение о федеральном государственном экологическом надзоре, утвержденное постановлением Правительства РФ от 8 мая 2014 г. № 426. Напротив, оно прямо отсылает нас к ФЗ № 294: к отношениям, связанным с осуществлением федерального государственного экологического надзора, организацией и проведением проверок, применяются положения Федерального закона «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» и иных федеральных законов и принимаемых в соответствии с ними нормативных правовых актов Российской Федерации [9, п. 8, 9].

На наш взгляд, в настоящее время следует осуществить следующие меры, направленные на преодоление проблем осуществления государственного экологического надзора при проведении проверок:

1. Закрепить в ФЗ № 7 "Об охране окружающей среды" положения, касающиеся особенностей организации и проведения проверок, которые позволят надзорным органам осуществлять государственный экологический надзор своевременно и эффективно.

2. Предусмотреть законом возможность надзорных органов проводить проверки в отношении юридических лиц, которые ликвидируются и проводят реорганизацию до начала проведения плановой проверки.

3. Обязать юридических лиц обеспечить присутствие руководителя или иного уполномоченного лица во время проведения плановых и внеплановых мероприятий, если уведомление о проведении проверки было получено надлежащим образом.

4. Внести изменения в положения Правил подготовки ежегодных планов проведения плановых проверок в отношении юридических лиц и индивидуальных предпринимателей для беспрепятственного распространения государственного экологического надзора на все субъекты экономической деятельности в сфере природопользования.

5. Упростить согласование проведения выездных проверок с органами прокуратуры, чтобы экологический надзор мог быть своевременно реализован по факту поступившей информации о нарушениях экологического законодательства.

Основным организационно-правовым инструментом государственного экологического надзора является проверка юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, целью которой является выявление нарушений в сфере природопользования при осуществлении хозяйственной деятельности [10, с. 60]. Деятельность надзорных органов осуществляется в рамках положений ФЗ № 294, устанавливающих порядок проведения проверок, предмет, основания, сроки и периодичность их проведения.

Данный закон в целях защиты интересов юридических лиц и индивидуальных предпринимателей предусматривает некоторые ограничения деятельности государственных органов при осуществлении экологического надзора. Тем не менее, в условиях этих ограничений эффективность государственного экологического надзора существенно снижается.

Таким образом, для решения обозначенных проблем в рамках экологического надзора необходимо на законодательном уровне расширить круг полномочий надзорных органов и вместе с тем защитить юридических лиц и индивидуальных предпринимателей от чрезмерного контроля.

Список литературы

1. Данилова, Н. В. Экологический надзор и реформа экологического законодательства // Lex Russica. – 2016. – № 10 (119). – С. 88–96
2. Чхутиашвили, Л. В. Совершенствование государственного экологического контроля (надзора) // Lex Russica. – 2016. – № 9 (118). – С. 155–162

3. Информационное обеспечение экономических расчётов субъектов малого предпринимательства: монография / О. А. Голодова, И. А. Гришин, С. А. Карабинцева, О. А. Коваленко, Е. Н. Кравченко, С. В. Солодова, Г. В. Федотова – Волгоград: Сфера, 2015. – 240 с.
4. О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля. Федеральный закон от 26 декабря 2008 г. № 294-ФЗ [Текст] // Собрание законодательства Российской Федерации от 29 декабря 2008 г., № 52 (ч. I), ст. 6249
5. Солодова С. В., Черевичко К. И. Анализ денежных потоков предприятия в сфере торговли // Итоги научно-исследовательской деятельности 2016: изобретения, методики, инновации. – Изд.: "Олимп". Москва. – 2016. – С. 351-352.
6. Об утверждении Правил подготовки органами государственного контроля (надзора) и органами муниципального контроля ежегодных планов проведения плановых проверок юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Постановление Правительства РФ от 30 июня 2010 г. № 489 [Текст] // Собрание законодательства Российской Федерации от 12 июля 2010 г., № 28, ст. 3706
7. Ястребов, А. Е. Государственный экологический надзор в российской федерации: состояние и перспективы развития // Вестник государственного и муниципального управления. – 2013. – № 3. – С. 76–82
8. Об охране окружающей среды. Федеральный закон от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ [Текст] // Собрание законодательства Российской Федерации от 14 января 2002 г., № 2, ст. 133
9. О федеральном государственном экологическом надзоре. Постановление Правительства РФ от 08 мая 2014 г. № 426 (вместе с Положением о федеральном государственном экологическом надзоре) [Текст] // Собрание законодательства Российской Федерации от 19 мая 2014 г., № 20, ст. 2535
10. Сорока, Н. Н. Плановая проверка как организационно-правовое средство государственного экологического контроля (надзора) // Вестник Сибирского института бизнеса и информационных технологий. – 2014. – № 3 (11). – С. 56–61.

УДК 343.1

ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ СПОСОБЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА ПОТЕРПЕВШЕМУ НА СТАДИИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

СЕРГЕЕВА ЕЛИЗАВЕТА АНДРЕЕВНАстудент 3 курса Института права
Волгоградский государственный университет

Аннотация. В данной статье втором рассматривается вопрос о способах возмещения вреда потерпевшему на стадии предварительного расследования. Исследуются отдельные дискуссионные аспекты, результатом чего является вывод о внесении изменений в закон.

Ключевые слова: предварительное расследование, потерпевший, возмещение вреда, компенсация.

PROCEDURAL WAYS OF REMEDY OF THE HARM LOSS AT THE STAGE OF PRELIMINARY INVESTIGATION

Elizaveta A.Sergeeva

Abstract. In this second article, the question of how to compensate the injured at the stage of preliminary investigation is considered. Particular discussion aspects are explored, resulting in a conclusion on amending the law.

Key words: preliminary investigation, victim, compensation for harm, compensation.

29 ноября 1985 года на 96-м Пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН была принята Декларация основных международных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблений властью. Назначение Декларации заключалось в содействии максимальной защите прав лиц путем создания, укрепления и расширения национальных фондов компенсации вреда жертвам преступления, когда его возместить по различным причинам не представляется возможным.

Отечественный законодатель воспроизвёл общепризнанный принцип в ст. 52 Конституции Российской Федерации: "права потерпевших от преступлений и злоупотреблений властью охраняются законом". [3] Вследствие этой нормы на государство возложена конституционная обязанность, которая заключается в обеспечении потерпевшему от преступления и злоупотребления властью доступ к правосудию и компенсацию причиненного ущерба. Кроме того, ст. 6 УПК, содержащаяся в главе "Принципы уголовного процесса", провозгласила защиту прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений, назначением уголовного судопроизводства.

Положения о защите потерпевших, закрепленные в ст. 6 УПК, конкретизированы в его частных нормах. Одни нормы возлагают на органы предварительного расследования, прокурора и суд обязанность устанавливать характер и размер вреда, причиненного преступлением (п. 4 ч. 1 ст. 73 УПК), другие - принимать меры к обеспечению возмещения имущественного ущерба потерпевшему (ч. 3 ст. 42 УПК) и т.д. [5]

Рассмотрим подробнее вопрос о возмещении вреда (т.к. закон предполагает не только упомянутый ранее имущественный вред, но и иные его виды. Под способами возмещения вреда доктрина уго-

ловного процесса предлагает понимать систему действий непосредственной защиты имущественных и неимущественных прав лица, нарушенных преступлением.

Законодатель определил три вида вреда, возможного вследствие совершения преступления: имущественный, физический и моральный.

Под имущественным вредом, согласно гражданскому законодательству, понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, а также утрата или повреждение имущества (реальный ущерб); неполученные доходы, которые лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода) (ст. 15 ГК РФ). [1]

Физический вид подразумевает под собой увечье или иное повреждение здоровья, либо вред, причинённый жизни лица. При определении понятия физического вреда следует учитывать положения, закреплённые в гл. 16 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) “Преступления против жизни и здоровья”. Результатом преступления может быть: причинение смерти, причинение тяжкого, средней тяжести или легкого вреда здоровью; наступление заболевания; угроза этих последствий. Возмещение физического вреда производится по правилам ст. 1084 – 1094 ГК РФ.

И, наконец, моральный вред – это физические или нравственные страдания, как указано в ст. 151 ГК РФ. [1] Пленум Верховного суда РФ в постановлении № 10 от 20.12.94 “Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда” дал следующее толкование: “Под моральным вредом понимаются нравственные или физические страдания, причиненные действиями (бездействием), посягающими на принадлежащие гражданину от рождения нематериальные блага (жизнь, здоровье, достоинство личности, деловая репутация, неприкосновенность частной жизни, личная и семейная тайна и т.п.), или нарушающими его личные неимущественные права (право на пользование своим именем, право авторства и другие неимущественные права в соответствии с законом об охране прав на результаты интеллектуальной деятельности), либо нарушающими имущественные права гражданина.

Уголовно-процессуальный закон прямо не определяет способы возмещения вреда. Статья 1082 Гражданского кодекса к ним относит: 1) возмещение вреда в натуре, т.е. возвращение принадлежащей собственнику вещи в натуре, либо предоставление вещи такого же рода и качества, исправление поврежденной вещи и т.д.; 2) возмещение причиненных убытков. [1] Гражданско-правовые способы возмещения вреда напрямую могут использоваться в уголовном судопроизводстве. Вместе с этим теория уголовного процесса способами возмещения вреда называет: 1) гражданский иск в уголовном деле (ч. 2 ст. 44 УПК); 2) заглаживание вреда, причиненного потерпевшему несовершеннолетним обвиняемым (п. “в” ч. 2 ст. 90 УК, ч. 1 ст. 427 УПК); 3) добровольное возмещение вреда.

Гражданский иск в уголовном процессе – это требование физического или юридического лица о возмещении причинённого непосредственно преступлением имущественного вреда или об имущественной компенсации морального вреда (ч. 1 ст. 44 УПК РФ). В уголовном процессе гражданский иск является дополнением к уголовному делу. Закреплённое в законе право физического или юридического лица предъявлять гражданский иск объясняется прежде всего тем, что гражданско-правовые последствия тесно связаны с производством по делу. [4, с. 177]

Как известно, иск имеет собственную структуру, которую образуют следующие элементы: основание, предмет и содержание. Именно последний элемент задает пределы судебного разбирательства в части разрешения судом вопроса о возмещении вреда, причиненного преступлением. [2]

Добровольное возмещение вреда и убытков, причиненных преступлением. Уголовно-процессуальной основы этой формы возмещения вреда нет. Добровольное возмещение материального вреда и убытков (полное или частичное), причиненного в результате преступных действий, может иметь место на стадиях возбуждения уголовного дела, предварительного расследования и судебного разбирательства. Виды добровольного возмещения вреда и убытков: 1) предоставление вещи такого же рода и качества взамен утраченной в результате преступления; 2) исправление поврежденной вещи; 3) денежная компенсация убытков.

И, наконец, возмещение вреда, причинённого потерпевшему несовершеннолетним. Сущность заглаживания вреда, причиненного потерпевшему несовершеннолетним обвиняемым, заключается в возложении судом обязанности на несовершеннолетнего возместить вред потерпевшему (п. "в" ч. 2 ст. 90 УК), если вред ему был причинен преступлением небольшой или средней тяжести (ч. 1 ст. 427 УПК). Если размер вреда поддается денежному исчислению и реально может быть возмещен силами причинителя, то суд вправе возложить на несовершеннолетнего обязанность загладить вред, причиненный потерпевшему (например, отремонтировать входную дверь, сломанный магнитофон, сделать уборку в помещении и т.д.).

Таким образом, принятие мер к возмещению вреда, причинённого преступлением, является одной из важных задач стадии предварительного расследования. В доктрине уголовного процесса существует 3 способа возмещения вреда потерпевшему, которые, на наш взгляд, представляется верным закрепить в одном разделе УПК РФ. В связи с этим предлагаем ввести новый раздел в УПК РФ «Возмещение вреда на стадии предварительного расследования»

Список литературы

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ .
2. Керимов Ш.Ш. Пределы рассмотрения судом уголовного дела в части гражданского иска // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5. Юриспруденция. — 2013. — № 4 (21). — С. 111-114.
3. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399 .
4. Кругликов А.П. Уголовный процесс/Учебник для бакалавров. НОРМА, ИНФРА-М. Москва – 2015 – С. 687.
5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 31.12.2017) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/

УДК 343.359.2

К ВОПРОСУ О РАЗГРАНИЧЕНИИ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И УКЛОНЕНИЯ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ

ШЕВЕЛЕВА ВАЛЕРИЯ ГЕОРГИЕВНА

Магистрант

ФГБОУ ВО «Всероссийский Государственный Университет Юстиции» (РПА Минюста РФ)

Аннотация: В статье анализируется такая актуальная проблема в современном законодательстве Российской Федерации, как отграничение оптимизации налогообложения и уклонения от уплаты налогов, сборов и страховых взносов. Делается вывод о сложности разграничения данных понятий в силу отсутствия разграничения данных понятий на законодательном уровне.

Ключевые слова: налоговые преступления, налогоплательщики, налоги, оптимизация налогообложения, уклонение от уплаты налогов, актуальные проблемы права, уголовное законодательство, налоговое законодательство.

THE QUESTION OF THE DISTINCTION BETWEEN TAX OPTIMIZATION AND TAX EVASION

Sheveleva Valeriya Georgievna

Abstract: The article analyzes such an urgent problem in the modern legislation of the Russian Federation as the boundary optimization of taxation and tax evasion, charges and insurance premiums. It is concluded that the complexity of the differentiation of these concepts due to the lack of differentiation of these concepts at the legislative level.

Key words: tax crimes, taxpayers, taxes, tax optimization, tax evasion, topical legal issues, criminal law, tax legislation.

Современное налоговое законодательство не содержит понятия «оптимизация налогообложения», не закрепляет права налогоплательщика на оптимизацию, в то же время, в теории налогового права, в кругу практикующих юристов существует широкая дискуссия о правовой природе, целях, структуре налоговой оптимизации.

Так, И. И. Кучеров расценивает налоговую оптимизацию как уменьшение размера налоговых обязанностей с использованием целенаправленных действий налогоплательщика, включающих в себя полное использование всех предоставленных законодательством льгот, налоговых освобождений и других законных приемов и способов. [1, 35]

В свою очередь, Акулин Д.Ю. даёт определение оптимизации налогообложения как процесс предопределения и формирования размера налоговых обязательств посредством выбора оптимального сочетания и построения различных правовых форм деятельности и размещения активов в целях снижения налогового бремени в рамках действующего налогового законодательства. [2, 131]

Аликаева М.В. выделяет классификацию видов налоговой оптимизации, основанную на комбинации таких критериев, как законность действий налогоплательщика и использованию им средств для снижения налогового бремени:

1) Классическая налоговая оптимизация - действия налогоплательщика, соответствующие закону, при которых налоговые платежи производятся в обычном порядке.

2) Минимизацией налогов - действия налогоплательщика, соответствующие закону, при которых величина налоговых платежей снижается.

3) Незаконная налоговая оптимизация - действия налогоплательщика, не соответствующие законодательству, при которых налоговые платежи не производятся в должном объеме. Действующее законодательство обозначает данную категорию способов налоговой оптимизации через термин «уклонение от уплаты налогов». В данном случае снижение налоговых выплат осуществляется прямого нарушения налогового и уголовного законодательства. [3, 26]

По мнению Задорогина С.И., правомерное дистанцирование государства и налогоплательщиков осуществляется в процессе налоговой оптимизации. Однако в настоящее время в налоговом законодательстве не существует четкого разделения понятий «оптимизация налогообложения» и «уклонение от уплаты налогов», влекущее за собой установленную налоговым и уголовным законодательством ответственность за незаконный обход налогов. [4, 102]

Решая проблему разграничения оптимизации налогообложения и уклонения от уплаты налогов, прежде всего, необходимо определить значение и ключевые характеристики понятия «правомерное поведение».

Анализируя сущность такого явления, как «правомерное поведение», С.С. Алексеев трактует его как адекватное, должное поведение субъектов, совпадающее с требованиями права, не выходящее за пределы дозволенных границ, соответствующее правовым предписаниям. [5, 168-170]

Применительно к рассматриваемой проблеме можно сказать, что под оптимизацией налогообложения понимается такое поведение субъектов налоговых правоотношений, направленное на уменьшение налогового бремени, которое не противоречит действующему законодательству.

В Уголовном кодексе РФ, в статьях 198 и 199 указывается на то, что уклонение от уплаты налогов, сборов и страховых взносов характеризуется либо включением в налоговую декларацию или иные документы заведомо ложных сведений, либо непредставлением налоговой декларации или иных документов, представление которых обязательно, если при этом неуплата налогов, сборов или страховых взносов произошла в крупном или особо крупном размере. [6]

Вместе с тем, анализ методов налоговой оптимизации, считающейся законным действием, дает основание предполагать, что подобная деятельность основана на использовании некоторых коллизий и пробелов в законодательстве Российской Федерации. Наряду с применением такого метода налоговой оптимизации, как *метод применения законодательно установленных льгот*, заключающейся в грамотном применении льгот, предусмотренных действующим налоговым законодательством, используются такие методы, как *методом замены отношений*. Данный метод предполагает замену одних хозяйственных правоотношений на другие, с целью выбора формы отношений с наиболее льготным режимом налогообложения. Примером осуществления такого метода оптимизации налогообложения может выступать замена внутрироссийского договора на договор экспорта продукции, что позволяет осуществить обложение налога на добавленную стоимость по ставке 0 %.

Ещё одним сомнительным методом налоговой оптимизации выступает метод прямого сокращения объекта налогообложения, направленный на избавление от ряда налогооблагаемых операций или имущества путем сокращения объекта налогообложения при совершении операций купли-продажи и мены, путем занижения или завышения стоимости товаров, работ или услуг. Данный метод минимизации налогов соответствует налоговому законодательству. Согласно ст. 40 Налогового кодекса РФ, для целей налогообложения принимается цена товаров, работ или услуг, указанная сторонами сделки. В случае, когда цены, примененные сторонами сделки, отклоняются в сторону повышения или понижения более чем на 20 процентов от рыночной цены, налоговый орган вправе вынести мотивированное решение о доначислении налога и пени, исходя из применения рыночных цен на соответствующие товары, работы или услуги. [7]

Вместе с тем, что указанные методы прямо не противоречат закону, все же, как нам кажется, носят не вполне законный характер, поскольку нацелены на заведомое избежание налогового бремени и

юридической ответственности, используя слабые стороны отечественного законодательства.

Для решения проблемы разграничения налоговой оптимизации и уклонения от уплаты налогов, сборов и страховых взносов необходимо четко закрепить на законодательном уровне все те методы налоговой минимизации, использование которых следует расценивать в качестве противоправного деяния.

Список литературы

1. Кучеров И.И. Налоговое право России. М.: ЮрИнфоР, 2001 – С. 35.
2. Акулин Д.Ю. Правовые аспекты налогового планирования // Налоговый вестник, 2004. №10. - С. 131.
3. Аликаева М.В., Волов М.А. Оптимизация налогообложения в отрасли. - С 26.
4. Задорогин, С.И. Правовое обеспечение оптимизации налогообложения в Российской Федерации : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.14 / С.И. Задорогин. – М., 2004. – С. 102.
5. Алексеев С.С. Общая теория права: Курс в 2-х т. М., 1982. Т. 2. С. 168–170.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации // СПС КонсультантПлюс.
7. Налоговый кодекс Российской Федерации // СПС КонсультантПлюс.

©В.Г. Шевелева, 2018

УДК 343

ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО И ПОСЛЕДУЮЩЕГО СУДЕБНОГО КОНТРОЛЯ ЗА ПРОИЗВОДСТВОМ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ В ЖИЛИЩЕ

УСИЧ ЛИЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА

студентка ФГБОУ ВО
«Саратовская государственная юридическая академия»

Аннотация: в настоящей статье рассматривается актуальная на сегодняшний день проблема осуществления предварительного и последующего судебного контроля за производством следственных действий в жилище. Анализируются позиции ученых по данному вопросу. Предлагаются пути решения этой проблемы.

Ключевые слова: судебный контроль, досудебное производство, следственные действия, осмотр, обыск, жилище.

IMPLEMENTATION ISSUES THE PRELIMINARY AND SUBSEQUENT JUDICIAL CONTROL OF INVESTIGATIVE ACTIONS IN THE HOME

Usich Lilia Alexandrovna

Abstract: in the present article the actual problem of implementation of preliminary and subsequent judicial control over production of investigative actions in dwelling is considered today. The positions of scientists on this issue are analyzed. Ways of solution of this problem are offered.

Key words: judicial control, pre-trial proceedings, investigative action, inspection, search, housing.

В настоящее время уголовно-процессуальная наука среди приоритетных направлений своего развития выделяет изучение и совершенствование механизмов обеспечения прав и свобод личности. В частности, большое внимание исследователи уделяют проблемам, связанным с правом на неприкосновенность жилища.

Положения Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (далее – УПК РФ), которые регламентируют все процессуальные действия, связанные с правом человека на неприкосновенность жилища, основания, порядок вынужденного ограничения этого конституционного права, к сожалению, имеют пробелы и нуждаются в совершенствовании, поэтому и в правоприменительной деятельности в связи с этим возникает множество проблем[1]. Наибольшие трудности у исследователей вызывает институт судебного контроля за проводимыми в жилище следственными действиями. И сегодня между учеными ведутся жаркие дискуссии по поводу того, эффективен ли этот институт, нужен ли он вообще и, если нужен, то в какой форме он должен существовать. Остановимся более подробно.

Так, некоторые ученые отстаивают позицию о том, что судебный контроль – вообще не гарантия законности производства следственных действий. Например, М.К. Свиридов считает, что у суда должна

быть одна единственная функция – это разрешение уголовного дела по существу[2,с.5]. В. В. Кальницкий также считает, что судья – это лишнее звено в механизме принятия решения о производстве следственного действия[3,с.73]. Другие придерживаются иной точки зрения. А. П. Гуськова, например, говорит о том, что судебный контроль – исключительное процессуальное средство судебной защиты прав и свобод человека и гражданина в уголовном судопроизводстве со стороны судебной власти. Это реальное, быстрое и эффективное восстановление нарушенных прав личности в ходе расследования[4,с.27]. А В.А. Яблоков вообще считает, что нужно распространить конституционные гарантии неприкосновенности не только на жилище, но и на служебное помещение, транспорт (личный и служебный), иные помещения, которыми гражданин постоянно пользуется (например, склад, гараж и т.д.), как это сделано в большинстве цивилизованных государств[5,с. 117].

Мы считаем, что нельзя полностью отвергать механизм судебного контроля за производством следственных действий, проводимых в жилище, необходимость которого обусловлена и Конституцией РФ и международными правовыми актами, но абсолютизировать его, рассматривая как единственную гарантию обеспечения законности производства следственных действий, тоже нельзя.

Итак, судебный контроль в России бывает предварительный и последующий. В соответствии с ч. 1-4 ст. 165 УПК РФ следователь с согласия руководителя следственного органа, а дознаватель с согласия прокурора в случае необходимости производства следственного действия (осмотр, обыск, выемка в жилище) возбуждает перед судом ходатайство, подлежащее рассмотрению судьей в течение 24 часов с момента его поступления. В этом заключается суть предварительного судебного контроля. То есть сначала должностное лицо должно получить судебное решение, а потом уже произвести следственное действие.

В исключительных случаях, когда производство следственного действия не терпит отлагательства, такое действие может быть произведено на основании постановления следователя или дознавателя без получения судебного решения. Тогда должностное лицо представляет в 24-часовой срок в суд материалы произведенного следственного действия на предмет законности. И по итогам рассмотрения соответствующих материалов судья принимает решение о законности или незаконности произведенного действия, и в последнем случае все доказательства, полученные в ходе такого следственного действия будут признаны недопустимыми. В этом заключается последующий судебный контроль.

В чем минусы предварительного судебного контроля? Действия сотрудников органов дознания и предварительного следствия ограничены строгими процессуальными сроками, зачастую должностные лица просто физически не успевают выполнить все условия, предусмотренные ч. 1-4 ст. 165 УПК РФ и получить судебное решение (иногда несколько судебных решений). Нами был проведен собственный опрос следователей следственного отдела по Первомайскому району г. Пенза Следственного управления Следственного комитета РФ по Пензенской области, результаты которого показали, что это действительно так. Следователи высказывались о том, что данная форма контроля создает только дополнительные правовые преграды для быстрого и эффективного производства на первоначальном этапе расследования: очень часто осмотр, обыск в жилище – первоначальные следственные действия, и осуществляются они в условиях недостаточности времени, особенно по уголовным делам о групповых преступлениях. Аналогичные сведения были получены от должностных лиц следственного органа г. Казани и других городов нашей страны.

Сложность получения предварительного судебного решения порождает еще одну проблему реализации принципа неприкосновенности жилища – тенденцию к злоупотреблению правом на осуществление таких действий в условиях безотлагательности. Положения ч. 5 ст. 165 УПК РФ носят оценочный характер. Каждый раз следователь по своему усмотрению решает, какой случай не терпит отлагательства. Представляется необходимым закрепить в УПК РФ конкретные обстоятельства, не терпящие отлагательств или критерии, которые позволят определить безотлагательность ситуации. Примеры таких обстоятельств уже закреплены в Постановлении Пленума ВС РФ № 19 от 1 июня 2017 года: ситуации, когда необходимо реализовывать меры по предотвращению или пресечению преступления; промедление с производством следственного действия позволит подозреваемому скрыться; возникла реальная угроза уничтожения или сокрытия предметов или орудий преступления и другие[6]. В законе это пока

не закреплено.

Как мы видим, предварительный судебный контроль представляет собой неэффективную и весьма слабую процессуальную гарантию. Представляется целесообразным, что судебный контроль за процессуальными действиями, проводимыми в жилище всегда должен носить последующий характер. Он не будет влиять на быстроту, внезапность, и, соответственно, эффективность проведения следственных действий в жилище.

По данному вопросу можно обратиться и к международному опыту. В некоторых странах, например, учреждены должности следственных судей. Возможно, целесообразно будет внедрить в судебную систему и нашей страны такие должности. Эти субъекты будут осуществлять свою деятельность в рамках уже существующих судебных органов. Это совершенно новые субъекты уголовно-процессуальных отношений, которые будут привязаны к каждому уголовному делу на постоянной основе. Они неоднократно будут принимать постановления о законности или незаконности произведенных следственных действий, а будут наблюдать за этими отношениями «следователь – подозреваемый» в динамике, с самого начала, очень тщательно и досконально, и это позволит принимать им законные и обоснованные решения. Однако стоит сказать, что данная реформа должна носить достаточно осторожный и последовательный характер.

И, конечно же, данные проблемы, возникающие на стадии досудебного производства, нужно решать не только путем введения новых должностей и распределения процессуальных полномочий, но и уделять много внимания профессионализму субъектов уголовно-процессуальных отношений, повышению их уровня знаний, навыков, правосознания, правовой культуры и, конечно же, ответственности, которые так необходимы для решения сложных задач уголовно-процессуальной деятельности.

Список литературы

1. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018).
2. Свиридов М.К. Соотношение функций разрешения уголовных дел и судебного контроля в деятельности суда // Правовые проблемы укрепления российской государственности: сборник статей под ред. Ю.К. Якимовича. Вып. 7. Томск. 2001. С. 5.
3. Кальницкий В.В. «Санкционирование» и проверка судом законности следственных действий в ходе досудебного производства не эффективны // Уголовное право. 2004. № 1. С. 73.
4. Гуськова А. П. Уголовно-процессуальные средства защиты прав и свобод человека и гражданина посредством реализации судебного контроля // Обеспечение прав и свобод человека и гражданина: сб. ст. Ч. 4. Тюмень. 2006. С. 27.
5. Яблоков В.А. Реализация судебной власти на досудебных стадиях уголовного процесса России: дис. ... канд. Наук. Самара. 2001. С. 117.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 01.06.2017 № 19 "О практике рассмотрения судами ходатайств о производстве следственных действий, связанных с ограничением конституционных прав граждан (статья 165 УПК РФ)".

УДК 347

ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ ПРОФИЛАКТИКИ МОШЕННИЧЕСТВА, СОВЕРШАЕМОГО С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ И БАНКОВСКИХ КАРТ

НОВОДВОРСКИЙ ЭМИЛЬ АЛЕКСАНДРОВИЧмагистрант 2 курса
МФПУ «Синергия»Научный руководитель: Симанович Людмила Николаевна
д.ю.н., профессор, заведующий кафедрой
гражданского права и процесса МФПУ «Синергия»
член АЮР, член РАЮН, профессор и член корреспондент РАЕ

Аннотация: в статье рассматривается вопрос, связанный с профилактикой мошенничества, совершаемого с использованием компьютерной информации и банковских карт. Различными исследователями в представленной статье выделяется актуальный и весьма значимый на сегодняшний день вопрос мошенничеств с использованием банковских карт, а именно способы борьбы с таким преступлением. На основе практических данных и примеров из практики, существует точка зрения, что несмотря на изменения уголовного законодательства, эффективность работы правоохранительных органов снизилась, основной причиной стало появление новых способов преступления. В связи с этим предложены ключевые направления по противодействию данному виду преступности.

Ключевые слова: мошенничество, компьютерная информация, банковская карта, профилактика мошенничества, сеть Интернет, кардинг, скимминг, шимминг, фмишинг.

Abstract: Describes an issue that is associated with the prevention of fraud committed using computer information and bank cards. Various researchers in the article stands out very relevant and significant today question of credit card fraud, namely ways to combat such crime. On the basis of empirical evidence and examples of practice, there is a view that, despite the changes in the criminal law, the effectiveness of the law enforcement agencies declined, the main reason was the emergence of new ways of crime. In this regard, the proposed key areas to counter this type of crime.

Keywords: fraud, computer information, credit card, fraud prevention, Internet, carding, skimming, schimming, phishing.

Глобальная сеть Интернет является в современном мире крупнейшим средством обмена информации необходимой и удобной, но в тоже время порождает стремительный рост преступлений, связанных с использованием компьютерной информации и банковских карт. Популярность и удобство безналичных расчетов все больше и больше привлекают не только пользователей банковских карт, но и самих мошенников, которые достаточно грамотны в проведение таких операций и раскрыть такого рода преступления бывает порой очень сложно. Хищение денежных средств с банковских карт сегодня

получает все больше распространения в Российской Федерации. Главным отличием данного вида преступления является то, что они представляют одну из наиболее сложных и тяжело расследуемых форм хищений в сфере банковского права.

Так, данные преступления характеризуются значительным рядом отличительных признаков, которые представляют определенные трудности в расследовании преступлений:

1) высокий профессиональный уровень подготовки преступников, некоторые из них имеют специальное техническое образование;

2) длительный и поступательный процесс изобретения новых способов криминальных действий с оборотом банковских карт;

3) высокая степень организованности всех участников преступной деятельности, существенно расширяющая предмет доказывания по уголовному делу;

4) использование современных технологий изготовлению и подделке банковских карт;

5) широкая география мошенничества и его последствий (например, причинение ущерба возможно банку или физическому лицу- собственнику карты находящемуся на территории другого региона или другого государства).

В этой связи возникает необходимость разработки и совершенствования должной организации массового эффективного противодействия рассматриваемому виду преступления, не только уголовно-правовыми механизмами, но и криминалистическими средствами, тактическими приемами, что является одной из главных задач правоохранительных органов.

Итак, чтобы не попасть любому человеку в такие преступные схемы, пользователям следует внимательнее относиться к платежным операциям, которые они совершают, располагать базовыми знаниями в сфере безналичных расчетов, а именно характеристик, правила и способы оплаты защиты банковских (платежных) карт, порядка пользования и обращения с ними, а так же документов, устанавливающих этот порядок.

В настоящее время широко известны такие способы мошенничества, как кардинг, скимминг и шимминг.



Кардинг — это мошеннические операции с банковскими картами, сущность которых заключается в следующем: взламывая платежные системы или сервера интернет-магазинов, мошенники получают реквизиты, а двойники банковских сайтов сами собирают данные обманутых картодержателей.

Скимминг (от англ. skim — снимать сливки) — это мошенничество с банковскими картами, когда на банкомат устанавливают устройство (скиммер), который копирует все данные с магнитной полосы,

при этом устанавливаются мини-камеры или наклейки на клавиатуру, мошенники получают ПИН-код и получают доступ к денежным средствам.

Шимминг — мошенничество, когда в банкомат помещается устройство меньшего размера. Это устройство, толщиной не больше человеческого волоса, очень трудно обнаружить. Но шиммер не умеет считывать ПИН-код. Таким образом, надо сказать, что современные информационные технологии идут далеко вперед, что, с одной стороны облегчает деятельность людей в данной сфере, повышает уровень работоспособности, устойчивости, а с другой стороны, создает немало угроз, что зачастую приводят к серьезным последствиям.

Так, выделяют следующие способы защиты от компьютерных мошенников:

- 1) использование собственной карты только по назначению, при этом не передавая ее другим лицам;
- 2) при вводе ПИН-кода необходимо прикрывать клавиатуру рукой;
- 3) никому не передавать ПИН-код;
- 4) быть внимательным и осмотрительным, при снятии денежных средств в банкомате;
- 5) обращать внимание на банкомат, не имеет ли он какие-либо «странные» конструкции: например, накладная клавиатура бывает заметна, под ней виден оригинал, а так же небольшая веб-камера, которая может быть вкручена в банкомат;
- 6) в случае обнаружения подозрительных предметов, необходимо сообщать сотрудникам банка;
- 7) не стоит снимать деньги в банкоматах, расположенных в безлюдных местах или других местах не отвечающих своим требованиям, лучше всего в специализированных учреждениях.

Еще один распространенный способ мошенничества по получению конфиденциальных данных — фишинг. Это самый распространенный способ интернет-мошенничества на сегодняшний день и не связан с банковскими картами напрямую, а больше с компьютерной информацией. Человек получает письмо (будто бы от банка или от другой реальной организации), переходите, ничего не подозревая, по ссылке, которая есть в письме, тем самым получая доступ к личной информации. Следовательно что сайт был сделан мошенниками для сбора конфиденциальной информации. Следует придерживаться следующих правил: не доверять сообщениям, которые требуют внести ваши личные данные, лучше связаться с банком; своевременно обновлять антивирусное программное обеспечение, которое отвечает за доступ к сайтам.

В целях повышения уровня координации финансовых организаций по противодействию преступлениям в сфере информации при участии Банка России подготовлены изменения в законодательство, направленные на: законодательное закрепление права финансовой организации приостанавливать перевод денежных средств при выявлении признаков совершения перевода денежных средств без согласия плательщика; установление порядка действия финансовой организации при выявлении признаков совершения перевода денежных средств без согласия плательщика с целью возврата денежных средств законному владельцу и порядка возврата денежных средств при доказанности того факта, что перевод был осуществлен без согласия клиента; нераспространение правовых механизмов, направленных на защиту банковской тайны, на ситуации, когда раскрытие информации об операциях осуществляется в целях предотвращения совершения и выявления операций, совершаемых без согласия клиента.

В рамках работы межведомственной рабочей группы по координации вопросов создания единой системы противодействия информационным угрозам в кредитно-финансовой сфере до 2018 г. планируется: создание правовых и технологических условий по проведению повсеместной проверки качества платежных приложений путем их сертификации или анализа на соответствие требованиям безопасности информации с целью контроля отсутствия уязвимостей и не декларированных возможностей; создание правовых и технологических условий повсеместного внедрения технологических механизмов защиты, в первую очередь в системах дистанционного банковского обслуживания и при использовании сети Интернет разработка и ввод в действие национальных стандартов Российской Федерации, устанавливающих детальные технические требования к обеспечению информационной безопасности в финансовых организациях, а также развитие отраслевого комплекса стандартов Банка России

по вопросам обеспечения информационной безопасности; создание независимой системы подтверждения соответствия информационной безопасности в финансовых организациях требованиям национальных стандартов информационной безопасности (внешний аудит информационной безопасности). – создание правовых условий для обязательного применения национальных стандартов информационной безопасности в финансовых организациях, а также обязательного подтверждения соответствия требованиям национальных стандартов; установление требований к достаточности капитала финансовых организаций на основе оценки операционного риска с использованием результатов внешнего аудита информационной безопасности и данных об инцидентах

Итак, рассматривая данную проблему, мы выяснили насколько серьезно и опасно можно стать жертвой мошенников в сфере компьютерной информации с использованием банковских карт. Исследуя данную тему приходим к следующим выводам: чтобы уберечься от компьютерных мошенников и взлома банковских карт клиенту банка, не обладающему специальными знаниями следует проявлять больше внимательности и серьезности, а так же придерживаться рекомендаций, закрепленных в документах, правоохранительные органы в свою очередь должны жестче осуществлять контроль в данной сфере, эффективнее работать, совершенствовать технологии по информационной безопасности; государство должно вести свою политику, направленную на регулирование и стабилизацию решения ведущих проблем путем создания различных мониторингов, информационных систем, которые повысят эффективность работы и безопасность граждан. Государство должно устанавливать соразмерные наказания за каждое из преступлений, объективно относиться к каждому конкретному случаю. Уголовная ответственность за использование чужого доверия или лжи, с целью завладения средствами, привязанными к платежной карте, посредством ее использования предусматривается статьями 159.3 УК РФ (мошенничество с использованием платежных карт) и 159.6 УК РФ (мошенничество в сфере компьютерной информации) и зависит от числа злоумышленников, их должностного положения и размера причиненного ущерба. Таким образом, мы сможем в какой-то мере минимизировать преступления в сфере компьютерной информации.

Список литературы

1. Александрова И.А. К вопросу о правовой форме уголовного преследования мошенников / И.А. Александрова, А.С. Александров // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2012. – №4 (20). – С. 50.
2. Мошенничество в платежной сфере [Электронный ресурс]: бизнес-энциклопедия/ Л. Лямин [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: ЦИПСИР, 2016.— 352 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/41953.html>.— ЭБС «IPRbooks»
3. Шаньгин В.Ф. Защита компьютерной информации. Эффективные методы и средства [Электронный ресурс]/ Шаньгин В.Ф.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Профобразование, 2017.— 544 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/63592.html>.— ЭБС «IPRbooks»
4. Намсараев И.А. Кредитные карты и перспективы их использования населением / И.А. Намсараев, Г.А. Шаламов // Вестник Иркутского государственного технического университета. – 2014. – №8.
5. Уголовный кодекс Российской Федерации.- Москва: Проспект, 2017-272 с.

© Новодворский Э.А., Симанович Л. Н., 2018

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ НАУК

УДК 314.7

СООТНОШЕНИЕ МНОГОНАЦИОНАЛЬНОГО РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА И МИГРАЦИОННЫХ ПОТОКОВ В РОССИИ

РАХМАНОВА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА

Студентка

ФГБПОУ «Колледж Министерства иностранных дел Российской Федерации»

Аннотация: В статье рассматривается проблема соотношения поликультурного российского общества с активной внешней миграцией в Российскую Федерацию. Указываются возможные противоречия и пути их решения, анализируется исторический опыт. Отмечается явление незаконной миграции и причины ее возникновения

Ключевые слова: миграция, мигранты, межнациональные отношения, интеграция, инкультурация, мультикультурализм

INTERRELATION OF MULTINATIONAL RUSSIAN SOCIETY AND MIGRATION FLOWS IN RUSSIA

Rahmanova Ekaterina Aleksandrovna

Abstract: the article reviews with the problem of correlation multicultural Russian society with active external migration to the Russian Federation. Possible contradictions and possible solutions are specified, historical experience is analyzed. The phenomenon of illegal migration and its causes are noted

Keywords: migration, migrants, interethnic relations, integration, inculturation, multiculturalism.

На текущий момент Российская Федерация является многонациональным государством. Это указано в ст.3 Конституции РФ, так и подтверждается статистическими данными - согласно Всероссийской переписи населения, проведенной в 2010 году, в России проживало более 190 народов. Несмотря на явное преобладание русского населения, представленного 77,71%, широко так же представлены татары – 3,72%, украинцы – 1,35% и другие. Помимо этого, наблюдаются регионы с преобладающим не русским населением, к которым можно отнести Чечню, Дагестан, Бурятию и другие.

Вместе с тем, отмечаются значительные миграционные потоки в Российскую Федерацию, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья. Так, согласно сводке основных показателей деятельности по миграционной ситуации в Российской Федерации, представленной на сайте МВД России, в 2017 году поступило приблизительно 6 млн. заявок на получение ПМЖ в России от иностранных граждан. Значительная часть исследователей указывает, что данный процесс связан с глобальными социально-экономическими изменениями в современном обществе. Так, И.А.Юрасов и О.А.Лузгина, отмечают, что «Динамика социальных процессов в России за последние пятнадцать лет позволяет сделать выводы о существенном изменении социально-трудовых отношений в стране. Масштабный кадровый кризис начала XXI в., социально-экономический, социально-политический кризисы конца XX в. потребовали от человека значительной трансформации трудового поведения» [1, с.74]. Несомненно, данный факт может, является одним из источников активной трудовой миграции в Россию, так как в обществе сохраняются культурно-экономические связи после распада СССР, помимо этого, Россия является экономи-

ческим центром, представляющим значительные возможности трудовой и предпринимательской деятельности.

Вместе с тем, часть исследователей отмечает тот факт, что, несмотря на активный миграционный поток в Россию, находящийся в рамках правового поля, значительная часть людей прибывает нелегально, данное явление приобрело устоявшийся термин нелегальной миграции или незаконной миграции. В.Г.Громов отмечает следующие причины данного явления: 1) кризис промышленности 1990-х годов; 2) неблагоприятная ситуация в сельском хозяйстве и активный отток рабочей силы из данной сферы; 3) значительная криминализация экономики; 4) политическая нестабильность в стране, особенно на уровне региональной политики; 5) неопределенность задач и функций правоохранительной системы [2, с.36-38]. Стоит, однако, отметить, что данные причины характерны более для 1990-х годов нашего государства, однако, социальный процесс отчасти сохранился и в контексте современности. В связи с чем, М.В.Волокитина отмечает, что «Анализ миграционных процессов в Российской Федерации за последние десятилетие показывает, что проблемы с внешней незаконной миграцией продолжают оставаться острыми. Неурегулированное положение в области миграции может быть связано с такими моментами как отъезд, транзит, въезд и возвращение, при этом нарушения законности могут совершаться как самими мигрантами, так и в отношении них» [3, с.38]. Таким образом, признается неоднозначность миграционных процессов в Российской Федерации и совмещение, как легальной, так и нелегальной миграции.

В связи с тем, что Российская Федерация является полиэтничным государством, остро встает вопрос о межнациональных отношениях в государстве, при активной миграции населения из пределов Российской Федерации. У исследователей нет однозначного ответа на этот вопрос, поскольку в государстве не наблюдается единой социально-экономической структуры и существенные отличия наблюдаются не только на устоявшемся региональном факторе или контексте город-деревня, но и значительно зависят непосредственно от рассматриваемого региона и его этнического компонента. В частности, П.Т.Алиева указывает, что трудовая миграция «из вне» неблагоприятно сказывается на межрегиональной миграции внутри Российской Федерации и пишет, что «необходимо стимулировать рост внутрирегиональной мобильности жителей республики и развитие межрегиональных миграций, организованный набор для заполнения вакансий в других регионах, подготовку специалистов по договорам для других регионов, а также проведение мероприятий по закреплению квалифицированных трудовых мигрантов, что может качественно пополнить трудовые ресурсы региона» [4, с.118]. Несомненно, что от решения данного вопроса частично зависит общий уровень социальной напряженности в том или ином регионе.

С другой стороны, неоднократно отмечалось, что трудовая миграция в целом благоприятно сказывается на экономическом потенциале государства и восполняет необходимые кадровые бреши в тех или иных отраслях экономики. Например, С.В.Рязанцев пишет, что «трудовая миграция вносит значительный вклад в экономику Российской Федерации. Этот вклад может быть еще большим, если удастся сделать недокументированную часть трудовых мигрантов документированной» [5, с.20], с чем трудно не согласиться. Это вызвано тем, что миграционный поток в России зачастую имеет только односторонний порядок. Так, на первой стадии человек рассматривает переезд из сельской местности или небольшого города в областной центр. На второй стадии, человек будет рассматривать, как возможный вариант переезд в крупный мегаполис, такие, как Москва или Санкт-Петербург (в последнее время, отмечают так же Казань, Новосибирск и Екатеринбург). В связи с чем, регионы, которые население покидает, начинают испытывать дефицит рабочей силы. Однако, отмечается необходимость законодательного регулирования данного процесса и указываются на определенные проблемы в данном вопросе.

Анализируя миграционные потоки в Россию, и признавая их экономическую значимость, остается важным вопрос этнической интеграции прибывающих мигрантов в российское общество. Данный вопрос отмечен Д.М.Адрахмановым и И.А.Шакировым, которые указывают, что «Современные мигранты в развитых странах зачастую не только не выказывают желания принимать ценности страны проживания, но и нередко противопоставляют их своим культурным и социальным особенностям, что приводит к возникновению «параллельных» сообществ» [6, с.170]. Вопрос становится, приобретает особое зна-

чение в контексте того факта, что Россия изначально является полиэтническим государством, с активными формами различных проявлений межнациональных отношений непосредственно между народами населяющими Российскую Федерацию. В связи с этим Д.М.Адрахманов и И.А.Шакиров представляют три возможных варианта развития интеграции инокультурных мигрантов в российское общество: оптимистический, промежуточный и пессимистический [6, с.174]. Отмечается, что успешная интеграция мигрантов в обществе, является одной из приоритетных социальных задач государства. Так, согласно А.Н.Мирошнику «Сегодня она становится весьма востребованной кросс-культурной стратегией адаптации мигрантов в поликультурных пространствах России и Европы, успешная реализация которой существенно повысит интеграционный потенциал принимающего социума, оптимизирует практики взаимодействия принимающего населения и властей с мигрантами» [7, с.12], что в итоге приводит к формированию общества построенного на основе единых ценностей и принципах мультикультурализма.

Таким образом, установлено, что в России наблюдается активные процессы миграционных потоков. Несмотря на то, что государство является изначально мультикультурным, показатели миграции из других стран остаются значительными, при отсутствии ярко выраженных межнациональных конфликтов. Внешняя миграция является важным элементом укрепления экономики государства, однако имеется необходимость в упорядочивании потока нелегальной миграции и вывода ее правовое поле. Вместе с тем, сохраняется потребность в успешной культурной и социальной интеграции мигрантов, что позволит им быть полноценной частью российского общества.

Список литературы

1. Юрасов И.А., Лузгина О.А. Структура трудовой миграции в регионах России // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. – 2012. - №4. – С.74-78.
2. Громов В. Г. Факторы, влияющие на миграцию в России // Современное право. - 2004. - № 12. – С.35-40.
3. Волокитина М.В. Незаконная миграция в России: причины и сущность явления // Мониторинг правоприменения. - №1. – С.35-38.
4. Алиева П.Т. Влияние миграции на трудовой потенциал молодежи региона // Современные исследования социальных проблем – 2012. - №12. – С.112-119.
5. Рязанцев С.В. Вклад трудовой миграции в экономику России: методы оценки и результаты // Гуманитарные науки. Вестник Финансового университета. – 2016. - №2. – С.17-28.
6. Абдрахманов Д.М., Шакиров И.А., Демичев И.В. Интеграция инокультурных мигрантов в современное российское общество // Вестник Пермского университета. Философия. Психология. Социология – 2013. - №.2. – С.170-174.
7. Мирошник А.Н. Инкультурация как инструмент адаптации этнических мигрантов в условиях глобализации // Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Общественные науки. – 2014. - №4. – С.9-13.

УДК 65.011.46

СОЦИОЛОГИЯ УПРАВЛЕНИЯ: РОЛЬ РУКОВОДИТЕЛЯ В ПРОЦЕССЕ УПРАВЛЕНИЯ

САЛИМГАРАЕВА АЛЬБИНА РИШАТОВНА

Студент

К(П)ФУ «Казанский (Приволжский) Федеральный университет»

Аннотация: в данной статье рассматриваются теории к процессу управления. На основе представленных теорий выявляются важнейшие факторы для эффективного руководства предприятием. В качестве примера в статье рассмотрены теории учёных из основной школы менеджмента.

Ключевые слова: управление, руководитель, эффективность, персонал, организация, предприятие, теория управления, потребности, факторы

SOCIOLOGY OF MANAGEMENT: MANAGER'S ROLE IN WORKING PROCESS

Salimgaraeva Albina Rishatovna

Abstract: this article presents theories of management. Using the data of presented theories, the most important factors can be shown for running with business successfully. This article is full with examples of theories of fundamental management schools.

Key words: management, manager, efficiency, staff, enterprise, business, theory of management, needs, factors.

Любая организация, предприятие и даже маленькая фирма(ИП) не может функционировать без механизмов управления, без руководителя и без определенной системы разделения труда. Это необходимо, в первую очередь, для эффективности самого предприятия, для успешного ведения бизнеса руководителем, а также для удовлетворенности самих работников. В данной статье мы рассмотрим основные теории к управлению организацией, которые были выдвинуты известными теоретиками, и, которые являются актуальными и по сей день.

В социологической науке роли управления людьми уделяется немалое внимание, многие учёные раскрывают суть социологии управления посредством выдвижения теорий и гипотез, тем самым раскрывая больше возможностей для современных предпринимателей, как например, изучение основ руководства предприятием.

Как утверждает гурю менеджмента Ицхак Адизес, не существует понятия «идеальный руководитель»; место несуществующего "идеального руководителя" должна занять взаимодополняющая команда менеджеров, каждый член которой умеет выполнять одну из ролей в совершенстве, а остальными владеет на приемлемом уровне. При этом важно, чтобы в команде не было руководителей, которые концентрируются только на одной роли, полностью забывая про остальные. Такие перекосы делают менеджмент неэффективным и ставят под угрозу судьбу организации.[1,с.28]

Актуальность изучения социологии управления обусловлено нарастающей тенденцией закрытия предприятий из-за неэффективного управления организацией в современном мире.

Целью данной статьи является изучение теорий и гипотез, выдвигаемых известными учёными, чтобы понять, как лучше управлять компанией, что для этого нужно и каких ошибок стоит избежать.

Рассмотрим следующие теории к процессу управления в организации:

Родоначальником научного менеджмента является Фредерик Тейлор со своей теорией рационализации, по которой руководитель должен был направлять сотрудника, обеспечивать его необходимым инструментарием для его развития и роста в трудовой деятельности. Согласно его концепции «достигающего рабочего», работнику необходимо поручать такие задания, которые требуют максимум его усилий и при этом наносят минимальный вред его здоровью. После того, как работник справляется с этим заданием, то ему поручают новое задание, более сложное, которое способствует его повышению по карьерной лестнице, и так до тех пор, пока работник не достигнет потолка своих возможностей.

Таким образом, Ф. Тейлор видит социологию управления в рациональном использовании человеческих ресурсов руководителем организации, то есть правильная расстановка человеческих сил и возможностей руководителем и является основой в управлении организацией.

Французский теоретик и практик менеджмента Анри Файоль выделял 14 принципов управления: разделение труда, власть, дисциплина, единство командования, единство руководства, подчинение индивидуальных интересов общим целям, вознаграждение, иерархия, централизация, порядок, равенство, стабильность персонала, инициатива, корпоративный дух.

По мнению А. Файоля, систематическое соблюдение данных принципов в управлении предприятием является ключом к успеху в развитии организации (А. Файоль не верил в то, что искусство управлять – это врожденный талант, он считал, что этому можно только научиться и любое предприятие можно усовершенствовать, развить с помощью искусно обученных менеджеров, которые строго следуют этим 14 принципам управления).

Элтон Мэйо, основатель школы «человеческих отношений», провёл Хотторнский эксперимент (ряд социально-психологических экспериментов на одной из Американских фабрик, которые длились на протяжении 5 лет). В ходе данного эксперимента ученые с Гарвардского университета во главе с Э. Мэйо выявили и доказали, что на производительность труда влияют не только технико-экономические факторы, но и социально-психологические: координационный и детализированный контроль, строгое соблюдение дисциплины, величина индивидуального вознаграждения, узкая специализацией задач, авторитарный метод управления, правильный подбор кадров и орудий труда.

Отсюда следует, что в управлении важно не столько следование строго трудовым правилам и трудовой этике, сколько учёт особенностей и индивидуализация сотрудников (что является очень важным фактором в управлении организацией в наши дни).

По А. Маслоу, всем известная, пирамида построения человеческих потребностей, по которой существует 5 уровней или групп мотивов поведения в зависимости от доминирующих в тот или иной момент потребностей.

1. Физиологические и сексуальные потребности - это потребность в воспроизводстве рода, дыхании, физических движениях, пище, одежде, жилище и т.д.

2. Экзистенциальные потребности - это потребности в безопасности своего существования, уверенность в завтрашнем дне, стабильность условий жизнедеятельности, потребности в определенном постоянстве и регулярности окружающего человека социума, а в сфере труда - в гарантированной занятости, страховании от несчастных случаев и т.д.

3. Социальные потребности - это потребности в социальных связях, общении, идентификации себя с другими, участия в совместной трудовой деятельности.

4. Потребности в самоуважении, престижные - это признание достоинства, потребности в служебном росте, статусе, престиже, признании и высокой оценке.

5. Личностные, духовные потребности - это потребности в самоактуализации, самовыражении через творчество.

Согласно принципу в теории потребностей А. Маслоу, потребности каждого уровня становятся значимыми для индивида только тогда, когда он удовлетворяет потребности предыдущие. Все потребности проходят свой цикл, то есть повторяются, в зависимости от роста, движения индивида. [2, с.20]

Еще одна теория, которую выявил американский психолог Фредерик Герцберг – двухфакторная теория мотивация, в основу которой он заложил мотивационные и гигиенические факторы.

Мотивационные факторы связаны с деятельностью индивида – признание его заслуг, достиже-

ние им успеха, продвижение по карьерной лестнице и т.д. Такие факторы мотивируют сотрудников к дальнейшей работе с ещё более эффективной отдачей и стремлением, но также было выявлено, что отсутствие этих факторов не всегда выявляет у сотрудников неудовлетворенность своей работой.

Гигиенические факторы связаны с внешними источниками в процессе деятельности индивида – политика компании, технический надзор, отношение с руководителями, отношения с коллегами, безопасность труда, условия труда и т.д. Однако при наличии благоприятных "гигиенических" факторов возникает лишь нейтральное состояние, но не повышение удовлетворенности работой.

Теория стилей руководства Дугласа Макгрегора предполагает два направления в поведении работников в соответствии с типом управления в организации – теория X и теория Y.

"Теория X" описывает черты авторитарного стиля руководства: жесткий контроль, принуждение к труду, негативные санкции, акцент на материальных стимулах.

"Теория Y" характеризует демократический стиль руководства: широкое использование творческих способностей подчиненных, гибкий контроль, отсутствие принуждения, самоконтроль, стремление к ответственности, моральные стимулы, заинтересованность в труде, участие в управлении.

Д. Макгрегор выделил два противоположных направления в социологии управления, в которых он видит успешное функционирование организации в соответствии с выбранным типом управления. [3,с.38]

Таким образом, можно смело утверждать, что для того, чтобы стать успешным руководителем, необходимо для этого учиться (то есть это не может быть врожденным талантом по Анри Файолю); необходимо учитывать особенности и возможности каждого своего сотрудника, дабы не нанести вред его физическому и моральному здоровью (на основании Хотторнского эксперимента Элтона Мэйо); необходимо обеспечить своих сотрудников пригодными для работы условиями труда, обеспечить им максимально возможную безопасность во время трудовой деятельности и суметь мотивировать своих сотрудников посредством материальных и нематериальных факторов (по двухфакторной модели Фредерика Герцберга); и, возможно, является основным и собирающим в управлении теория Ф. Тейлора – теория рационализации, когда руководитель рационально подходит к управлению организацией, не превышая должностных полномочий и не злоупотребляя своим положением.

Список литературы

1. Адизес И. Стили менеджмента эффективные и неэффективные – 2018 – С. 28
2. Маслоу А. Мотивация и личность – 1954 – С. 19-45
3. Мескон М., Альберт М., Хедури Ф. Основы менеджмента – 1992 – С. 38.

УДК 351: 338.32

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНТЕРЕС В НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ

СЕЛИВЕРСТОВА НАДЕЖДА ИГОРЕВНА

к.с.н., доцент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В статье обращено внимание на стратегически важное для государства направление, которое становится ресурсом для экономического, технологического, а также социокультурного развития. Исследованы особенность государственного участия в этом развитии и природа его интереса.

Ключевые слова: интерес, инновации, технологическое развитие, роль государства

THE STATE INTEREST IN THE SCIENCE AND TECHNOLOGY

Seliverstova Nadezhda Igorevna

Abstract: This issue is deal with in the important strategy direction for the state, which becomes as a source for economical, technology, social and cultural development. The government involvement particular in that development and the nature of it interest are explored.

Интересы государства в научно-технологическом развитии обусловлены открытостью данного института для внешних и внутренних воздействий в современных условиях. данная открытость становится результатом функционирования политического режима, а также усиления глобализационных процессов во всех сферах государственного присутствия (политической, правовой, экономической, социокультурной, экологической).

Поощрение государством внешней активности хозяйствующих субъектов и территориальных образований приводит к расширению сети их взаимодействий, то есть способствует развитию конкуренции в рамках формирования единого экономического (конституционный принцип), политического и социокультурного пространства. Причем данная конкуренция имеет внутrigосударственное и международное значение.

Следовательно, возрастает значение конкурентных преимуществ, которые чаще всего появляются в результате инновационной деятельности. Так, на это обращают внимание А.Н. Николаева и А.Е. Яковлев, характеризуя инновации как основу обеспечения конкурентоспособности на различных иерархических уровнях хозяйственной системы. Обозначенные конкурентные преимущества могут иметь различную природу, но наиболее значимыми признаются технические и технологические, в контексте недостаточного развития производственной сферы.

На практике, этот приоритет в инновациях приобретает конкретные формы, например, при государственной поддержке предпринимательства в России. Кроме того, в 2017 г. на V Международном форуме технологического развития «ТЕХНОПРОМ-2017» было отмечено, что необходимо рассматривать научно-технологическое развитие как основной фактор развития государства.

Итак, технологическое развитие страны реализуется как ответ на «вызовы» международного общества и направлено на повышение ее конкурентоспособности. Эксперты обращают внимание на активное использование фундаментальной науки как условия научно-технологического развития. Стратегия научно-технологического развития России содержит акцент на взаимосвязи технологий и уровня

жизни населения.

Ряд исследователей говорит о ведущей роли государства в научно-технологическом развитии России, ввиду ряда особенностей современного инновационного рынка. Так, например, А.А. Никонова отмечает, что «только государство может быть агентом, иницирующим технико-технологическое обновление экономики и создание интеллектуального базиса устойчивости системы» [1, с. 43]. Полагаем, что этот статус – результат воздействия объективных и субъективных факторов.

Обратим внимание на субъективный фактор, связанный с менталитетом россиян. Его особенность состоит в отведении особой роли государственным структурам в решении стратегических и повседневных задач по организации жизнедеятельности. Такая позиция возникла вследствие историко-культурной обусловленности примата государственной власти в российской практике управления страной.

Кроме ценностных установок немаловажен и фактор рассредоточения, а вернее, сосредоточения ресурсов в руках государства. Несмотря на рыночную структуру хозяйства, и формально небольшое количество предприятий государственной формы собственности (по данным Росстата на 2016 год – порядка 2,3 %), у государства есть значительные рычаги по государственному регулированию экономики. Более того, [2] «...роль государственных и квазигосударственных институтов – госкомпаний, госкорпораций, институтов развития – увеличивается...» и государственные структуры контролируют 70% российской экономики.

Исходя из вышеизложенного, именно государство обладает наибольшими возможностями для управления научно-технологическим развитием. Соответственно, не столько ресурсное обеспечение, сколько возможности стимулирования данного развития – это преимущество государственного аппарата.

Возвращаясь к теме статьи, отметим, что интерес – устойчивая потребность в осуществлении определенных действий. Причем потребность в научно-технологическом развитии, как ранее отмечено, становится формализованной государственной потребностью. Полагаем, что это потребность высшего порядка, согласно содержательным теориям мотивации, которая, формируясь на уровне отдельных хозяйствующих субъектов, требует интегральной оценки.

Итак, хозяйствующие субъекты транслируют свои интересы в окружающую среду путем инвестирования средств в технико-технологическое и инновационное развитие. Отметим, что структура данных инноваций и их объемы опосредованы общими тенденциями развития национальной экономики и региональных рынков. Так, по данным Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» динамика технологических инноваций демонстрировала тенденцию роста, ее структура представлена на рисунке 1.

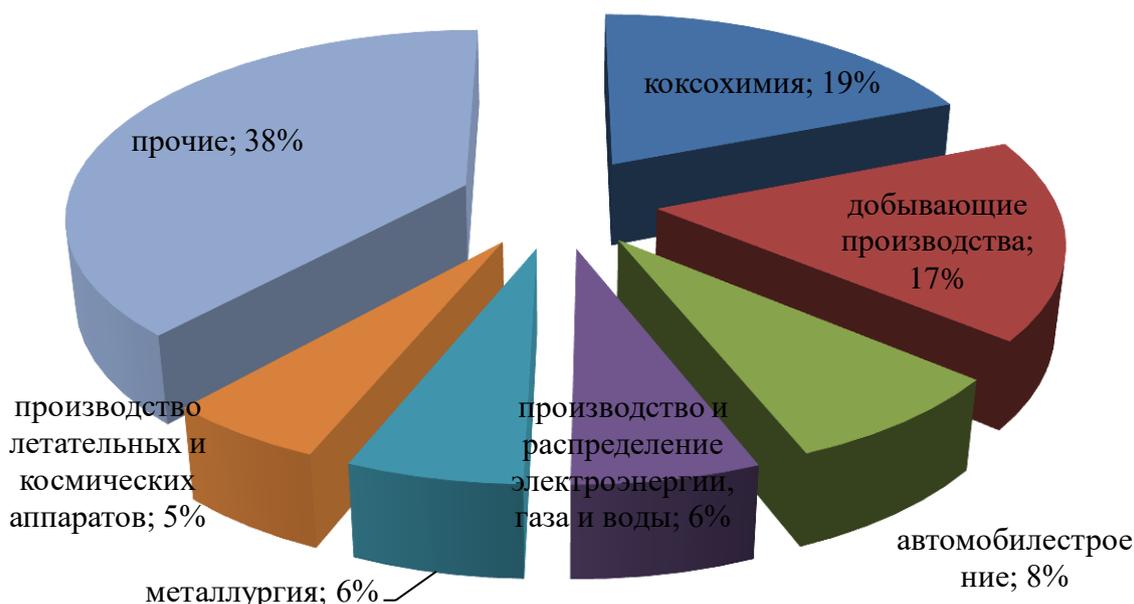


Рис. 1. Структура технологических инноваций в российской экономике на 2015 год [3]

Несмотря на представленные показатели, подтверждающие наличие инновационной активности в России, в сравнении с другими странами и даже с практикой Советского Союза, они незначительны, что показано в таблице 1 [4].

Таблица 1

Сравнительные показатели ежегодно выдаваемых патентов

Страна	Количество патентов за год, ед.
Китай	1млн. 300 тыс.
США	500 тыс.
СССР	300 тыс.
Россия	29 тыс.

Полагаем, что формируемые государством инструменты и инфраструктура инновационного и научно-технологического развития, на данный момент не отвечают потребностям субъектов этого развития – его непосредственным исполнителям. Несмотря на это, наличие государственного интереса в данном контексте очевидно. Причиной недостаточной эффективности этих процессов, полагаем, является конфликт между так называемыми «естественным» и «искусственным» государственными интересами в научно-технологическом развитии (НТР), которые иллюстрирует рисунок 2.

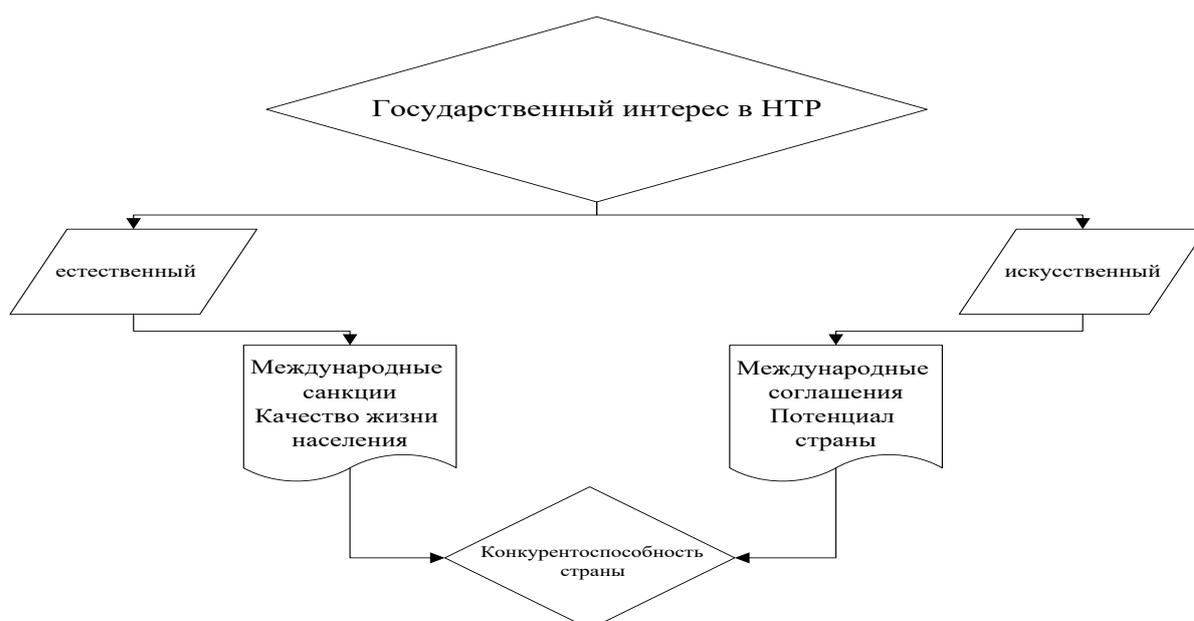


Рис. 2. Государственный интерес в НТР

Таким образом, несмотря на некоторое несовпадение в структуре государственного интереса в НТР, полагаем, что есть возможность согласования в его осуществлении, обусловленная содержанием правового регулирования. Необходимо поддерживать этот интерес силами всех потенциальных участников НТР при ведущей роли государственного аппарата.

Список литературы

1. Николаева А.Н., Яковлев А.Е. Инновации - основа конкурентоспособности и экономической безопасности предприятий // Креативная экономика. – 2013. – Том 7. – № 11. – С. 42-45.
2. Государство и госкомпании контролируют 70% российской экономики [Электронный ресурс] // Ведомости. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2016/09/29/658959-goskompanii-kontroliruyut-ekonomiki> (9.04.2018).

3. Затраты на технологические, маркетинговые и организационные инновации [Электронный ресурс] // Официальный сайт НИУ ВШЭ. – Режим доступа: <https://issek.hse.ru/news/197207412.html> (9.04.2018).

4. Стратегия разгрома [Электронный ресурс] // Сайт Брянского отделения Изборского клуба. – Режим доступа: <http://dynacon.ru/content/articles/9615/> (9.04.2018).

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО: ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ

Сборник статей

XII Международной научно-практической конференции

г. Пенза, 10 апреля 2018 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 15.04.2018.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 17,7

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

www.naukaip.ru

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях

Дата	Название конференции	Услуга	Шифр
5 мая	XV Международная научно-практическая конференция НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: СОХРАНЯЯ ПРОШЛОЕ, СОЗДАЁМ БУДУЩЕЕ	90 руб. за 1 стр.	МК-331
5 мая	XIII Международная научно-практическая конференция АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-332
7 мая	XV International scientific conference EUROPEAN RESEARCH	90 руб. за 1 стр.	МК-333
7 мая	XIV Международная научно-практическая конференция ИННОВАЦИОННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА	90 руб. за 1 стр.	МК-334
10 мая	II Международная научно-практическая конференция ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-335
10 мая	II Международная научно-практическая конференция ЭКОНОМИКА И СОВРЕМЕННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА	90 руб. за 1 стр.	МК-336
10 мая	II Международная научно-практическая конференция ПЕДАГОГИКА И СОВРЕМЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: ТРАДИЦИИ, ОПЫТ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-337
10 мая	Международная научно-практическая конференция ЧЕЛОВЕК И ЗАКОН: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-338
12 мая	IV Международная научно-практическая конференция РЕЗУЛЬТАТЫ СОВРЕМЕННЫХ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И РАЗРАБОТОК	90 руб. за 1 стр.	МК-339
15 мая	XII Международная научно-практическая конференция ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ И ПРИКЛАДНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-340
17 мая	Международная научно-практическая конференция ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ, НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-341
17 мая	IV Международная научно-практическая конференция НАУЧНАЯ ДИСКУССИЯ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-342
20 мая	II Международная научно-практическая конференция ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-343
20 мая	III Международная научно-практическая конференция ЭКОНОМИКА, БИЗНЕС, ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-344

www.naukaip.ru