



**ТРАДИЦИОННАЯ  
И ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА:  
ИСТОРИЯ,  
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ,  
ПЕРСПЕКТИВЫ**

**Сборник статей  
Международной научно - практической конференции  
1 июня 2016 г.**

**Часть 2**

Уфа  
НИЦ АЭТЕРНА  
2016

УДК 001.1  
ББК 60

Т 57

**ТРАДИЦИОННАЯ И ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА: ИСТОРИЯ, СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ:** сборник статей Международной научно - практической конференции (1 июня 2016 г., г. Уфа). В 4 ч. Ч.2 / - Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – 280 с.

ISBN 978-5-906869-64-7 ч.2

ISBN 978-5-906869-67-8

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно - практической конференции «ТРАДИЦИОННАЯ И ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА: ИСТОРИЯ, СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПЕРСПЕКТИВЫ», состоявшейся 1 июня 2016 г. в г. Уфа. В сборнике статей рассматриваются современные вопросы науки, образования и практики применения результатов научных исследований

Сборник предназначен для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, научных и педагогических работников, преподавателей, докторантов, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

При перепечатке материалов сборника статей Международной научно - практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

**Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке [elibrary.ru](http://elibrary.ru) и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 242 - 02 / 2014К от 7 февраля 2014 г.**

УДК 001.1  
ББК 60

ISBN 978-5-906869-64-7 ч.2

ISBN 978-5-906869-67-8

© ООО «АЭТЕРНА», 2016

© Коллектив авторов, 2016

**Ответственный редактор:**

**Сукиасян Асатур Альбертович**, кандидат экономических наук.  
Башкирский государственный университет, РЭУ им. Г.В. Плеханова

**В состав редакционной коллегии и организационного комитета входят:**

**Агафонов Юрий Алексеевич**, доктор медицинских наук, доцент  
Уральский государственный медицинский университет» Министерства  
здравоохранения РФ

**Алейникова Елена Владимировна**, профессор  
Запорожский институт государственного и муниципального управления

**Баишева Зилия Вагизовна**, доктор филологических наук, профессор  
Башкирский государственный университет

**Ванесян Ашот Саркисович**, доктор медицинских наук, профессор  
Башкирский государственный университет

**Васильев Федор Петрович**, доктор юридических наук, доцент,  
Академия управления МВД России

**Виневская Анна Вячеславовна**, кандидат педагогических наук, доцент  
ФГБОУ ВПО ТГПИ имени А.П. Чехова

**Вельчинская Елена Васильевна**, кандидат химических наук, доцент  
Национальный медицинский университет имени А.А. Богомольца

**Гетманская Елена Валентиновна**, доктор педагогических наук, доцент  
Московский педагогический государственный университет

**Грузинская Екатерина Игоревна**, кандидат юридических наук  
Кубанский государственный университет

**Закиров Мунавир Закиевич**, кандидат технических наук, профессор  
Институт менеджмента, экономики и инноваций

**Иванова Нионила Ивановна**, доктор сельскохозяйственных наук, профессор,  
Технологический центр по животноводству

**Калужина Светлана Анатольевна**, доктор химических наук, профессор  
Воронежский государственный университет

**Курманова Лилия Рашидовна**, доктор экономических наук, профессор  
Уфимский государственный авиационный технический университет

**Киркимбаева Жумагуль Слямбековна**, профессор  
Казахский Национальный Аграрный Университет

**Козырева Ольга Анатольевна**, кандидат педагогических наук, доцент  
Новокузнецкий филиал -  
институт «Кемеровский государственный университет»

**Конопацкова Ольга Михайловна**, доктор медицинских наук, профессор  
Саратовский государственный медицинский университет

**Маркова Надежда Григорьевна**, доктор педагогических наук, профессор  
Казанский государственный технический университет

**Мухамадеева Зинфира Фанисовна**, кандидат социологических наук, доцент  
РЭУ им. Г.В. Плеханова, Башкирский государственный университет

**Пономарева Лариса Николаевна**, кандидат экономических наук, доцент  
РЭУ им. Г.В. Плеханова, Башкирский государственный университет

**Почивалов Александр Владимирович**, доктор медицинских наук, профессор  
Воронежская государственная медицинская академия им. Н.Н. Бурденко

**Прошин Иван Александрович**, доктор технических наук, доцент  
Пензенский государственный технологический университет

**Симонович Николай Евгеньевич**, доктор психологических наук, профессор  
Института психологии им. Л.С. Выготского РГГУ

**Смирнов Павел Геннадьевич**, кандидат педагогических наук, профессор  
Тюменский государственный архитектурно - строительный университет

**Старцев Андрей Васильевич**, доктор технических наук, профессор  
Государственный аграрный университет Северного Зауралья

**Танаева Замфира Рафисовна**, доктор педагогических наук, доцент  
Южно - уральский государственный университет

**Venelin Terziev DSc., PhD,**  
University of Agribusiness and Regional Development - Plovdiv, Bulgaria

**Хромина Светлана Ивановна**, кандидат биологических наук, доцент  
Тюменский государственный архитектурно - строительный университет

**Шилкина Елена Леонидовна**, доктор социологических наук, профессор  
Институт сферы обслуживания и предпринимательства

**Шляхов Станислав Михайлович**, доктор физико - математических наук,  
профессор  
Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.

**Юрова Ксения Игоревна**, кандидат исторических наук, доцент  
Международный инновационный университет

**Юсупов Рахимьян Галимьянович**, доктор исторических наук, профессор  
Башкирский государственный университет

**Янгиров Азат Вазирович**, доктор экономических наук, профессор  
Башкирский государственный университет

## **ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ**

## ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК МЕТОД ИССЛЕДОВАНИЯ ЛОГИСТИКИ

На сегодняшний день имитационное моделирование применяется в самых различных областях человеческой деятельности: в промышленности, на транспорте, в экономике, в сферах информационной технологий и безопасности, в сферах общественных отношений, а также в решении логистических задач [1, с. 157].

Имитационное моделирование — это метод исследования, при котором изучаемая система заменяется моделью, с достаточной точностью описывающей реальную систему, с которой проводятся эксперименты с целью получения информации об этой системе. Согласно Р.Шеннону: «Разработка и применение имитационных моделей в большей степени искусство, чем наука. Следовательно, успех или неудача в большей степени зависит не от метода, а от того, как он применяется».

Основные методы, применяемые для решения научных и практических задач в области логистики. К основным методом относятся следующие: методы системного анализа; методы теории исследования операций; кибернетический метод; метод прогнозирования; метод экспертных оценок; методы моделирования [1, с. 25].

Применение этих методов позволяет прогнозировать материальные потоки, создавать интегрированные системы управления и контроля, разрабатывать системы логистического обслуживания, оптимизировать запасы, все логистические задачи решаются этими методами. Наиболее часто в логистике применяется имитационное моделирование.

Основные условия, при которых рекомендуется применять имитационное моделирование:

- не существует законченной постановки данной задачи, либо еще не разработаны аналитические методы решения сформулированной математической модели;
- аналитические модели имеются, но процедурой столь сложны и трудоемки, что имитационное моделирование дает более простой способ решения задач;
- аналитические решения существуют, но их реализация не возможно вследствие недостаточной математической подготовки персонала [2].

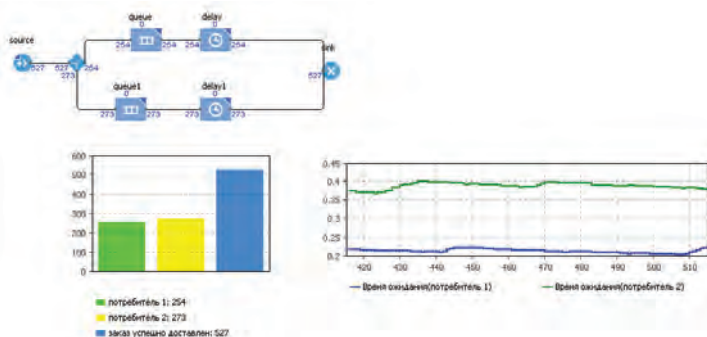


Рисунок 1 – Преимущества и недостатки имитационного моделирования

Применение метода имитационного моделирования рассмотрим на примере перевозки товара от поставщика к потребителям 1 и 2, как показана на рисунке 2. Допустим, что необходимо определить количество доставленных

товаров потребителям, которые требуют доставку товара в определенное время с минимальными затратами, в определенное место.

Преимущества	Недостатки
Данным методом можно решать более сложные задачи	Исследование с помощью данного метода обходится дорого
Данные модели позволяют достаточно просто учитывать случайные воздействия и другие факторы, которые создают трудности при аналитическом исследовании	Необходим высококвалифицированный специалист-программист
Воспроизводится процесс функционирования системы во времени	Необходимо большое количество машинного времени
Сохраняется логическая структура	Модели разрабатываются для конкретных условий и не могут применяться для других похожих моделей

Рисунок 2 – Имитационная модель перевозки товара потребителям

В настоящее время успешная деятельность практически во всех сферах невозможна без моделирования поведения и динамики развития процессов. Построенная имитационная модель позволяет автоматизировать процесс решения более сложных задач логистики, а также может использоваться в учебном процессе по дисциплинам «Компьютерное моделирование» и «Имитационное моделирование информационных систем» [2].

#### Список использованной литературы:

1. Хемди А. Таха. Глава 18. Имитационное моделирование // Введение в исследование операций = Operations Research: An Introduction. — 7 - е изд. — М.: «Вильямс», 2007. — С. 697 - 737.
2. Дауренбаева Н.А. Инструментальные программные средства поддержки принятия решений в логистике. / Сборник статей Международной научно - практической конференции Часть I.
3. Альмуратова К.Б., Дауренбаева Н.А., Методы вторичной обработки и распознавания изображений. // conference.kazntu.kz / volume.pdf

© К.Б.Альмуратова, Н.А.Дауренбаева, 2016

УДК 621.3

**Л.В. Артеева, Д.Р. Сахаутдинова**

студенты 4 курса факультета авионики, энергетики и инфокоммуникаций  
Уфимский государственный авиационный технический университет  
г.Уфа, Российская Федерация

### НЕИСПРАВНОСТИ МАГНИТНОЙ СИСТЕМЫ ЯВНОПОЛЮСНЫХ СИНХРОННЫХ МАШИН

Синхронные генераторы являются главными источниками выработки электрической энергии переменного тока. Применение синхронных генераторов в качестве источника

автономного энергопитания в настоящее время достаточно актуально. Дизельные генераторы для коттеджных поселков позволяют обрести независимость от центрального энергоснабжения и уверенность в надежности электропитания [1].

Надежность электромагнитной системы синхронных электрических машин в значительной степени зависит от симметрии магнитного поля и изоляции электрических обмоток.

Несимметрия магнитного поля в синхронных машинах, в свою очередь, является следствием дефектов обмоток возбуждения на роторе, а не несимметрии воздушного зазора, величина которого значительно больше, чем у асинхронных машин. Исключение составляют явнополусные машины с большим количеством полюсов, в которых имеют место колебания зазора от полюса к полюсу, а также крупные генераторы, не имеющие подшипниковых щитов, где подшипниковые опоры могут смещаться относительно оси статора.

Известно, что своевременное выявление неисправностей повышает надежность работы всей системы в целом. Наиболее опасными дефектами синхронных генераторов, которые могут вывести его из строя, являются дефекты магнитной системы:

- дефекты статора (обрывы, короткие замыкания в его обмотках и активном сердечнике),
- дефекты ротора (обрывы и замыкания в обмотке постоянного тока, дефекты крепления полюсов),
- изменение формы зазора между полюсами и статором (статический и вращающийся эксцентриситет) и т.д. [2].

В настоящее время наиболее актуальными методами выявления таких дефектов являются методы вибрационной диагностики, тепловые, методы анализа спектрального состава токов статора и электромагнитные методы.

Для оценки возможности диагностики синхронного генератора по внешнему магнитному полю в программном комплексе ANSYS были смоделированы следующие виды неисправностей синхронного генератора:

- 2 вида межфазных замыканий;
- межвитковое замыкание;
- изменение формы зазора.

Для того, чтобы определить, как будет изменяться напряженность магнитного поля при различных неисправностях сравним полученные значения с исправным генератором. На рис. 1 изображен гармонический состав напряженности внешнего магнитного поля (ВМП) исправного генератора. Уровень напряженности ВМП при частоте сети равна  $818 \text{ A/m}$ .

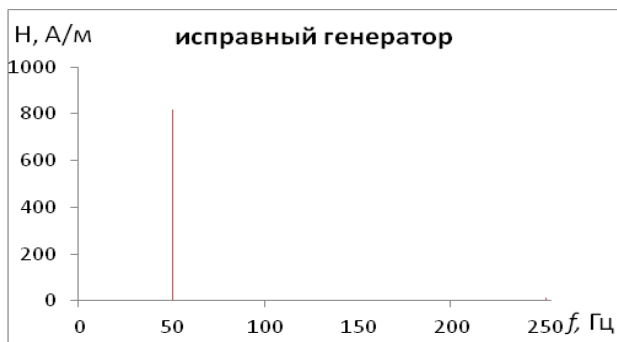


Рис. 3. Гармонический состав напряженности ВМП исправного генератора



На рис.2, 3 изображены гармонические составы напряженности ВМП при межфазном замыкании. В результате моделирования установлено, что данный дефект приводит к увеличению основной гармонике ВМП в 1,13 раз в первом случае, и в 1,36 раз во втором, появлению 3 гармоник, составляющей 32 % от основной, а также появление других высших гармоник с незначительным уровнем. При увеличении степени развития дефекта соответствующие напряженности увеличиваются.

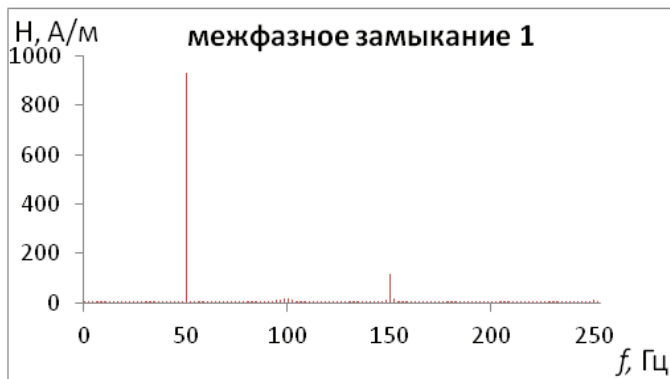


Рис. 2 Гармонический состав напряженности ВМП при межфазном замыкании 1

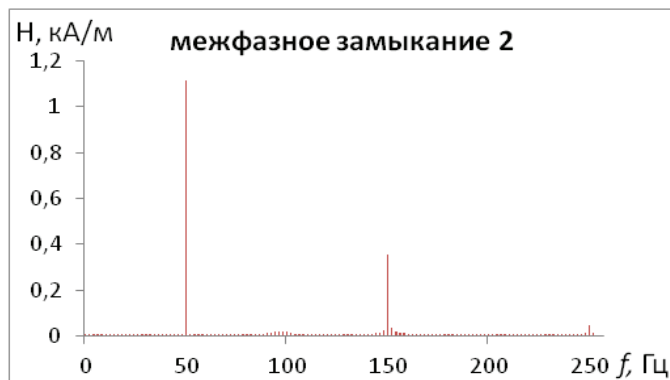


Рис.3 Гармонический состав напряженности ВМП при межфазном замыкании 2

Если сравнить полученные данные при моделировании межфазных замыканий, видно, что в первом случае амплитуда основной гармонике увеличилась в 1,19 раз, второй увеличилась в 1,16 раз, третьей – в 3,1 раза, четвертой – в 1,85 раза, пятой – в 3,3 раза.

На рис.4 показан гармонический состав напряженности ВМП при межвитковом замыкании. Данный дефект также приводит к увеличению основной гармонике ВМП в 1,15 раз, появлению 3 гармоник, составляющей 16 % от основной.

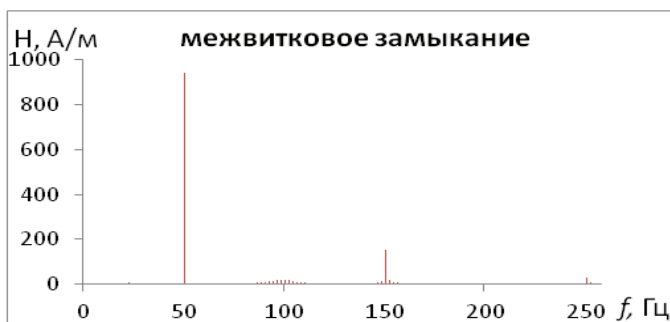


Рис. 4 Гармонический состав напряженности ВМП при межвитковом замыкании

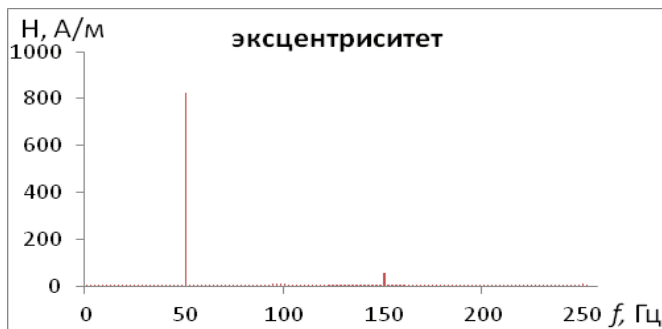


Рис.5 Гармонический состав напряженности ВМП  
наличии статического эксцентриситета ротора равного 0,3

При наличии статического эксцентриситета (рис.5) напряженность внешнего магнитного поля увеличивается, в его спектре можно наблюдать присутствие 3 гармоник, составляющей около 10 % от уровня основной гармоники.

В результате проведенных исследований установлено, что ВМП является весьма информативным показателем с точки зрения диагностики. По параметрам ВМП можно диагностировать неисправности магнитной системы синхронного генератора (в частности межфазные, межвитковые замыкания, эксцентриситет). Установлено, что неисправности магнитной системы приводят к изменению формы и амплитуды ВМП, а именно увеличению основной гармоники поля и появлению дополнительных нечетных гармоник, амплитуда которых зависит от степени развития дефекта.

#### Список использованной литературы

1. Дизель - генераторные установки (электростанции) / [Электронный ресурс] Точка доступа: [http://www.eti.su/articles/elektricheskie-mashini/elektricheskie-mashini\\_770.html](http://www.eti.su/articles/elektricheskie-mashini/elektricheskie-mashini_770.html) (дата обращения: 26.05.2016 г.)

2. Барков, А.В. Идентификация состояния механизмов с узлами вращения по результатам вибрационного мониторинга и контроля температуры [Электронный ресурс] / А.В. Барков, Н.А. Баркова, Д.В. Грищенко. – Санкт - Петербург: НОУ «Северо - западный учебный

центр», 2011. Режим доступа: <http://vibro-expert.ru/metodika-vibrodiagnostiki-mashin-prosteiesheie-sistemoie-monitoringa-na-osnove-vt-21.html> (дата обращения: 26.05.2016 г.)

© Л.В. Артеева, Д.Р. Сахаутинова, 2016

**УДК 697.7**

**Бараксина Я.Н.**

студентка группы ЭО - 13

Физико - технического института, СВФУ им. М.К. Аммосова

г. Якутск, РФ

E - mail: baraksina\_yana@mail.ru

## **ВАРИАНТЫ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЯ УДАЛЕННЫХ НАСЕЛЕННЫХ ПУНКТОВ**

Энергетика является неотъемлемой частью жизни любого человека. Современное общество уже давно не представляет комфортного проживания без электричества и теплофикации. Статистика показывает, что с ростом потребления энергии на одного жителя в год, качество жизни повышается. Уровень жизни также зависит и от эффективности использования энергии.

Россия – страна с огромной территорией, плотность населения которой крайне не равномерна. Энергообеспечение каждого населенного пункта и каждого жителя, безусловно, является труднейшей задачей. Далеко не все населенные пункты страны имеют централизованное электроснабжение.

В удаленных населенных пунктах электроснабжение ненадежно, полностью зависит от завоза топлива, требует высоких эксплуатационных затрат. Электроэнергия подается в дома только по несколько часов в день. Такая ситуация способствует ухудшению комфортности проживания, оттоку жителей в города, опустению целых деревень.

Техническая выполняемость электроснабжения объекта путем строительства линии электропередачи (ЛЭП) зависит от установленной мощности объекта и расстояния до пункта присоединения к централизованной электрической сети. Но для подавляющего большинства объектов, расположенных в районах с низкой плотностью населения и слабо развитой инфраструктурой, электрификация путем строительства ЛЭП трудновыполнима. Все эти факторы затрудняют подключение малых удаленных потребителей к централизованным электрическим сетям.

Во многих отдаленных поселках электроснабжение потребителей осуществляется автономными дизельными электростанциями (ДЭС). При этом большинство дизель - генераторов были установлены в 1960 - 1980 гг., и к настоящему времени утратили свою эффективность и технически устарели.

Расходы на закупку и доставку дизельного топлива для ДЭС, в ряде случаев, превышают 60 % затрат на всю выработанную ими электроэнергию и постоянно растут.

Большинство источников автономного электроснабжения является убыточным. Все эти отрицательные факторы вызывают необходимость пересмотреть политику электроснабжения этой категории потребителей, ориентируясь, в первую очередь, на снижение потребления привозного топлива. Одним из вариантов направления дальнейшего развития является использование установок малой генерации на природных возобновляемых источниках энергии (ВИЭ).

Потенциал таких источников зависит от существующих экономических условий, стоимости, наличия и качества запасов ископаемых ресурсов.

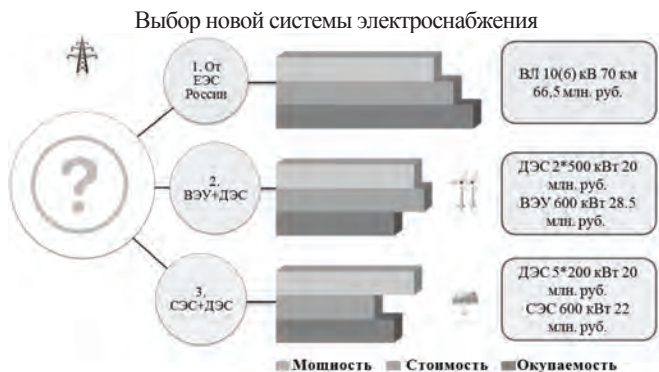
Схема внешнего электроснабжения определяется местоположением станции, воздушных или кабельных ЛЭП, характером и мощностью потребителей, требуемой степенью надежности.

В качестве возможных решений энергоснабжения, выбрано три варианта:

- 1) Централизованно - Присоединение к единой энергосистеме страны
- 2) Комбинированно - Ветроэлектрическая установка (ВЭС) + ДЭС
- 3) Комбинированно - Гибридная установка – Дизель - солнечная электростанция

Первый вариант уже проанализирован и назван весьма затратным и тяжело окупаемым.

Варианты с комбинированными источниками по стоимости реализации почти равноправны, но менее затратным способом получения энергии является гибридная дизель – солнечная станция. Она состоит из фотоэлектрической системы (тонкопленочные солнечные модули), дизельных генераторов и накопителей электроэнергии (аккумуляторы).



Приведенные примеры довольно условны, в связи с различиями многих показателей в каждом регионе страны.

Надежное и эффективное функционирование энергетики, бесперебойное качественное энергообеспечение потребителей – приоритетные задачи развития.

#### Список использованных ресурсов:

1. Сайт «О странах, городах, статистике населения и пр.»: <http://www.statdata.ru/russia>
2. Бобров А.В. - «Электроснабжение северных населенных пунктов на основе ветродизельных комплексов», 2010: <http://www.dissercat.com/content/elektrosnabzhenie-severnykh-naselennykh-punktov-na-osnove-vetrodizelnykh-kompleksov>
3. «Ваш солнечный дом» - <http://www.solarhome.ru/ru/index.htm>

© Я.Н. Бараксина, 2016

студент 3 курса факультета горных машин и электромеханических систем  
Иркутский национальный исследовательский технический университет

Г. Иркутск, Российская федерация

**Научный руководитель Болотнев А.Ю.**

к.т.н., доцент кафедры горных машин и электромеханических систем  
Иркутский национальный исследовательский технический университет

Г. Иркутск, Российская федерация

## СРЕДСТВА МАЛОЙ МЕХАНИЗАЦИИ ГОРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Основные производственные мощности горно - металлургической компании «Норильский никель» расположены на полуострове Таймыр. Производственная деятельность ГК «Норильский никель» осуществляется в сложнейших географических и климатических условиях. В Норильском промышленном районе (НПР) разрабатываются уникальные по мировым оценкам месторождения медно - никелевых руд, из которых извлекают 14 элементов таблицы Менделеева: медь, никель, кобальт, золото, серебро, платину, иридий, селен, палладий, родий, рутений, осмий, серу, теллур.

Для добычи руд подземным способом используют буровые проходческие машины Boomer. Бурение восстающих шпуров производят специальной машиной Robbins. Транспортируют ПИ погрузочно - доставочные машины (ПДМ) Scooptram ST 14, ST 10 и ST 8. ПДМ предназначена для выполнения высокоэффективной погрузки, откатки руды в подземных выработках.

Горные машины, как известно, работают в весьма тяжелых условиях, связанных с высокой динамичностью действующих нагрузок, ограниченностью габаритов, запыленностью, рудничной атмосферы, агрессивностью шахтных вод.

При эксплуатации техники в тяжелых условиях возникают отказы оборудования. Основные виды отказов ПДМ связаны с выходом из строя таких узлов, как ковш, стрела, двигатель, карданный вал, гидравлические шланги и т.д. Анализ разрушений показывает, что подавляющее большинство отказов связано с образованием трещин, как правило, вблизи концентраторов напряжений [1].

В данной работе автор проанализировал опыт эксплуатации ПДМ. У таких машин самоходные шасси выполнены с шарнирно - сочлененной рамой (рисунок 1).

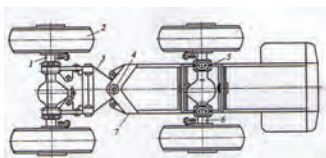


Рисунок 1. Компоновка двухосного шасси  
с шарнирно - сочлененными поворотными полу – рамами

В таких машинах обе полу - рамы (рисунок 1) выполнены (передняя – 3 и задняя – 7) с подвешенными унифицированными ведущими неповоротными мостами – 1 и – 6 с колесами – 2, соединены вертикальным шарниром – 4, обеспечивающим взаимный поворот рам в горизонтальной плоскости на угол до 40°. Передний мост жестко прикреплен к

передней, а задний – к задней полу - раме с помощью балансирующей подвески – 5, обеспечивающей взаимное качание полу - рам в вертикальной плоскости до  $12^\circ$ , что необходимо при движении машины по неровной поверхности [2]. В связи с этим, при эксплуатации ПДМ, неоднократно выходил из строя палец поворотного гидроцилиндра. На рисунок 2 показан общий вид ПДМ и схематичное расположение пальца. На рисунке 3 представлен выход пальца из проушины поворотного гидроцилиндра.



Рис. 2 Общий вид ПДМ



Рис. 3 Выход пальца из проушин

Одной из возможных причин выхода пальца являются контактные напряжения на сжатие. Зоны контакта продемонстрированы красным цветом на рисунке 4. Выход пальца происходит по причине образования контактных напряжений, возникающих в пальце. Негативное влияние которых приводит к отказу машины. Особенно опасна концентрация напряжений при действии нагрузок, периодически меняющихся во времени [3].

Для восстановления работоспособности машины были рассмотрены способы замены неисправных узлов на новые, либо их восстановление. Т.к. предприятие находится на п / о Таймыр, заказ и доставка новых деталей может занять достаточно длительное время. Это будет негативно отражаться на работе предприятия. Поэтому было принято решение о рассмотрении возможных способов восстановления проушин поворотных гидроцилиндров и пальцев.

Ремонт деталей и механизмов часто обходится дороже, чем изготовление новых. Поэтому в каждом конкретном случае судят о целесообразности и методе ремонта. Наибольший эффект достигается заменой изношенных деталей новыми запасными частями. При этом снижается время простоя машин из - за ремонта, снижается трудоемкость и повышается качество ремонта [4].

В ремонтной практике применяются следующие основные способы восстановления изношенных деталей (рисунок 4):

1. наплавка сварочным аппаратом;
2. расточка на токарном станке (рис. 5).

Типовой технологический процесс наплавки включает следующие операции: подбор присадочных материалов и методов наплавки, подготовку детали, наплавку, упрочнение и снятие напряжений, контроль качества. При выборе способа, технологии наплавки и присадочных материалов необходимо руководствоваться следующими требованиями: глубина проплавления должна быть наименьшей; дефекты наплавленного металла (поры, макро и микротрещины) исключаются; предпочтение следует отдавать наплавке постоянным током; наплавленный металл должен быть технологичным — поддаваться механической обработке без потери режущего инструмента. [5]

При восстановлении деталей ручную электродугую сварку применяют для заварки трещин, приварки обломанных частей и заплат на пробоины, заправки изношенных

отверстий, наращивания изношенных кулачков и зубьев, а также для устранения повреждений в деталях из алюминиевых сплавов, чугуна и стали.

Дуговая сварка в среде углекислого газа – один из наиболее эффективных процессов для устранения повреждений в тонколистовых стальных деталях. Она все больше вытесняет газовую и ручную электродуговую сварку при ремонте кабин, кузовов и ответственных металлоконструкций. Этот вид сварки отличается высокой производительностью, хорошим формированием сварного шва, легкостью ведения процесса во всех пространственных положениях, концентрацией теплоты в зоне сварки [6].

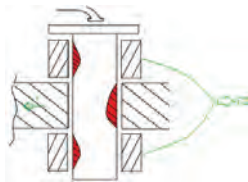


Рисунок 4. Зона контактных напряжений пальца

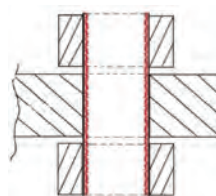


Рисунок 5. Восстановление пальца наплавкой

Для восстановления деталей и повышения их износостойкости применяют наплавку легированными сплавами (рисунок 5), обладающими высоким сопротивлением износу (повышение срока службы в 2 - 6 раз и более). При ремонте деталей часто применяют сормайт, литой твердый сплав, порошковый твердый сплав, а также электроды со специальной обмазкой, компоненты которой в процессе плавления, соединяясь с основным металлом и металлом электрода, образуют однородный износостойкий слой [7].

Для преждевременного выхода пальца рекомендуем использовать резьбовое соединение посредством сверления торца пальца в нижней части и нарезания метрической резьбы. Болт входит в отверстие соединяемых деталей и препятствует относительному сдвигу под действием поперечных сил, работая на срез (рисунок 6).

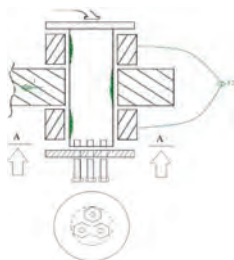


Рисунок 6 Фиксации пальца при помощи болтов

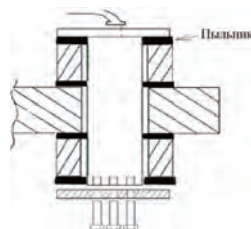


Рисунок 7 Посадка пыльника

При попадании грязи и пыли увеличиваются микрозазоры, а попадающая туда вода вызывает коррозию. Далее ржавчина уже вместе с пылью и грязью начинает действовать как суперabrasив, вызывающий полное разрушение узла, процесс, который без полного разбора и замены пыльника остановить уже невозможно.

Для предотвращения попадания пыли и грязи между пальцем и проушинами рекомендуется установить специальный пыльник, который показан на рисунке 7.

Исходя из всего выше изложенного, пришёл к выводу, что предлагаемые способы восстановления проушин поворотных гидроцилиндров и пальцев могут быть эффективными и надежными, что позволит увеличить работоспособность и долговечность машины. Все это способствует увеличению коэффициента полезного действия (КПД) машины и уменьшит время простоя в ремонте.

#### **Список используемой литературы**

1. Б.Т.Гельберг, Г.Д. Пекелис. Ремонт промышленного оборудования. Издание седьмое, переработанное и дополненное, 1977. – 384 с.
2. Герус Т.И. Машины и оборудование для природообустройства и водопользования (учебное) / Новосибирск: Новосиб. гос. акад. водного трансп. 2012. – с.
3. Д.Е.Махно, А.И. Шадрин, А.Н. Авдеев, А.П. Макаров. Хладноломкость и хладностойкость металлоконструкций горных машин в условиях Севера: монография. Иркутск: Изд - во ИрГТУ, 2010. 232 с..
4. Н.И.Днепров <http://lokomotiv.ru/podvizhnoy-sostav/spravochnik-tehnologa-po-remontuelektropodvizhnoy-sostava-5.html> 2001. 23 стр.

© В. И. Башелханов, 2016

**УДК 65.011.56**

**А.Г. Шумихин**  
Д.т.н., профессор ПНИПУ  
**А.Е. Буракова**  
Аспирант ПНИПУ  
Г. Пермь, Российская Федерация

### **ПОСТРОЕНИЕ КОМПЬЮТЕРНОГО ТРЕНАЖЕРНОГО КОМПЛЕКСА УСТАНОВКИ АТМОСФЕРНО - ВАКУУМНОЙ ТРУБЧАТКИ НА ОСНОВЕ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ**

Для развития нефтеперерабатывающего производства разрабатываются новые технологии, включающие в себя методы улучшения глубины переработки нефти, разделения на компоненты, способы очистки фракций. Как правило, внедрение данных нововведений приводит к усложнению технологических агрегатов и технологий переработки. В результате, нефтеперерабатывающие процессы, характеризующиеся большим количеством внутренних зависимостей между параметрами и их влиянием друг на друга, нагружаются новыми технологическими и параметрическими связями. Это приводит к усложнению поиска механизмов управления качеством технологического процесса.

Таким образом, на первый план выходит задача формализации рассматриваемой химико - технологической системы. Для установления зависимостей между входными и выходными параметрами необходимо применение математического аппарата, которое объективно отражает поведение и особенности моделируемого технологического объекта. Математическое моделирование развивается быстрыми шагами и в последнее время находит применение в различных отраслях науки. Появление компьютеров высокой вычислительной мощности подтолкнуло математическое моделирование к новому витку развития.



При разработке компьютерного тренажерного комплекса (КТК) для обучения операторов технологических установок Атмосферно - Вакуумной Трубчатки (АВТ) нефтеперерабатывающего предприятия было проведено исследование математических моделей в составе технологической платформы КТК. Для решения задач исследования поставим в соответствие технологической схеме установки АВТ топологическую модель (граф). Данный способ представления химико - технологической системы (ХТС) позволяет произвести формализацию и построить общую структурную модель технологической установки.

Тепловой потоковый граф (ТПГ) позволяет представить топологию технологического процесса в наглядном виде. Преимущество данного вида анализа заключается в упрощении установления соответствия между компонентами системы и количественными характеристиками состояния ХТС. На следующем шаге графическую модель объекта представим в виде системы балансовых уравнений (СБУ) элементов системы.

В соответствии построенному тепловому потоковому графу выполняется кодирование элементов с помощью матричных уравнений тепловых потоков.

Для каждой вершины ТПГ справедливо уравнение баланса расхода теплоты физических и фиктивных потоков для ТО, который отображается этой вершиной графа.

$$\sum_{j=1}^{n_i} m_j h_j + \sum_{l=1}^v Q_l^* - \sum_{i=1}^{n_e} m_i h_i - \sum_{e=1}^w Q_e^{**}, \quad (1)$$

или

$$\sum_{j=1}^{n_i} m_j \bar{C}_j t_j + \sum_{l=1}^v Q_l^* - \sum_{i=1}^{n_e} m_i \bar{C}_i t_i - \sum_{e=1}^w Q_e^{**}, \quad (2)$$

где  $j$  -  $i$  ( $i$  -  $i$ ) - входной (выходной) физический поток;  $m_j$  ( $m_i$ ) – общий массовый расход вещества [т / ч];  $h_i$  – удельная энтальпия [кДж / кг];  $C_j$  – средняя удельная теплоемкость;  $t_j$  – температура [°C];  $Q_l^*$  ( $Q_e^{**}$ ) – тепловой расход  $l$ -го ( $e$ -го) теплового фиктивного источника (стока) [кДж / час];  $j \equiv 1, n_x; i, n_y; l, v; i, w$ .

Каждый элемент матрицы, соответствующий определенному технологическому аппарату находит свое описание в уравнениях баланса массы и энергии, уравнениях кинетики химических реакций, фазовых переходов, переноса вещества и энергии, а также теоретических и эмпирических соотношениях между различными параметрами процесса и ограничениях на условия протекания процесса в зависимости от физической природы процессов, протекающих в технологической установке. Для моделирования технологических блоков, используется набор технологических операторов подстройки модели: Ректификационная колонна, Теплообменник, Насос, Материальные Потоки, Смеситель, Ветвитель, Клапан, Сепаратор.

Выявление математических зависимостей позволяет, применяя определенные алгоритмы расчета, получить отклики объекта моделирования на изменение входных и управляющих параметров, и возмущающих воздействий.

Математическое моделирование технологической установки позволяет:

- Провести оптимизацию структуры и состава аппаратов технологической установки путем декомпозиции исследуемого технологического режима;
- Выбрать оптимальные стратегии управления объектом для определенных условий эксплуатации;

- Вносить возмущающие воздействия на исследуемый объект и прогнозировать последствия.

Модель после подстройки коэффициентов нашла практическое применение в компьютерном тренажерном комплексе для обучения технологического персонала установки, реализованном на программной платформе UniSim Operations. Комплекс позволяет обучить персонал действиям при работе установки в нормальных, нештатных, предаварийных и аварийных ситуациях, а также производить стандартные процедуры: пуска, планового и аварийного останова.

Одно из важнейших требований, предъявляемых к КТК, - адекватность модели реальному технологическому процессу. Фрагменты мнемосхемы для сравнения значений параметров реального и модельного объектов, с указанными значениями технологических переменных, представлены на рисунке 1.

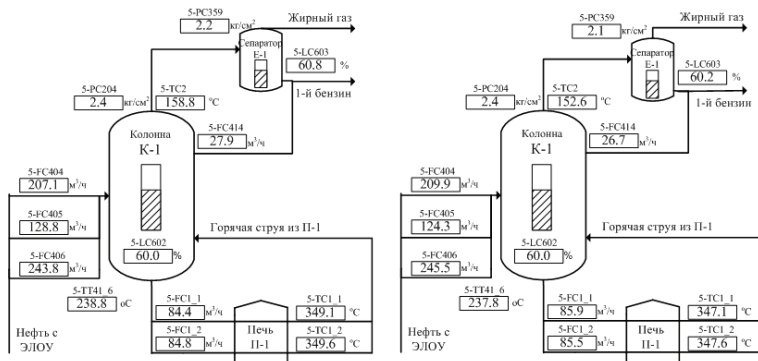


Рисунок 1. Сравнение параметров реального и моделируемого технологического режима, на примере колонны К – 1

Оценить степень соответствия модели реальному технологическому режиму, можно по значению относительной погрешности  $\delta$ :

$$\delta = \frac{X_{TP} - X_M}{X_{TP}} \cdot 100\%, \quad (3)$$

где  $X_{TP}$  – значение реального технологического режима,  $X_M$  – значение, полученное при моделировании.

В таблице 1 представлены результаты оценки степени соответствия параметров моделируемого технологического процесса измеряемым параметрам реального объекта.

Таблица 1  
Оценка соответствия реального и моделируемого технологического режима, на примере колонны К - 1

Позиция на мнемосхеме	$X_{TP}$	$X_M$	$\delta$
5 - FC404	207,1 м³ / ч	209,9 м³ / ч	- 1,35
5 - FC405	128,8 м³ / ч	124,3 м³ / ч	3,49

5 - FC406	243,8 м <sup>3</sup> / ч	245,5 м <sup>3</sup> / ч	<b>- 0,69</b>
5 - LC602	60 %	60 %	<b>0</b>
5 - TT41 _ 6	238,8 °C	237,8 °C	<b>0,41</b>
5 - TC41 _ 7	31,7 °C	33,2 °C	<b>- 4,73</b>
5 - PC204	2,4 кг / см <sup>2</sup>	2,4 кг / см <sup>2</sup>	<b>0</b>
5 - TC2	158,8 °C	152,6 °C	<b>3,90</b>
5 - FC414	27,9 м <sup>3</sup> / ч	26,7 м <sup>3</sup> / ч	<b>4,30</b>
5 - PC359	2,2 кг / см <sup>2</sup>	2,1 кг / см <sup>2</sup>	<b>4,54</b>
5 - LC603	60,8	60,2	<b>0,99</b>
5 - FC1 _ 1	84,4 м <sup>3</sup> / ч	85,9 м <sup>3</sup> / ч	<b>- 1,78</b>
5 - FC1 _ 2	84,8 м <sup>3</sup> / ч	85,5 м <sup>3</sup> / ч	<b>- 0,83</b>
5 - TC1 _ 1	349,1 °C	347,1 °C	<b>0,57</b>
5 - TC1 _ 2	349,6 °C	347,6 °C	<b>0,57</b>

Из таблицы 1 следует, что относительная погрешность для различных технологических параметров варьируется в диапазоне от 0 до 4,73 % . Это свидетельствует о точности соответствия модели реальному объекту.

При этом следует иметь в виду, что подстройка математической модели произведена для точки пространства переменных технологического процесса, то есть для одного технологического режима и варьирование входных воздействий в этом случае, возможно лишь в узком диапазоне с тем, чтобы настроенная модель осталась адекватной объекту. При переходе на новый технологический режим необходима подстройка модели тренажерного комплекса. Таким образом, при решении задач, например, прогнозирования при оптимизации технологического процесса процедура поиска приемлемых технологических режимов должна быть итерационной пошаговой с подстройкой на каждом шаге математических моделей КТК.

Оценка соответствия математической модели реальному технологическому объекту проводилась во всех проверенных динамических режимах и оценивалась сравнением с имеющимися графиками откликов реального объекта на возмущающие и управляющие воздействия. Для качественной оценки соответствия математической модели реальному технологическому объекту используется неформальный метод экспертных оценок. Одним из способов служит эксплуатация тренажера специалистами, ведущими реальный технологический процесс: начальники смен и старшие операторы установок первичной переработки нефти непосредственно участвующие в ведении технологического процесса на реальном объекте производства. КТК АВТ развернут в компьютерном классе для обучения технологического персонала и прошел оценку адекватности и правильности откликов модели на управляющие и возмущающие воздействия, вводимых специалистами. По их оценке моделируемые процессы на тренажере качественно практически не отличаются от аналогичных процессов на реальном оборудовании и во всех случаях укладываются в рамки разброса, который реально имеется на блоке - прототипе при проведении аналогичных операций повторно.

По результатам проведенных испытаний КТК АВТ внедрен в промышленную эксплуатацию на нефтеперерабатывающем предприятии.

### Список использованной литературы:

1. Дозорцев В.М. Компьютерные тренажеры для обучения операторов технологических процессов. М.: Синтег, 2009.—372 с.
2. Кафаров В.В., Мешалкин В.П., Перов В.Л. Математические основы автоматизированного проектирования химических производств. Учебник для вузов. - Москва: Химия, 1991.—432 с.
3. Оре О. Графы и их применение, пер. с англ., М., 1965;
4. Самарский А.А., Михайлов А.П. Математическое моделирование. Идеи. Методы. Примеры. — 2 - е изд., испр. — М.: Физматлит, 2001.

© А.Г. Шумихин, А.Е. Буракова, 2016

УДК 330.341.13

**С.Д.Бурцева**

студентка 3 курса ЭО - 13

Физико - технический институт

СВФУ им. М.К. Аммосова

г. Якутск, РФ

e - mail: bursardqweasd@mail.ru

### ОЧИСТКА ГАЗОВ ОТ ВОДЫ.

#### ДЕАЭРАТОРЫ: ПРИЧИНЫ ОЧИСТКИ, ТЕХНОЛОГИЯ ОЧИСТКИ

Заключительной стадией технологического процесса приготовления питательной воды является удаление из воды растворенных в ней газов. Исходная вода, поступающая после фильтров или других видов очистки в деаэратор на обработку, и возвращаемый потребителями конденсат могут содержать растворенные в них газы: кислород, двуокись углерода, аммиак, азот и др. Эти газы вызывают развитие химической коррозии питательных трубопроводов, поверхностей нагрева котла, что снижает надежность его работы. Кроме того, продукты коррозии, попадая с питательной водой в котлы, способствуют нарушению циркуляции, что приводит к перегосу труб котельного агрегата. Скорость коррозии обычно пропорциональна концентрации газов в воде. [1] Для удаления газов из воды используют *деаэратор*.

**Деаэратор** — техническое устройство, реализующее процесс деаэрации некоторой жидкости (обычно воды или жидкого топлива), то есть её очистки от присутствующих в ней нежелательных газовых примесей. На многих электрических станциях и котельных также играет роль бака запаса питательной воды для паровых котлов или подпитки теплосети. [2]

#### **Способы очистки воды от газов:**

*Химический способ удаления газов, растворенных в воде (деактивизация).*

Удаление газов химическими средствами осуществляется путем соприкосновения горячей воды, при температуре около 70°, с большой поверхностью перфорированного железного листа или железного лома в течение получаса или более — до тех пор, пока

кислород не будет почти целиком израсходован на коррозию. Для этой цели были сконструированы специальные установки для теплофикационных систем, снабженные песочными фильтрами; однако такие установки слишком громоздки и требуют постоянного ухода. Поэтому указанный способ вытеснен, в значительной степени, физическим способом удаления газов — деаэрацией. Сернистонатриевая соль применяется для удаления остаточного растворенного кислорода и оправдывает свою стоимость только в тех случаях, когда 95 % свободного кислорода предварительно удаляются деаэрацией. Для удаления 1 кг кислорода, растворенного в воде, требуется около 8 кг сернистонатриевой соли. Для обеспечения полного удаления кислорода в котлах требуется около 30 мг / л избыточной сернистонатриевой соли. В меньшей степени используется для деаэрации серножелезистая соль, нейтрализованная едким натром.

*Физический способ удаления газов, растворенных в воде (деаэрация).*

Подбирая такие соотношения температуры и давления, при которых газы становятся практически нерастворимыми, можно полностью удалить их из воды. За последние годы конструкция аппаратуры для удаления газов значительно улучшена. В настоящее время имеется несколько удачных типов деаэраторов, каждый из которых приспособлен для специальной цели. Существует установка и для удаления из воды CO<sub>2</sub>, H<sub>2</sub>S и NH<sub>3</sub>.

### **Виды деаэрации:**

*Деаэрация холодной воды.*

Существуют установки для деаэрации воды без нагревания дающие 15000 м<sup>3</sup> в день и снижающие содержание кислорода до 0,22 мл / л, что признано достаточным для предупреждения коррозии и образования бугорков в длинном стальном трубопроводе. Вода в таком аппарате разбрызгивается по специальным лоткам камеры, находящейся под низким давлением. Газы могут удаляться паровыми эжекторами с холодильниками или вакуумными насосами.

*Деаэрация горячей воды.*

Главным условием деаэрации является поддержание воды в тонкораспыленном состоянии (в течение достаточного времени) при температуре кипения, соответствующей давлению, при котором растворенные газы свободно выделяются. При простом типе открытого нагревателя питательной воды деаэратор, при нагреве до 88 — 93° и свободном отводе газов в атмосферу, снижает концентрацию кислорода приблизительно до 0,3 мл / л. Это значительно уменьшает коррозию паровых котлов низкого давления. Однако в экономайзерах или котлах высокого давления коррозия так сильно возрастает с температурой, что необходимо более полное удаление кислорода.

*Деаэраторы для горячих систем водоснабжения.*

Такой тип деаэраторов предназначен преимущественно для больших зданий, например, для больниц, гостиниц и т. п. Воду нагревают под вакуумом так, чтобы температура кипения ее не превышала 60—80°. Греющий пар проходит через змеевики и поэтому вода не соприкасается с ним и не загрязняется. Воду разбрызгивают вниз по тарелкам и нагревают двумя рядами паровых змеевиков. Температура пара, поступающего в нижние змеевики, выше температуры воды, которая вследствие этого испаряется; пар увлекает выделившиеся газы через клапан, охлаждаемый входящей холодной водой. Конденсат из клапана стекает обратно, в тарелочную камеру, в то время как газы выбрасываются вакуумным насосом или паровым эжектором.

Деаэратор помещается в подвале здания и требует циркуляционного насоса для горячей воды; иногда его устанавливают на достаточно высоком уровне, чтобы возможна была подача воды за счет естественной циркуляции. В таких условиях достигается концентрация кислорода 0,04 мл / л, что обеспечивает защиту системы от коррозии при температуре ниже 70°.

#### *Деаэраторы для котловой питательной воды.*

В этих деаэраторах осуществляется прямой контакт воды с паром. Чаще всего применяются деаэраторы тарелочного типа, работающие под давлением или вакуумом. Деаэратор с распылением, работающий под небольшим давлением, широко применяется в котельных установках. В деаэраторе тарелочного типа холодная питательная вода проходит через холодильник, затем поступает в камеру, нагреваемую паром, где разбрызгивается на металлические тарелки. После этого вода стекает в резервуар для хранения. Пар наполняет все пространство, причем направление его движения таково, что он нагревает воду и удаляет выделяющиеся газы. Таким образом можно достигнуть практически полного отсутствия кислорода в воде.

В более современной модели деаэратора происходит распыление воды в атмосферу пара при давлении приблизительно 0,1 кг / см<sup>2</sup>. Этот тип деаэратора разработан для судовых котлов. Вероятно он найдет применение также и для котлов стационарного типа.

Наиболее мощные деаэраторы удаляют также всю свободную двуокись углерода и частично —полусвязанную уголекислоту и другие газы. При этом, вследствие удаления двуокиси углерода, рН воды увеличивается.

Разработкой новых типов деаэраторов практически решен, вопрос об устранении коррозии в водных системах и паровых котлах. Подобный аппарат следует считать неотъемлемой частью современной котельной установки.

#### **Список использованной литературы:**

1. <http://engineeringssystem.ru> – «Инженерная энциклопедия»;
2. <https://ru.wikipedia.org> – «Википедия»;
3. <http://www.sdelaemsami.ru> – «Сделаем сами. ру».

© С.Д. Бурцева.

**УДК 621.31**

**Вихарев А.П.**, к.т.н., доцент,  
кафедра электроэнергетических систем,  
Вятский государственный университет,  
г. Киров, Российская Федерация

## **ПРЕИМУЩЕСТВА И ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИЩЁННЫХ ПРОВОДОВ ВОЗДУШНЫХ ЛЭП**

В настоящее время при строительстве и реконструкции воздушных линий электропередачи напряжением 6...35 кВ широкое распространение получили защищенные

провода, обладающие рядом эксплуатационных преимуществ по сравнению с неизолированными проводами. В России и за рубежом разработаны и выпускаются защищенные провода для воздушных линий напряжением 110 кВ.

К преимуществам воздушных ЛЭП с защищенными проводами (ВЛЗ) можно отнести следующие:

- исключаются короткие замыкания между фазными проводами при схлестывании, а также при касании траверс, стоек опор, деревьев и т.д.;
- уменьшаются габариты воздушной ЛЭП;
- снижаются затраты на строительство ЛЭП за счёт уменьшения объёма вырубki;
- повышается безопасность эксплуатации воздушных ЛЭП по сравнению с неизолированными проводами;
- снижаются потери напряжения за счёт уменьшения реактивного сопротивления по сравнению с неизолированными проводами.

Благодаря указанным преимуществам использование защищенных проводов стало весьма привлекательным для энергетиков при строительстве воздушных ЛЭП в городской черте, где требуется компактность и повышенная безопасность, или в лесной местности, где вырубka просек под ЛЭП с неизолированными проводами слишком дорога. Для нефтегазовой и металлургической промышленности применение ВЛЗ позволяет значительно снизить экономический ущерб в результате отключения линий.

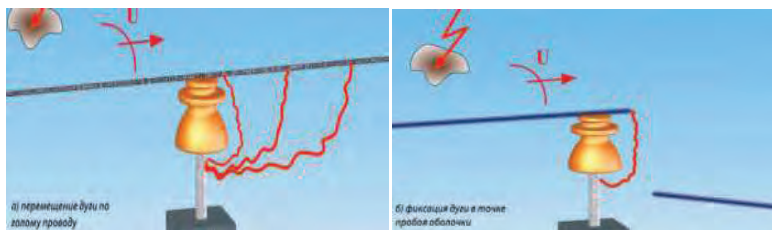
Но по мере увеличения протяженности и длительности эксплуатации ВЛЗ выявился ряд проблем, которые вызваны недостаточной изученностью процессов старения изоляции защищенных проводов, а также процессов возникновения дефектов в проводах и смежном оборудовании. В статье рассматриваются некоторые из проблем, возникающих при эксплуатации ВЛЗ.

В результате длительных циклических воздействий значительных гололёдных и ветровых нагрузок вблизи узла крепления провода к опоре возникают трещины. С ростом трещин на границе раздела сред «полимер – металл» происходит нарушение адгезии изоляции к алюминиевой жиле провода. При этом глубина трещин может составлять до 40 % толщины изоляции. Это особенно важно при закреплении защищенного провода в зажиме, где изоляция испытывает наибольшие деформации из-за растяжений, изгибов и кручений провода. В результате указанных воздействий возможны продавливания, утончения и отслоения изоляции, способные нарушить целостность защищенного провода. В случае полной потери сцепления происходит отрыв изоляции от поверхности токоведущей жилы с нарушением защитных функций провода [1].

Частичный отрыв изоляции от поверхности жилы приводит к проникновению дождевой воды в глубь провода с последующим её распределением вдоль токоведущей жилы в направлении середины пролёта ВЛЗ. При этом изоляция не даёт воде испаряться с поверхности жилы, как это происходит у неизолированных проводов. Накапливание воды под изоляцией создаёт условия для ускоренного развития очагов коррозии, что приводит к существенному снижению прочности провода.

Кроме снижения прочности проникновение воды внутрь защищенного провода ухудшает его электрические характеристики. Наличие трещин в изоляции, загрязнений и увлажнений при одновременном воздействии электрического поля приводит к ускоренному электрическому старению проводов. В этих условиях возникают

предпосылки для развития трекинговой эрозии изоляции. Ускоренное электрическое старение проводов может привести к перекрытию линейной изоляции при атмосферных перенапряжениях [2]. Локальное воздействие электрической дуги способно пережечь защищённый провод и привести к длительному отключению потребителей. Пережигание провода происходит потому, что процессы, возникающие при грозовом перекрытии линейной изоляции на ЛЭП с неизолированными и защищёнными проводами, значительно отличаются. В случае неизолированных проводов, образующаяся электрическая дуга благодаря электромагнитным силам перемещается вдоль провода без пережога (рис. 1 а). В случае защищённых проводов электрическая дуга не будет иметь возможности свободно перемещаться вдоль поверхности провода из-за наличия изоляционного слоя. При перекрытии дуга будет гореть в месте повреждения изоляции провода, где имеется трещина. Дуга будет гореть в одной точке до пережога провода и падения его на землю (рис. 1 б) [3].



а) б)

Рис. 1. Дуговое замыкание на ЛЭП 6 - 35 кВ:  
а) неизолированный провод; б) защищенный провод

Изготовителями защищённых проводов распространяется мнение о том, что они менее подвержены ветровым и гололёдным воздействиям по сравнению с неизолированными проводами. На самом деле всё обстоит наоборот: при одинаковых условиях защищённые провода испытывают большие ветровые нагрузки, чем неизолированные провода. Это происходит из-за того, что при одном и том же сечении токоведущей жилы, защищённые провода имеют больший диаметр. Нагрузка от воздействия ветра на провод, согласно пункта 2.5.52 ПУЭ - 7, прямо пропорциональна диаметру провода. Диаметр защищённого провода будет больше диаметра неизолированного провода на двойную толщину изоляции. Поэтому ветровая нагрузка на защищённый провод при одних и тех же скорости и направлении ветра будет в  $(d + \frac{2 \cdot \delta}{a})$  раз больше (где  $d$  – диаметр токоведущей жилы провода;  $\delta$  – толщина изоляции провода). Увеличение нагрузки на провод будет передаваться элементам линейной арматуры. Нагрузки, передающиеся от арматуры к проводам, за счёт сил противодействия могут вызвать деформации изоляции, привести к растрескиванию и отрыву изоляции в местах крепления провода [4]. Трещины, возникающие на границе токоведущей жилы и изоляции, постепенно будут выходить на поверхность провода. Это будет приводить к снижению коррозионной стойкости и электрической прочности защищённого провода.



Исследования показывают, что механизмы гололёдообразования для незащищённых и защищённых проводов значительно отличаются из-за различных свойств материалов и микрорельефа поверхности проводов. Опыт эксплуатации ВЛЗ напряжением 6...35 кВ подтверждает, что в период выпадения ледяных дождей в 2010 году, защищённые провода подвергались значительному гололёдообразованию (рис. 2) [5]. Повышенное гололёдообразование связано с тем, что материал изоляции с течением времени эксплуатации стареет. Кроме того, при изготовлении защищённых проводов используются разные рецептуры полимерных материалов и технологий изготовления. Это приводит к появлению в эксплуатации проводов с разными структурными свойствами поверхности и к неодинаковой скорости их старения. В частности, повышенное содержание технического углерода в материале изоляции способствует интенсивному развитию поверхностных разрядов, вызывающих электрическую эрозию поверхности проводов и изменяющих условия её смачивания.



Рис. 2. Гололедные отложения на поверхности защищенных проводов

При изготовлении полиэтиленовой изоляции защищённых проводов для повышения её эксплуатационных свойств вводятся различные добавки. При этом происходит замещение некоторой части водородных атомов другими атомами, в результате чего образуются полярные структуры [6]. Кроме того, отложения загрязнений на поверхности проводов в виде солей, кислот, микроскопических грибов вносят изменения в структуру поверхностных слоёв изоляции проводов. В результате этого изменяются условия смачивания поверхности проводов и условия гололёдообразования при переходе от положительных температур к отрицательным.

Дополнительно к этому, в результате тепловых колебаний молекул полиэтилена в его структуре возникают вакантные области, которые заполняются молекулами воды, имеющими относительно малый диаметр. Это способствует диффузии молекул воды в поверхностные слои изоляции проводов [6]. Воздействие повышенной температуры и солнечной радиации способствует ускоренной диффузии воды в материал изоляции провода.

Тепловой поток от токоведущей жилы защищённого провода должен преодолевать термическое сопротивление полимерной изоляции. В результате этого будет происходить тепловое старение изоляции, что может приводить к её усадке и ослаблению крепления провода. При утончении изоляции возникает проскальзывание провода в месте установки зажима, что приводит к истиранию изоляции из-за трения провода и линейной арматуры. В процессе постепенного истирания изоляция начнёт растрескиваться, что может привести к частичному отрыву от поверхности жилы. В месте отрыва изоляции внутрь провода будет

проникать вода, что приведёт к ускоренной коррозии жилы и снижению прочности провода [7].

В повреждениях на поверхности защищённого провода в виде царапин и следов волочения будет происходить накопление загрязнений. Увлажнение слоя загрязнений будет приводить к интенсивному электрическому старению проводов вблизи креплений к штырьевым фарфоровым изоляторам. Это подтверждается зарубежным опытом эксплуатации, который показал, что полимерная изоляция проводов при их закреплении на штырьевых фарфоровых изоляторах подвергается ускоренной эрозии с последующим разрушением провода (рис. 3) [8].



Рис. 3. Электрическая эрозия защитной оболочки провода вблизи крепления к фарфоровому изолятору

Таким образом, применение защищённых проводов для воздушных ЛЭП даёт не только эксплуатационные преимущества, но и порождает целый ряд проблем. Для снижения негативных последствий этих проблем требуется обеспечить бережное воздействие на полимерную изоляцию проводов при хранении, транспортировке и монтаже. Кроме того, необходимо углублённое изучение процессов старения полимерной изоляции защищённых проводов.

#### Список использованной литературы

1. Wareing J.B. Mechanical behavior of conductors and fittings, EATL Report 5804, July, 2005, pp. 18 - 25.
2. Соловьев Ю.В., Таджикибаев А.И., Назарычев А.Н. Метод оценки состояния защищенных проводов при электрическом старении в условиях повышенных загрязнений и увлажнений // Научно - технические ведомости СПбГПУ. – СПб., 2015. – № 1. – с.114 - 122.
3. Пособие по проектированию воздушных линий электропередачи напряжением 0,38 - 20 кВ с самонесущими изолированными и защищенными проводами: Книга 4. Система защищенных проводов напряжением 6 - 20 кВ. Редакция 4. Том 1, С - Пб: ENSTO - ОАО «НТЦ электроэнергетики» - РОСЭП, 2011 г. – 134 с.
4. Самарин Г.Н., Соловьев Ю.В. Анализ условий развития дефектов в полимерных конструкциях оборудования ВЛ 6 - 35 кВ с изолированными проводами при гололедно - ветровых нагрузках // Научно - технические ведомости СПбГПУ. – СПб., 2011. – № 4. – с. 63 - 67.
5. Ярмаркин М.К. Почему гибнут полимерные изоляторы: влагопроницаемость // Журнал «Энерго - Info», №12, 2009. – с. 68 - 74.
6. Канискин В.А., Таджикибаев А.И. Эксплуатация силовых электрических кабелей. Часть 4. Основные физические процессы, приводящие к старению изоляции: Учебное пособие, Из - е ПЭИПК, 2006. – 69 с.

7. Соловьев Ю.В., Таджибаев А.И., Титков В.В. Моделирование и анализ тепловых процессов в изоляции и изоляционных конструкциях электроустановок // Электроэнергетика глазами молодежи: научные труды международной научно - технической конференции: сборник статей. В 3 т. Самара: СамГТУ, 2011. Т. 2. – с. 283 – 286.

8. Wareing J.B. Covered conductor systems for distribution, EATL Report 5925, December 2005, pp. 24 - 36.

© А.П. Вихарев

УДК 372.862

**П.А. Волкова, В.А. Масюкова, Е.С. Пак**

Студенты 1 курса гуманитарного факультета  
Санкт - Петербургский государственный университет телекоммуникаций  
имени профессора Бонч - Бруевича  
г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

### **К ВОПРОСУ ОБЛАЧНЫХ ХРАНИЛИЩ**

Учебная деятельность прикладных бакалавров регламентирована учебным планом и рабочими программами дисциплин и включает: 1) выполнение практических работ [2]; 2) выполнение и моделирование нетиповых творческих заданий [5, 6]; 3) написание рефератов, сообщений, докладов; 4) участие в выставках, олимпиадах, семинарах, конференциях [4]. В соответствии с проектом нового ФГОС ВО у выпускника бакалавриата направления подготовки 42.03.01 «Реклама и связи с общественностью» квалификации «прикладной бакалавр» одной из профессионально - прикладных компетенций является способность осуществлять под контролем подготовку к выпуску, производство и распространение рекламной продукции, включая текстовые и графические, рабочие и презентационные материалы (ППК - 5) [1], для чего необходимы различные носители информации. Издревле, человек сохраняет приобретенную им информацию. Задолго до технического прорыва, основными носителями информации являлись бумага, дерево, металл и даже камень. Какие же способы хранения данных может использовать современный человек? Речь пойдет об одном из них – об облачном хранилище.

Эта тема является актуальной, потому что в современном мире информация занимает важное место. На данный момент почти каждый человек имеет данные, которые хотел бы хранить в целостности и сохранности. До «облака» люди пользовались дискетами, оптическими дисками, флеш - накопителями и внутренними / внешними жесткими дисками. Однако они уступают по своим характеристикам из - за: 1) не всегда достаточного объема памяти (компакт - диски: 900 Мб – 128 Гб; флеш - накопители - до 128 Гб; внешние жесткие диски: 8 Мб – 2 Тб); 2) требования наличия определенной аппаратуры; 3) нестабильной скорости записи; 4) непропорциональной стоимости; 5) возможности быть поврежденными или утерянными; 6) необходимости определенных условий хранения.

Облачное хранилище – это место, в котором пользователь может хранить свои данные, находящиеся на интернет - серверах. Система предоставления услуги представляет собой взаимодействие между организацией и клиентом: организация дает возможность всем желающим пользоваться свободным местом на своих серверах по установленной цене или бесплатно [7]. Так, множество людей пользуются онлайн - хранилищем без какой - либо

платы. Однако важно знать, что хранение данных в облачном хранилище также имеет свои недостатки: 1) обязательное наличие стабильного Интернет - соединения; 2) допустимо снижение уровня конфиденциальности; 3) дополнительная плата для увеличения объема памяти; 4) возможное отсутствие доступа к «облаку» (сервер может находиться в «офлайн» режиме, либо могут возникнуть технические неполадки).

Несмотря на это, сегодня данный способ становится все более актуальным и самое главное – он является удобным и оптимальным, в частности, при командной подготовке студентами учебных проектов и презентационных материалов [3]. Основанием для этого служат: 1) одновременный доступ к облачному хранилищу из любой точки мира; 2) получение доступа к данным с любого устройства; 3) наличие защиты данных; 4) поддержка файлов различных форматов.

Для сравнительного анализа нами выбрано три облачных хранилища, которые решили рассмотреть - One Drive, iCloud Drive, Google Drive: 1) Сервис One Drive предлагает в бесплатное пользование 5 Гб (хотя раньше предлагалось до 15 Гб). Стоимость базового пакета (50 Гб) составляет \$1,99 / мес., пакета с максимальным объемом (1 Тб) - \$6,99 / мес. [8]. Данное «облако» доступно для следующих платформ - Windows / Mac, Android, iOS; 2) iCloud – это облачное хранилище, созданное компанией Apple, с помощью которого пользователь iPhone, iPad, iPod touch, Mac может получить доступ к своим файлам с любого из этих устройств. Каждый пользователь продукции Apple получает 5 Гб памяти бесплатно. При желании, можно перейти на тарифный план с большим объемом «облака»: 50 Гб - 59 руб. / мес., 200 Гб - 149 руб. / мес., 1 Тб - 599 руб. / мес.; 3) файловый хостинг Google Drive предоставляет клиентам первоначально 15 Гб памяти, но при желании, пользователь может приобрести дополнительно до 30 Тб. Стоимость минимального дополнительного объема (100 Гб) равна \$1,99 / мес., а максимальный объем (30 Тб) - \$299,99 / мес. [9].

Из вышесказанного следует отметить, что в современном мире нужен быстрый и удобный способ хранения данных. Понятно, что люди до сих пор пользуются флеш - накопителями, магнитными и оптическими дисками, но сегодня данные проще хранить в «облаке». По статистическим данным с каждым годом все больше и больше людей становятся пользователями облачных хранилищ. Самым популярным по скачиванию из Play Market является Google Drive (более 1 млрд. пользователей), после него стоит One Drive (более 50 млн. пользователей), а после них идет iCloud.

В современном вузе при обучении данная технология хранения информации имеет достаточное количество преимуществ. Так, при командной подготовке проектов и презентаций на научную конференцию, используя файлы из облачного хранилища, нам не надо использовать флеш - накопители, usb - переходники. Несмотря на все плюсы и минусы, перечисленные нами ранее, можно сделать вывод, что технология облачных хранилищ очень перспективна. Использование «облака» значительно сократит время и стоимость поиска новых решений, следовательно, оправдает вложенные средства. Возможно в дальнейшем, несколько конкурентоспособных облачных хранилищ будут представлять единый архив обобщенных данных, охватывающих все образовательные организации, предприятия и компании, а их деятельность превратится в отдельную отрасль хранения информации, что сделает нашу жизнь и работу более динамичной и продуктивной.

### **Список использованной литературы:**

1. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования (бакалавриат) для направления подготовки 42.03.01 реклама и связи с общественностью. Квалификации: академический бакалавр, прикладной бакалавр. – 2013 г.

2. Абрамян Г.В., Катасонова Г.Р. Содержание континуального образования прикладных и академических бакалавров в условиях перманентной модернизации профессиональных и образовательных стандартов // Фундаментальные исследования. 2015. № 2 - 26. С. 5891 - 5897.

3. Катасонова Г.Р. Использование «облачных вычислений» при обучении бакалавров информационным технологиям в менеджменте. Ученые записки ИСГЗ. 2013. № 1 - 2 (11). С. 87 - 93.

4. Катасонова Г.Р. Организационные модели функционирования вузов с учетом формирования целей обучения // Современные проблемы науки и образования. 2015. № 5. С. 483.

5. Катасонова Г.Р. Интерактивные технологии в обучении // Труды Санкт - Петербургского государственного университета культуры и искусств. - 2013. - Т. 200. - С. 24 - 29.

6. Сотников А.Д., Катасонова Г.Р. Модели прикладных и социально - ориентированных инфокоммуникационных систем. Фундаментальные исследования. 2015. № 2 - 27. С. 6070 - 6077.

7. <http://www.topobzor.com/obzor-10-oblachnyx-xranilishh-dannyx/html#bitcasa> (интернет - ресурс).

8. <http://fornote.net/2016/01/top-10-oblachny-h-hranilishh-2016-goda/> (интернет - ресурс).

9. <http://4pda.ru/forum/index.php?showtopic=543531> (интернет - ресурс).

© П.А. Волкова, В.А. Масюкова, Е.С. Пак, 2016

## **УДК 504.064.36**

**А.С. Вольнов**

ассистент кафедры «Метрология, стандартизация и сертификация»  
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»  
г. Оренбург, Российская Федерация

**Л.Н. Третьяк**

д.т.н., доцент  
доцент кафедры «Метрология, стандартизация и сертификация»  
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»  
г. Оренбург, Российская Федерация

## **ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ АУДИТ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОРОДОВ**

С 1 января 2016 года в России начали действовать экологические требования ЕВРО - 5, однако эти нормы распространяются только на новые автотранспортные средства (АТС), произведённые на территории РФ [1]. В настоящее время на балансе практически любого юридического лица или индивидуального предпринимателя, независимо от осуществляемого ими вида деятельности, имеется автотранспорт, постоянно находящийся в эксплуатации, причём в каком реальном техническом состоянии он находится, и к какому экологическому классу относится, до конца остаётся неизвестно. При этом в соответствии с п. 1 ст. 17, п. 2 ст. 30 Федерального закона от 04.05.1999 № 96 - ФЗ «Об охране

атмосферного воздуха» (в ред. от 23.07.2013; далее – Федеральный закон № 96 - ФЗ), ст. 45 Федерального закона от 10.01.2002 № 7 - ФЗ «Об охране окружающей среды» (в ред. от 28.12.2013), раздел 9 приложения № 8 ТР ТС 018 / 2011 «О безопасности колесных транспортных средств», ТР «О требованиях к выбросам автомобильной техникой, выпускаемой в обращение на территории Российской Федерации, вредных (загрязняющих) веществ» (с изменениями от 27 ноября 2006 г., 26 ноября 2009 г., 8 декабря 2010 г.) запрещается не только производство, но и эксплуатация транспортных и иных передвижных средств, содержание вредных веществ в выбросах которых превышает установленные технические нормативы. Однако кем, как и когда они должны контролироваться остаётся непонятным. Ранее государственный технический осмотр проводился исключительно силами ГИБДД, однако в 2012 году проведение техосмотра транспортных средств доверили частным фирмам. Предполагалось, что они должны оценивать техническое состояние АТС и экологический класс автомобиля по концентрациям СО и СН в отработавших газах двигателей автомобилей, а также уровень шума как это предусмотрено в нормативных документах. Кроме того, была предусмотрена и полная материальная ответственность за некачественный осмотр и выпуск на дорогу неисправных автомобилей [2].

На практике оказалось, что диагностическая карта большинству автомобилистов нужна исключительно для покупки полиса ОСАГО – нередко на станциях технического осмотра проводят лишь визуальную проверку, а затем выдают диагностическую карту. И это в лучшем случае, в худшем случае к процедуре проверки относятся только формально. Большинство операторов техосмотра не имеют производственно - технической базы для надлежащей проверки технического состояния транспортных средств. Они выдают диагностическую карту на автомобиль, вносят данные техосмотра в единую информационную систему (ЕАИСТО) – но фактически никакого осмотра машины не проводят. На сегодняшний день неофициальная статистика такова: количество транспортных средств, получивших диагностические карты вместе с полисом ОСАГО без достоверного технического осмотра, достигает 80 % , а экологическая опасность таких автомобилей вообще не оценивается. За первые восемь месяцев нынешнего года количество ДТП с участием неисправных машин составило 1427, что на 12,2 % больше прошлогоднего показателя. В таких авариях погибло 299 человек (+ 13,3 %) и ранено 2095 (+ 13,7 %) [3].

Всё это привело к тому, что 36 % легковых и 68,6 % АТС не удовлетворяют даже нормам ЕВРО - 2 (таблица 1) [4]. В итоге большую часть парка автомобилей в России можно отнести к отслужившей свой срок технике, которая не относится ни к какому экологическому классу. Разумеется, в эксплуатации имеются современные модели самых высоких экологических классов – как соответствующие заявленному классу, так и фактически переделанные владельцами – с чип - тюнингом и демонтированным катализатором.

Если сравнивать стадию развития экологических требований с развитыми рынками (ЕС, США, Японией), то РФ находится в ярко выраженном переходном периоде, когда продажа и выпуск новых автомобилей разрешены только высоких экологических классов, а фактический парк сильно отстаёт от этих требований ввиду своей массы и объективных экономических причин.

Таблица 1 – Структура автомобильного парка России по нормам токсичности

Тип автоотранспортных средств	Экологический класс									
	меньше ЕВРО - 2		ЕВРО - 2		ЕВРО - 3		ЕВРО - 4		ЕВРО - 5	
	тыс. штук	доля, %	тыс. штук	доля, %	тыс. штук	доля, %	тыс. штук	доля, %	тыс. штук	доля, %
Легковые автомобили	14695,3	36	5136,2	12,6	6146,3	15	11562,5	28,3	3311,9	8,1
Легкие коммерческие автомобили	1953,4	49,4	650,4	16,5	619,8	15,7	652,0	16,5	77,2	2,0
Грузовые автомобили	2530,5	68,6	316,2	8,6	405,9	11,0	349,5	9,5	85,5	2,3

В скором времени в России появиться новый дорожный знак, который будет ограничивать движение машин с «грязным выхлопом». Уже с 1 сентября 2016 года на территории Москвы планируют ввести ограничения на въезд грузового транспорта экологических классов ЕВРО - 2 и ЕВРО - 3. По данным «Автостата» в городе Москва зарегистрировано более 1 млн. автомобилей с двигателем ЕВРО - 0 и ЕВРО - 1. На данный момент грузовикам ниже класса ЕВРО - 2 запрещено въезжать в пределы третьего транспортного кольца, однако для МКАД экологические ограничения не действуют.

В связи с этим для идентификации автоотранспортных средств по экологическому классу Минприроды России готовит предложения по внедрению системы «эко - маркировки» автомобилей. По итогам тестирования автовладельцам будут выдавать разноцветные стикеры, которые нужно размещать на лобовом стекле [5]. Однако пока классы автомобилей категорий М<sub>1</sub> и N<sub>1</sub> рассчитаны только по выбросам CO<sub>2</sub> (рисунок 1).

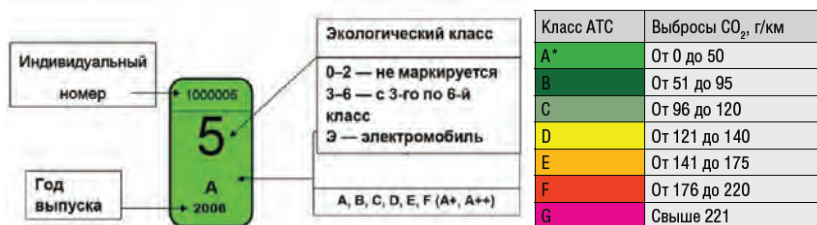


Рисунок 1 – Пример возможного дизайна стикера для экомаркировки энергоэкологических характеристик автомобиля [6]

Поэтому вопрос о нормировании и оценки степени экологической опасности АТС, а соответственно и установлении экологического класса автомобиля остаётся открытым. При этом значимость экологического мониторинга автоотранспортных потоков для оценки степени загрязнения приземного слоя атмосферы городов и разработка организационно - технических мероприятий по снижению экологической нагрузки возрастает с увеличением количества «грязных» автомобилей на дорогах города.

Необходимо отметить, что начиная с 30.06.2003 года, т.е. с даты вступления в силу Федерального закона от 27.12.2002 № 184 - ФЗ «О техническом регулировании», национальные стандарты носят рекомендательный характер и применяются на

добровольной основе, а в соответствии с п. 4 ст. 17 Федерального закона № 96 - ФЗ транспортные и иные передвижные средства, выбросы которых оказывают вредное воздействие на атмосферный воздух, подлежат регулярной проверке на соответствие таких выбросов техническим нормативам выбросов в порядке, определенном уполномоченным Правительством Российской Федерации федеральным органом исполнительной власти. Для реализации данного пункта Правительством Российской Федерации было принято соответствующее Постановление от 06.02.2002 № 83 «О проведении регулярных проверок транспортных и иных передвижных средств на соответствие техническим нормативам выбросов вредных (загрязняющих) веществ в атмосферный воздух», которое действует и в настоящее время, правда, в редакции от 05.12.2011. В частности, согласно подп. «а» п. 2 данного Постановления проверки автотранспортных средств должны осуществляться во время их государственного технического осмотра, причём содержание загрязняющих веществ в отработавших газах транспортных средств должно соответствовать требованиям: ТР ТС 018 / 2011 «О безопасности колесных транспортных средств», ГОСТ Р 52033 - 2003, ГОСТ Р 52160 - 2003 и ГОСТ Р 54942 - 2012. При превышении указанных нормативов у выпущенного на линию автотранспорта на должностное лицо, ответственное за выпуск, могут быть наложены штрафные санкции в соответствии со ст. 8.22 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях: «Выпуск в эксплуатацию механических транспортных средств с превышением нормативов содержания загрязняющих веществ в выбросах либо нормативов уровня шума».

Однако по этим нормативно - законодательным документам невозможно в условиях эксплуатации оценить экологическую безопасность автотранспортных средств и установить экологический класс автомобиля.

Сотрудниками кафедры метрологии, стандартизации и сертификации ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет» разработана концепция экологической безопасности городов от влияния выбросов автотранспортных средств [7, 8, 9]. Основой этой концепции является необходимость экологического аудита АТС, для проведения которого необходимо:

1) Разработать нормативную базу экологического контроля на территории муниципального образования. Ввести обязательный экологический контроль автотранспортных средств, находящихся на балансе автотранспортных предприятий на территории муниципального образования. Тем более что попытки введения экологического регулирования в стране уже предпринимались: проект ФЗ №90063164 - 3 «Об обеспечении экологической безопасности автомобильного транспорта», проект ФЗ №871207 - 6 «О внесении дополнения в статью 6 ФЗ «О безопасности дорожного движения» (от 28.08.2015 г).

Нами предложены новые требования к нормам и методам оценки допустимого уровня загрязнения приземного слоя атмосферы автомобильных дорог города, которые могут быть реализованы в виде Проекта стандарта «О допустимом уровне загрязнения приземного слоя атмосферы автомобильных дорог». Стандарт основан на новом уровне нормирования суммарной «дозной» токсичности всего комплекса химических соединений, состоящего из выбросов ОГ ДВС, асфальтовых испарений, продуктов износа шин, тормозных колодок, способных оказывать негативное влияние на экологические системы городов. Муниципальные органы власти, приняв временный допустимый уровень загрязнения приземного слоя загрязнения автомобильных дорог, обязаны разработать планы мероприятий по его уменьшению, используя механизмы управления квотами на факторы, составляющие суммарный уровень загрязнения [9].



2) Ввести требования к проведению экологического контроля фактического состояния транспорта, находящегося в эксплуатации, процедуру подтверждения экологического класса проводить в соответствии с Правилами ЕЭК ООН (таблица 2). Экологический контроль фактического состояния транспорта возможен с использованием разработанных нами пробоотборных устройств (пат. 2519405, пат. 2527980) [10].

3) Разработать систему экономического принуждения через налоговую политику к использованию транспортных средств более высоких экологических классов, учитывая успешный опыт такого принуждения в европейских странах. Например, в ФРГ в период введения экологических классов владелец АТС с превышением нормативов содержания загрязняющих веществ в выбросах обращался в автосервис для регулировки двигателя и последующей установки катализатора, что подтверждалось документами от автосервиса. После чего владелец был вынужден заправляться только топливом высокого экологического класса. Расходы владельца компенсировались снижением налога на автомобиль при условии установки катализатора и предъявления чеков на покупку топлива. Срок окупаемости расходов для владельца составлял примерно два года, далее благодаря налоговой политике государства эксплуатация была экономичнее аналогичного автомобиля без катализатора.

Таблица 2 – Нормативные документы для определения энергоэкологических характеристик [6]

Экологический класс	Правила ЕЭК ООН (нормативные требования и методы определения)	Директивы (Правила) ЕС
1	83–02 (B, C), 49–02 (A)	91 / 441 / EEC, 93 / 59 / EEC, 88 / 77 / EEC, 91 / 542 / EEC
2	83–04 (B, C), 49–02 (B)	96 / 44 / EC, 94 / 12 / EC, 96 / 69 / EC, 88 / 77 / EEC, 91 / 542 / EEC, 96 / 1 / EEC
3	83–05 (A), 49–04 (A)	98 / 69 / EC, 2003 / 76 / EC, 88 / 77 / EEC, 1999 / 96 / EC, 2001 / 27 / EC
4	83–05 (B), 49–05 (B1)	98 / 69 / EC, 2003 / 76 / EC, 88 / 77 / EEC, 1999 / 96 / EC, 2005 / 55 / EC, 2005 / 78 / EC, 2006 / 51 / EC
5	83–06, 49–05 (B2)	715 / 2007 / EC, 692 / 2008 / EC, 70 / 156 / EC, 2005 / 55 / EC, 2005 / 78 / EC, 2006 / 51 / EC, 2008 / 74 / EC
6	83–07, 49–06	715 / 2007 / EC, 692 / 2008 / EC, 70 / 156 / EC, 595 / 2009 / EC, 582 / 2011 / EC, 64 / 2012 / EC

Последующие экологические классы вводились потому же принципу: чем выше экологический класс и меньше объём двигателя, тем ниже транспортный налог. Необходимо отметить, что по законодательству ФРГ транспортный налог (налог на автомобиль) – это налог за загрязнение окружающей среды и налогооблагаемой базой был кубический сантиметр объёма двигателя и экологический класс.

4) Создать посты экологической полиции, которая позволит ограничивать движение и запрещать эксплуатацию транспортного средства с выбросом не соответствующим установленным нормам. При превышении нормативов содержания загрязняющих веществ

в выбросах предлагается дооснащать АТС разработанными нами нейтрализаторами автомобильного выхлопа (пат. 2563950, пат. 154120) [11].

5) Вести учёт концентраций токсичных выбросов АТС таких как ПАУ (бенз( $\alpha$ )пирена), ароматических углеводородов (фенола, хлорбензола, бензола, толуола, метанола, ацетона, стирола, ксилола, этилбензола и т.д.), сажи, а также других вредных веществ из состава отработавших газов (ОГ) двигателя автомобиля, продуктов износа шин, дорожного покрытия, тормозных колодок и асфальтовых испарений [8].

6) Проводить комплексный экологический аудит не только АТС, но и всего автотранспортного комплекса [9]. При обеспечении экологической безопасности автотранспортного комплекса нами рекомендуются следующие мероприятия: ужесточение требований на выбросы токсичных веществ в составе ОГ, продуктов износа автомобильных шин, тормозных колодок, асфальтового покрытия, а также ужесточение требований к качеству моторного топлива и масел; повышение энергетической эффективности двигателей АТС; изменение структуры парка транспортных средств АТП, в частности, уменьшение их грузоподъемности, и расхода топлива, на котором работает двигатель АТС; совершенствование организации управления движением АТС; диагностика, улучшение технического обслуживания и контроля транспортных средств в эксплуатации по экологическим показателям с использованием разработанных нами пробоотборных устройств (патенты 2519405, 2519405) [12].

Таким образом, для обеспечения экологической безопасности городов необходим комплекс нормативных и организационно - технических мероприятий. Разработанные авторами методики и аппаратное оснащение для проведения экологического аудита позволяют провести достоверную оценку экологической безопасности АТС, по результатам которой разработать корректирующие мероприятия по снижению экологической нагрузки городов.

### **Список использованной литературы:**

1. Шоковые цены: почему автомобили подорожают еще больше? / Интернет издание «За рулем.рф» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.zr.ru/content/articles/832480-shokovye-ceny-pochemu-avtomobili-podorozhayut-eshe-bolshe-bolshe/> – 12.05.2016.

2 Экологический контроль автотранспорта / «Справочник эколога». – 2014. – №3. [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.profiz.ru/eco/3\\_2014/eco\\_avto/](http://www.profiz.ru/eco/3_2014/eco_avto/) – 10.05.2016.

3 Техосмотр в провале: что делать? / Интернет издание «За рулем.рф» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.zr.ru/content/articles/823571-texosmotr-v-v-provale-chto-delat/> – 4.05.2016.

4. Структура парка России по нормам токсичности / Аналитическое агентство «Автоstat» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.autostat.ru/infographics/25282/> – 14.05.2016.

5. В России может появиться новый дорожный знак / Интернет издание AutoNews.ru [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://autorambler.ru/journal/events/v-rossii-mozhet-poyavitsya-novyy-dorozhnyy-znak-560993137/?gcv\\_source=news\\_block-](http://autorambler.ru/journal/events/v-rossii-mozhet-poyavitsya-novyy-dorozhnyy-znak-560993137/?gcv_source=news_block-15.05.2016) 15.05.2016.

6 Донченко, В.В. Концепция создания в российской федерации системы маркировки автотранспортных средств по показателям экологической безопасности и выбросам диоксида углерода (СО<sub>2</sub>) / В. В. Донченко, Ю. И. Куниц, Г. М. Сазонова и др. // Журнал автомобильных инженеров. – 2015. – №6 (95). – С. 36 - 39.

7. Вольнов, А.С. О системном подходе к оценке влияния автотранспортных средств в процессе эксплуатации на экологию городов / А.С. Вольнов, Л.Н. Третьяк // Вестник Оренбургского государственного университета. – 2014. – №1. – С. 161–166.

8. Третьяк, Л.Н. Обеспечение экологической безопасности городов от влияния автотранспортного комплекса. / Л.Н. Третьяк, А.С. Вольнов, Е.М. Герасимов // Современные концепции научных исследований: сб. ст. VII междунар. науч. - практ. конф. (г. Москва, 30 - 31 октября 2014 г.). – 2014. – С.152 - 156.

9. Герасимов, Е.М. Допустимый уровень загрязнения приземного слоя атмосферы автомобильных дорог как показатель экологической безопасности автотранспортных потоков / Е.М. Герасимов, Л.Н. Третьяк, А.С. Вольнов // Интеграционные процессы в науке в современных условиях: сб. ст. междунар. науч. - практ. конф. (г. Казань, 8 ноября 2015 г.). В 2 ч. Ч.1 – Уфа: РИО МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2015. – С. 4 - 14.

10. Третьяк, Л.Н. Состав и концентрации твердых частиц в отработавших газах как критерии технического состояния двигателей внутреннего сгорания / Третьяк Л.Н., А.С. Вольнов, Д.А. Косых // Фундаментальные исследования. –2015.– №2 (часть 21). – С. 4625 - 4634.

11. Вольнов, А.С. Новые подходы к очистке отработавших газов двигателей внутреннего сгорания / А.С. Вольнов, Л.Н. Третьяк, Е.М. Герасимов // Вестник Оренбургского государственного университета. – 2014. – №10. – С. 36 - 43.

12. Третьяк, Л.Н. Новые подходы по совершенствованию методов экологического мониторинга автотранспортных потоков / Л.Н. Третьяк, А.С., Вольнов Е.В. Бондаренко // Информационные технологии и инновации на транспорте: материалы междунар. науч. - практ. конф. – Орел: ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК», 2015. – С. 222 - 231.

© А.С. Вольнов, 2016

© Л.Н. Третьяк, 2016

УДК 620.9+004.8

**Г.М. Гаджиев**

студент 2 курса магистратуры морского факультета  
ФГБОУ ВО Керченский государственный морской  
технологический университет

## **ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БЕСКОНТАКТНЫМ ЭЛЕКТРОПРИВОДОМ ПОСТОЯННОГО ТОКА В СИСТЕМАХ ЭЛЕКТРОДВИЖЕНИЯ**

**Электродвигатель постоянного тока (ДПТ)** представляет собой механизм, преобразующий поступающую на него электрическую энергию в механическое вращение. Область применения двигателей постоянного тока очень широка. Все промышленные приводы, где требуется точная регулировка частоты вращения, реализованы именно на базе ДПТ так же они применяются в электромобилях, на всем грузовом транспорте и спецтехнике и даже в мобильных телефонах. Кроме того, электрические машины на постоянных магнитах благодаря своей эффективности и большой плотности мощности широко используются в оборонительной отрасли.

В последнее время существенно возрастает интерес к бесколлекторным двигателям постоянного тока. Из конструкции двигателя удаляется довольно сложный, требующий

обслуживания тяжелый и искрящий узел – коллектор. Конструкция двигателя существенно упрощается. Двигатель получается легче и компактнее, а функции коллектора выполняет электроника.

Значительно уменьшаются потери на коммутацию, поскольку контакты коллектора и щетки заменяются электронными ключами. Бесколлекторные двигатели греются меньше, чем их коллекторные аналоги. Переносят большую нагрузку по моменту. Конструкция бесколлекторного двигателя позволяет эксплуатировать его в воде и агрессивных средах. Такие двигатели практически не создают радиопомех.

Единственными недостатками считают сложный дорогостоящий электронный блок управления и сложность реализации управления БДПТ без датчика положения ротора.

**Разновидности двигателей постоянного тока.** Классификация двигателей постоянного тока (ДПТ) приведена на рисунке 1. [4]



Рисунок 1. Классификация двигателей постоянного тока.

**Управление БДПТ при наличии ДПР.** Датчик положения ротора (ДПР) — элемент электропривода, позволяющий определить положение ротора электрической машины, (чаще магнитного потока ротора).

Преимуществами систем с ДПР являются повышенная точность и сравнительная простота управления. Информация о положении ротора, полученная от ДПР, используется для управления электродвигателями [1].

Датчик положения ротора может быть разных видов:

- магнитоиндукционный (т.е. в качестве датчика используются собственно силовые катушки, но иногда используются дополнительные обмотки)
- магнитоэлектрический (датчики на эффекте Холла)
- оптоэлектрический (на различных оптопарах: светодиод - фотодиод, светодиод - фототранзистор, светодиод - фототиристор).

Датчики положения ротора нашли широкое применение при векторном управлении, в частности в вентильных двигателях. Часто ДПР дополнительно используются для определения и стабилизации скорости вращения вала электрической машины. Иногда ДПР применяют для определения положения объекта управления электропривода, однако при этом снижается точность управления по сравнению с вариантами, при которых датчик положения объекта управления установлен на самом объекте управления. Структурная схема управления БДПТ с ДПР приведена на рисунке 2 [2].

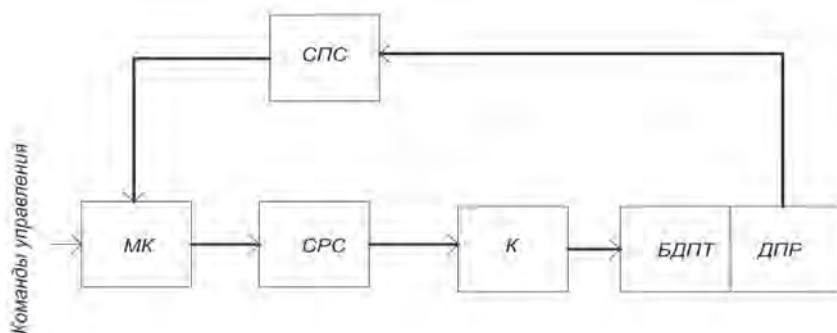


Рисунок 2. Структурная схема управления БДПТ с ДПР

Логические сигналы с ДПР поступают на схему преобразования сигналов (СПС), где преобразуются в пятиразрядный параллельный код, который поступает на входы микроконтроллера (МК). Это преобразование необходимо для того чтобы, уменьшить число используемых входов микроконтроллера. Алгоритм преобразования таков: информация с ДПР через СПС поступает на входы МК, и на основании этой информации в МК происходит определение текущего положения ротора и скорости вращения двигателя. Величина скорости косвенно оценивается путём измерения времени между импульсными сигналами ДПР.

Выходные сигналы МК поступают на схему разделения сигналов (СРС), которая управляет силовыми ключами коммутатора (К).

Данная схема управления позволяет реализовать:

- плавный разгон двигателя до заданной частоты;
- дискретное и плавное изменения желаемой частоты вращения, в зависимости от команд управления;
- плавный переход от одной частоты вращения к другой и остановке двигателя;
- реверсирование двигателя.

Формирование ШИМ сигналов, управляющих БДПТ, осуществляется программными средствами.

**Недостатки использования БДПТ с ДПР** [7]. Наличие узла ДПР существенно ограничивает область применения БДПТ. Датчики не могут использоваться при высокой температуре (свыше 125 °С) окружающей среды и сильной вибрации. Кроме этого, они занимают дополнительное место в конструкции двигателя и увеличивают его стоимость. Так же существуют технические задачи, предполагающие значительную удалённость двигателя от его блока управления. В таких случаях ДПР использовать крайне сложно, либо, совсем невозможно. При использовании бездатчиковой системы снижается сложность монтажа системы из-за отсутствия дополнительных электрических связей. В приводах средней мощности необходимо выносить провода, по которым проходят сигналы от ДПР в отдельный жгут для устранения влияния электромагнитных полей от силовых линий.

Однако бездатчиковое управление связано со сложностью управления двигателем на низких оборотах вращения. Это требует существенного усложнения конструкции двигателя или системы управления, что негативно сказывается на показателях экономической эффективности.

В ряде применений, особенно где ротор БДПТ максимально закрыт и требует минимальных входящих линий, как то: компрессоры или применения, где двигатель погружён в жидкую среду, использование датчиков положения невозможно. В таких случаях для идентификации положения ротора вместо датчиков Холла используются сигналы противо-ЭДС обмоток БДПТ [3].

**Организация управления БДПТ при отсутствии или невозможности использования ДПР.** Иногда датчик положения ротора отсутствует, а положение оценивается системой управления по измерениям токовых датчиков с помощью наблюдателей [5].

В таких случаях, за счёт удаления дорогостоящего и, зачастую, громоздкого датчика положения, уменьшается цена и массогабаритные показатели электропривода, однако усложняется управление, снижается точность определения положения и скорости.

Управление БДПТ без датчиков используется в тех случаях, когда пусковой момент существенно не изменяется и когда отсутствует необходимость в управлении позиционированием.

В таких системах ДПР отсутствует, а необходимая информация о положении извлекается из фазных токов электродвигателя (в бездатчиковых приводах присутствуют датчики электрических величин). Особенную роль бездатчиковые системы играют в сетевых инверторах, на которые распространяются те же принципы управления, что и на электрические машины, однако установка ДПР физически невозможна.

Преимуществами бездатчиковых систем являются дешевизна, компактность и надёжность.

Функциональная схема детектирования положения ротора трёхфазного БДПТ без ДПР по наведённой ЭДС приведена на рисунке 3 [3, с.198 - 207].

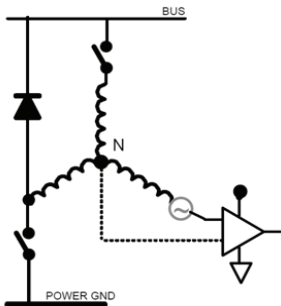


Рисунок 3. Функциональная схема детектирования положения ротора трёхфазного БДПТ без ДПР по наведённой ЭДС.

Контроль положения ротора реализован с помощью слежения за значением обратной ЭДС в той (в данный момент) обмотке БДПТ, один конец которой в текущий момент находится «в воздухе», т.е. не подключен ни к «земле», ни к «+» питания. В это время на данной обмотке полем вращающегося ротора наводится ЭДС, по сигналу которой возможно определять время коммутации обмотки. Сигналы противо-эдс поступают на входы блока АЦП.

Однако на практике в большинстве моторов нет доступа к нейтральной точке обмоток. Поэтому приходится применять схему с виртуальной нейтральной точкой, представленной на рисунке 4.

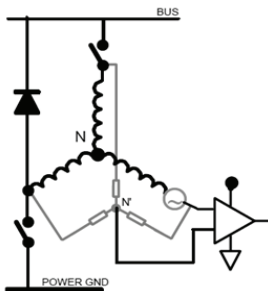


Рисунок 4. Функциональная схема детектирования положения ротора трёхфазного БДПТ без ДПР по наведённой ЭДС с виртуальной нейтральной точкой.

Эта схема очень проста и применяется очень часто, но она имеет свои недостатки[6]. Из-за ШИМ напряжение средней точки не постоянно. Оно колеблется в широком диапазоне напряжений. Для того чтобы микроконтроллер смог измерить напряжение, применяются

цепи согласования сигналов – делители напряжения и RC - фильтры для сглаживания колебаний. Такая схема представлена на рисунке 5.

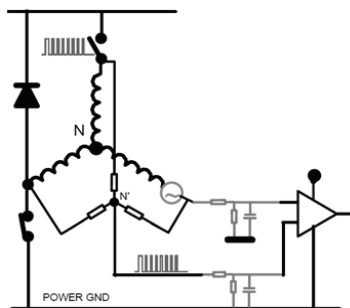


Рисунок 5. Функциональная схема детектирования положения ротора трёхфазного БДПТ без ДПР по наведённой ЭДС с делителями напряжения

На рисунке 6 показаны осциллограммы трапецеидальной обратной э.д.с. и соответствующие напряжения управления 3 - фазным БКЭПТ "двигатель на основе постоянных магнитов с трапецеидальной обратной э.д.с. в противоположность синусоидальной обратной э.д.с. свойственной синхронным двигателям на постоянных магнитах"[5].

На каждой ступени коммутации, обмотка одной фазы подключается к положительному напряжению питания, другая - к отрицательному, а третья - остается неподключенной. Обратная э.д.с. неподключенной фазы в результате пересекает ноль при пересечении среднего значения положительного и отрицательного напряжений. Пересечения ноля отмечены на рисунке 1, как "ПН".

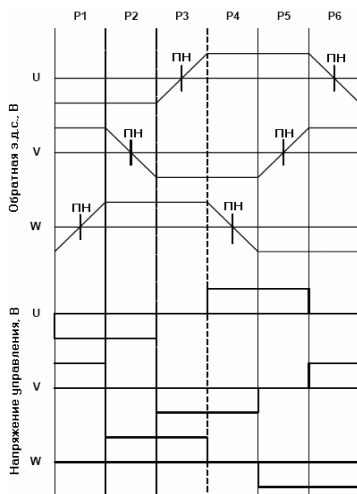


Рисунок 6. Осциллограммы сигналов



Пересечение ноля возникает всегда в центре между двумя коммутациями. На постоянной скорости или медленно изменяющейся скорости период времени от одной коммутации до пересечения нуля и время от пересечения нуля до следующей коммутации равны. Это используется в качестве основы в данной реализации устройства управления без использования датчиков.

Неподключенная фаза, на которой необходимо выявлять пересечение нуля, изменяется на каждой ступени коммутации. Поэтому, для детекции пересечений нуля в каждой фазе понадобится три канала АЦП.

**Выводы.** При низких оборотах, наводимая ЭДС может оказаться недостаточной для четкого определения положения ротора БДПТ [7],[3, с.198 - 207].

Для решения данной проблемы необходимо реализовать функции:

- определения моментов коммутации фаз БДПТ на основе анализа вычисленных противо-эДС;
- вычисления частоты вращения ротора с использованием вычисленных сигналов потокосцепления фаз на основе 18 - ти импульсной схемы управления.

#### **Список использованной литературы:**

1. Mackenzie, K.V. "Nine - term Equation for Sound Speed in the Oceans", J. Acoust. Soc. Am. 70 (1981), pp. 807 - 812.

2. N.P. Fofonoff and R.C. Millard Jr "Algorithms for computation of fundamental properties of seawater" (1983), UNESCO technical papers in marine science. No. 44, Division of Marine Sciences. UNESCO, Place de Fontenoy, 75700 Paris

3. A.B. Coppens, "Simple equations for the speed of sound in Neptunian waters" (1981) J.Acoust. Soc. Am. 69(3), pp. 862 - 863

4. Гидрометеорология и гидрохимия морей СССР. Т IV. Черное море. вып. 1. Гидрометеорологические условия. - С. - П.: Гидрометеоиздат. 1991. - 430 с.

5. Thomas J. Hayward and T.C.Yang "Underwater acoustic communication Channel Capacity: A simulation study". Naval Research Laboratory, Washinton DC20375 2. Жиленков, А.А. Повышение эффективности систем автоматического управления качеством энергии автономных электростанций. // Восточно - Европейский журнал передовых технологий. 2015. Т. 6. № 9 (78). С. 10 - 16.

6. Жиленков, А.А. Автоматизированная система интеллектуальной поддержки принятия решений для управления фильтро - компенсирующими устройствами. // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата технических наук / Государственный университет морского и речного флота им. адмирала С.О. Макарова. Санкт - Петербург, 2014.

7. Жиленков, А.А. Применение информационных технологий для анализа и восстановления нестационарных гармонических составляющих искажённого сигнала. // Энергобезопасность и энергосбережение. 2014. № 4. С. 37 - 39.

8. Жиленков, А.А. Контроллинг работоспособности морских буровых платформ акватории крымского полуострова в режиме санкций. / Жиленков А.А., Нырков А.П., Соколов С.С., Черный С.Г. // Строительство нефтяных и газовых скважин на суше и на море. 2015. № 12. С. 11 - 17.

© Г.М. Гаджиев, 2016

## ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ЭЛЕМЕНТЫ ПРОМЫШЛЕННЫХ ГРАДИРЕН

К технологическим требованиям, которые лишь условно можно назвать главными, относятся требования к показателям, определяющим эксплуатационные характеристики насадки. К ним относятся.

1. Высокая эффективность. Этот показатель для вновь организуемых процессов позволяет минимизировать высоту насадочного слоя, а, следовательно, высоту массообменного аппарата, т. е. свести к минимуму казозатраты и энергозатраты на преодоление гидравлического сопротивления насадочного слоя.

2. Низкое гидравлическое сопротивление. Как для вновь организуемых процессов, так и для действующих аппаратов, этот показатель приводит к снижению потери напора в насадочном слое и тем самым уменьшает энергозатраты.

3. Высокая пропускная способность. Для вновь организуемых процессов этот показатель позволяет иметь аппараты с минимальным диаметром. Для действующих аппаратов - повысить нагрузки.

4. Малая удерживающая способность – способность насадки удерживать меньше жидкости улучшает все три указанных выше показателя.

Основные элементы в градирнях

Оросительное устройство

Оросительное устройство, или просто **ороситель**, является главным элементом градирни определяющим её охлаждающую способность. Задачей оросителя является обеспечение максимальной площади поверхности охлаждения воды при прохождении через него потока воздуха.

В зависимости от типа оросителя, градирни бывают:

- плёночные;
- капельно - пленочные;
- брызгальные;
- сухие.

В настоящее время **сырьем для изготовления оросителя служат различные полимерные материалы**, например: полипропилен, полиэтилен, поливинилхлорид и т.д.

Широкое распространение получили оросители градирен, выполняемые из плоских или волнистых асбестоцементных листов с несущим каркасом из сборных железобетонных конструкций.

Пленочный ороситель

Пленочный ороситель применяют для устойчивого и глубокого охлаждения воды, а также в условиях жаркого климата с расчетной температурой воздуха по влажному термометру выше 21 °С. Его использование позволяет уменьшить площадь градирни на 30—40 % по сравнению с капельным оросителем той же производительности что является важным преимуществом при строительстве градирен на застроенной территории.

Выбор типа оросителя зависит также от химико - физического состава охлаждаемой воды. Наличие в воде жиров, смол нефтепродуктов, а также взвешенных веществ препятствует применению пленочных оросителей, так как может происходить засорение пространства между стоящими рядом щитами. В этом случае наблюдается плохая смачиваемость, щитов и происходит ухудшение охлаждения воды

Пленочный ороситель состоит из щитов, устанавливаемых вертикально или под небольшим углом к вертикали. По поверхности щитов стекает вода, образуя пленку толщиной 0,3—0,5 мм. Щиты выполняют из отдельных досок, располагаемых горизонтально на некотором расстоянии друг от друга. Применяют и сплошные щиты из хорошо смачивающихся материалов, например асбестоцементные прессованные листы толщиной 6—8 мм. Для создания сплошной пленки на нижней кромке щита делают треугольные вырезы (фестоны), сосредоточивающие стекающую воду в отдельные струйки, которые как бы растягивают пленку по поверхности щита. При стекании пленки со щитов отдельными струйками уменьшается сопротивление проходу воздуха под оросителем.

В пленочных оросителях вода обтекает поверхность охлаждения в виде тонкой пленки. Эти оросители обеспечивают самое эффективное охлаждение, которое может быть интенсифицировано в 1,5 - 2 раза или более путем увеличения шероховатости, пористости или волнистости поверхности оросителя. К сожалению, пористые оросители быстро выходят из строя при наличии в воде нерастворимых примесей.

В России широко используют пленочные оросители ячеистой или листовой конструкции, изготовленные из дерева, асбестоцемента, металлов, бумаги или картона, пропитанных различными смолами

#### Капельный ороситель

Капельный ороситель выполняется из деревянных реек прямоугольного или треугольного сечения, которые располагаются в определенном порядке, обеспечивающем их смачивание охлаждаемой водой и возможно меньшее аэродинамическое сопротивление воздуху. При падении капель с реек верхнего яруса оросителя на нижней образуются факелы мелких брызг, создающие большую поверхность соприкосновения с воздухом, часть воды стекает. Вода при плотности орошения до 1,4 кг / (м<sup>2</sup> - с) стекает с одной рейки на другую в виде капель.

Оросители из трехгранных реек имеют хорошие гидравлические и аэродинамические показатели, но сложны в изготовлении. Наиболее широко применяются оросители из прямоугольных брусков.

#### капельно - пленочный ороситель

Капельно - пленочный ороситель выполняют как в виде комбинации из решетника и щитов пленочного типа, так и в виде щитов пленочного типа с увеличенными разрывами между досками. При протекании воды с доски на доску образуются факелы разбрызгивания, повышающие теплоотдачу. Оросители этого типа обладают лучшим эффектом охлаждения, чем капельный, но имеют более высокую стоимость, однако эта стоимость ниже стоимости пленочного оросителя. Применение капельно - пленочного оросителя в совокупности с противоточным движением воздуха позволяет увеличить гидравлическую нагрузку в 1,5—2 раза по сравнению с капельным оросителем, что приводит к повышению производительности градирни.

Ороситель капельно - пленочного типа бывает различной формы и конструкции и имеет вид блока, состоящего из:

- Сетчатых призм
- Сетчатых рулонов
- Сетчатых решёток

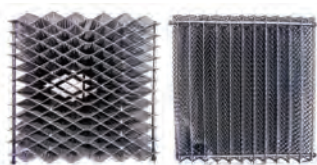


Рис. 1 Ороситель каплено - пленочного типа  
Водоуловители / каплеуловители

Во время работы градирни в атмосферу выбрасывается насыщенный водяными парами и каплями воды воздух, вследствие чего происходит капельный унос оборотной воды. В зимний период времени это может привести к обледенению окружающих зданий, строений и т.п. Для устранения данной проблемы в градирнях применяют такой элемент, как водоуловитель.

Водоуловители для градирни должны максимально снизить капельный унос при минимальном аэродинамическом сопротивлении.

Каплеуловитель представляет из себя конструкцию сложной геометрической формы. Он служит для конденсации влаги и осаждения на своей поверхности летящих вверх капелек воды в воздушном потоке, а также равномерного распределения воздуха на выходе из градирни.

Водоуловители изготавливают в основном из различных полимеров, что обуславливает сравнительно небольшой вес и сложную конструкцию. Их способность улавливать капли зависит от размеров самих капелек и скорости потока воздуха в градирне. Из этого следует, что в разных типах градирен могут использоваться различные по форме водоуловители. Эффективность каплеулавливания в вентиляторных градирнях максимальна при скорости движения воздуха 2 - 3 м / с, в башенных – 0,7 - 1,5 м / с, в малогабаритных – 4 м / с.

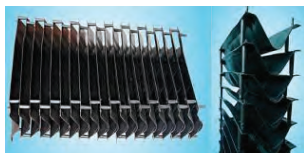


Рис. 2 Водоуловитель типа «полуволна»  
Водораспределительная система

Водораспределение градирни состоит из технологических трубопроводов и служит для транспортировки воды из вводного коллектора по всей площади секции градирни. От того насколько и равномерно вода разводится по секции на прямую зависит производительность установки. При наличии неравномерности распределения воды часть оросителя не смачивается, что ведет к уменьшению поверхности обмена и ухудшению работы.



Рис. 3 Водораспределительная система

**Водораспределительное устройство градири** можно разделить на 3 группы: разбрызгивающее, без разбрызгивания и подвижное. В настоящее время основной системой распределения воды является разбрызгивающее напорное водораспределительное устройство.

Напорная разбрызгивающая водораспределительная система представляет собой конструкцию, состоящую из системы трубопроводов с присоединенными к ним водоразбрызгивающими соплами. Для изготовления данной системы могут применяться как стальные трубопроводы, так и трубопроводы из композитных материалов (например, стеклопластик или полиэтилен низкого давления). В качестве водоразбрызгивающих устройств, в основном, применяются пластмассовые сопла (или форсунки) различных видов и конструкций. При нахождении в оборотной воде агрессивных веществ, взвеси, могут применяться сопла из нержавеющей стали.

### **СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Арефьев Ю.И., Беззатеева Л.П. Некоторые особенности техно - логических расчетов градирен Теплоэнергетика. – 2003. – № 9. – С. 75–77.
2. Боев Е.В. Повышение эффективности теплообменных насадок промышленных градирен / Е.В. Боев, В.Г. Афанасенко, Е.А. Николаев, С.П. Иванов // Газовая промышленность. 2010. - № 7. - С. 85 - 88.
3. Каган А.М., Лаптев А.Г., Пушнов А.С., Фарахов М.И. Контактные насадки промышленных теплообменных аппаратов, Казань, 2013.

© А.Э. Даминова, 2016

**УДК 330.341.13**

**Т.К.Дьячковская**  
студентка 3 курса ГС - 13  
Инженерно - технического института  
СВФУ им. М.К. Аммосова  
г. Якутск, РФ  
e - mail: tukonst2016@mail.ru

### **ДОБЫЧА ГАЗА. ТЕХНОЛОГИЯ, ПОИСК ЗАЛЕЖЕЙ, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ**

Природный газ – это смесь газов, которая образовывается при анаэробном разложении органических веществ в недрах земли.

Природный газ относится к группе полезных ископаемых. В пластовых условиях (то есть условиях залегания в земных недрах) природный газ находится в газообразном состоянии - в форме отдельных скоплений (залежи газа) или в форме газовой шапки нефтегазовых месторождений, или в воде или в нефти в растворённом состоянии. Также газ может быть в состоянии в форме естественных газогидратов.

Добыча природного газа осуществляется лишь методом фонтанной эксплуатации скважин. Эксплуатацию скважин проводят через подъемные трубы, но при отсутствии твердых примесей или агрессивных компонентов в газе, скважины одновременно используются благодаря затрубному пространству и подъемным обсадным трубам. [1]

Трубы для укрепления стенок скважин могут вкладываться одна в другую — по принципу подзорной трубы. Так они занимают гораздо меньше места и хранить их удобнее. Давление должно распределяться равномерно в стенках.

Добывающие скважины располагаются по всей территории месторождения, чтобы пластовое давление спало равномерно.

Глубина скважины может достигать 12 км. Такая глубина может быть использована для исследования литосферы. [2]

Работа газовой скважины полностью контролируется за счет регистрации рабочих параметров, соответствующих замеров и анализа результатов периодических исследований. Из отдельных скважин газ после сепарации от твердых примесей, влаги и замера отправляется в промышленный газосборный коллектор, а затем в газосборный пункт, а отсюда после необходимой подготовки его для последующего транспортирования направляется в магистральный газопровод. [1]

Природный газ, к которому мы все так привыкли у себя на кухне, является близким родственником нефти. Состоит он по большей части из метана с примесями более тяжелых углеводородов (этана, пропана, бутана). В естественных природных условиях он также часто содержит примеси других газов (гелия, азота, сероводорода, углекислого газа).

Типичный состав природного газа:

Углеводороды: метан – 70 - 98 % , этан – 1 - 10 % , пропан – до 5 % , бутан – до 2 % , пентан – до 1 % , гексан – до 0,5 % .

Примеси: азот – до 15 % , гелий – до 5 % , углекислый газ – до 1 % , сероводород – менее 0,1 % .

Природный газ исключительно широко распространен в недрах земли. Его можно встретить в толще земной коре на глубине от нескольких сантиметров до 8 километров. Также, как и нефть, природный газ, в процессе миграции в земной коре, попадает в ловушки (проницаемые пласты, ограниченные непроницаемой толщей пород), в результате чего формируются газовые месторождения.

Пять крупнейших газовых месторождений России:

- Уренгойское (газовое);
- Ямбургское (нефтегазоконденсатное);
- Бованенковское (нефтегазоконденсатное);
- Штокмановское (газоконденсатное);
- Ленинградское (газовое).

Природный (углеводородный) газ – частый спутник нефтяных месторождений. Обычно он содержится в нефти в растворенном виде, а в некоторых случаях скапливается в верхней части месторождений, образуя так называемую газовую шапку. В течение длительного времени газ, выделяющийся при добыче нефти, и называемый попутным газом, был нежелательной составляющей процесса добычи. Чаще всего его просто сжигали в факелах.

**Применение газа.** Некоторые попытки применения газа предпринимались еще в XIX веке. Светильный газ, как его тогда называли, служил в качестве источника освещения.

Разработку газовых месторождений в то время еще не вели, а для освещения использовали газ, добываемый вместе с нефтью. Поэтому такой газ часто называли нефтяным. Таким нефтяным газом, например, долгое время освещалась Казань. Использовали его и для освещения Петербурга и Москвы.

В настоящее время газ играет все более значительную роль в энергетике мира. Спектр его применения очень широк. Он используется в промышленности, в быту, в котельных, ТЭЦ, в качестве моторного топлива для автомашин и как исходное сырье в химической промышленности. [3]

#### **Список использованной литературы:**

1. <http://promplace.ru> – «promplace»;
2. <http://www.gazprominfo.ru> – «Информаторий»;
3. <http://vseonefti.ru> – «Все о нефти».

© Т.К. Дьячковская.

**УДК 004**

**А. К. Розенцвайг**

Д. т. н., профессор

Экономическое отделение

Набережночелнинский институт КФУ

г. Набережные Челны, Российская Федерация

**В. Д. Заварзова**

Магистрант, 2 курс

Экономическое отделение

Набережночелнинский институт КФУ

г. Набережные Челны, Российская Федерация

### **ПРОЕКТИРОВАНИЕ И РАЗРАБОТКА ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА ОРГАНИЗАЦИИ СТУДЕНЧЕСКОЙ ПРАКТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

На сегодняшний день существует проблема формирования единой структуры организации практической работы студентов с предприятиями. Это обусловлено слабой заинтересованностью компаний в сотрудничестве с учебными заведениями города, региона и страны в целом. Несмотря на это, требования к прохождению практики остаются неизменными: студент обязан заключить договор с предприятием с целью приобретения практических навыков и умений. Однако зачастую организации не выдают практикантам конкретные корпоративные задания, которые необходимы им для формирования отчета по выполненной работе. Руководители практики с предприятия ограничиваются своей личной подписью в дневнике практиканта и ситуация, когда студент сам пишет характеристику от лица ответственного сотрудника не является редким явлением. Таким образом, после окончания учебного заведения и получения диплома студент оказывается неподготовленным к работе в компании. Ситуацию усугубляет то, что требуется время для

поиска рабочего места и обучения к выполнению корпоративных заданий, налаживанию связей с новым коллективом. Адаптация выпускников учебных заведений в роли нового сотрудника компании занимает в среднем не менее одного года. Следует отметить и то, что часть выпускников, не найдя свободных рабочих мест, устраивается в организации не по специальности. Все вышеперечисленное отражает безразличное отношение предприятий к будущему поколению потенциальных сотрудников. Также данная ситуация показывает слабую политику организации сотрудничества, которую, в свою очередь, должны формировать сотрудники учебных заведений.

Во многих компаниях отсутствует система электронной регистрации заключенных договоров с учебными заведениями. Зачастую приходится обращаться к бумажному архиву договорных документов, что занимает время на поиск папки с договорами, выбор необходимого договора, даты начала и окончания действия. Весь процесс занимает время, которое сотрудник мог бы потратить на текущие корпоративные дела. Помимо этого, регистрация практикантов выполняется вручную, на бумажных носителях, и крайне редко с использованием программных продуктов. Нерациональное использование возможностей студента - практиканта в роли трудового ресурса на короткий период еще больше усугубляет ситуацию, ведь выполнение второстепенных, не требующих большого опыта, корпоративных задач могло бы ускорить общую работу предприятия.

Некоторые задачи компании, которые выполняют сотрудники, не являются сложными и студент, начиная со второго курса может с ними справиться. Самое главное, чтобы были даны инструкции и объяснения по выполнению заданий. При правильной организации практической работы руководитель предприятия сможет быстрее завершить текущие корпоративные задачи, не отвлекаясь на второстепенные, поручив их выполнение студентам - практикантам. Для последних это будет хороший опыт реального выполнения заданий.

Анализ работы с практикантами представляет собой важный компонент для решения рекрутинговых задач. Предоставление выпускникам рабочего места по результатам их работы на предприятии, снижение временных и финансовых затрат на новую рабочую единицу ввиду уже приобретенного опыта корпоративной работы в качестве практиканта позволят компании сформировать эффективный инструмент кадровой политики.

Таким образом, целью исследования в данной статье является разработка инструмента организации работы студентов - практикантов. Одним из методов ее достижения может быть создание программного продукта, который бы полностью выполнял все задачи, которые исходят из нее:

1. Формирование списка руководителей практики, ввода и редактирования учетной информации по договорному документу, студенту - практиканту;
2. Предоставление наглядного и простого организационного механизма системы для руководителя практики от предприятия;
3. Вывод полной аналитической информации о прохождении практики студентом для дальнейших рекрутинговых действий предприятия.

Информационная система должна удовлетворять ряд технических требований:

1. Удобный пользовательский интерфейс программы;
2. Возможность развития и расширения функционала информационной системы;



3. Возможность интеграции системы с другими программами, модулями, автоматизированными информационными системами;
4. Обеспечение защиты от несанкционированного доступа к информации;
5. Надежность работы в системе и ее быстродействие.

До этапа разработки программного продукта необходимо было определиться с методами проектирования. В качестве основного подхода к проектированию был выбран структурный подход. Основанием для выбора послужил наиболее применимый к задаче разработки системы принцип структурирования данных. В данном методе используются 3 типа моделей [1, с. 63]: динамические модели (IDEF3), функциональные модели (SADT (IDEF0)) и информационные модели (ERD (IDEF1X)).

IDEF3 является методологией, которую используют с целью описания ситуации, когда процессы выполняются в определенной последовательности, а также описать объекты, участвующие совместно в одном процессе. Ее наглядное отображение представлено в виде динамической модели (рисунок 1).

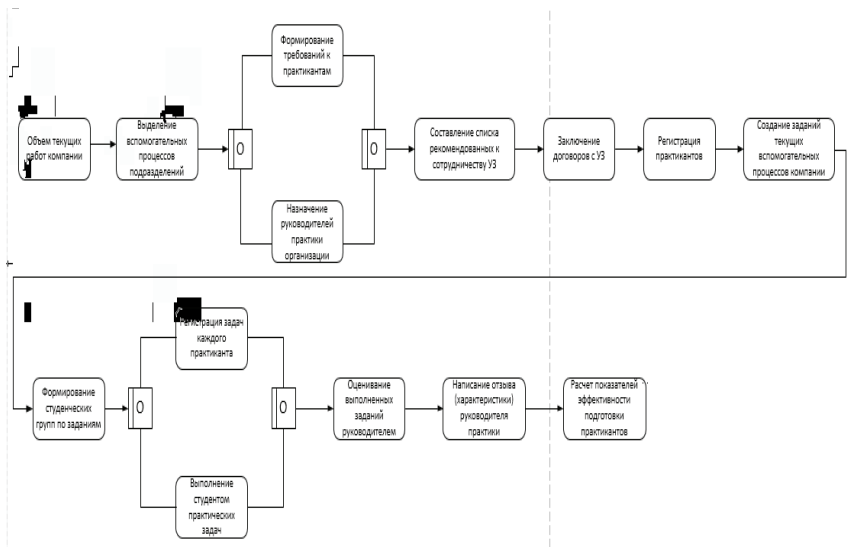


Рис. 1. Динамическая модель IDEF3 организации работ практикантов

Для систем основной характеристикой является функциональное содержание, так как оно отражает ее основные свойства. Ввиду этого, основу функционального моделирования составляет функциональное содержание системы и отношения между функциями выражается в виде объектов, связывающих эти функции. Нотацию SADT (IDEF0) используют в качестве определения требований для создания системы, выполняющей определенные функции. Для существующих информационных систем модель может быть использована для анализа функций, выполняемых системой. Нотация IDEF0 представляет собой реализацию модели, состоящую из совокупности иерархически упорядоченных и взаимосвязанных диаграмм [2].

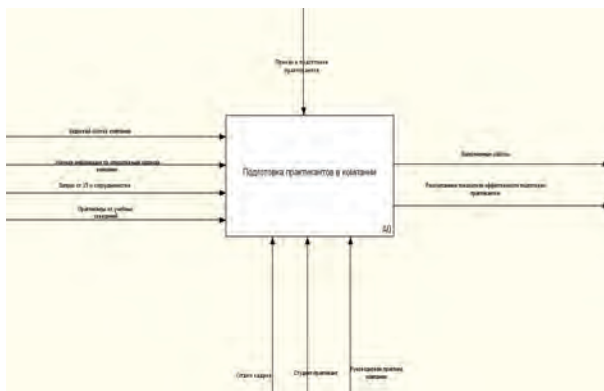


Рис. 2. Функциональная модель IDEF0 организации работ практикантов

Основной информационной моделью, отражающей способ определения данных и отношений между ними, является ER - диаграмма (рисунок 3). В данном случае реализуется детализация хранилищ данных. Информационная модель IDEF1X содержит информацию о сущностях системы и способах их взаимодействия, включает идентификацию объектов, важных для предметной области (сущностей), свойств этих объектов (атрибутов) и их отношений с другими объектами (связей) [3, с. 75].

В настоящее время существует большое количество программных средств, с помощью которых было бы возможно создать корпоративное приложение, удовлетворяющее вышеизложенные требования. Масштабные работы над созданием информационных систем предприятия требует большой нагрузки на сервер, высоких временных и денежных затрат на разработку программ. Наиболее оптимальным решением такого рода проблем является работа в удобной среде разработки, которая являлась бы помимо этого гарантом качества предоставленных вспомогательных программных материалов и системной безопасности.

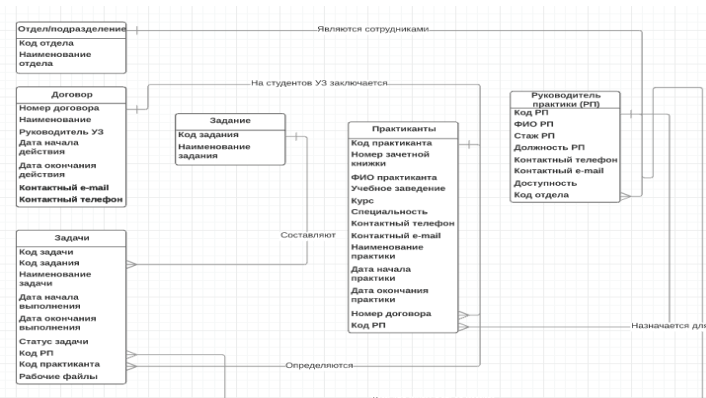


Рис. 3. ER - диаграмма организации работ практикантов на предприятии

Oracle Application Express (APEX) представляет собой программное средство для быстрой разработки приложений в базах данных Oracle. Среда обеспечивает программисту доступ к персональной базе данных, высокую производительность, простоту использования, безопасность, масштабируемость, удобный доступ к рабочему месту [4]. Oracle APEX предоставляет возможность создания баз данных, из которых генерируются динамические страницы с последующей обработкой как в режиме реального времени, на сайте компании Oracle, так и с помощью установки локального сервера Oracle XE. Параллельно с созданием и модификацией программы изменяются метаданные, находящиеся в СУБД Oracle. При обработке метаданных приложение отображается в браузере. Таким образом, разработанная информационная система предполагает доступ к самой программе посредством веб - браузера как с сайта Oracle в "облаке", на котором находится средство разработки приложений Oracle Application Express (APEX), так и локально по стандартному доменному имени частного IP - адреса [4].

В среде Oracle Application Express был создан программный продукт организации работы с практикантами. Программа предусматривает реализацию заключения договора о сотрудничестве с учебным заведением. Возможны редактирование договорного документа (например, увеличение сроков продолжительности сотрудничества), сортировка по критериям и поиск необходимого договора. Также предусмотрена регистрация руководителей практик от предприятия и практикантов от учебных заведений. Руководители практики помимо личных данных характеризуются стажем работы и уровнем доступности для работы с практикантами. Информация по практикантам включает в себя как персональные данные, так и данные практической работы. Руководитель практики регистрирует задания, необходимые для текущей работы и по ходу начала практики вводит информацию по вспомогательным задачам, которые нужно будет выполнить студентам. Для интерактивной работы руководителя практики предусмотрен календарь заданий (рисунок 4). Руководитель практики имеет возможность отправки характеристики на электронную почту студента.

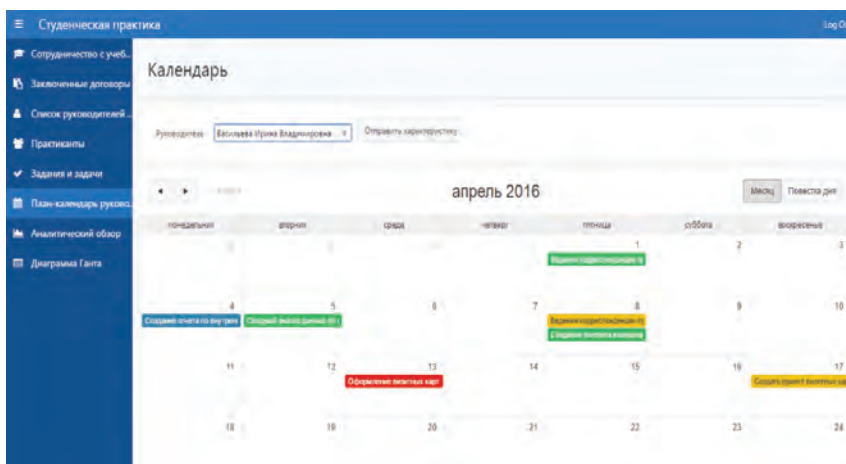


Рис. 4. План - календарь выданных заданий для практикантов

По итогам прохождения практических работ на предприятии кадровая служба компании может отслеживать наиболее выдающихся практикантов для дальнейшей работы с ними. Это обеспечит эффективное проведение рекрутинговой политики (рисунок 5).

Лучшие практиканты	
Горев Павел Антонович	100
Роков Тимур Павлович	100
Тимуров Линар Радикович	100
Ахст Светлана Алексеевна	100
Русов Радик Аркадьевич	75
Липов Тимур Романович	75
Васильева Алена Николаевна	75

Учебное заведение	Набережночелнинский институт (НПИИ)
Специальность	Реклама
Телефон практиканта	89006667778
Email практиканта	ppiid@mail.ru

Рис. 5. Список лучших практикантов

### Список использованной литературы:

1. Проектирование информационных систем с СА ERwin Modeling Suite 7.3 : учебное пособие / Под ред. В. И. Горбаченко, Г. Ф. Убиенных, Г. В. Бобрышева – Пенза: Изд - во ПГУ, 2012. – 154 с.
2. Описание стандарта IDEF0 [Электронный ресурс] URL: <http://vernikov.ru/krisis/item/35--idef0.html>.
3. Введение в системы баз данных: учебное пособие / Под ред. П.В. Буракова, В.Ю. Петрова – Санкт - Петербург, 2010. – 129 с.
4. Официальный сайт Oracle Application Express [Электронный ресурс] URL: <https://apex.oracle.com/en/>.

© А. К. Розенцайт, В. Д. Заварзова, 2016

## УДК 656.2

**А.Д.Калидова**

аспирант, СГУПС,

г. Новосибирск, Российская Федерация

## АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ СОВМЕЩЕНИЯ СКОРОСТНОГО И ОБЫЧНОГО ДВИЖЕНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СУЩЕСТВУЮЩЕЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Капитальные вложения в организацию скоростного и высокоскоростного движения при низкой плотности пассажиропотока  $P_n$  можно сократить, если обосновать использование инфраструктуры существующих железных дорог как элемента создаваемой сети скоростных и высокоскоростных линий. Речь идет о том, чтобы рассмотреть возможность частичного совмещения скоростного и обычного движения в пределах отдельных элементов существующих железнодорожных линий.

#### Вариант А.

Самым простым с точки зрения реализации вариантом является организация движения скоростных поездов по существующим путям, при условии определенной их реконструкции с целью повышения скоростей движения (увеличение радиусов круговых кривых, замена стрелочных переводов на скоростные, реконструкция пассажирских устройств и т.д.). Целесообразность такого варианта, очевидно, в существенной мере будет ограничиваться резервами пропускной способности, поскольку задействование отдельных частей существующей линии под скоростное и тем более, высокоскоростное движение, потребует совместного движения на этих участках скоростных поездов и поездов обычной скорости. При высоком заполнении графика движения это вызовет большие потери пропускной способности из-за съема ниток поездов меньшего приоритета и, соответственно, значительные экономические потери.

#### Вариант Б.

Противоположным вариантом по отношению к варианту совмещения скоростного движения с обычным по существующим путям является сооружение специализированных выделенных линий. Можно предположить, что при незначительных размерах движения, обусловленных низкой плотностью пассажиропотока  $P_n$ , строительство таких линий, особенно в азиатской части нашей страны, будет неоправданно дорогим. Данный недостаток усугубляется значительной протяженностью линий из-за размеров территории и особенностей расселения (незначительное количество крупных городов с весьма большими расстояниями между ними). Считая эффективность организации скоростного движения обратно пропорциональной протяженности маршрутов и объему пассажиропотока, едва ли такое решение будет экономически оправданно. Факторами, которые могут повысить эффективность использования специализированной инфраструктуры, являются: а) привлечение существенного транзитного пассажиропотока (связи с высокоскоростной транспортной системой КНР и других стран АТР); б) использование высокоскоростной магистрали для смешанного грузопассажирского движения в формате транснационального транспортного коридора.

#### Вариант В.

Промежуточным вариантом организации скоростного (высокоскоростного) движения является частичное совмещение скоростного движения с обычным. В этом случае существующая линия является своеобразной «осью притяжения» трассы скоростной (высокоскоростной) магистрали. Это означает, что прокладка новых участков скоростной линии выполняется, по возможности, по кратчайшему расстоянию, но таким образом, чтобы в ряде случаев соединить магистраль с обычной линией. При этом некоторые линейные объекты инфраструктуры будут использоваться совместно.

Объекты, используемые для совмещения, можно с точки зрения реконструкции условно разделить на два типа: «благоприятные» и «неблагоприятные».

К первым можно отнести, например, перегоны с существенным резервом пропускной способности, объем и стоимость реконструкции которых для повышения скоростей незначителен. Это перегоны на равнинном профиле с отсутствием или небольшим количеством круговых кривых малого радиуса. В этом случае на части «благоприятных» перегонов скоростные поезда смогут следовать по существующей линии. Для этого необходимо выполнение двух условий: 1) наличие достаточного резерва пропускной

способности для допуска на существующие пути скоростных поездов; 2) небольшой объем и стоимость реконструкции для обеспечения более высоких скоростей движения.

Ко вторым можно отнести сложные и дорогостоящие объекты инфраструктуры, дублирование которых для новой скоростной трассы приводит к значительному увеличению объемов и сложности работ («барьерные» элементы). Это, прежде всего, крупные и линейно протяженные искусственные сооружения: мосты, тоннели, эстакады и т.п..



Таким образом, при организации скоростного (высокоскоростного) движения с точки зрения затрат на строительство отдельно выделенная специализированная линия является наиболее дорогостоящим вариантом, но с рядом преимуществ. Специализированная линия позволяет увеличить пропускную способность, обеспечить наиболее высокий уровень безопасности, максимально сократить время в пути для пассажира, но приводит к увеличению капитальных затрат на строительство. Учитывая особенности организации высокоскоростного движения на территории Сибири и Дальнего востока, где преобладает малая населенность городов, и большие расстояния между ним, вариант укладки отдельной выделенной высокоскоростной двухпутной линии не выглядит оптимальным.

Для сокращения капитальных затрат рационально по возможности совместно использовать дорогостоящие искусственные сооружения и предусмотреть использование отдельных участков общей сети железных дорог при локальной реализации мероприятий необходимых для повышения скоростей и, при необходимости, пропускной способности.

### Список литературы

1. Анисимов П.С. Высокоскоростные железнодорожные магистрали и пассажирские поезда: монография / П.С.Анисимов, А.А. Иванов.– М.: ФГОУ «Учебно - методический центр по образованию на железнодорожном транспорте», 2011.– 542 с.
2. Калидова А. Д. Особенности организации скоростного (высокоскоростного) движения с использованием существующей инфраструктуры [Текст] / А. Д. Калидова // Научные исследования: от теории к практике, 2015. – № 5 (6). – С. 229–231.

© А.Д. Калидова, 2016

## СТЕНД ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗРЫВОЗАЩИТЫ

В настоящее время возросла актуальность вопросов, связанных с разработкой систем взрывозащиты, которые могут привести к возникновению чрезвычайных ситуаций (ЧС) [1, с.12; 2, с.18; 3, с.20; 4, с.23].

Стенд для определения эффективности взрывозащиты (фиг.1) содержит макет 1 взрывоопасного объекта, с установленным в нем взрывным осколочным элементом 14 с инициатором взрыва 13, защитный чехол 2 и поддон 3, при этом чехол с поддоном представляют собой единую замкнутую конструкцию, образованную вокруг макета 1 взрывоопасного объекта, размещенного в испытательном боксе 8. Кроме того, макет 1 оборудован транспортной 6 и подвесной 5 системами, а защитный чехол 2 выполнен многослойным и состоящим из обращенного внутрь к макету 1 алюминиевого слоя, затем резинового и перкалевого слоев. Подвесная система состоит из комплекта скоб и растяжек 5, размещенных на защитном чехле, а также необходимого количества анкерных крюков (петель) в потолке, стенах и полу испытательного бокса 8.

Транспортная система представляет собой тележку с дышлом. На раме тележки крепятся проставки, на которые устанавливаются и крепятся поддон и макет 1. Внутри макета 1 взрывоопасного объекта, по его внутреннему и внешнему периметрам, установлены видеокамеры 7 и 4 видеонаблюдения за процессом развития ЧС, смоделированной посредством взрывного осколочного элемента 14 с инициатором взрыва 13, причем видеокамеры 4 и 7 выполнены во взрывозащитном исполнении, а выходы с видеокамер через внутреннюю полость проставок 10 соединены с блоком 17 записывающей и регистрирующей аппаратуры, выход которого соединен с блоком анализаторов 18 записанных осциллограмм протекающих процессов изменения технологических параметров в макете 1 взрывоопасного объекта.

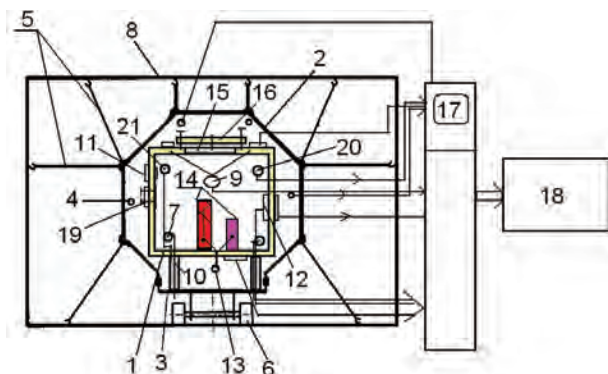


Рис.1. Принципиальная схема стенда для определения эффективности взрывозащиты.

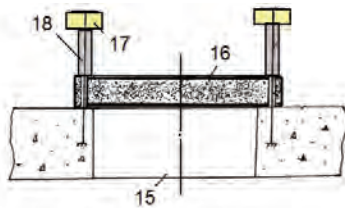


Рис.2. Схема взрывозащитной плиты.

В потолочной части макета 1 выполнен проем 15, который закрыт взрывозащитной плитой 16 (рис.2), установленным по свободной посадке на трех упругих штырях 18, один конец, каждого из которых, жестко вмонтирован в потолок макета 1, а на втором имеется горизонтальная перекладина с упругодемпфирующим элементом 17. Между взрывным осколочным элементом 14 и проемом 15, выполненным в потолочной части макета 1, и закрытым взрывозащитным элементом 16, по фронту движения взрывной волны установлен трехкоординатный датчик давления 9 во взрывозащитном исполнении, выход которого соединен со входом блока 17 записывающей и регистрирующей аппаратуры. По обе стороны от датчика давления 9 расположены датчики температуры 20 и влажности 21, контролирующие термовлажностный режим в макете 1, выходы которых также соединены со входом блока 17 записывающей и регистрирующей аппаратуры. Внутренние поверхности ограждений макета 1 обклеены тензодатчиками 12, а внешние – тензодатчиками 11, выходы которых также соединены со входом блока 17 записывающей и регистрирующей аппаратуры. Устройство монтируется следующим образом: поддон 3 с помощью проставок 10 и болтов крепится к опорным лапам макета 1. Защитный чехол 2 после предварительной примерки и отладки подвесной системы 5 подвешивается к потолку испытательного бокса 8 над макетом 1, поддоном 3 и транспортной системой 6. После проведения подготовительных к подрыву операций с макетом 1 и взрывным осколочным элементом 14 с инициатором взрыва 13, выведения и герметизации коммуникаций и подсоединения соответствующих электрических цепей, чехол монтируется вокруг макетом 1, герметично соединяется с поддоном и растягивается с помощью подвесной системы, образуя замкнутое герметичное пространство вокруг макета 1.

### Список использованной литературы:

1. Кочетов О.С. Способ взрывозащиты Кочетова с системой предупреждения аварийной ситуации. Патент РФ на изобретение № 2545108. Опубликовано 27.03.15. Бюллетень изобретений № 9. Приоритет 5.02.14.
2. Кочетов О.С. Стенд для моделирования чрезвычайной ситуации. Патент РФ на изобретение № 2564209. Опубликовано 27.09.15. Бюллетень изобретений № 27. Приоритет 23.04.14.
3. Кочетов О.С. Устройство подбора размера отверстий для легкосбрасываемого элемента конструкции и его массы, предназначенного для защиты зданий и сооружений от взрывов. Патент РФ на изобретение № 2552425. Опубликовано 10.06.15. Бюллетень изобретений № 16. Приоритет 15.05.14.



4. Кочетов О.С. Противовзрывная панель Кочетова. Патент РФ на изобретение 2558038. Опубликовано 27.07.15. Бюллетень изобретений № 21. Приоритет 03.06.14.

© О.С.Кочетов, 2016

**УДК 681.3.06**

**П. Д. Македонский,**

студент 2 курса Института энергетики и автоматизированных систем  
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет  
им. Г.И.Носова»,

г. Магнитогорск, Российская Федерация

**Е. П. Уламасова,**

студент 3 курса Института экономики и управления  
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет  
им. Г.И.Носова»,

г. Магнитогорск, Российская Федерация

## **ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ СВОБОДНОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ**

Аннотация: С начала 2008 года политика государства ввело ряд законов поддерживающих отечественных производителей, а с введением санкций со стороны Запада приняла направление на поддержку Российского софта и импорт замещение.

По данным ассоциации НАИРИТ 2014 - 2015 гг., пять Американских ИТ - компаний (Microsoft, IBM, Oracle, EMC, Veritas Software) ежегодно зарабатывает в России 285 млрд рублей из которых 77 % или 219 млрд рублей, приходится на закупки, регулируемые законом об организациях, управляемых государством (законы №84 - ФЗ и №223 - ФЗ). По оценкам НАИРИТ в прошлом году непосредственно из федерального бюджета на приобретение продуктов западных ИТ - гигантов было потрачено не менее 85 млрд рублей что представители ассоциации называют прямыми финансовыми потерями страны. В связи с введением санкций Запада против России правительство РФ ввела программу на импорт замещение, что породило спрос на ПО с открытым кодом и послужило к принятию мер по поддержке отечественного производителя. Учитывая подъем иностранной валюты, а также экономический кризис 2014 - 2015 гг., стали для многих отечественных производителей возможностью к развитию. Возникает необходимость оптимизировать расходы на ИТ избежав финансовые сложности и снижение зависимости от решений крупных мировых ИТ - поставщиков занимающих лидирующие позиции на мировом рынке.

Политика государства на внедрение свободного ПО развивается от начала 2008 г. И приняла более жесточенный критерий после , что не могло не сказаться на компаниях, использующих мировые бренды, поэтому Сбербанк планирует перевести ряд систем с Oracle на PostgreSQL, кроме того начинается перевод прикладных систем на СУБД федеральных органах исполнительной власти. Ранее правительство планировало идею оказать преференции отечественным производителям ПО. Правда, не все идеи властей

оказались удачными. Одна из которых обложить всех участников софтового рынка «десятиной» - дополнительным 10 - процентным налогом, но отменой послужило шквал критики.

Рассмотрим документы, связанные с использованием СПО в России и проясним ситуацию на импорт замещение:

- Гражданский кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2006 г. №230 - ФЗ Часть четвертая

- Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации, февраль 2008 года

- Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации, февраль 2010 года «Обеспечение перехода общеобразовательных учреждений на использование разработанного пакета свободного программного обеспечения»

- Концепция развития разработки и использования свободного программного обеспечения в Российской Федерации, март 2008 года.

- Распоряжение от 17 декабря 2010 г. «О плане перехода федеральных органов исполнительной власти и федеральных бюджетных учреждений на использование свободного ПО (2011 - 2015 годы)»

- Системный проект форматирования электронного правительства в Российской Федерации, июль 2010 года.

- Закон о внесении изменений в статьи 13 и 14 ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и Кодекс РФ об административных правонарушениях (в части размещения официальных государственных и муниципальных сайтов на территории РФ)

Анализ девяти тысяч сайтов госзаказчиков показал, что более трети из них-hostятся на иностранных серверах, в основном в США и Германии. Всего зарубежным хостингом в нашей стране пользуются 1560 федеральных бюджетных учреждений, 1230 органов власти, 720 муниципальных учреждений и 350 предприятий, относящихся к стратегическим.

Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии РФ зарегистрировало Государственный стандарт РФ ГОСТ ИСО / МЭК 26300 - 2010 «Информационная технология формата Open Document для офисных приложений (OpenDocument) v1.0» (идентичен ISO / IEC 26300:2006). Введены поправки к законам о использовании СПО:

- Законы, относящиеся к расширению использования СПО в органах государственной власти

- Законы, относящиеся к стандартизации информационных систем и использованию открытых стандартов

- Законы, упрощающие использование СПО с точки зрения бухгалтерской отчетности

15 декабря 2014 года Институт социально - экономической модернизации составил рейтинг российских ИТ - компаний (Таблица 1), наиболее подготовленных к импорт замещению зарубежных технологий. Согласно разработанной ИСЭМ методике, компании по итогам исследования были разделены на четыре группы. В группу А входят компании, имеющие наивысшую степень готовности к замещению ИТ - продукции западных

разработчиков; в группу В – высокий уровень готовности импорт замещения; в С – средний и D – низкий.

Таблица 1. Рейтинг Российских ИТ - компаний,  
наиболее подготовленных к импорт замещению зарубежных технологий

Название компании	Сфера деятельности	Регион	Итоговый балл	Лицензия
Группа А				
Cognitive Technologies	Разработка ПО	Москва	98	Freeware
IC	Разработка ПО	Москва	96	Demoware
Парус	Разработка ПО, ИТ - услуги	Москва	95	Nagware
Группа В				
Диасофт	Разработка ПО	Москва	89	Commercial software
Прогноз	Разработка ПО	Пермь	84	Freeware
InfoWatch	Разработка ПО	Москва	66	Demoware
СКБ Контур	Разработка ПО	Екатеринбург	61	Demoware
Лаборатория Касперского	Разработка ПО	Москва	56	Commercial software
Abbyy	Разработка ПО	Москва	44	Nagware
Группа С				
Acronis	Разработка ПО, ИТ - услуги	Москва	29	Shareware
Татинтек	ИТ - услуги	Альметьевск	19	Лицензия на оказание услуг в области защиты государственной тайны
ИТСК	ИТ - услуги	Москва	15	Система добровольной сертификации «РОСТЕСТ - МОСКВА» и «РОСТЕСТ -

				КАЧЕСТВО»
Группа D				
АМГ Груп	- ИТ - услуги	Москва	8	Обладает необходимыми лицензиями для осуществления работ по защите информации

Для устранения ИТ - компаний, влияние которых на создание стратегических ИТ решений — основного объекта возможного внешнего воздействия со стороны третьих стран. Были оценены по:

- ИТ - компании связанные с разработкой, внедрением ИТ, а также оказанием спектра услуг в этой области

- Наличие производства собственного ИТ - продукта, степень использования зарубежных программно - аппаратных компонент в продукции компании, возможность замещения зарубежной ИТ - продукции отечественными продуктами или компонентами с открытым кодом (для программного обеспечения), соответствие требованиям информационной безопасности

- Оценка оборота компании для того, чтобы снизить вероятность попадания в число лидеров исследования компаний с незначительными производственными мощностями

Дальнейшее развитие законодательной базы для стимулирования развития СПО в России нужно расширять, используя опыт разных стран уже развивающих СПО (Таблица 2).

Таблица 2. Опыт разных стран уже развивающих СПО

Способы участия Государства в развитии СПО	Проект	Где применяется	Успешность
Поддержка на уровне нормативно - правовой базы	Легализация свободных лицензий	Евросоюз	Успешно
	Предписание или рекомендация органам государственной власти использовать СПО	Франция, Бразилия, Венесуэла и др.	Успешно
	Предписание выпускать под свободной лицензий ПО, созданное на средства бюджетных организаций	Бразилия, Венесуэла	Успешно
Поддержка разработчиков СПО	Прямые государственные инвестиции в компании - разработчиков СПО	Китай	Нет заметных результатов
	Государственная поддержка сообщества разработчиков СПО	Франция, Бразилия,	Успешно

		Венесуэла, Китай	
Правительственные проекты по поддержке и развитию СПО	Создание репозитория СПО для ОГВ (обычно вместе с предписанием выпускать под свободной лицензией ПО, созданное для ОГВ)	Франция, Бразилия, Норвегия, Испания	Очень успешно
	Создание государственных ОС	Китай	Нет заметных результатов
	Внедрение СПО в систему образования	Норвегия, Бразилия, Корея, Испания	Чаще всего успешно
	Продвижение СПО: массовое распространение, обучение, пропаганда	Великобритания, Франция, Венесуэла, Бразилия	Успешно

Как показал опыт развитие СПО за рубежом и его внедрение в Россию дало положительный характер. Серьёзным недостатком является отсутствие технической поддержки. Инициативы правительства России в плане поддержки СПО говорят о том, что правительству России нужно принять еще ряд законов — в частности, в 94 - ФЗ необходимо внести изменения, предписывающие преимущественное использование СПО и исключительно открытых стандартов в государственных ИТ - инфраструктурах и выпуск под свободной лицензией любого ПО, разработанного по заказу государства, а также предпринять шаги, направленные на стимуляцию участия отечественных разработчиков в свободных программных проектах и на разработку необходимого для государства функционала в виде свободного ПО. Кроме того, необходимо предпринять меры по популяризации СПО в виде просветительской кампании по федеральным телеканалам, в печатных и электронных СМИ.

#### **Список использованной литературы:**

1. Гаврилова И.В. / Сборник трудов участников Всероссийской молодежной конференции с элементами научной школы «Теория и практика применения свободного программного обеспечения» / «Свободное программное обеспечение для управления бизнес - процессами» / Изд - во Магнитогорский государственный университет (Магнитогорск) / 2011 - с. 144 - 147
2. Попова И.В., Давлеткиреева Л.З. / Сборник трудов участников Всероссийской молодежной конференции с элементами научной школы «Теория и практика применения свободного программного обеспечения» / Изд - во Магнитогорский государственный университет (Магнитогорск) / 2011 – 4 - 16 с

3. Информационный ресурс: Приказ Минкомсвязи России №305 от 19.08.2015, URL: <http://minsvyaz.ru/ru/documents/4805/> (Дата обращения 26.03.2016)

4. Чусавитина Г.Н., Чусовитин М.О. / Сборник трудов участников IV Всероссийской научно - практической конференции «Информационная безопасность в открытом образовании». Под общей редакцией Г.Н. Чусавитиной, Л.З. Давлеткиреевой / Изд - во Магнитогорский государственный университет (Магнитогорск) / 2011 – 70 - 77 с.

© П.Д. Македонский, Е.П. Уламасова, 2016

**УДК 004**

**П.С. Михалев**

студент 1 курса магистратуры факультета информационных технологий  
Брянский государственный технический университет  
Г. Брянск, Российская Федерация

## **ТЕХНОЛОГИИ IP - ТЕЛЕФОНИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗВИТИЯ**

Технология, позволяющая комбинировать голос и данные в одной сети, называется VoIP (Voice over IP - передача голоса по IP - сетям) и существует уже добрый десяток лет, однако только недавно она была усовершенствована настолько, чтобы ее можно было использовать в коммерческих системах связи. VoIP функционирует посредством специальных телефонных шлюзов, т.е. устройств, имеющих, с одной стороны, порт для подключения к IP - сети, а с другой - порты FXS (Foreign Exchange Station), позволяющие подключаться к обычным телефонным аппаратам или офисным АТС и / или, по необходимости, порт / порты FXO (Foreign Exchange Office) для выхода на АТС городской телефонной сети. Физически телефонные интерфейсы выглядят как обычные разъемы RJ - 11 с соответствующей маркировкой "Line" (FXO) и "Phone" (FXS).

Из телефонной линии шлюз принимает стандартный голосовой сигнал, оцифровывает его (если он исходно не цифровой), сжимает (без потери качества, с одновременным подавлением пауз), разбивает на пакеты и отправляет через Интернет по назначению с использованием протокола Интернета (TCP / IP). Для пакетов, приходящих из Сети на телефонный шлюз и уходящих в телефонную линию, операция происходит в обратном порядке. Обе составляющие этой операции (вход сигнала в телефонную сеть и его выход из телефонной сети) происходят практически одновременно, что позволяет обеспечить полнодуплексный разговор. Таким образом, пользователь может разговаривать как с помощью компьютера, подключенного к Сети, так и без него, по обычному телефону, набирая IP - адрес в качестве номера абонента. Именно поэтому простейший телефонный шлюз с подключенным к нему телефоном называют - IP - телефоном. Понятно, что звонки типа "телефон - компьютер" или "компьютер - телефон" способны обеспечить одно такое устройство, а для организации связи типа "телефон - телефон" необходимо уже два IP - телефона (или отдельных шлюза).

Дополнительным стимулом к развитию офисной IP - телефонии является широкое распространение беспроводных сетей Wi - Fi, GPRS и т.п., позволяющих создавать новые

приложения и модели использования офисной телефонии, многие из которых невозможно реализовать на базе традиционных проводных телефонных систем. При этом пользователи смогут воспользоваться услугами голосовой связи в хот - спотах, причем стоимость такого роуминга будет составлять лишь незначительную часть базового тарифа. Чтобы вместо IP - адресов абонентов набирать более привычные телефонные номера, то есть организовать офисную АТС через IP - сеть, необходимо воспользоваться услугами специального VoIP - сервера, который позволит присвоить различным абонентам короткие и простые номера, даже если абоненты находятся в разных уголках мира.

Однако аппаратные решения для IP - телефонии, естественным образом вписывающиеся в стиль крупных корпораций, в среде мелких фирм пока не столь популярны, как интернет - телефония, построенная исключительно на программном обеспечении, так называемая Software - Only Telephony. На обычный маршрутизатор, который, помимо своей основной функции, выступает еще и в роли телефонного шлюза, устанавливается специальное ПО, в качестве телефонной проводки используется существующая сеть Ethernet либо беспроводная, а в качестве IP - телефонов - программные телефоны, которые устанавливаются на компьютеры. В качестве телефонных трубок в этом случае используются или обыкновенные гарнитуры или USB - трубки, подключаемые непосредственно к компьютеру. Кроме максимальной экономии финансовых ресурсов, решения такого класса характеризуются предельной простотой и оперативным развертыванием, однако их массовое использование сдерживается излишней сложностью эксплуатации таких систем малоподготовленными пользователями.

В процессе VoIP - связи происходит не только аналогово - цифровое и цифро - аналоговое преобразование голоса, но и сжатие потока (для уменьшения требуемой полосы пропускания), а также упаковка голосового сигнала в пакеты IP для передачи по сети. В большинстве VoIP - устройств для разбивки оцифрованного голоса на пакеты IP используется протокол RTP (Real - time Transport Protocol). На самом деле, пакеты RTP упаковываются в пакеты UDP, которые и передаются по сети. Выбор UDP обусловлен тем, что этот протокол менее перегружен служебными данными по сравнению с TCP и лучше подходит для передачи трафика в режиме реального времени.

Для уменьшения времени задержек прохождения пакетов и тем самым повышения качества передачи голоса, был разработан протокол резервирования ресурсов для контроля качества обслуживания (Resource Reservation Protocol, RSVP). Он представляет собой протокол сигнализации всем транзитным коммутаторам о резервировании ресурсов для передачи высокоприоритетного трафика, к которому, без сомнения, относится и голосовой трафик. RSVP действует на транспортном уровне поверх стека IP в эталонной архитектуре взаимодействия открытых систем OSI. Установление связи в VoIP отличается от обычных телефонных линий, причем процедура зависит от конкретной реализации протокола VoIP. Домашнее и офисное оборудование VoIP чаще всего использует протоколы H.323 и SIP (Session Initiation Protocol).

Протокол передачи аудио - и видеоданных по "цифровым" сетям H.323 включает в себя спецификации голосовых и видеокодеков (обеспечивающих малую полосу пропускания, небольшие задержки и возможность восстановления потерянных пакетов данных), общедоступных приложений, на согласование параметров соединения, а также на передачу

служебных сообщений системы. К настоящему времени H.323 уже несколько устарел и постепенно заменяется более совершенным протоколом SIP.

Протокол Session Initiation Protocol (SIP), обеспечивающий передачу голоса по сетям IP в режиме реального времени, получил достаточно широкое распространение в приложениях обработки видеопотоков и мгновенной пересылки сообщений. Телефонные приложения SIP обеспечивают привнесение дополнительной интеллектуальности в процедуру организации вызова, расширение возможностей сетевых устройств и агентов потребителя - IP - телефонов и ПК, оснащенных программами для передачи голоса или мгновенной пересылки сообщений. Существует также ряд протоколов, улучшающих стандартные транспортные возможности стека TCP / IP и позволяющие передавать голос не только эффективно, но и с приемлемым качеством. Помимо уже упоминавшихся выше RTP и RSVP, к ним можно отнести модели обеспечения качества обслуживания QoS: IntServ и DiffServ, а также протоколы многоадресной маршрутизации DVMRP, PIM и BGMP.

Хотелось бы отметить, что IP - телефония нельзя рассматривать в отрыве от других видов мультимедийного трафика, такого как передача аудио и видеопотоков. Ведь природа всех видов мультимедийного трафика практически одинакова, поэтому IP - телефония и наработанные в этой области технологии, обеспечивающие интернет, радио и видеотрансляции, уже сейчас могут составить основу для создания единого информационного пространства ближайшего будущего. На основе таких мультимедийных сетей, включающих в себя современные web - технологии, видеоконференции, электронную почту и голосовую связь, можно организовывать универсальные порталы, одинаково удобные как для корпоративного применения, так и для домашнего. Возможности такой конвергенции просто безграничны.

#### **Список использованной литературы:**

1. Гольдштейн Б.С., Пинчук А.В., Суховицкий А.Л. IP - телефония. М.: Радио и связь, 2006. - 336 с.
2. Гольдштейн Б.С., Зарубин А.А., Саморезов В.В. Протокол SIP. Справочник. СПб.: BHV - Санкт - Петербург, 2005. - 456 с.

© П.С. Михалев, 2016

**УДК 330.341.13**

**А.С.Никифоров,**

студент 3 курса, ИТСС - 13

Технологический институт СВФУ им. М.К. Аммосова,

г. Якутск, РФ

e - mail: nikaistepan12345678@mail.ru

### **ТЕПЛОМАГИСТРАЛИ. ВИДЫ ПРОКЛАДКИ И ПРИНЦИПИАЛЬНЫЕ КОНСТРУКЦИИ**

Назначение тепловых сетей - соединение источников тепла с местами его потребления.

**Наружными тепловыми сетями** (при централизованном теплоснабжении) называют сети, соединяющие источник тепла с пунктами, распределяющими тепло, в отличие от теплопроводов, прокладываемых внутри зданий и называемых теплопроводами внутренней разводки.



Наружные тепловые сети прокладывают, как правило, в земле (в проходных, полупроходных и непроходных каналах, бесканально), открыто (на кронштейнах по стенам строений, на бетонных, железобетонных и металлических опорах, на отдельных конструкциях мостов при переходах через железнодорожные пути и водные преграды) и дюкером. Тепловые сети, проходящие по подвалам или по техническим подпольям, т. е. внутри зданий, именуются также наружными сетями, поскольку соединяют, как указывалось выше, источник тепла с тепловыми пунктами, в которых устанавливаются элеваторные и тепловые узлы, подогреватели и прочие устройства, распределяющие тепло. [1]

### **Подземные тепловые сети**

*Канальный способ укладки.* Трубы укладываются в предварительно смонтированный бетонный канал. Такой канал защищает трубопровод от грунтовых воздействий и коррозионного влияния почвы. Каналы бывают лотковые и монолитные, заливаемые в процессе укладки.

*Бесканальный способ укладки.* На сегодняшний день это является наиболее экономически выгодным способом подземной укладки.

Трубы укладываются непосредственно в грунт, без монтажа специального бетонного канала.

При бесканальной укладке используются особые трубы в полиэтиленовой оболочке или безоболочные трубы из поливинилхлорида.

### **По типу теплоносителя**

*Вода.* Носителем тепловой энергии является вода. Особенностью водяных тепловых сетей является обязательное кратное количество труб, так как помимо транспортировки горячей воды, также требуется и отвод теплоносителя. Водяные тепловые сети различаются количеством трубопроводов: 2 - х трубные, 4 - х трубные и т.д.

*Пар.* Паровые тепловые сети более сложное инженерное сооружение, так как пар, как носитель тепловой энергии горячее воды и это может привести к температурным деформациям труб. Также, при проектировании паровых трубопроводов следует учитывать сложности, связанные с возникновением в трубах попутного конденсата.

### **По схемам проектирования**

*Магистральные тепловые сети.* Магистральные сети всегда транзитные и не имеют ответвлений. Магистральные сети транспортируют тепловую энергию от источника, до распределительных тепловых сетей. Температура теплоносителя от 90 до 150 градусов. Диаметр труб от 525 мм до 1020 мм.

*Распределительные тепловые сети.* Распределительные тепловые сети, это те сети, по которым тепло передается от магистральных тепловых сетей непосредственно к домам. Диаметр труб в распределительных сетях зависит от количества домов и квартир, которые получают тепло и не превышают 525 мм. Температура в распределительных сетях от 85 до 110 градусов.

*Квартальные тепловые сети* - это трубопроводы, соединяющие конкретных потребителей тепла с распределительной тепловой сетью внутри кварталов городской застройки.

*Ответвления.* Ответвление - это участок тепловой сети, присоединяющий тепловой пункт к магистральной тепловой сети. Или здание, присоединенное к распределительной тепловой сети. [2]

### **По способу подключения системы отопления к системе теплоснабжения**

*Зависимые* (теплоноситель, нагреваемый в теплогенераторе и транспортируемый по тепловым сетям, поступает непосредственно в теплопотребляющие приборы);

*Независимые* (теплоноситель, циркулирующий по тепловым сетям, в теплообменнике нагревает теплоноситель, циркулирующий в системе отопления).

**По способу присоединения системы горячего водоснабжения к системе теплоснабжения**

*Закрытая* (вода на горячее водоснабжение забирается из водопровода и нагревается в теплообменнике сетевой водой);

*Открытая* (вода на горячее водоснабжение забирается непосредственно из тепловой сети).

#### **Список использованной литературы:**

1. <http://teplocat.net> – «Ресурсы теплоснабжения»;
2. <http://www.a-t-pro.ru> – «АРТ проект»;
3. <http://xn--b1aeclack5b4j.xn--c1avg.xn--p1ai> – «Википедия РФ».

© А.С. Никифоров.

**УДК 622.24.2**

**М. Б. Николаева**

студентка 2 курса

факультета нефтегазового дела

Иркутский национальный исследовательский технический университет

**Научный руководитель:**

**Заливин В. Г.**

к.т.н., доцент кафедры нефтегазового дела

Иркутский национальный исследовательский технический университет

Г. Иркутск,

Российская федерация

## **К ВОПРОСУ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОЛТЮБИНГА ПРИ БУРЕНИИ СКВАЖИН**

Современные требования к эффективности технической базы фирм нефтегазовой отрасли предполагают внедрение в производство новых технологий. Одним из перспективных направлений для проведения различных скважинных операций является применение колтюбинговых технологий.

Технология колтюбинга заключается в использовании длинномерной колонны гибких труб, размещенной на барабане колтюбинговой установки. В процессе спуска труба сматывается с барабана, а при подъеме снова наматывается на него. Кроме колонны труб в состав установки входят разные виды основного и вспомогательного оборудования, закрепленных на раме шасси или на полуприцепе, комплекс наземного оборудования, состоящий из бурового насоса, компрессоров для нагнетания инертного газа, генератор инертного газа, устьевое оборудование и ПВО. В состав внутрискважинного оборудования входят различные насадки, в зависимости от выполняемых операций, породоразрушающий инструмент, режущий инструмент, забойные двигатели и отклонители, а также оборудование для исследования скважины, каротажа и инклинометрия (рис. 1).

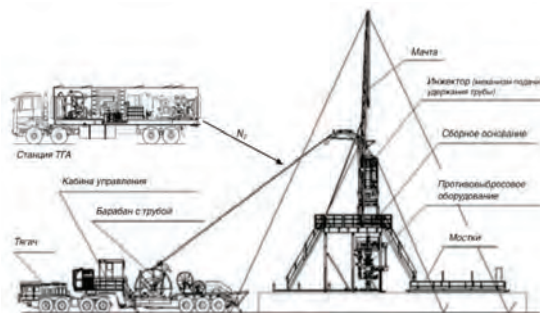


Рисунок 1 – Общий вид колтюбинговой установки

Основными техническими характеристиками колтюбинговых установок являются: наружный диаметр трубы, емкость барабана, развиваемое инжектором тяговое усилие (для бурения используются установки с тяговыми показателями не ниже 27,3 тн), развиваемое инжектором заталкивающее усилие (обычно 50 % от тяговой характеристики) и рабочее давление (в настоящее время большинство установок выпускается на рабочее давление 68,9 Мпа [1].

Основными мировыми производителями колтюбинговых установок являются National Oilwell - Varco (NOV), Stewart & Stevenson, Foremost Industries, Hydraco Industries и Колтэкго. Около 90 % используемых в России и странах СНГ установок произведены белорусской компанией «Фидмаш», входящей в состав National Oilwell - Varco. На сегодняшний день в мире эксплуатируется более 1000 [2] колтюбинговых установок, более половины из которых - в США и Канаде.

Существуют два основных класса колтюбинговых установок: традиционные и гибридные. Традиционные предполагают работу только с гибкими трубами, при этом для подготовки к бурению и для заканчивания скважины используются обычные буровые вышки. Гибридные позволяют проводить буровые работы на трубах с резьбовыми соединениями совместно с колонной гибких труб.

Известно множество операций, выполняемых с помощью колтюбинга, однако наиболее освоены только некоторые из них. Это вызов притока флюида, шаблонирование эксплуатационной колонны, ликвидация отложений парафина, гидратных и песчаных пробок, обработка призабойной зоны пласта, перфорация эксплуатационной колонны, ловильные операции, ремонтно - изоляционные работы в скважинах и промышленные геофизические исследования.

Самым интенсивно развивающимся и перспективным направлением на сегодняшний день является бурение с использованием гибких труб.

Колтюбинговая труба не предполагает наращивания колонны, тем самым сокращается время свертывания и развертывания бурового комплекса, трудоемкость работ и численность персонала, увеличивается скорость проводки скважины, и улучшаются экологические показатели процесса бурения, так как исключен разлив нефти. Также бурение КГТ в основном ведется на депрессии (отрицательном перепаде давления в системе скважина - пласт), поскольку для увеличения скорости проходки создается минимальное давление на долото. Это освобождает от необходимости проведения работ по

вызову притока и освоению скважины, сокращая срок окупаемости ее строительства. Бурение на депрессии сводит к минимуму ухудшение свойств продуктивного пласта, при этом вскрытие пласта и бурение скважины совместимы с процессом добычи.

Колонны гибких труб (далее КГТ) при бурении применяют для бурения новых скважин с диаметром ствола до 216 мм, забуривания второго или нескольких стволов, бурения части ствола скважины с обеспечением режима депрессии на забое и для повторного вскрытия пластов при углублении скважины. Однако наиболее эффективно применение КГТ при бурении горизонтальных и наклонно - направленных ответвлений из основного ствола, КГТ обеспечивает набор кривизны до  $10^\circ / 10$  м.

При бурении колтюбингом применяются гибкие трубы начиная с диаметра 44,5 мм и выше. Трубы меньшего диаметра имеют более высокий срок службы, но большие гидравлические потери давления по длине трубы и меньшую стойкость к реактивному крутящему моменту от винтового забойного двигателя. Наиболее широкое применение нашли гибкие трубы диаметром 60,3 мм. Труба такого диаметра имеет оптимальные характеристики по расходу и потерям давления бурового раствора. Кроме этого, габариты барабана с трубой диаметра 60,3 мм не накладывают существенных ограничений на передвижение колтюбинговой установки. В настоящее время большинство гибких труб изготавливают из стали обычной малоуглеродистой, низколегированной и нержавеющей. Небольшое количество труб производят из других металлов, например, сплавов титана. К малоуглеродистым относится сталь А - 66 с химическим составом, приведённым в табл. 1. Прочностные и деформационные показатели малоуглеродистой стали приведены в табл. 2.

Таблица 1 – Химический состав малоуглеродистой стали

Химический элемент	C	Mn	P	S	Si	Cr	Cu	Ni
Содержание элемента, %	0,1 - 0,15	0,6 - 0,9	Не более 0,03	Не более 0,005	0,3 - 0,5	0,55 - 0,7	0,2 - 0,4	Не более 0,25

Таблица 2 – Характеристики малоуглеродистой стали

Показатель	Значение
Предел текучести (минимальный), Мпа	480
Предел прочности при растяжении (минимальный), Мпа	550
Удлинение при разрушении, %	30
Твердость, HRC	22

Применение высокопрочных низколегированных сталей может улучшить прочностные показатели трубы. Эффект достигается добавлением в состав стали хрома и молибдена. Эти добавки позволяют закалить сталь термообработкой.

Установка колтюбинга не позволяет вращать бурильную колонну непрерывных труб, поэтому для вращения долота применяется винтовой забойный двигатель (ВЗД). ВЗД эксплуатируются с использованием воды и буровых растворов с максимальной плотностью  $2000 \text{ кг / м}^3$ , включая азрированные буровые растворы и пены с содержанием песка не более 1 % и с размером частиц не более 1 мм, при забойной температуре не выше  $+100^\circ\text{C}$ .

Характеристики забойных ВЗД для колтюбинговых операций приведены в табл. 3.

Д – ВЗД общего назначения в прямом исполнении, Д1 – двигатель Д с модификацией, ДГ – двигатель с укороченным шпинделем.

Таблица 3 – Характеристики ВЗД для колтюбинга

Марка двигателя	Д - 42	Д - 48	Д1 - 54	ДГ - 60	Д - 85
Диаметр наружный, мм	42	48	54	60	85
Диаметр долот, мм	59	59 - 76	59 - 76	76 - 98,4	98,4 - 120,6
Расход рабочей жидкости, л / с	0,3 - 0,5	1,2 - 2,6	1 - 2,5	1 - 2	4,8
Перепад давления на двигателе, МПа	2 - 4	4 - 5	4,5 - 5,5	4,5 - 5,5	5,5

Выбор долота обуславливается режимом работы забойного двигателя. Поскольку ВЗД характеризуются малой осевой нагрузкой и большой частотой вращения, для колтюбингового бурения подходят долота истирающего типа с армированием алмазами или вставками из карбида вольфрама. Для ориентации долота при бурении наклонно - направленных и горизонтальных скважин используется ВЗД с регулируемым искривленным переводником.

Развитие колтюбинговых технологий для бурения и других внутрискважинных операций обеспечивает качественный прорыв в выполнении важных задач на всех этапах строительства и эксплуатации скважин. На сегодняшний день большое внимание уделяется совершенствованию операций и внедрению установок колтюбинга на российских месторождениях.

#### Литература:

1. Кейн С. А. Современные технические средства управления траекторией наклонно направленных скважин. - Ухта:изд - во Ухт.гос.техн.ун - та:учебное пособие, 2014. - 119с.
2. Нобатова М. Колтюбинг: качественный и количественный рост [Электронный ресурс]// Нефтегазовая вертикаль: сетевой журн. 2011 г №22

© М. Б. Николаева, 2016

УДК 62 - 1 / - 9

Овсянников И. В., аспирант ИжГТУ имени М.Т. Калашникова

### ТЕХНОЛОГИИ УТИЛИЗАЦИИ АВТОМОБИЛЕЙ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ

В данной статье проведен анализ рационального выбора способа утилизации легковых автомобилей в зависимости от объема производства по утилизации автомобильного транспорта.

Целью данной работы является – выявление факторов, влияющих на развитие отрасли рециклинга и определение актуальных направлений развития технологий утилизации автотранспорта в России. Решение задач в сфере рециклинга во многом облегчается при выявлении зависимости между количеством утилизируемых автомобилей и способом их утилизации. В данном случае, необходимо иметь в виду, что такая зависимость существует. Причина вывода автотранспорта из эксплуатации также влияет на основной способ их утилизации. В любом случае, автомобиль подвергается переработке, если он не способен удовлетворять предъявляемым к нему требованиям, в частности, либо в результате морального старения, либо после дорожно - транспортного происшествия [1]. Учитывая масштабы современного парка автомобильного транспорта, можно сказать, что актуальность разработки рациональных технологий утилизации стоит достаточно остро.

Задачи нашего исследования следующие:

1. Проанализировать данную проблематику и определить перспективные направления развития технологий утилизации на урбанизированных территориях.
2. Определить факторы, влияющие на ход развития рециклинга на примере сравнения технологий, используемых в городах Москва и Ижевск.
3. Установить взаимосвязь полученных факторов с развитием технологии утилизации на примере города Ижевска.

Технологии утилизации автомобилей делятся по способам переработки на физические и химические. В случае, когда данные способы можно применять совместно, технологию называют гибридной. Физическими способами утилизации являются технологии, в которых присутствуют процессы демонтажа и дробления, химические – сжигание и пиролиз. Как показала практика, большая выгода может быть получена в случае применения гибридных технологий. При этом, заводы по рециклингу на основе гибридной технологии способны утилизировать автомобиль в замкнутом цикле [1, 2, 3].

Гибридная технология наиболее рентабельна в странах и городах с большим количеством утилизируемых автомашин. Для примера, актуальность использования гибридных технологий в США значительно выше, поскольку там на 1000 человек приходится более 800 легковых автомобилей. В то время как в России этот показатель достигает лишь 320 автомобилей. Таким образом, количество выводимых из эксплуатации автомобилей в США также будет значительно больше, чем в России и утилизировать их в полном цикле по гибридной технологии выгоднее в США, чем в нашей стране. В России же утилизация по аналогии с западным опытом возможна только в мегаполисах.

Наибольший опыт в рециклинге легковых автомобилей среди отечественных городов занимает г. Москва. В нашей столице из эксплуатации выводится примерно 780 автомобилей в сутки, а в г. Ижевске – 40 автомобилей. Для открытия цеха по утилизации на основе физического способа требуется дорогостоящее оборудование, в частности, пресс и шредерная установка для металла, которых в г. Москве и области, всего три. На один шредер приходится 260 автомобилей в день. Себестоимость утилизации одной машины составляет около 2000 рублей. Прибыль, которую получает предприятие по утилизации, составляет 10 % от названной

суммы. Естественно, что заработать в таком бизнесе можно только на количестве, поставленном на бесперебойный поток. Исходя из экономических реалий, организация работы шредерной установки при малых объемах является нерентабельной. При этом, прибыль такого производства также зависит от колебаний рыночных цен на металл и регламентов его выполнения, в частности, экологического и других контролирующих органов. Можно констатировать, что такая ситуация имеет место во многих городах России с населением до одного миллиона человек [2, 3].

Прибыль на заводах замкнутого цикла формируется в первом приближении следующим образом: доля прибыли от реализации пригодных и восстановленных запчастей составляет в среднем около 60 %, 30 % поступает от шредерного лома и оставшиеся 10 % получают от реализации переработанной резины, стекла и пластика любым технологическим способом. Одновременно с этим, затраты на оборудование по разбору составят меньше, чем на дробление и прочие способы, а прибыль от реализованных деталей будет выше. Следовательно, чтобы развивать отрасль утилизации в России, изначально необходимо сконцентрироваться на технологиях, в основе которых лежит разборка автомобиля. При этом должны решаться вопросы, связанные с эффективным разбором на запчасти, мойкой автомобиля, узлов и агрегатов, складированием, хранением и транспортировкой запчастей, анализом неисправностей деталей.

Таким образом, можно сделать общий вывод, что в городах с населением до одного миллиона человек рационально развивать утилизацию автомобилей методом разбора. Другие технологии для небольших городов не являются рентабельными.

Изложенные положения имеют значение для теории и практики разработки технологий утилизации автотранспорта, а также могут использоваться в учебном процессе и выполнении диссертационных работ [4, 5, 6].

### Список литературы

1. Бобович Б.Б., Утилизация автомобилей и автокомпонентов: Учебное издание – М.:МГИУ, –2010– 176 с.
2. Перспективы рециклинга в России [Электронный ресурс] URL: <http://www.wasterecycling.ru/> (дата обращения 25.05.2016)
3. Ситуация с утилизацией автомобилей в России. // Автостат: аналитическое агентство [Электронный ресурс] URL: <http://autostat.ru/>, (дата обращения 24.05.2016)
4. Селетков С. Г. Новый результат в диссертационной работе и его получение // Вестник ИжГТУ . – 2015. – № 1. – С. 140 - 143.
5. Селетков С.Г. Гипотеза в диссертации // Современный взгляд на будущее науки: Сб. стат. Международной научно - практической конференции (25 июня 2015 г., г. Уфа). – Уфа: Аэтерна, 2015. – С. 197 – 198.
6. Селетков С. Г. Конструктор научной публикации // Вестник ИжГТУ . – 2015. – № 3. – С. 115 - 117.

© Овсянников И. В.

**А.А. Паламарчук**  
студент 2 курса  
Владимирский государственный университет  
**И.А. Христофорова**  
д.т.н., профессор кафедры «Химическая технология»  
Владимирский государственный университет  
Г. Владимир, Российская Федерация

## ПРОМЫШЛЕННОЕ ПОЛУЧЕНИЕ ХЛОРИДА КАЛИЯ

Хлористый калий в современном мире имеет важное практическое значение. Он используется в пищевой промышленности в различных продуктах питания, в химической промышленности для получения гипохлоритов, хлоратов, перхлоратов (см. рис. 1). Однако большинство хлористого калия используется как удобрение, ведь хлористый калий можно применять на всех почвах, под все культуры, нуждающиеся в калийных удобрениях. [4, с. 45 - 47] Поэтому разработаны и продолжают совершенствоваться различные способы промышленного получения хлорида калия. В данной работе рассматриваются 2 наиболее распространенных способа производства: галургический и флотационный.

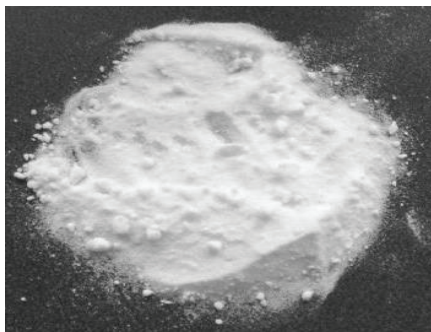


Рисунок 1. Порошок хлорида калия

### **Галургический способ производства.**

Процесс галургического извлечения хлорида калия из сильвинита включает шесть основных стадий:

1. Измельчение сильвинитовой руды.
2. Выщелачивание хлорида калия из сильвинита горячим оборотным раствором (щелоком).
3. Отделение горячего щелока от твердой фазы (хлорида натрия и пустой породы) и его осветление.
4. Охлаждение раствора и кристаллизация из него хлорида калия.
5. Сушка хлорида калия.



6. Нагревание оборотного раствора и возвращение его на стадию выщелачивания сильвинита.

*Производство хлорида калия* из сильвинитовой руды галургическим способом основано на различной растворимости в воде KCl и NaCl. Процесс растворения ведут при 90 - 100 °С с последующим охлаждением раствора до 20 - 25 °С. В растворах, насыщенных обеими солями, с повышением температуры от 20 - 25 до 90 - 100 С содержание KCl возрастает примерно в 2 раза, а содержание NaCl - уменьшается. [1, с. 283]. Поэтому при обработке подобным раствором нового количества сильвинита из него будет извлекаться только хлорид калия, переходя в раствор, а хлорид натрия растворяться не будет. Это свойство системы KCl – NaCl – H<sub>2</sub>O и используется в галургическом методе извлечения хлорида калия из сильвинитовых руд для организации циклического процесса.

Выщелачивание хлорида калия из сильвинита производится нагретым до 105 - 115°С оборотным раствором (щёлоком) в шнековом растворителе. Выделившийся хлорид калия кристаллизуется в вакуум - кристаллизаторе, в котором вакуум создаётся с помощью пароструйных эжекторов, отсасывающих пароструйную смесь. На пути к центрифуге к пульпе добавляются солянокислые соли аминов для уменьшения слёживаемости хлорида калия. Получаемый при этом концентрат содержит хлорид калия (не менее 95 % ) в виде мелких кристаллов и характеризуется слёживаемостью, для устранения которой в пульпу, поступающую из центрифуги, добавляют алифатические амины. Получаемый таким способом технический продукт содержит 52 - 60 % K<sub>2</sub>O. [1, с. 284 - 286]

#### **Флотационный способ производства.**

Флотационный способ выделения хлорида калия из сильвинита основан на флотогравитационном разделении водорастворимых минералов калийной руды в среде насыщенного ими солевого раствора. Это достигается селективной гидрофобизацией поверхности частиц калийных минералов с помощью флотореагентов - собирателей.

В общем случае флотационный метод выделения хлорида калия из сильвинита включает следующие операции:

1. Измельчение сильвинитовой руды до размеров частиц 1 - 3 мм с последующим мокрым размолом до размера 0.5 мм.
2. Отделение глинистого шлама - тонкодисперсных глинисто - карбонатных примесей методами флотации, гидравлической классификации, или гравитации.
3. Флотационное разделение водорастворимых минералов руды (сильвина и галита) в присутствии собирателей (основная флотация).
4. Перечистная флотация полученного концентрата для удаления из него оставшихся примесей.
5. Обезвоживание концентрата методами сгущения и фильтрования с возвратом в процесс оборотного раствора.
6. Сушка влажного концентрата.

Процессы мокрого размола и флотации проводят в среде солевых растворов, насыщенных водорастворимыми компонентами руды (сильвин и галит), что исключает их потери при производстве и позволяет организовать замкнутый циклический процесс. В качестве флотоагентов - собирателей на стадии отделения шлама используют реагент ФР - 2 (продукт окисления уайт - спирита), на стадии основной флотации – вещества, способствующие гидрофобизации частиц сильвина: солянокислые соли высших (C10 –C22)

первичных аминов, а также высокомолекулярные углеводороды. Для повышения степени извлечения галитовую пульпу нагревают до 60 - 70°C, при этом твердый KCl растворяется, так как при повышении температуры раствор становится ненасыщенным KCl. Затем пульпу обезвоживают и удаляют в отвал, а маточный раствор охлаждают в вакуум - кристаллизаторах для выделения из него хлористого калия. Флотационный метод эффективен при извлечении хлорида калия из высококачественных сильвинитовых руд, содержащих незначительное количество шлама. Степень извлечения хлорида калия достигает 0.90 - 0.92 долей единиц, а готовый продукт содержит 93 - 95 % соли. Степень извлечения может быть повышена, если в технологической схеме предусмотрена перемешивающая флотация отделяемого глинистого шлама для извлечения из него хлорида калия. [2, с. 164 - 167].

В заключении можно сделать вывод, что запасы хлористого калия оцениваются как практически неисчерпаемые. Только на трёх разведанных месторождениях (Мозырском, Давыдовском, Старобинском) они превышают 22 млрд. т. Производство в России данного химического продукта существует в широких масштабах.

#### **Список использованной литературы:**

1. Мельников Е.Я. «Технология неорганических веществ и минеральных удобрений» - М.: Химия, 1983, 432 с.

2. Позин М.Е. «Технология минеральных солей (удобрений, пестицидов, промышленных солей, окислов и кислот), ч. 1» - Л.: Химия, 1989, 352 с. 3. Соколов Р.С. Химическая технология: учеб для студ. высш. учеб. заведений, в 2 т. – М.: Владос, 2000, 816 с.

4. Перов В.В. Технология производства калийных удобрений. - Мн.: Высшая школа, 1992. - 134 с.

© А.А. Паламарчук, И.А. Христофорова

**УДК 004.414.3**

**Р.А. Пискунов**

Студент

НИ МГУ им Н.П. Огарева

Г. Саранск, Российская Федерация

**А.А. Аббакумов**

К.т.н., доцент кафедры АСОИУ

НИ МГУ им Н.П. Огарева

Г. Саранск, Российская Федерация

## **ПРОБЛЕМЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕНЕДЖЕРА ПО ПРОДАЖАМ**

За последние десятилетия информационные технологии достигли высокого уровня развития. В связи с этим большинство развивающихся компаний используют автоматизированные средства, позволяющие эффективно хранить, обрабатывать и

распределять накопленные данные. Исходя из современных требований, предъявляемых к качеству работы любого учреждения, нельзя не отметить, что его эффективная работа всецело зависит от уровня оснащения компании информационными средствами на базе компьютерных систем автоматизированного учета. В постоянно изменяющихся рыночных условиях руководители предприятия должны постоянно следить за изменяющейся конъюнктурой, за эффективностью использования своих ресурсов, за состоянием своих активов, конкурентоспособностью своей продукции, т.к. данные показатели определяют не только текущую конкурентоспособность предприятия, но и перспективы развития предприятия в будущем [1].

Основное преимущество автоматизации - это сокращение избыточности хранящихся данных; уменьшение расходов на многократные операции обновления копий и устранение возможности возникновения противоречий из-за хранения в различных местах сведений об одном и том же объекте; увеличение степени достоверности информации и увеличение скорости обработки информации. Автоматизация помогает избавиться от излишнего количества внутренних промежуточных документов, различных журналов, папок, заявок и т.д., повторного внесения одной и той же информации в различные документы. Также значительно сокращает время автоматический поиск информации, который производится из специальных экранных форм, в которых указываются параметры поиска объекта.

Но, к сожалению, большинство из нас слышали только о достоинствах автоматизации, в то время как о проблемах пишется далеко не везде и не всегда. В то время как осознание проблем и поиск их решения есть начало к созданию современной информационной системы, которая бы отвечала всем требованиям не только ГОСТа, но и заказчика. Существует множество проблем автоматизации и в данной статье мы перечислим и разберем только те, которые лежат на поверхности и видны невооруженным взглядом. Все проблемы будем рассматривать на примере компании, специализирующейся на продаже новых автомобилей отечественного и зарубежного производства.

Первая проблема заключается в том, что взаимодействие центральной базы данных с менеджерами по продажам осуществляется в одностороннем порядке. То есть менеджеры получают обновленные данные о продуктах, маркетинговых компаниях и т.д., однако информация, накопленная ими в процессе взаимодействия с клиентами, не попадает обратно в центральную базу данных. Таким образом, цикл взаимодействия с клиентом не замыкается, что приводит к устареванию данных о клиентах, их приоритетах и проблемам в центральном офисе. Критически важная информация о клиентах выпадает из сферы контроля и анализа [2].

Наиболее актуальной из проблем считается недостаточное обучение персонала и непонимание принципов действия системы. Сотрудники в процессе работы приобретают определенную собственную клиентскую базу и не желают делиться ею со своими коллегами или начальниками. Они не видят в этом смысла, и подменяют его собственным спокойствием. Некоторые компании применяют систему кнута и пряника, то есть штрафы за несоблюдение и поощрения за следование системе. Но это не выход. Решением проблемы является грамотно организованное обучение персонала с начальных этапов внедрения системы. Важно донести до сотрудников сущность автоматизации процесса продаж. Необходимо дать менеджерам ответ на вопрос, как система помогает квалифицировать клиентов и увеличить объем продаж. Тогда им станет ясно, что эффективность работы значительно повышается.

Так же важной является проблема внедрения АРМ в работу предприятия. В том случае если процесс внедрения не спланирован заранее и тщательно не продуман, то это может привести к большим убыткам компании. Решением данной проблемы является заблаговременное составление плана по внедрению АРМ и подборка квалифицированного персонала по внедрению.

Данную систему можно реализовать как в виде крупного информационно - сервисного портала с возможностью предоставления соответствующей информации работникам компании и клиентам, так и в виде закрытой автоматизированной информационной системы предприятия [3]. В процессе внедрения автоматизированной системы в компании по продаже автомобилей можно выделить шесть ключевых этапов:

- обследование или другими словами диагностика предприятия;
- разработка технического задания;
- этап настройки системы;
- тестирование программного продукта;
- опытная эксплуатация системы;
- промышленная эксплуатация системы.

На каждом этапе неизбежно будут возникать свои специфические сложности, которые необходимо будет решать наряду с перечисленными выше проблемами. Для решения некоторых из них требуется много сил, времени и терпения, но современный мир развивается большими темпами и, может быть, в скором времени этих проблем будет гораздо меньше.

### Литература

1. Аббакумов А.А., Сулова Е.В. Применение MATLAB для реализации системы анализа финансового состояния предприятия // Огарев - online. Раздел "Технические науки". – 2015. – №20. – URL: <http://journal.mrsu.ru/arts/primenenie-matlab-dlya-realizacii-sistemy-analiza-finansovogo-sostoyaniya-predpriyatiya> (дата обращения: 23.05.16)
2. Черкашин П. А. Готовы ли Вы к войне за клиента? Стратегия управления взаимоотношениями с клиентами (CRM). - М.: ООО «ИНТУИТ.ру», 2004, 384 с.
3. Аббакумов А.А., Резниченко А.Д., Панфилов С.А. Создание информационных систем на базе распределенных сетей сайтов // Научно - технический вестник Поволжья. №3 2015г. – Казань: Научно - технический вестник Поволжья, 2015. С. 205 - 209

© Р.А. Пискунов, А.А. Аббакумов, 2016

УДК 004.383

**М. А. Рогожников**, аспирант  
ИжГТУ имени М. Т. Калашникова, Г. Ижевск, Российская Федерация

### **ПРОБЛЕМНО - ОРИЕНТИРОВАННЫЕ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ И ПРОГРАММНЫЕ ПРОДУКТЫ В ЗАДАЧАХ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ТВЕРДОТӨПЛИВНЫХ ГАЗОГЕНЕРАТОРОВ**

Одним из приоритетных направлений исследования систем в области автоматических вычислений и расчётов, можно назвать создание проблемно - ориентированных вычислительных комплексов и программного обеспечения. Это связано с необходимостью

увеличения производительности систем, включающих в себя как программную, так и аппаратную часть.

Предметом исследования проблемно - ориентированного комплекса на GPU(Graphics Processing Unit) и CPU(Central Processing Unit) являются вопросы увеличения производительности и уменьшение стоимости системы. Один из способов уменьшения стоимости системы является использование более «дешёвых» вычислительных ядер GPU вместо ядер CPU, цена которых на порядок выше.

При этом увеличивается количество вычислительных мощностей, при тех же затратах на оборудование. Все это приводит к увеличению скорости расчётов, производимых на данном оборудовании. В частности, в работе «Ускорение инженерных расчётов в ANSYS Mechanical при использовании GPU NVIDIA Tesla» [1] отмечается существенное сокращение времени расчёта задач при использовании GPU на 20 - 50 % , на некоторых классах задач достигается 500 % . Отметим, что для достижения максимального увеличения производительности при использовании GPU также необходимо производить оптимизацию программного обеспечения для использования на данном типе процессоров.

Исходя из сказанного выше, целью данной статьи является разработка новой методики решения проектирования объектов (на примере твёрдотопливных двигательных установок) с учётом заданной архитектуры применяемой вычислительной техники.

При этом могут быть поставлены следующие задачи достижения цели:

Первая — создание методики выбора математических моделей и вычислительных алгоритмов при заданной архитектуре ЭВМ. Вторая — создание методики формирования требований к архитектуре ЭВМ и ее составу при заданных математических моделях и вычислительных методах. Третья — формулирование требований к вычислительному комплексу с учётом всего комплекса решаемых задач – ввод данных, обработка результатов расчётов, функциональные вычислительные коды.

Один из подходов рассмотрения проблемы увеличения производительности может быть способ разработки методики выбора математических моделей и вычислительных алгоритмов как при заданной архитектуре ЭВМ, так и при заданных моделях ЭВМ, но фиксированных математических моделях. При этом ожидается увеличение производительности комплекса. Одним из условий успешности применения данной методики и алгоритмов является правильно сконфигурированное аппаратное обеспечение.

Повышение производительности расчётов математических моделей и работы вычислительных алгоритмов предполагается достичь за счёт использования оптимально сконфигурированных проблемно - ориентированных комплексов.

В качестве метода оценки полученного результата будем использовать анализ эффективности проблемно - ориентированных комплексов при решении задач изменения термодинамических характеристик в камере сгорания твёрдотопливного газогенератора и решения нестационарных задач внутренней баллистики (газовой динамики) в двухмерной сложной области. Первая задача сводится к решению системы обыкновенных дифференциальных уравнений наряду с решением системы нелинейных алгебраических уравнений. Вторая задача сводится к решению большой системы обыкновенных дифференциальных уравнений. В рамках данной темы будут приведены примеры решения и анализ некоторых задач, представляющих интерес для практики.

Предложенные в статье положения имеют значение для развития теории газодинамики и использования в практике для уменьшения времени расчётов сложных задач и удешевления стоимости проблемно - ориентированных комплексов.

Изложенные положения имеют значение для теории и практики создания проблемно - ориентированных вычислительных комплексов, а также могут использоваться в учебном процессе и выполнении диссертационных работ [2, 3, 4].

#### **Список использованной литературы:**

1. ЗАО "КАДФЕМ Си - Ай - Эс". Ускорение инженерных расчётов в ANSYS Mechanical при использовании GPU NVIDIA Tesla // ANSYS Advantage. 2011.
2. Селетков С. Г. Новый результат в диссертационной работе и его получение // Вестник ИжГТУ . – 2015. – № 1. – С. 140 - 143.
3. Селетков С.Г. Гипотеза в диссертации // Современный взгляд на будущее науки: Сб. стат. Международной научно - практической конференции (25 июня 2015 г., г. Уфа). – Уфа: Аэтерна, 2015. – С. 197 – 198.
4. Селетков С. Г. Конструктор научной публикации // Вестник ИжГТУ . – 2015. – № 3. – С. 115 - 117.

© М. А. Рогожников, 2016

**УДК 625.032.5**

**Севостьянова Ю. И.**

студент 4 курса ЧИПС УрГУПС,  
г. Челябинск, Российская Федерация

### **ПАРАМЕТРЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА И ПУТИ ПРИ ДВИЖЕНИИ В КРИВОЛИНЕЙНЫХ УЧАСТКАХ**

Одним из режимов движения грузовых вагонов является прохождение криволинейных участков пути. При движении вагона по кривой происходит прижатие гребней наружных колесных пар к боковым поверхностям головок рельсов и между ними возникают силы трения. Следствием возникновения этой силы будет процесс изнашивания поверхности гребня и боковой поверхности головки рельса [1, с.125, 3, с.68].

В общем случае величина силы трения определяется произведением нормальной реакции контактирующих плоскостей и коэффициента трения. Из этого очевидно, что имеется две возможности уменьшения силы трения. Первая – это уменьшать коэффициент трения, вторая – уменьшать величину нормальной силы возникающей при взаимодействии колеса и рельса в кривых участках пути. На сегодняшний день применяется первый вариант решения проблемы. Но это направление имеет определенное ограничение.

Коэффициент трения скольжения можно уменьшить, но не до нуля. Экспериментально установлено, что при использовании жидких масел, а также пластичных смазочных материалов коэффициент трения скольжения изменяется в диапазоне  $f = 0,01 \div 0,1$  [4, с.36].

Второй возможностью для уменьшения силы трения является уменьшение нормальной силы, возникающей между гребнем и головкой рельса при их взаимодействии.

При движении по прямому участку пути, в нормальных условиях, прижатия колес к рельсам не происходит. При прохождении поворота происходит смещение элементов конструкции вагона и прижатие колеса к рельсу.

В идеальном случае, в начале движения вагона по повороту, скорость вагона в поперечном направлении равна нулю. В конечном положении, во время движения по кривой, поперечная скорость вагона также равна нулю, т.к. вагон движется по наружному рельсу, ограничивающему перемещение вагона. Таким образом, кинетическая энергия, при движении вагона в поперечном направлении, для начального и конечного положения равна нулю [2, с.86]. Из этого факта очевидно, что работа всех внешних и внутренних сил на поперечном смещении вагона в кривом участке пути равна нулю, а это, в свою очередь, означает, что возникающая при поперечном смещении кинетическая энергия должна быть потрачена на работу всех внешних и внутренних сил.

Таким образом, при движении вагона по кривому участку пути должен соблюдаться «энергетический баланс», то есть приобретаемая вагоном при перемещении в поперечном направлении кинетическая энергия должна расходоваться на работу внешних и внутренних сил на этом же перемещении. При этом очевидно, что если вагону сообщить в начальный момент времени скорость, направленную в сторону противоположную смещению вагона в кривом участке пути, то для гашения кинетической энергии перемещения необходимо меньшее количество работы внешних и внутренних сил. Если же сообщить скорость сонаправленную с предстоящим поперечным перемещением вагона в кривом участке пути, то всем внешним и внутренним силам предстоит проделать значительно большую работу для гашения кинетической энергии.

Из рассмотрения сил действующих на вагон в кривом участке пути очевидно, что положительную работу будут совершать следующие силы: сила инерции, сила давления ветра и поперечные силы взаимодействия между вагонами. Так как работа этих сил положительна, то именно они и вызывают возникновение кинетической энергии в поперечном направлении и именно эту работу должны погасить остальные внешние и внутренние силы.

В процессе поперечного смещения вагона, следующие силы совершают отрицательную работу: силы трения, при смещении отдельных частей между собой, силы упругой деформации элементов рессорного подвешивания, так же часть кинетической энергии гасится на деформацию элементов конструкции вагона и груза. Но как только будут выбраны все возможные перемещения между элементами вагона и зазоры между гребнями и рельсами, вся оставшаяся непогашенной кинетическая энергия, из - за невозможности дальнейшего перемещения, начнет переходить в пластическую деформацию элементов конструкции вагона и пути. Эту непогашенную энергию можно назвать «избыточной кинетической энергией».

Для уменьшения количества «избыточной кинетической энергии» переходящей в потенциальную энергию пластической деформации представляется целесообразным оборудование вагона дополнительными устройствами для ее гашения. Эти устройства должны создавать реактивные силы, на преодоление которых будет расходоваться приложенная в поперечном направлении кинетическая энергия. Местами размещения

таких устройств должны являться узлы передачи кинетической энергии между элементами конструкции вагона, а именно между кузовом и тележками, а так же между тележками и буксовыми узлами. Применение таких устройств теоретически должно позволить погасить кинетическую энергию при поперечном смещении вагона до момента касания всеми гребнями колесных пар наружных рельсов, а так же избежать возможности пластических деформации элементов конструкции вагона и железнодорожного пути.

#### **Список использованной литературы:**

1. Конструирование и расчёт вагонов. Под ред. В.В. Лукина. – М.:УМК МПС России, 2000. – 731 с.
2. Яблонский А.А., Никифорова В.М. Курс теоретической механики. Ч.I. Статика. Кинематика. – М.: Высшая школа, 1977. – 368 с.
3. Александров А.В., Потапов В.Д. Державин Б.П. Сопrotивление материалов. – М.:Высшая школа, 2001 – 560 с.
4. Прикладная механика. Под ред. В.В. Джамая. – М.: Дрофа, 2004. – 414 с. Лысюк В.С. Причины и механизм схода колеса с рельса. Проблема износа колес и рельсов. – М.: Транспорт, 2002. – 215 с.

© Ю.И. Севостьянова, 2016

УДК 664.854 / .859

**И.С. Сывороткина**

бакалавр 2 курса кафедра ТОПП  
ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»  
Г. Москва, Российская Федерация

### **НОВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ ПЕРЕРАБОТКИ ПЛОДОВО - ЯГОДНОГО СЫРЬЯ**

Новые направления в области переработки плодово - ягодного сырья на сегодняшний день является наиболее актуальной, и востребованной проблемой в изучении перерабатывающей промышленности. Одним из способов решения данной проблемы является индустриализация производства в области переработки плодово - ягодного сырья. Пищевая промышленность в настоящее время бурно развивается, усиливается конкуренция, предприятиям приходится искать инновационные решения и пути оптимизации технологических процессов с целью сокращения издержек, сохраняя при этом высокий уровень качества и безопасности. Однако свежая ягодная продукция доступна потребителям только в ограниченный период времени, а ее поставки носят сезонный характер [4].

Существуют различные способы переработки плодово - ягодного сырья – консервирование в виде варенье, джемов, конфитюров, компотов, соков и др., но все эти способы не позволяют сохранить первоначальный внешний вид, а именно форму плодов и



ягод после переработки. Каждый способ переработки имеет свои особенности и может предложить более расширенный ассортимент в данной области [7, с. 362].

Наиболее подходящие способы для сохранения в первоначальном виде является замораживание и высушивание [6, с. 56]. Плодово - ягодное сырье, которое предназначено для замораживания и высушивания, подвергается предварительной обработке, целью которой является сохранение органолептических показателей и высокой пищевой ценности, а также обеспечение микробиологической безопасности. Предварительная обработка, а именно защита перед дальнейшей переработкой позволит в наибольшей степени сохранить витаминный комплекс и сенсорные качества готового продукта.

Осмотическое обезвоживание является одним из новых и перспективных направлений в пищевой технологии. Использование осмотического обезвоживания пищевых продуктов, особенно фруктов, ягод и плодов, перед замораживанием, приводит к существенной экономии энергии. Кроме того, применение данной обработки позволяет улучшить некоторые потребительские свойства конечных продуктов [8, с.141].

На сегодняшний день самым актуальным направлением в области исследований является возвращение продукта в первоначальное состояние после замораживания. Очень важно правильно провести процесс размораживания, чтобы не потерять с таким трудом сбереженные ценные вещества – микроэлементы и витамины, а с ними и вкус, запах и внешний вид [3].

Качество пищевого продукта в большой степени зависит не только от его пищевой ценности, но и от органолептических свойств, которые во многом определяют его покупательскую способность и позволяют определить, как воспринимается данный продукт потребителем [9, с. 3]

Так как размороженные продукты предназначаются для немедленного использования, а не для дальнейшего хранения, то производители стремятся к наибольшей скорости и простоте выполнения заключительных операций холодной цепи. Сознывая обоснованность такого стремления необходимо, чтоб оно не было доминирующим по отношению к качеству продукта. [5, с 18].

Грибова Н.А. в своем научном труде, посвященном способу замораживания свежих ягод, разработала метод обработки продукции перед замораживанием в концентрированных растворах сахарозы. Способ предусматривает подготовку сырья путем выдерживания при комнатной температуре в насыщенном 70 % - ном растворе сахарозы. Затем ягоды предварительно охлаждают до 0 - 1°C, а после быстро замораживают при температуре - 24°C до достижения конечной температуры в центре ягод - 18°C. Изобретение позволяет сохранить потребительские свойства и пищевую ценность ягодной продукции за счет обезвоживания сахарным раствором и замораживания при оптимальной криоскопической температуре [2].

Коробкина З.В. предлагает добавлять к сахарному сиропу (с концентрацией сахара 25 - 50 %) аскорбиновую кислоту, что способствует повышению биологической ценности ягод. При таком способе (замораживание в сиропе) лучше, чем при сухом замораживании (замораживание россыпью в сухом виде), сохраняются биологически активные вещества, окраска, консистенция, вкус и аромат [11]. Автор рекомендует в качестве оптимальной при замораживании земляники концентрацию сахара в сиропе 30 % , черной смородины – 40 %.

Рассматривая предварительную обработку как фактор формирования потребительских свойств замороженных ягод, автор выяснила, что для сохранения структуры, формы и натуральной окраски сырье необходимо выдерживать в растворах, образующих нерастворимые комплексные соединения с веществами продукта, обладающих антиокислительной или водоотнимающей способностью. В качестве веществ для приготовления растворов используются: хлористый кальций с лимонной кислотой, гашеная известь, аскорбиновая кислота, поваренная соль, сахароза в сочетании с лимонной и аскорбиновой кислотами. По мнению автора, вместо растворов солей лучше применять разбавленные водные вытяжки из коры дуба и другого растительного сырья, богатого дубильными веществами (травы зверобоя, коры березы). Помимо стабилизирующего воздействия на органолептические свойства такая обработка обеспечивает лучшую сохранность в замороженной и размороженной продукции витаминов С и Р.

Так, например, в ягодах земляники, выдержанных перед замораживанием 3 мин в 1 % - ной водной вытяжке из коры дуба, сохраняется после замораживания и пятимесячного хранения около 60 % исходного содержания витамина С, а в ягодах, не подвергавшихся предварительной обработке, в тех же условиях сохраняется только 32 % аскорбиновой кислоты это наполовину меньше. Еще эффективнее по стабилизирующему воздействию 2 - 3 - минутная обработка растительного сырья в 0,5 - 0,75 % - ном водном растворе бисульфита натрия или калия. В ягодах замороженной земляники поздних сортов такая обработка позволяет сохранить в течение 5 месяцев не менее 70 % исходного содержания витамина С [11].

По результатам исследования установлено, что по силе стабилизирующего действия на аскорбиновую кислоту при длительном хранении замороженной земляники испытанные вещества располагаются в следующем порядке: метабисульфит натрия или калия, вытяжки из коры дуба и березы, алюмокалиевые квасцы, настой зеленого чая, вытяжка из травы зверобоя, раствор хлористого кальция. Автор отмечает, что выдерживание в растворе алюмокалиевых квасцов снижает качество ягод, придавая им посторонний неприятный привкус.

Мучкиным Е.В. были проведены исследования по определению наиболее эффективного биоконсерванта «Лакти» и установлены параметры его применения для обработки ягод земляники перед замораживанием. При оценке результатов микробиологических и органолептических исследований ягод земляники, обработанных разными биоконсервантами, выявлен наиболее эффективный биоконсервант «Лакти» (бактериальный концентрат с содержанием значительных количеств молочнокислых бактерий). Оптимальный режим его применение (2 % раствор при 1 - 2 минутах выдержки) позволяет получить ягоды по микробиологическим показателям с высоким товарным качеством.

Обработку ягод земляники возможно проводить с использованием яблочного уксуса (2 % раствор при 2 мин). Результаты исследований показали, что применение для обработки ягод земляники биоконсервантов «Ацети» и «Пропи» в концентрациях 0,5 - 2 % придают продукции несвойственный для неё привкус и аромат, а при использовании высокой концентрации биоконсерванта «Ацети» (3 % водный раствор) продукция приобретает менее интенсивную окраску тканей.

Предварительная обработка ягод перед сушкой включает удаление плодоножек, чашелистиков и примесей, мойку под душем или в ваннах 3 - х кратным погружением решет с ягодами в воду. Для отдельных видов сырья используют встряхивающие машины. После мойки ягоды выдерживают в решетках 5 - 10 мин для стекания воды, затем загружают на сита сушилок из расчета 5 - 8 кг на 1 м<sup>2</sup> [12]. По мнению Скрипникова [13], кратковременная обработка ягод малины и земляники диоксидом серы перед сушкой (10 - 15 мин) хорошо сохраняет их цвет. Температура сушки ягод составляет 45 - 55°C (земляники 38 - 43°C), продолжительность – 8 - 12 ч.

Способ получения сухих припасов из плодово - ягодного сырья авторами, включающий его подготовку и удаление влаги, отличается тем, что в процессе подготовки сырье обрабатывают низшим алкиловым эфиром жасмоновой кислоты в количестве 0,5 - 10<sup>4</sup> мг / т и выдерживают 3 - 8 ч [10].

Автор Балаштик рекомендует перед сушкой ягод отбелить в водном растворе соли или лимонной кислоты (5 - 10 г на 1 л воды) и оставить в таком растворе на 10 - 20 минут, для сохранения органолептических показателей [1].

Следовательно, совершенствование технологии предварительной обработки плодово - ягодного сырья и поиск инновационных подходов и их осуществления в области переработки являются целью многих научных исследований. Ведь сохранение высокого качества продукции – ключевой момент в пищевой промышленности.

### Список использованной литературы

1. Балаштик Я. Консервирование плодов, овощей и мяса в домашних условиях. – М.: Государственное издательство сельскохозяйственной литературы, 1959. С. 288.
2. Грибова Н.А. «Способ замораживания свежих ягод» Патент на изобретение RUS № 2536878 30.11.2011 г.
3. Грибова Н.А Изучение влияния продолжительности хранения после размораживания на потребительские свойства замороженных ягод. Хранение и переработка сельхозсырья. – М.: 2011. № 6. С. 34.
4. Грибова Н.А. Товароведная оценка качества замороженных ягод с использованием технологии осмотического обезвоживания: Автореф. дис... канд. техн. наук: 05.18.15 / «РЭУ им. Г.В. Плеханова», Москва, 2012. С. 25.
5. Грибова Н.А. Определение методов рациональных режимов размораживания быстрозамороженной ягодной продукции с использованием сенсорной оценки. Хранение и переработка сельхозсырья. – М.: 2009. № 11. С. 18 - 20.
6. Грибова Н.А. Влияние способов размораживания обезвоженных замороженных ягод на потерю клеточного сока. Пищевая промышленность. – М.: 2013. № 10. С. 56 - 57.
7. Грибова Н.А. Повышение конкурентоспособности предприятий промышленной переработки плодово - ягодной продукции. Научное обозрение. 2015. № 22. С. 362 - 365.
8. Грибова Н.А. Переработка ягодной продукции замораживанием. Монография. – М.: Мир Науки. 2015. С. 170.
9. Gribova N.A. Innovative technologies of fruit and berry raw materials. В сборнике: Интеллектуальный и научный потенциал XXI века Сборник статей Международной научно - практической конференции. Уфа, 2016. С. 3 - 5.

10. Квасенков О.И., Ломачинский В.А., Гореньков Э.С. Патент № 2134981 «Способ получения сухих припасов из плодово - ягодного сырья», 1999г.

11. Коробкина З.В. Прогрессивные методы хранения плодов и овощей / З.В. Коробкина. – К.: Урожай, 1989. – 168 с.

12. Мучкин Е.В. Совершенствование способа предварительной обработки плодовоощного сырья и технологии производства быстрозамороженных продуктов: Автореф. дис... канд. сельск. наук: 05.18.01. «МСХА имени К.А. Тимирязева». – М.: 2010.

13. Скрипников Ю.Г. Хранение и переработка овощей, плодов и ягод / Ю.Г. Скрипников. – М.: Агропромиздат, 1986. – 208 с.

© И.С. Сывороткина, 2016

**УДК 669**

**Ж. Ж. Телеупов**

студент 2 курса факультета «Инженерия и природообустройство»  
ФГБОУ ВО Саратовский ГАУ имени Н.И. Вавилова  
г. Саратов, Российская Федерация

## **ОСОБЕННОСТИ ПЛАВЛЕНИЯ СТАЛИ В ИНДУКЦИОННЫХ ПЕЧАХ**

На современном этапе существенным направлением совершенствования машиностроительного комплекса выступает рост результативности из - за уменьшения энергопотребления высокоэнергоемких технологических процессов, к которым относятся все процессы плавки черных и цветных металлов. Среди электротехнологических процессов плавки к самым энергоемким относятся электротермические.

Для плавки стали применяются те же среднечастотные печи, что и при плавки чугуна. У этих печей емкость от 60 кг до 10 т, а длительность плавки как правило не превосходит 1 - 1,3 ч. Большая производительность и малая емкость индукционных тигельных печей дают возможность эффективного их применения в ходе производства небольших отливок в конвейерном производстве. Часто, в цехе точного литья по выплавляемым моделям КамАЗа применялось 30 индукционных тигельных печей вместимостью по 400 кг. Готовый металл из печей раздавался в два разливочных ковша, что гарантировало минимальную выдержку стали перед разливом в формы, а следовательно, и наименьшие перемены состава стали за период выдержки.

Самой важным металлургическим нюансом плавки в индукционной тигельной печи выступает низкая температура шлака, объясняемая тем, что шлак, который образуется в тигельной печи, почти неэлектропроводен. Из - за этого вихревые токи, и следовательно, теплота производится только в металле, разогревающим шлаковое "покрывало" снизу. Сверху шлак «захлаживается» атмосферой печи [4, С. 243].

Так, по сравнению со шлаком мартеновских и дуговых печей, шлак индукционных печей всегда «холоднее» металла. Низкая температура шлака делает неэффективным рафинирование металла от вредных включений — фосфора и серы. Поэтому в ходе плавки стали в индукционной тигельной печи применяют шихтовые материалы, которые чисты по

фосфору и сере. Не давая рафинировать металл, «холодный» шлак индукционных печей одновременно защищает металл от окисления, так как образует на его поверхности плотный слой, который препятствует контакту металла с кислородом воздуха.

Такое свойство шлака особо важно в процессе плавки легированных сталей, так как гарантирует наименьший угар дорогих легирующих компонентов. Поэтому задачей плавки сталей в индукционной тигельной печи выступает простой переплав шихты, с составом, соответствующим заданному, с наименьшими потерями на угар.

Выбор футеровки печи. Стойкость кислой футеровки тиглей в два раза выше, чем основной, а стоимость ее ниже. В связи с этим основная футеровка печи применяется при выплавке сталей с высоким уровнем хрома, марганца, титана, циркония, алюминия, в кислых печах интенсивно угорающих и разрушающих футеровку. В других случаях преимущественнее использование кислой футеровки [2, С.36].

Плавка в печи с кислой футеровкой. Известен факт, что при нагреве мелкой шихты выше температуры в точке Кюри нельзя «забрать» от источника питания его номинальную мощность, поэтому длительность расплава и угар металла растут. Руководствуясь этим, для первичной садки отбираются куски подходящего размера для заданной частоты тока и сгружают их ближе к стенкам тигля в среднюю его часть, где напряженность магнитного поля максимальна. В эту часть тигля нужно помещать чушковый чугун и чугунный лом, если они включены в состав шихты. Чугунные составляющие шихты, с большей легкоплавкостью, чем сталь, быстрее формируют на дне тигля жидкую ванну металла, где куски стали не только плавятся, но и растворяются. Это дает сокращение периода расплава. Нужно заметить, что лишь после создания жидкой ванны выявляется защитное действие шлака на ее поверхности. Незначительную шихту — стружку, высечку и т.д. — грузят на дно тигля в область ослабленного магнитного поля [1, С.258].

В период расплавления верхнюю часть тигля нельзя плотно загружать, это затрудняет осаживание шихты вниз в ходе расплава кусков, находящихся в средней части тигля. Несоблюдение этого правила ведет к образованию сводов, вызывающих увеличенную продолжительность плавки и угара металла, и усиленный износ футеровки. Свод образуется из-за того, что раскаленные куски стальной шихты свариваются между собой и висят в верхней части тигля, который суживается книзу. Главная доля энергии выделяется в это время в жидком металле, а мощность, выделяющаяся в своде, большей частью уходит в атмосферу. Из-за этого свод плавится медленно, а жидкий металл излишне перегревается и активно наносит ущерб футеровке. Попытки осаживания свода сильными ударами лома ведут к механическому разламыванию тигля. В печах малой емкости (до 160 кг) нужно при загрузке шихты обеспечивать свободное место в верхней части тигля у стенки. При образовании свода через это пространство сталкиваются в жидкую ванну подогретые куски шихты. Это снимает опасный перегрев ванны и повышает уровень жидкого металла до уровня свода [3, С.56].

Шлак во процессе плавления шихты вносят добавлением боя стекла, шамота и извести [7, С.155]. Раскисление проводится добавкой в печь ферросилиция, а в ковш алюминия. Ввод легирующих добавок происходит, учитывая закономерности их угара и усвоения.

Весьма важным вопросом в практике противокоррозионной защиты металлических изделий трубопроводов является количественная оценка его коррозионной опасности. При

этом прогноз опасности коррозии должен быть долгосрочным, на несколько лет вперед [5, С.45; 8, С.60].

В процессе коррозии металла возникают определенные качественные и количественные изменения. Эти изменения связаны с предсказанием хода событий и, безусловно, с причинностью явления коррозии металла [6, С. 32; 7, С. 60].

#### **Список использованной литературы:**

1. Мизгир А. Г. Современные системы автоматизации процессов плавки стали в индукционных и электродуговых печах // *Литьё и металлургия*. 2012. № 3. С.258 - 259.
2. Модель испарения компонентов никелевых сплавов при плавке в вакуумной индукционной печи // *Известия вузов. Черная металлургия*. - 2016. - № 1. - С. 35 - 38.
3. Сарапулов Ф. Н. Электромагнитная модель многофазной индукционной тигельной печи с кусковой загрузкой // *Электротехника*. - 2013. - № 3. - С. 55 - 61.
4. Сахаревич А. Н. Индукционные тигельные печи. Конструктивные отличия, эксплуатация // *Литьё и металлургия*. 2012. № 3. С.242 - 245.
5. Орлова С. С., Панкова Т. А. Исследование кинетики коррозионных процессов магистральных трубопроводов транспортирующие сточные воды // *Аграрный научный журнал*, № 10, 2015. – С. 44 - 47.
6. Орлова С. С., Панкова Т. А., Кочетков А. В. Дифференциальное исследование кинетики коррозионных процессов в трубопроводах, транспортирующих сточные воды // *Гидротехническое строительство*, №4, 2016, С. 30 - 37.
7. Панкова Т. А. Дасаева З.З. Применение гранулированных шлаков при получении строительных материалов // В сборнике: *Научные открытия в эпоху глобализации: сборник статей Международной научно - практической конференции (20.09.15, г. Казань)*. – Уфа: АЭТЕРНА, 2015. – 188 с., С. 154 - 156.
8. Орлова, С. С. Оценка эксплуатационной надежности трубопроводов, транспортирующих сточные воды // *Аграрный научный журнал*. – 2016. – №3. – С. 59 - 62.

© Ж. Ж. Телеупов

**УДК 330.341.13**

**М.Н.Тихонова**

Студентка 3 курса, группы ГС - 13  
Инженерно - технического института  
СВФУ им. М.К. Аммосова, г. Якутск, РФ  
e - mail: marianik95tixon@mail.ru

### **ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ СССР В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ. ПРИЧИНЫ ПОБЕДЫ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НАД НЕМЕЦКОЙ**

Вторая мировая война длилась шесть долгих лет. Она стала самым крупным военным конфликтом всей человеческой истории. В войне прямо или косвенно были задействованы

72 государства, под штык поставлено 110 млн. солдат. Трагично сложилась эта война для Восточной Европы и прежде всего для европейских народов СССР, которые стали жертвами противоборства двух колоссальных военно - экономических машин. Советский Союз, как государство, на первых этапах войны понес тяжелые экономические потери: утратил обширные индустриальные и аграрные территории, частично лишился материально - технической и ресурсной базы, которая складывалась веками и десятилетиями. Но несмотря на это, ценой напряжения всех сил, благодаря грамотным, но порой жестким решениям, смог преломить хребет не только военной машине Рейха, но и победить его экономически. [2]

Используя всю мощь своих производительных сил, социалистическая промышленность СССР вооружила Советскую Армию первоклассной военной техникой. Несмотря на эвакуацию огромного количества военных предприятий, несмотря на временное выпадение из баланса военного хозяйства СССР ряда районов с высокоразвитой промышленностью, военное производство только восточных и центральных районов СССР в период Отечественной войны увеличилось в 2,5 раза по сравнению с уровнем производства на всей территории СССР за 1940 год.

Социалистическая промышленность — гордость советского народа. Она создана рабочим классом и советской интеллигенцией СССР по плану Ленина и Сталина. Необходимо помнить основные итоги развития социалистической промышленности, обеспечившие независимость и военно - экономическую мощь Советского Союза. [1]

Благодаря форсированной индустриализации в 30 - е годы в СССР была создана мощная тяжелая, в том числе и оборонная промышленность. Тем не менее, по производству стали, чугуна, угля, электроэнергии, по большинству видов химической продукции Советский Союз уступал Германии. Разрыв стал еще более серьезным после того, как в руки Третьего Рейха попала промышленность практически всей западной и центральной Европы.

Несмотря на быстрое развитие, СССР по многим техническим направлениям отставал от Германии. Это особенно касалось средств связи и радиолокации, судостроения, ракетостроения, автомобилестроения. Большинство советского населения всё ещё составляло крестьянство с низким уровнем образования — в отличие от давно урбанизированной и индустриализированной Германии.

И, хотя по производству некоторых видов военной техники, СССР превосходил Германию, общая техническая вооруженность советских войск была ниже, чем у германских, особенно по средствам связи, современной оптике, тяжелой автотехнике, инженерной технике. На оборонной мощи отрицательно сказывались репрессии против командного состава Красной Армии, просчеты в военном строительстве, в определении вероятных сроков начала войны, и прежде всего сосредоточение большей части армии у новой государственной границы. [3]

В целом национальный доход страны и производство всех основных видов промышленной продукции в ходе войны сокращались вплоть до 1943 года, но в производстве военной продукции после кратковременного снижения (в конце 1941 - начале 1942 гг.) был достигнут существенный рост. По размерам среднегодового выпуска полевой артиллерии СССР превосходил Германию более чем в 2 раза, по минометам - в 5 раз, противотанковым орудиям - в 2,6 раза.

Летом 1942 года немецкая разведка доложила Гитлеру: "Русские производят в месяц по 1000 танков". Гитлер небрежно отбросил это донесение, сказав, что это недостоверно. И он был прав - русские производили в месяц не 1000, а 2000 танков! И вообще в 1942 - 1944 гг. советская промышленность ежемесячно производила свыше 2 тыс. танков, в то время как Германия в период максимального подъема производства танков - в мае 1944 г. - произвела только 1450 танков. В 1945 году общие цифры вооружения снижаются потому, что кончается война и ресурсы переключаются на мирную продукцию. [4]

Только плановая система позволила в первые тяжелейшие военные месяцы успешно осуществить эвакуацию. Эпопея с эвакуацией советской промышленности на Восток вообще не имеет себе равных в мировой истории. Без проведения эвакуации было бы невозможно обеспечить военно - техническое превосходство над Германией, достигнутое в ходе войны.

Всего в ходе эвакуации на Восток было перебазировано 1523 предприятия, из них более 1360 крупных предприятий (главным образом военных или связанных с производством продукции военного назначения). Вместе с предприятиями было эвакуировано примерно 30 - 40 % их персонала. Всего на Восток было вывезено около 10 млн. советских людей. [4]

#### **Список использованной литературы:**

1. <http://militera.lib.ru> – «militera.lib.ru»;
2. <http://diplomba.ru> – «diplomba»;
3. <http://voina-cccp-germaniya.narod.ru> – «1941 - 1945»;
4. <http://www.warmech.ru> – «warmech».

© М.Н. Тихонова.

**УДК62**

**К.О.Пономаренко**

студент МОСИ,

г. Йошкар - Ола, РФ

**И.Б.Кондратенко**

к.пед.н., доцент МОСИ

г. Йошкар - Ола, РФ

**И.В.Фархшатов**

студент МОСИ

г. Йошкар - Ола, РФ

## **ПОТРЕБНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ CRM - СИСТЕМЫ НА СОВРЕМЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ**

В настоящее время, один из основных методов развития предприятия является внедрение инноваций, которые важны не только для экономического роста и конкурентоспособности предприятий, но также и для развития и обеспечения эффективных отношений с клиентами, которые, в свою очередь, обеспечивают увеличение доходов предприятия.



В связи с этим, сегодня растет число руководителей предприятий, которые понимают, что одна лишь оптимизация производства уже не в состоянии решить проблему поддержания предприятия конкурентно - растущем рынке. Как факт, это заметно у компаний занимающимися предоставлением услуг, а также у средних и малых предприятий, где благополучие зависит как, и от качества бизнес - процессов компании, и от предоставляемых товарах и услуг, так и от оптимизации механизмов взаимодействия со своими клиентами.

Следовательно, в сложившейся ситуации особенно актуально, не только оптимизация бизнес - процессов, но также и точное планирование, улучшение постоянной активной работы с имеющимися клиентами и разработкой методов их удержания. Без наличия единой выверенной базы с данными о клиентах, конкретной стратегией о взаимодействии, компания может упустить большинство клиентов и понести серьезные финансовые потери, в следствии неэффективной работы отделов продаж и, как правило, отделов по маркетингу.

Исходя из этого, на сегодняшний день, основное направление развития компании "ложиться на плечи" менеджеров по продажам. Деятельность менеджеров по продажам разнообразна и, в первую очередь, это работа с новыми и постоянными клиентами компании и деятельность по увеличению клиентской базы. Следовательно, активная и наработанная клиентская база принадлежит, как раз таки, менеджерам по продажам, а не компании, и после ухода этого менеджера, компания может потерять ни только важных для себя клиентов, но также и пострадать в материальном плане. Одно из решений, минимизировать вероятность такого исхода для компании, является внедрение в менеджмент компании инновационных средств, которые присутствуют в таких продуктах, как CRM - системы.

CRM - это стратегия привлечения и управления клиентами, которая нацелена на оптимизацию ценности клиентов в долгосрочной перспективе. CRM подразумевает в организации правильную философию и культуру, которая ориентированная на поддержание взаимоотношения с клиентами, также, направленную на эффективность деятельности в области продаж и сервисного обслуживания, а так же маркетинга. Но методы CRM будут наиболее эффективны в управление взаимоотношениями с клиентами при определенном условии, что стратегия развития, цели и политика организации имеет правильное направление. Также, CRM - это и подход к менеджменту организации, определенная модель, в которой клиент находится в центре бизнес - процессов. CRM представляет собой современную, инновационную, технологическую базу, объединённую как и со стратегическим планированием организации, так и с подходами и методами маркетинга компании, и средствами, помогающие в организации и техническом обеспечении компании. При наличии обширной клиентской базы, у организации возникают трудности по управлению взаимоотношениями с клиентами, требуется мощное программное и серверное обеспечение. Поэтому организации и внедряют инновационные продукты такие как электронное управление взаимоотношения с клиентами, для обеспечения автоматизации отдела продаж.

Еще одним преимуществом CRM в организации является корпоративная почта, которая дает возможность вести рабочую переписку между отделами, а также прикреплять к ней нужные документы.

Подведя итог вышесказанного, хочется отметить что возможности которые дает CRM на предприятии при его внедрении, неоспоримо дает огромное преимущество перед конкурентами, но только при правильно настройки системы, которую могут обеспечить только специалисты, компетентные в этой сфере, и также ясные цели и стремление организации постоянно улучшаться.

#### **Список используемой литературы:**

- 1.Баронов В.В. Автоматизация управления предприятием. - М.: ИНФРА - М, 2008. - 240 с.
  - 2.Бухгалтерская отчетность ООО «Актив Групп» за период с 2010 - 2011 гг.
  - 3.Вайнцвейг А. Безупречный сервис. Чтобы каждый клиент чувствовал себя королем: Пер. с англ. - Стативка А.: Издательство «Добрая Книга», 2006. - 152 с.
  - 4.Венделева М.А. Информационные технологии управления: учеб. Пособие для бакалавров / Венделева М.А., Вертакова Ю.В. - М.: Издательство Юрайт, 2011. - 462 с.
- © К.О.Пономаренко, И.Б.Кондратенко, И.В.Фархшатов

#### **УДК 004.051**

**А.А. Фатьянова,**

к.э.н., доцент кафедры ИСЭ,

ССЭИ РЭУ им. Г.В.Плеханова,

г. Саратов, Российская Федерация

**И.И. Абдрахманов,**

студент магистратуры кафедры ИСЭ,

ССЭИ РЭУ им. Г.В.Плеханова,

г. Саратов, Российская Федерация

### **СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ SAAS КОНСТРУКТОРОВ ДЛЯ ИНТЕРНЕТ МАГАЗИНА**

В последние годы практически не используется метод разработки программного обеспечения с нуля, как правило, применяются уже существующие полезные наработки, международные стандарты [2, 182].

На сегодняшний день большое количество компаний предлагают своим клиентам использовать готовые технологии SaaS (Software as a Service) и IaaS (Infrastructure as a Service), предлагая вместо покупки оборудования и программного обеспечения, арендовать все это и получить как услугу, используя web - интерфейс [1]. То есть можно арендовать все необходимые элементы ИТ - инфраструктуры: рабочие места, серверы, хранилища данных. А так же практически любое прикладное программное обеспечение: системы бухгалтерского учета, системы торгового и складского учета, CRM - системы, системы управления проектами, виртуальные АТС и т.д.

SaaS конструктор представляет собой веб - приложение, которое разработано поставщиком услуг, при этом поставщик поддерживает постоянную работоспособность и

следит за обновлениями программного обеспечения. Несомненным плюсом SaaS конструкторов является то, что все услуги по поддержке и обновлению входят в ежемесячную оплату услуги.

Таким образом, SaaS конструкторы, это сервисы которые наряду с конструктором для создания сайта, предоставляют и хостинг, на котором его можно разместить.

Перейдем к анализу готовых SaaS для создания интернет магазина. Ключевыми в отборе сервисов стали следующие критерии.

1. Пригодность для создания e-commerce сайтов. В расчет брались только те решения, которые располагали инструментарием для работы с базовыми функциями магазина: каталогом товаров, платежными системами. То есть каждое приведенное далее решение — полноценная платформа для интернет-магазина.

2. Ориентированность на русскоязычного пользователя. В выборку попали только решения с русифицированным интерфейсом, справочными материалами и т.д.

В ходе исследования из 40 наиболее популярных в России SaaS конструкторов было отобрано 5, с помощью которых возможно создание интернет-магазина.

1. A5.ru. Конструктор сайтов, с помощью которого создано большое количество сайтов. На 2015 год в данном сервисе зарегистрировано более 550 тысяч пользователей: образовательные учреждения, малый и средний бизнес.

2. AdvatShop. Сервис ориентированный на создание интернет магазинов, landing pages, CRM. Предоставляет высокую надежность и безопасность данных, высокий уровень языка разработки, безопасность данных и возможность интеграции с внешними приложениями.

3. Базиум. Создание сайтов типа промо-сайт, одностраничный сайт, корпоративный сайт, интернет-магазин.

4. UCoz. Сервис управления сайтом и хостинг для сайтов, созданных с её использованием. Модули сервиса могут использоваться как в связке для создания полнофункционального сайта, так и по отдельности, например, в качестве блог-платформы, интернет-магазина.

5. Wix.com. Ведущая облачная платформа с большим количеством пользователей по всему миру. Предоставляет возможность легко создать сайт самостоятельно, развивать бизнес, продавать товары, демонстрировать работы.

Оценка была проведена по 3 бальной шкале, где 1 — «плохо», 2 — «средне», 3 — «хорошо». Оценивается соответствие показателей потребностям малого бизнеса. Показатели, которые отмечены знаком «+» или «-», показывают присутствует или нет заявленное на сайте решение.

**Таблица 1. Общие данные и цены.**

Наименование	Цена	Собственный домен	Сторонний хостинг	Примеры
A5	825 – 1208 руб. / мес.	+	-	astreya-company.ru
AdvantShop	999 – 7990 руб. / мес.	+	+	lilitop.ru
Базиум	35 руб. / день	+	-	hardstore.bazium.ru

Ucoz	2.99 – 7.99 y.e. / мес.	+	-	igra35.ru
Wix	123 – 244 руб. / мес.	+	-	Zattaro.wix.com

Исходя из таблицы 1, можно сделать вывод, что с помощью большинства решений можно создать интернет - магазин на SaaS конструкторе и привязать его к собственному домену, но лишь малая часть этих решений позволят перенести интернет - магазин на сторонний хостинг. Это является серьезным недостатком, особенно если сервер предоставляемый конструктором, не может справиться с нагрузкой.

**Таблица 2. Оценка возможностей.**

Наименование	Возможности редактора	Удобство добавления товаров	Дизайн шаблонов	Интеграция с 1С	Экспорт товаров
A5	1	2	2	-	+
AdvantShop	3	3	2	+	+
Базиум	1	3	нет	-	+
Ucoz	3	3	2	-	+
Wix	3	3	3	-	-

Исходя из данного анализа (см. табл. 2.), можно сделать вывод, что наиболее функциональной и удобной для работы является решение, предоставляемое AdvantShop. У него наиболее высокие показатели среди сравниваемых по возможности редактора, удобству добавления, также средний показатель по дизайну шаблонов и единственный, не менее важный показатель, который выделяет его среди всех других, это – интеграция с 1С. Именно этот показатель для большинства предприятий становится важным, так как значительно сокращает время на добавление, редактирование товаров в интернет - магазине тем, что при изменении информации о товаре в системе 1С, она будет автоматически изменяться и в интернет - магазине. Единственным минусом, который можно выделить является стоимость данного решения. Однако при достаточно хорошем обороте товаров и прибыли которое предприятие получит при помощи данного интернет магазина, сумма затрат на данное решение кажется вполне приемлемым.

#### **Список использованной литературы:**

1. Облачные технологии // РБК [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://marketing.rbc.ru/reviews/it-business/chapter\\_6\\_2.shtml](http://marketing.rbc.ru/reviews/it-business/chapter_6_2.shtml) (дата обращения: 05.05.2016).
2. Фролова Н.Б., Фатьянова А.А. Бизнес - ориентированный подход к управлению IT - услугами. Теория и практика науки третьего тысячелетия, сборник статей Международной научно - практической конференции. Ответственный редактор: А.А. Сукиасян, Башкирский государственный университет, г. Уфа, 2014. С 180 - 182.

© А.А. Фатьянова, И.И. Абдрахманов 2016

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

## ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ И СПОСОБЫ ЕГО СБАЛАНСИРОВАНИЯ

Государственный бюджет - это план доходов и расходов государства на текущий год, составленный в форме баланса и имеющий силу закона. Именно с помощью бюджета государство имеет возможность сосредоточивать финансовые ресурсы, перераспределять национальный доход между отраслями, территориями, сферами общественной деятельности. Бюджетная система Российской Федерации состоит из бюджетов трёх уровней: 1) федеральный бюджет и бюджеты государственных внебюджетных фондов; 2) бюджеты субъектов Российской Федерации и бюджеты территориальных государственных внебюджетных фондов; 3) местные бюджеты.

Государственный бюджет может находиться в следующих состояниях: 1) сбалансированный бюджет; 2) дефицит; 3) профицит. Дефицит бюджета - превышение расходов бюджета над его доходами. Причиной возникновения бюджетного дефицита могут быть также кризисные явления в экономике, ее развал, неэффективность финансовой системы, неспособность правительства держать под контролем финансовую ситуацию в стране. Профицит бюджета - превышение доходов бюджета над его расходами. Наилучшим состоянием государственного бюджета принято считать сбалансированное.

**Принцип сбалансированности бюджета** заключается в том, что общий объём предусмотренных бюджетом расходов должен соответствовать суммарному объёму поступлений в бюджет [1, с.3].

Что касается российской Федерации, в соответствии с законом «О федеральном бюджете на 2015 - 2017 года»: в 2015 году расходы госбюджета составил 15 триллионов 215 миллиардов руб., а доходы – 12 триллионов 539 миллиардов 700 миллионов руб. В 2016 году расходы ориентировочно составят 16 триллионов 271 миллиард 800 миллионов рублей, а доходная часть государственного бюджета будет равна 15 триллионов 795 миллиардов 500 миллионов руб. В 2017 году доходы госбюджета будут равны 16 триллионам 547 миллиардам 800 миллионам руб., а расходы – 17 триллионов 88 миллиардов 700 млн. руб. Исходя из этих данных, дефицит государственного бюджета в 2015 году составил 3,66 % от ВВП или 2675,3 млрд. руб., в 2016 году составит (по прогнозам) – 0,57 % от ВВП или 476,3 млрд. руб. и в 2017 году – 0,6 % от ВВП или 540,9 млрд. руб. [5, с.1].

Рассмотрим причины сложившейся ситуации на примере 2008 - 2015 гг. В 2008 г. набирает обороты мировой кризис, который привел к снижению цен на нефть. Существенную роль сыграл также грузино - осетинский конфликт, который повлек за собой отток иностранного капитала из страны. В 2009 г. появляется безработица, это связано наличием в РФ неконкурентоспособных предприятий. В 2010 г. увеличивается добыча полезных ископаемых, увеличиваются цены на транспорт, связь, розничную и оптовую торговлю. Но порождаются новые проблемы, связанные с летними пожарами. К 2011 - 2013 годам состояние бюджета постепенно начинает улучшаться, но в 2014 году, к сожалению, снова возникают ухудшения. Они были вызваны санкциями западных стран и Америки, последовавшими за событиями в Украине и присоединением Крыма к составу Российской Федерации, резким спадом цен на поставляемые в страны Европы энергоресурсы. Недополучение бюджетом денежных средств привело к обесцениванию

рубля и росту инфляции. Это, в свою очередь, повлекло снижение потребительского спроса на многие группы товаров [3, с.2].

Государство всегда должно стремиться к сбалансированности бюджета, так как сбалансированность государственного бюджета – это важнейший вопрос, от которого зависит благосостояние граждан. Государственный бюджет оказывает колоссальное влияние на обстановку в обществе, обеспечивает государству определенное место и репутацию на мировой арене.

Существует три способа покрытия дефицита бюджета: 1) монетизация бюджетного дефицита; 2) долговое финансирование; 3) увеличение налогообложения.

Монетизация представляет собой увеличение количества денег в обращении. В случае монетизации дефицита нередко возникает «сеньораж» - доход государства от печатания денег. Но данный способ вызывает инфляцию.

Долговое финансирование происходит путем выпуска в обращение доходных государственных обязательств, которые обращаются на фондовом рынке. Затем по истечении определенного срока они погашаются государством. Долговое финансирование дефицита бюджета покрывается за счет займов внутри страны и за ее пределами. Увеличение налогообложения способствует покрытию бюджетного дефицита, но приводит к новым проблемам в экономике. А это уже другая большая тема для анализа [1, с.3].

#### **Список использованной литературы:**

1. Парыгина Е.В. Бюджетная система РФ [Текст]: учебник / Парыгина Е.В. - М.: Феникс, 2008. - 544 с.

2. Ахмадиева А.Ф. Государство и проблемы принципала и агента [Текст] / А.Ф. Ахмадиева // Всероссийская научно - практическая конференция: «Особенности развития агропромышленного комплекса на современном этапе» (в рамках XXI Международной специализированной выставки агрокомплекс - 2011) ФГОУ ВПО «Башгосагроуниверситет», 16 - 17 марта 2011 г. – Уфа: БГАУ, 2011.

3. Ахмадиева А.Ф. Формирование экономического мышления как основа «инвестиций в человеческий капитал» [Текст] / А.Ф. Ахмадиева // Интеграция аграрной науки и производства: состояние, проблемы и пути их решения: Всероссийская научно - практическая конференция с международным участием в рамках 18 - ой Международной специализированной выставки «АгроКомплекс - 2008». – Уфа: Башкирский ГАУ, 2008. – С. 19 - 21.

4. <http://prostoinvesticii.com>

© Сафина А.Ш., 2016

#### **УДК 339**

**А. Р. Сашенко**, магистрант по направлению «Торговое дело»  
магистерская программа «Стратегический маркетинг»

Дальневосточный федеральный университет, г. Владивосток, Российская Федерация

#### **ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ**

Становление системы современных маркетинговых коммуникаций в условиях все более усложняющихся и многообразных взаимодействий современных компаний с

потребителями, клиентами, партнерами и конкурентами, при сокращении жизненных циклов товаров и услуг, высокой динамике изменения запросов и вкусов потребителей, снижении эффективности массовой рекламы, смещении акцентов в деятельности рыночных субъектов на повышение ценности товаров и услуг, возрастающих потребностях создания устойчивых конкурентных преимуществ за счет целеориентированных маркетинговых коммуникаций происходит при доминировании тенденций их интеграции [1].

Для определения понятия «интегрированных маркетинговых коммуникаций» необходимо рассмотреть понятие «маркетинговых коммуникаций» [7]. Проведя анализ литературных источников, можно утверждать, что маркетинговые коммуникации следует рассматривать в трех основных аспектах:

1) как процесс взаимодействия участников маркетинговой системы, обеспечивающий эффективный обмен информацией о товарах и услугах компаний, координацию совместных действий, получение взаимовыгодных результатов и т.п.;

2) как совокупность взаимосвязей (отношений) между участниками маркетинговой системы, обеспечивающих устойчивость цепочки создания ценности, в том числе в рамках сети компаний;

3) как совокупность маркетинговых коммуникативных средств и инструментов, обеспечивающих реализацию процесса продвижения товаров и услуг на рынке для формирования и поддержания устойчивого спроса на продукты и услуги компаний [2].

Классик маркетинга Ф. Котлер определяет маркетинговые коммуникации, как процесс взаимодействия субъектов маркетинговой системы, осуществляемый при помощи разнообразных средств маркетинговых коммуникаций (реклама, стимулирование сбыта, PR, и т.д.), с целью создания текущего и поддержания перспективного (потенциального) спроса на продукты и услуги компаний - инициаторов взаимодействия [4].

Другое толкование дает ученый П. Дойль — как процесс передачи обращения от производителя к потребителям с целью представить товар или услуги компании в привлекательном для целевой аудитории свете [5]. Ульяновский А.В. под маркетинговыми коммуникациями понимает систематические отношения между бизнесом и рынком в целях передачи идей, модификации поведения и стимуляции конкретного восприятия продуктов и услуг отдельными людьми, которые агрегируются в целевой рынок [6].

Появление концепции интегрированных маркетинговых коммуникаций связано с трансформацией философии маркетинга и требованием выработки комплексной коммуникационной политики. Ученый П. Сит определяет интегрированные маркетинговые коммуникации, как взаимодействие всех форм комплекса коммуникаций, при котором каждая форма коммуникаций должна быть интегрирована с другими инструментами маркетинга и подкреплена ими для достижения максимальной экономической эффективности. Другую позицию занимают такие авторы, как Д. Шульц, С. Таннебаум, Р. Лаутербон, которые определяют данный термин, как – новый способ понимания целого, которое нам видится составленным из таких отдельных частей, как реклама, связи с общественностью, стимулирование сбыта, материально - техническое снабжение, организация взаимоотношений с сотрудниками и т.д. [3].

Необходимость интеграции маркетинговых коммуникаций связана также со следующими факторами:

1. Рынки становятся национальными и глобальными, а это значит, что приверженность потребителей необходимо формировать в рамках этих различных по охвату и культуре рынков [10].



2. Расширение географии коммуникаций требует более однородного и согласованного образа организации, торговой марки в сознании потребителей, а это значит, что позиционирование должно восприниматься различными категориями потребителей однозначно. Это обстоятельство требует исключить противоречия в использовании отдельных инструментов коммуникации.

3. Растущие бюджеты на рекламу, стимулирование сбыта всех участников сбытовой цепочки стали причиной резкого увеличения бюджетов продвижения. Комплексное использование ИМК позволяет оптимизировать бюджет продвижения и добиться более высокого коммуникационного эффекта с меньшими затратами.

Интегрированные маркетинговые коммуникации эффективно используются на рынке розничной торговли, в том числе для повышения узнаваемости бренда, увеличение лояльности потребителей [8; 9].

Таким образом, интегрированные маркетинговые коммуникации являются более сильным маркетинговым инструментом в отличие от использования отдельных маркетинговых коммуникаций, поскольку они позволяют исключить возможность противоречия между отдельными видами сообщений.

#### **Список использованной литературы:**

1. Василенко, И. В. Инновационные маркетинговые коммуникации: учебное пособие / Волгоградский филиал ФГБОУ ВПО «Российский государственный торгово - экономический университет»; И.В. Василенко [и др.]. – Волгоград: Волгоградский филиал РГТЭУ. - 2013. – 6 с.
2. Бернет, Дж., Мориарти, С. Маркетинговые коммуникации: интегрированный подход. – С - Пб.: Питер, 2007.
3. Шульц, Дон Е., Танненбаум, Стэнли И., Лаутерборн Роберт Ф. Новая парадигма маркетинга. Интегрируемые маркетинговые коммуникации. – М.: ИНФРА - М, 2004.
4. Котлер, Ф., Келлер, К.Л. Маркетинг - менеджмент. – С - Пб.: Питер, 2008
5. Дойль П., Штерн Ф. Маркетинг менеджмент и стратегии. – 4 - е изд. / Пер. с англ. – СПб.: Питер, 2007. – 544 с.
6. Ульяновский, А. В. Маркетинговые коммуникации: 28 инструментов миллениума / А. В. Ульяновский. – М.: ЭКСМО, 2008. – 432 с.
7. Кметь, Е. Б. Маркетинговые коммуникации / Е. Б. Кметь. – Дальрыбвтуз, 2005. – 190 с.
8. Носкова, Е.В. Бренд как доминирующий нематериальный ресурс развития потенциала сферы розничной торговли / Е. В. Носкова // Экономика и предпринимательство. – 2015. – №6. –939 - 943.
9. Носкова, Е. В., Романова, И. М. Оценка факторов лояльности потребителей / Е. В. Носкова // Практический маркетинг. – 2015. – №10. – 18 - 25 с.
10. Моисеенко И. В., Носкова Е. В. Становление понятия «экономическая конъюнктура» / И. В. Моисеенко // Маркетинг в России и Зарубежом. – 2012. – №5. – 11 - 17 с.

## ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ КОМПАНИИ

Для решения задачи обеспечения экономической безопасности ОАО «Российские железные дороги» проанализируем методы детерминированной комплексной оценки результатов хозяйственной деятельности компании, сравнительную характеристику которых представим в таблице 1.

Таблица 1 – Сравнительная оценка методов детерминированной комплексной оценки результатов хозяйственной деятельности компании

Методы. Описание.	Недостатки метода
Метод сумм. В основе метода - суммирование абсолютных фактических значений показателей, по отношению к базе сравнения.	Допускается возможность получения высокой оценки по общему показателю при отставании нескольких других, так как происходит выравнивание общего результата. Использование метода возможно только при однонаправленном влиянии исследуемых показателей на эффективность деятельности предприятия.
Метод суммы мест. В основе - ранжирование подразделений и определение мест при рассмотрении каждого показателя. В соответствии с суммой мест и производится ранжирование.	Не учитываются абсолютные значения показателей, поэтому оценка может существенно исказить реальную картину достижений каждого объекта, если вариационная шкала оценок, задаваемая распределением объектов в соответствии с их местом по каждому показателю может оказаться слишком грубой.
Метод коэффициентов. Метод базируется на расчете коэффициентов для оцениваемых показателей, значение коэффициентов колеблется от 0 до 1.	Этот метод целесообразно применять при относительно малом числе оцениваемых показателей и при условии, что большинство их значений близко единице.
Метод расстояний. Устанавливается близость объектов к эталону по каждому из сравниваемых показателей. Упорядочивая значения по	Сложность заключается в выборе эталона для осуществления сравнения показателей.

возрастанию, комплексное объектов.	производится ранжирование	
--	------------------------------	--

Как демонстрирует таблица 1, охарактеризованные методы позволяют получить обобщенную характеристику различных показателей страхования, сведенных к единому коэффициенту – коэффициенту эффективности страхования. Достоинством методов детерминированной комплексной оценки результатов хозяйственной деятельности выступает то, что с помощью рассчитанного коэффициента эффективности страхования можно производить сравнение предложенных различных страховых компаний, определив наилучшее для хозяйствующего субъекта.

На условном примере рассмотрим выбор оптимальных условий страхования для транспортной компании ОАО «Российские железные дороги», представив исходные данные в таблице 2.

Таблица 2 - Исходные данные для выбора оптимальных условий страхования транспортной компании

Период	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Общая страховая стоимость, руб	121108595300,0	121108595300,0	126899213050,0	127688234567,0
Размер страховой премии, руб	154553633	155019002,0	176430992,0	178430883,0
Лимит ответственности страховщика, руб	1500000000,0	1500000000,0	1500000000,0	1500000000,0
Условная франшиза, руб	500000,0	500000,0	500000,0	500000,0
Выплаты, руб	12045870,00	13039026,00	18040051,00	11867579,00

Выбрав факторные признаки, рассчитаем параметры модели в MS Excel, исключив постоянные условия: лимит ответственности страховщика, условная франшиза. В результате сформирована корреляционная матрица в таблице 3

Таблица 3 - Результат корреляционного анализа

	Y - размер страховой премии	X1 - общая страховая стоимость	X2 - выплаты
Y	1		
X1	0,9995142	1	
X2	0,4258857	0,399057	1

Анализ матрицы коэффициентов парной корреляции показывает, что зависимая переменная, т.е. страховая премия имеет тесную связь с общей стоимостью страхового имущества ( $X1=0,9995142$ ) и выплат ( $X2=0,4258857$ ). В итоге получаем двухфакторную модель с факторами  $X1$ , и  $X2$ .

Уравнение регрессии зависимости величины страховой премии от общей стоимости страхового имущества и размера выплат можно записать в следующем виде:

$$Y = -283650539.2 + 0.003605184 X_1 + 0.144829408 X_2$$

Осуществим оценку адекватности полученной модели. Построим точечный и интервальный прогнозы результирующего показателя.

В качестве аппроксимирующей функции выберем линейную и полиномиальную (2 - ой степени), по которой построим прогноз на один шаг вперед. Отообразим результаты расчетов на графике (рис .1,2).

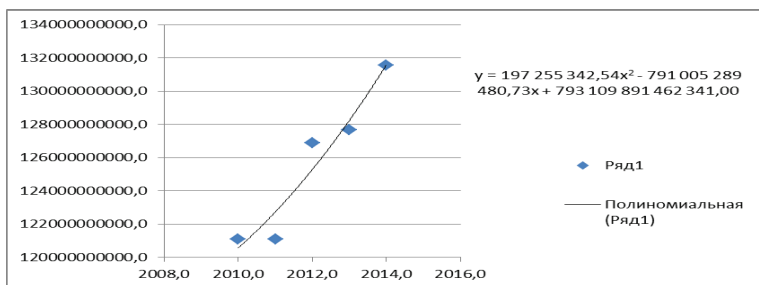


Рисунок 1 - Прогноз стоимости страхового имущества

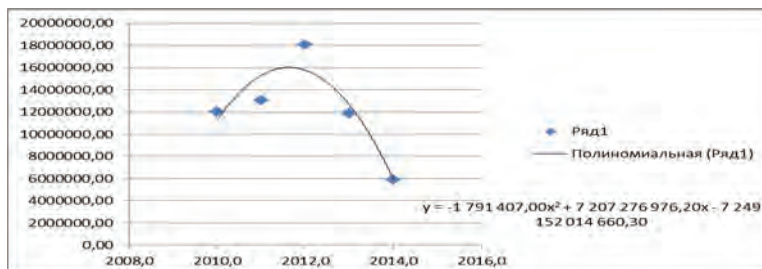


Рисунок 2 - Прогноз размера выплат.

Получено прогнозное значение страховой премии  $Y_{t=5} = 191\,538\,470$  рублей.

Для того чтобы установить целесообразность применения данной модели в практике транспортной компании представим многовариантный расчет использования коэффициента эффективности, предположив, что на рынке имеются пять страховых компаний (таблица 4).

Таблица 4 – Ранок страховых услуг

Показатели	Страховые компании				
	СК - 1	СК - 2	СК - 3	СК - 4	СК - 5
Условия и виды страхования	Страхование всех рисков по утере	Страхование всех рисков по утере (утрате)	Страхование рисков по утере(утрате) имущества	Страхование всех рисков по утере (утрате)	Страхование всех рисков по утере(утрате)

	(утрате) имущества 5 из 5. СК перестраховывается на европейском рынке страхования.	имущества 5 из 5. СК перестраховывается на европейском рынке страхования.	3 из 5. СК перестраховывается на европейском рынке страхования	имущества 5 из 5. СК перестраховывается на европейском рынке страхования.	) имущества 4 из 5. СК не перестраховывается
Размер франшизы, млн.руб.	100,0	500	100,0	1,0	100,0
Размер страховой премии, млрд.руб	1,66	1,65	1,60	1,68	1,59

Как видно по таблице 4 на рынке имеются 5 страховых компаний. Общая страховая стоимость составляет 13,0 млрд.руб. Оценим каждое условие договора страхования по пятибалльной шкале (чем выгоднее условие тем выше оценка), Условия где имеется ответ «да» или «нет», оцениваем соответственно 5 и 0. Сведем все оценки в таблицу 5.

Таблица 5 – Оценки условий страховых компаний

Показатели	СК - 1	СК - 2	СК - 3	СК - 4	СК - 5
1 - ый показатель	5	5	3	5	4
2 - ой показатель	3	1	3	5	3
3 - ий показатель	5	5	5	5	1
4 - ый показатель	2	3	4	1	5
Коэффициент эффективности страхования	3,6	4,47	3	4	4,58

Для анализа необходимо представим градацию результатов: 1) 0 – идеальные условия, когда все показатели максимально выгодны для экспертной комиссии; 2) стремление к 1 – чем ближе к единице получается коэффициент эффективности страхования, тем условия договора страхования более выгодны.

Исходя из полученной таблицы, можно свести к единому показателю данные методом расстояний, рассчитав интегральный индикатор ( $k$ ):

$$k = \sqrt{\sum_{i=1}^n (X_i - X_{imax})^2}$$

Данный интегральный индикатор будет индивидуальным показателем эффективности страхования поставщика страховых услуг.

Исходя из расчетных значений страховая компания 2 (СК - 2) предлагает наиболее сбалансированный и оптимальный набор условий договора страхования, обеспечивающий экономическую безопасность компании. Изложенный подход к управлению рисками потери, снижению экономистской безопасности компании обеспечивает реализацию комплексного подхода, простоту интерпретации интегрального показателя и возможность дополнения перечня показателей, что дает возможность более обоснованно принимать управленческие решения в области выбора портфеля страховых услуг.

#### **Список использованной литературы:**

1. Шальгин И.И., Ходковский А.А. Технология производственного процесса транспортной компании. Сборник материалов IX межвузовской научно - практической конференции студентов «Современные концепции управления общественными и корпоративными финансами». Уфа: БАГСУ, 2015. – 291 с.

2. Шальгин И.И., Ходковский А.А. Роль железнодорожных компаний в развитии экономики России. Сборник материалов IX межвузовской научно - практической конференции студентов «Современные концепции управления общественными и корпоративными финансами». Уфа: БАГСУ, 2015. – 291 с.

3. Ходковский А.А., Хакова Е.Р. Стресс - тестирование в оценке рисков. Сборник материалов IX межвузовской научно - практической конференции студентов «Современные концепции управления общественными и корпоративными финансами». Уфа: БАГСУ, 2015. – 291 с.

© А.А. Ходковский, Е.В. Сбоева, 2016

**УДК 656.338**

**Ходковский А.А., Сергиенко Ю.В.**

Самарский государственный университет путей сообщения,  
Уфимский институт путей сообщения – филиал СамГУПС,  
г.Уфа, Российская Федерация

### **К ВОПРОСУ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ**

Активное расширение предпринимательской деятельности, появление новых производств, старение основных производственных фондов влечет к увеличению рисков аварий и утере имущества. В связи с этим остро встает вопрос достижения и обеспечения такого состояния, или уровня развития средств производства, при которых процесс устойчивого развития компании и экономическая стабильность обеспечиваются независимо от наличия и действия внешних факторов. Такое состояние предполагает обеспечение экономической безопасности [1,2].

В Законе РФ «О безопасности» от 5 марта 1992г. даны следующие определения: «Безопасность - состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз». «Жизненно важные интересы -

совокупность потребностей, удовлетворение которых надежно обеспечивает существование и возможности прогрессивного развития личности, общества и государства». «Угроза безопасности - совокупность условий и факторов, создающих опасность жизненно важным интересам личности, общества и государства». Отметим, что если просто по смыслу подставить понятия «угроза» и «жизненно важные интересы» в первоначальное определение безопасности, то получится, что «безопасность есть состояние, в котором обеспечены существование и возможности прогрессивного развития»[3].

Для транспортных компаний состояние экономической безопасности характеризуется не только наличием стабильного дохода, сохранением платежеспособности, эффективной системой планирования транспортных перевозок, оптимальной системой логистических бизнес - процессов, но и наиболее эффективным использованием корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и созданием условий стабильного функционирования основных подразделений компании.

АО «Российские железные дороги», определяя стратегические цели развития бизнеса, также указывает цели, сопряженные с экономической безопасностью. Это: обеспечение высокой финансовой эффективности работы предприятия и его финансовой устойчивости и независимости; обеспечение технологической независимости предприятия и достижение высокой конкурентоспособности его технологического потенциала; высокая эффективность менеджмента; высокий уровень квалификации персонала предприятия и его интеллектуального потенциала; качественная правовая защищенность всех аспектов деятельности предприятия; обеспечение защиты информационной среды предприятия, коммерческой тайны; обеспечение безопасности предприятия.

Анализ методических подходов к решению проблемы обеспечения экономической безопасности АО «Российские железные дороги», позволил выявить, что для транспортных компаний инструментом управления рисками снижения, потери экономической безопасности выступает страхование.

АО «Российские железные дороги» - транспортная компания, для которой характерны высокие риски транспортировки как грузов, так и пассажиров, возможны массовые и значительные аварии, ведущие к потерям ресурсов, разрушению средств производства в значительных масштабах поэтому выбор системы эффективного страхования является важным и актуальным [3].

На основе теоретического осмысления и синтеза научных работ, посвященных исследованию проблемы экономической безопасности на уровне хозяйствующих субъектов, было определено, что в практике страхования используются методы на основе детерминированной комплексной оценки данных, индивидуальных оценок, максимальных возможных убытков (EML - Estimate Maximum Loss), средних величин, процентов и др. Большая часть методов базируется на использовании критериев оптимальности по различным базам оценки имущества компании - на базе стоимости замещения, на базе полной восстановительной стоимости и на базе рыночной стоимости.

#### **Список использованной литературы:**

1. О безопасности : федер. закон РФ от 28.12.2010 № 390 - ФЗ ред. от 05.10.2015 // Российская газета. - М., 2010. - 29 декабря..

2. Шальгин И.И., Ходковский А.А. Технология производственного процесса транспортной компании. Сборник материалов IX межвузовской научно - практической конференции студентов «Современные концепции управления общественными и корпоративными финансами» / науч. ред.: Е. А. Фомина, Ю. В. Ковальская, Д. Р. Пескова. – Уфа : БАГСУ, 2015. – 291 с.

3. Шальгин И.И., Ходковский А. А. Роль железнодорожных компаний в развитии экономики России. Сборник материалов IX межвузовской научно - практической конференции студентов «Современные концепции управления общественными и корпоративными финансами» / науч. ред.: Е. А. Фомина, Ю. В. Ковальская, Д. Р. Пескова. – Уфа : БАГСУ, 2015. – 291 с.

4. Ходковский АА, Хакова Е.Р. Стресс - тестирование в оценке рисков. Сборник материалов IX межвузовской научно - практической конференции студентов «Современные концепции управления общественными и корпоративными финансами» / науч. ред.: Е. А. Фомина, Ю. В. Ковальская, Д. Р. Пескова. – Уфа: БАГСУ, 2015. – 291 с.

5. Фомина Е.А., Ковальская Ю.В. Факторы риска финансового равновесия территорий // Экономика и управление: научно - практический журнал, 2015г. № 3 (125), С.62 - 64

© А.А. Ходковский, Ю.В. Сергиенко, 2016

**УДК 339.138**

**А.В. Серова**

магистрант 1 курса Школы экономики и менеджмента  
Дальневосточный Федеральный Университет  
Г. Владивосток, Российская Федерация

## **ПОНЯТИЕ И ТЕОРИИ ЦЕННОСТЕЙ**

В данной статье рассматривается проблема неопределенности в понятии потребительская ценность. Для этого было дано определение понятию ценность с точки зрения психологии. Более того в статье приводятся два вида ценностей: ценность от клиента и ценность для клиента. Также представлены варианты сочетания этих ценностей.

Ключевые слова: потребительская ценность, ценность от клиента, ценность для клиента, потребности.

Проблема ценностей вечна, как и сама человеческая цивилизация, она всегда интересовала мыслителей прошлого и настоящего. Сегодня исследовательский интерес к данной проблеме значительно усилился, что с одной стороны обусловлено кардинальными изменениями в социальной среде, с другой, – связано с трансформацией ценностной системы самого человека [2, с.205]. Все это приводит к необходимости более глубокого осмысления теории ценностей и поиска новых подходов для решения наиболее важных ее аспектов.

Мир ценностей представляет собой упорядоченную систему, и этот порядок заключается в том, что ценности в отношении друг друга образуют иерархию, в силу которой одна



ценность оказывается более важной, чем другая. В результате выстраивается некая пирамида или своего рода шкала, на вершине которой – ценность самая важная и значимая, ниже – менее важная и т. д. [2,3,8].

Существование определенных вещей обычно не является ценностью самой по себе, поскольку оцениваются эти вещи, главным образом, с учетом человеческих переживаний. Предметы как бы «оживают», попадая в поле ценностного притяжения человека [1, с.35]. Понятие потребительской ценности выходит из теории психологии. Стоит рассмотреть определение этого понятия с точки зрения различных авторов, которое представлено в таблице.

Таблица – Основные подходы к определению понятия  
«потребительская ценность»

Автор	Определение
Ш. Магомедов	Способность удовлетворять конкретную потребность соответствующей группы потребителей (потребительского сегмента)
С.Слейтер	Результат сопоставления выгод, которые потребитель получает в результате приобретения и использования товара, и затрат на приобретение этого товара
К.Менгер	Значение, которое для потребителей имеют конкретные блага или количества благ вследствие того, что в удовлетворении своих потребностей потребители сознают зависимость от наличия их в своем распоряжении
М.Рокич	Устойчивое убеждение в том, что какая - либо форма поведения или конечного состояния существования является для человека или общества более предпочтительной, чем противоположная форма поведения или конечного состояния
Б. Бусака, М. Костабиле, Ф. Анкарани	Синтетическая мысленная конструкция, отношение функциональных и символических выгод, которые получает потребитель продукта во время его использования, и различных затрат
А. Сливотски, Д.Моррисон	Возможность удовлетворить приоритеты потребителя, или вещи, которые настолько важны для потребителей, что они готовы за них платить, а если не получают у одной компании, то ищут у других
В.П. Федько	Максимальная цена, которую покупатель считает для себя выгодной при оплате за данный товар
Е.Бем - Баверк	Предельная польза, которую извлекает собственник из оцениваемой вещи, употребляя ее непосредственно для удовлетворения своих потребностей.
В.А. Цейгалм	Общая оценка потребителем полезности продукта, основанная на восприятии того, что он получает и что за это отдает

Источник: [5 с.372,6 с.78,7 с.155,12 с.264,13 с.164,14 с.53,15 с.399,16, с.162]

В современной теории ценности клиента говорится о том, что существует взаимное дополнение двух видов ценности: «ценности от клиента» и «ценность для клиента». Ценность клиента для компании – это главная характеристика, определяющая стратегию взаимодействия с клиентом. Современная теория ценности клиента говорит о взаимном дополнении двух видов ценности: «ценность для клиента» и «ценность от клиента». Это означает, что компания должна не только предоставлять ценность, но и получать ценность.

Ценность для клиента – это уникальные характеристики товара (денежные, функциональные, эмоциональные), те выгоды, которые предоставляет компания своим клиентам и которые обеспечивают ей уникальное преимущество перед конкурентами. Благодаря этому преимуществу потребители осуществляют свой выбор в пользу продуктов компании. Ценность от клиента – это те выгоды, которые получает компания от сотрудничества с клиентом. В первую очередь ценность от клиента определяется его доходностью. Клиент может предоставлять ценность и с других точек зрения. Он может обладать определенной властью на рынке [11, с.269]. Таким образом, компания должна анализировать, какую ценность представляет для нее сотрудничество с данным клиентом или группой клиентов.

Каждый потребитель выбирает тот товар, который для него представляет наибольшую ценность, исходя из своего представления о качестве товара, его цене и возможных затратах на эксплуатацию. Потребительская ценность товара не является одинаковой для всех покупателей, она сугубо индивидуализирована, хотя в своей массе, средневзвешенная рыночная ценность товара всегда приближается к истинной его потребительской стоимости [9,10].

### **Список использованной литературы:**

1. Гжегорчик, А. Жизнь как вызов: введение в рационалистическую философию / А. Гжегорчик. – М.: Вузовская книга, 2000. – 320 с.
2. Данилкова, М. П. Принципы ранжирования ценностей / М. П. Данилкова // Вестник КемГУ. – 2013. – №3(55). – 205 - 208 с.
3. Капон, Н. Управление маркетингом: учебник для вузов / В. Колчанов, Д. Макхалберт / Пер. с англ. под ред. В.Б. Колчанова. – СПб.: Питер, 2010. – 832 с.
4. Крюков, В. В. Философское понимание ценностей культуры / В. В. Крюков. – Новосибирск: СибУПК, 2002. – 88 с.
5. Леви, М. Основы розничной торговли / из - во М. Леви, Б.А. Вейтц / Пер. с англ. под ред. Ю. Н. Каптуревского. – СПб.: Питер, 1999. – 448 с.
6. Магомедов, Ш. Сущность теории потребительской ценности товаров / Ш. Магомедов // Экономика, Общая экономическая теория: Стандарты и качество. – 2004. – №4. – С.78 - 81.
7. Менгер, К. Австрийская школа в политической экономии / К. Менгер, Е. Бем - Баверк, Ф. Визер / Пер. с нем., предисл., коммент., сост. В.С. Автономова. – М.: Экономика, 1992. – 279 с.
8. Назаренко, Е. Ограниченная рациональность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.live-and-learn.ru/catalog/article/ogranichennay-aratsionaln-ost-ili-buridanov-osyel/> (дата обращения 16.12.2015)

9. Напалкова, А.А. Методический подход к исследованию предпочтений потребителей на рынке продовольственных товаров приморского края / А.А. Напалкова, Е.В. Носкова, И.М. Романова // Интернет - журнал науковедение. – 2013. – №5(18) – 99 с.

10. Носкова, Е.В. Особенности исследования сферы розничной торговли / Е.В. Носкова // Международная научно - практическая конференция «Наука XXI века: теория, практика, перспективы». – 2015. – 80 - 82 с.

11. Ойнер, О.К. Управление результативностью маркетинга: учебник для магистров – М.: Юрайт, 2012. – 343 с.

12. Сливотски, А. Маркетинг со скоростью мысли / А. Сливотски, Д. Моррисон. – М.: Эксмо, 2003. – 448 с.

13. Федыко, В.П. Маркетинг: учебник / В.П. Федыко, Л.А. Чикагуева, Н.В. Третьякова, С.А. Иващенко. – М.: НИЦ Инфра - М, 2014. – 368 с.

14. Busacca B., Costabile M., Ancarani F. Customer value metrics // Emerald: Superior Value for Customers, Advances in Business Marketing and Purchases. – 2008. – Vol. 14. – P.149 – 204.

15. Rokeach M. The Nature of Human Values // New York: Political Science Quarterly. – 1974. – Vol. 89, № 2. – P. 399 - 401.

16. Slater, S. F. Developing a customer value - based theory of the firm // the Academy of Marketing Science. – 1997. – Vol. 25, № 2. – P.162 - 167.

© А.В. Серова, 2016

**УДК 33**

**П.И. Симонова**

КМПО РАНХиГС

Г. Москва, Российская Федерация

## **ПРОВЕДЕНИЕ РАСЧЕТНЫХ ОПЕРАЦИЙ МЕЖДУ ФИЛИАЛАМИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

Полина Игоревна Симонова

Целью статьи является рассмотрение организации проведения расчетных операций между филиалами кредитной организации. В статье описаны теоретические основы порядка проведения расчетных операций между филиалами одной кредитной организации. Описаны правила оформления расчетных операций между филиалами в кредитной организации и порядок отражения операций в бухгалтерском учете. А также предложены мероприятия по совершенствованию расчетных операций.

Счета МФР – счета межфилиальных расчетов;

Филиал - это обособленное подразделение юридического лица, находящееся в ином от юридического лица месте и осуществляющее все его функции или их часть;

РКЦ – расчетно - кассовый центр;

Корреспондентский счёт — счёт, открываемый кредитной организацией (банком) в подразделении самого банка или в иной кредитной организации.

ЦБ РФ – Центральный Банк Российской Федерации

В систему расчетных операций, осуществляемых между банками, входят межфилиальные расчеты. Межфилиальные расчеты – это расчеты, осуществляемые между двумя филиалами одной кредитной организации или между головным зданием и его филиалом [7].

Расчеты между филиалами одного банка осуществляются через счета МФР. Эти счета открываются на балансах филиалов и главной организации для взаимных расчетов. Расчетные операции, осуществляемые между филиалами одного банка, делятся на два вида:

- 1) Перемещение ресурсов между филиалами;
- 2) Все остальные операции, осуществляемые по поручениям клиентов, в том числе и расчетные [6].

По счетам межфилиальных расчетов могут проводиться платежи по всем банковским операциям, при условии, что:

- 1) Операции разрешены банку лицензией, выданной Центральным Банком Российской Федерации;
- 2) Платежи по операциям определены Положением о филиале и Правилами построения расчетной системы кредитной организации (Внутрибанковскими правилами), разработанными в соответствии с законодательством и нормативными актами Банка России [5].

Внутрибанковские правила должны определять порядок проведения операций и обеспечивать организацию проведения расчетов. Должна быть предусмотрена процедура пополнения счетов МФР. Внутрибанковские правила оформляются отдельным документом, утверждаются уполномоченным органом кредитной организации и содержат порядок открытия и ведения счетов МФР; реквизиты для идентификации каждого участника расчетов в системе МФР; описание документооборота, порядок передачи, обработки расчетных документов, прохождения документов между подразделениями банка; порядок доставки расчетных документов; дату перечисления платежа при проведении расчетных операций; порядок проведения операций по перераспределению средств; порядок ежедневной выверки расчетов между подразделениями кредитной организации по счетам МФР и по перераспределению денежных средств; порядок действий в случае несвоевременного получения или неполучении подтверждений о совершении расчетной операции по различным причинам; другие вопросы о проведении межфилиальных расчетов [3].

Расчеты по счетам МФР сверяются ежедневно по данным выписок, предоставляемых филиалами головному банку.

Операции по перераспределению средств проводятся через расчетную сеть Банка России. Банк, отправляющий платеж, передает в РКЦ платежное поручение на перечисление средств с его корреспондентского счета. В день перечисления средств делается проводка, отражающая операцию: Дебет 30102 Кредит 30221. Банк, получающий платеж, при зачислении средств на корреспондентский счет в подразделении расчетной сети Банка России, отражает операцию так: Дебет 30102 Кредит 30305. И затем направляет в банк - отправитель платежа выписку о получении средств, на основании которой в банке - отправители в тот же день осуществляется следующая операция: Дебет 30306 Кредит 30221 [4].

К сожалению, существующие на данный момент способы проведения межбанковских платежей не удовлетворяют современным требованиям. Но банковская система развивается, чтобы обеспечить эффективность и скорость расчетов.

Предлагаемым методом совершенствования расчетных операций является разработка внутрибанковских платежных систем. В большинстве случаев проведение расчетов осуществляется посредством открытия субсчетов в РКЦ. Проведение операций через РКЦ обладает недостатком - низкая скорость обработки и проведения расчетных операций. Технология данных расчетов основана на применении большого количества бумажных видов носителей информации. В связи с этим тратится больше времени на обработку информации, растёт вероятность совершения ошибки, происходят задержки в почтовом обороте между РКЦ.

Но при наличии у банка своей внутрибанковской платежной системы, не требуется открывать корреспондентские субсчета в учреждениях ЦБ РФ по месту нахождения филиалов. При таком способе будет отсутствовать посредник, операции будут совершаться напрямую, а следовательно, повысится скорость осуществления платежей между филиалами, что поспособствует привлечению большего числа новых клиентов; уменьшится потребность в ликвидных средствах [2].

#### **Список использованной литературы:**

1. Бобовникова Т. Ю. Финансово - экономическое состояние сельскохозяйственных предприятий (на материалах Курской области) [текст]: // Региональные проблемы повышения эффективности агропромышленного комплекса, материалы всероссийской научно - практической конференции. Издательство: Курская государственная сельскохозяйственная академия. 2007.
2. Внутрибанковские платежные системы. [Электронный ресурс] URL: <http://www.market-pages.ru/plategsistema/13.html>
3. Межфилиальные расчеты. [Электронный ресурс] URL: [http://orioncom.ru/demo\\_bkb/302\\_upol/met\\_raschl/megbank/megfil.htm](http://orioncom.ru/demo_bkb/302_upol/met_raschl/megbank/megfil.htm)
4. Положение о правилах ведения бухгалтерского учета в кредитных организациях, расположенных на территории Российской Федерации (утв. Банком России 16.07.2012 N 385 - П) (ред. от 30.11.2015) (Зарегистрировано в Минюсте России 03.09.2012 N 25350). [Электронный ресурс]. Доступ из правовой системы «Консультант Плюс».
5. Посадская М. Б. Внутренний аудит банка: регламентация и другие аспекты деятельности службы. Часть 6.3. Аудит межфилиальных расчетов. [Электронный ресурс] URL: <http://bankir.ru/publikacii/20100128/vnytrennii-audit-banka-reglamentaciya-i-drygie-aspekti-deyatelnosti-slyzbi-chast-63-4216256/>
6. Расчеты по счетам межфилиальных расчетов. [Электронный ресурс] URL: <http://www.stablebank.ru/alafs-144-1.html>
7. Учет и оформление межфилиальных расчетов. [Электронный ресурс] URL: <http://www.banksession.ru/golds-651-1.html>

© П.И. Симонова, 2016

**Р.Д. Ситдикова**

Старший преподаватель

Институт Экономики

Казанский государственный аграрный университет

г. Казань, Российская Федерация

**И.И. Гайнуллин**

Студент

## **О НЕОБХОДИМОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ В АГРАРНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

В настоящее время в сельскохозяйственном секторе происходит глобальное реформирование и переход к другим формам хозяйствования. По этой причине многие сельскохозяйственные предприятия находятся на грани банкротства, постепенно снижается объем производства продукции. Выходом из сложившейся ситуации является построение новых форм и методов контроля и регулирования, а также возникает необходимость в изменениях в области регулирования и контроля сфер бухгалтерского учета в аграрных организациях. Одно из направлений данного процесса – совершенствование организации и методики аудита в сельском хозяйстве. С переходом организаций аграрного сектора в самостоятельные хозяйствующие субъекты, требуются новые современные подходы к осуществлению контроля за их деятельностью, например, создание независимых аудиторских служб.

К важным мероприятиям, сопутствующим развитию аудита, относится обособление аудита в сфере сельского хозяйства, так как эта сфера имеет ряд специфических особенностей. В экономике сельскохозяйственных организаций наблюдается тенденция снижения прибыльности, повышение убыточности и затрат, на которые влияют как внешние так и внутренние факторы, к которым можно отнести высокую ресурсоемкость, природно - климатические условия, несовершенство системы управления, низкое качество учетной информации, слабый внутренний контроль и другие.

Проанализировав деятельность аграрных предприятий, можно сделать вывод, что финансовая отчетность должна быть подвергнута обязательному аудиту. Во многих аграрных организациях аудит не проводится вообще, причиной чего являются дорогостоящие аудиторские процедуры, неплатежеспособность организаций. Есть острая необходимость в квалифицированных специалистах в сфере аудита [1, с.43].

Аудиторская проверка направлена предотвращать и предугадывать нарушения, ведущие к ухудшению деятельности или банкротству, налаживать финансово - хозяйственную деятельность предприятия. Кроме аудита аудиторская организация может оказывать практическую помощь сельскохозяйственным организациям в таких вопросах, как постановка бухгалтерского учета, внедрение компьютеризации бухгалтерского учета, проведение экономического анализа различных показателей и направлений деятельности сельскохозяйственных предприятий и т.д. Первоначальной финансовой основой аудиторской организации являются взносы учредителей, которые направлены на регистрацию, лицензирование аудиторской организации, приобретение основных и

оборотных материально - технических средств. Повышение качества учетной информации – так же важное направление в улучшении контрольных процедур и результатов управления производством [3, с. 53].

Эффективная система внутреннего контроля гарантирует достоверность и объективность учетной информации, получение максимальной прибыли, поиск и мобилизацию резервов и способов повышения эффективности сельскохозяйственного производства. Наиболее развитой формой внутреннего контроля является внутренний аудит. Он имеет свои особенности и специфику, но в то же время совпадает с контрольными функциями бухгалтерского учета и внешнего аудита.

Внутренний аудит осуществляют сотрудники специального управленческого подразделения предприятия. Он направлен на обеспечение своевременного выявления отклонений от плановых показателей их функционирования, на достижение контрольных и управленческих целей организации. Внешний и внутренний аудит тесно взаимосвязаны [4]. Так как внутренний аудит является особым видом внутрихозяйственного контроля, его результаты служат информационной базой для внешнего аудита. Потребность во внутреннем аудите возникает на крупных предприятиях по причине того, что верхнее административное звено руководства не в состоянии в условиях несогласованного реформирования бухгалтерского учета и налогового законодательства в достаточной мере заниматься повседневным контролем деятельности подразделений организации и низших управленческих структур. Внутренний аудит своевременно и оперативно формирует информацию об этой деятельности и подтверждает достоверность отчетов. Внутренний аудит необходим главным образом для предотвращения потерь ресурсов и принятия необходимых управленческих решений внутри аграрного предприятия. Целью аудита в аграрных организациях является проверка достоверности объема произведенной продукции и полноты ее оприходования для прогнозирования формирования предстоящих финансовых результатов.

#### **Список использованной литературы**

1. Закирова А.Р. Аудит дебиторской задолженности в сельскохозяйственных организациях / А.Р. Закирова, А.М. Мухаметзянова // Современные тенденции в образовании и науке. Материалы межд. научно - практической конференции в 14 частях. Тамбов, 2014. – С. 43 - 44.
2. Закирова А.Р. Организация системы внутреннего контроля в сельскохозяйственных организациях / А.Р. Закирова // Риск: ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. 2010. – №3.2. – С.52 - 55.
3. Камилова Э.Р. Планирование социального аудита / Э.Р. Камилова, Л.И. Яруллина // Результаты научных исследований. Материалы межд. научно - практической конференции. Тюмень, 2016. – С. 57 - 60.
4. Клычова Г.С. Актуальные проблемы бухгалтерского учета и аудита в условиях устойчивого развития сельских территорий / Г.С. Клычова // Актуальные проблемы бухгалтерского учета и аудита в условиях устойчивого развития сельских территорий. Материалы всероссийской научно - практической конференции. Казань, 2015.

5. Нуриева Р.И. Развитие системы внутреннего контроля государственных субсидий в сельскохозяйственных организациях / Р.И. Нуриева // Вестник казанского ГАУ. – 2015. – №3 (37). – С. 18 - 24.

© Р.Д. Ситдикова, И.И. Гайнуллин 2016

УДК - 336

**Скогорева П.А.,**  
студентка 1 курса магистратуры  
Институт экономики и управления  
Северо - кавказский федеральный университет,  
г. Ставрополь,  
Россия

**Меркулова И.В.**  
к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит»  
Институт экономики и управления  
Северо - кавказский федеральный университет,  
г. Ставрополь,  
Россия

## **ОСОБЕННОСТИ ДЕНЕЖНО - КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

Неотъемлемой составляющей государственной политики, на сегодняшний день, является денежно - кредитная политика.

Мнение по вопросам регулирования денежно - кредитной сферы претерпело ряд изменений. Со временем возросло количество и качество мероприятий, проводимых государством, для стабилизации денежного обращения.

В экономической литературе денежно - кредитной политике, обычно, дается определение как политике центрального банка. В комментариях к Федеральному закону № 86 - ФЗ от 10.07.2002 г. «О Центральном банке Российской Федерации (Банка России)», дается определение денежно - кредитной политики как составной части единой государственной экономической политики, проявляющейся в воздействии на количество денег в обращении с целью достижения ценовой стабильности, обеспечения максимально возможной занятости населения, а также роста реального объема производства [1].

Денежно - кредитная политика в экономической литературе рассматривается как «узкая» гарантирующая устойчивость национальной валюты с помощью проведения валютных интервенций, изменения размера ставки рефинансирования и «широкая», которая оказывает влияние на величину денежной массы в обращении. Эти меры взаимообусловлены и взаимосвязаны друг с другом. Но на практике проведение валютных интервенций и изменение ставки рефинансирования утратили силу. С 1 января 2016 г. по решению Совета Директоров Банка России значение ставки



рефинансирования приравнивается к ключевой ставке Банка России, которая на сегодняшний день составляет 11 % .

Главной целью государственного регулирования экономики является достижение макроэкономического равновесия при оптимальных для страны темпах роста.

Важнейшая цель государственной денежно - кредитной политики - достижение стабильности цен, снижение инфляции, рост реального ВВП и обеспечение эффективной занятости населению. Обеспечение этой цели вероятно с помощью мероприятий в рамках денежно - кредитной политики, которые, как правило, осуществляются достаточно медленно, распределены во времени и не будут быстро реагировать на изменение рыночной конъюнктуры. Поэтому необходимо ранжировать цели денежно - кредитной политики. Промежуточной целью является таргетирование инфляции, стабилизация валютного курса, определение уровня обязательных резервов, фиксация количества денег в обращении.

Решение центрального банка принять ту или иную промежуточную цель во многом зависит от степени его независимости и либерализации в экономике, а так же функциями в экономике. Промежуточные или тактические цели, как их еще называют, тесно связаны между собой. Например, если в разработке мероприятий денежно - кредитной политики центральный банк должен будет принять устанавливаемый рынком курс национальной валюты, то в условиях свободно конвертируемой валюты он стремится к фиксации процентной ставки на определенном уровне. И, наоборот, центральному банку необходимо учитывать складывающийся уровень процентной ставки при выборе целей денежно - кредитной политики, связанной с ограничениями по валютному курсу. Если же центральный банк ставит цель поддержания реальной процентной ставки на положительном уровне для стимулирования инвестиций, то он должен одновременно проводить политику таргетирования инфляции и т.п.

Основными инструментами, используемыми на практике центральным банком РФ, являются:

1. процентные ставки по операциям Банка России;
2. обязательные резервные требования;
3. операции на открытом рынке;
4. рефинансирование кредитных организаций;
5. валютные интервенции;
6. установление ориентиров роста денежной массы;
7. прямые количественные ограничения;
8. эмиссия облигаций от своего имени;
9. другие инструменты, определенные Банком России (поддержка кредитования: среднего и малого бизнеса, проектного финансирования, военной ипотеки, сырьевого экспорта) [2].

Банк России управляет процентными ставками денежного рынка в условиях структурного дефицита ликвидности, то есть наличия у банковского сектора устойчивой потребности в привлечении средств у центрального банка. В связи с этим Банк России проводит операции преимущественно по предоставлению ликвидности. Объем предложения средств на аукционах определяется Банком

России на основе прогноза ликвидности банковского сектора. При этом Банк России стремится предоставить необходимый объем ликвидности банковскому сектору за счет аукционных операций. Минимальная стоимость предоставления средств в рамках этих операций привязана к уровню ключевой ставки Банка России. Это позволяет сформировать предпосылки для перераспределения средств кредитными организациями на межбанковском денежном рынке по ставкам, близким к ключевой ставке Банка России [3].

Банк России предусматривает сохранение структурного дефицита ликвидности банковского сектора в 2016–2018 годах. При этом в течение рассматриваемого периода ожидается сокращение потребности кредитных организаций в рублевом рефинансировании Банка России, что будет обусловлено главным образом притоком ликвидности в банковский сектор за счет использования средств суверенных фондов в связи с необходимостью финансирования расходов федерального бюджета. При этом увеличение объема наличных денег в обращении на фоне восстановления российской экономики приведет к незначительному оттоку ликвидности из банковского сектора. По прогнозу Банка России, задолженность кредитных организаций по операциям рефинансирования будет в основном зависеть от объема потребности в использовании или накоплении средств Резервного фонда в ближайшие три года. В базовом сценарии задолженность кредитных организаций к 2018 году может составить 1,0 трлн. рублей, а в оптимистичном – увеличиться до 5,3 трлн. рублей.

Иным направлением работы Банка России в 2016–2018 годах будет совершенствование технологических аспектов проведения операций. В частности, будет организован доступ к трехсторонним сервисам управления обеспечением по операциям РЕПО с корзиной обеспечения через биржевые и внебиржевые каналы предоставления ликвидности. Банк России планирует развивать электронный документооборот с кредитными организациями при проведении операций по предоставлению кредитов, обеспеченных нерыночными активами.

Кроме того, Банк России усовершенствует договорную базу, регламентирующую проведение операций РЕПО на российском финансовом рынке, путем перехода к единому генеральному соглашению Банка России по всем видам операций РЕПО на условиях единого ликвидационного неттинга.

Банк России также планирует работать в направлении улучшения расчетно - клиринговой инфраструктуры российского финансового рынка с акцентом на развитие и диверсификацию систем управления обеспечением по операциям РЕПО. Данная мера включает осуществление интеграции российского фондового и денежного рынков с международными депозитарными системами и системами управления обеспечением.

На прогнозном горизонте в базовом и оптимистичном сценариях будут сформированы условия для снижения инфляционных ожиданий в экономике и последовательного замедления инфляции. В этих сценариях в 2016 году ожидается динамичное замедление инфляции до уровня 5,5–6,5 % по итогам года. Наиболее быстрое снижение годовых темпов инфляции (до уровня около 8 %) наблюдалось в I квартале 2016 года, что в значительной мере определяется выходом из базы

расчета периода резкого роста цен в результате эффекта переноса влияния масштабного ослабления рубля в конце 2014 – начале 2015 года. Дальнейшее замедление темпов роста цен в течение 2016 года будет поддерживаться ожидаемой стабильной динамикой валютного курса и инфляционных ожиданий и сдержанной потребительской активностью. Факторами, ограничивающими рост расходов домохозяйств, будут умеренный рост зарплаты и сохранение относительно высокой склонности населения к сбережению при снижении активности заимствований с учетом относительно жестких финансовых условий [4].

Таким образом, государственное регулирование кредитно - финансовых институтов - один из важнейших элементов развития и формирования денежно - кредитной системы любой страны. Основным направлением государственного регулирования является политика Центрального Банка в отношении кредитно - финансовых институтов, особенно банков.

Исходя из анализа денежно - кредитной сферы, можно сделать вывод, что денежно - кредитный рынок все более расширяется и требует более совершенных мер по проводимому регулированию. В связи с этим были разработаны основные направления денежно - кредитной политики ЦБ РФ:

1. создание благоприятных условий для поступательного экономического развития страны в долгосрочной перспективе;
2. последовательное снижение уровня инфляции;
3. повышение темпов экономического роста;
4. укрепление национальной валюты, что позволит продолжить накопление золотовалютных резервов государства в значительных масштабах;
5. ослабление зависимости экономики и денежно - кредитной сферы от влияния цен на нефть;
6. использование для стабилизации денежно - кредитной сферы средства Стабилизационного фонда.

Таким образом, реализация эффективных мер по укреплению денежно - кредитной сферы экономики России и создания условий для повышения эффективности ее регулирования при помощи политики Центрального Банка будет способствовать оживлению финансовой и социальной жизни страны и ее стабильному развитию в будущем.

#### **Список использованной литературы:**

1. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86 - ФЗ (ред. от 30.12.2015) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)».
2. Электронная библиотека «Финансы - кредит» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://finance-credit.news>
3. Астапов К.А. Направления совершенствования денежно - кредитной политики в России // Финансы и кредит. – 2014. – № 25. – С. 75–81
4. Сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cbr.ru/>

© Скогорева П.А., Меркулова И.В., 2016

## ПОНЯТИЕ БОГАТСТВА В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МЫСЛИ (НА ПРИМЕРЕ «ФИЛОСОФИИ ХОЗЯЙСТВА» С.Н. БУЛГАКОВА)

**Аннотация.** В статье предпринимается попытка раскрыть понятие богатства. Предлагаются разнообразные подходы к определению богатства. Рассматривается двойственность богатства: морально - вещественная и социальная стороны.

**Ключевые слова:** Булгаков С.Н., вещественное богатство, неимущественное богатство, благосостояние, Посошков И.Т., бедность, свобода

Проблема богатства занимает умы представителей экономической мысли с момента её возникновения и до наших дней. На этот вопрос ученые, да и не только ученые, пытаются ответить уже много веков. В разных странах, в разное время ответ на это вопрос звучит по-разному.

Интересно понятие «богатства» у различных народов. Перевод на испанский даёт нам несколько определений: изобилие, сокровище, счастье, великолепие; на немецкий – изобилие, достояние, разнообразие, сокровище; на английский – благосостояние, сокровище, удача, роскошь, изобилие; французский – изобилие, счастье, благосостояние, сокровище, средства, ресурсы; шведский – изобилие, состояние и т.д., и т.п. В русском языке богатство определяют не только как материальные блага, но и духовные, которые нам «богом данные» и накапливаются при светлых мыслях и чувствах.

Изучая научные труды, видим разнообразные подходы к определению богатства: *«Самое большое богатство – жить и довольствоваться малым» - находим у Платона; «По-настоящему богат тот, кто ни в чем не нуждается», - говорит Ф. Филельфо [11]. В этих определениях богатство раскрывается как достаток, но материальная составляющая – это лишь небольшая часть того, что входит в это понятие. «Мои года – моё богатство» – такое определение богатства «вложено» в уста В. Кикабидзе; «Не тот богат, который отсчитывает деньги, чтоб спрятать их в сундук, а тот, который отсчитывает у себя лишнее, чтоб помочь тому, у кого нет нужного», - пишет Д.И. Фонвизин [10]. В этих определениях богатство уже приобретает совсем другой, более насыщенный духовностью смысл.*

Этот вопрос рассматривал и И.Т. Посошков в «Книге о скудости и богатстве», и А. Смит в книге «Исследование о природе и причинах богатства народов», и многие другие. И.Т. Посошков не только изучил проблему о богатстве народа, но и указал пути и средства для её разрешения на определенном этапе развития экономики России.

Посошков И.Т. в своём исследовании определяет богатство как «вещественное» и «неимущественное». В западной экономической мысли хорошо известно понятие «вещественное богатство», или материальные блага. Причем высшим благом для западной капиталистической этики является увеличение богатства, которое рассматривается как самоцель. «Неимущественное богатство» в большей степени «является основой хозяйственной жизни России» [4, с. 18], и именно «Паче вещественного богатства надлежит нам обще пещися о неимущественном богатстве» [7].

Булгаков С.Н. – ученый, для которого вопросы мировоззренческого характера стоят в непосредственной связи с собственно научными. В своей статье о С.Н. Булгакове о.

Александр Мень писал: «Проблемы, которые он трактовал, были проблемами, волновавшими его полно, до конца, до глубины души!» [1].

Это отражено особенно наглядно и при изучении им вопроса о богатстве. В своем научном исследовании «Философии хозяйства», которое является «хозяйственным богословием» [6, с. 216], С.Н. Булгаков соглашается с предшественниками, утверждая, что богатство есть благо. Он пишет: «Эти блага, каковы бы они ни были, каким бы потребностям не удовлетворяли, суть создания человеческого труда «ценности» и образуют собой «богатство», «хозяйство стимулируется стремлением к увеличению богатства и преодолению бедности» [2, с. 216]. Булгаков считает, что единственное определение богатства не может дать политическая экономия, он утверждает, что это может сделать философия хозяйства и главное место в этом определении отводится человеку: «Человек есть воплощенный дух и одухотворенная плоть, духовно - материальное существо, и поэтому в его жизни не может быть проведено точной грани между материальным и духовным» [2, с. 217]. Как любой экономической категории богатству присуща двойственность, в данном случае это две стороны – морально - вещественная и социальная.

Неопределенность и подвижность содержания понятия «богатства» и «бедности» по мнению С.Н. Булгакова, несомненно, даёт политической экономии «гибкость и приноровляемость к исторически меняющимся задачам» [12, с. 322]. Мы видим, что Булгаков в своих рассуждениях стремится ввести принципиально отличающуюся философскую основу политэкономии, которая раскрывает представление о богатстве, о хозяйстве, о труде. Он не отрицает того, что богатство является одним из условий свободы человека, раскрытия его творческих способностей и стремлений. При этом Булгаков говорит о невозможности свободы для отдельного человека в условиях бедности, которая в данном конкретном случае рассматривается как противопоставление свободе.

Булгаков высказывает мысль о том, что богатство – необходимое условие существования общества, увеличение богатства представляется ему как способ устранения бедности. Говоря о том, что рост богатства народа – одно из средств утверждения человечества на пути добра, он предостерегает от соблазнов, возникающих при этом. Об одном таком соблазне говорит Гоголь Н.В., описывая одного из главных героев Чичикова, прослеживает захваченность его души богатством, и эта его страсть к богатству является типичной для всей эпохи капитализма: «В нем не было привязанности собственно к деньгам для денег, им не владели скряжничество и скупость» [3].

По мнению Булгакова С.Н., нельзя считать улучшением благосостояния общества, если чрезмерное накопление богатства сопровождается ростом неравенства. Он указывал на то, что увеличение личного богатства у одного человека, провоцирует его освобождение от необходимости трудиться самому, и в результате неизбежно приводит к «опьянению» богатством, падению в духовное забытьё. Однако, утверждение о том, что сосредоточение богатства в одних руках и порабощение других несколько не умаляет необходимости наличия предпринимателей, непосредственно не участвующих в процессе производства, и их роли как организаторов промышленности.

Булгаков С.Н. связывал с богатством прогресс, который подразделял на экономический и социальный. Он утверждал, что рост материальной культуры общества как одного из проявлений создания народного богатства является составляющей экономического прогресса; рост народного богатства при котором не возникает неравенство в распределении материальных благ – составляющая социального прогресса.

Как мы видим, понятие богатства постоянно обогащается, меняется в зависимости от прогресса современного общества, в каком бы смысле оно ни понималось, различают точку

зрения отдельного человека и целого народа, причем эта точка зрения может быть строго научной и обыденной.

#### **Список использованной литературы:**

1. Александр Мень «Сергей Николаевич Булгаков», Библиотека «Вехи». Режим доступа: <http://www.vchi.net/bulgakov/men.html>
2. Булгаков С.Н. Философия хозяйства, - М., 1990.
3. Гоголь Н.В. «Мертвые души». Режим доступа: [http://modernlib.ru/books/gogol\\_nikolay\\_vasilevich/mertvie\\_dushi/read](http://modernlib.ru/books/gogol_nikolay_vasilevich/mertvie_dushi/read)
4. Зайцева Л.И. Россия державная. Первый русский экономист и мыслитель – Иван Тихонович Посошков.
5. Лисовская Е.Г., Рощина Г.С. Русская научная мысль и западные социал-утописты: соответствие представлений о человеке тенденциям формирования «новой экономики». Вестник Томского государственного университета. 2013. № 370. С. 124 - 131.
6. Осипов Ю.М. Курс философии хозяйства: учебное пособие. –М.: Экономист, 2005.
7. Посошков И.Т. Книга о скудости и богатстве. Режим доступа: <http://ihavebook.org/books/19684/kniga-o-skudosti-i-bogatstve.html>
8. Самсин А.И., Скрипникова М.И. «Философско - экономические воззрения С.Н. Булгакова и проблемы современности», - М., Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2013, № 4. С. 47 - 53.
9. Скрипникова М.И. Самобытность российской экономической мысли на рубеже XIX и XX столетий (на примере трудов Булгакова С.Н.), Сборник статей международной научно - практической конференции "Институциональные и инфраструктурные аспекты развития различных экономических систем", Пермь, НИЦ "АЭТЕРНА", 2016. С.110 - 113.
10. Фонвизин Д.И. «Недоросль». Режим доступа <http://ilibrary.ru/text/1098/p4/index.html>
11. Франческо Филельфо. Флорентийские Беседы Об Изгнании. Режим доступа: [http://www.vostlit.info/Texts/Dokumenty/Italy/XV/1420-1440/Francesco\\_Filelfo/text1.phtml](http://www.vostlit.info/Texts/Dokumenty/Italy/XV/1420-1440/Francesco_Filelfo/text1.phtml)
12. Юдина Т.Н. Новый домострой. – М.: ТЭИС, 2014.

© М.И. Скрипникова, 2016

**УДК 336.1**

**И.С.Славнова**, магистр 2 курса экономического факультета  
Ми (филиал) ВлГУ, г. Муром. Российская Федерация

### **ФОРМИРОВАНИЕ БЮДЖЕТА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОКРУГА МУРОМ ВЛАДИМИРСКОЙ ОБЛАСТИ)**

Местные бюджеты являются основой бюджетной системы Российской Федерации и играют важную роль в обеспечении качества жизни населения.

Бюджет муниципального образования включает доходную и расходную часть. Доходы бюджета - денежные средства, которые поступают в безвозвратном и безвозмездном порядке в распоряжение местных органов власти.

Доходная часть бюджета муниципального образования формируется за счет:

- налоговых доходов;
- неналоговых доходов;
- безвозмездных перечислений.

Расходные обязательства устанавливаются органами местного самоуправления самостоятельно и исполняются за счет собственных доходов и источников формирования дефицита местного бюджета расходных обязательств.

Анализ доходов бюджета округа Муром показал, что наибольший удельный вес в 2013 - 2015 гг. занимают безвозмездные поступления (более 50 %). Темп роста доходов бюджета округа Муром в 2014 году составил 111,37 %, а в 2015 году – 96,63 %, в связи с невыполнением уточненного плана по неналоговым доходам от продажи имущества, находящегося в муниципальной собственности, по поступлениям от продажи земельных участков и по прочим поступлениям от использования муниципального имущества (плате за наем жилых помещений).

Наибольшей удельный вес в структуре налоговых доходов составляет налог на доходы физических лиц 59,33 % - в 2013 году, 48,83 % – в 2014 году, 48,73 % - в 2015 году. В абсолютных величинах налог на доходы физических лиц в 2014 году уменьшился на 120122,7 тыс. руб. А в 2015 году вырос на 6957,2 тыс. руб. в связи с повышением заработной платы.

Удельный вес земельного налога составляет примерно 25 % за последние два года, а в 2013 году он составлял 20,37 %. Значительные поступления наблюдаются также по единому налогу на вмененный доход для отдельных видов деятельности. В 2013 году он составлял 17,78 %, в 2014 – 21,02 %, в 2015 – 20,61 %.

Налог на имущество физических лиц имеет тенденцию к увеличению. Если в 2013 году доход от данного налога составлял 7169,7 тыс. руб., то в 2014 году – 11503,3 тыс. руб. (рост налога на 60,44 %, в связи с изменениями сроков уплаты налогов). В 2015 году он составил 10967,4 тыс.руб., по сравнению с 2014 годом темп роста уменьшился на 4,66 %, в связи с возрастанием недоимки у населения.

К доходам от прочих налогов и сборов относятся доходы от взимания госпошлины и исковых и иных заявлений и жалоб, подаваемых в суды общей юрисдикции, госпошлина за совершение нотариальных действий, за государственную регистрацию актов гражданского состояния и так далее. В 2013 г. они составляли 8822,5 тыс. руб., в 2014 г. – 10324,8 тыс. руб., что на 1502,3 тыс. руб. больше чем 2013 году, в связи с передачей поступлений по отдельным видам государственной пошлины с федерального уровня. В 2015 доход от государственной пошлины вырос на 1331,3 тыс. руб., по сравнению с 2014 годом и прирост этого дохода составил 12,89 %.

В 2014 году в местном бюджете отчисляются акцизы по подакцизным товарам. В 2015 году уменьшился на 2056,2 тыс. руб., по сравнению с предыдущим годом. Снижение налога произошло из-за уменьшения норматива отчислений в местный бюджет.

Помимо налоговых доходов в структуре местного бюджета определенное место занимают и неналоговые платежи. В 2014 году неналоговые доходы возросли на 52031,2 тыс. руб., по сравнению с 2013 годом в связи с реализацией муниципальной собственности.

Доходы от реализации имущества занимают в неналоговых доходах, например, в 2013 году – 23,81 %, в 2014 году – 36,98 %, в 2013 году – 20,35 %. Доходы от реализации имущества в 2014 году составили 67528,6 тыс. руб., с темпом роста 217,26 % по сравнению с прошлым годом за счет продажи здания, расположенного по адресу ул. Комсомольской, д.23.

Около 25 % неналоговых доходов составляют доходы от арендной платы за земельные участки. В 2013 году они составили 38153,2 тыс. руб., в 2014 году уменьшились на 48137,9 тыс.руб., а 2015 году составили 43566,9 тыс. руб. Темп прироста 2014 году составил 26,17 % в связи с тем, что рост произошел в основном за счет увеличения доходов, получаемых

от сдачи в аренду земельных участков, в связи с пересмотром ставок аренды, а также увеличения размера платы за наем за 1 кв. метр жилых помещений.

Еще один из показателей занимает наибольший удельный вес в неналоговых поступлениях – это штрафы, санкции, возмещение ущерба. Удельный вес этого поступления составляет в 2013 году – 6,35 %, в 2014 году – 5,13 %, а в 2015 году - 4,65 %. По абсолютным величинам этот доход уменьшается, по сравнению с предыдущим годом, например, в 2015 году уменьшился на 2263,7 тыс. руб., связи с тем, что были внесены изменения в бюджетное законодательство.

Как уже отмечалось выше, наибольший удельный вес в структуре общих доходов бюджета округа Муром составляют безвозмездные поступления. К ним, главным образом, относятся дотации, субвенции, субсидии от бюджетов других уровней.

Финансовое благополучие округа Муром во многом зависит от безвозмездных поступлений других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации. (таблица 13) В 2013 году они составляют 847726,9 тыс. руб., в 2014 году – 1084019 тыс. руб., в 2015 году – 1044990,6 тыс. руб. С каждым годом наблюдается рост безвозмездных поступлений от других бюджетов Российской Федерации, например в 2014 году на 27,87 %, по сравнению с 2013 годом, в связи с увеличением целевых программ Владимирской области.

В безвозмездных поступлениях от других бюджетов бюджетной системы в 2015 году дотации составили 192 223,0 тыс. рублей, субсидии - 220 064,2 тыс. рублей, субвенции – 627031,3 тыс. рублей, иные межбюджетные трансферты –12 633,1 тыс. рублей, возвращено остатков субсидий, субвенций и прочих межбюджетных трансфертов прошлых лет на общую сумму 7 154,5 тыс. рублей.

Наибольший удельный вес в бюджете округа Муром, а именно в безвозмездных поступлениях за три года занимают субвенции от других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации (2013г. – 47,59 %, 2014 г. – 55,53 %, 2015г. – 60 %).

А также наблюдается с каждым годом рост субсидий бюджету муниципального образования округа Муром, например, в 2014 году он составил 7,89 %, в связи с увеличением целевых программ Владимирской области.

В 2015 году дотации выросли на 9935 тыс. руб., в связи с изменениями процентных ставок на определенные доходы бюджета округа Муром. В 2015 году они составили 192223 тыс. руб.

Расходы бюджета округа Муром в 2015 году уменьшились на 35020 тыс.руб., а в 2014 году выросли на 218569,1 тыс. руб. или на 13,05 % по сравнению с 2013 годом.

Наибольший удельный вес в структуре расходов местного бюджета округа Муром составляет в настоящее время образование. Доля расходов на образование в 2013 году составляла 61,54 %, в 2014 году – 59,94 %, в 2015 году – 60,06 %. В 2014 году расходы на образование имеют небольшой прирост, например, в 2014 году – 10,10 %, по сравнению с 2013 годом.

Значительная доля расходов бюджета округа Муром приходится на социальную политику, жилищно - коммунальное хозяйство, национальную экономику, общегосударственные вопросы, культуру и кинематографию. Доля расходов на социальную политику в 2013 году – 9,58 %, в 2014 году – 7,09 %, в 2015 году – 8,17 %. А на жилищно - коммунальное хозяйство доля расходов в 2013 году – 4,85 %, в 2014 году – 11,12 %, в 2015 году – 11,33 %, в связи с изменением бюджетной классификации расходов. Значительный рост в 2015 году наблюдался по расходам на национальную экономику на 3,62 %, в связи с изменением бюджетной классификации расходов. В 2014 году существенно возросли расходы на обслуживание муниципального долга на 143,61 %, поскольку в 2013 году муниципальное образование округ Муром взяло кредит.



В 2013 году бюджет округа исполнен с дефицитом в размере 18055,7 тыс. руб., что составляет 2,2 % поступивших в бюджет округа доходов без учета межбюджетных трансфертов и соответствует требованиям Бюджетного кодекса Российской Федерации. [4, с. 60]

Бюджет округа Муром за 2014 год исполнен с дефицитом в сумме 48317,6 тыс. рублей, что составляет 6,3 % от поступивших в бюджет округа доходов без учета межбюджетных трансфертов и соответствует требованиям статьи 92.1 Бюджетного кодекса Российской Федерации (не более 10 %).

Бюджет округа Муром за 2015 год исполнен с дефицитом в сумме 75 469,6 тыс. рублей. Сумма налоговых и неналоговых доходов, поступивших в бюджет округа в 2015 году, составила 737 797,1 тыс. рублей, а 10 процентов от поступивших доходов соответственно 73 779,71 тыс. рублей.

Вместе с этим в источниках финансирования дефицита бюджета округа было утверждено уменьшение остатков средств бюджета в размере 25 070,2 тыс. рублей.

Таким образом, превышение сложившегося за год дефицита над расчетной суммой доходов, равное 1 670,5 тыс. рублей, в пределах утвержденной суммы уменьшения остатков средств бюджета. А это соответствует требованиям статьи 92.1 Бюджетного кодекса Российской Федерации. [3, с. 20]

### **Литература**

1. Решение Совета народных депутатов округа Муром от 25.04.2014 №345 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета округа за 2013 год».
2. Решение Совета народных депутатов округа Муром от 28.04.2015 №705 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета округа за 2014 год».
3. Решение Совета народных депутатов округа Муром от 26.04.2016 №154 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета округа за 2015 год».
4. Бюджетный кодекс РФ от 31 июля 1998, № 145 - ФЗ с изменениями, внесенными Федеральными законами от 28.12.2010 N 402 - ФЗ, от 28.07.2012 N 145 - ФЗ, от 03.02.2014 N 1 - ФЗ.

© И.С.Славнова

### **УДК 336.1**

**И.С. Славнова**, студент 2 курса экономического факультета  
Муромский институт Владимирского государственного университета  
602264, г. Муром, Владимирская обл., ул. Орловская, д. 23

## **НАЛОГОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОКРУГА МУРОМ ВЛАДИМИРСКОЙ ОБЛАСТИ)**

Проблемы формирования и использования бюджетных ресурсов остаются дискуссионными как в научной среде, так и в практике управления региональными и муниципальными финансами. В то же время создание условий для устойчивого развития регионов, в том числе за счет наращивания налогового потенциала, является приоритетным направлением бюджетной политики. Поэтому определение сущности налогового потенциала, разработка методологии и методики его оценки, поиск способов практической

реализации налогового (доходного) потенциала муниципальных образований приобретают особую актуальность.

Существует несколько принципиальных подходов к трактовке понятия «налоговый потенциал»: ресурсный, в рамках которого под налоговым потенциалом понимается совокупный объем налогооблагаемых ресурсов (налогооблагаемой базы) территории; фискальный, предполагающий определение налогового потенциала как максимально возможной суммы поступлений в бюджет; межбюджетный, сочетающий элементы двух вышеназванных подходов [1, 2, 3]. Наиболее рациональным в практическом смысле представляется использование фискального подхода.

Величина налогового потенциала территории определяется как рядом факторов, в числе которых – действующее налоговое законодательство, уровень развития экономики муниципального образования с учетом сложившейся отраслевой структуры и определяемых ею особенностей состава налоговых платежей, уровень цен и доходов, динамика их изменения, объем и структура экспорта и импорта, специфика применения налоговых льгот в регионе. Для оценки налогового потенциала могут быть применены различные методы, в частности метод репрезентативной налоговой системы, упрощенный, основывающийся на исследовании данных по десяти основным для региона налогам, расширенный, фактический, метод оценки через ВРП, метод регрессионного анализа [4, 5]

В представленной работе для оценки налогового потенциала используется методика, предложенная Добровольским Е.Ю., Карабановым Б.М., Боровковым П.С. [5],

Достоинство этой методики заключается в обеспечении согласованности бюджетного планирования, осуществляемого финансовыми, налоговыми и экономическими службами, в части определения налоговых доходов муниципальных образований в соответствии с особенностями и приоритетами экономической политики территории. Расчеты по данной методике строятся, исходя из того, что налоговый потенциал территории равен сумме потенциалов отдельных налогов и сборов.

Для оценки налогового потенциала определяется перечень основных налогов (удельный вес которых в налоговых доходах бюджета составляет 90 %) и прочих налогов территории.

Методика основывается на отчете налоговых органов по форме 5 - НБН, где отражается предполагаемая величина налоговой базы, по каждому виду основных налогов. Налоговый потенциал региона (муниципального образования) по основным налогам рассчитывается, исходя из прогнозного значения налоговой базы, действующих ставок налога и коэффициента, отражающего их собираемость. Налоговый потенциал по прочим налогам исчисляется как произведение ожидаемых налоговых сборов по этим налогам в текущем году на индекс роста потребительских цен. Налоговый потенциал муниципального образования складывается из налоговых потенциалов по основным и прочим видам налогов.

В частности, применение данной методики может быть рекомендовано финансовому управлению округа Муром, которое использует для прогнозирования показателя фактического наполнения бюджета за предыдущий год и коэффициент, отражающий предполагаемый темп роста цен.

В состав основных налогов и сборов на территории округа могут быть включены: налог на доходы физических лиц (НДФЛ), единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН), земельный налог (ЗН), налог на имущество физических лиц (НИФ).

Налоговый потенциал по НДФЛ равен 288283 тыс.руб., в то время, как по оценке финансового управления округа Муром прогнозируемые поступления по НДФЛ составляют 272250 тыс. руб. Таким образом, доходы бюджета недооценены на 16033 тыс.руб.

Налоговый потенциал по ЕСХН равен 232 тыс.руб., что превышает прогнозные показатели финансового управления округа на 17 тыс.руб.

Налоговый потенциал по ЗН равен 138231,8 тыс.руб. По прогнозным данным финансового управления поступление налога запланировано на уровне 134861,8 тыс. руб., недооцененный потенциал по данному налогу составляет 3371 тыс.руб.

Налоговый потенциал по налогу на имущество физических лиц равен 8260 тыс.руб., по данным финансового управления – 8218 тыс. руб., недооцененный потенциал – 42 тыс.руб.

Суммарный налоговый потенциал округа Муром на 2014 год равен:

$$N = N_{\text{ндфл}} + N_{\text{есхн}} + N_{\text{зем}} + N_{\text{физ.лиц}}$$

Применение рассмотренной методики позволило выявить существенную недооценку потенциально возможных доходов местного бюджета, составившую 19 462 тыс. руб., что свидетельствует о целесообразности её практического использования.

Реализация выявленного налогового потенциала позволит существенно повысить финансовую устойчивость округа. В соответствии с плановыми показателями, установленными без учета проведенной оценки налогового потенциала, тип финансовой устойчивости округа в 2014 году отвечает условию нормальной устойчивости:

$$R_{\text{мин}} = D_{\text{с}} + D_{\text{д}} (\pm 10 \%)$$

$$1508072,4 = 1482427,2$$

С учетом потенциальных возможностей увеличения налогового потенциала бюджета округа, его финансовая устойчивость может быть повышена до абсолютной:

$$R_{\text{мин}} < D_{\text{с}} + D_{\text{д}}$$

$$1508072,4 < 1508829,4.$$

Из этого следует, что основные доходы надо рассчитывать не от фактических значений предыдущего года, а от налогового потенциала территории муниципального образования. Это позволяет выявить размер недооцененных налоговых доходов местного бюджета, поступление которых позволит существенно повысить его финансовую устойчивость.

### **Библиографический список**

1. Суглобов А.Е., Черкасова Ю.И. Налоговый потенциал в системе межбюджетного регулирования // Вопросы региональной экономики, 2012. – Т. 20, № 3. – с. 85 - 92
2. Шемякина М.С. Генезис категории «налоговый потенциал» // Налоги и налогообложение. – 2013. - № 9. – с. 689 - 704
3. Мысляева И.Н. Государственные и муниципальные финансы. – М.: ИНФРА - М, 2008 - 464 с.
4. Мамон Н.В. Оценка налогового потенциала муниципального образования методом корреляционно - регрессионного анализа // Сборник научных трудов вузов России «Проблемы экономики, финансов и управления производством». 2014. № 35. С. 138 - 145.
5. Агузарова Ф.С., Токаева С.К. Теоретические и методологические подходы к оценке налогового потенциала // TerraEconomicus. 2013. Т. 11. № 3 - 3. С. 10 - 13.

6. Добровольский, Е.Ю., Карабанов, Б.М., Боровков П.С. и др. Бюджетирование: шаг за шагом / Е.Ю. Добровольский, Б.М. Карабанов, П.С. Боровков, Е.В. Глухов, Е.П. Бреслав.– СПб: Питер, 2010.– 480 с.

© И.С. Славнова

УДК 338

**Снитко Н.А.**

Магистрант института менеджмента,  
Оренбургский государственный университет,  
г. Оренбург, Российская Федерация

### **РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РОССИИ: ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД**

Поддерживая глобальные производственно - сбытовые цепочки и обеспечивая связи между потребителями и производителями, импортерами и экспортерами, эффективная транспортная инфраструктура и логистика содействуют развитию торговли и обеспечивают доступ к национальным, региональным и глобальным рынкам, оказывая позитивное влияние на экономический рост. В то же время неадекватное и неудовлетворительное состояние транспортной инфраструктуры и услуг, в том числе ограниченный доступ к сельским районам, снижают роль транспорта как двигателя торговли, глобальной интеграции и устойчивого развития во многих странах.

Связанные с логистикой проблемы в рамках производственно - сбытовых цепочек и недостаточные инвестиции в инфраструктуру являются одной из главных препятствий достижения устойчивости развития многих стран, в том числе, России. Хронические недостатки в транспортной инфраструктуре ведут к росту издержек, ограничивают возможности доступа и не позволяют эффективно участвовать в региональных и глобальных производственно - сбытовых цепочках и транспортных сетях [1].

По данным международных организаций глобальные инфраструктурные потребности в мире оцениваются в настоящее время примерно в 4 трлн. долл. США в год, а дефицит или упущенные возможности в 1 трлн. долл. США в год.

Ключевую роль в развитии транспортной инфраструктуры играет государственный сектор. В то же время, в России, государственное финансирование транспортной инфраструктуры сопряжено с рядом трудностей, связанных с необходимостью изыскивать средства и на финансирование других приоритетных задач, таких как развитие здравоохранения и образования и обслуживание задолженности, а также с нехваткой бюджетных средств и ограниченными возможностями государства занимать средства на внутренних и международных рынках.

В этом контексте важнейшее значение приобретают проведение правильной транспортной политики и разработка действенных инвестиционных стратегий для устранения существующих физических и иных препятствий в области инфраструктуры

(например, дефицит инфраструктуры, ее неадекватность, перегруженность и потребности в содержании и ремонте) т.д.

Транспортная система формируется под влиянием финансовых потоков из самых разных источников – государственных и частных, национальных и международных.

Важнейшим источником финансирования транспортного сектора являются внутренние государственные и частные инвестиции, которые должны провоцировать приток прямых иностранных инвестиций.

Поэтому правительство должно взять на себя ведущую роль в финансировании устойчивой и эффективной транспортной инфраструктуры и услуг. Это потребует, например:

- 1) национальных рамочных программ и стратегий инвестирования в устойчивые перевозки;
- 2) стимулов и рыночных сигналов, способных обеспечить переориентацию на инвестиции в устойчивые системы грузовых перевозок например, создание соответствующих механизмов ценообразования в сфере перевозок (механизма установления цен на автомобильные перевозки, который обеспечивал бы учет реальных внешних издержек);
- 3) признания определенных рисков и предоставления необходимых гарантий для стимулирования проектов по созданию устойчивой транспортной системы;
- 4) поощрения развития региональной торговли и перевозок и участия в этих процессах инвесторов.

К числу других стимулов могут относиться схемы целевого финансирования, которые способствовали бы переходу на устойчивые модели грузовых перевозок. Например, создание фонда для субсидирования грузовых перевозок для поддержки процесса переориентации, например, с автомобильного на железнодорожный транспорт, а также для получения более весомых экологических и социальных выгод от уменьшения движения грузовых транспортных средств по дорогам.

В условиях ограниченности государственных средств необходимо дополнить государственное финансирование инвестициями частного сектора в рамках государственно - частных партнерств (ГЧП). В последние два десятилетия ГЧП превратились не только в механизм мобилизации новых источников финансирования, но и в канал получения доступа к специальным знаниям, инновациям и новым технологиям, необходимым для развития, эксплуатации и ремонта инфраструктуры. Поскольку сегодняшние транспортные системы требуют высокоспециализированных управленческих и эксплуатационных навыков, а также самых современных технологий, опыт частных партнеров в деле создания, эксплуатации и технического обслуживания транспортной инфраструктуры и оказания соответствующих услуг имеет большое значение и помимо финансирования является еще одним важнейшим ресурсом.

Государственно - частные партнерства позволяют объединить знания и ресурсы государственного и частного секторов в интересах создания объектов и оказания услуг, которые традиционно создаются и предлагаются государством. Под таким партнерством в сфере инфраструктуры часто понимается механизм «создания общественной инфраструктуры и / или управления ею и / или услугами при помощи частных инвестиций и механизмов управления на протяжении заранее установленного периода времени при

соблюдении конкретных стандартов обслуживания». ГЧП могут принимать самые разные формы и масштабы, начиная от небольших контрактов на оказание услуг и заканчивая крупномасштабными концессиями, новыми проектами и реализацией инвестиционных активов.

Роль государственно - частных партнерств в создании устойчивой транспортной системы, в настоящее время, невелика, и большинство проектов, осуществляемых на принципах ГЧП, связаны со строительством автомобильных дорог (51 %), железных дорог (19 %), морских портов (16 %) и аэропортов (14 %). Поскольку доля частных инвестиций в транспортной отрасли во многом определяется тенденциями в потоках государственного финансирования, государственному сектору следует переориентировать инвестиционные стратегии на развитие устойчивых видов транспорта, разрабатывая проекты ГЧП с учетом экологических и климатических критериев.

В России процесс развития ГЧП наталкивается на ряд препятствий, связанных с отсутствием должного регулирования и данных, позволяющих разрабатывать состоятельные с точки зрения инвесторов проекты, а также с высокими транзакционными издержками. Поэтому необходимо правительству создать широкий спектр моделей ГЧП, которые могли бы лечь в основу жизнеспособных и эффективных механизмов содействия и созданию устойчивых систем грузовых перевозок. Эта работа поможет развитию России и будет способствовать привлечению инвестиций в развитие транспортной инфраструктуры [2].

Для нашей страны поощрение создания устойчивых систем грузовых перевозок создаст возможности для снижения сильной зависимости от нефти

Поскольку наша страна уже столкнулась с непропорционально высокими транспортными расходами, негативные последствия колебаний цен на нефть и расходов на топливо оказались весьма существенными для потребителей (физических и юридических лиц). В настоящее время не один эксперт не даст точной оценки необходимых потребностей в устранении долговременных последствий чрезмерной зависимости от нефти.

Также, создание систем грузовых перевозок создадут предпосылки сведения к минимуму негативных последствий от существующих экономических санкций со стороны мирового сообщества, удовлетворяя при этом потребности в транспортной инфраструктуре и мощностях.

В целях повышения устойчивости использования грузовых перевозок могут быть использованы различные меры.

Инновационные меры:

- компьютерные технологии измерения эффективности расхода топлива;
- компьютеризация подготовки маршрутов и графиков перевозок;
- устройства, автоматически отключающие двигатели на холостом ходу;
- «умные» логистические решения (например, оптимизация перевозок благодаря внедрению электронных систем) [3].

Меры, связанные с использованием топлива:

- совершенствование транспортных средств и технологий двигателестроения;

– инвестиции в энергоэффективность, разработку более широких шин для увеличения сопротивления качению и создание более аэродинамических конструкций для повышения эффективности расхода топлива;

– использование эффективных методик составления маршрутов, сокращение времени простоя.

Переход на другие виды транспорта. Например, поощрять при помощи комплекса экономических, регулирующих и рыночных мер переход на менее энергоемкие виды транспорта (например, с автомобильных на железнодорожные, каботажные морские перевозки).

Экономические меры. К ним можно отнести создание более оптимального рынка грузовых перевозок посредством реформирования механизмов ценообразования и инвестиционной практики, учета полных затрат, перегруженности и углеродоемкости в тарифах, налогообложение, предоставление дотаций и субсидий (например, для ускорения обновления старых двигателей).

С учетом того, что длительные сроки службы транспортной инфраструктуры могут обеспечивать неустойчивые методы работы, неиспользование этой возможности создаст рост будущих расходов, в том числе на модификацию существующей инфраструктуры и оборудования, переход на новые технологии и новые методы работы. Поэтому требуются своевременные меры и более широкие планы развития транспорта на сегодняшнем этапе принятия решений.

#### **Список используемой литературы:**

1. Глобализация и ее противоречия как особенность современной мировой экономики Снитко Н.А., Попов К.Г. Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2012. № 4. С. 39 - 44.

2. Перспективы государственно - частного партнерства в инновационной сфере Косякова И.В., Чебыкина М.В., Шаталова Т.Н. Гуманитарные, социально - экономические и общественные науки. 2016. № 1 - 2. С. 164 - 166.

3. Регулирование территориального развития Буреш О.В., Гербева Л.Ю., Исхакова А.Ф. Вестник Оренбургского государственного университета. 2014. № 14 (175). С. 96 - 99.

© Н.А. Снитко, 2016

**УДК 332.05**

**К.В. Соколовская**

Красноярский государственный аграрный университет,  
г. Красноярск, Российская Федерация

Научный руководитель: кандидат философских наук, доцент Д.В. Рахинский

### **ОСОБЕННОСТИ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ УСЛУГ В МЕДИЦИНЕ**

Анализ экономической составляющей человеческого бытия предполагает установление соответствия между понятийным аппаратом экономического знания и содержанием процессов индивидуальной жизни, производства человеческой личности. При этом, участие

людей в общественном производстве предполагает наличие у них соответствующих возможностей, индивидуальных способностей, позволяющих выполнять производственные функции [1, с. 63].

Процесс предоставления услуг населению сопровождается усилением роли общества в регулировании процессов в таких областях, как здравоохранение, образование, наука и т.д. По - этому процесс усложнения общественной жизни в нашей стране становится обязательным процессом самоорганизации самого российского общества [3, с. 85].

Платные медицинские услуги всегда были и будут являться важной составляющей деятельности всех государственных, муниципальных и частных учреждений здравоохранения. Многие аспекты состояния и развития рынка коммерческой медицины на данный момент мало изучены. Растущий спрос потребителей на платные услуги в медицинских учреждениях определяет необходимость исследовать рынок коммерческой медицины, выявить его несовершенства и найти пути к его совершенствованию.

Я решила подробнее рассмотреть оказание платных медицинских услуг на примере Медицинского центра «БаГеНа» города Канска, выявить несовершенства в его работе и разработать рекомендации, которые помогут повысить эффективность предоставления медицинских услуг в данном центре.

Деятельность Медицинского центра «БаГеНа» основана на четкой организации работы широкого круга специалистов, целью работы является оказание своевременной, доступной и квалифицированной помощи в самых различных областях медицины. Маркетингом в организации занимается один сотрудник, главным образом отвечающий за размещение рекламных объявлений на телевидении, в печатных изданиях газет и журналов и в сети Интернет. Данная стратегия поведения руководства на мой взгляд является неоправданной, так как служба маркетинга должна состоять как минимум из нескольких представителей для полной проработки, анализа различных данных и иных исследований.

Отдельным вопросом является политика ценообразования в клинике. Многие медицинские центры стараются максимизировать текущую прибыль. Они проводят оценку спроса и издержек, и выбирают цену, способную обеспечить наибольшее поступление прибыли и наличности и максимальное возмещение всех затрат. Но ориентация на повышение цен определенного вида услуг, без учета вероятной реакции рынка может неблагоприятно сказаться на деятельности организации в будущем.

Для разработки стратегического плана развития организации и выявления текущей ситуации на рынке, я использовала метод SWOT - анализа. В первую очередь я оценила общую конкурентоспособность компании, ее привлекательность для инвесторов, направленность деятельности и прочее. Все цели группировались по зонам SWOT - матрицы, по функциональным признакам и прочему.

Вот как выглядит данная группировка, разработанная мной для Медицинского центра «БаГеНа»: воздействие на внешнюю среду; стратегический маркетинг, перспективные исследования и разработки; сбыт и оперативный маркетинг; производство; система управления; персонал и т.д.

Мной был проведен опрос среди населения города Канска Красноярского края, с целью выявить основные проблемы в работе государственных поликлиник для определения областей развития Медицинского центра «БаГеНа». При этом следует отметить, что согласно данным ВПН численность населения города Канска за период 2002 - 2010 годов



сократилась и тенденция к его дальнейшему ухудшению продолжает сохраняться [2, с. 270]. Если определить списки сильных и слабых сторон центра «БаГеНа», формируются риски и возможности на рынке, соответственно, можно составить довольно большое количество вариантов стратегических действий.

Исходя из проведенного анализа медицинской организации «БаГеНа», можно предложить следующие решения для увеличения эффективности ее работы, повышения конкурентоспособности и привлечения новых клиентов:

1) Реорганизация и привлечение новых сотрудников в отдел маркетинга. Более полное и подробное изучение рынка и применение разнообразной наглядной рекламной продукции (брошюры, календари, стенды, каталоги).

2) Ответственный подход к изучению потребностей населения, с целью привлечения новых сегментов потенциальных клиентов.

3) Использование различных систем скидок для продвижения предоставляемых медицинских услуг.

4) Хорошим способом рекламы и нахождения деловых партнеров станет участие организации в различных медицинских выставках и ярмарках.

5) Поддержание отношений с уже имеющимися клиентами при помощи праздничных открыток и смс - рассылок, содержащих не только поздравление, но и информацию о новых видах услуг или снижении цен.

6) Найм программиста, работающего с сайтом организации, способного сделать его более читаемым, привлекательным и содержащим весь необходимый объем информации. Не допущение наличия устаревшей информации, обновления данных об услугах, создание рубрики «Отзывы клиентов» на сайте.

7) Регулярное повышение квалификации работников компании. Это обеспечит доверительное отношение клиентов как к врачам, имеющим большой стаж работы, так и к молодым, постоянно повышающим свой профессиональный опыт. Вывешивание сертификатов и иных документов, подтверждающих квалификацию работника, в кабинете соответствующих сотрудников.

Таким образом, при использовании данных рекомендаций, перед организацией открывается ряд значительных улучшений, таких как: расширение клиентской базы и освоение новых сегментов рынка медицинских услуг; приобретение новых деловых партнеров и инвесторов; поддержание конкурентоспособности на рынке платных медицинских услуг; возможности для территориального расширения компании.

### **Список использованной литературы:**

1. Зиборова С.В. Человек как участник экономических отношений [Текст] / С.В. Зиборова, Д.В. Рахинский // Человеческие ресурсы как важнейший фактор в развитии экономики региона: материалы научно - практической конференции (Красноярск, 15.05.2000 г.) – Красноярск: Департамент ФГСЗН по Красноярскому краю, 2000. – 111 с.

2. Король Л.Г. Динамика социально - демографической ситуации Красноярского края [Текст] / Л.Г. Король, И.В. Малимонов, Д.В. Рахинский, И.Г. Синьковская // Казанская наука. – 2014 г. – № 11 – с. 268 - 270.

3. Рахинский Д.В. Россия в глобальном мире: информационные ресурсы воздействия [Текст] / Д.В. Рахинский // Красноярск: СФУ. – 2014. – 183 с.

© К.В. Соколовская, 2016

## **ОРГАНИЗАЦИЯ ЗАКУПОЧНОЙ РАБОТЫ, СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ И БИЗНЕС - КОММУНИКАЦИИ**

Закупочная работа является основой коммерческой деятельности организации. С нее по существу начинается коммерческая работа. Чтобы продать товар покупателю и получить прибыль, необходимо располагать товаром.

Основной целью закупок в настоящее время в странах с рыночной экономикой является удовлетворение потребностей предприятия в материальных ресурсах с максимальной экономической эффективностью.

Чтобы экономическая эффективность достигла максимальных показателей необходимо решить ряд задач.

1. Выдерживать сроки закупки сырья и комплектующих изделий, так как материалы, закупленные ранее положенного срока, "оседают" дополнительной нагрузкой на оборотные фонды предприятий, а задержка в закупках может привести к невыполнению производственной программы.

2. Соблюдать соответствие между количеством поставок и потребностями в них, так как недостаточное или излишнее количество материальных ресурсов негативно отразится на оборотных фондах, а выпуск продукции может быть нарушен.

3. Выполнять требования производства по качеству сырья и комплектующим изделиям [5].

Решение, связанное с таким понятием как «сервис закупок» предназначено для автоматизации управления службой закупок на крупных предприятиях, в государственных учреждениях и т.д. [5]. Правильно организованные закупки дают возможность сформировать необходимый ассортимент товаров, осуществлять воздействие на производителей товаров в соответствии с требованиями покупательского спроса, а также обеспечивают эффективную работу торговой организации.

Одним из условий бесперебойного снабжения розничной торговой сети и обеспечения необходимого уровня обслуживания покупателей является создание оптимального ассортимента товаров. Поэтому любая организация должна создать тот ассортимент товаров, который сможет удовлетворить самые изысканные потребности покупателей [6].

Прогнозирование покупательского спроса является также необходимым условием для успешной коммерческой работы по закупкам товаров.

Коммерческая работа по закупкам товаров должна базироваться на принципах и методах современного маркетинга, поэтому не стоит забывать и о сервисном обслуживании (обслуживание оборудования и другие виды технической поддержки), которое не только могут, но и должны предоставлять поставщики. Фирмы, нежелающие осуществлять сервисное обслуживание оказываются в зоне повышенного риска в бизнесе Менеджеры

должны устанавливать уровень сервиса и затем под него проектировать систему закупочной логистики. Обслуживание при этом также является неотъемлемой частью торговой деятельности фирмы, цель которой продажа товара и удовлетворение потребителей.

В закупочной деятельности важно учитывать некоторые правила, которые позволяют существенно облегчать отношения с поставщиками. Одним из таких правил является налаживание хороших отношений между фирмой и поставщиками.

Составляющей частью закупочной деятельности как процесса является информация. С учетом этого, отношения в цепи общего торгового процесса можно также рассматривать как взаимоотношения в цепи передачи сообщений.

В настоящее время бизнес - коммуникация – это не только обмен информацией. Деловая коммуникация помогает устанавливать и развивать партнерские и сотрудничество отношения между сотрудниками фирмы и клиентами. Она необходима для развития любой организации, в том числе и фирмы, ориентированной на конечных потребителей [4].

Компании имеют в своем распоряжении целый ряд самых разных форм коммуникаций, которые в совокупности иногда называют комплексом маркетинговых коммуникаций. Коммуникационная политика является одним из инструментов, который позволяет активизировать процесс воспроизводства спроса и повысить эффективность сбытовой деятельности предприятия или организации.

Так как по своей экономической природе закупки представляют собой оптовый или мелкооптовый товарооборот, осуществляемый субъектами торговой деятельности с целью последующей перепродажи закупленных товаров, то правильно организованные закупки дают возможность сформировать необходимый торговый ассортимент товаров для снабжения населения или розничной торговой сети, осуществлять воздействие на производителей товаров в соответствии с требованиями покупательского спроса и обеспечивают эффективную работу торгового предприятия.

### Список использованной литературы

1. Взаимодействие логистики с производством, маркетингом и финансированием [Текст] // Вестник ОрелГИЭТ. - Орел: изд. - во ОрелГИЭТ - №1 - 2009. - С. 83 - 91
2. Лебедева О.А., Сотникова Е.А. Коммуникации и логистика в сфере услуг [Текст]. - Актуальные аспекты фундаментальных и прикладных исследований: сборник научных трудов / под общ. ред. И.Г. Паршутинной. – Орёл: Изд. - во ОрелГИЭТ, 2016. – С.320 - 326 – (Образование и наука без границ: фундаментальные и прикладные исследования, вып. 2)
3. Сотникова Е.А., Новикова Я.Д., Сотников В.В. Ориентированность на клиента как необходимое условие эффективности бизнеса [Текст] / материалы Международной научно - практической конференции «Эволюция современной науки». - в 4 ч. Ч.2 / - Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С.50 - 59
4. Бизнес коммуникация [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://b-mania.ru/online/business/biznes-kommunikacia.html>
5. Сервис закупок [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://digdes.ru/products/servis-zakupok>

6. Формирование ассортимента на предприятиях торговли [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.grandars.ru/college/tovarovedenie/formirovanie-assortimenta.html>

© В.В. Сотников, И.Г. Федин, 2016

УДК 332

**В.В. Софронов** студент  
Научный руководитель:  
К.э.н. доцент, Лопастейская Людмила Геннадьевна  
Ульяновский Государственный Технический университет  
Г. Ульяновск Российская Федерация

## ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

*В статье рассмотрен инновационный потенциал Ульяновской области. В работе приведены достоверные данные о разработках в сфере нанотехнологий. Особое внимание уделено прогнозу инновационного потенциала Ульяновской области.*

**Ключевые слова:** инновационная деятельность, инновационный потенциал, нанотехнологии, тенденции развития инноваций.

Ульяновская область динамично развивающийся регион, со своим особенным выгодным географическим положением. В области имеется два аэропорта, морской порт. Также наша область является одним из крупнейших промышленных, научно - образовательных и культурных центров Поволжья.

В Ульяновске создана вся необходимая законодательная база для инновационной деятельности, как для крупных предприятий, так и предприятий малого бизнеса. Более того существует множество государственных программ по поддержке проектов связанных с инновациями.

Многие учреждения ведут инновационную научную деятельность, такие как:

- государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Ульяновский государственный технический университет»
- государственное научное учреждение «Научно - исследовательский институт сельского хозяйства» Российской академии сельскохозяйственных наук
- открытое акционерное общество «Ульяновское конструкторское бюро приборостроения».

УлГТУ ежегодно занимает первое место по количеству патентов среди 63 - х вузов и научных организаций ПФО. Достижения сотрудников ГОУ ВПО УлГТУ, ФНИЦ ОАО «НПО«Марс» и ОАО «УАЗ» отмечены премиями Правительства Российской Федерации в области науки и техники.

Инновационный потенциал - это главное конкурентное преимущество Ульяновской области. Разработки симбирских учёных получают высшие награды не только на федеральных конкурсах, но и на международных выставках научных работ [1].

Председатель правления ОАО «Роснано» (Чубайс Анатолий Борисович) назвал наш регион один из лидирующих по развитию инновационной инфраструктуры в сфере нанотехнологий.

Сергей Морозов, губернатор Ульяновской области, принял за основной инструмент стимулирования инновационной активности бизнеса Ульяновской области кластерный подход, прежде всего, в сфере ядерных технологий.

Кластерный подход позволяет реализовать стратегию развития региональной экономики с точки зрения системного подхода [4].

Одним из самых перспективных направлений является здравоохранение - это диагностика, лечение онкологических и сердечнососудистых заболеваний. Именно это направление является базовым в создании ядерно - инновационного кластера в Ульяновской области.

На данный момент в Ульяновской области есть разработки в сфере нанотехнологий в стадии, близкой к реализации. По ним проведены все необходимые исследования, разработаны опытные образцы и идёт процесс внедрения. Например, у научного коллектива ОАО «ГНЦ НИИАР» есть совместный с открытым акционерным обществом «Димитровградский автоагрегатный завод» проект по маркировке материалов и сплавов, внедрение, которого в производство позволит достичь значительной экономии средств.

Многие разработки ульяновских учёных и научных коллективов в сфере нанотехнологий являются очень перспективными и могут быть успешно реализованы. Рассмотрим уровень инновационной деятельности по результатам стратегии развития Ульяновской области на рисунке 1.

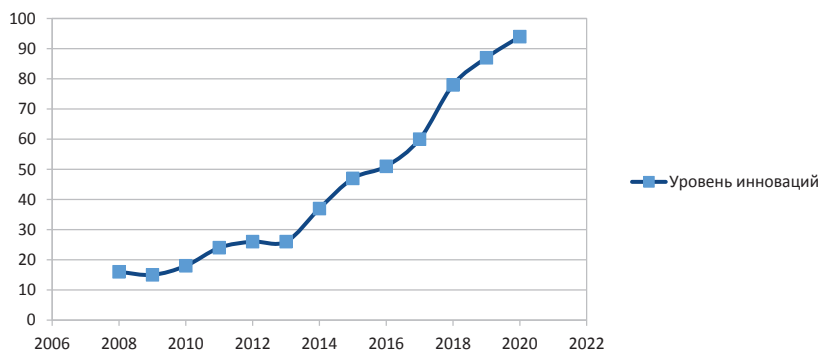


Рис. 1 - Тенденции развития инноваций (Ульяновская область)

На данной диаграмме представлены тенденции развития инновационного потенциала Ульяновской области до 2020 г. Инновационное развитие нашей области набирает обороты и стремится вверх (по прогнозам РОСНАНО). Так же на диаграмме можно увидеть спады, которые происходили в 2007 - 2009 г., это обуславливается мировым экономическим кризисом.

Очевидно, что с 2011 по 2012 годы, наблюдался сложный период для всех инновационных проектов, связанных с нано - технологиями, так как царил разруха в

главном инновационном царстве нашей страны - РОСНАНО, скандалы прогремели на весь мир [2, с 125].

Ожидается подъем инновационной деятельности в Ульяновской области с 2018 г., что связано с прогнозом выхода экономики России из кризисной ситуации в ситуацию уверенного развития.

В завершение данной статьи хочется сказать, что нанотехнологии - это новый виток науки, новое направление деятельности общества, позволяющие достичь устойчивого развития экономики в России [3].

#### **Список используемой литературы:**

1. Анушевская А. // Аргументы и факты - 2014 - № 8 : [Электронный ресурс].URL:http://www.aif.ru/dontknows/actual/1321673 (Дата обр. 14.04.2016).
2. Древе К.О. Характеристика инновационного потенциала Ульяновской области: основные показатели и сравнение с другими регионами России. URL:http://www.rusnauka.com/40\_OINBG\_2014/Economics/16\_179388.doc.htm (Дата обр. 14.04.2016).
3. Лопастейская Л.Г. Методологические подходы к формированию новой стратегии регионального развития // Вестник экономической интеграции. - 2010. - № 5. - С. 90 - 95.
4. Лопастейская Л.Г. Системный подход к формированию инновационной структуры региональной системы // Национальная безопасность / nota bene. - 2010. - № 3. - С. 37 - 43.

© В.В.Софронов,2016

**УДК 658.153:316.422**

**Е. Д. Тарасюк**

студентка 3 курса факультета «Налоги и налогообложение»  
ФГБОУ ВПО Кубанский ГАУ

**Ю. С. Зацепина**

студентка 3 курса факультета «Налоги и налогообложение»  
ФГБОУ ВПО Кубанский ГАУ

**Научный руководитель: Е. И. Васильченко**

доцент кафедры финансов  
ФГБОУ ВПО Кубанский ГАУ  
г. Краснодар, Российская Федерация

### **ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА И МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА**

**Аннотация:** Оборотные средства играют важную роль в экономической жизни любой организации. При этом сами они имеют неоднородную структуру: соотношение собственных и заемных средств в их составе может серьезно влиять на финансовую устойчивость предприятия, возможности его модернизации и инновационного развития.

**Ключевые слова:** Финансовая устойчивость, оборотные средства, эффективность использования, модернизация, рентабельность, структура.

Наличие оборотных средств в организации является главным условием при осуществлении ей своей деятельности. Их основное значение в экономике предприятия заключено в том, какую роль они играют в обеспечении производственного процесса. Оборотные средства функционируют только в производственном цикле и полностью переносят свою стоимость на готовую продукцию. По источникам формирования оборотные средства подразделяются на собственные и заемные.

На практике для решения вопросов по анализу экономических возможностей организаций, применяется оценка финансовой устойчивости бизнеса, показывающая его способность обеспечивать производственный процесс: собственными оборотными средствами, долгосрочными кредитами, краткосрочными кредитами. Такой анализ проводится на основании финансовой отчетности. Применение этого анализа дает возможность выявить излишки или недостаток средств, которые используются в формировании запасов, и позволяет решить, сможет ли предприятие покрыть собственные производственные затраты [3, с. 461].

Организация проводит независимую экономическую политику, имея на своем балансе достаточное количество собственных оборотных средств, а потеря собственных или заемных оборотных средств может грозить самыми серьезными проблемами.

Если направлять оборотные средства на погашение кредиторской задолженности, то это может повлечь за собой сокращение объема финансовых средств, которым располагает организация. Их значительное уменьшение может привести к спаду производственной деятельности.

Состояние оборотных средств предприятия – это показатель его финансового положения, поэтому предприятие заинтересовано в организации наиболее рационального использования оборотных средств [1, с. 134].

Модернизация производства – это совокупность методов по повышению технико-экономических показателей основных средств на основе инновационных решений. Это, в свою очередь, предполагает повышение уровня автоматизации производства, замену устаревшего и изношенного оборудования на новое и более производительное. К модернизации производства относят все виды работ, которые меняют технологический процесс, повышают нагрузку на оборудование.

Состояние оборотных средств фирмы отражает его финансовое положение. Предприятия заинтересованы в организации наиболее эффективного движения и использования оборотных средств. Однако размеры, динамика и структура оборотных средств организации, в свою очередь, зависят от многих факторов: состояния основных фондов, уровня модернизации производства, размещения оборотных средств и т.д. [2, с. 211].

Рассмотрим оборотные средства АО «Агроинвестсоюз» **Белоглинского района**. По роду деятельности организация имеет сельскохозяйственное направление, занимается производством продукции растениеводства и животноводства. В растениеводстве основными культурами являются: зерновые, в основном озимая пшеница, пропашно-технические – подсолнечник и сахарная свекла. Хозяйство занимается выращиванием и заготовкой кормов для животноводства молочного направления.

Таблица 1 – Состав и структура оборотных активов АО «Агроинвестсоюз»

Показатель	2012 г.		2013 г.		2014 г.		Темп роста, %
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Оборотные активы - всего	17592 1	100,00	13495 8	100,00	16534 4	100,00	93,99
в том числе: - запасы	50130	28,50	50977	37,77	43681	26,42	87,14
- НДС по приобретенным ценностям	10496	5,97	7575	5,61	5147	3,11	49,04
- дебиторская задолженность	98963	56,25	62699	46,46	10158 2	61,44	102,65
- финансовые вложения	16023	9,11	13625	10,09	13616	8,23	84,98
- денежные средства	44	0,03	75	0,06	983	0,59	В 22 раза
- прочие оборотные активы	265	0,15	7	0,01	335	0,20	126,42

Как мы видим общий показатель оборотных активов организации в 2014г. уменьшился на 6,01 % по сравнению с базисным годом. В общем виде прироста увеличились такие показатели, как:

Прочие оборотные активы – на 26,42 % ;

Денежные средства – в 22 раза;

Дебиторская задолженность – на 2,65 % .

Сокращению подверглись запасы, НДС по приобретенным ценностям и финансовые вложения на 12,86 % , 50,96 % и 15,02 % соответственно.

Наибольший удельный вес в составе оборотных активов за исследуемый период составляла дебиторская задолженность. Это значит, что часть услуг (и продукции) отгружается в кредит. Это снижает ликвидность и финансовую устойчивость предприятия и увеличивает его финансовые потери.

Таблица 2 – Анализ основных показателей эффективности использования оборотных средств

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Абсолютное изменение, ±	Темп роста, %
Выручка	194556	74790	101947	- 92609	52,39
Среднегодовой остаток оборотных средств	209043	155439,5	150151	- 58892	71,83



Прибыль от продаж	43559	- 8664	7125	- 36434	16,36
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	0,93	0,48	0,68	- 0,25	73,12
Коэффициент загрузки оборотных средств	1,08	2,08	1,47	+0,39	136,11
Длительность одного оборота	387	750	530	+143	136,95
Коэффициент отдачи оборотных средств	0,21	0,06	0,05	- 0,16	23,81

Рассмотрев данные таблицы, видим, что коэффициент отдачи оборотных средств сократился на 76,19 % . Это означает резкое снижение финансовой эффективности работы предприятия, поскольку именно оборотные средства обеспечивают движение всех ресурсов на предприятии.

Также наблюдается снижение коэффициента оборачиваемости на 26,88 % . Это произошло вследствие опережающего роста стоимости оборотных средств по сравнению со стоимостью реализованной продукции. Из - за этого же произошло и увеличение коэффициента загрузки оборотных средств на 36,11 % .

Длительность одного оборота за рассматриваемый период увеличилась, т.е. оборотные средства совершают меньшее число оборотов, следовательно, уменьшается производство и реализация продукции при одной сумме оборотных средств.

Далее рассмотрим финансовую устойчивость и рентабельность организации по основным коэффициентам и проанализируем полученные данные (таблица 3).

Таблица 3 – Оценка финансовой устойчивости и рентабельности АО «Агроинвестсоюз»

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Темп роста, %
Коэффициент автономии	0,49	0,54	0,42	85,71
Коэффициент маневренности собственного капитала	0,80	0,73	0,71	88,75
Коэффициент концентрации заемного капитала	0,51	0,46	0,58	113,73
Коэффициент соотношения собственных и заемных средств	1,05	0,86	1,39	132,38
Общей рентабельности	17,8	- 21,3	- 8,9	47,06
Рентабельности оборотных активов, %	18,1	- 12,7	- 5,5	30,39

Проанализировав данные таблицы, можно сказать, что рентабельность организации в целом сократилась, а именно на 52,94 % . Рентабельность оборотных активов уменьшалась на протяжении исследуемого периода. Темп роста в отчетном периоде сократился на 69,61 % .

Коэффициент автономии показывает, что доля владельцев предприятия в общей сумме средств, авансированных в его деятельность, и находится на допустимом уровне. Высокий показатель этого коэффициента, говорит о том, что АО «Агроинвестсоюз» финансово устойчиво и стабильно.

Коэффициент маневренности собственного капитала снизился за анализируемый период, но предприятие также остается финансово зависимо, высокий риск неплатежеспособности перед кредиторами.

На данный момент для улучшения финансового состояния предприятия в рамках процесса нормирования оборотных средств на АО «Агроинвестсоюз», по нашему мнению, должны быть проведены следующие мероприятия:

1. Проведение регулярного контроля за состоянием текущих активов организации для того чтобы своевременно выявлять и устранять их негативную динамику и, в конечном итоге, оптимизации объемов их потребления, что возможно путем определения и анализа следующих факторов:

- величины и структуры оборотных активов;
- основных показателей эффективности использования оборотных средств;
- показателей рентабельности оборотных активов, а также показателей финансовой устойчивости предприятия, которые зависят от величины оборотного капитала.

2. Необходимо следить за своевременностью погашения дебиторской задолженности, так как именно она составляет наибольший удельный вес в структуре оборотных активов;

3. Значительный подъем эффективности использования оборотных средств, так как большинство показателей за анализируемый период снизились;

4. Улучшение финансового состояния организации, а именно наращивание собственного капитала и уменьшение финансовой зависимости от внешних кредиторов;

5. Рассматриваемое сельскохозяйственное предприятие по итогам отчетного года имеет показатели, которые свидетельствуют о кризисном положении предприятия. Оно не имеет возможности нормально функционировать и развиваться в дальнейшем, поэтому нужно увеличивать показатели рентабельности и финансовой устойчивости.

### **Список используемой литературы:**

1. Берзинь И.Э. Экономика фирмы: Учеб. пособие / И.Э. Берзинь. - М.: Институт международного права и экономики, 2014. - 253с.

2. Карелин В.С. Финансы корпорации: Учебник для бакалавров / В.С. Карелин. - М.: Издательско - торговая корпорация «Дашков и К», 2013. - 620с.

3. Любушкин Н.П. Анализ финансово - экономической деятельности предприятия: Учебник. – 3 - е изд., перераб. и доп. / Н.П. Любушкин. - М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2013. - 650с.

© Е. Д. Тарасюк, 2016

© Ю. С. Зацепина, 2016

© Е. И. Васильченко, 2016

**Е.В. Травкина**

Д.э.н., профессор кафедры  
банковского дела, денег и кредита  
Саратовский социально - экономический  
институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова  
г. Саратов, Российская Федерация

**С.Б. Коваленко**

Д.э.н., профессор кафедры  
банковского дела, денег и кредита  
Саратовский социально - экономический  
институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова  
г. Саратов, Российская Федерация

## **НАДЗОР БАНКА РОССИИ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ**

Надзор за функционированием финансовой системы является основой в деятельности по предотвращению кризисных ситуаций. В современной экономической литературе рассмотрены различные направления надзорной деятельности Банка России за финансовой системой. В частности, особенности функционирования небанковских кредитных организаций представлены в [1]. Надзор за проблемами развития сельскохозяйственной кредитной кооперации в России рассмотрены в [2], [3], [4], [5], [6], [7], [8]. Вопросы анализа деятельности небанковских кредитных организаций отражены в [9]. Вопросы мониторинга рисков в финансовой сфере отражены в [10], [11], [12], [13]. Коммерческие банки являются важной составной частью полноценно функционирующей банковской системы. В рамках настоящей статьи рассмотрим вопрос о надзоре Банка России за деятельностью коммерческих банков.

В российском банковском секторе сохраняется тенденция последних лет к уменьшению числа действующих банков. Необходимо отметить, что 2015 год являлся одним из сложнейших для российского банковского сектора за всё время функционирования банковской системы. Банком России были отозваны лицензии у 101 банков, что показывается как рекордное количество по сравнению с предыдущими периодами. Без должных структурных преобразований в банковском надзоре вероятность очередной волны кризиса при новых внешних шоках в будущем остается высокой. Рассмотрим основные направления в развитии надзора за деятельностью коммерческих банков.

*Совершенствование макропруденциальной политики.* Она должна обеспечить возможности раннего выявления системных рисков в банковском секторе. Здесь необходимо:

1. Проведение детальной оценки качества активов и стресс - тестирования достаточности капитала и ликвидности крупнейших банков по стандартизированной и согласованной с регулятором методике. Данная мера позволит оценить текущие реальные потребности крупнейших банков в капитале и ликвидности с учетом стрессовых сценариев для определения стартовой точки применения дальнейших мер и выработки планов действий.

Кроме того, в случае высоких результатов стресс - тестирования банки смогли бы рассчитывать на получение определенных предпочтений, в частности, в виде включения в список надежных банков, в которых могли бы размещать свои средства крупные бюджетные организации. Отказ от публичности обусловлен, прежде всего, защитой наиболее ослабленных банков, которые в случае публикации слабой отчетности лишь ухудшили бы свои позиции, подвергшись, например, оттоку вкладчиков.

2. Дальнейшее внедрение и использование привязки взносов в систему страхования вкладов к уровню риска банков - участников и банковского сектора в целом, а также использование инструментария АСВ по оценке достаточности фонда системы страхования вкладов. Решением Совета директоров АСВ от 28.04.2015 г. № 6 установлены базовая, дополнительная и повышенная дополнительные ставки страховых взносов, подлежащих уплате банками - участниками системы страхования вкладов в фонд обязательного страхования вкладов. Кроме того, начал учитываться с 1 января 2016 года критерий финансовой устойчивости банка для определения размера взноса в фонд страхования вкладов. ЦБ установил порядок, по которому банк, исходя из результатов оценки его финансового положения, может быть признан соответствующим критериям для уплаты повышенной дополнительной ставки взносов в фонд страхования вкладов. Также важно отметить, что подобная система будет способствовать снижению заинтересованности банков, ведущих рискованную деятельность, и привлечению средств физических лиц.

3. Стимулирование создания рынка независимой экспертизы кредитных рисков в соответствии с лучшими международными стандартами. При этом целесообразно развитие всех основных категорий кредитной экспертизы ввиду наличия у каждой из них своих целевых потребителей и преимуществ.

*Совершенствование микропруденциального надзора.* Он должен отвечать за обеспечение функционирования банков в соответствии с целями по финансовой стабильности, готовности банков к кризису и предотвращения банкротства. В данном разделе можно выделить два основных блока мер: разработка проактивных планов восстановления деятельности и планов оздоровления в отношении крупнейших банков, которых необходимо будет придерживаться при наступлении негативных событий. Указанная мера позволит усилить контроль за качеством антикризисных решений и планов крупнейших банков, что повысит ответственность собственников и руководства банков. В итоге это приведет к снижению количества случаев банкротств кредитных организаций и расходов на их финансовое оздоровление.

Совершенствование макропруденциальной политики и надзора по выделенным направлениям будет способствовать повышению устойчивости российского банковского сектора. Максимальной эффективности снижения кризисной ситуации в банковской сфере можно добиться лишь при реализации предложенных мер в комплексе с действиями государства и коммерческих банков.

#### **Список использованной литературы:**

1. Коваленко С.Б. Проблемы функционирования небанковских финансово - кредитных институтов в условиях финансового кризиса // Банковские услуги. 2009. № 12. С. 17 - 21.

2. Коваленко С.Б. Формирование и развитие кредитных кооперативных структур агробизнеса в реформируемой экономике. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. Саратов, 2001.

3. Коваленко С.Б. Формирование и развитие кредитных кооперативных структур агробизнеса в реформируемой экономике. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук. Саратов, 2001. 35 с.

4. Сельскохозяйственная кредитная кооперация: учебное пособие / Под ред. С.Б. Коваленко, З.Н. Козенко. М.: Финансы и статистика, 2006. 448 с.

5. Коваленко С.Б. Современная сельскохозяйственная кредитная кооперация: достижения, угрозы, глобальные факторы развития // Финансы, деньги, инвестиции. 2010. № 1. С. 2 - 6.

6. Коваленко С.Б. Сельскохозяйственная кредитная кооперация: прошлое, настоящее, будущее // Вестник СГСЭУ. 2003. № 5. С. 84 - 89.

7. Коваленко С.Б., Кузнецова Н.А. Деятельность сельскохозяйственных кредитных кооперативов в условиях финансового кризиса // Банковские услуги. 2010. № 3. С. 12 - 16.

8. Коваленко С.Б. Кредитная инфраструктура сельского хозяйства времен царской России // Деньги и кредит. 2000. № 10. С. 59 - 66.

9. Коробейников Д.А., Коробейникова О.М. Сборник тестов по курсу «Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности»: учебное пособие / Под ред. С.Б. Коваленко. М.: Финансы и статистика, 2007. 176 с.

10. Травкина Е.В. Методология и механизм формирования системы комплексного мониторинга банковских рисков / автореферат дис. ... доктора экономических наук: 08.00.10 / Саратовский государственный социально - экономический университет. Саратов, 2013.

11. Травкина Е.В. Факторы, обуславливающие необходимость проведения мониторинга рисков российского банковского сектора // Финансы и кредит. 2013. № 1 (529). С. 29 - 33.

12. Травкина Е.В. Роль мониторинга банковских рисков в обеспечении устойчивости банковского сектора России // Вестник Саратовского государственного социально - экономического университета. 2012. № 4 (43). С. 136 - 138.

13. Травкина Е.В. О теории, принципах и классификации мониторинга банковских рисков. Финансы и кредит. 2011. № 11 (443). С. 25 - 28.

© Е.В. Травкина, С.Б. Коваленко, 2016

**УДК 330.341.1**

**Н.С. Трушина**, студентка 3 курса ФЭиМ  
Саратовский государственный аграрный университет  
Г. Саратов, Российская Федерация

## **РОЛЬ ВНУТРЕННИХ ИННОВАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ В ЭФФЕКТИВНОМ УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ**

Цель создания инноваций – не только получение прибыли от продажи инновационных продуктов, но и наращивание конкурентоспособности предприятия на рынке [3, с. 129].

Инновации позволяют организации избегать кризисных ситуаций, минуя такие проблемы, как неспособность привлечения потенциальных покупателей и потеря постоянных, плохой имидж на рынке, повышение ресурсоемкости производства при производстве продукта, снижение величины денежного потока.

Внутренние инновационные ресурсы предприятия – совокупность средств, которыми оно располагает: финансовые, интеллектуальные, технические, организационные, материальные. Перейдем к их подробному рассмотрению [1, с. 32].

1. Персонал организации – главный двигатель всех процессов, происходящих на предприятии, один из важнейших инновационных ресурсов предприятия. Инновационность персонала характеризуется его квалификацией, креативностью, уровнем профессиональной подготовки, обучаемостью. В любой организации всегда ценятся сотрудники с высшим образованием. Так же с инновационным уровнем связана способность и стремление сотрудников самообучаться, получать новые профессиональные навыки.

2. Инновационность менеджмента. Стиль руководства во многом определяет реализацию способностей персонала. Руководство должно проявлять инициативность, воображение, уметь рисковать, предвидеть различные варианты развития событий. Важнейшее условие управления – способность определения приоритетов, и внесения значимых изменений в тактику и стратегию развития предприятия.

К задачам руководства относят:

1. рассмотрение и выявление потенциальных талантов персонала;
2. использование в руководстве креативной техники (мозговой штурм);
3. применение различных стилей управления в зависимости от ситуации (для стимулирования креативности рекомендуется демократический стиль руководства);
4. четкое установление цели подготовки;
5. выделение соответствующих ресурсов.
6. эффективное мотивирование и стимулирование творческой деятельности сотрудников [4, с. 32].

3. Гибкость организационных структур в системе управления – дает возможность создавать временные инновационные коллективы, которые включают в себя сотрудников различных подразделений.

4. Нематериальные активы – источник устойчивого конкурентного преимущества [3, с. 52]. К ним относят интеллектуальную собственность, патентообладание, хорошую репутацию компании и др. Нематериальные активы предприятия непонятны конкурентам, так как они неосвязаемы и не поддаются финансовой оценке. Осязаемые ресурсы можно финансово оценить, следовательно, конкурентам не составит большого труда их скопировать при наличии достаточного финансирования.

5. Достигнутый предприятием технико - технологический уровень. Чем современнее техника и выше уровень технологий производства, тем более недоступны инновационные продукты для имитации конкурентами, это позволяет достичь лидирующего положения на рынке.

6. Наличие эффективных инновационных коммуникаций – значимая часть инновационного потенциала организации. Они позволяют обеспечить взаимодействие всех

участников инновационного процесса, что является главенствующей задачей при выполнении его этапов.

7. Достаточное финансирование предприятия, зависящее от финансового состояния организации в целом. Оно необходимо для выполнения инновационной стратегии. Устойчивость предприятия в будущем определяет объем выделенных организацией средств на инновационную деятельность. Чем больше средств выделено, тем более эффективны и неповторимы инновации [2, с. 117].

8. Задел по незавершенным НИОКР – важный инновационный ресурс предприятия. К незавершенным НИОКР относятся незаконченные исследования и прекращенные ранее по разным причинам, в том числе, и вследствие отрицательного результата.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что процесс формирования эффективного управления зависит от внутренних инновационных ресурсов предприятия, так как это его возможности в достижении намеченных целей. Реализация этих целей рассматривается как решение кризисной проблемы и как средство повышения и последующего удержания конкурентных преимуществ на рынке. Поэтому для современного менеджмента первостепенно умение оценивать, понимать, управлять инновационными ресурсами организации, и наращивать инновационный потенциал.

#### **Список использованной литературы:**

1. Баранчев В. П. Управление инновациями: Учебник. – М.: Юрайт, 2011. – 711 с.
2. Валдайцев С.В. Оценка бизнеса и инновации. – М.: Информационно - издательский дом «Филинь», 2007. – 336 с.
3. Фатхутдинов Р.А. Конкурентоспособность: экономика, стратегия, управление. – М.: «Эксмо», 2007. – 311 с.
4. Якобсон, А.Я. Инновационный менеджмент: Учебное пособие / А.Я. Якобсон. – М.: Омега - Л, 2013. – 176 с.

© Н.С. Трушина, 2016

**УДК 2964**

**С.А. Туницкая**  
студентка факультета Налоги и налогообложение  
**Ю.Н. Мегрикян**  
студентка факультета Налоги и налогообложение  
**Н.А. Гончарова**  
к.э.н., доцент кафедры налогов и налогообложения  
КубГАУ  
г. Краснодар, Российская Федерация

#### **НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ БАНКА**

Государственное регулирование в современных условиях – считается важной частью воспроизводственного процесса, основным механизмом которого в критериях децентрализованной экономики являются налоги. Развитие и совершенствование

налоговой системы Российской Федерации за последние годы расширило полномочия применения налогов, как одного из ключевых методов мобилизации доходов бюджетной системы. Данный процесс затрагивает вопросы, связанные с формированием налогообложения банковской деятельности, играющие в экономике любой страны важную роль.

Налогообложение коммерческих банков, относящихся к группе финансовых учреждений, формируется под воздействием экономических, политических и социальных условий, что характеризует выделение их в фактически самостоятельную сферу налоговых правоотношений [1].

Кредитная организация возникает на базе любой формы собственности как хозяйственное общество в виде банковской или небанковской кредитной организации. Вследствие чего возросла роль экономических рычагов воздействия на хозяйствующие субъекты. Среди финансовых методов регулирования экономики важное место занимает налоговая система.

В данный момент в этой области много нерешенных задач, и улучшения совершенствования налоговой системы продолжается. Но конкретно банковская система считается основным механизмом регулирования финансово - кредитной деятельности страны. От эффективности ее работы в значительной степени зависит успех в преодолении экономического кризиса, снижение инфляции и финансовой стабилизации. Организация финансово - кредитных учреждений очень разнообразна, в результате чего в банковской системе концентрируется огромный размер финансовых ресурсов.

Таким образом, банки производят исчисление и удержание налогов из денежных средств налогоплательщиков и перечисляют платежи в бюджет. Они выступают в качестве субъекта предпринимательской деятельности, и уплачивают следующие налоги: налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, налог на имущество, налог на операции с ценными бумагами, земельный и транспортный налоги [2].

Улучшение налогообложения не только прибыли, но и других налогов является главной целью увеличения доходной части бюджета. С точки зрения налогового регулирования деятельности коммерческих банков, особую роль играют НДС и налог на прибыль. Исходя из этого, возникает потребность в осуществлении наиболее эффективного налогообложения прибыли, которая увеличит количество и объем выдаваемых кредитов для реального сектора экономики, что в результате приведет к росту доходов кредитных организаций.

В данном случае налогообложение будет выступать в качестве инструмента развития экономики и стимулятора процесса производства и реализации работ, товаров, услуг. Серьезной проблемой, сдерживающей тенденцию инвестировать средства в развитие производства, считается нестабильность налогов, многочисленные, неоправданные, дополнения и перемены в налоговое законодательство, внедрение новых налогов в середине финансового года, частые изменения прав и полномочий представительных органов субъектов Федерации и местных органов власти в проведении налоговой политики, введение дополнительных региональных и местных налогов.

К числу основных недостатков, возможно, отнести нечеткость некоторых законодательных формулировок и положений, позволяющих необходимость их объяснения и трактовки в ту или иную сторону, противоречивость отдельных законодательных актов в



Российской Федерации. Таким образом, сберегается немало приемов для уклонения от уплаты налогов, которыми пользуются налогоплательщики [3].

Рассматривая банковскую систему как систему развивающуюся, пребывающую в неизменном количестве и качестве изменений, следует выделить, что в течение долгого интервала времени банковская система России изменялась преимущественно в количественном отношении. Вследствие этого было замечено, а именно, большое количество банков, работающих неэффективно. Лишь не многие российские банки имеют возможность своевременно и в полном размере уплачивать налоги. Согласно этим данным анализ результатов аудиторских проверок разрешает сделать вывод о том, что больше всего постоянно имеют место нарушения кредитными организациями налогового законодательства, особенно нарушение порядка исчисления и сроков уплаты налога на прибыль банков [4].

Следовательно, в целях совершенствования налогообложения прибыли банка, можно было предложить следующее:

- определить недостатки в учете доходов и расходов по операциям, в которых включен НДС и в которых не отражен, так как основные доходы от деятельности банков согласно перечню НДС не облагаются, а доходы, не попавшие в перечень - идут с НДС. Это свидетельствует о сложности их учета и разделения;

- в соответствии со статьей 314 НК РФ формы регистров налогового учета и порядок отражения в них аналитических данных первичных учетных документов организациям и предприятиям следует разработать самостоятельно. Это, несомненно, приводит ко многим способам ведения налогового учета по налогу на прибыль;

- по возможности максимально сблизить ведение налогового и бухгалтерского учета;

- пересмотреть деление доходов и расходов банков на внереализационные и связанные с реализацией с учетом специфики банковской деятельности. Для банков деление доходов и расходов налогоплательщика - банка является проблемой на доходы и расходы, связанные с реализацией, и на внереализационные доходы и расходы. В соответствии НК РФ, учитывая, что перечисленные в статьях 290 и 291 доходы и расходы банков не разделены на доходы и расходы, связанные с реализацией, а так же и внереализационные, то они относятся к той или иной категории в соответствии с принципами, заложенными в статьях 249 и 250 НК РФ.

Как видно, по выше перечисленным основным позициям можно найти точку пересечения интересов страны и кредитно - банковских учреждений. Конечно, возможно сделать вывод, что собственно интересы государства и всех слоев общества сходятся на том, что НК РФ должен отвечать реальному положению экономики и стимулировать ее развитие.

Таким образом, данная ситуация в банковской сфере является отражением и логическим продолжением состояния всей российской экономики, криминализация которой достигла невероятных размеров. Сама система налогообложения на данном этапе во многом построена так, что не только не сдерживает работу кредитных организаций с нарушениями, но и допускает работу с ними.

### **Список использованной литературы:**

1. Бондаренко Т.Н., Алехина В.И. Ликвидность коммерческого банка: проблемы и совершенствование методов управления // Современные научные исследования и инновации. 2014. С. 75 - 80.

2. Гончаренко Л.И., Налоги и налоговая система Российской Федерации // 2015. С. 541.
3. Налоговый кодекс РФ. Части первая и вторая: Официальный текст, действующая редакция. – М.: Издательство «Экзамен», 2015.
4. Программа «Основные направления налоговой политики РФ на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов» Министерство Финансов РФ, 2014.  
© С.А. Туницкая, Ю.Н. Мегрикан, Н.А. Гончарова, 2016

**УДК 656.07**

**И.Н. Уксусова**

К.э.н, доцент

ГУМРФ им. адмирала С.О. Макарова

Г.Санкт - Петербург, Российская Федерация

**С.А. Уксусов**

К.э.н, доцент

ГУМРФ им. адмирала С.О. Макарова

Г.Санкт - Петербург, Российская Федерация

## **ОСОБЕННОСТИ СТРАХОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК**

На автомобильном грузовом транспорте выделяют два основных вида страхования ответственности: страхование ответственности автоперевозчиков перед третьими лицами и страхование ответственности автоперевозчиков перед таможенными органами.

Объектом страхования являются имущественные интересы страхователей, связанные с обязанностью возместить вред личности или имуществу других лиц в связи с выполнением обязанностей по договорам перевозки и экспедирования грузов. Объем обязанностей устанавливается положениями международных транспортных конвенций, национального транспортного законодательства, стандартными условиями предоставления услуг, положениями договоров.

В соответствии с условиями этого вида страхования страховому покрытию подлежат следующие объекты:

1. ответственность за гибель или повреждение принятого груза в результате дорожно - транспортных происшествий, кражи или разбойного нападения, возгорания транспортных средств, несчастных случаев при погрузке, переохлаждения или перегрева груза;
2. ответственность за финансовые убытки страхователя в результате просрочки в доставке груза, задержки выдачи груза, неправильной засылки груза;
3. ответственность перед третьими лицами (кроме сотрудников страхователя) в случае причинения вреда перевозимым грузом или транспортным средством;
4. дополнительные расходы страхователя по расследованию обстоятельств страхового случая, предотвращению или минимизации ущерба.

Лимит ответственности страховщика устанавливается с учетом положений соответствующих нормативно - правовых документов. При перевозке грузов на условиях «Конвенции о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ)» размер ответственности предусмотрен в статьях 23 и 24 Конвенции. При международном экспедировании грузов с использованием сквозного коносамента ФИАТА размер ответственности установлен в пределах двух специальных прав заимствования за 1 кг утраченного или поврежденного груза. При внутренних перевозках и экспедировании (если не применяются условия международных конвенций и соглашений) пределы ответственности определяются соглашением сторон и указываются в договоре страхования.

Для оценки риска и заключения договора страхования страховщику необходимы следующие сведения:

1. информация о страхователе и характере его хозяйственной деятельности;
2. информация о филиалах и дочерних предприятиях, если предполагается комплексное страхование;
3. направления и регионы перевозок;
4. характер перевозимых грузов;
5. количество и марки автомобилей;
6. количество полуприцепов и их типы (контейнеровозы, тентовые, изотермические, рефрижераторные);
7. типы товарно - транспортных накладных (накладная CMR, товарно - транспортная накладная формы №1 - Т, другие формы);
8. информация об экспедиторской деятельности страхователя (если осуществляется);
9. сведения о договорах субподряда с другими перевозчиками (если имеются);
10. статистика убытков за прошедшие периоды (характер происшествия, дата, место, сумма убытка).

Размер страховой премии определяется либо за каждый грузовой автомобиль страхователя, либо в процентах от полученной выручки. Договор страхования обычно заключается на 1 год. На основе планируемого страхователем размера выручки рассчитывается депозитная премия. После окончания срока действия договора страхования производится перерасчет премии в соответствии с фактическим размером выручки и определяется сумма к доплате или возврату. Частью депозитной премии является так называемая минимальная премия, которая не зависит от фактических финансовых показателей и не возвращается страхователю. В настоящее время в РФ средняя рыночная тарифная ставка по данному виду страхования составляет 2,5 – 4 % от выручки автоперевозчика.

Другим видом страхования ответственности является страхование ответственности автоперевозчиков перед таможенными органами.

Международные перевозки грузов под таможенным контролем регулируются «Таможенной конвенцией о международной перевозке грузов с применением книжки МДП (конвенция МДП)», принятой в городе Женева 14 ноября 1975 года, Таможенным кодексом РФ, нормативными актами ГТК РФ. Каждый автоперевозчик, совершающий международные рейсы обязан застраховать свою таможенную ответственность. Страховым полисом выступает так называемая книжка МДП (TIR Carnet), которая является для

таможни гарантией того, что штраф за различные нарушения режима перевозки будет возмещен страховщиком.

Многие автоперевозчики страхуют свою ответственность в Международной ассоциации взаимного страхования транспортных перевозчиков на рассмотренных ниже условиях.

Объектом страхования являются имущественные интересы страхователей, связанные с обязанностью возместить причиненный вред государству в лице таможенных органов при невыполнении условий и режима международной дорожной перевозки при доставке грузов от таможни места отправления до таможни места назначения, установленных вышеуказанной конвенцией. Страховому покрытию подлежат:

1. ответственность перевозчика перед таможенными органами в связи с уплатой таможенных пошлин, сборов и других платежей, которые могут налагаться за нарушения процедуры перевозки с применением книжки МДП;

2. обоснованные расходы по предотвращению и уменьшению ущерба в связи с дорожно - транспортными происшествиями;

3. расходы по расследованию обстоятельств страхового случая и по защите интересов страхователя в суде.

Лимит ответственности страховщика составляет 50000 долларов США по одной книжке МДП. Суммарный лимит ответственности за страховой год по всем выданным книжкам МДП устанавливается соглашением между страховщиком и страхователем.

Для каждого страхователя устанавливается индивидуальная тарифная ставка на основе анализа возможных рисков. Размер премии определяется в виде фиксированной суммы за каждую книжку МДП. Расчет авансовой суммы страховой премии производится с учетом планируемого количества приобретаемых книжек МДП в период действия договора страхования. Перерасчет страховой премии с учетом фактически приобретенного количества книжек МДП производится в течение 10 дней после окончания договора.

#### **Список использованной литературы:**

1. Страхование: учебник. / Под ред. Т.А. Федоровой – М.: Магистр, 2008. – 1006 с.;
2. Палагин Ю.И. Транспортная логистика и мультимодальные перевозки. Технологии, оптимизация, управление: учеб. пособие. – М.: Политехника, 2015. – 266 с.;
3. [prostrahovanie24.ru](http://prostrahovanie24.ru);
4. [expert.ru](http://expert.ru)

© И.Н.Уксусова, 2016

© С.А.Уксусов, 2016

#### **УДК 336.76**

**И.Н. Уксусова**, К.э.н, доцент

ГУМРФ им. адмирала С.О. Макарова, Г.Санкт - Петербург, Российская Федерация

**С.А. Уксусов**, К.э.н, доцент

ГУМРФ им. адмирала С.О. Макарова, Г.Санкт - Петербург, Российская Федерация

#### **АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УСЛУГ НА РЫНКЕ ФОРЕКС**

В 2015 году Банк России издал ряд нормативных документов, регулирующих деятельность на территории Российской Федерации дилеров на рынке Форекс - услуг.

Основополагающими стали изменения в Федеральный Закон «О рынке ценных бумаг», а также разработка Положений и Инструкций Банка России, касающихся рынка Форекс. В результате, так называемые форекс - дилеры, становятся полноправными профессиональными участниками рынка ценных бумаг и их деятельность подлежит государственному регулированию. Федеральным государственным органом по надзору за финансовым рынком и его участниками является Центральный Банк РФ – Банк России.

Очевидно, что после вступления в силу всех нововведений, рынок Форекс в нашей стране ждут серьезные перемены. Несмотря на высокую степень государственного регулирования финансовых рынков в нашей стране, регулирование рынка Форекс полностью отсутствовало до 2015 года. Это, как минимум, ставило деятельность добросовестных участников рынка в неконкурентные условия с компаниями, оказывающими некачественные услуги клиентам, а как максимум, способствовало мошенничеству.

Инициатором разработки и принятия комплекса нормативных документов, регулирующих отношения на рынке Форекс в Российской Федерации, стал Банк России при поддержке отдельных участников рынка. При разработке нормативов изучался зарубежный опыт правового регулирования рынка Форекс, в частности, США и Европейского Союза. Отдельные положения были заимствованы у американского финансового регулятора - Комиссии по торговле товарными фьючерсами (CFTC) и в Директиве по финансовым инструментам и рынкам (MiFID), которая является основным законодательным актом, осуществляющим регулирование рынка Форекс в Европейском Союзе. В итоге, по мнению большинства участников, предложенные нововведения соответствуют текущим потребностям рынка.

С января 2016 года организации, осуществляющие деятельность на рынке Форекс на территории России, обязаны отвечать следующим основным требованиям:

- наличие лицензии Банка России на право осуществления деятельности форекс - дилера,
- членство в саморегулируемой организации (СРО) форекс - дилеров,
- обособление средств клиентов на специально открытом номинальном счете,
- соблюдение всех профессиональных стандартов и правил работы на рынке Форекс.

Деятельность форекс - дилеров приравнивается к деятельности профессионального участника рынка ценных бумаг и подлежит государственному регулированию и контролю. Благодаря этому, повышается эффективность и прозрачность деятельности организаций форекс - дилеров. Для получения лицензии установлен минимальный размер собственного капитала, который не должен быть менее 1000000.00 рублей. Эта мера фактически закрывает доступ на рынок мелким организациям.

Разработаны и установлены требования к типовому договору с клиентами, порядку выставления котировок и подачи заявок. Определены профессиональные стандарты деятельности, которые необходимо в обязательном порядке соблюдать всем организациям. К ключевым специалистам организации форекс - дилера будут предъявляться жесткие квалификационные требования. Вводится механизм открытости организации, обязывающий размещать на своем интернет сайте информацию о своей деятельности, обобщенных финансовых результатах, полученных клиентами, подробно информировать клиентов о всех возникающих рисках.

Важным направлением стала защита прав и интересов клиентов. Средства клиентов, передаваемые форекс - дилеру, будут зачисляться на отдельный номинальный счет, открытый в российском банке. Доступ к такому счету будет иметь лишь клиент, а форекс - дилер сможет только следить за движением средств по счету. И для клиентов, и для форекс - дилеров вводится механизм судебной защиты, подразумевающий рассмотрение споров в суде Российской Федерации.

Однако введение государственного регулирования однозначно поддерживают далеко не все участники рынка Форекс. Многие средние и мелкие компании не смогут выполнить нормативные требования и будут вынуждены работать в зарубежной юрисдикции или уйти с рынка. Произойдет передел рынка в пользу крупных участников. Новые высокие требования к форекс - дилерам и снижение конкуренции неизбежно приведут к росту тарифов для клиентов.

По состоянию на 1 апреля 2016 года в Банке России рассматриваются документы на получение лицензии форекс - дилера всего лишь шести компаний. Саморегулируемая организация форекс - дилеров также находится только в стадии формирования. Поэтому механизм регулирования рынка Форекс сможет заработать в полную силу только во второй половине 2016 года, а фактические результаты будут видны не ранее 2017 года.

#### **Список использованной литературы:**

1. Соколов А.Н. Рынок Forex: руководство пользователя. - SmartBook, 2016 – 334 с.
2. Вестник Банка России №75 (1671) 04.09.2015;
3. Вестник Банка России №116 (1712) 17.12.2015;

© И.Н.Уксусова, 2016

© С.А.Уксусов, 2016

**УДК 339**

**С. В.Федорова**

Кандидат технических наук, доцент

Студент гр. МЭ - 14 - 2 **Л.А. Баськова**

Институт права, экономики и управления

Иркутский национальный исследовательский технический университет

г. Иркутск, Российская федерация

## **КОНКУРЕНЦИЯ В ОБЛАСТИ ДОБАВЛЕННОЙ ЦЕННОСТИ**

Деконструкция является следствием исчезновения взаимозависимости между ценностью и доступностью. Как только соотношение между ценностью и доступностью меняется, доступность неизбежно начинает быстро расти. Но продавцы и навигаторы могут использовать новые технологии также и для того, чтобы предлагать потребителям более ценную информацию. И поскольку соотношение между ценностью и доступностью информации меняется, но фундаментальная взаимозависимость между ними не исчезает, чем быстрее будет расти ценность, тем медленнее будет расти доступность. Поставщики

продуктов могут использовать добавленную ценность информации для создания стоимости на основе прямых связей с потребителем — не псевдоценности, создаваемой за счет сложившихся отношений в области маркетинговых коммуникаций, а реальной стоимости, в основе которой лежит добровольный обмен релевантной информацией. Если продукты и бренды оправдывают себя, поставщики смогут создать мультимедийный канал прямой и ценной связи и, соответственно, усилить свои позиции по сравнению как с традиционными розничными продавцами, так и с новыми навигаторами, которые работают в этой же области. Розничные продавцы — как традиционные, так и электронные — могут и должны пытаться делать то же самое. Более широкая доступность в области продуктов и более тесные связи с потребителями дают им преимущество перед поставщиками. Важнейший вопрос заключается в том, будет добавленная ценность создаваться в узкой области, в которой работает поставщик, или в более широкой, контролируемой розничным продавцом. Добавленная ценная информация может включать, во - первых, ценную информацию о потребителе и, во - вторых, ценную информацию о продукте. Ценная информация о потребителе в широком смысле включает маркетинг по базам данных, обработку данных и производство массовых товаров в соответствии с пожеланиями потребителей. Ценная информация о продукте включает данные о различных технических характеристиках продукта и о его происхождении, инструкции по устранению неисправностей, а также все сведения о брэнде. Информация о конкретном потребителе и информация о брэнде служат «ярлыками» в процессе иерархического потребительского поиска. Маркетолог, работающий в «сегменте одного потребителя», определяет потребности и предпочтения потребителя, касающиеся конкретной «конфигурации» продукта или услуги, и самостоятельно предлагает конкретному покупателю желаемую конфигурацию. Принимая решение о покупке, потребитель ориентируется на «ярлык» и покупает продукт. Банки используют даты рождения и платежные ведомости клиентов, чтобы определить сроки их выхода на пенсию, и в нужное время предлагают услуги в области финансового планирования. Компании, торгующие по каталогам, покупают, продают и передают друг другу списки клиентов, которые, например, любят покупать кухонные принадлежности или коллекционные предметы. Авиакомпании и отели предлагают клиентам индивидуальные скидки в зависимости от того, как часто они пользуются их услугами, и от сложившейся практики. Книжные клубы разрабатывают свои предложения, учитывая известные или предполагаемые вкусы читателей. Бренды также служат «ярлыками» в процессе иерархического выбора. Брэнд передает потребителю ценную информацию о продукте, о соответствующих услугах и других (реальных или воспринимаемых) характеристиках товарного предложения. Источниками информации служат реклама, сложившаяся репутация и прежде всего предшествующий опыт. Продавцы используют ценную информацию о продуктах и о клиентах для укрепления связей с клиентами и «подмазывания» каналов сбыта, а также для выявления потребительских предпочтений и их использования в своих интересах. Ценная информация — это «вознаграждение» за деконструкцию. Бурный рост доступности оказывает двойственное воздействие на эффективность стратегий, нацеленных на увеличение ценности. С одной стороны, если рост доступности не сопровождается соответствующим увеличением навигационных возможностей, влияние «сегмента из одного потребителя» и брэнда становится более мощным. Сталкиваясь с возможностью неограниченного выбора,

потребитель обычно полагается на кастомизированные предложения продукта и информацию о брэнде тех нескольких продавцов, которые сумели «выделиться» из массы конкурентов. В некоторых бизнесах грамотно выстроенные и тщательно «подогнанные» под пользователя предложения продавца воспринимаются потребителем, как рекламные листовки, место которым в мусорной корзине. В других бизнесах активные рекламные кампании, нацеленные на создание у потребителей представления о привлекательном имидже брэнда, не увенчались успехом. Навигаторы снижают стоимость поиска, предоставляют все более полную информацию и более тесно увязывают процесс поиска с интересами покупателя. Если универсальный поиск становится эффективнее иерархического, он облегчает использование «ярлыков» и становится более ценным для потребителя, поскольку последний выигрывает за счет системного характера такого поиска. Это снижает привлекательность «сегмента одного потребителя» и силу традиционного брэнда.

#### **Список использованной литературы:**

1. Richard A. Melcher. Dusting Off the Britannica. // BusinessWeek, 20 October 1997, p. 143.
2. Slow - to - Adapt Encyclopedia Britannica Is for Sale. // New York Times, 16 May 1995, p. 1.
3. Roger Fidler. Mediamorphosis: Understanding New Media (Thousand Oaks, Calif.: Pine Forge Press, 1997).

© С.В.Федорова, 2016

УДК 336

**Бикалова Н.А.**, к.э.н., доцент **Федонина К.А.**,  
Финансовый университет при Правительстве РФ,  
г. Москва, РФ

### **ПРОГРАММА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ «ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДОСТУПНЫМ И КОМФОРТНЫМ ЖИЛЬЕМ НАСЕЛЕНИЯ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ» НА 2015 - 2020 ГГ.**

Достижению указанных результатов в 2015 году способствовала реализация основных мероприятий Программы, а именно:

Основное мероприятие 1.1. Создание условий для развития территорий путем вовлечения в оборот земельных участков в целях жилищного строительства, в том числе жилья экономического класса.

В План развития перспективных территорий для жилищного строительства в Ростовской области на 2014 – 2020 годы и на перспективу до 2030 года включено 106 земельных участков, на которых планируется или осуществляется жилищное строительство. По состоянию на 1 января 2015 г. по 89 земельным участкам разработаны планы освоения и обеспечения их инженерной инфраструктурой.



Основное мероприятие 1.2. Обеспечение перспективных земельных участков документами территориального планирования и планировки территорий с целью формирования территорий для жилищного строительства.

В рамках основного мероприятия проводилась работа по выносу земельных участков в натуру с установкой межевых знаков на местности. В полном объеме завершены работы по выносу границ 2 063 земельных участков.

Основное мероприятие 1.3. Улучшение предпринимательского климата в сфере строительства, в том числе для создания жилья экономического класса, путем обеспечения мероприятий по снижению административных барьеров.

По итогам реализации основного мероприятия предоставление административных услуг в сфере градостроительной деятельности осуществляется по принципу «одно окно», через 55 муниципальных многофункциональных центров по работе с гражданами и юридическими лицами, что уменьшает сроки их предоставления и соответственно снижает административные барьеры.

Данные мероприятия позволяют улучшить предпринимательский климат в сфере строительства, в том числе для создания жилья экономического класса.

Основное мероприятие 1.4. Финансовое обеспечение выполнения государственным автономным учреждением Ростовской области «Региональный научно - исследовательский и проектный институт градостроительства» государственного задания на оказание государственных услуг.

В рамках государственного задания государственным автономным учреждением Ростовской области «Региональный научно - исследовательский и проектный институт градостроительства» в полном объеме разработаны:

стратегия развития территориально - экономических округов Ростовской области (Шахтинского, Каменск - Шахтинского);

схема территориального планирования межмуниципальных территорий природно - ландшафтной оси (в пределах Таганрогского залива Азовского моря до станицы Старочеркасской).

Основное мероприятие 1.5. Создание условий для развития рынка доступного жилья, развития жилищного строительства, в том числе строительства жилья экономического класса, включая малоэтажное жилищное строительство.

В рамках реализации основного мероприятия в 2015 году на территории Ростовской области предприятиями и организациями всех форм собственности с учетом индивидуального строительства построено 2 408,7 тыс. кв. метров общей площади жилья, что на 3,6 процента больше показателя аналогичного периода прошлого года. Из общего объема введенного жилья 1 133,8 тыс. кв. метров, или 47,1 процента составляет жилье по стандартам эконом - класса, 1 544,3 тыс. кв. метров, или 64,1 процента – малоэтажное жилье.

Во всех муниципальных образованиях Ростовской области, за исключением городов Донецк, Новошахтинск, Таганрог, Белокалитвинского и Тарасовского районов, муниципальные программы по вводу жилья выполнены в полном объеме.

В 2015 году бюджетные субсидии предоставлены 412 гражданам.

Основными факторами, повлиявшими на ход реализации Программы, являются:

- незаключение договоров возмещения стоимости аварийного жилого помещения по причине проведения подготовительных работ;
- отказ собственников аварийных жилых помещений от заключения договоров возмещения стоимости за аварийные жилые помещения;
- смерть собственников аварийных квартир, родственники которых в судебном порядке вступают в наследство;
- изменение гражданами выбора способа переселения;
- экономия по торгам;
- невыполнение объема строительных работ, необходимого для оплаты контрактов;
- несостоявшиеся муниципальные торги [1].

### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Постановление Правительства Ростовской области «Об утверждении отчета о реализации государственной программы Ростовской области «Обеспечение доступным и комфортным жильем населения Ростовской области» на период с 2015 по 2020 года / [Режим, доступа]: <http://www.donland.ru/documents/Ob-utverzhenii-otcheta-o-realizacii-gosudarstvennoj-programmy-Rostovskoj-oblasti-Obespechenie-dostupnym-i-komfortnym-zhilem-naseleniya-Ro?pageid=128483&mid=134977&itemId=23732>

2. Бикалова Н.А. Усовершенствование программно - целевого бюджетирования инвестиционных и инновационных проектов. ISSN<sup>^</sup> 1999 - 849X / Экономика. Налоги. Право. 3 / 2013. С.53 - 60.

© Бикалова Н.А., Федюнина К.А.

УДК 339.137

**С.А. Дьяков**

К.э.н., доцент кафедры «Управления и маркетинга»  
Кубанский Государственный Аграрный Университет

**А.Э. Ханжиян**

студентка 3 курса экономического факультета  
Кубанский Государственный Аграрный Университет  
Г. Краснодар, Российская Федерация

### МЕТОДЫ ЧЕРНОГО PR

Аннотация

В данной статье рассматривается такое явление, как черный PR и его влияние на экономику. Кроме того, представлены наиболее распространенные методы атак в черном пиаре.

Ключевые слова

Черный PR, методы атаки в черном пиаре.

Черный PR (далее черный пиар) зародился в России практически одновременно с появлением маркетинговой коммуникации, а главной предпосылкой возникновения данного явления послужила все возрастающая конкуренция, когда широкий круг товаров стал ограничиваться узким информационным полем [6]. На сегодняшний день черный пиар проник практически во все сферы рынка и по праву считается одним из самых часто встречающихся в мировой практике явлений, что подчеркивает актуальность данной статьи.

Очень часто под черным пиаром подразумевают ложную, не подкрепленную аргументами информацию, имеющую своей целью испортить репутацию определенного одушевленного или неодушевленного лица. Однако на самом деле, профессиональный черный пиар включает в себя использование существующих отрицательных качеств товара - конкурента, ведь легко отразить атаку по ложной составляющей продукции и достаточно сложно, если вся кампания выстроена на правде [8].

Кроме того, в качественном пиаре не встречается так называемое поливание грязью, как принято считать. Базовым принципом здесь является зарождение сомнения у аудитории. Достаточно сообщить всего лишь один факт, который заставит целевую аудиторию сомневаться, при чем для этого можно использовать и похвалу [2].

Рассмотрим более подробно наиболее популярные методы атак в черном пиаре:

1. Метод компромата. Данный метод является одним из самых распространенных и основывается на принципе, о котором уже говорилось ранее: в рекламной кампании запускается какая - либо информация, которая призвана посеять сомнения у целевой аудитории в компетентности конкурента. Здесь главная сложность заключается непосредственно в нахождении правдивой информации, которая являлась бы неопровержимой и при этом понятной для публики.

2. Метод плохой похвалы. Второй из наиболее известных методов черного пиара. Целью здесь является настолько чрезмерная похвала конкурента и его продукции, которая бы вызывала негативное отношение со стороны аудитории. При чем, как правило, данная похвала может и не подтверждаться какими - либо фактами [2].

3. Метод виртуальных понятий. Под виртуальными понятиями понимаются престижность, модность, популярность среди покупателей и т.п. Несмотря на то, что данные понятия являются абстрактными и субъективными, они все же имеют некоторое материальное обоснование, как например, цену товара, использование дорогих материалов при его создании и даже использование данных товаров известными людьми.

В данном случае черный пиар может осуществляться 2 способами: во - первых, быть направлен на непосредственное уничтожение составляющих виртуального понятия, а именно материальную сторону продукции, поведение людей, связанного с использованием данного предмета и т.д., а во - вторых, создание новых понятий, которые будут противоположны предыдущим [7].

4. Метод крючка и наживки. Данный метод достаточно прост и заключается преимущественно в создании ситуации, когда предприятие - конкурент попадает в информационную ловушку для дальнейшего пиара, создавая сама на себя компромат. Ярким примером такого метода являются различного рода интервью, информацию из которого впоследствии используют против самого интервьюируемого.

5. Метод общественного возмущения. Как видно из названия, цель такой пиар кампании состоит в поиске того факта, который может возмутить общественность. Таким фактом может выступать все, что угодно: выбросы предприятия в окружающую среду, слишком дорогой автомобиль директора организации, минимальные заработные платы в фирме и т.д. [1].

Хотелось бы отметить, что на сегодняшний день не существует какого - либо конкретного нормативно - правового акта, который бы регулировал такое экономическое явление, как черный пиар. Отдельные положения, способные регламентировать информационные процессы, разбросаны по множеству федеральных законов: «О средствах массовой информации», «О государственной тайне», «О рекламе» и др.

Кроме того, по мнению вице - президента РАСО, А. Чумикова, пиар в законодательстве не может быть ни разграничен, ни определен, поскольку пиар - это просто информация, а о том, как работать с «просто информацией» сказано в законе о средствах массовой информации [4].

На наш взгляд, на современном этапе использование черного пиар ограничивается, главным образом, моральными нормами, ведь как уже не однократно подчеркивалось выше, профессиональный черный пиар это не просто «поливание грязью» конкурентов.

Интересным является также тот факт, что сам черный пиар принято считать российским изобретением: в зарубежной практике данный процесс встречается крайне редко и зачастую признается методом недобросовестной конкуренции [5].

Подводя итог всему вышесказанному, хотелось бы отметить, что черный пиар, несмотря на негативное отношение к нему в большинстве случаев, обладает и положительной стороной. В условиях конкурентной экономики данное явление заставляет товаропроизводителей повышать качество товаров и услуг [3]. Таким образом, в конечном итоге выигрывает не только тот человек, что заказал пиар - атаку, но и обычные потребители, поскольку контроль за качеством выпускаемой продукции, особенно в крупных компаниях, во избежание подобного рода атак возрастает до своего максимума. Осталось только подвести данный процесс под правовое регулирование, с целью ограничения негативных последствий.

#### **Список использованной литературы:**

1. Вуйма, А. Черный PR. Защита и нападение в бизнесе и не только: учебное пособие / А. Вуйма – БХВ - Петербург, 2010. – 224 с.
2. Использование черного PR для атаки бизнеса конкурентов – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.vuima.ru/not-blackpr.html> 23.07.13
3. Иванова И. Г. Особенности оценки инвестиционной стоимости предприятий в условиях неопределенности : монография / И. Г. Иванова. – Краснодар: Авт. Некоммерческая орг.высш.проф.образования «Российский ун - т кооп.», Краснодарский кооп. ин - т (фил.), 2006.
4. Сидорчукова, Е.В. Кредитоспособность организации в условиях рыночной конъюнктуры / Е.В. Сидорчукова, Васильева Н.П. // В сборнике: Проблемы и перспективы развития теории и практики экономического анализа в России и за рубежом. Сборник статей IV Международной научно - практической конференции студентов, аспирантов и преподавателей. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – С.186 - 191.

5. Черный PR – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://pr.web-3.ru/direction/black/25.03.15>
6. Черный PR как объективная реальность – [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://iniciator.ru/index.php/buzz/page/i\\_071659457/12.10.14](http://iniciator.ru/index.php/buzz/page/i_071659457/12.10.14)
7. Черные PR - технологии как средство конкурентной борьбы в бизнесе конкурентов – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://it2b.ru/blog/arhiv/427.html> 18.01.15
8. Яроменко, Н.Н. Проблемы финансирования научных исследований в России / Яроменко Н.Н., Сурнина Ю.В. // В сборнике: Мировая наука и современное общество: актуальные вопросы экономики, социологии и права Материалы X международной научно - практической конференции. Саратов, 2015. С. 58 - 61.

© С.А. Дьяков, А.Э. Ханжиян, 2016

**УДК 338**

**Н.В.Ходжабадинова**

студентка 3 курса, ФЭУС

ФГБОУ ВО «Самарский государственный

социально - педагогический университет, г. Самара

## **К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ**

В настоящее время предпринимательство неотъемлемый элемент современной рыночной системы, без которого экономика и общество в целом не могут нормально существовать и развиваться. Экономика Российской Федерации в большой степени зависит от процветания малого бизнеса [1 - 6], стоит отметить, что он универсален, и спокойно можно маневрировать на конъюктуру рынка. Развитие предпринимательства ведет к насыщению рынка товарами / услугами, повышение экспортного потенциала, лучшему использованию уже имеющихся ресурсов. Предприятия малого бизнеса за последние годы стали важнейшим сектором народного хозяйства. Ведь именно благодаря этому сектору создаются рабочие места. Малый бизнес [7 - 12] действует в основном на местном рынке. Вклад малых предприятий в экономику различных стран достаточно велик, он составляет – 20 - 40 % ВВП. Доступность малого бизнеса в том, что он не требует крупных финансовых вложений, а также больших и материальных ресурсов. Экономическая сущность малого предпринимательства проявляется в том, что это особый тип предпринимательской деятельности, направленной на получение дохода. Его особенность и преимущество перед крупным бизнесом заключается в гибкости и быстрой оперативности принятия решений, перестройке организационной структуры, быстра реакция на перемены. Хотелось бы заметить, что перспективность данного сектора не следует рассматривать как антикризисную компанию, которая поможет государству решить свое экономическое состояние. Так как малые предприятия могут стать основой рыночных структур во многих отраслях, обеспечить перелив инвестиций в сфере наиболее эффективного положения ресурсов.

В развитых странах есть специфический механизм малого предпринимательства, который и обеспечивает использование научных достижений государственных научных центров. Данное обстоятельство усиливает значение малого предпринимательства в наукоемких инновационных сферах. Если в России малый бизнес [5 - 6, 11 - 12] находится на стадии своего становления, то в США именно этот сектор определяет прирост национального продукта и рост рабочих мест. Наша страна отстает по количеству малых предприятий в десятки раз, по доле занятых в малом бизнесе. Но развитию предпринимательства препятствуют барьеры. Их можно разделить на внешние и внутренние. Самая главная проблема развития – это недостаток финансов. Также очень долго сложность процедуры оформления и регистрации субъекта малого предпринимательства.

За малым бизнесом будущее нашей страны. Поэтому для него необходимо создать такие условия, чтоб оно смогло правильно формироваться и быстро развиваться. Ведь малый бизнес поможет решить многие актуальные проблемы государства. Понимая это, государство стало проводить активную политику по развитию предпринимательства, благодаря этому качество и количества показателей малого бизнеса улучшились в нашей стране.

### Список литературы

1. Грабоздин Ю.П. Консалтинг как основа повышения устойчивости предприятий / Ю.П. Грабоздин // Новый университет. Серия: Экономика и право. 2015. № 12 (58). С. 5 - 8.
2. Грабоздин Ю.П. Развитие сервисной деятельности малого и среднего бизнеса в сфере консультационных услуг: дис. ... канд. экон. наук / Ю.П. Грабоздин. - Самара, 2014. - 135 с.
3. Грабоздин Ю.П. Развитие сервисной деятельности малого и среднего бизнеса в сфере консультационных услуг: автореф. дис.. канд. экон. наук. Самара, 2015. - 22 с.
4. Жабин А.П., Грабоздин, Ю.П. Роль и значение использования маркетинговых инструментов в сфере консультационных услуг / Ю.П. Грабоздин, А.П. Жабин // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 2 (29). С. 42 - 49.
5. Грабоздин Ю.П. Анализ методов ценообразования на консультационные услуги и форм оплаты работы консультанта / Ю.П. Грабоздин // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 3 (30). С. 117 - 125.
6. Грабоздин Ю.П. Организация информационного сопровождения в деятельности консультационных компаний / Ю.П. Грабоздин // Экономические науки: теоретический и практический взгляд : сб. статей Междунар. науч. - практ. конф., 8 авг. 2014 г. - Уфа, 2014. - С. 11 - 14.
7. Фишман Л.И., Иванов М.Ю., Грабоздин Ю.П. Услуги сферы культуры в структуре социальных услуг // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 2 (136). С. 53 - 57.
8. Грабоздин Ю.П., Фоменко Е.В., Иванов М.Ю. Внешние эффекты при производстве услуг социальной сферы // Экономика и предпринимательство. 2016. № 2 - 1 (67 - 1). С. 111 - 116.

9. Грабоздин Ю.П., Фоменко Е.В., Иванов М.Ю. Реализация государственно - частного партнерства и механизма кластеризации как основы повышения качества образовательных услуг // Экономика и предпринимательство. 2016. № 2 - 1 (67 - 1). С. 140 - 142.

10. Грабоздин Ю.П. Развитие потенциала высшей школы Самарской области в сфере оказания управленческих консультационных услуг // Инновационная наука. 2016. № 3 - 1. С. 71 - 73.

11. Карсунцева О.В. Влияние инновационного потенциала на конкурентоспособность промышленного предприятия // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. 2009. № 1. С. 113 - 117.

12. Карсунцева О.В. Организационно - экономическая модель повышения эффективности производственно - хозяйственной деятельности предприятия // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. 2014. № 1 (27). С. 122 - 126.

© Н.В.Ходжабадинова

УДК 33

Э.Н.Хомутинникова

студентка

КМПО РАНХиГС

г.Москва, Российская Федерация

## ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЛАТЕЖИ КАК СРЕДСТВО РАСЧЕТОВ В АО «ТИНЬКОФФ БАНК»

*Аннотация:* Электронные платежи - это строго регламентированный процесс работы со счетами, который обеспечивается и контролируется специализированным банковским программным обеспечением. В статье рассмотрены электронные платежи на примере АО «Тинькофф Банк»

*Ключевые слова:* электронные платежи, безналичные расчеты, банковские карты.

На примере Акционерного общества «Тинькофф Банк» и на основании тенденций последнего времени сделана попытка исследовать проблемы электронных платежей и возможные пути дальнейших их решений.

На сегодняшний день Акционерное общество «Тинькофф Банк» выступает современной банковской организацией, которая зарекомендовала себя на финансовом рынке в качестве надежного банка, имеющего огромные потенциалы в банковском секторе экономики РФ. Банковское учреждение постоянно пытается расширить свою направленность функционирования и сферу влияния, благодаря чему в данный момент Тинькофф имеет множество отделений и филиалов, разбросанных по всей России.

Акционерное общество «Тинькофф Банк» стал первым игроком на рынке электронных платежных решений, который предложил своим пользователям опцию упрощенной идентификации в приложении «Тинькофф Мобильный Кошелек», отвечающую требованиям нового законодательства.( №110 - ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации») Несмотря на ужесточение

законодательства в области оборота электронных денежных средств, банк высоко оценивает перспективы рынка электронных платежей в России и продолжает предлагать клиентам самые инновационные, удобные, простые в использовании и выгодные платежные решения.

В России 15,4 млн человек пользуются интернет - банкингом— это 55 % всех активных интернет - пользователей в возрасте от 18 до 60 лет, проживающих в российских городах с населением от 100 тысяч жителей. Наибольшее проникновение интернет - банкинг имеет в Москве — 63 % московских интернет - пользователей имеют доступ хотя бы к одному интернет - банку.

По мере уменьшения размера города проникновение интернет - банкинга сокращается, однако, разница между большими и малыми городами не столь существенная, в пределах 8 % .

Тинькофф кредитные системы интернет - банк — сложный многофункциональный финансовый инструмент для управления банковскими счетами. По оценкам аналитиков журнала Global Finance интернет - банк Тинькофф признан лучшим интернет - банком 2015 года.

Поскольку банк Тинькофф не имеет собственной сети отделений, то служба поддержки по телефону и интернет - банк — практически единственные инструменты управления банковским счетом. В этой связи руководством банка уделяется большое внимание развитию этого сервиса, он постоянно обновляется, расширяется его функционал.

Возможность проверить движение денежных средств, уточнить остаток, заказать выписку за конкретный период времени - все эти функции доступны с любого компьютера с подключением к сети интернет. Можно не только заблокировать пластиковую карту, в случае утраты, но и сразу же заказать ее перевыпуск и договориться о встрече с менеджером банка Тинькофф для получения новой карты.

Интернет - банк Тинькофф позволяет совершать платежи и переводы между счетами и на счета, открытые в других банках. Кроме того, внутри этого сервиса есть более полутора тысяч встроенных шаблонов для оплаты услуг сотовых операторов, интернет - провайдеров, ЖКХ, образовательных учреждений, детских садов.

Достаточно удобно и не совсем обычно для интернет - сервисов то, что все списания средств с пластиковой карты разбиты по категориям и представлены в графическом виде. Это позволяет легче оценить уровень затрат на те или иные товары, услуги или платежи и, соответственно, более эффективно и с меньшими затратами времени управлять финансами.

### **Список использованной литературы:**

1. Федеральный закон от 05.05.2014 №110 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»
2. Бобовникова Т.Ю. Финансово - экономическое состояние сельскохозяйственных предприятий (на материалах Курской области): // Региональные проблемы повышения эффективности агропромышленного комплекса, материалы всероссийской научно - практической конференции. Издательство: Курская государственная сельскохозяйственная академия.2007.стр.49 - 51
3. Основы банковского дела: Учебник / Е.Б. Стародубцева. - 2 - е изд., перераб. и доп. - М.: ИД ФОРУМ: ИНФРА - М, 2014. - 288 с.



4. Формы безналичных расчетов и условия их применения / Информационно - правовой портал «Гарант» – ([http:// base.garant.ru /](http://base.garant.ru/)).

5. [Электронный ресурс] URL:[https:// www.tinkoff.ru /](https://www.tinkoff.ru/)

© Э.Н.Хомутичкина, 2016

УДК33

**Чернышова Ю.В.**

Студента 1 курса магистратуры  
Российский Университет Дружбы Народов  
г. Москва, Российская Федерация

## **БРЕНД И ЕГО МЕСТО В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА**

Стоит начать с того, что созданием бренда занимается такое понятие, как брендинг. Брендинг – функция бренд менеджеров по разработке и внедрения маркетинговых программ для конкретной торговой марки. Под брендингом понимается следующее: структура маркетинговых заданий, которые направлены и нацелены на создание бренда, а также его представление на рынке. Компания, которая не выводит новые продукты на рынок и не по основным правилам создает бренд в скором времени, как известно, начнет терять свои позиции. Поэтому, несмотря на то, что создание и внесение изменение в бренд сопряжено со многими рисками, компании обязательно работают над этим вопросом. Ключевая задача при создании бренда - отличие от конкурентов, необходимость сочетания уникальности по внутренним и внешним параметрам, при этом также необходимо учесть потребности потребителей. Для того, чтобы бренд оказал эффективное воздействие, следует подумать над его разработкой таким образом, чтобы данный бренд вызывал полное доверия у потребителей, чтобы он обладал максимальной притягательностью для целевой аудитории, у которых появилось желание пользоваться, обладать данным брендом. Как уже стало понятно, бренд – это комплекс ассоциаций, впечатлений, бренд – это имидж. Бренд направлен на определенный субъект, он зависит от восприятия конкретного потребителя. Бренд включает в себя торговую марку. Что касается развития бренда, он требует постоянный контроль и управление, учитывая изменяющиеся требования рынка и предпочтения покупателей. Для того чтобы минимизировать риски, важно активно применять различные маркетинговые методы на всех стадиях создания и продвижения бренда. Для начала необходимо решить, какой именно продукт (с его техническими и потребительскими характеристиками) будет создан, далее заниматься созданием бренда, для этого необходимо провести анализ рынка и изучить запросы целевой аудитории. Как известно, по статистике, недостоверный анализ рынка приводит к 45 % неудач с выводом бренда на рынок. [1, с. 73]<sup>1</sup> После того, как продукт создан, разработана и запущена рекламная кампания по его продвижению, необходимо начинать с разработки бренда данного товара. Существует несколько ключевых этапов создания бренда. На нижеперечисленных этапах создания бренда, важно активно работать с мнениями потребителей и, возможно, провести отдельное исследование того, как они отреагировали на новинку. Это поможет быстро понять недостатки данного бренда и исправить их, с

<sup>1</sup> Панин С.П. Разработка нового бренда. – М.: Академия, 2012. – С.73

помощью проведения анкетирования. Как правило, существует несколько основных этапов создания бренда. Процесс создания бренда в основном состоит из следующих этапов: маркетинговый анализ – экономическая составляющая брендинга, считается обязательным этапом для последующих действий в создании бренда; Выбор приоритетной стратегии позиционирования – определяет концепцию позиционирования, что поможет понять ключевые аспекты бренда для целевой аудитории; разработка названия бренда или нейминг, а также с необходимостью регистрации в Роспатенте. На данном этапе надежной основой для развития бренда является уникальность названия и правовая защита бренда, которые действуют на долгосрочный период. Создание логотипа также является одним из важнейших этапов при создании бренда, который определяет основу будущей стратегии зрительного представления бренда, как его оценивает потребитель. Разработка фирменного стиля бренда. Данный этап придаст избранность бренда, полное отличие от остальных, не на кого не похожий. Целевая аудитория сможет почувствовать его присутствие; Дизайн упаковки – также является обязательным этапом при создании бренда, который позволяет сконструировать имидж бренда, сделать его отличным от конкурентов, а также увеличит количество продаж; Подготовка брендбука – единый документ, который консолидирует результаты всех работ в процессе брендинга, а также включает теоретические и практические аспекты и рекомендации по визуальному видению бренда.

Существуют следующие проективные стадии бренда:

- идентичность бренда;
- атрибуты бренда;
- наименование, слоган, логотип;
- шрифт и цвет;
- личность бренда;
- влияние культурного фактора на формирование бренд - нейма на отечественном

рынке

Идентичность бренда – это комплекс ассоциаций с брендом, разработчик стратегии бренда стремится создать и поддержать. Структура идентичности бренда включает в себя следующее: сущность бренда, например, поколение Pepsi; стержневая идентичность – красота и стиль; расширенная идентичность – безопасность, комфорт. Под атрибутами бренда понимается набор специальных характеристик, имеющих отношение к товару или услуге. Это может быть:

- внешняя форма, его физические характеристики;
- имя бренда;
- марочный знак, логотип;
- персонаж бренда;
- цветовой атрибут сочетания;
- использование фирменных шрифтов;
- музыка, голос, специфические фразы;
- специальные жесты;
- вкус, запах. [1, с. 36]<sup>2</sup>

Благодаря этим характеристикам бренд становится для потребителя ближе, роднее, отличается уникальностью, как например, давно известна и знакомая нам реклама Кока - Колы по телевизору, родная давно известная новогодняя праздничная музыка, знакомый и родной персонаж – Дед Мороз. По данной рекламе, потребитель с легкостью сможет угадать, какой конкретно бренд находится на рекламе: по музыке, по звукам, по голосу, по

<sup>2</sup> Панин С.П. Разработка нового бренда. – М.: Академия, 2012. – С.73

персонажу, который представляет бренд, по логотипу. [2]<sup>3</sup> Марочное название бренда должно содержать: полное отличие от других брендов; обязательная необходимость в легкости произношения, узнаваемости и запоминания; присутствие намека на вид товара, а также на характеристику товара. Слоган является неотъемлемой стадией в разработке бренда, поэтому при создании слогана необходимо соблюдать основные принципы: он должен быть написан на понятном языке, чтобы потребитель с легкостью мог прочитать его; краткость для того, чтобы легче можно было запомнить название; простота – смысл должен быть понятен потребителю; отличаться собственной оригинальностью, особенная запоминающаяся рифма. Слоганы бывают: связанные, привязанные, свободные – независимые от названия. Как правило, для того, чтобы создать бренд необходимо сделать так, что он вызвал незабываемые эмоции, непередаваемые ощущения у потребителя. Бренд рассчитан на определенную целевую аудиторию. При создании бренда необходимо собрать множество сведений из самых различных источников, от специалистов, бренд менеджеров, которые проводят анализ рынка, анкетирование, созданием личности бренда, его логотипа и т.д., что в дальнейшем на основе полученных данных можно выделить основные критерии по созданию бренда, которые обеспечат ему хорошую функциональность и спрос у потребителей. Как известно, каждый бренд индивидуален, он «живет сам по себе». При создании любого бренда не следует прибегать к стандартным решениям, которые неоднократно использовались где-либо до этого, при создании бренда конкурента. Каждая мысль при создании бренда должна нести в себе уникальность стратегии. На этапе создания бренда необходимо сосредоточиться на основной идеи и сконцентрироваться на выборе лишь уникальной, которая принесет наилучший результат в продвижении товара на рынок. Принятие решения о том, какие идеи стоит использовать дальше – очень непростой и ответственный момент, ведь даже самая перспективная концепция может оказаться ошибочной и привести к значительным финансовым потерям. Поэтому, разработка бренда, как известно, требует применения полного маркетингового анализа. [5, с. 15]<sup>4</sup> Стоит обратиться еще к одному важному вопросу, касающемуся позиционирования бренда на рынок. Отделу маркетинга, а именно, бренд менеджером необходимо определить на кого будет направлен данный продукт или услуг, то есть кто является целевой аудиторией. Необходимо проработать, какую пользу или выгоду сможет получить потребитель от данного бренда. Для потребителя не такая легкая задача в выборе бренда, поэтому необходимо доказать потребителю, что данный бренд лучше своих аналогов. Для того, чтобы вывести бренд на рынок и при этом иметь положительный результат, маркетологам следует на первоначальном этапе провести анализ сегодняшнего рынка, проверить статистику. Также следует выделить целевые сегменты, чтобы определить целевую аудиторию и составить портрет потребителя. При помощи анкетирования, опрос потребителей и исследования рынка можно найти неудовлетворенных потребителей, а также проследить за тенденциями в покупательском поведении. Чтобы бренд выглядел отличным от других брендов, существующих на рынке, необходимо сопоставить позиции конкурентных марок, для этого существует определенное требование к бренду - «идеальный» бренд. Разработка маркетинговой стратегии — определение маркетинговой стратегии выхода на рынок бренда. Разработка бренда потребует предварительной оценки объемов продаж, издержек производства и анализа прибыльности продукта. Концепции, экономический анализ которых принес положительные результаты, берутся в дальнейшую работу. Анализ рынка товаров — оценка для бренда предполагаемых величин объема продаж, издержек и прибыли на предмет их соответствия целям организации. Другими

<sup>3</sup> Официальный сайт «Кока - кола»: <http://www.coca-cola.ru>

<sup>4</sup> Чернышева А.М. «Корпоративный брендинг», 2014

словами, речь идет об оценке привлекательности для потребителя данного бренда. [3, с. 54]<sup>5</sup> Для вывода бренда на рынок, можно запустить пробную версию бренда, провести опрос, чтобы получить данные касательно того, насколько он востребован у покупателей. Таким образом, будет произведена реальная оценка бренда и появятся данные для выработки маркетинговой стратегии. Очень важным является разработать эффективную рекламу для этого бренда, для этого понадобится применение правильно, индивидуально, неординарного слогана, звуков в рекламе.

Таким образом, если следовать вышеперечисленному можно считать, что разработка бренда считается успешной, отличной от конкурентов, что самое главное – такой бренд будет пользоваться спросом у потребителя.

#### **Список использованной литературы:**

1. Панин С.П. Разработка нового бренда. – М.: Академия, 2012. – С.73;
2. Официальный сайт «Кока - кола»: <http://www.coca-cola.ru>;
3. Фролов М.И. Разработка бренда. – М.: Орион, 2011. – С.19;
4. А. М. Цапенко, Е. А. Данилина «Товарный знак в системе брендинга информационных технологий». 2007;
5. Чернышева А.М. «Корпоративный брендинг», 2014;

© Ю.В. Чернышова, 2016

#### **УДК 615.15**

**Чеснокова Н.Н.,**

ассистент кафедры управления и экономики фармации  
и фармацевтической технологии ГБОУ ВПО  
Нижегородская государственная медицинская академия,  
Минздрава России г. Н. Новгород, Российская Федерация

**Кононова С.В.**

д.ф.н., заведующий кафедрой управления и экономики фармации  
и фармацевтической технологии ГБОУ ВПО  
Нижегородская государственная медицинская академия  
Минздрава России г. Н. Новгород, Российская Федерация

**Мищенко М.А.**

к.ф.н., доцент кафедры управления и экономики фармации  
и фармацевтической технологии ГБОУ ВПО  
Нижегородская государственная медицинская академия,  
Минздрава России г. Н. Новгород, Российская Федерация

### **ОЦЕНКА ЗАТРАТ НА ЛЕЧЕНИЕ ПАЦИЕНТОВ С ВАРИКОЗНОЙ БОЛЕЗНЬЮ НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ (БЕЗ ЯЗВ И ВОСПАЛЕНИЙ)**

В нашей стране, по самым приблизительным оценкам, различными формами варикозной болезни вен нижних конечностей (ВБНК) страдают более 30 миллионов человек [6, 7]. По результатам многочисленных исследований, такая заболеваемость ассоциирована с нарастанием встречаемости факторов риска варикозной трансформации, причем у

<sup>5</sup> Фролов М.И. Разработка бренда. – М.: Орион, 2011. – С.19

значительной группы больных выявляется их комбинация, что способствует компретации вен разной локализации и калибра [5]. В последние годы отмечается тенденция к росту заболеваемости у лиц трудоспособного возраста, росту числа осложненных форм и, как следствие, - к формированию стойкой нетрудоспособности [4]. При этом как временная, так и стойкая нетрудоспособность наносит обществу весомый экономический ущерб [1]. Кроме того, отмечается устойчивая тенденция к омоложению контингента больных варикозной болезнью [3].

В Нижегородской области по данным статистики заместителя главного врача по клинико - экспертной работе ГБУЗ НО «Специализированная кардиохирургическая клиническая больница» более 300 тысяч человек страдает ВБНК. При этом случаев, когда дети обращаются в больницу с варикозом, становится все больше [2]. Таким образом, варикозная болезнь нижних конечностей представляет собой одну из важнейших проблем современного здравоохранения и требует всестороннего изучения, в том числе и с позиции оценки оказываемой лекарственной помощи.

Целью нашего исследования стала оценка стоимости проводимой терапии больным с ВБНК в условиях стационара. Объектами исследования стали: нормативно - правовые акты, регламентирующие медицинскую помощь и лекарственное обеспечение больных ВБНК, пациенты с ВБНК (проанализирована 831 история болезни пациентов ГБУЗ НО «Специализированная кардиохирургическая клиническая больница», находившихся на лечении в 2012 - 2014гг.). В расчёт стоимости включены прямые затраты, понесённые медицинской организацией, а также, учитывая длительность временной нетрудоспособности с потерей в заработной плате и расходы государства при финансировании этого периода, и не прямые затраты, понесенные государством и обществом, самим пациентом и его семьёй (таблица 1).

Таблица 1

Общие затраты на лечение пациентов с ВБНК (без язв и воспалений)

Год	2012	2013	2014
<b>Прямые затраты</b>			
Расходы на медицинские услуги (МУ) (руб.)	635163,95	619 186,19	1754074,01
Из них расходы только стационара на МУ (руб.)	319097,11	382818,9	674 809,31
Расходы пациентов на ЛП при выписке на год (руб.)	454 004,00	488 531,13	1 156 803,14
Расходы на ЛП в стационаре	31467,96	39126,43	102118,08
<b>Непрямые затраты</b>			
Потеря ВВП	4817258,9	4627906,37	10402804,28

Исходя из полученных результатов можно сделать вывод о наличии существенных финансовых затрат, которые несут как государство, так и сами пациенты, на лечение возникшего заболевания. В связи с чем особенно актуальной становится ранняя детальная диагностика, комплексное лечение и профилактика ВБНК даже начальных стадий,

позволяющие предотвратить прогрессирование заболевания и добиться регресса основных жалоб пациента. Именно профилактические мероприятия и использование современных качественных и высокоэффективных средств и методов лечения являются более выгодными для пациента и экономически обоснованными в целом для государства и общества.

### Список литературы

1. Бизменов, И.М. Научное обоснование совершенствования медицинской помощи пациентам с варикозной болезнью вен нижних конечностей: Автореф.дисс. на соискание ученой степени канд.медиц. наук: 14.02.03 / Бизменов Иван Михайлович; ОрГМУ. – Оренбург. – 2015. – 25с.
2. Дети стали чаще страдать варикозным расширением вен [Электронныйресурс] – Режим доступа URL: <http://gorodskoyportal.ru/nizhny/news/society/13960112/>
3. Зубарев, А.Р., Кривошеева, Н.В. Варикозная болезнь нижних конечностей. Современные диагностические подходы / А.Р.Зубарев, Н.В. Кривошеева // Радиология - практика. 2007. - №3. - с. 31 - 43
4. Кириенко, А.И. Амбулаторная ангиология: руководство для врачей / А.И. Кириенко, В.М.Кошкина, В.Ю.Богачев. - М.: Литтерра, 2007 - 9 с. 23
5. Немирова, С.В. Эффективность комплексного лечения и профилактики варикозной болезни вен нижних конечностей / Немирова С.В., Чеснокова Н.Н., Охлопков Ф.А., Захаров В.С. // Современные технологии в хирургии и интенсивной терапии: материалы межрегион. науч. - практ. конф. с междунар. участием. – Саранск: изд - во Мордов. ун - та, 2015. – с. 148 - 152.
6. Савельев, В.С. Флебология / В.С. Савельев : под ред. Савельева В.С. - М. Медицина ,2001 - 438 с., 641с.
7. Яшин, Ф.С. Хроническая венозная недостаточность / Ф.С. Яшин // Русский медицинский журнал, 2009 - №11, - с.45.

© Чеснокова Н.Н., Кононова С.В., Мищенко М.А.

УДК 331

**А.В.Чумакин**

студент 1 курса факультета менеджмента

Санкт - Петербургского Государственного экономического университета

г. Санкт - Петербург, Российская Федерация

### ВЛИЯНИЕ ВОЗРАСТА ПРИ ПРИНЯТИИ НА РАБОТУ

Как известно, трудовой возраст в России начинается у мужчин с 16 лет и заканчивается в 60 лет, а у представителей противоположного пола с 16 до 55 лет. По идее, в этот возрастной промежуток проблем с устройством на работу не должно возникать, но практика показывает, что работодатель предпочитает нанимать на работу людей в возрасте с 25 до 30 лет, которые уже имеют опыт работы и готовы усердно работать, как правило,

этот возраст характерен тем, что работник уже приобрел необходимые навыки в работе, у него растёт потребность в самоутверждении и желание строить карьеру.

Давайте рассмотрим данные по безработице граждан проживающих в городах за 2015 г.: 16 - 19 л. - 31,6 %, 20 - 24 г. - 13,5 %, 25 - 29 л. - 4,6 %, 30 - 39 л. - 3,3 %, 40 - 49 л. - 2,8 %. По этим данным видно, что больше всего безработных с 16 лет до 19, это обусловлено тем, что большинство работодателей не хотят брать на работу людей не имеющих опыт, но и сами соискатели в этом возрасте не активно ищут работу и ещё не определяются до конца в какой сфере они хотят работать, также они учатся и если устраиваются на работу, то только на неполный рабочий день, что в большинстве случаев не устраивает работодателя. Что касается трудоспособного населения в возрасте от 20 до 24, то работодатель более охотно предпочитает работать с этой категорией населения, так как это уже почти сформировавшаяся личность и которая уже определила сферу деятельности в которой хочет найти работу. Так на какие же качества обращает внимание работодатель, когда берет на работу молодого сотрудника в этом возрасте? В первую очередь на объективные качества сотрудника: образование, средний балл во время обучения, наличие стажировок, присутствует ли опыт работы, знание иностранных языков и т.п. Во - вторых, на субъективные (личностные) качества: самостоятельность, уверенность в себе, целеустремлённость, коммуникабельность и доброжелательность, активность, мобильность, умение работать в стрессовой ситуации. В - третьих, работодатель рассматривает ситуативные навыки, такие как умение составить резюме, навык самопрезентации и прохождения интервью, умение напомнить о себе и настойчивость. Следующий этап в работе можно охарактеризовать, как этап продвижения по службе, это люди начиная с 30 до 39 лет. В этот период идет процесс роста квалификации, как правило, уже есть опыт, навыки. Последний промежуток, это с 40 до 60 лет, можно сказать, что идут действия по закреплению достигнутых результатов, наступает пик совершенствования результатов, в эти года достигается максимум карьерной лестница. Как правило, люди работают около 10 лет в одной компании и не желают покидать свое место. Но что бывает с теми кто не смог построить карьеру и ищет себе работу после 40 лет? Таких людей работодатель не стремится устраивать на работу. Это характеризуется следующими причинами: 1) после 40 лет работник думает только о предстоящей пенсии, следовательно, работать в полную силу он не считает нужным; 2) человек в возрасте не может выдержать активный ритм, заданный молодыми работниками; 3) сорокалетним трудно найти общий язык с молодыми сотрудниками, значит, конфликтов на рабочем месте не избежать; 4) если начальник окажется значительно моложе, то работник не будет серьезно относиться к нему и точно выполнять его распоряжения.

Чаще всего, вышеперечисленные аргументы безосновательны. Большинство сорокалетних работников не менее активны и энергичны, а порой более стрессоустойчивы, чем молодые специалисты. Но, тем не менее, эти стереотипы существуют, и порой нелегко убедить работодателя, что вы способны работать не хуже других. Поэтому следует тщательно продумать резюме, чтобы на вас обратили внимание.

Тенденция отказа в приеме на работу зрелым сотрудникам образовалась в начале 2000 годов, когда молодые предприниматели начали открывать свои компании. Естественно, психологически им было легче управлять своими сверстниками или людьми, младше себя. Так и возникли объявления с оговоркой: «возраст до 30 лет». Интересно, что возраст

становится проблемой не только для людей, устраивающихся на работу, но и для тех, кто уже успешно трудоустроен. Согласно исследованию западных ученых, проведенному недавно, в среднем возрасте человек очень подвержен депрессии.

Это происходит не зависимо от того, каков социальный статус человека, от его пола, места жительства и личной жизни. Для британцев пиком депрессии является 44 года. В США наиболее несчастными себя чувствуют женщины в возрасте 40 лет, а мужчины в возрасте 50 лет.

Согласно одной из существующих версий, это происходит по той причине, что в 30 - 40 лет люди начинают осознавать, что карьера их сложилась не так, как они планировали, и им так и не удалось добиться каких - то вещей.

В России отношение к явлению безработицы является негативным по традиции. Согласно очередному исследованию, абсолютное большинство граждан нашей страны считали и считают, что безработица в России недопустима.

К такому мнению, прежде всего, склоняются люди пожилого и среднего возраста, малообеспеченные, жители малых городов и сел. Иных мнений по поводу безработицы – о ее полезности, допустимости или необходимости – придерживается треть россиян.

### **Список использованной литературы**

1. М.И. Скаржинский, И.Ю. Баландин, А.И. Тяжов, «Трудовой потенциал социалистического общества» - М.: Экономика, 2007.
2. Использованы данные с Росстат по безработице, [с.74 - 91] 2015
3. Генкин Б.М. «Экономика и социология труда» - 7 - е изд., доп. - М.: Норма, 2007

© А.В.Чумакин

**УДК 338.264**

**А.А. Шакович**

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса  
г.Владивосток, Российская Федерация

## **СУЩНОСТЬ АНАЛИЗА ВНУТРЕННЕЙ СРЕДЫ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ**

Любая организация находится и функционирует в рамках внутренней среды. Она предопределяет успешность функционирования предприятия, накладывает определенные ограничения на операционные действия и в какой - то степени, каждое действие предприятия возможно только в том случае, если среда допускает его осуществление [1].

Современная организация – сложная органическая система. Все, что находится внутри такой системы, является внутренней средой организации. Для того, чтобы предприятие могло успешно работать и занимать прочные позиции на рынке, ему необходимо периодически проводить оценку своей деятельности [2].

Изучение внутренней среды организации дает руководству возможность оценить внутренние ресурсы и возможности организации. Выявляя сильные и слабые стороны,



руководство имеет возможность расширять и укреплять конкурентные преимущества и, соответственно, предупредить возникновение возможных проблем.

Внутренняя среда организации - это та часть общей среды, которая находится в рамках организации. Она оказывает постоянное и самое непосредственное воздействие на функционирование организации. Внутренняя среда имеет несколько срезов, каждый из которых включает набор ключевых процессов и элементов организации, состояние которых в совокупности определяет тот потенциал и те возможности, которыми располагает организация.

Изучение внутренней среды направлено на выяснение того, какими сильными и слабыми сторонами обладает организация. Сильные стороны служат базой, на которую организация опирается в конкурентной борьбе и которую она должна стремиться расширять и укреплять. Слабые стороны — это предмет пристального внимания со стороны руководства, которое должно делать все возможное, чтобы избавиться от них [3].

Внутренние переменные – это ситуационные факторы внутри организации. Поскольку организации представляют собой созданные людьми системы, то внутренние переменные в основном являются результатом управленческих решений. Это, однако, вовсе не означает, что все внутренние переменные полностью контролируются руководством. Часто внутренний фактор есть нечто «данное», что руководство должно преодолеть в своей работе.

Анализ внутренней среды организации — это процесс определения критически важных элементов внутренней среды, которые могут оказать влияние на способности организации в достижении своих целей.

Анализ внутренней среды выполняет ряд важных функций в деятельности фирмы:

- улучшает учет наиболее важных факторов, влияющих на экономическую организацию и ее будущее;
- помогает организации создать о себе наиболее благоприятное впечатление;
- обеспечивает информацией, необходимой для наилучшего выполнения рабочих функций и принятия управленческих решений [4].

Процесс анализа организационной среды начинается с определения основных элементов внутреннего пространства организации. После того, как эти элементы определены, организация должна выделить те из них, которые являются для нее наиболее важными.

Анализ внутренней среды проводят по следующим направлениям: производственный процесс, персонал, организация управления, маркетинг, финансы и учет [5].

Внутренняя среда имеет несколько срезов, каждый из которых включает набор ключевых процессов и элементов организации, состояние которых в совокупности определяет тот потенциал и те возможности, которыми располагает организация. Кадровый срез внутренней среды охватывает такие процессы, как: взаимодействие менеджеров и рабочих; найм, обучение и продвижение кадров; оценка результатов труда и стимулирование; создание и поддержание отношений между работниками и т.п. [6]

Организационный срез включает в себя: коммуникационные процессы; организационные структуры; нормы, правила, процедуры; распределение прав и ответственности; иерархию подчинения.

В производственный срез входят изготовление продукта, снабжение и ведение складского хозяйства; обслуживание технологического парка; осуществление исследований и разработок.

Маркетинговый срез внутренней среды организации охватывает все те процессы, которые связаны с реализацией продукции. Это стратегия продукта, стратегия ценообразования; стратегия продвижения продукта на рынке; выбор рынков сбыта и систем распределения.

Финансовый срез включает в себя процессы, связанные с обеспечением эффективного использования и движения денежных средств в организации. В частности, это поддержание ликвидности и обеспечение прибыльности, создание инвестиционных возможностей и т.п.

Внутренняя среда как бы полностью пронизывается организационной культурой, которая так же, как вышеперечисленные срезы, должна подвергаться самому серьезному изучению в процессе анализа внутренней среды организации. Организационная культура может способствовать тому, что организация выступает сильной, устойчиво выживающей в конкурентной борьбе структурой. Но может быть и так, что организационная культура ослабляет организацию, не давая ей успешно развиваться даже в том случае, если она имеет высокий технико - технологический и финансовый потенциал.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

– анализ внутренней среды организации — это процесс определения критически важных элементов внутренней среды, которые могут оказать влияние на способности организации в достижении своих целей;

– анализ внутренней среды направлен на выявление угроз и возможностей, которые могут возникнуть в организации, а также сильных и слабых сторон, которыми обладает организация.

### **Список использованных источников и литературы**

1. Андреева И.В. Организационное поведение / И.В. Андреева, В.А. Спивак. – СПб.: Нева, 2014. – 224 с.
2. Бережная О. Кадровая служба с нуля / О. Бережная // Кадровое дело. - 2013. - №2. - С.9 - 10.
3. Ван Маурин Д. Эффективный стратег / Д. Ван Маурин. – М.: Инфра - М, 2013. – 187 с.
4. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации: стратегия, маркетинг, интернационализация: учебное пособие / А.Я. Кибанов, И.Б. Дуракова - М. : ИНФРА - М, 2013. - 301 с.
5. Кибанов А.Я. Управление персоналом: учебник для студентов вузов / А.Я. Кибанов, Л.В. Ивановская, Е.А. Митрофанова ; Гос. ун - т управления. - М.: РИОР, 2014. - 288 с.
6. Баталова Е.В., Федоров Р.В. Система мотивации сотрудников на предприятии // Актуальные проблемы современной науки: сборник статей Международной научно - практической конференции (25 ноября 2014 г., г.Уфа). в 2 ч. Ч.1. / - Уфа: Аэтерна, 2014. С. 243 - 245.

© А.А.Шакович, 2016

## СТАНДАРТИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Успешность каждой организации, вне зависимости от «масштаба, напрямую зависит от качества ведения управленческого учета» [1]. Так как управленческий учет охватывает все финансовые, производственные, операционные, маркетинговые, т.е. все протекающие в организации процессы. Информация, собираемая для управленческого учета, должна быть достаточно полной для принятия управленческого решения, в то же время она должна быть краткой, чтобы можно было быстро разобраться в ней. Следует подчеркнуть, что весьма важным моментом в управленческом учете является «качество сбора информации»[2].

Отличительной чертой управленческого учета от бухгалтерского учета, как известно, является отсутствие каких - либо требований. При ведении бухгалтерского учета все организации «придерживаются стандартов (РСБУ, некоторые МСФО, GAAP США)»[3]. Исходя их бухгалтерских отчетов, можно сравнивать все организации и получить ответы на интересующие вопросы. Например, в какой организации больше затрат по определенной статье, а в какой меньше? В какой фирме больше чистая прибыль? и т.д. Эти показатели не дают полную картину о состоянии фирмы. Более всеохватывающую информацию можно получить по результатам управленческого учета. Однако невозможно сравнивать организации по данным, полученным в процессе проведения управленческого учета. Так как у каждого предприятия этот документ будет индивидуальным.

Во - первых, организации могут сделать отчет на разный промежуток времени. Во - вторых, показатели могут быть как в денежном выражении, так и в натуральном. В - третьих, могут различаться критерии оценки. В - четвертых, расчеты могут быть произведены в разных структурах предприятий. Таких различий можно перечислить много, «они зависят от тактических и стратегических целей проведения расчетов»[4]. Также модель управленческого учета каждой организации складывается исходя из экономического состояния и развития, положения на рынке, каких - то индивидуальных предпочтений, культуры и т.д. Таким образом, вытекает вывод, что при помощи управленческого учета невозможно оценивать состояние какой - либо организации, эффективность ее деятельности.

На первый взгляд, кажется, что нет необходимости оценивать предприятия по показателям управленческого учета. Ведь для выяснения каких - либо показателей, например рентабельности, ликвидности, конкурентоспособности интересующей фирмы, существуют специалисты в каждой конкретной области, которые могут предоставить всю необходимую информацию о конкретном предприятии, проведя нужные исследования. Однако необходимость сравнения эффективности управленческого учета в некоторых случаях все - таки существует. Речь идет о крупных организациях, имеющих много филиалов, расположенных в отдаленных местах друг от друга.

Для исследования данной темы рассмотрим ПАО «АК БАРС» БАНК. Банк имеет 8 филиалов в Республике Татарстан и 22 в других регионах Российской Федерации. Также работают более 200 дополнительных офисов по всей России. Представим, что нужно оценить эффективность функционирования каждого подразделения Банка по показателям управленческого учета. Как отмечалось, управленческий учет каждого филиала будет специфическим, следовательно, невозможно будет их сравнить и определить наиболее успешный филиал.

Сложившаяся ситуация дает основания полагать, что необходимо ввести общие требования к оформлению управленческого учета для филиалов и офисов ПАО «АК БАРС» БАНК. Эти требования должны включать «одинаковые для всех филиалов критерии, по которым производятся расчеты»[7,8]. Этот стандарт должен быть понятным и доступным для чтения, как бухгалтерский учет. В то же время подразделениям Банка следует включать в данный управленческий учет, при необходимости, какие - либо индивидуальные расчеты, которые, по мнению менеджеров офиса, должны отражаться в ней. Руководители высших звеньев, сравнивающие показатели подразделений, вправе сами решать обращать на эти дополнительные данные внимание или оценивать по стандартизированным документам управленческого учета.

Стандартный управленческий учет должен содержать те показатели, которые наиболее полно отражают «текущее состояние» функционирования подразделения[9,10]. Структура данного документа может различаться исходя из сферы деятельности предприятий.

Основным результатом внедрения требований к управленческому учету будет то, что все расчеты и показатели подразделений будут в стандартной форме, следовательно, возможно будет легко их сравнить и оценить деятельность каждого подразделения Банка (офиса, филиала).

Таким образом, стандартизация управленческого учета будет весьма полезной для крупных фирм и корпораций. Следует подчеркнуть, что внедрение требований послужит развитию управленческого учета как самостоятельный и необходимый процесс в функционировании фирм и ведении бизнеса.

#### **Список использованной литературы:**

1. Каспина Р.Г. Формирование бухгалтерской отчетности корпорации на основе сбалансированной системы показателей / Аудит и финансовый анализ. - 2004. - № 2. - С. 24 - 28.
2. Каспина Р.Г., Молотов Л.А. Корпоративная отчетность и экономическая безопасность компаний: зарубежный и отечественный опыт / Аудит и финансовый анализ. - 2015. № 5. С. 424 - 427.
3. Каспина Р.Г., Шнейдман Л.З. Новый подход к формированию корпоративной отчетности нефтяных компаний / Нефтяное хозяйство. - 2013. - № 9. - С. 14 - 17.
4. Каспина Р.Г. Бухгалтерский учет, аудит и анализ внешнеэкономической деятельности организаций: учебник. - 2 - е изд., перераб. и доп. / Р.Г. Каспина, Л.А. Плотникова; под ред. проф. Р.Г. Каспиной. - М.: Рид Групп, - 2012. - 608 с.
5. Kaspina R.G. PRACTICAL APPLICATION THE THEORY OF CONSTRAINTS: EXPERIENCE AND CHALLENGES OF RUSSIAN COMPANIES Mediterranean Journal of Social Sciences. - 2015. T. 6. № 1 S3. С. 365 - 369.

6. Kaspina R.G., Molotov L.A., Kaspin L.E. CASH FLOW FORECASTING AS AN ELEMENT OF INTEGRATED REPORTING: AN EMPIRICAL STUDY Asian Social Science. - 2015. Т. 11. № 11. С. 89 - 94.

7. Каспина Р.Г. Использование системы форенестического учета для обнаружения и предотвращения мошенничества в российских компаниях / Аудит и финансовый анализ. - 2014. - № 6. - С. 211 - 214.

8. Каспина Р.Г. Институциональные аспекты потенциала высококачественной корпоративной отчетности / Аудиторские ведомости. - 2013. - № 5. - С. 17 - 21.

9. Каспина Р.Г. Реорганизация системы управления для целей формирования корпоративной отчетности / Казанская наука. - 2013. - № 9. С. 108 - 111.

10. Каспина Р.Г. Прозрачность бухгалтерской отчетности / Бухгалтерский учет. - 2004. - № 8. С. 52 - 56.

11. Гетьман В.Г. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебник / В.Г. Гетьман, О.В. Рожнова, Р.Г. Каспина; под ред. В.Г. Гетьман. - 2 - е изд., перераб. и доп. - (Высшее образование) - М.: ИНФРА - М, 2014. - 559 с.

© А. М. Шакурова, 2016

**УДК 336**

**A. S. Shiyanova**  
Student

**O. V. Shcherbinina**  
Senior lecturer

FGAOU VPO "THE NORTH CAUCASUS FEDERAL UNIVERSITY"

Г. Stavropol, Russian Federation

## **PERFECTION OF MARKETING STRATEGY OF THE ENTERPRISE IN MODERN CONDITIONS**

In article the essence of concepts "strategy" and « marketing strategy » is considered, problems of the given strategy and its components are mentioned.

Strategy is some kind of a reference point during acceptance of the administrative conclusions in various spheres of activity of the enterprise.

The concept "strategy" has the Greek origin. The given concept is historically connected with art of conducting wars, that is the actions which are essential the ancient state. Many scientific figures in the field of management miss in definition of the term "strategy". The majority of authors adhere to consensus, the basic essence reduces to the following: стратегия—it is specific conditions of a direction of progress or the concept of management [2, with. 363].

Strategy should possess possibilities and priorities of the formation, to be based on planning by means of necessary receptions, but also to represent connecting link of the organization. To reach the objectives, it is necessary to draw in attention the human factor.

Marketing strategy of the enterprise is under construction depending on in what market and the enterprise advances what goods. There are four basic types of such strategy which are called up to solve following problems:

1. Optimization of scales of manufacture at the enterprise.
2. The maximal satisfaction of consumers of the population in varied food stuffs in a zone of the activity.
3. Release of products with high consumer properties.
4. Realization of an inter - regional exchange [4, with. 383].

Application of marketing represents realization of the system approach to the organization of industrial and commercial activity of the commodity producers which have been directed on achievement of the maximal profitability of production. Marketing allows to make more actual programs of manufacture and realization of production, to respond to the variations occurring in the market more quickly, and creates significant advantages in competitive struggle [5, with. 5].

The choice of structure of management of marketing depends on many factors: the size of the enterprise, volumes of made and sold production, a level of competitive rivalry in the market, geography of a zone of activity, variety of grocery portfolios and the consumer markets.

Achievement of effect from introduction of the project of marketing provides the organizational - technical transformations, the certain investments in industrial and a manpower.

Marketing strategy of the company can consist of following sections: the resume; business of the company; a current and target condition; the description of production of the company; the organization of business of the company; the analysis of the market; current positioning of the company; the SWOT - analysis of the company; target positioning of the company; general marketing strategy; a marketing direction; the description of products in a marketing direction; the analysis of the market of a segment; current positioning of a marketing direction; the analysis of risks; appendices [1, with. 216].

The organization of selling of the goods – one of the major components in strategy of any enterprise. The choice of optimum marketing strategy mentions questions of trade channels, methods of selling and accompanying actions. It is necessary to consider, that selling maybe simple (the manufacturer cooperates specifically with the consumer) and complex (the manufacturer cooperates with the consumer through system of intermediaries). Also selling can be divided on a straight line (the same, as idle time), indirect (the same, as complex) and combined (the combination direct and indirect is used). The enterprise should weigh all pro and contra uses of this or that type of selling. For example, marketing strategy of the enterprise can mean creation of own network of shops, but such course is appropriate only if the profit blocks expenses on twenty five percent and more, otherwise it is better to enclose means in progress of manufacture.

As a result of research we can offer following directions of perfection of marketing strategy of the enterprise:

1. With a view of manufacture of modern types of the goods and the services which are meeting the requirements of the regional market, a choice of the most rational channels товародвижения and methods of stimulation of selling to use the developed model of marketing strategy.
2. For perfection of marketing strategy in conditions of market economy to apply a procedure of definition of rational demand, calculation of parameters of assortment of production.
3. For optimization of marketing strategy of the enterprises to use the software by development of price policy in conditions of system of the mobile prices in the Russian market.

4. With a view of an effective utilization of financial assets and accelerations them обративаемости to use on the basis of an existing information potential « Computer marketing programs » at a level of the enterprise with objective of operative reaction to variation of a market situation and duly updating of marketing strategy.

So, development of marketing strategy of the company is undoubtedly very important, the challenge however suffices. Performance of the given problem maybe is organized in the form of the separate project or to be a part of the project on development of the strategic plan of the company. In some cases of the company make a decision on attraction of advisers for development of marketing strategy.

#### **The list of the used literature:**

1. Agalarova E.G. Principle of formation of marketing strategy of the enterprise // the Young scientist. — 2013. — №12. — with. 216 - 218.
2. Igan D. Analiz of marketing strategy on the basis of relationships. — М.: ЮНИТИ, 2011. — 363 with.
3. Kaplan S. Organization, focused on strategy. — М.: the Olympus - business, 2012. — 392 with.
4. Musiyenko D.O. Essence of marketing activity at the enterprises // the Young scientist. — 2013. — №6. — with. 383 - 386.
5. Portneh V.A. Progress's tailors of methodology of strategic marketing management business - organization // Marketing and marketing researches. — 2014. — 4. — with. 5 - 8.

© А. С. Шиянова, О. В. Щербина, 2016

**УДК 330**

**Д.Н. Эльдяева**

Студентка 2 курса экономического факультета,  
направление “управление персоналом”

Калмыцкий государственный университет им. Б.Б. Городовикова  
Г. Элиста, Российская Федерация

**О.О. Кускеева**

Студентка 2 курса экономического факультета,  
направление “управление персоналом”

Калмыцкий государственный университет им. Б.Б. Городовикова  
Г. Элиста, Российская Федерация

**Т.Е. Сангаева**

Ассистент кафедры менеджмента и финансов  
Калмыцкий государственный университет им. Б.Б. Городовикова  
Г. Элиста, Российская Федерация

#### **КОРПОРАТИВНЫЙ ТАЙМ - МЕНЕДЖМЕНТ**

**Аннотация:** В данной статье рассматривается понятие корпоративного тайм – менеджмента и необходимость внедрения в организации.

**Ключевые слова:** Тайм - менеджмент, корпоративный тайм - менеджмент.

Корпоративный тайм - менеджмент – совокупность технологий «встраивания» методов тайм – менеджмента в систему управления организацией. Корпоративный тайм - менеджмент объединяет два подхода – личный тайм - менеджмент и корпоративную организацию труда. Задачей внедрения тайм - менеджмента в этом случае становится ответ на вопрос: «Как повысить управляемость фирмы и сотрудников, не потеряв при этом преимуществ, которые дают свобода и инициатива людей?». Чтобы ввести на предприятии или в компании **корпоративный тайм - менеджмент**, предварительно следует изучить, как организован рабочий процесс в компании, на что сотрудники тратят свое рабочее время. Получив в итоге реальную картину организации работы в компании, можно приступать к оптимизации временных затрат, выявлять и решать основные проблемы, в связи с которыми рабочее время сотрудников расходуется неэффективно. При этом **корпоративный тайм - менеджмент** предполагает обучение сотрудников на специальных тренингах, на которых персонал компании учится управлять своим временем, организовывать свой рабочий день максимально эффективно. После обучения сотрудников и изучения проблем организации рабочего времени следует выработать корпоративные стандарты в форме введения регламентов, подкрепляемых определенными санкциями, оперирование единым понятийным аппаратом и так далее. [1, с. 46].

В последние годы все большее количество организаций осознают потребность в централизованном корпоративном внедрении технологий тайм - менеджмента. Потребность обусловлена следующими факторами:

1. Растущие темпы изменений экономической среды требуют передачи сотрудникам организации больших полномочий, оперативного принятия ими самостоятельных решений и самостоятельной организации и планирования своей работы

2. Возрастает удельный вес нематериальных активов в стоимости организации.

Эффективность работы ключевых топ - менеджеров и специалистов становится основным фактором успешности все большего числа компаний. При этом крайне затруднен внешний контроль за деятельностью сотрудника, имеющей творческий характер, но повышается актуальность самостоятельной организации таким сотрудником своей работы.

3. Для организаций становятся нормой разработка новых продуктов, выход на новые рынки, внедрение новых инструментов и систем управления. Для топ - менеджеров и специалистов организации, соответственно, становится нормой постоянное увеличение количества и объема решаемых задач, необходимость постоянно изыскивать резервы времени для осуществления проектов, позволяющих организации непрерывно развиваться. [2, с. 288].

Для того чтобы корпоративный тайм – менеджерский стандарт работал, он должен быть институализирован. В систему управления компанией или подразделения должен быть включен механизм отслеживания исполнения стандарта, его изменения и развития. Типичные формы подобной институализации:

1. Функция, выполняемая отдельным сотрудником. Как правило, это специалист HR - подразделения, отдела менеджмента качества, отдела стандартизации или аналогичного подразделения компании.

2. Регулярная рабочая группа, состоящая из представителей нескольких подразделений, собирающаяся с периодичностью не реже раз в месяц.



Организация, которая направила корпоративный – менеджмент в нужное русло, получает необходимую отдачу – эффективность работы сотрудников и подразделений компаний. Так, отделы, связанные с работой с клиентами, меньше времени расходуют на второстепенные операции, а результаты деятельности внутренних отделов становятся более прогнозируемыми. При этом уменьшается количество стрессов, нормализуется рабочая обстановка. [3, с. 160].

#### **Список использованной литературы:**

1. Телегина Т.В. Тайм – менеджмент для руководителей: Handbook. – Москва: Изд - во МФПУ “Синергия”, 2011. – 46 с.
2. Архангельский Г.А., Лукашенко М.А., Бехтерев С.В., Телегина Т.В. Тайм менеджмент: Учебное пособие. – Москва: Изд - во ДС Маркет, 2008. – 288 с.
3. Архангельский Г.А. Корпоративный тайм - менеджмент: Энциклопедия решений. – Москва: Альпина Бизнес Букс, 2008. – 160 с.

© Д.Н. Эльдяева, О.О. Кускеева, Т.Е. Сангаева, 2016

**УДК 336**

**Юрченко Р.О.**

ВолГУ

г. Волгоград, Российская Федерация

### **ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ**

Развитие национальной платежной системы неразрывно связано с вопросами стабильности в банковской сфере и направлено на совершенствование сервиса, предоставленного участникам платежной системы. Совместно с правительством Банк России совершенствует методологическую базу применения электронных инструментов платежа, обеспечивая тем самым развитие институциональной и технологической инфраструктуры для проведения платежа. Важнейшими задачами, являются обеспечение доверия населения, доступность и бесперебойность функционирования платежной инфраструктуры. Эффективная деятельность платежной системы оказывает автоматическое влияние на уровень устойчивости курса рубля, в связи с тем, что рубль является основным средством платежа и используется в системе межбанковских расчетов.

На развитие инфраструктуры должна повлиять национальная система платежных карт, главной целью которой является обеспечить бесперебойное осуществление переводов денежных средств. Ответственность за реализацию проекта создания национальной системы платежных карт возложена на Банк России, который для его выполнения 23 июля 2014 г. создал акционерное общество «Национальная система платежных карт» (АО «НСПК»). 100 % акций АО «НСПК» принадлежит Банку России. Помимо Закона о НПС, его деятельность определяется Стратегией развития национальной платежной системы, Стратегией развития национальной системы платежных карт (утвержденной 6 февраля

2015 г. и рассчитанной на три этапа, до конца 2018 г.), Концепцией создания национальной системы платежных карт. [1].

На данном этапе национальная система платежных карт (далее НСПК) - это проект создания в России собственной национальной платежной системы, которая станет альтернативой международным, а также одноэмитентным и ведомственным платежным системам.

На сегодняшний же день на долю международных платежных систем Visa и Master Card сегодня приходится порядка 85 % всех пластиковых карт, выпускаемых российскими банками. Кроме того, платежные операторы имеют доступ к уникальной информации о большинстве операций российских банков и граждан РФ. То есть, вся структура доходов и расходов большей части российских организаций, чиновников и бизнесменов оказывается в поле зрения американских спецслужб. Учитывая это, реализация проекта Национальной системы платежных карт (НСПК) может оказать благоприятный эффект на развитие отечественной экономики и укрепить экономическую безопасность нашей страны. От качества и работоспособности такой платежной системы будет зависеть и успех в целом российской финансовой стратегии, и качество обслуживания граждан, степень защищенности от неблагоприятных финансовых факторов. Поскольку формирование платежной системы максимально обеспечит потребности социального и экономического развития банковского и финансового сектора Российской Федерации.

Национальная система платежных карт является современной системой, которая соответствует требованиям населения по уровню сервиса. Развитие национальной платежной системы – ключевой фактор обеспечения суверенитета национального платежного пространства и обеспечения безопасности и бесперебойности проведения внутрироссийских транзакций по банковским картам.

Согласно, Стратегии Развития национальной платежной системы, развитие рынка банковских карт осуществляется по следующим направлениям:

- осуществление переводов физических лиц с использованием банковских карт через систему денежных переводов;
- предоставление бонусных программ держателям банковских карт;
- развитие инфраструктуры обслуживания;
- использование новых технологий для осуществления платежа;
- реализация новых проектов на территории Российской Федерации, социальных карт и различных приложений. [2].

С созданием Национальной системы пластиковых карт (НСПК) банки – ее участники приступили к выпуску национальной платежной карты с «Мир». Некоторые из них начали эмиссию в тестовом режиме, предложив пользоваться картами ограниченному кругу клиентов или сотрудникам банка. Большинство кредитных организаций отложили выпуск на II–III квартал 2016 года. В конце 2016 г. предполагается продвижение ее за рубеж – в страны Евразийского экономического союза с целью содействия формированию розничного платежного пространства, а также в рамках кобейджинговых (партнерских) программ – с международными платежными системами, например, НСПК – MasterCard, НСПК – JCB; НСПК – China Union Pay и др. [3].

К числу участников Национальной платежной карты «Мир» уже присоединились АО «СМП Банк», РНКБ Банк (ПАО), Открытое акционерное общество «Акционерный Банк

«РОССИЯ», ОАО КБ «Центр - инвест», «СДМ - Банк» (ПАО), ПАО «МДМ Банк», «Газпромбанк» (Акционерное общество) и др. Финансовые организации активно развивают банковские услуги, отвечающие требованиям международных стандартов; а государство совершенствует механизмы регулирования рынка, и обеспечивает внедрение национальной платежной системы в государственные проекты.

#### **Список использованной литературы:**

1. Березина М.П. Проблемы формирования и развития национальной платежной системы // Деньги и кредит. 2015 №19.
2. Стратегия развития национальной платежной системы // Вестник Банка России, № 19 (1415).
3. Электронный ресурс: Обзор дебетовых карт платежной системы Мир URL: [http : // www.banki.ru / news / research / ?id=8 688884](http://www.banki.ru/news/research/?id=8688884)

© Р.О. Юрченко, 2016

**УДК 330:331 (470. 57)**

**А.С. Ямщиков,**

студент 3 курса энергетического факультета

**К.Б. Сметова,**

к.э.н., доцент

Башкирский государственный аграрный университет

г. Уфа, Российская Федерация

### **О РАЗВИТИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РФ И РБ**

В мировой практике в последние годы акцент постепенно смещается на цели социального и человеческого развития. Как правило, наибольшего успеха достигают те страны, в которых социально - экономическая политика базируется на приоритетах и ценностях развития человеческого потенциала, на признании положения о том, что конечной целью любой деятельности является благополучие людей, повышение их благосостояния, расширение потенциальных возможностей в получении и продолжении образования, в укреплении здоровья, в продлении полноценной и активной жизни [2].

Концепция развития человеческого потенциала является одним из наиболее известных интеллектуальных продуктов, разработанных ПРООН. Первый доклад с оценкой экономического и социального прогресса стран мира ПРООН опубликовала в 1990 г., сформулировав в нем *понятие человеческого развития*. В докладе 2010 г. было дано *точненное определение*: «Развитие человека представляет собой процесс расширения свободы людей жить долгой, здоровой и творческой жизнью, на осуществление других целей, которые, по их мнению, обладают ценностью; активно участвовать в обеспечении справедливости и устойчивости развития на планете» [4]. Основным инструментом концепции человеческого развития является ИЧР - Индекс человеческого развития (до 2013 г. Индекс развития человеческого потенциала - ИРЧП). ИЧР - это совокупный показатель

уровня развития человека в той или иной стране, поэтому иногда его используют в качестве синонима уровня жизни. ИЧР измеряет достижения страны с точки зрения состояния здоровья, получения образования и фактического дохода ее граждан.

Для России ИРЧП впервые был рассчитан в 1993 г. В 2015 г. рейтинг национальных достижений возглавила Норвегия с ИЧР 0,944. В десятку лидеров вошли также Австралия, Швейцария, Дания, Нидерланды, Германия, Ирландия, США, Канада, Новая Зеландия [4]. Четверть века тому назад Россия занимала 23 - е место в списке из 187 стран, а в рейтинге 2015 г. разделила 50 место с Беларусью с ИЧР 0,798. Причинами такого спада являются низкие инвестиции в образование, науку, культуру и здоровье населения [3].

Для отдельных субъектов РФ ИРЧП стал рассчитываться с 1998 г. ИРЧП Башкортостана с 1998 г. изменялся в том же направлении, что и ИРЧП России [1]. Индексы региона и страны в целом из года в год синхронно росли. В 2006 г. республика вошла и прочно закрепилась в группе российских регионов с высоким ИРЧП. До середины 2000 - х гг. Башкортостан имел ИРЧП выше среднероссийского и входил в десятку лидеров. Однако с 2007 г. ситуация изменилась, и его рейтинг стал падать. Ныне он занимает лишь 18 место. Согласно статистическим данным, примерно с 2004–2005 гг. начал снижаться образовательный индекс республики. Тогда же обозначились отставание индекса доходов от среднего по стране и сокращение положительного отрыва индекса долголетия от общероссийского значения. В 2010 г. Башкортостан занимал 25 - е место по индексу дохода (ранее у него было 23 - е место), 26 - е – по индексу долголетия (ранее 19 - е), и 38 - е – по индексу образования (ранее 35 - е).

По величине среднедушевого валового регионального продукта Башкортостан с каждым годом постепенно снижает свои показатели. Так, в 2003 г. по ВРП на душу населения он находился на 24 - м месте, в 2008 г. – на 28 - м, а в 2012 г. – на 36 - м месте среди 83 субъектов РФ.

Ожидаемая продолжительность жизни при рождении является комплексным показателем, отражающим качество жизни населения. Фиксируя изменения в соотношении заболеваемости и смертности, он позволяет судить об эффективности существующей системы охраны здоровья граждан. В РБ, начиная с 1990 - х гг. и до недавнего времени, он превышал среднероссийский уровень. Однако в 2010 г., этот показатель упал ниже среднероссийского, и к 2012 г. РБ из первой десятки переместилась на 44 - е место среди субъектов Федерации. Основные причины такой динамики - это коммерциализация здравоохранения и проблемы с доступностью медицинских услуг, недостаточные меры по снижению смертности населения и повышению качества его жизни.

С 2004 по 2009 гг. в РБ наблюдалась отрицательная динамика индекса образования. Однако к 2010 г., разрыв между общероссийским и республиканским значением индекса был почти преодолен. Если в 2002 г. разрыв в уровне грамотности взрослого населения достигал 0,6 % , то в 2010 г. – только 0,1 % . Разрыв по охвату населения 6–24 лет образованием, увеличивавшийся в 2004–2008 гг., также сократился и в 2010 г. составил 0,2 % .

Анализ динамики ИРЧП в РБ продемонстрировал ослабление его позиций в рейтинге регионов. Негативные изменения наблюдаются по всем компонентам человеческого потенциала, теряется и их сбалансированность. Замедление роста ИРЧП обусловлено многими факторами, главные из них - низкая оплата труда, утрата интереса к развитию

человеческого капитала и стимулов к повышению производительности труда, коммерциализация здравоохранения и образования, недостаточные темпы их модернизации.

#### **Список использованной литературы:**

1 Валиахметов Р.М. Проблемы развития человеческого потенциала Республики Башкортостан // Социологические исследования. - 2015. - №8. – С. 50 - 55.

2 Набиуллина А.В., Сметова К.Б. Об экономических индикаторах человеческого развития // Экономика - правовые основы функционирования регионов. Материалы VIII международной научно - практической конференции молодых ученых и студентов. - Уфа: РИЦ БашГУ, 2010. – С.188 - 189.

3 Шумихина А.В., Сметова К.Б. Показатели и проблемы развития человеческого капитала в России // Социально - экономические проблемы развития аграрной сферы экономики и пути их решения. Материалы Всероссийской (заочной) научно - практической конференции (27 октября 2015 г.). – Уфа: Мир печати, 2015. – С. 239 - 242.

4 <http://gtmarket.ru/ratings/human-development-index/human-development-index-info>

© А. С. Ямщиков, К.Б. Сметова, 2016

**УДК 657**

**Э.Е. Ярмухаметова,**

студент 3 курса Института экономики и управления  
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет  
им. Г.И. Носова»,

г. Магнитогорск, Российская Федерация

**И.В. Хайбуллина,**

канд. филос. наук, доцент кафедры бухгалтерского учёта и экономического анализа  
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный  
технический университет им. Г.И. Носова»,  
г. Магнитогорск, Российская Федерация

### **РОЛЬ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ**

В предпринимательской деятельности деловой успех, выражающийся в получении прибыли и росте капитала, зависит от качества и своевременности предоставленной экономической информации. Эта информация в свою очередь оказывает влияние на финансовое состояние организации. Так как в рыночной экономике практически все экономические отношения существуют в товарно - денежной форме, то все они предстают в форме денежных потоков. Огромное многообразие видов этих потоков образует финансовую систему страны. Для того чтобы упорядочить эти денежные потоки и правильно сформировать финансовую отчетность используется бухгалтерский учет. Роль информации в современном мире неуклонно возрастает, поэтому как финансовое

состояние организации, так и финансовое состояние страны в целом, зависит от того, как ведется бухгалтерский учет.

В соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете», бухгалтерский учет как неотъемлемая часть системы управления организацией, выступающей в качестве отдельного имущественного комплекса, представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения в денежном выражении информации об имуществе, обязательствах организации и их движении путем сплошного, непрерывного и документального отражения всех хозяйственных операций с целью управления и контроля за финансовой деятельностью хозяйства [1].

В бухгалтерском учете применяются все виды учетных измерителей, но особо важную роль здесь играет денежный измеритель. Он занимает центральное место и является обобщающим, так как через валюту определяются объем имущественных прав организации и ее затраты (которые ранее были выражены в натуральных и трудовых измерителях), составляются производственные задания и сметы.

Бухгалтерский учет имущества, обязательств и хозяйственных операций ведется в валюте Российской Федерации – в рублях (согласно положению по ведению бухгалтерского учета).

Денежный измеритель универсален. Его использование обусловлено действием закона стоимости, в результате которого важнейшие показатели деятельности выражаются только в едином денежном выражении [2].

Подсчитать общую стоимость разнообразного имущества организаций (основных средств: зданий, сооружений, оборудования, транспортных средств и др.; материально - производственных запасов: сырья, материалов, топлива, энергии, готовой продукции, товаров для перепродажи и др.; денежных средств на банковских счетах и в кассе организации и др.), определить производительность труда, себестоимость продукции и рентабельность, установить цены, осуществить кредитные, расчетные и другие хозяйственные операции, а также свести все это в соответствующих показателях бухгалтерского баланса и других формах бухгалтерской отчетности, можно только с помощью денежного измерителя, применяемого в сочетании с другими видами измерителей. Именно он обеспечивает использование данных учета для планирования, управления и контроля хозяйственной деятельности.

Хозяйственные операции являются объектом измерения в бухгалтерском учете и выступают фактами хозяйственной жизни, оказывающими влияние на финансовое положение организации. Все хозяйственные операции отражаются в денежном измерении. Мы можем сделать вывод, что деньги являются единственной практически удобной единицей измерения, позволяющей получать сравнимые финансовые данные.

Концепция бухгалтерского учета в финансовой системе страны определяет то, что информация в системе бухгалтерского учета формируется для внешних (инвесторы, кредиторы, заказчики, органы власти) и внутренних (руководители организации, структурные подразделения и отделы, собственники, работники предприятия) пользователей. Данные лица, как физические, так и юридические, в силу своих функций заинтересованы в полной, точной и достоверной информации о деятельности организации, ее текущем хозяйственно - финансовом положении, результатах работы за отчетный год. *Финансовая отчетность является основным источником такой информации.*

В современной экономике России наблюдается тенденция формирования финансовой отчетности в соответствии с принципами Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО). Использование правил и принципов, рекомендованных МСФО, позволяет получить наиболее достоверную и адекватную информацию о финансовом состоянии компании и о результатах ее финансовой деятельности. Данные стандарты могут предоставить предприятию не только мощные средства улучшения производства, но и значительные конкурентные преимущества, такие как: отражение результатов деятельности предприятия в более реалистичной и простой форме; возможность сравнения финансового положения предприятия с финансовым положением иностранных компаний (то есть выход предприятия не только на внутренние, но и на международные рынки) и др.

Таким образом, финансовая отчетность дает представление об эффективности работы предприятия. Она позволяет оценить финансовую устойчивость, имущественное состояние и платежеспособность предприятия и другие результаты, которые необходимы для обоснования многих решений. По данным отчетности определяют потребности в финансовых ресурсах, оценивают эффективность структуры капитала, прогнозируют финансовые результаты деятельности предприятия, а также решают другие задачи, которые так или иначе связаны с управлением финансовыми ресурсами и финансовой деятельностью.

Следует отметить, что при формировании информации в бухгалтерском учете необходимо учитывать требования налогового законодательства. Налоговое законодательство не определяет экономическую сущность и правила формирования финансовых показателей, содержание которых во многом объективно. Оно устанавливает правила, в соответствии с которыми те или иные финансовые показатели, которые создаются в системе бухгалтерского учета, участвуют в формировании объектов налогообложения, а также алгоритмы налоговых расчетов и отчетности [3, с. 144].

В бухгалтерском учете формируется информация о важных финансовых показателях. Данные о прибыли предприятия составляются посредством сравнения в системе бухгалтерского учета доходов и расходов предприятия (например, выполнение различных смет расходов, формирование финансовых результатов деятельности предприятия). Также значительную роль приобретает оценка объектов учета и определение их себестоимости (снижение затрат, связанных с формированием себестоимости выпущенной продукции). В настоящее время в условиях интенсификации общественного производства требуется рациональное и эффективное использование ресурсов (топливно - энергетических, материально - сырьевых, финансовых и трудовых), контроль за выполнением программ (планов) по объемам продукции (выработанной, отгруженной и реализуемой). В этих условиях значение бухгалтерского учета еще более увеличивается.

В заключении отметим, что за счет информации государство может контролировать многие процессы предпринимательской деятельности субъектов Российской Федерации (например, следить за налоговыми отчислениями, финансовым состоянием предприятия и т. д.). Следовательно, роль достоверной экономической информации в современных условиях многократно повышается. Весомая ее часть аккумулируется бухгалтерским учетом. Информация, формируемая в бухгалтерском учете, позволяет освободить государство от выполнения ряда излишних функций, способствует развитию саморегулирования в Российской Федерации [4, с. 119]. Финансовая отчетность,

составляемая на основе данных бухгалтерского учета, позволяет оценить имущественное состояние, финансовую устойчивость и платежеспособность предприятия, другие результаты, необходимые для обоснования многих решений. Она дает представление об эффективности работы предприятия. Таким образом, бухгалтерский учет позволяет сформировать российским организациям эффективную систему сбора и обработки хозяйственной информации, которая адаптирована к требованиям законодательства и рынка и учитывает специфику хозяйствующего субъекта, а также обеспечивает качество содержания бухгалтерской финансовой отчетности.

#### **Список использованной литературы:**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402 - ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О бухгалтерском учете».
2. Роль бухгалтерского учета в финансовой системе [Официальный сайт]. URL: <http://sibac.info/stud/> (дата обращения 03.05.2016).
3. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет: Учебник / Н. П. Кондраков. – М.: ИНФРА - М, 2012. – 592 с.
4. Хайбуллина И.В., Якшина Ю.И., Климкина Е.В. Нормативно - правовое регулирование бухгалтерского учета в Российской Федерации: закон «О бухгалтерском учете» // Инструменты современной научной деятельности: сборник статей международной научно - практической конференции. – Уфа, 2016. – С. 117 - 120.

© Э.Е. Ярмухаметова, И.В. Хайбуллина, 2016



**ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**Адаева О. В.,**  
преподаватель кафедры правовых дисциплин  
юридического факультета  
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н. П. Огарёва»,  
г. Саранск, Российская Федерация  
**Буйнова Н. Г.,**  
студентка юридического факультета  
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н. П. Огарёва»,  
г. Саранск, Российская Федерация

## **ПРОБЛЕМА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРАВОВОГО ВОСПИТАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Правовое воспитание представляет собой деятельность, направленную на формирование правовой культуры, передачу опыта, идеалов и механизмов решения конфликтов в обществе от одного поколения к другому. Правовое воспитание преследует цель повышения уровня правосознания граждан и уровня правовой культуры всего общества.

Правовоспитательный процесс невозможен без правового обучения. Кроме того, он должен протекать не только в виде целенаправленного воздействия на человека, но и в процессе общей социализации, когда заложенные в него идеалы подкрепляются в его сознании путем воздействия внешних факторов.

На современном этапе развития общества можно выделить следующие основные проблемы правового воспитания. Во - первых, в настоящее время отсутствует четко разработанный механизм государственно - правового воспитания. В современной России не существует законодательного акта, посвященного правовому воспитанию. Косвенно правовое воспитание регламентируется, например, такими нормативными правовыми актами, как Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» (дает определение воспитанию в целом), Семейный кодекс Российской Федерации (указывает на важность воспитания детей родителями), а также отдельными федеральными программами, в рамках которых обращается внимание на важность правового воспитания [1, с.78 - 79]. Бугаенко Ю.Ю. видит решение вышеуказанной проблемы в принятии федеральной целевой программы развития правовой культуры в Российской Федерации [2, с. 85]. Действительно, такой шаг позволит обеспечить планомерный процесс правового воспитания населения.

Во - вторых, нет единого понимания категории «правовое воспитание», его содержания и понятиеобразующих признаков, что порождает конфронтацию мнений в теории и на практике.

В - третьих, существует проблема неэффективности правового воспитания. Это может выражаться в некомпетентности субъектов правовоспитательной деятельности. С.В. Стрыгина отмечает, что в масштабе всего общества таким «воспитателем» может стать какой - либо выдающийся человек, который способен открыто говорить о существующем положении дел в области защиты прав человека, противостоянии государственному произволу [4, с.71].

Кроме того, чтобы процесс правового воспитания был эффективным, необходимо включать его во все сферы жизнедеятельности личности на разных этапах. Так, например, на сегодняшний день в общеобразовательную программу по предмету «Обществознание» включено изучение основ правового государства. Однако такое обучение создает

рациональный образ необходимого в обществе правового поведения, но не влияет на ценностную систему человека.

В качестве основных критериев эффективности правового воспитания ученые В. В. Головченко выделяет следующие: знание права; познавательная - правовая активность; правовая убежденность, чувство законности; правомерность поведения; социально - правовая активность [3, с. 196].

Формирование ценностей личности в правовой сфере, как и в любой другой, может возникать спонтанно, а не под влиянием планомерного обучения. Очень важно учитывать при этом субъективные факторы личности, окружающую обстановку за пределами образовательно - воспитательного учреждения.

Крайне важно принятие мер, направленных на повышение качественного уровня правового информирования населения. Учитывая тот факт, что источники правовой информации доступны относительно небольшому кругу лиц, Т.В. Худойкина оправданно предлагает возложить на субъектов правовоспитательной деятельности обязанности по проведению информированных мероприятий по правовым вопросам [5, с. 207].

Эффективности правового воспитания в России можно добиться только комплексным воздействием на индивида со стороны общества, СМИ, образовательных учреждений, семьи, государства в целом. Достичь повышения правовой культуры населения сегодня можно только внедрением правильно разработанного механизма государственно - правового воспитания.

#### **Список использованных источников:**

1. Адаева О.В. Государственное регулирование правового воспитания в Российской Федерации // В сборнике: Роль и место информационных технологий в современной науке. Сборник статей Международной научно - практической конференции. 2016. С. 78 - 79.
2. Бугаенко Ю.Ю. Правовое воспитание современной молодежи // Историческая и социально - образовательная мысль. 2012. № 4. С. 84 - 86.
3. Головченко В.В. Теоретические вопросы эффективности правового воспитания: дис. канд. юрид. наук. К., 1982. 196 с.
4. Стрыгина С. В. Правовая культура современной России // Известия Саратовского университета. 2007. № 1. С. 69 - 72.
5. Худойкина Т.В. Правовое воспитание как основной фактор предупреждения юридических конфликтов // Глобальный научный потенциал. 2015. № 11(56). С. 206 - 208.  
© Адаева О. В., 2016; © Буйнова Н. Г., 2016

#### **УДК 343**

**Э. Н. Аюпова**, магистрант 1 курса юридического факультета  
Казанский Инновационный Университет, (ИЭУП) им. В. Г. Тимирязова  
**Научный руководитель: И. И. Бикеев**, д.ю.н., профессор, г. Казань, РФ

### **О МЕСТЕ ШТРАФА В ПЕРЕЧНЕ НАКАЗАНИЙ ПО УГОЛОВНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Согласно ч. 1 ст. 46 Уголовного кодекса Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63 - Ф3 (далее – УК РФ) штраф – это денежное взыскание, назначаемое в пределах, предусмотренных названным кодексом.

Штраф открывает систему наказаний и потому признается самым мягким наказанием. Ряд ученых считают штраф более строгим наказанием, чем последующие в списке, поскольку он может существенно влиять на условия жизни осужденного. Например, Ю. М. Ткачевский сравнивал строгость штрафа и обязательных работ [5, с. 11]. С. С. Уткина также указывала на то, что штраф далеко не всегда выступает наименее строгим наказанием [6, с. 97 - 107]. В обоснование своей позиции ученые приводят арифметические расчеты штрафа и обязательных и исправительных работ.

Размеры штрафа как уголовного наказания установлены ч. 2 ст. 46 УК РФ: от пяти тысяч до пяти миллионов рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от двух недель до пяти лет либо в величине, кратной стоимости предмета или сумме коммерческого подкупа, взятки или сумме незаконно перемещенных денежных средств и (или) стоимости денежных инструментов. Штраф в размере от пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период свыше трех лет может назначаться только в случаях, специально предусмотренных соответствующими статьями Особенной части УК РФ, за исключением случаев исчисления размера штрафа исходя из величины, кратной сумме коммерческого подкупа, взятки или сумме незаконно перемещенных денежных средств и (или) стоимости денежных инструментов. Штраф, исчисляемый исходя из величины, кратной сумме коммерческого подкупа, взятки или сумме незаконно перемещенных денежных средств и (или) стоимости денежных инструментов, устанавливается в размере до стократной суммы коммерческого подкупа, взятки или суммы незаконно перемещенных денежных средств и (или) стоимости денежных инструментов, но не может быть менее двадцати пяти тысяч рублей и более пятисот миллионов рублей.

При таких размерах штраф не может являться самым мягким видом наказания. На наш взгляд, на осужденного, не имеющего значительных доходов или собственности, данный вид наказания будет иметь существенно более негативное воздействие, нежели обязательные или исправительные работы.

Существует точка зрения, что недостатком штрафа как вида уголовного наказания является то, что он затрагивает только экономическую сферу жизни осужденного. Он может оказать воздействие только на лиц, для которых имущество объективно представляет большую ценность ввиду размера их материального состояния.

Для более состоятельных лиц, для которых не так важна эта сторона жизни, материальные блага и их утрата могут иметь меньшее значение. Таким образом, данный вид наказания не будет способствовать достижению цели частной превенции, так как в силу их заработка указанные лица быстро погасят сумму штрафа. В отношении таких людей применять штраф как вид наказания, на наш взгляд, нецелесообразно. По мнению С.Ф. Милюкова, «законодатель проигнорировал тот факт, что часть преступников имеет легальный доход, исчисляемый миллионами долларов. Поэтому максимальный размер штрафа далеко не в полной мере соответствует требованию ч. 3 ст. 46 УК РФ об обязательном учете судом имущественного положения осужденного» [3, с. 196].

Размер штрафа определяется судом с учетом тяжести совершенного преступления и имущественного положения осужденного и его семьи, а также с учетом возможности получения осужденным заработной платы или иного дохода. С учетом тех же обстоятельств суд может назначить штраф с рассрочкой выплаты определенными частями

на срок до пяти лет (ч. 3 ст. 46 УК РФ). Однако оценка судом материального положения осужденного - достаточно сложный процесс. Ввиду этого появляются определенные проблемы с исполнением штрафа как наказания, связанные с тем, что зачастую у осужденного отсутствуют необходимые денежные средства и имущество. В такой ситуации осужденный не может добровольно уплатить штраф, в связи с чем признается злостно уклоняющимся от уплаты штрафа.

Размер штрафа как вида уголовного наказания устанавливается от пяти тысяч до пяти миллионов рублей. Ввиду этого также возникают определенные проблемы. Так, согласно ч. 6 ст. 290 УК РФ, получение взятки в особо крупном размере наказывается штрафом в размере от восьмидесятикратной до стократной суммы взятки. Верхний же предел штрафа на основании ч. 2 ст. 46 УК РФ составляет пятьсот миллионов рублей, что создает при реализации данного вида наказания сложности, приводя к исполнению только лишь одной третьей части приговоров судов.

В соответствии со ст. 31 УИК РФ осужденный к штрафу без рассрочки выплаты обязан уплатить штраф в течение шестидесяти дней со дня вступления приговора суда в законную силу. В случае если осужденный не имеет возможности одновременно уплатить штраф, суд по его ходатайству может рассрочить уплату штрафа на срок до пяти лет. Однако на практике осужденные нередко избегают добровольной его уплаты, используя при этом различные способы в виде предоставления официальных документов, удостоверяющих нетрудоспособность или отсутствие какого - либо имущества, что систематически затрудняет исполнительное производство.

В отношении осужденных, злостно уклоняющихся от уплаты штрафа, судебный пристав - исполнитель направляет в суд представление о его замене другим видом наказания. В данном случае возникает проблема, каким наказанием его заменить. Так, согласно ч. 5 ст. 46 УК РФ в случае злостного уклонения от уплаты штрафа в размере, исходя из величины, кратной стоимости предмета или сумме коммерческого подкупа или взятки, штраф заменяется наказанием в пределах санкции, предусмотренной соответствующей статьей Особенной части УК РФ. Так, в санкциях ч. 1 ст. 174, ч. 1 ст. 174.1 УК РФ нет иных наказаний кроме штрафа, в случае злостного уклонения от уплаты штрафа его просто нечем заменить. Восполнить этот пробел поможет установление ответственности в санкциях статей Особенной части УК РФ [1, с. 107].

Положение о том, что штраф, назначенный несовершеннолетнему осужденному, по решению суда может взыскиваться с его родителей или иных законных представителей с их согласия, противоречит таким принципам уголовного права, как принцип равенства всех перед законом, принцип личной ответственности, принцип вины. Также данное положение не способствует достижению цели исправления осужденного, так как он не ощущает на себе карательный характер данного вида наказания. Штраф должен быть персонализирован и адресоваться лицу, совершившему преступление [2, с. 89]. Целесообразно назначать штраф несовершеннолетнему осужденному, имеющему самостоятельный заработок или иной доход, на который может быть обращено взыскание. Ввиду этого необходимо из ч. 2 ст. 88 УК РФ исключить данное положение.

Изучая практику применения штрафа, можно сделать вывод о том, что в последние годы число осужденных к штрафу значительно уменьшилось. Так, в 2014 г. к штрафу было осуждено 15,5 % от общего числа осужденных, а в 2015 г. уже 11,8 % .

Считаем, что в числе иных причин это следствие имеющих место в стране кризисных экономических явлений. На наш взгляд, тот факт, что судьи сокращают применение штрафа, свидетельствует о том, что они считают его сравнительно строгим наказанием.

Также рецидив среди лиц, осужденных к штрафу, в последние годы уменьшился: в 2014 г. – 2,5 % , в 2015 г. – 1,8 % от общего числа осужденных [4]. Это говорит, по нашему мнению, о том, что выплата штрафа делается более эффективным средством частной превенции, чем ранее.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что необходимо внести изменения в ст. 44 УК РФ, а именно перенести штраф в перечень наказаний на другое место, поместив между ограничением по военной службе и ограничением свободы.

### **Список использованной литературы**

1. Благов Е. В. Актуальные проблемы уголовного права (Общая часть): учеб.пособие / Е. В. Благов; Яросл. гос. ун - т. – Ярославль: ЯрГУ, 2008. – 303 с.
2. Иногамова - Хегай Л. В. Концепция реформирования уголовного законодательства // Современная уголовная политика: поиск оптимальной модели. – М.: Издательство «Проспект», 2012. – С. 88 - 92.
3. Милоков С. Ф. Российское уголовное законодательство: опыт критического анализа. СПб.: СПБИНВЭСЭП, Знание, 2000. 279 с.
4. Отчет о числе привлеченных к уголовной ответственности и мерах уголовного наказания за 12 мес. 2014 года. Форма № 10.1; Отчет о числе привлеченных к уголовной ответственности и мерах уголовного наказания за 12 мес. 2015 года. Форма № 10.1. – URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79>
5. Ткачевский Ю. М. Замена одного уголовного наказания другим в процессе их исполнения // Вестник МГУ, 11. Сер. Право. 1996. № 6. С. 10 - 11.
6. Уткина С. С. Уголовное наказание в виде штрафа. Томск: Изд - во Том. ун - та, 2004. 166 с.

© Э. Н. Аюпова, 2016

**УДК 347**

**В. Ю. Башланова**

Магистрант

Байкальский государственный университет  
г.Иркутск, Российская Федерация

### **ПОНЯТИЕ САМОВОЛЬНОЙ ПОСТРОЙКИ**

Понятие «самовольная постройка» закреплено в статье 222 Гражданского кодекса Российской Федерации [2] (далее - ГК РФ). Данную статью 13.07.2015 законодатель изложил в новой редакции, которая вступила в силу с 01.09.2015. Теперь самовольной постройкой является здание, сооружение или другое строение, возведенные, созданные на земельном участке, не предоставленном в установленном порядке, или на земельном

участке, разрешенное использование которого не допускает строительства на нем данного объекта, либо возведенные, созданные без получения на это необходимых разрешений или с нарушением градостроительных и строительных норм и правил. Какие постройки отнести к самовольным, что считать самовольной постройкой в физическом смысле этого понятия рассматривается в данной статье.

В определении самовольной постройки заменено «жилой дом» на «здание». Это обусловлено тем, что жилой дом является в соответствии с пунктом 15 части 2 статьи 7 Федерального закона «О государственном кадастре недвижимости» от 24.07.2007 № 221 -ФЗ [5] является назначением здания, который входит в состав сведений объекта недвижимости. Понятие здания шире чем жилой дом. Введя термин «здание» законодатель расширил возможности отнесения к самовольной постройке нежилых зданий, многоквартирных домов.

Основным изменением определения самовольной постройки является то, что законодатель отказался от использования термина «иное недвижимое имущество». Высшие судебные органы Российской Федерации относят самовольную постройку к недвижимости. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 10 и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации № 22 от 29 апреля 2010 г. «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» [6] (далее - Постановление № 10 / 22) в пункте 29 подчеркивает, что «положения статьи 222 ГК РФ не распространяются на отношения, связанные с созданием самовольно возведенных объектов, не являющихся недвижимым имуществом». «С одной стороны, объявляя самовольную постройку недвижимостью, законодатель подчеркивает в свете главы 6 ГК РФ, что она является объектом гражданских прав, разновидностью вещей особого рода, которые подчиняются правилам государственной регистрации в Едином государственном реестре (ст. 131 ГК РФ). С другой стороны, в этой же статье говорится, что на самовольную постройку не возникают ни вещные, ни обязательственные права. Лицо, осуществившее самовольную постройку, не становится собственником и не вправе ею распоряжаться, т.е. продавать, дарить, сдавать в аренду, совершать другие сделки.» [14, с. 115]

Первостепенное значение имеет уточнение термина «постройка», поскольку гражданское и смежные с ним отрасли права, например, жилищное, не дают данному термину четкого и однозначного определения.

Толковый словарь Д. Н. Ушакова [12, с. 728] дает определение постройки – это то, что построено; сооружение, здание, строение.

В литературе [9, с. 22] высказано мнение о постройке как индивидуальном объекте, который получает такие характеристики, которые позволяют однозначно выделить его из других объектов.

Как совокупность стройматериалов предлагает рассматривать самовольную постройку Е. А. Суханов [11, с. 353]. О. М. Козырь отмечает, что законодатель лишь условно обозначает самовольную постройку термином «недвижимое имущество», поскольку не рассматривает такую постройку в качестве объекта какого - либо права [4, с. 279].

Под постройкой О. В. Гумилевская понимает объект градостроительной деятельности, процесс строительства которого имеет известную степень законченности и который

обособлен от других уже существующих на том же земельном участке аналогичных объектов [3, с. 55].

А. В. Савина определяет самовольную постройку как объект, физически попадающий под признаки объекта недвижимости, но создание которого является нарушением установленных правовых норм [10, с. 40].

Поскольку к самовольной постройке отнесены здание, сооружение или другое строение, то можно сказать, что все эти объекты отвечают признакам недвижимого имущества. Здания и сооружения прямо названы в статье 130 ГК РФ. Кроме того, термин «другое строение» использовался в редакции статьи 222 ГК РФ, действовавшей до 01.09.2015, в одном ряду с другими недвижимыми объектами. Понятие «строение» закреплено в статье 1 Градостроительного кодекса Российской Федерации [1] (далее - ГК РФ), где относит его к объектам капитального строительства.

Отсутствие упоминания в определении объектов незавершенного строительства, которые статья 130 ГК РФ относит к недвижимым вещам наряду со зданиями и сооружениями, может создать определенные проблемы в толковании, несмотря на то что никаких оснований не относить незавершенные объекты к самовольным постройкам нет.

Пункт 30 Постановления № 10 / 22 признает объект незавершенного строительства как недвижимое имущество к самовольной постройке.

Отнесение объекта незавершенного строительства к самовольным постройкам в связи с вступлением в силу новой редакции статьи 222 ГК РФ вызывает проблему. Но объект незавершенного строительства может быть отнесен к строению, и при наличии признаков самовольной постройки уже в отношении незавершенного строения может быть принято решение о сносе самовольной постройки

В определении самовольной постройки появилось выражение: «возведенные, созданные на земельном участке». Это предполагает, что к самовольной постройке могут быть отнесены не только вновь созданные объекты, но и объекты, появившиеся в результате реконструкции, что уже подтверждено сложившейся судебной практикой.

Согласно пункту 28 Постановления № 10 / 22 положения статьи 222 ГК РФ распространяются на самовольную реконструкцию недвижимого имущества, в результате которой возник новый объект. В этом случае суд обязывает лицо к сносу самовольно реконструированного недвижимого имущества лишь в том случае, если будет установлено, что объект не может быть приведен в состояние, существовавшее до проведения таких работ. В Обзоре судебной практики по делам, связанным с самовольным строительством [7], отмечается, что при самовольном изменении первоначального объекта недвижимости посредством пристройки к нему дополнительных помещений право собственника может быть защищено путем признания этого права в целом на объект собственности в реконструированном виде, а не на пристройку к первоначальному объекту недвижимости.

В законодательстве понятие «постройка» не включено в базовое понятие недвижимости, потому его можно расценивать как родовое обозначение тех объектов недвижимости, которые искусственно созданы на земельном участке и представляет собой результат строительной деятельности [8, с. 238].

О. О. Шерстнева полагает, что термин «постройка» может применяться только к результату завершенного строительства, т. е. к самостоятельному строению по отношению



к уже существующему объекту, а не к пристройке к зданию или пристройке части строения [13, с. 10].

Подводя итог анализу понятия «самовольная постройка», можно отнести к самовольной постройке здания жилые и нежилые, многоквартирный дом, сооружение, другие строения. Под строением понимается какой-либо результат строительной деятельности. К строению можно отнести объект незавершенного строительства, который будет подлежать сносу либо признанию права собственности.

#### **Список использованной литературы:**

1. Градостроительный кодекс Российской Федерации : ФЗ от 29.12.2004 г. № 190 - ФЗ (в ред. ФЗ РФ от 13.07.2015 г. № 263 - ФЗ) // СЗ РФ. – 2005. – № 1. – Ст. 16.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая : ФЗ от 30.11.1994 г. № 51 - ФЗ (в ред. ФЗ РФ от 29.06.2015 г. № 154 - ФЗ) // СЗ РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
3. Гумилевская О. В. Основания признания права собственности на самовольную постройку : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.03 / О. В. Гумилевская. – Краснодар, 2008. – 221 с.
4. Козырь О. М. Недвижимость в новом Гражданском кодексе Российской Федерации // Гражданский кодекс России. Проблемы. Теория Практика: Сборник памяти С.А. Хохлова / А. Л. Маковский. – М.: Международный центр финансово-экономического развития, 1998. – 480 с.
5. О государственном кадастре недвижимости : ФЗ от 24.07.2007 г. № 221 - ФЗ (в ред. ФЗ РФ от 13.07.2015 г. № 251 - ФЗ) // СЗ РФ. – 2007. – № 31. – Ст. 4017.
6. О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав : постановление Пленума Верховного суда РФ № 10, Пленума ВАС РФ № 22 от 29.04.2010 г. // Вестник ВАС РФ. – 2010. – № 6.
7. Обзор судебной практики по делам, связанным с самовольным строительством // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2014. – № 6.
8. Право собственности : актуальные проблемы / отв. ред. В. Н. Литовкин, Е. А. Суханов, В. В. Чубаров Ин - т законодательного и сравнительного правоведения. – М.: Статут, 2008. – 731 с.
9. Рождественский С. Н. Проблемные вопросы самовольной постройки // Нотариус. – 2004. – № 2(46). С. 21 - 30.
10. Савина А. В. Снос самовольной постройки // Адвокатская практика. – 2008. – № 3. С. 40 - 43.
11. Суханов Е. А. Право собственности и иные вещные права в России / Маттей У., Суханов Е. А. // Основные положения права собственности. – М.: Юристь, 1999. – 383 с.
12. Ушаков Д. Н. Толковый словарь русского языка / Д. Н. Ушаков. – М.: Альта - Принт, 2005. – 1216 с.
13. Шерстнева О. О. Самовольное строение : признание права собственности. – М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2007. – 160 с.
14. Щенникова Л. В. Институт самовольной постройки в свете задач градостроительства и архитектурной деятельности Российской Федерации // Закон. – 2008. – № 11. С. 113 - 121.

© В. Ю. Башланова, 2016

## МЕХАНИЗМ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Существует правовое определение предпринимательской деятельности, закрепленное российским законодательством. Так, в Гражданском кодексе Российской Федерации в статье 2 пункте 1 дано определение предпринимательской деятельности: «...предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке».

Предпринимательское право - это комплексная интегрированная отрасль права, совокупность правовых норм, связанных предметным единством, регулирующих на основе использования диалектического взаимодействия частноправовых и публично - правовых начал отношения в сфере организации, осуществления предпринимательской деятельности и руководства ею. Предпринимательская деятельность имеет имущественную правовую основу [1, с. 6]. Отличительной особенностью предпринимательской деятельности является то, что она основана на предпринимательском риске, новых подходах в управлении, новаторстве, использовании научных достижений. Эту деятельность осуществляют все хозяйствующие субъекты, включая унитарные предприятия [2, с. 18].

Участниками предпринимательской деятельности могут выступать физические и юридические лица.

Механизм правового регулирования предпринимательской деятельности — это динамичная модель, сочетающая в себе упорядоченный набор частноправовых и публично - правовых средств, при помощи которых обеспечивается целенаправленное правовое воздействие на предпринимательские отношения.

Механизм правового регулирования предпринимательской деятельности обладает следующими признаками:

- 1) целенаправленное правовое воздействие на особую форму предпринимательской деятельности;
- 2) четко организованные частноправовые и публично - правовые средства;
- 3) эффективность применения правового воздействия на данный механизм познается только в действии
- 4) наличие особого предмета правового регулирования – предпринимательская деятельность;
- 5) реализация данного механизма происходит в форме своеобразных правоотношений, которые появляются в процессе предпринимательской деятельности.

Существует ряд стадий, которые проходит механизм правового регулирования предпринимательской деятельности.

Первая стадия – нормативно - правовое регулирование предпринимательских отношений. На данном этапе происходит согласование норм предпринимательского права с другими отраслями права.

Вторая стадия - наступление юридических фактов. То есть, не каждое действие будет являться юридическим фактом. Иногда, для того, чтобы наступили юридические факты, необходимо соблюдения определенных условий, закрепленных в законе.

Третья стадия – появление реальных правовых связей между субъектами предпринимательских отношений. То есть определение прав и обязанностей сторон.

Четвертая стадия – практическая реализация правовых связей, а именно прав и обязанностей, субъектов предпринимательских отношений.

В понятии "механизм правового регулирования" заложена процессуальная составляющая, т.к. механизм в толковых словарях русского языка определяется как внутреннее устройство, система функционирования чего -нибудь, аппарат какого -нибудь вида деятельности. Механизм связан не только со статическими явлениями, поскольку он касается внутреннего устройства, которое направлено на порядок функционирования, на осуществление правового регулирования. Поэтому механизм регулирования является динамической системой, которая, как любая иная система в науке, имеет внутреннюю структуру. Динамика механизма правового регулирования может быть определена через стадии (этапы) механизма правового регулирования, аппарата, внутреннего устройства правового регулирования. В таком случае самостоятельными стадиями механизма договорного правового регулирования следует считать заключение, исполнение, изменение, прекращение договора. Данные стадии и образуют динамику развития договорных правоотношений [3, с. 13].

#### **Список использованной литературы:**

1. Аксенова Т.В. Имущественная основа осуществления предпринимательской деятельности субъектами предпринимательства // Проблемы юриспруденции: сборник научных статей и тезисов / Под ред. С.А. Полякова. Выпуск 9. Новосибирск: Изд - во НГТУ, 2016. 212 с. С.6 - 9.

2. Заборовская И.Г. Гражданско - правовой статус государственных унитарных предприятий: Монография. Чита: Забайкальский институт предпринимательства СибУПК, 2012. 175 с.

2. Рубцова Н.В. О некоторых особенностях договорного правового регулирования // Юрист. 2015. №14. с.9 - 14.

© М.А. Блохина, 2016

**УДК 342.9**

**Гвоздева Е.В.,**

к.ю н., доцент кафедры конституционного,  
административного права и правового обеспечения государственной службы  
Вятского государственного университета, доцент, г. Киров, Российская Федерация

### **АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ ПО ФАКТУ ДОРОЖНО - ТРАНСПОРТНОГО ПРОИСШЕСТВИЯ**

В соответствии с ч.1 ст.4.5 Кодекса РФ об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) срок давности привлечения к административной ответственности за

административные правонарушения в области безопасности дорожного движения, повлекшие причинение легкого или среднего вреда здоровью потерпевшего, составляет 1 год со дня совершения административного правонарушения. Истечение срока давности в соответствии с п. 6 ч. 1 ст. 24.5 КоАП РФ и п. 14 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. № 5 «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении КоАП РФ» [1] является безусловным основанием, исключающим производство по делу об административном правонарушении.

В ч. 1 ст. 28.7 КоАП РФ установлено, что в случаях, когда после выявления административного правонарушения в области дорожного движения осуществляется экспертиза или иные процессуальные действия, требующие значительных временных затрат, проводится административное расследование. Максимальный срок проведения административного расследования по указанной категории дел составляет 6 месяцев с момента возбуждения дела об административном правонарушении (ч. 5 ст. 28.7 КоАП РФ). В ч. 3 ст. 28.5 установлено, что если по делу проводилось административное расследование, то протокол об административном правонарушении составляется по окончании расследования в сроки, предусмотренные ст. 28.7 КоАП РФ. Также законодатель уточняет, что по окончании административного расследования либо составляется протокол об административном правонарушении, либо выносится постановление о прекращении дела об административном правонарушении (ч. 6 ст. 28.7 КоАП РФ).

Согласно п. 4 указанного постановления Верховного Суда РФ установленные ст. 28.5 КоАП РФ сроки по составлению административного протокола и направлению его на рассмотрение не являются пресекательными. Соответственно протокол об административном правонарушении может быть составлен и после окончания административного расследования, но до истечения срока давности привлечения к административной ответственности.

Однако ч. 1 ст. 24.5 КоАП РФ среди исчерпывающего перечня обстоятельств прекращения дел об административных правонарушениях не предусматривает окончание административного расследования.

Учитывая вышеизложенное, непонятно, как должны действовать сотрудники ГИБДД, когда срок административного расследования (6 месяцев) закончился, но в то же время срок давности привлечения к административной ответственности (1 год) не истек. Это бывает, например, когда:

1) лицо, совершившее правонарушение в сфере дорожного движения, повлекшее причинение легкого или среднего вреда здоровью потерпевшего, не установлено в течение 6 месяцев или установлено по истечении 6 месяцев;

2) срок административного расследования (6 месяцев) закончился, а заключение эксперта о степени тяжести вреда здоровью потерпевшего поступило по истечении 6 месяцев, а также в других случаях.

На практике материалы по указанной категории дорожно - транспортных происшествий по окончании срока административного расследования сотрудниками ГИБДД «складываются в ящик» без вынесения какого - либо процессуального документа. Как правило, такие дела прекращаются по истечении срока давности привлечения к административной ответственности (1 года). То есть в течение полугода данные ад-

министративные материалы остаются «без движения», никакие процессуальные и розыскные действия по ним не проводятся.

По мнению автора, потребности практики вызывают необходимость научной разработки таких понятий, как «приостановление» и «возобновление» административного расследования. Это актуальные вопросы административно - правовой науки.

Ряд ученых также отмечают пробелы в правовом регулировании административного расследования. По их мнению, существенным недостатком КоАП РФ является то, что в нем хотя и упоминается понятие административного расследования, однако определения последнего не дается [2]. Пленумом Верховного Суда РФ сделана попытка восполнить этот пробел. В постановлении от 24 марта 2005 г. № 5 «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» дано понятие административного расследования. «Административное расследование представляет собой комплекс требующих значительных временных затрат процессуальных действий уполномоченных на то должностных лиц, направленных на установление всех обстоятельств административного правонарушения, их фиксирование, юридическую квалификацию и процессуальное оформление»[3].

А.Н. Щеколюдин, помимо отсутствия в КоАП РФ понятия административного расследования, отмечает также отсутствие действующих правовых механизмов истребования сведений, необходимых для установления обстоятельств административного правонарушения [4].

Т.С. Волчечкая и В.Н. Хорьков полагают, что в ходе административного расследования можно и, более того, было бы даже целесообразно применять целый ряд хорошо зарекомендовавших себя на практике методов и способов, традиционно используемых преимущественно в уголовно - процессуальной сфере. Причем аргументировать это следует тем, что становление административного процесса происходит в настоящий период в тесной связи с другими науками, в частности под немалым влиянием на него уголовного процесса. Включение в КоАП РФ относительно нового для законодательства понятия административного расследования, безусловно, способствует сближению административного процесса с уголовным. И это – реальность [5].

В.В.Денисенко также утверждает, что сравнение УК и КоАП РФ позволяет говорить о принципиальной непротиворечивости и схожести основных положений, устанавливающих уголовную и административную ответственность. Однако вопросы уголовной ответственности разработаны с большей глубиной, что подтверждается положительно зарекомендовавшей себя практикой разграничения сфер влияния Уголовного, Уголовно - процессуального и Уголовно - исполнительного кодексов [6].

Автор предлагает по аналогии с Уголовным кодексом РФ ввести в Кодекс РФ об административных правонарушениях новую статью - «Приостановление и возобновление административного расследования».

Административное расследование должно приостанавливаться при наличии одного из следующих оснований:

- 1) лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, не установлено;
- 2) лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, скрывается;

3) лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, временно тяжело заболело;

4) не проведена экспертиза об определении степени тяжести вреда здоровью потерпевшего (в части административных правонарушений в области безопасности дорожного движения, повлекших причинение легкого или среднего вреда здоровью потерпевшего).

По основаниям, предусмотренным пп. 1 и 2, административное расследование должно приостанавливаться лишь по истечении его срока, а по основаниям, предусмотренным пп. 3 и 4, оно может быть приостановлено и до окончания его срока.

О приостановлении административного расследования сотрудник ГИБДД должен вынести постановление, которое подлежит согласованию с вышестоящим должностным лицом, после чего производство процессуальных действий не допускается.

После приостановления административного расследования должностное лицо в случае, предусмотренном п. 1, принимает меры по установлению лица, подлежащего привлечению к административной ответственности, а в случае, предусмотренном п. 2, устанавливает место нахождения данного лица и, если оно скрылось, принимает меры по его розыску (дублирование ориентировок, работа со средствами массовой информации и т.д.).

Административное расследование необходимо возобновлять по постановлению сотрудника ГИБДД, после того как отпадут основания его приостановления или возникнет необходимость производства процессуальных действий (например, осмотр транспортных средств на причастность к ДТП, опрос свидетелей и т.д.).

Введение в науку административного процесса понятий «приостановление» и «возобновление» административного расследования позволит определить порядок действий сотрудников ГИБДД при проведении расследования по делам об административных правонарушениях в области дорожного движения, повлекших причинение легкого или средней тяжести вреда здоровью потерпевшего, установить четкую процедуру административного расследования с составлением соответствующих процессуальных документов.

#### **Список использованной литературы:**

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. № 5 «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2005. № 6.

2. Волчецкая Т.С., Хорьков В.Н. Актуальные проблемы административного расследования // Административное право и процесс. 2007. № 3. С.23.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. № 5 «О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2005. № 6.

4. Щеклодкин А.Н. Пробелы в правовом регулировании административного расследования // Законодательство и экономика. 2008. № 7. С.41.

5. Волчецкая Т.С., Хорьков В.Н. Актуальные проблемы административного расследования // Административное право и процесс. 2007. № 3. С.23.

## УДК34

**А.Д. Демирова,**  
магистрант 2года обучения  
магистратуры «Правовое образование», ДГПУ  
**М.Н.Багатырова**  
старший преподаватель кафедры  
гражданского и уголовного права  
Г.Махачкала. Российская Федерация

### **ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ЛИЧНЫХ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ОСУЖДЕННЫХ, ОТБЫВАЮЩИХ НАКАЗАНИЕ В ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ**

Под правом несовершеннолетних осужденных, содержащихся в воспитательной колонии, на неприкосновенность личности понимается юридическая категория, заключающаяся в допустимости совершения в их отношении противоправных посягательств на физическую, нравственно - психологическую и имущественную свободу со стороны любых лиц.

Сущность данного конституционного права состоит в установлении юридических запретов на совершение в отношении любого человека, в том числе и несовершеннолетнего, содержащегося в воспитательной колонии, каких - либо действий, кроме предусмотренных нормами закона, а также реакции со стороны государства в виде санкций к нарушителю этих норм.

Под правом несовершеннолетних осужденных, отбывающих наказание в воспитательных колониях, на свободу слова понимается законодательно закрепленную возможность использования и распространения ими в устной, ограничено в письменной и наглядных формах своих мировоззрений и мировоззрений других лиц, которые они разделяют.

Предлагается дополнить УИК РФ статьей 121 «Право осужденных на свободу слова», изложив ее в следующей редакции: «Цензура получаемой и отправляемой корреспонденции, а также контроль за телефонными переговорами осужденных к лишению свободы осуществляются с целью исключения случаев передачи или получения ими информации, носящей тайный и противоправный характер. Не допускается при осуществлении указанных мероприятий нарушение их конституционного права на свободу слова».

Понятие и особенности реализации несовершеннолетними осужденными, отбывающими наказание в воспитательных колониях, социально - экономических и культурных прав:

Под правами данной категории лиц в сфере труда понимаются предусмотренные Конституцией РФ и законодательством РФ определенные трудовые правомочия, реализация которых в ряде случаев имеет прямое или косвенное юридическое ограничение. Далее выделяются и рассматриваются особенности реализации несовершеннолетними осужденными к лишению свободы трудовых прав: отсутствие самостоятельности при выборе места и вида работы; некоторое сочетание свободы труда с его обязательностью; зачисление заработанных средств на лицевой счет; вычет из этих средств, кроме общеобязательных налогов и сборов, сумм, направленных на возмещение затрат несовершеннолетнего осужденного к лишению свободы; возмещение ущерба потерпевшим и других выплат; особый порядок и сроки предоставления отпусков.

Неотъемлемым социально - экономическим и культурным правом рассматриваемой категории лиц является право на образование, под которым автор понимает единую систему правовых возможностей, предоставленных этим лицам для реализации своих потребностей в сфере образования.

Основные элементы специального правового статуса несовершеннолетних осужденных, отбывающих наказание в воспитательных колониях:

Специальный статус рассматриваемой категории осужденных к лишению свободы в их правовом статусе занимает особое место. Наиболее существенным юридическим свойством специальных прав несовершеннолетних осужденных является их прямая связь с отбыванием наказания в виде лишения свободы в воспитательных колониях и его карательной сущностью.

Неотъемлемым элементом правового статуса рассматриваемой категории лиц являются их юридические обязанности, основные из которых закреплены в главе 2 УИК РФ. Наряду с необходимостью исполнения общеконституционных мер должного поведения, лица, содержащиеся в воспитательных колониях, обязаны соблюдать специальные требования уголовно - исполнительного законодательства и подзаконных нормативно - правовых актов ведомственного характера.

Предлагается ст. 11 УИК РФ «Основные обязанности осужденных» дополнить пунктом следующего содержания: «Перечень обязанностей осужденных, указанных в настоящем Кодексе, а также подзаконных нормативно - правовых актах ведомственного характера, является исчерпывающим. Не допускается наложение на осужденных обязанностей, не предусмотренных действующим уголовно - исполнительным законодательством и подзаконными ведомственными нормативно - правовыми актами».

### **Список использованной литературы:**

1.Алексеев С.Б. Проблемы реформирования учреждений, исполняющих наказание в отношении несовершеннолетних / С.Б.Алексеев // Вестник молодых ученых. – Иркутск: Байкал.гос. ун - т экономики и права, 2014.

2.Алексеев С.Б. Обеспечение несовершеннолетним осужденным к лишению свободы личной безопасности / С . Б . Алексеев // Материалы Всероссийской научно - практической конференции «Деятельность правоохранительных органов и государственной противопожарной службы в современных условиях: проблемы и перспективы (Иркутск, 21–22 апреля 2005 г.). – Иркутск: Вост. - Сиб. ин - т МВД России, 2005.



3.Думина О.А. Преодолевая отрицательные влияния в среде несовершеннолетних осужденных // Ведомости уголовно - исполнительной системы. – 2015. – С. 63.

4.Малинин Ф.М. Постановления шести международных конгрессов. – СПб., 1904. – С. 37.

© А.Д. Демирова, М.Н.Багатырова

**УДК 347.721**

**Н.А. Дугушев**, студент

Новосибирский государственный университет экономики и управления  
г. Новосибирск, Российская Федерация

## **ПОНЯТИЕ И МЕСТО КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СИСТЕМЕ РОССИЙСКОГО ПРАВА**

В современных отечественных теоретических разработках в области корпоративного права, предпринимаются попытки к определению данного понятия. Дискуссии ведутся вокруг терминологических дефиниции “корпоративное право”. Предлагается именовать его правом корпораций, внутрифирменным или акционерным правом.

Корпоративное право можно рассмотреть с нескольких сторон. С одной стороны это корпоративное право, как право корпораций. С другой стороны, это отношения, которые возникают в связи с ее созданием, деятельностью и прекращением корпораций в их частноправовых и публично – правовых аспектах. Чаще всего, корпоративные отношения рассматриваются в рамках предпринимательских [1, с. 5].

Данные определения являются основными классифицирующими признаками, по которым определяются границы регулирования корпоративного права. Сторонники данной позиции видят место корпоративного права в системе отраслей в качестве подотрасли предпринимательского права.

В частности, предлагается рассматривать корпоративное право, как самостоятельный институт предпринимательского права, регулирующий на основе сочетания частных и публичных методов правового регулирования общественные отношения, связанные с созданием, деятельностью и прекращением хозяйствующих субъектов, имеющих корпоративную форму. Следует отметить, что деятельность корпораций регулируется не только не только корпоративным правом.

Если говорить о признаках корпоративных отношений, то их можно выделить в четырёх пунктах.

Первым признаком корпоративных отношений является наличие в них элемента общности и обобщённости. В переводе с латыни слово «корпорация» означает союз, сообщество или объединение лиц, а это значит, что вполне верно называть корпоративными такие отношения между людьми, которые содержат в себе подобный элемент объединения и общности.

Вторым признаком корпоративных отношений является то, что они возникают внутри корпораций.

Третьим признаком корпоративных отношений является наличие особой связи между участниками и самой корпорацией. Поскольку данные правоотношения возникают и существуют благодаря тому, что корпорация была изначально создана определенными

учредителями, то следует отметить, что для юридических лиц характерно наличие так называемых отношения членства.

Четвертым признаком корпоративных отношений является юридическое равенство субъектов.

В корпоративных отношениях сочетаются публично - правовые и частноправовые элементы [2, с. 116].

Содержание корпоративного правоотношения признаются права и обязанности их субъектов, включая само корпорацию как юридическое лицо, участников (акционеров) и лиц, осуществляющих функции органов управления (единоличного и коллегиального исполнительного органа, члена совета директоров).

В предмет гражданского права традиционно включают имущественные и личные неимущественные отношения, в том числе и связанные с имущественными (п. 1 ст. 2 ГК). Этот перечень не является закрытым. В предмет гражданско - правового регулирования могут входить и иные отношения. Главное, чтобы они соответствовали трем необходимым признакам гражданского правоотношения: были основаны на равенстве, автономии воли и имущественной самостоятельности сторон. Это означает, что любое новое имущественное или неимущественное отношение при условии соответствия данным признакам может быть названо гражданско - правовым.

В итоге корпоративное правоотношение можно определить, как урегулированное нормами гражданского права единое, сложное внутриорганизационное общественное отношение имущественного характера, возникающее между корпорациями, их участниками (членами), а также органами корпорации в рамках организации и деятельности последней. Они не относятся ни к группе вещных, ни к группе обязательственных правоотношений, а имеют особую природу, что позволяет именовать их собственно корпоративными.

#### **Список использованной литературы:**

1. Белых В.С. О концептуальных подходах в правовом регулировании предпринимательской деятельности // Предпринимательское право. 2010. №4. С.2 - 7.
2. Рубцова Н.В. Соотношение публично - правовых и частноправовых элементов в предпринимательских договорах // Вестник Омского университета. Серия "Право". 2013. №3 (36). С.116 - 120.

© Дугушев Н.А., 2016

**УДК 4414**

**Ю.Н. Замолоцких,**  
помощник прокурора, юрист 3 класса,  
прокуратура Железнодорожного района г. Воронежа  
Воронежской области

### **ИНТЕГРАЦИЯ КАК ВИД МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ**

Достигнутый государственными органами уровень межведомственного взаимодействия в настоящее время выступает мерой эффективности работы исполнительной власти в России. Среди достаточно большого количества различных видов осуществления

межведомственного взаимодействия считаем целесообразным, остановиться на рассмотрении одной из основных его разновидностей – *интеграции*.

Интеграция (от лат. *integratio* - «соединение») представляет собой объединения частей в целое [1], из чего следует, что *интеграция в системе взаимодействия государственных органов это действенный процесс, направленный на инициативное объединение усилий всех органов государственной власти для достижения общего положительного результата*.

Интеграция осуществляется посредством проявления инициативы государственными органами. Инициативы по интеграции присущи всем органам исполнительной власти и уместны в случае, если два или более ведомства сотрудничают с целью совместного предоставления услуг гражданам, проведения расследования или проверки. Эти инициативы способны: а) помочь ведомствам выйти за рамки традиционных организационных границ осуществления их деятельности и б) могут также преобразовать (трансформировать) обычный способ работы государственных учреждений и обеспечить стратегический, скоординированный межведомственный подход.

В Российской Федерации в межведомственном взаимодействии могут участвовать: 1) органы исполнительной власти Российской Федерации (Правительство РФ, министерства и ведомства); 2) органы исполнительной власти субъекта Российской Федерации и подведомственные им учреждения; 3) территориальные подразделения федеральных органов исполнительной власти и исполнительные органы государственной власти, юрисдикция которых распространяется на территорию субъекта Российской Федерации [2].

Соответственно и инициативы по интеграции могут быть выражены любым из выше перечисленных органов исполнительной власти.

Интеграция имеет двойственный характер, который заключается в том, что являясь организационным видом межведомственного взаимодействия, она также может иметь различные формы и уровни реализации.

Так, например, разные независимые ведомства, их части (отделы, управления и т.д.) могут: а) объединить свои трудовые ресурсы, целью решения определенных государственных задач; б) ограничиться лишь совместным использованием информации – баз данных и т.п.; в) сотрудничать в особых, ими же и установленных случаях (например, при чрезвычайном положении, стихийном бедствии и т.д.).

Различные формы интеграции межведомственного взаимодействия органов исполнительной власти могут позволить следующее:

– *давать более эффективные ответы на сложные потребности общества* (например, предоставление государственных услуг через фронт - офис является мощным инструментом координации отклика на сложные потребности людей и их объединений);

– *оперативно реагировать на возникшие проблемы в государстве и быстро устранять их* (например, в случае устранения последствий чрезвычайных ситуаций, наводнений и т.д.);

– *обеспечивать универсальный доступ граждан к государственным услугам* (например, посредством создания многофункциональных центров и функционирования «Электронного правительства»);

– *повышать эффективность работы и сокращать затраты государственных ведомств и самих граждан России*. Межведомственное взаимодействие нацелено, в

первую очередь, на уменьшение затрат времени, усилий, денег как обычных граждан, которые могут получить все виды государственных услуг в одном месте (например, в многофункциональном центре), так и государственных органов исполнительной власти, которые могут достичь экономии от масштаба деятельности, избегая дублирования функций.

Можно выделить следующие эффективные модели интеграции межведомственного взаимодействия [3]:

1) *совместное использование (разделение) ведомствами некоторых систем и ресурсов* (например, баз данных, трудовых функции, техники, офисных площадей и т.д.);

2) *сотрудничество ведомств в целях обеспечения беспрепятственного предоставления ряда государственных услуг на принципах совместной ответственности за их предоставление (государственную регистрацию, оценку недвижимого имущества и т.д.);*

3) *обмен профессиональным опытом*, при разрешении ряда проблем, которые могут возникнуть при осуществлении государственных функций;

4) *совместное осуществление профессиональной деятельности* (проведение проверок, расследований, мониторинга, реализация контрольных функций и т.д.).

При этом как представляется, реализация любой из моделей является сложной задачей, которая требует разрешения вопросов организационного, правового и управленческого характера, а также ресурсного и информационного обеспечения, без решения которых сложно себе представить системное и действенное межведомственное взаимодействие органов исполнительной власти.

Принятие решения о том, какая из моделей подходит в конкретном случае, зависит от вида осуществления государственных функций. Фундаментальный принцип для руководства в выборе модели прост: чем больше сложность целевых результатов взаимного взаимодействия, тем больше уровень их интеграции. К примеру, если ведомство предоставляет государственные услуги высокой степени сложности (контрольные и надзорные государственные функции), то требуется высокая степень интеграции, а в случае если государственная деятельность направлена на решение более простых задач, то и уровень интеграции будет значительно ниже, так как он напрямую зависит от проблемности сферы осуществления государственных функций и их эффективности.

#### **Список использованной литературы:**

1. Толковый словарь иностранных слов Л. П. Крысина. - М: Русский язык, 1998.
2. О структуре федеральных органов исполнительной власти: указ Президента РФ от 10 января 1994 г. № 66 в ред. от 29 ноября 2004 г. № 1480[Электронный ресурс] // Официальный интернет - портал правовой информации. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru>.
3. Шестакова С. В., Зуденкова С. А. О возможных путях решения проблем организации межведомственного взаимодействия в системе предоставления государственных и муниципальных услуг // Сервис в России и за рубежом. № 11. 2012.

© Ю.Н. Замолоцких, 2016

## **ОСОБЕННОСТИ ИНДИВИДУАЛЬНО - ПРОФИЛАКТИЧЕСКОЙ РАБОТЫ С ЛИЦАМИ, СОВЕРШИВШИМИ ПРЕСТУПЛЕНИЕ И СТРАДАЮЩИМИ ПСИХИЧЕСКИМ РАССТРОЙСТВОМ, НЕ ИСКЛЮЧАЮЩИМ ВМЕНЯЕМОСТИ**

В системе профилактики преступлений, совершаемых лицами с психическими аномалиями, не исключаяющими вменяемости, общесоциальные, специальные и индивидуальные меры взаимосвязаны и взаимообусловлены<sup>6</sup>.

В настоящее время значение специально - криминологической и индивидуальной профилактики преступлений усиливается ввиду того, что возможности общесоциального предупреждения малоэффективны и несостоятельны. Предупреждение преступлений, совершаемых лицами с психическими аномалиями, не исключаяющими вменяемости, надлежит осуществлять в первую очередь с помощью специальных методов и средств, в числе которых, по мнению М. А. Казарян, особое внимание должно быть уделено своевременному выявлению таких лиц и постановке их на учет, постоянному наблюдению за ними и контролю<sup>7</sup>.

В качестве первоначальной стадии профилактики преступлений этих лиц должны выступать выявление и учет лиц с аномалиями психики, склонных к совершению противоправных деяний. При этом данная деятельность должна быть более эффективной и целенаправленной, т. е. основываться на всестороннем изучении индивидуальных особенностей данного контингента, их окружения в обществе, условий жизни и воспитания, связей и наклонностей; прогнозированием поведения данных лиц, планированием и проведением профилактических мер, в том числе и лечебных.

На сегодняшний день приходится констатировать неэффективность ранней профилактики поведения указанных лиц исходя из статистических данных, свидетельствующих о высоком уровне противоправных деяний, совершаемых этими лицами, а также бесконтрольности их поведения в быту до привлечения внимания органов уголовной юстиции.

При отсутствии надлежащей ранней профилактики, как справедливо отмечает А. Ю. Жамбалова, «субъект профилактики ожидает, когда лицо с психическими аномалиями

---

<sup>6</sup> Красненкова С. А. Психолого - педагогическое сопровождение подозреваемых, обвиняемых и осужденных с психическими расстройствами 05.02.2015. URL // [http://novainfo.ru / archive / 31 / obvinyayemye - i - osuzhdennyye - s - psikhicheskimi - rasstroystvami](http://novainfo.ru/archive/31/obvinyayemye-i-osuzhdennyye-s-psikhicheskimi-rasstroystvami)

<sup>7</sup> Казарян М. А. Выявление лиц с психическими аномалиями, не исключаяющими вменяемости, склонных к совершению насильственных преступлений против личности // Теория и практика общественного развития. 2011. № 5. С. 35 - 42

совершит уголовно наказуемое деяние, чтобы на основании судебного решения приступить к выполнению своих функций в полном объеме»<sup>8</sup>.

Особая роль в рассматриваемом направлении отводится индивидуальной профилактике, при осуществлении которой отмечается недостаточный уровень подготовки сотрудников подразделений по делам несовершеннолетних по педагогической и психологической работе с несовершеннолетними. В связи с этим Е. А. Кожевникова предлагает провести обучение сотрудников с приглашением педагогов, врачей - психиатров и психологов, имеющих опыт работы с указанными подростками; разработать специализированные методические рекомендации; ввести спецкурс в учебных центрах<sup>9</sup>.

Преступность лиц с психическими аномалиями является биосоциальной проблемой, решение которой возможно исключительно комплексным путем: научно обоснованным сочетанием биологических методов воздействия с социально - трудовым восстановлением девианта как позитивно активной личности в обществе.

Если затронуть еще одну категорию анализируемых правонарушителей – осужденных с аномалиями психики, то можно констатировать, что отсутствие знаний о личности осужденного, его жизненном пути и опыте, игнорирование имеющихся у него психических расстройств приводит к тому, что применяемые воспитательные и дисциплинарные меры в пенитенциарной системе остаются неэффективными, ведут к противоположному результату.

Процесс индивидуально - воспитательной работы с осужденными, страдающими психическими девиациями, достаточно сложен, требует от сотрудников уголовно - исполнительной системы не только психологических и педагогических знаний, но и умения частично ориентироваться в области психиатрии.

Возможности участия в труде осужденных с психической неполноценностью необходимо рассматривать с учетом того, что среди них достаточно много лиц, совершивших рецидив, для которых характерны негативное отношение к труду, недисциплинированность, безответственность.

Качество трудовых рекомендаций, их обоснованность, равно как и освоение осужденными с аномалиями психики несложных профессий, приобретение, порой первоначальных, трудовых навыков и опыта не только являются детерминантами успеха трудового устройства в колонии таких лиц, но и во многом обуславливают их судьбу после освобождения, положение в обществе, состояние здоровья<sup>10</sup>.

В этом состоит сущность концепции, получившей название реабилитационной. Знание рецидивоопасности каждого из осужденных с психическими аномалиями выступает необходимым условием организации индивидуальной работы с ними.

Поскольку предупреждение преступности лиц с психическими расстройствами (но в рамках вменяемости), в отличие от общих профилактических мер предупреждения преступлений, имеет свою специфику, касается правонарушителей с дефектами психики, особое значение приобретает медицинский (психиатрический) аспект проблемы. Он

---

<sup>8</sup> Жамбалова А. Ю. Уголовная ответственность лиц с психическими аномалиями, не исключаящими вменяемости: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2007. С.65

<sup>9</sup> Кожевникова Е. А. Преступность несовершеннолетних с психическими аномалиями: автореф. дис. канд. юрид. наук. Челябинск, 2012. С.89

<sup>10</sup> Ситковский Д. В. Преступность лиц с психическими расстройствами: по материалам Республики Дагестан: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Махачкала, 2006. С.33

находит свое отражение в следующем: оказание медицинской помощи соответствующим лицам, всесторонний учет рекомендаций психиатров и широкое использование современных достижений психиатрии, а также участие в этой работе психиатров, психологов и психотерапевтов.

Изучение индивидуальных особенностей лиц с психическими аномалиями и антисоциальными формами поведения, которые могут встать на противоправный путь, при проведении социальнопсихиатрической профилактики является, как мы полагаем, основным. Эта работа должна строиться с учетом личностных и иных особенностей конкретного человека, связанных с характером патологии, его жизненного пути, особенностей общения и поведения, социальных ролей и статусов и, конечно, ведущих мотивационных тенденций.

Достоверность прогноза поведения лица с психическими аномалиями будет зависеть от учета всех факторов, детерминирующих его поведение. Результаты прогноза необходимо использовать в качестве основы для организации индивидуальной профилактической работы с лицами, имеющими аномалии психики. Речь идет, разумеется, о работе с лицами, в отношении которых прогноз складывается неблагоприятно. Среди них чаще всего оказываются прежде всего те лица, взгляды которых имеют антисоциальную направленность, а образ жизни свидетельствует о возможности криминального поведения.

Составление индивидуальных планов работниками полиции, органами здравоохранения, другими лицами, осуществляющими индивидуальное шефство, с участием психиатров должно обеспечивать целенаправленность и конкретность профилактики, сочетание мер лечебного и криминологического характера.

Таким образом, индивидуально - профилактическая работа с правонарушителями, имеющими психические расстройства, не исключаящие вменяемости, должна иметь четкую правовую базу, носить комплексный характер и быть выстроена с учетом личности каждого из таких лиц.

### **Литература**

1. Красненкова С. А. Психолого - педагогическое сопровождение подозреваемых, обвиняемых и осужденных с психическими расстройствами 05.02.2015. URL // <http://novainfo.ru/archive/31/obvinyaemye-i-osuzhdennye-s-psikhicheskim-rasstroystvami>
2. Казарян М. А. Выявление лиц с психическими аномалиями, не исключаящими вменяемости, склонных к совершению насильственных преступлений против личности // Теория и практика общественного развития. 2011. № 5. С. 35 - 42
3. Жамбалова А. Ю. Уголовная ответственность лиц с психическими аномалиями, не исключаящими вменяемости: автореф. дис. канд. юрид. наук. М., 2007. – 201 с.
4. Кожевникова Е. А. Преступность несовершеннолетних с психическими аномалиями: автореф. дис. канд. юрид. наук. Челябинск, 2012. – 189 с.
5. Ситковский Д. В. Преступность лиц с психическими расстройствами: по материалам Республики Дагестан: автореф. дис. канд. юрид. наук. Махачкала, 2006. – 199 с.
6. Гончарова М. В. Предупреждение краж, совершаемых лицами с патопсихологическими особенностями: дис. канд. юрид. наук. М., 2003.

© Г.М. Калашникова, 2016

## НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ МЕХАНИЗМА РЕАЛИЗАЦИИ РЕШЕНИЙ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Современный уровень исполнения решений Конституционного Суда, основанный на их непосредственном действии, внешне идеальный, рассчитанный на четкое функционирование институтов власти, к сожалению, не всегда эффективен. Это выражается в следующем: неоперативность исполнения постановлений, требующих законодательного либо подзаконного решения; издание государственным органом или должностным лицом письменных или устных распоряжений, запрещающих реализовывать решение либо создающих условия, при которых реализация решения Суда становится объективно затруднительной или невозможной; медленное распространение органами законодательной и исполнительной власти, а также правоприменителями правовых позиций Конституционного Суда на аналогичные положения других нормативных актов; не решен вопрос о механизме ответственности за несоблюдение решений Конституционного Суда Российской Федерации.

Причины неисполнения или ненадлежащего исполнения актов конституционной юрисдикции различны. Это и все еще сохраняющийся в обществе, во властных структурах правовой нигилизм, неуважение к закону и правопорядку, противоречивые процессы во взаимоотношениях федерального центра и регионов, неполноценность процессуального механизма исполнения актов конституционной юрисдикции, а порой несовершенство и самих этих актов - усложненное изложение их содержания, приводящее к недопониманию исполнителями и многое другое.

В научной литературе высказывается мнение о том, что необходимы в действующем законодательстве специальные нормы об ответственности за неисполнение, ненадлежащее исполнение или воспрепятствование исполнению решений Конституционного Суда, либо частичное, несвоевременное их исполнение [1]. Так как в России нет однозначного конституционного указания на конституционно - правовую ответственность, исключительную важность в ее развитии приобретают правовые позиции Конституционного Суда РФ, который в отличие от законодателя использует термин «конституционно - правовая ответственность» и признает наличие ее мер в федеральных законах. В Определении от 19 апреля 2001 г. N 65 - О «По ходатайству полномочного представителя Президента Российской Федерации в Приволжском федеральном округе об официальном разъяснении определения Конституционного Суда Российской Федерации от 27 июня 2000 года по запросу группы депутатов Государственной Думы о проверке соответствия Конституции Российской Федерации отдельных положений конституций Республики Адыгея, Республики Башкортостан, Республики Ингушетия, Республики Коми, Республики Северная Осетия - Алания и Республики Татарстан» [2] закреплено, что



«неисполнение органами государственной власти и должностными лицами субъектов Российской Федерации решения Конституционного Суда Российской Федерации дает, в частности, основания для применения мер уголовной ответственности за неисполнение судебного акта (статья 315 УК Российской Федерации), а также для вынесения Президентом Российской Федерации на основании Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» предупреждения соответствующему органу власти (должностному лицу) субъекта Российской Федерации и возможного последующего досрочного прекращения их полномочий как формы конституционно - правовой ответственности, поскольку действует презумпция конституционности положений федерального законодательства».

Трудно предложить меры ответственности, которые бы соответствующим образом повлияли бы на исполнимость решений Конституционного Суда. В некоторых зарубежных странах меры ответственности за неисполнение решений органов конституционного контроля не называются, однако указываются лица, на которых лежит ответственность за неисполнение решений органов конституционного контроля. Например, в Австрии ответственность за неприменение государственными органами актов, признанными Федеральным конституционным судом несоответствующими Конституции, возлагается на Федерального президента. Федеральный конституционный суд ФРГ вправе самостоятельно определить в своем решении порядок его исполнения, а также назвать органы, ответственные за реализацию соответствующего решения [3]. Данные варианты приемлемы и для России. Как уже говорилось выше, Президент, являясь главой государства, обязан гарантировать исполнение решений Конституционного Суда. Примером подобных действий может служить Указ Президента РФ от 10 марта 1997 г. «О мерах по реализации постановления Конституционного Суда Российской Федерации» от 24 января 1997 г. №1 - II по делу о проверке конституционности Закона Удмуртской Республики от 17 апреля 1996 г. «О системе органов государственной власти в Удмуртской Республике» [4]. Тогда, впервые, Президент обязал исполнительную власть, под гарантии персональной ответственности руководителя исполнительной власти, не выполнять решения, которые признаны судом неконституционными.

Проблемы реализации решений Конституционного Суда не сводятся, конечно, лишь к вопросу о конституционно - правовой ответственности за их неисполнение, о чем свидетельствуют и дискуссии в обществе, политических и научных кругах, и новые законодательные решения, которые касаются не только установления конкретных мер конституционно - правовой ответственности, но и иных аспектов механизма реализации этих решений [5].

#### **Библиографический список использованных источников:**

[1] Лучин В.О., Моисеенко М.Г. Конституционный Суд РФ: обзор практики 1995 - 1998 гг. // Закон и право, 1999, № 7.

[2] СЗ РФ. 2001. № 20. Ст. 2059

[3] Несмеянова С.Э. Исполнение решений Конституционного Суда Российской Федерации // Проблемы исполнения федеральными органами государственной власти и органами государственной власти субъектов Российской Федерации решений

Конституционного Суда Российской Федерации и конституционных (уставных) судов субъектов Российской Федерации: Материалы Всероссийского совещания (Москва, 22 марта 2001 г.) / Под ред. М.А. Митюкова, С.В. Кабышева, В.К. Бобровой и С.Е. Андреева. – М.: Формула права, 2001. С.163.

[4] СЗ РФ. 1997. №10. Ст. 1130.

[5] Федеральный конституционный закон от 15 декабря 2001 г. «О внесении изменений и дополнений в Федеральный конституционный закон «О Конституционном Суде Российской Федерации» // СЗ РФ. 2001. №51. Ст. 4824.

© Кодзокова Л.А.

### УДК 343.1

**А. Ю. Коновалова, В. В. Мусатов**

студенты 1 курса факультета «Мировая экономика и право»  
Сибирский государственный университет путей сообщения,  
г. Новосибирск, Российская Федерация

**Научный руководитель:** О.Б. Соловьева

к. пед. н., доцент кафедры «Русский язык и восточные языки»  
Сибирский государственный университет путей сообщения,  
г. Новосибирск, Российская Федерация

## **ОСОБЕННОСТИ ПРОТОКОЛИРОВАНИЯ ПОКАЗАНИЙ СВИДЕТЕЛЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА**

Актуальность темы исследования определяется теоретической и практической значимостью вопросов, касающихся процедуры допроса несовершеннолетних, а также необходимостью разработать принципы протоколирования показаний детей дошкольного возраста. В этой связи важным инструментом достижения указанных целей является исследование особенностей речевого развития детей данного возраста и выявление речевых тактик, дающих возможность установить истину, что может быть достигнуто только при глубоком анализе ошибок существующей практики допрашивания и ведения протокола и выявления их причин.

Несмотря на то, что судебная система РФ находится в стадии постоянного развития и совершенствования, следует отметить, что, по мнению авторов, следственные органы сталкиваются с многочисленными проблемами, обусловленными несовершенством механизма применения закона о допросе свидетелей (ст. 191 УПК РФ, Федеральный закон от 28.12.2013 № 432 - ФЗ).

Объектом исследования является следственная практика ведения допроса несовершеннолетних свидетелей, предметом исследования – особенности процедуры допроса дошкольников и его протоколирования.

Целью работы является разработка карты допроса дошкольников и принципов протоколирования показаний детей этого возраста.

В соответствии с целью исследования в работе поставлены следующие задачи:

1. Проанализировать состояние существующей практики допроса несовершеннолетних и его протоколирования.
2. Выявить причины возникновения ошибок при ведении допроса дошкольников.
3. Изучить особенности речевого развития детей данного возраста и отобрать наиболее приемлемые речевые тактики для установления истины.
4. Разработать карту допроса дошкольников.
5. Выявить принципы ведения протокола допроса дошкольников и предложить практические рекомендации по протоколированию.

Согласно закону (ст.ст.151, 160 УПК РФ) фиксация свидетельских показаний должна быть произведена «по возможности дословно». Значение этого требования особенно велико при составлении протокола допроса малолетнего свидетеля. Дело в том, что следователи применяют к дошкольникам практику допроса и ведения протокола подростков и совершеннолетних, когда свидетелю или потерпевшему предлагается в свободной форме (монолог) рассказать о произошедшем. С дошкольником реализовать эту тактику ведения допроса и его протокола не представляется возможным в силу возрастных особенностей развития речи (преобладание диалогической речи, ситуативность, частое употребление слов в измененном смысле, отсутствие логической связи между высказываниями). Анализ протоколов допросов дошкольников указывает на явное нарушение закона: допрос проходит в форме диалога, следователь чаще всего задаёт наводящие вопросы, склоняя ребёнка к «нужному» ответу, а в протоколе фиксируется якобы монологическая связная речь ребёнка, в которой он подробно описывает произошедшее с указанием внешности и возраста подозреваемого.

Например: «Вечером, около 17.00 часов 12 апреля 2011 года я увидел, как из 3 подъезда нашего дома быстро вышел мужчина 30 - 35 лет. Он был выше среднего роста, волосы тёмно - русые, одет в длинный чёрный кожаный плащ и солнцезащитные очки. Он подошёл к группе ребят из неблагополучных семей и т.д.». Понятно, что такой текст не может принадлежать 5 - летнему ребёнку. В суде данный протокол был признан составленным с нарушениями закона, показания малолетнего свидетеля к делу приобщены не были. Ошибки следователя, к сожалению, типичны. Причинами их являются отсутствие общих принципов и практических приемов допроса дошкольников и отсутствие конкретных практических указаний для следователя по составлению протокола. Это связано с тем, что овладение навыками эффективной речевой коммуникации, стратегиями и тактиками ведения опроса свидетелей, а также риторической техникой возможно только при изучении юрислингвистики – дисциплины, объектом которой являются взаимоотношения языка и права, к сожалению, специалистов с такой подготовкой крайне мало [1, с. 105].

В ходе нашей научно - исследовательской работы были разработаны карта проведения допроса и карта протоколирования показаний свидетелей дошкольного возраста, которые могут помочь избежать ошибок, допускаемых следователем на практике. Считаем необходимым внести в закон «о допросе свидетелей», который содержит в себе нормы допроса свидетеля любого возраста, поправки, учитывающие возрастные особенности развития речи.

### **Список использованной литературы:**

1. Соловьева О.Б. Особенности реализации образовательной программы прикладного бакалавриата по юриспруденции / О.Б. Соловьева // Азиатский вектор в развитии мировой экономики: вопросы экономики, права и образования: сборник статей Международной научно - практической конференции (11 ноября 2015 г., г. Новосибирск): СГУПС, 2015. С. 104 - 107.

© А. Ю. Коновалова, В. В. Мусатов, 2016

**УДК 347.736**

**В.А. Красковский**

студент

Новосибирский государственный университет экономики и управления  
г. Новосибирск, Российская Федерация

### **ПРОБЛЕМА БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ**

Банкротство физических лиц – процедура достаточно новая для российской судебной практики, она не имеет достаточной практики и официального толкования.

Согласно действующему законодательству, банкротство – признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Процедура банкротства или несостоятельности физического лица стала производиться с 01 октября 2015 года. Основополагающим документом в данной процедуре является Федеральный закон № 127 - ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», вернее, его десятая глава, которая посвящена процедуре несостоятельности (банкротства) граждан. Также возможно осуществление банкротства в отношении и индивидуальных предпринимателей [1, с.268].

Дела о банкротстве граждан рассматриваются арбитражными судами субъектов Российской Федерации.

По сообщениям Арбитражного суда Новосибирской области с октября 2015 года и по конец 2015 года было подано более 300 заявлений на признание гражданина банкротом. За день, в данный временной промежуток, подавалось в среднем 7 заявлений [2]. Всего же, с начала действия Закона, было подано более 400 заявлений по Новосибирской области.

Какие же условия необходимы для признания гражданина банкротом? Для этого необходимо, во - первых, наличие долговых обязательств у гражданина суммой более 500 тысяч рублей; во - вторых, требования не исполняются гражданином в течение трёх месяцев с даты, когда данные обязательства должны были быть выполнены, если иное не предусмотрено Законом о банкротстве; в - третьих, гражданин должен иметь подтверждение своей неплатёжеспособности.

Для признания неплатёжеспособности гражданина должны быть представлены документы, подтверждающие факт. О неплатёжеспособности гражданина свидетельствуют следующие признаки: неисполнение денежных обязательств, срок по которым уже наступил; более 10 % общего размера обязательств не исполнены в течение более чем одного месяца с момента наступления срока их исполнения; стоимость имущества гражданина ниже суммы его обязательства; есть постановление об окончании исполнительного производства в связи с тем, что у гражданина нет имущества, которое можно взыскать в счёт уплаты долгов.

Условно процедуру банкротства можно разделить на три этапа.

Первый этап – составление и подача заявления в Арбитражный суд по месту жительства должника. Заявление о банкротстве физических лиц может подать сам должник, кредитор или уполномоченный орган в течение 30 календарных дней с момента обнаружения несостоятельности. Также необходимо внести на депозит суда сумму размером 10 тысяч рублей, которая будет направлена финансовому управляющему.

Второй этап – признание заявления обоснованным и открытие процедуры банкротства. Для признания заявления обоснованным в суде необходимо доказать свою неплатёжеспособность.

Третий этап – судебные процедуры банкротства. При рассмотрении дел о банкротстве принимаются следующие меры – реструктуризация долгов гражданина, реализация имущества гражданина, мировое соглашение [3, с. 86].

Казалось бы, банкротство – достаточно хорошее решение для должника – все его долговые обязательства перед банками и иными кредиторами будут списаны, но имеются также и негативные экономические последствия, которые указаны в статье 213.30 Закона о несостоятельности. К ним следует отнести следующие последствия:

в течение 5 лет он не вправе принимать на себя обязательства по кредитным договорам и (или) договорам займа без указания на факт своего банкротства;

в течение 5 лет с даты признания гражданина банкротом дело о его банкротстве не может быть возбуждено по заявлению этого гражданина;

в течение 3 - х лет с даты признания гражданина банкротом он не вправе занимать должности в органах управления юридического лица, иным образом участвовать в управлении юридическим лицом.

Несомненно, у процедуры банкротства граждан имеются, как положительные, так и отрицательные последствия. Однако именно отрицательные последствия отягощают дальнейшую жизнь гражданина. Так, например, в дальнейшем в кредитной истории гражданина навсегда останется факт банкротства и в следующий раз банки будут осторожнее выдавать ему деньги, даже если он станет вновь платёжеспособным.

### **Список использованной литературы:**

1. Аксенова Т.В. Понятие и признаки индивидуального предпринимателя // *Философия образования*. 2007. №3. с.268 - 274.
2. Новосибирский Арбитраж принял более 300 заявлений о банкротстве физических лиц // [Электронный документ] URL: <http://novosib.arbitr.ru/node/14570>.
3. Рубцова Н.В. Мировое соглашение в свете нового Закона о несостоятельности // *Бизнес, менеджмент и право*. 2003. №2. С.86 - 93.

© В.А. Красковский, 2016

## О ДОГОВОРЕ КОММЕРЧЕСКОЙ КОНЦЕССИИ

В современном мире, в котором экономическое пространство контролируется большими компаниями и корпорациями, малым предпринимателям остается мало места и возможностей – пробиваться самому и начинать с начала, или же присоединиться к большой компании, значительно сократив себе путь. Для тех, кто выбирает второй путь - существует договор коммерческой концессии, позволяющий предпринимателям стать частью уже существующей организации.

Согласно Гражданскому Кодексу, по договору коммерческой концессии одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс принадлежащих правообладателю исключительных прав, включающий право на товарный знак, знак обслуживания, а также права на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав, в частности на коммерческое обозначение, секрет производства.

Считается, что основной целью коммерческой концессии, как и в любой другой коммерческой деятельности, является получение прибыли [1, с. 96], но от продвижения товаров и услуг на рынки, производимых или продаваемых правообладателем. Из цели же следует, что участниками такого договора могут быть только юридические лица или индивидуальные предприниматели. Предметом же договора является передача комплекса исключительных прав, позволяющих осуществлять коммерческую деятельность под именем правообладателя. Но некоторые исследователи выделяют второй элемент предмета – обязательства каждой из сторон.

По договору коммерческой концессии правообладатель обязуется обеспечить пользователю всю необходимую для осуществления деятельности документацию, лицензии и прочие необходимые бумаги; провести регистрацию договора; содействовать пользователю в технической и иной консультации; и самое важное – контролировать качество работы и продукции, производимой пользователем. Правопреемник же, в свою очередь, обязуется работать под фирменным наименованием и использовать торговый знак и другие «индивидуальные» обозначения правообладателя; качественно оказывать услуги или производить товар, а так же предоставлять их в таком же виде, как и правообладатель; сохранять коммерческую тайну.

При этом, к сожалению, исследователи не могут прийти к единому мнению, относительно всех важных условий договора, но сходятся во мнениях, что основных важных условий два: во - первых, предмет, представленный комплексом исключительных прав во главе с товарным знаком и некоторыми обязательствами (по взаимодействию и контролю); во - вторых, это условие о вознаграждении. Так же можно отметить условие о необходимости включения в договор минимум двух объектов, т.к. в противном случае подобный договор будет лишь лицензионным договором. И условие о необходимости

государственной регистрации и письменной форме договора, иначе договор будет недействительным.

Важной особенностью договора концессии является возможность продления его на тех же условиях по желанию пользователя, а так же трехлетний запрет на заключение такого же договора с таким же условиями на той же территории, но с новым пользователем. Подобные возможности для пользователя встречаются крайне редко (например, договор аренды), что обуславливается необычностью самих возможностей и позволяет пользователю самому решать, когда отказываться от исполнения договора. Важно так же отметить, что пользователь остается самостоятельным юридическим лицом и действует в имущественных отношениях от своего имени, при этом в экономическом аспекте он все же зависит от правообладателя.

Важность договоров коммерческой концессии неоспорима для современного общества, направленного на глобализацию [2, с. 117]. С одной стороны, для пользователей такие договоры открывают новые возможности, облегчают путь на рынок, способствуют увеличению прибыли, вследствие использования уже знакомой потребителям марки. Правообладатели так же помогают в обучении персонала. Происходит общее снижение рисков, так как используется репутация правообладателя.

Для правообладателей же это упрощает заработок, так как они не только получают вознаграждение за использование их брэнда, но, если это указано в договоре, могут получать еще и часть прибыли от производства / продажи услуг. Помимо этого, таким «облегченным способом» правообладатели увеличивают свое присутствие на рынке, а так же уменьшают затраты на организацию рабочего пространства. При этом правообладатель сохраняет контроль над действиями пользователя, что уменьшает риски для первого.

#### **Список используемой литературы:**

1. Рубцова Н.В., Голышев М.В. Определение предпринимательской деятельности в доктрине и современном российском законодательстве // Вестник Сибирского государственного университета путей сообщения. – Новосибирск: Изд - во СГУПС, 2014. Вып. 31. с.95 - 98.
2. Рубцова Н.В. Соотношение публично - правовых и частноправовых элементов в предпринимательских договорах // Вестник Омского университета. Серия "Право". 2013. №3 (36). С.116 - 120.

© Литвинов Д.Г., 2016

**УДК 343.1**

**Оганесова Н.Ш.**

Студентка 3 курса ЮРП - б - о - 13 – 1, Юридического института СКФУ  
Научный руководитель: Артамонова Е.А. к.ю.н., доцент  
доцент кафедры уголовного права и процесса, Юридического института СКФУ

### **ОСНОВАНИЯ И ЦЕЛИ ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ПРЕСЕЧЕНИЯ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РФ**

Ограничения прав и свобод могут быть оправданы публичными интересами, если такие ограничения отвечают требованиям справедливости, являются пропорциональными, соразмерными и необходимыми для целей защиты конституционно значимых ценностей.

При разрешении вопросов, связанных с применением законодательства о мерах пресечения, судам исходя из презумпции невиновности следует соблюдать баланс между публичными интересами, связанными с применением мер процессуального принуждения, и важностью права на свободу личности. С учетом этого меры пресечения, ограничивающие свободу, - заключение под стражу и домашний арест - применяются исключительно по судебному решению и только в том случае, когда применение более мягкой меры пресечения невозможно[2].

Несмотря на то, что мерам пресечения в теории уголовного процесса всегда уделялось большое внимание, целый ряд проблем, связанных с их понятием, целями, основаниями и юридическими последствиями применения, до сих пор остаются дискуссионными. Одной из таких проблем является вопрос о соотношении целей и оснований применения мер пресечения. Законодатель, употребляя термин «основания», не раскрывает его содержание, что на практике зачастую приводит к искажению закона. В теории же уголовного процесса редко проводится четкое различие между основаниями и целями применения мер пресечения.

УПК РФ, определяя в ст. 98 и 97 виды мер пресечения и основания их применения, не содержит нормы, посвященной целям применения мер пресечения[1]. Однако в научной литературе, в которой рассматриваются меры пресечения и порядок их применения, данная категория используется многими авторами, такими как С.А. Баранов, В.О. Микляшевский и П.И. Люблинский [3, с.39]. При этом под общими целями применения мер пресечения понимается обеспечение явки обвиняемого (подозреваемого) по вызовам органов расследования и суда, невозможности для обвиняемого воспрепятствовать установлению истины по уголовному делу, пресечение возможной преступной деятельности обвиняемого, обеспечение исполнения приговора суда или для экстрадиции.

Как отмечается в литературе, каждая из этих целей в отдельности либо в различных сочетаниях друг с другом, либо все цели вместе делают необходимым в конкретной ситуации применение той или иной меры пресечения [6, с.59]. Вместе с тем отдельные меры пресечения преследуют частные цели. Так, например, подписка о невыезде, залог применяются только в целях обеспечения явки подозреваемого или обвиняемого по вызовам должностных лиц органов предварительного расследования и суда. В том случае, если обвиняемый (подозреваемый) при избрании указанных мер пресечения допускает ненадлежащее поведение (не является по вызовам дознавателя, следователя, прокурора или суда, продолжает заниматься преступной деятельностью и т.п.), то из этого следует, что ранее выбранная мера пресечения не достигла своей цели и необходимо применить иную, более строгую меру.

Таким образом, ряд авторов (Б.Б. Булатов, В.В. Николок, С.А. Невский) цели избрания мер пресечения, по сути, отождествляют с перечисленными в ст. 97 УПК РФ основаниями применения данных мер. Определенные основания для этого дает сам законодатель. Так, в ст. 106 УПК РФ, посвященной такой мере пресечения, как залог, указано, что данная мера пресечения применяется в целях обеспечения явки обвиняемого (подозреваемого) в органы расследования и в суд предупреждения совершения им новых преступлений. Кроме того, регламентируя в ст. 97 УПК РФ основания для избрания мер пресечения, законодатель в ч. 2 данной нормы использует формулировку о том, что мера пресечения может избираться также для обеспечения исполнения приговора суда (т.е. в целях обеспечения исполнения



приговора суда) или для экстрадиции, тем самым, давая повод считать, что основания избрания мер пресечения тождественны целям их применения.

Между тем в философской литературе понятия «основание» и «цель» рассматриваются как самостоятельные категории. Основание – это необходимое условие, служащее предпосылкой существования каких-либо явлений (следствий) и их объяснением[3, с.402]. Цель же – это конечный результат деятельности человека (или коллектива людей), предварительное идеальное представление, о котором и желание его достигнуть определяют набор соответствующих средств и системы специфических действий по его достижению. Тем самым категория «цель» в философии означает «предвосхищение в сознании результата, на достижение которого направлены действия. В качестве непосредственного мотива цель направляет и регулирует действия, пронизывает практику как внутренний закон, которому человек подчиняет свою волю[3, с.646]. Цель, выражая активную сторону человеческого сознания, должна находиться в тесной связи с объективными законами, реальными возможностями окружающего мира и самого субъекта».

Применение мер пресечения преследует цель создания надлежащих условий для уголовно - процессуальной деятельности и достижения назначения уголовного судопроизводства путем обеспечения надлежащего поведения, обвиняемого (подозреваемого). Как отмечается в литературе, мерам пресечения присуща специфическая целенаправленность – защита правопорядка в сфере уголовного судопроизводства, предупреждение и устранение помех на пути к правильному разрешению дела, охрана законных интересов участников процесса и, в конечном счете – содействие борьбе с преступностью[5, с.6].

Таким образом, меры пресечения, имеющие превентивный и обеспечительный характер, направлены на предупреждение возможного противодействия со стороны подозреваемых и обвиняемых производству по уголовному делу (применяются с этой целью). Без применения мер пресечения было бы затруднительно надлежащим образом обеспечить исполнение сформулированных в законе предписаний, а при определенных обстоятельствах вообще исключалась бы возможность наступления ответственности виновного.

Надлежащее поведение обвиняемого (подозреваемого) – это выполнение им таких обязанностей, как явка по вызову следователя и суда, несовершение новых преступлений, непрепятствование собиранию доказательств и исполнению приговора или для экстрадиции. И если обвиняемый не выполняет данные обязанности, т.е. ведет себя ненадлежащим образом, то это порождает основания для применения к нему меры пресечения.

Законодатель под основаниями применения мер пресечения понимает наличие у следователя, дознавателя, суда достаточных причин полагать, что обвиняемый (подозреваемый) скроется, может продолжать заниматься преступной деятельностью либо воспрепятствовать производству по уголовному делу, а также для обеспечения исполнения приговора или для экстрадиции (ст. 97УПК РФ). Исходя из подобных формулировок закона в теории уголовного процесса понятие «основание производства процессуальных действий» трактуется как совокупность фактических и правовых оснований, необходимых и достаточных для принятия решения о производстве данного действия. В качестве таких

следует рассматривать сведения фактического характера, данные, подтверждающие, что обвиняемый (подозреваемый) ведет или намерен вести себя ненадлежащим образом (может скрыться от следствия и суда, продолжать заниматься преступной деятельностью, препятствовать производству по уголовному делу).

Как справедливо отмечено, основание служит необходимой предпосылкой применения любой меры пресечения. С ним, прежде всего, связаны понятия обоснованного и необоснованного применения любых принудительных мер. При оценке законности и обоснованности такого решения важную роль играет внутреннее убеждение должностного лица, принимающего решение об избрании меры пресечения, о возможности неправомерного поведения обвиняемого (подозреваемого). Оно должно быть максимально объективным, включать в себя уверенность правоприменителя в достаточности и достоверности сведений, подтверждающих неправомерное поведение (либо угрозу такого поведения) обвиняемого (подозреваемого). Применение меры пресечения только на основе предположительных суждений, базирующихся на догадках, а не на фактических данных, чревато нарушением конституционных прав личности.

Таким образом, цели применения мер пресечения заключаются в предупреждении возможного воспрепятствования производству по уголовному делу со стороны подозреваемого или обвиняемого. Основания же применения данных мер – это данные, свидетельствующие о том, что такое противодействие со стороны обвиняемого или подозреваемого (в форме намерений скрыться от следствия или суда, продолжить заниматься преступной деятельностью или воспрепятствовать производству по уголовному делу) имеет место в настоящем либо с высокой степенью вероятности возможно в будущем при производстве по уголовному делу.

### **Список использованной литературы:**

1. Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: № 174 - ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 18 дек. 2001 г. (с изм. и доп., внесенными Гос. Думой. Федер. Собр. Рос. Федерации 1 мая 2016 г.). Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс»
2. О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста и залога [Электронный ресурс]: Постановление Пленума Верховного Суда РФ 19 дек. 2013 г. (с изм. и доп., внесенными Постановлением Пленума Верховного Суда от 24 мая 2016 г.). Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс»
3. Невский С.А., Иванова Е.А. Основания избрания мер пресечения: требования закона их практическое воплощение // Теория и практика общественного развития. 2014. № 2. С.37 - 42
4. Философский словарь / под ред. И.Т.Фролова. 7 - е изд. М.: Academia, 2011. – 799 с.
5. Булатов Б.Б., Николюк В.В. Меры уголовно - процессуального принуждения (по главе 14 УПК РФ). М.: ВолтерсКлувер, 2013. – 248 с.
6. Трунов И.Л., Трунова Л.К. Меры пресечения в уголовном процессе. СПб.: Нева. 2015. – 191 с.

## АРЕНДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ КАК ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ

Существенное изменение правовой системы РФ повлекло изменение целого ряда законодательных и правовых документов, к числу которых и относится аренда. Арендные отношения регламентируются гл. 34 «Аренда» Гражданского кодекса РФ (далее — ГК РФ). В договоре аренды участвуют две стороны:

- арендодатель (наймодатель) — собственник имущества, а также иные лица, уполномоченные законом или собственником сдавать имущество в аренду на возмездной основе, за плату;
- арендатор (наниматель) — получатель имущества, который использует его в своих целях в соответствии с назначением имущества или условием, оговоренным в договоре.

Полномочия арендодателя на госимущество возлагаются на Госкомимущество РФ. Организации имеют право сдавать полученное от государства имущество в аренду по согласованию с соответствующим территориальным комитетом по управлению имуществом, получившим такие полномочия от Госкомимущества РФ.

Правом сдавать имущество в аренду обладают субъекты права хозяйственного ведения — государственные и муниципальные предприятия [1, с.85], но только с согласия собственника.

Казенные предприятия могут выступать в качестве арендодателя принадлежащего им на праве оперативного управления имущества только с согласия собственника. В таких случаях происходит сочетание публично - правовых и частноправовых элементов [3, с.117].

Учреждение ни при каких обстоятельствах не вправе сдавать в аренду закрепленное за ним имущество на праве оперативного управления, а также имущество, выделенное ему собственником по смете.

В то же время если учреждению в соответствии с учредительными документами предоставлено право осуществлять предпринимательскую деятельность, то имущество, приобретенное за счет этих доходов, может быть объектом арендных отношений.

Основным документом, регламентирующим отношения сторон, является договор аренды. Граждане и юридические лица свободны в заключении договора, поэтому он заключается на началах добровольности и полного равноправия сторон. Понятие договора аренды излагается в ст. 606 ГК РФ.

В обязательном порядке в договоре оговариваются обстоятельства, которые стороны считают бесспорными и очевидными. Их нарушение ведет к прекращению действия договора и имущественному расчету.

В случаях, когда условие договора предусмотрено нормой, которая применяется постольку, поскольку соглашением сторон не установлено иное (диспозитивная норма), стороны могут своим соглашением исключить ее применение либо установить условие, отличное от предусмотренного в ней. При отсутствии такого соглашения условие договора определяется диспозитивной нормой.

Договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам, установленным законом и иными правовыми актами (императивными нормами), действующими в момент его заключения.

Под договором аренды (имущественного найма) понимается гражданско - правовой договор, по которому одна сторона — арендодатель (наймодатель) обязуется предоставить другой стороне — арендатору (нанимателю) за плату определенное имущество во временное владение и пользование или во временное пользование.

Из определения договора аренды следует, что этот договор является:

- возмездным [2, с.4], то есть передача арендованного имущества может осуществляться только за плату;
- реальным, то есть договор считается заключенным с момента передачи арендатору имущества, являющегося предметом аренды;
- срочным, то есть имущество передается арендатору во временное (на определенный срок) владение и / или пользование. Следует отметить, что срочность является не обязательной характеристикой договора аренды, поскольку ГК РФ допускает возможность заключения договоров аренды без указания в них срока действия, то есть бессрочные договоры.

Договор вступает в силу и становится обязательным для сторон с момента его заключения. Вместе с тем, стороны вправе установить, что условия заключенного ими договора применяются к их отношениям, возникшим до заключения договора. Окончание срока действия договора не освобождает стороны от ответственности за его нарушение.

В аренду могут быть переданы земельные участки и другие обособленные природные объекты, предприятия и другие имущественные комплексы, здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другие вещи, которые не теряют своих натуральных свойств в процессе их использования (непотребляемые вещи). Право сдачи имущества в аренду принадлежит его собственнику либо лицу, уполномоченному собственником (ст. 608 ГК РФ).

#### **Список используемой литературы:**

1. Заборовская И.Г. Гражданско - правовой статус государственных унитарных предприятий: Монография. Чита: Забайкальский институт предпринимательства СибУПК, 2012. 175 с.
2. Рубцова Н.В. Возмездный характер предпринимательских договоров // Юрист. 2016. №8. С.4 - 8.
3. Рубцова Н.В. Соотношение публично - правовых и частноправовых элементов в предпринимательских договорах // Вестник Омского университета. Серия "Право". 2013. №3 (36). С.116 - 120.

© Е.А. Первушина, 2016

## НЕКОТОРЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ДОГОВОРА ХРАНЕНИЯ

В наше время бурно развиваются имущественные отношения, возникающие в связи с оказанием услуг, именно по договору хранения общество может обеспечить сохранность и безопасность своего имущества. При этом специальный вид хранения на товарном складе относится к предпринимательским договорам, сочетающим в себе публично - правовые и частноправовые элементы [3, с. 117].

Согласно Гражданскому кодексу РФ договор хранения – это соглашение сторон, по которому одна сторона (хранитель) обязуется хранить вещь, переданную ей другой стороной (поклажедателем), и возвратить эту вещь в сохранности.

Главными элементами договора хранения, являются субъекты договора хранения. С одной стороны, это поклажедатель – лицо, сдавшее имущество на хранение, а с другой стороны это хранитель – лицо, осуществляющее хранение.

Субъектами договора хранения могут быть как граждане, так и организации.

Как правило поклажедатель является собственником имущества, однако существуют случаи, когда сдача на хранение имущества осуществляется иными лицами, заинтересованными в сохранении имущества, к примеру, ссудополучатель, перевозчик и так далее.

Хранителем может являться как обычный гражданин, так и организация, при этом организация может осуществлять хранение как основную деятельность, предусмотренной уставом, так и данная деятельность может быть вспомогательной.

Предметом договора хранения являются услуги по хранению, которые хранитель оказывает поклажедателю. Объектом же данной услуги могут являться движимые вещи, то есть вещи, которые можно перемещать в пространстве. Как правило договор хранения не может распространяться на недвижимое имущество, исключением является секвестр.

Срок в договоре хранения определяется, прежде всего, как период времени, в течение которого хранитель обязан хранить вещь. Договор может быть заключен как на конкретный срок (срочный договор хранения), так и без указания срока, т.е. до востребования вещи поклажедателем (бессрочный договор хранения). Однако даже в срочном договоре хранения поклажедатель может в любой момент забрать свою вещь, хотя бы предусмотренный договором срок ее хранения еще не окончился. По инициативе хранителя срочный договор хранения не может быть прерван досрочно, если только поклажедателем не допущено существенное нарушение договора. Помимо сроков, рассматриваемых в договоре хранения могут также быть и другие сроки. К примеру, в консенсуальном договоре хранения сроки, в которые должен принять хранитель имущество, должны быть четко определены. Если хранитель отказывается принять имущество в указанные сроки, то он вынужден будет ответить за это. Поклажедатель, не передавший вещь на хранение в предусмотренный договором срок, также отвечает перед хранителем за причиненные убытки, если иное не предусмотрено законом или договором.

Такой элемент договора, как цена, имеется лишь в возмездных договорах хранения [2, с. 5]. Причем возмездный характер договоров отличает в целом договоры возмездного

оказания услуг [1, с. 95]. Стоимость услуги, которую оказывает хранитель определяется по соглашениям сторон, хотя может устанавливаться и на основе действующих тарифов и ставок. Если поклажедатель в условленный срок не забрал вещь у хранителя, то он обязан заплатить хранителю вознаграждение за дальнейшее хранение в период истечения срока, как правило в таких случаях взимается повышенная плата за хранение.

Что касается формы договора хранения, то в ГК РФ ст. 887 прописано, что договор хранения должен совершаться в письменной форме между юридическими лицами и гражданами, а также если договоры хранения между гражданами, если стоимость передаваемой на хранение вещи превышает не менее чем в 10 раз установленный законом минимальный размер оплаты труда; договоры хранения, предусматривающие обязанность хранителя принять вещь на хранение, независимо от состава их участников и стоимости вещей, передаваемых на хранение.

При несоблюдении требований закона о форме договора хранения договор не признается действительным, а в случае спора стороны данного договора не имеют право ссылаться на свидетельские показания.

Соблюдение письменной формы не всегда возможно, а именно в условиях стихийного бедствия, пожара, внезапной болезни, при угрозе нападения и т.п. при этом в ст.887 ГК РФ сказано, что при таких условиях передача вещи на хранение может быть доказываемая свидетельскими показаниями.

Таким образом, мы рассмотрели элементы договора хранения, которые регулируются Гражданским кодексом Российской Федерации.

#### **Список используемой литературы:**

1. Ломакина И.Г. Особенности гражданско - правовой ответственности в медицинских отношениях // Государство и право. 2005 .№ 10. С.94 - 99
2. Рубцова Н.В. Возмездный характер предпринимательских договоров // Юрист. 2016. №8. С.4 - 8.
3. Рубцова Н.В. Соотношение публично - правовых и частноправовых элементов в предпринимательских договорах // Вестник Омского университета. Серия "Право". 2013. №3 (36). С.116 - 120.

© Плотникова А. В.,2016

**УДК34**

**И.Ю.Подшивалова**

Соискатель кафедры административного и финансового права  
Тюменского государственного университета

#### **РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРОЦЕДУР: РОССИЙСКИЙ И МИРОВОЙ ОПЫТ**

Развитие законодательства об административных процедурах, начавшееся несколько десятилетий назад и продолжающееся до настоящего времени во многих правовых системах зарубежных стран, в российской правовой действительности не нашло должного отклика [15, с. 6 - 10]. Наше административное право в данном вопросе до сих пор

ориентируется «на советские лекала, делая упор на регулирование порядка привлечения к административной ответственности; административные процедуры позитивного управления при этом отданы «на откуп» подзаконным нормативным актам – административным регламентам» [8].

Факт отсутствия в российской правовой системе современного законодательства об административных процедурах негативно сказывается на функционировании всех институтов публичного права, в том числе судопроизводства. Административные процедуры призваны ограничивать произвольное административное усмотрение и вводить законные критерии действий служащих, должностных лиц, государственных и муниципальных структур, граждан и юридических лиц, поэтому формирование законодательства об административных процедурах является вопросом повышенной важности.

Ю.П. Соловей под административным усмотрением (дискрецией) предлагает понимать «оценку фактических обстоятельств, основания которых не закреплены в правовых нормах достаточно полно или конкретно, производимую органом государственного управления (должностным лицом) при выборе в пределах, допускаемых нормативными актами, оптимального варианта решения конкретного управленческого вопроса» [5, с. 20].

Угроза перерастания усмотрения в административный произвол достаточно велика, поэтому установление юридических гарантий, препятствующих такой деформации, уже давно беспокоит административистов всего мира [18, с. 373]. В России в начале XX в. А.И. Елистратовым предпринимались попытки научного анализа административного усмотрения. Он считал: «Когда в широте присвоенного должностному лицу усмотрения начинает исчезать определенность и устойчивость правовых границ, приходится констатировать в его отношении к обывателю уже не правоотношение, а лишь властеотношение» [9, с. 2, 69]. За прошедшее столетие в российской науке немного было добавлено к вышеупомянутому тезису: в основном констатируется, с одной стороны, недопустимость «голого» произвола, а с другой – неизбежность административной дискреции; из чего делается вывод о необходимости установления для последней неких правовых рамок [10, с. 53 - 58; 11, с. 73 - 74; 12, с. 8 - 11; 16; 17, с. 66 - 67].

Зарубежные государства пошли по другому пути – после Второй мировой войны многие страны Запада приняли законы об административных процедурах и усилили защиту прав частных лиц в процессе государственного управления. Так, в США Закон об административных процедурах был принят в 1946 г. Г.И. Никеров отмечает, что данный закон стал «первой в странах общего права попыткой законодательного установления важнейших, принципиальных положений, регулирующих административную процедуру» [13, с. 97].

Германская модель регулирования административных процедур связана с принятием Закона об административно - процессуальной деятельности 1976 г. На протяжении всего XX в. в романо - германской правовой системе шел ярко выраженный процесс юридизации форм управленческих действий, в котором были достигнуты большие успехи.

Во - первых, германской доктриной было создано учение о формах усмотрения. В первой форме представлены неопределенные правовые понятия, такие как «добросовестность», «справедливость», «уважительная причина». Они, безусловно, нуждаются в дальнейшей конкретизации, которая происходит в правоприменительной деятельности публичной администрации. Таким образом, уже на этом этапе появляется возможность для административных органов решать, подпадают ли под неопределенные правовые понятия обстоятельства конкретного случая [6, с. 323]. Вторая форма –

«усмотрение в узком смысле» – имеет место, если управление при определенных законом обстоятельствах может выбирать между различными способами действия [7, с. 67].

Во - вторых, германская доктрина и судебная практика выработали следующие «группы ошибок» усмотрения:

- 1) орган выбирает действие, лежащее за пределами установленного законом полномочия;
- 2) административный орган при оценке обстоятельств исходит из ошибочного представления;
- 3) неиспользование усмотрения в случае, когда административный орган обязан использовать его;
- 4) нарушение прав или общих конституционных принципов[14, с. 326].

В - третьих, немецкими административистами для судебной оценки дискреционных актов был разработан принцип пропорциональности (соразмерности), основанный на соотношении цели с предприняемыми юридическими усилиями.

В - четвертых, за актами по усмотрению должен осуществляться плотный судебный контроль.

В Российской Федерации, несмотря на отсутствие законодательства об административных процедурах, существуют определенные достижения по данному вопросу.

1. В рамках проведения административной реформы предпринимается попытка создания процедурного фундамента деятельности публичной администрации путем принятия административных регламентов, которые призваны упорядочить действия органов исполнительной власти. Наиболее успешно это получается, когда административные процедуры касаются несложных решений, лишенных содержательной оценки юридических фактов. В таком случае ограничение управленческого усмотрения связано с установлением исчерпывающих оснований для формальных отказов в удовлетворении заявления. Например, в Административном регламенте предоставления государственной услуги Министерства сельского хозяйства Челябинской области «Лицензирование розничной продажи алкогольной продукции» установлено: «Основания для отказа в приеме документов и для приостановления предоставления государственной услуги отсутствуют». [4].

Однако административная регламентация бессильна при столкновении с «выбором по усмотрению», подразумевающим содержательную оценку обстоятельств дела. В том же регламенте Министерства сельского хозяйства Челябинской области указано, что основанием для отказа в выдаче лицензии является выявление в представленных документах недостоверной, искаженной или неполной информации.

2. Также в Российской Федерации постепенно развивается институт противодействия коррупции. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273 - ФЗ «О противодействии коррупции» и Федеральный закон от 17.07.2009 № 172 - ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» призваны ликвидировать административное усмотрение как таковое, сведя его к нулю.

Согласно Федеральному закону № 172 - ФЗ, коррупциогенными факторами выступают положения нормативных правовых актов (проектов нормативных правовых актов), устанавливающие для правоприменителя необоснованно широкие пределы усмотрения или возможность необоснованного применения исключений из общих правил, а также положения, содержащие неопределенные, трудновыполнимые и (или) обременительные требования к гражданам и организациям и тем самым создающие условия для проявления коррупции [1]. Правительством Российской Федерации для противодействия развитию коррупции утверждаются правила проведения антикоррупционной экспертизы



нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов, а также методика проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов [2].

Кроме того, усиливается работа контрольно - надзорных органов по направлению борьбы с коррупцией. Так, например, Генеральным прокурором 28 декабря 2009 года подписан приказ № 400 «Об организации проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов», согласно которому заместителям Генерального прокурора Российской Федерации, начальникам Главного управления и управлений Генеральной прокуратуры Российской Федерации в федеральных округах, прокурорам субъектов Российской Федерации, прокурорам городов и районов, другим территориальным, приравненным к ним военным прокурорам и прокурорам иных специализированных прокуратур в пределах компетенции дано поручение обеспечить в соответствии с Федеральным законом от 17.07.2009 № 172 - ФЗ и ст. 9.1 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации» проведение антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов, внесение требований либо направление заявлений в суд о признании недействующими нормативных правовых актов, противоречащих федеральному законодательству и содержащих коррупциогенные факторы, внесение изменений в нормативные правовые акты с целью исключения из них коррупциогенных факторов, а также принятие мер к надлежащему исполнению требований прокурора и осуществлению надзора за исполнением судебных решений. [3].

Таким образом, развитие института административных процедур в административном праве зарубежных стран значительно опережает соответствующие разделы российского административного права. В то же время в нашей стране наметились определенные положительные тенденции в борьбе с управленческим усмотрением, проводится активная регламентация государственных и муниципальных услуг (функций). Следующим шагом должно стать принятие законодательства об административных процедурах. Мировой опыт позволяет российскому законодателю избрать наиболее подходящую модель регламентации административных процедур и адаптировать ее с учетом особенностей правовой системы России. Дальнейшее развитие института административных процедур в РФ на настоящем этапе возможно лишь с учетом позитивных результатов реформ в зарубежных странах, создавших новые административные реалии и возможности для человека и гражданина.

### **Список использованной литературы** **Нормативные правовые акты**

1. Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов [Текст]: Федеральный закон от 17 июля 2009 г. № 172 - ФЗ // Собрание законодательства. – 2009. - № 29, (20 июля). – Ст. 3609.
2. Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов [Текст]: постановление Правительства РФ от 26 февраля 2009 № 96 // Собрание законодательства. – 2010. - № 10. - Ст. 1084.
3. Об организации проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов [Текст]: приказ Генпрокуратуры России от 28 декабря 2009 г. № 400 // Официальные документы в образовании. – 2010. - № 7.
4. Об Административном регламенте предоставления государственной услуги «Лицензирование розничной продажи алкогольной продукции» [Текст]: постановление Правительства Челябинской области от 20 мая 2015 г. № 251 - П // Официальный интернет - портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 22 мая 2015.

### **Диссертации и авторефераты к ним**

5. Соловей Ю.П. Усмотрение в административной деятельности советской милиции. Дисс. ... канд. юрид. наук. М., 1982. С. 20.

### **Учебная литература**

6. Райтемайер К. Административное право зарубежных стран: Учебник / Под ред. А.Н. Козырина, М.А. Штаниной. М.: 2003.

7. Судебная практика по административному праву: Учебное пособие: пер. с нем. М.: 2000.

### **Научные статьи и иные публикации**

8. Давыдов К. В. Административные регламенты федеральных органов исполнительной власти Российской Федерации: вопросы теории / под ред. Ю. Н. Старилова. М., 2010.

9. Елистратов А. И. Основные начала административного права. М., 1917. Изд. второе, испр. и доп.

10. Жеребцов А. Н., Чабан Е. А. Административное усмотрение, административный произвол и административное (чиновничье) обыкновение: теоретические и практические вопросы соотношения // Административное право и процесс. 2014. № 4.

11. Корнев А. П. Нормы административного права и их применение. М., 1978. 12. Купреев С. С. Об административном усмотрении в административном праве // Административное право и процесс. 2012. № 1.

13. Никеров Г. И. Административно - процессуальное право США // Государство и право. 1997. № 12.

14. Райтемайер К. Административное право зарубежных стран. М., 2003. 15. Стариков Ю. Н., О двух главных современных направлениях развития российского административного процессуального законодательства (тезисы) // Вестник Воронеж. гос. ун - та. Сер.: Право. 2014. № 3 (18).

16. Тихомиров Ю. А. Административное усмотрение и право // Журнал рос. права. 2000. № 4.

17. Черемисина А. О. Принцип целесообразности в деятельности органов исполнительной власти // Административное право и процесс. 2013. № 3.

### **Литература на иностранном языке**

18. Alder J. General Principles of Constitutional and Administrative Law. Fourth Edition, 2002. P. 98 et seq. ; Tom Ginsburg, Albert H. Y. Chen (eds.), Administrative Law and Governance in Asia: Comparative perspectives, 2009.

© И.Ю.Подшивалова

**УДК 347.736**

**К.С. Порецкая**, студент

Новосибирский государственный университет экономики и управления  
г. Новосибирск, Российская Федерация

## **ПРОЦЕДУРА ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРИ БАНКРОТСТВЕ**

В условиях рыночных отношений, при наличии конкуренции и возникновении порой непредсказуемых ситуаций, финансово - хозяйственная деятельность предприятия невозможна без рисков. Появление рисков связано с самой сущностью рыночных отношений, которые всегда сопряжены с неопределенностью достижения конечных

результатов предпринимательства [1, с. 18]. На любом предприятии возникают риски, связанные с его производственной и финансовой деятельностью, но наиболее опасным из них является риск банкротства, так как при его наступлении предприятие теряет возможность дальнейшего функционирования в дальнейшем и, как правило, разоряется, что пагубно влияет на экономику в целом. Важную роль в противодействии факторам, способствующих проявлению негативных последствий рисков банкротства предприятий, выступают процедуры финансового оздоровления. Поэтому изучение сущности финансового оздоровления предприятия, а также оценка и прогнозирование целесообразности применения процедур финансового оздоровления при угрозе банкротства предприятий становятся весьма актуальными.

Финансовое оздоровление — это процедура банкротства, направленная на восстановление платежеспособности предприятия должника и погашение задолженности в соответствии с графиком погашения задолженности.

Эти мероприятия могут носить различный характер:

- экономический (ликвидация убыточных производств, репрофилирование производства, продажа части имущества и т.д.);
- организационно - управленческий (выбор наиболее оптимальной модели управления, привлечение профессиональных менеджеров - управленцев и т.д.);
- финансовый (определение источников финансирования, форм инвестиций, направлений использования полученных средств и т.д.);
- информационный (дополнительная реклама о выпускаемой продукции; определение преимуществ, которые получают потребители этой продукции, ожидаемый спрос на продукцию и т.д.) и др.

При финансовом оздоровлении должник в соответствии с графиком начинает платить по долгам предположительно сразу после введения процедуры; одновременно осуществляются меры по финансовому оздоровлению предприятия.

Не позднее, чем за 15 дней до даты проведения собрания учредители предприятия должника, собственник имущества должника, уполномоченный государственный орган и третьи лица по согласованию с должником – имеют право обращаться с ходатайством о введении финансового оздоровления к первому собранию кредиторов.

К решению об обращении с ходатайством прилагаются план финансового оздоровления предприятия (если ходатайствуют учредители, участники, собственник), график погашения задолженности, сведения об обеспечении исполнения обязательств и другие документы [2, с. 21].

План финансового оздоровления, который включает в себя положения, касающиеся общей характеристики должника, источников получения средств должником и пр., подготавливают учредители (участники) предприятия должника, собственники имущества должника, утверждается собранием кредиторов и предусматривает способы получения должником средств, которые требуются ему для удовлетворения требований кредиторов в соответствии с графиком погашения задолженности в ходе финансового оздоровления.

График погашения задолженности устанавливается в соответствии с требованиями законодательства о налогах и сборах. Должник вправе досрочно исполнить график погашения задолженности. В этом случае на основании отчета должника о досрочном

окончании процедуры финансового оздоровления арбитражный суд может вынести определение о прекращении производства по делу о банкротстве.

По итогам рассмотрения результатов финансового оздоровления, а также жалоб кредиторов арбитражный суд принимает один из судебных актов, которым может быть:

- определение о прекращении производства по делу о банкротстве в случае, если непогашенная задолженность отсутствует, и жалобы кредиторов признаны необоснованными;

- определение о введении внешнего управления в случае наличия возможности восстановить платежеспособность предприятия должника. Совокупный срок финансового оздоровления и внешнего управления не может превышать два года. В случае если с даты введения финансового оздоровления до даты рассмотрения арбитражным судом вопроса о введении внешнего управления прошло более чем 18 месяцев, арбитражный суд не может вынести определение о введении внешнего управления;

- решение о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства в случае отсутствия оснований для введения внешнего управления и при наличии признаков банкротства.

#### **Список использованной литературы:**

1. Бельх В.С., Дубинчин А.А., Скуратовский М.Л. Правовые основы несостоятельности (банкротства): Учебно - практическое пособие / Под общ. ред. проф. В.С. Якушева. М.: Издательство НОРМА, 2001. 320 с.

2. Рубцова Н.В. Процедуры банкротства юридических лиц: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. – Екатеринбург, 2003. – 27 с.

© К.С. Порецкая, 2016

**УДК 349.414**

**О.В. Приказчикова**

к. ист. н., старший преподаватель кафедры ОП/ДиП ФГСН  
Оренбургский государственный университет

**Л.М. Кушербаева**

студентка геолого - географического факультета  
Оренбургский государственный университет

**Р.Р. Хазиева**

студентка геолого - географического факультета  
Оренбургский государственный университет

г. Оренбург, Российская Федерация

### **НОРМАТИВНО - ПРАВОВОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА НА НЕПРАВОМЕРНЫЕ ДЕЙСТВИЯ СУБЪЕКТОВ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ**

В современном российском законодательстве под недропользованием понимается соответствующее лицензии выполнение работ по геологическому изучению недр, добычи

полезных ископаемых, а также использованию или захоронению производственных отходов, эксплуатации или строительству подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых.

Органы федеральной исполнительной власти и субъектов РФ в пределах своих полномочий решают вопросы недропользования, охраны недр и охраны окружающей среды. В связи с этим возникает необходимость разграничения указанных полномочий и обеспечение обеспечения стабильного и эффективного правового воздействия на процессы пользования недрами в целях оптимального сочетания экономических и экологических аспектов. Экономические интересы объяснимы соблюдением я режима сбережения и недопущения потерь при добыче и в процессе производства. Экологические - полное исключение возможности нанесения вреда человеку и природной среде [1, с. 50].

Земля и иные природные ресурсы, и это положение закреплено п. 2 ст. 9 Конституции РФ, могут находиться как в частной, государственной, муниципальной, так и в других формах собственности. Сейчас этот перечень носит абсолютный характер. Права и обязанности пользователя недр возникают в порядке, установленном российским законодательством о недрах с момента государственной регистрации лицензии. Лицензии на пользование недрами выдаются уполномоченными Правительством Российской Федерации федеральными органами исполнительной власти. Государственным органом, который выдаёт лицензию на право пользования недрами (лицензия на недропользование), является Федеральное агентство по вопросам недропользования – Роснедра. Основные виды пользования недрами представлены в таблице 1.

Таблица 1. Основные виды пользования недрами

	Вид пользования	Направление
1	геологоразведочные работы	направленные на общее геологическое изучение недр, геологические работы по прогнозированию землетрясений и исследованию вулканической деятельности и др.
2	геологоразведочные работы по поиску и оценке месторождений полезных ископаемых	изучение и оценка пригодности участков недр для строительства и эксплуатации подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых
3	разведка и добыча полезных ископаемых	повышение производительности предприятий
4	строительство и эксплуатация подземных сооружений	строительство подземных коммуникаций и использование недр для захоронения различных видов отходов
5	образование особо охраняемых геологических объектов	научное, культурное, эстетическое, санитарно - оздоровительное и иное значение
6	сбор минералогических, палеонтологических и др. геологических коллекций	лабораторные и иные исследования

7	добыча общераспространенных полезных ископаемых	гражданам разрешено использовать общераспространённые ресурсы в бытовых целях без получения лицензии
---	---	--

На основе «Прогноза научно - технологического развития Российской Федерации на период до 2030 года» окружающая среда в эпоху глобализации и бурного научно - технологического развития становится все более уязвимой. Дальнейшее следование сложившемуся инерционному сценарию в этой сфере грозит значительными рисками: истощение ряда критически важных ресурсов, изменение климата, рост техногенной нагрузки и загрязнение природных сред, дефицит качественных водных ресурсов, потеря биоразнообразия и другие [2].

Однако, как уже отмечалось неоднократно, проблема регламентации недр в условиях рыночной экономики заключается в формировании правового механизма. В случае нарушения соблюдения механизма недропользования пользование недрами должно быть прекращено или приостановлено специальными уполномоченными государственными органами [3, с. 152].

Привлечение к различным видам юридической ответственности недропользователей сопряжено с различными трудностями. В рыночной экономике государство не имеет права диктовать условия предприятиям с негосударственной формой собственности. Но тогда возникает парадокс: с одной стороны, государство обязано обеспечить нормальные условия жизни для всех свои х граждан, а с другой - оно теряет возможность контролировать производство [4, С. 294].

Осуществляя предпринимательскую деятельность в условиях жёсткой конкуренции, и стремясь сократить издержки, субъекты недропользования часто совершают нарушения установленных законом правил и мер по охране и рациональному использованию недр, то есть неправомерные действия, за которые российским законодательством предусмотрена юридическая ответственность.

Федеральным законодательством предусмотрена административная и уголовная ответственность. Так в Кодексе об административных правонарушениях отдельно предусмотрена глава 8, на основании которой определяется административная ответственность за правонарушения в области охраны окружающей среды и природопользования.

Законодательством определено, что охрана и рациональное использование недр осуществляется посредством выполнения целого ряда требований. Установив порядок недропользования, государство обладает правом предупреждения самовольного использования недр.

В целях рационального использования недр и соблюдения охраны окружающей среды обязательным требованием является всестороннее геологическое изучение и проведение достоверной оценки запасов полезных ископаемых. Если планируется использование участка недр для целей, не связанных с добычей полезных ископаемых проводится оценка свойств участка недр.

Законодательно установлен порядок проведения государственной экспертизы и государственного учёта запасов полезных ископаемых. К факторам, снижающим качество

полезных ископаемых, относятся пожары, обводнения, затопления и другие негативные последствия, осложняющие разработку полезных ископаемых или снижающие их качество.

Российским законодательством предусмотрена ответственность за загрязнение недр при подземном хранении нефти, газа и иных веществ и материалов, захоронении вредных веществ и отходов производства, сбросе сточных вод и других видов работ.

Также установлен порядок ликвидации или консервации подземных сооружений или предприятий по добыче полезных ископаемых. Не допускается накопление промышленных или бытовых отходов на площадях залегания подземных вод или водосбора.

При нарушении перечисленных требований, уполномоченным государственным органом право пользования недрами может быть ограничено или приостановлено. В случаях самовольной застройки площадей залегания полезных ископаемых прекращается без возмещения затрат по демонтажу возведённых объектов или других производственных затрат.

Российским уголовным законодательством предусмотрена уголовная ответственность за совершение экологических преступлений, которые касаются нарушения правил охраны окружающей среды при проектировании, размещении, строительстве, вводе в эксплуатацию и эксплуатации промышленных объектов. В целях придания особого статуса в УК РФ специально выделена глава 26. В соответствии с уголовным законодательством, установленный порядок осуществления отдельных видов деятельности, связанных с использованием недрами, является основным объектом преступлений в сфере недропользования. В качестве дополнительных объектов данных преступлений рассматриваются жизнь и здоровье человека.

Ответственность за нарушения правил охраны окружающей среды при производстве работ предусмотрена ст. 246 УК РФ, наступает как вследствие действий, так и бездействий субъектов осуществляющих недропользование. Общественная опасность состоит в причинении вреда отношениям в сфере экологической безопасности.

Статьёй 253 УК РФ предусмотрена ответственность за нарушения российского законодательства о континентальном шельфе. Российский континентальный шельф включает в себя морское дно и недра подводных районов, находящиеся за пределами территориального моря на всем протяжении естественного продолжения ее сухопутной территории до внешней границы подводной окраины материка и по официальным данным Министерства природных ресурсов РФ, его площадь около 6,2 млн. км<sup>2</sup>, что соответствует 21 % площади шельфа всего Мирового океана [4].

В 2013 г. было проверено свыше 500 компаний - недропользователей, ущерб, нанесенный ими окружающей среде, составил 1,5 млрд. рублей. Это, свидетельствует об отсутствии у органов надзора достоверной информации о масштабах ежегодных потерь углеводородного сырья и загрязнения природной среды (воды, воздуха, почвы). Основной проблемой на шельфе является то, что выполнение ликвидационных работ не подкрепляются государством ни со стороны материально - технического, ни финансового обеспечения.

Удаленное местонахождение объектов нефтедобычи и отсутствие инфраструктуры осложняет работу систем реагирования на ЧС. Суммарное влияние сдерживающих факторов может сделать проведение мер по ликвидации разливов нефти невозможным на протяжении большого количества времени в арктических и субарктических областях.

Статьёй 255 УК РФ предусмотрена ответственность за нарушение правил охраны и использования недр. Правила охраны недр в Российской Федерации разработаны с учётом положений ФЗ РФ «О недрах». Правила являются обязательными для всех организаций независимо от их организационно - правовых форм и форм собственности [6]. Этим документом конкретизированы положения статьи 22 ФЗ РФ «О недрах» об основных правах и обязанностях пользователей недр.

Земля и другие природные ресурсы эксплуатируются и охраняются в Российской Федерации как основа жизни и деятельности народов, которые проживают на определенных территориях. Любые решения по эксплуатации природных ресурсов должны устанавливаться с учетом интересов местного населения. Существует цель механизмов учета мнений местного населения, таких как сход, публичные и общественные слушания и местные референдумы [7]. Органы федеральной исполнительной власти и субъектов РФ в пределах своих полномочий решают вопросы недропользования, охраны недр и охраны окружающей среды. В связи с этим возникает необходимость разграничения указанных полномочий и обеспечение обеспечения стабильного и эффективного правового воздействия на процессы пользования недрами в целях оптимального сочетания экономических и экологических аспектов. При этом экономические интересы объяснимы соблюдением и режима сбережения и недопущения потерь при добыче и в процессе производства, а экологические - полное исключение возможности нанесения вреда человеку и природной среде.

#### **Список использованной литературы:**

1. Бастрыкина Т.Г., Приказчикова О.В. Проблемы разграничения полномочий между РФ и субъектами по осуществлению внешнеэкономической деятельности. / Сборник научных трудов Межрегиональной НПК «Традиции подготовки и актуальные проблемы деятельности торгово - экономических кадров в России: история, современное состояние, будущее». ОФ МГУК, 24 мая 2001 г. - Оренбург: ИПК ОГУ, 2001. - С. 50 - 53.
2. Прогноз научно - технологического развития Российской Федерации на период до 2030 года. Утверждённый Правительством РФ 03.01.2014 г. / ГАРАНТ.РУ. Информационно - правовой портал. // Режим доступа: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70484380/#ixzz4A2T9k1Wf>
3. Prikazchikova O., Kusherbayeva L. The mechanism of legal regulation of subsoil use in conditions of market economy / International scientific review. 2016. № 3(13). С. 152 - 154.
4. Приказчикова О.В., Борецкий С.В. Правовые основы добычи сланцевого газа в России. // Евразийский научный журнал. 2016. № 5 май. С. 294 - 295.
5. Федеральный закон РФ «О континентальном шельфе Российской Федерации» от 30.11.1995 г. № 187 - ФЗ (ред. от 14.10.2014 г.). Статья 1 // Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base>
6. Правила охраны недр. Утверждены Постановлением Федерального горного и промышленного надзора России от 06.06.2003 г. № 71 «Об утверждении «Правил охраны недр». Система ГАРАНТ // Режим доступа: <http://base.garant.ru/2159541/#friends#ixzz4A2KouaLQ>
7. Приказчикова О.В., Хаританович М.А. Нормативно-законодательные вопросы земельных отношений в России. В сборнике: Государство и право в условиях гражданского



общества. Сборник статей Международной научно - практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С.67 - 72.

© О.В. Приказчикова, Л.М. Кушербаева, Р.Р. Хазиева, 2016

**УДК 94**

**Ю.В. Пронина**, студент юридического факультета

**М.Н. Очиллова**, студент юридического факультета  
ФГБОУ ВО «Юго - Западный государственный университет»  
г. Курск, Российская Федерация

### **«БОЖИЙ СУД» ГЛАЗАМИ СОВРЕМЕННОГО**

В настоящее время интерес к истории права значительно возрос, но несмотря на это средневековое право изучено поверхностно. Его развитие было такого уровня, какой был необходим обществу той далекой эпохи. Во многих случаях вместо права действовали иные социальные регуляторы, которые в отдельных случаях были более эффективными.

Поиск справедливого урегулирования межличностных отношений зачастую сталкивается с проблемой обнаружения лжи. В глубокой древности правители и их суды прибегали к различным способам обнаружения истины. Одним из таковых являлся «Божий суд» или ордалии. С их помощью истина устанавливалась в судебном процессе. «Божий суд» использовали в средневековом судопроизводстве в тех случаях, когда «суд человеческий» заходил в тупик, и истина по конкретному делу не могла быть установлена, путем привлечения других видов доказательств (поличного, показания свидетелей или письменных актов).

«Божий суд» проходил в форме ритуалов, которые позволяли выявить преступника и наказать его до вынесения приговора. Прибегали к ордалиям при отсутствии иных доказательств. В распространении данного доказательства весьма показательны древнеиндийские Законы Ману. [1, с. 264; 2, с.18]

В ст. 114 и 115, гл. 8 Законов Ману говорилось: «кого пылающий огонь не обжигает, кого вода не заставляет подняться вверх» предполагается невиновным. Объяснение этому находится в ст. 85, согласно которой главными средствами являются «Око Божье и совесть виновного». [3, с. 62]

«Божий суд» известен с незапамятных времен. Практически все варварские правды, в том числе и Русская Правда, знают «Божий суд». Причина появления «суда божьего» заключается не в отдельных суевериях, а в том, как вообще строилось сознание средневекового человека. Люди тогда мало отличали идеальное от материального, и мир был наполнен для них сверхъестественными силами, они твердо верили в существование души, колдовства, привидений. Абсолютно реальным для них было и божье око, следящее за каждым ежеминутно. Практически все преступники сознавали, что нарушают не только человеческий, но и божественный закон, им было очень трудно перебороть в себе ощущение вины и ожидание кары преследовало их после тяжкого преступления.

Польская правда описывает процесс проведения ордалий довольно таки подробно. Обвиняемый должен был «обыкновенным шагом» трижды ступить по раскаленному железу, сделанному в форме стопы. Если человек обожжется, то он побежден и его вина будет оцениваться в зависимости от состояния раны. Пространная редакция Русской правды упоминает об испытании водой и раскаленным железом, указывая, что истец имеет право требовать, чтобы ответчик оправдывался посредством ордалий.

В Западной Европе ордалии применялись вплоть до XVIII в., особенно при раскрытии преступлений, связанных с колдовством. [4, с. 16] В некоторых регионах Африки, Южной Америки подобное судопроизводство действует и по сей день.

Разве смогли бы ордалии просуществовать столь долго, если бы этот вид доказательств не нес в себе никакого смысла и справедливости, являясь всего лишь результатом случайных событий? Несмотря на то, что доиндустриальное общество было менее информировано, чем наше, если бы ордалии давали отрицательный результат, они были бы скомпрометированы.

Существует несколько факторов способных сделать ордалии эффективным способом разоблачения. Современные достижения науки в области психологии человека утверждают, что любое лицо, совершившее преступление, боится изобличения и, конечно же, наказания. Страх – главный признак психической энергии человека. Он существенно влияет на сознание.

Другим мощным фактором, разрушающим целостность психического состояния, является сомнение. Если человек не виновен, то его не терзают сомнения о мучительности кары за содеянное, а совершивший преступление боится изобличения и наказания. Человек был полностью уверен, что как бы он ни пытался утаить содеянное, кара Божья все равно его настигнет. Исходя из этого, можно представить состояние человека, подверженного ордалиям.

Торжественный и одновременно мрачный пафос церемонии по-разному воздействовал на психику его участников. Дознаватели прибегали к контролю за динамикой отдельных физиологических процессов человека. При этом требовалось наличие достаточно чувствительных регистратов изменений в организме человека при прохождении им испытаний. Постепенно методы детекции лжи совершенствовались, изобретались самые разнообразные приборы для фиксации состояния организма: по давлению крови, сердцебиению, потоотделению и т.д.

Таким образом, можно сказать, что во многом смысл «суда божьего» — контроль за динамикой отдельных физиологических процессов, достигаемый за счет чувствительных регистраторов изменений в организме при прохождении испытаний. Используемый сегодня полиграф действует по тому же принципу. Однако нельзя сказать, что ордалии в 100 % случаев давали истинный результат. Прежде всего, они даже в идеале определяли не факт совершения определенного деяния, а отношение к нему испытуемого, личную уверенность в правоте или виновности, которая иногда может отличаться от объективного положения вещей.

Резюмируя все вышесказанное, можно сделать вывод, что средневековое право до сих пор изучено поверхностно, и большинство авторов старается показать его неразвитость и бесчеловечность, а конкретно на примере «Божьего суда», ордалий. Но не следует забывать, что судить о прошлом нужно не с позиции стороннего и равнодушного

наблюдателя чужой культуры, не по впечатлению, которое она на нас производит, а беря во внимание чувства и мысли людей минувшего времени. И тогда мы сможем ближе понять смысл, который вкладывали они во внешнюю, легко видимую на поверхности форму.

#### **Список использованной литературы:**

1. Картамышева Н.В. , Чистилина Д.О. Проблемы варно - кастового строя Древней Индии // Сборник материалов II Международной молодежной научной конференции «Молодежь и XXI век» в 3 ч. Ч. 2. / Редкол.: Международной молодежной научной конференции «Молодежь и XXI век» в 3 ч. Ч. 2 / Редкол.: С.Г.Емельянов. Курск: КурскГТУ, 2010. – С. 263 - 266.
2. Картамышева Н.В., Снигерева Д.Е. Эволюция варно - кастовой системы в Индии // Сборник IX международной научно - практической конференции «Научные перспективы XXI века. Достижения и перспективы нового столетия». 2015. С. 17 - 19.
3. Хрестоматия по всеобщей истории государства и права: в 2 т. / Под ред. К.И. Батыра и Е.В. Поликарповой – М.: Юрист, 1996 Т.1. С. 37 - 75.
4. Зарубина К.А., Картамышева Н.В. Экономический фактор, как главная причина народных восстаний в странах Западной Европы в период классического средневековья // XII международная конференция «Современные концепции научных исследований»: ежемесячный журнал Евразийский союз ученых. № 3 (12) / отв. ред. Д.П. Каркушин М., 2015. В 9 ч. Ч.8. С. 15 - 17.

© Ю.В. Пронина, М.Н. Очилова, 2016

**УДК 368**

**А.А. Рудаков**, студент юридического факультета  
**Н.В. Картамышева**, к.и.н., доцент кафедры  
теории и истории государства и права  
ФГБОУ ВО «Юго - Западный  
государственный университет»  
г. Курск, Российская Федерация

### **ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИМУЩЕСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ В ПЕРИОД 1921 - 1930 ГГ.**

Разного рода риски сопутствуют человеческой жизни всегда, нанося экономический ущерб. Поэтому страховое дело всегда является важным элементом политики любого государства. На протяжении истории России страхование всегда было тесно связано с социально - экономическими задачами государства и общества. Одной из самых важных и актуальных проблем государственной системы страхования с момента ее существования являлось страхование имущества. Особенно в советский период данный вид страхования, как и страхование в целом, перенес множество перепадов.

В 1918 году Правительство национализировало страховое дело, аннулировав все страховые договоры и ликвидировало частные страховые компании, после чего В.И. Ленин

подписал Декрет «Об установлении государственного контроля над всеми видами страхования, кроме социального».

Декретом Совнаркома 28 ноября 1918 года «Об организации страхового дела в Российской Республике» страхование объявлялось государственной монополией, осуществляемой Госстрахом. Государство взялось за развитие имущественного страхования, в особенности добровольного, разрабатывалась политика и различные программы в данной сфере. [1, с. 27]

Однако серьезным препятствием развитию послужила Гражданская война, когда в 1920 году отменилось государственное имущественное страхование в денежной форме, вместо него вводился порядок бесплатной государственной помощи натурой. [2, с. 18]

При этом страховая деятельность в РСФСР не прекратилась. 6 октября 1921 года был принят Декрет «О государственном имущественном страховании». Основанием для его принятия послужило письмо В.И. Ленину из Тверской губернии, в котором крестьяне просили о возобновлении страхования от огня и осоздании нового вида страхования – скота от падежа. Власть посчитала целесообразным введение данного документа, так как в Тверской губернии земское страхование осуществлялось уже длительное время и весьма эффективным. В связи с этим желание крестьян восстановить прежнее страхование было ожидаемым и логичным. Также Декретом 6 октября 1921 года вводилось страхование имущества частных хозяйств. [3, с. 40]

Новый этап эволюции имущественного страхования, этап возрождения, начался в нашей стране в условиях НЭПа. В 1922 году государственное страхование перешло на систему хозрасчета, и это отразилось на нем весьма положительно. Число объектов имущественного страхования было увеличено, а страховое обеспечение улучшено. Различные органы стремились взять страхование под свое управление. Так, например, Народный комиссариат организовывал страхование скота и посевов, Высший Совет Народного Хозяйства – фабрик и заводов, Народный комиссариат внешней торговли – импортных и экспортных грузов. [4, с. 34]

Конец НЭПа привел к полному прекращению страхования имущества государственных предприятий. При этом страховые взносы были включены в налог и стали одним из источников бюджета.

В советский период в итоге более менее сформировавшейся системы страхового дела существовало несколько видов имущественного страхования: страхование имущества предприятий, сельскохозяйственное имущественное страхование, страхование частного имущества граждан.

Что касается страхования имущества предприятий, фабрик, заводов, то по основному договору можно было застраховать все имущество, принадлежащее страхователю. По дополнительному договору подлежало страхованию имущество, принятое от иных организаций и отдельных граждан.

Страховыми случаями являлись, например, гибель или повреждение в результате пожара, удара молнии, взрыва, наводнения, землетрясения, аварий, отопительной системы, затопление, похищение, внезапная угроза имуществу, вследствие которой необходимо его разобрать и перенести на новое место.

В 1930 году осуществлялась коллективизация сельского хозяйства, что привело к введению государственного обязательного страхования имущества колхозов. Происходило

это вследствие необходимости укрепления экономики сельскохозяйственных предприятий. Поэтому разработка и практическое введение данного вида страхования дало свои результаты. [5, с. 178]

Страхованию подлежало следующее имущество: урожай (кроме сенокосов), животные, домашняя птица, пушные звери, семьи пчел, здания, сооружения, передаточные устройства, транспорт, оборудование, ловецкие суда, инвентарь, сырье, многолетние насаждения.

Страховыми случаями являлась гибель (падеж, вынужденный забой или уничтожение) в результате стихийных бедствий, инфекционных болезней и пожара, несчастных случаев. [6, с. 33]

Имущество граждан – это различные предметы домашней обстановки, обихода и потребления, которые используются ими на праве собственности в хозяйстве, предназначенные для удовлетворения бытовых и культурных потребностей. Страхованию подлежали находящиеся в личной собственности граждан строения (дачи, дома), животные (лошади, крупный рогатый скот), транспортные средства.

Не входили в список страховых объектов ветхие строения и строения, место пребывания которых неизвестно, документы, ценные бумаги, деньги, различные рукописи, уникальные и антикварные коллекции, драгоценные металлы и камни, а также изделия из них, религиозные предметы. Страховые случаи предусматривались такие же, как и для имущества предприятий.

Таким образом, имущественное страхование относится к рисковому виду страхования. В его основе лежат имущественные интересы субъектов. Его роль в общей системе страхования любого государства крайне велика. Поэтому необходимо изучать его эволюцию в различные исторические эпохи. Это позволит законодателям учесть опыт прошлого при усовершенствовании современной модели страхования.

#### **Список использованной литературы:**

1. Анухина Н.В. История развития советского страхового дела в период 1921 - 1928 гг. (на примере Курской губернии) Дис. на соиск. уч. степ. ... канд. истор. н. Курск. 2008. - 192 с.
2. Анухина Н.В. История развития советского страхового дела в период 1921 - 1928 гг. (на примере Курской губернии) Автореф. дис. на соиск. уч. степ. ... канд. истор. н. Курск. 2008 - 28 с.
3. Картамышева Н.В. Советское страховое дело в период 1921 - 1928гг. (на примере Курской губернии). - Курск: Юго - Зап. гос. ун - т, 2011 - 200 с.
4. Анухина Н.В. Проблемы организационного становления органов Госстраха в первой половине 20 - х годов XX века (на материалах Курской губернии). История государства и права. 2008. № 19. С. 32 - 35.
5. Картамышева Н.В. Формирование российского страхового рынка: исторический аспект // Российское предпринимательство. 2010. № 11(2).С. 177 - 181.
6. Сергеев М.И. Из истории страхования в России (советский период) // Инновационная наука. 2015. №6 - 1. С. 32 - 39.

© А.А. Рудаков, Н.В. Картамышева, 2016

Н.А. Скорова, студент юридического факультета  
Н.А. Кутина, студент юридического факультета  
ФГБОУ ВО «Юго - Западный государственный университет»  
г. Курск, Российская Федерация

## СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАН В ПЕРИОД НЭПА И В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В условиях стремления России к развитию рыночной экономики, для преодоления глобального экономического кризиса с минимизированными потерями, а также полной реформации правового общества, страхование, выступая одним из самых важных институтов рыночной инфраструктуры, является надежным средством защиты участников гражданско - правовых отношений и их интересов. Эффективная и четко слаженная система страховых отношений позволяет защищать общество от различных социальных проблем, что в результате способствует росту благосостояния населения в целом. Организация государственного страхования перестраивается и совершенствуется в соответствии с теми социальными задачами, которые страна решает на каждом этапе своего развития.

Проведение новой экономической политики с 1921 г. вынудило отказаться от модели социального обеспечения и продиктовало восстановление социального страхования для лиц наёмного труда, а также появление новой формы обеспечения крестьянства - комитетов взаимопомощи, занимающихся распределением денежных средств государства, а также организацией общественной трудовой помощи. [1, с. 33]

В 1921 г. при Народном комиссариате финансов было создано главное управление Госстраха, на которое возложили осуществление государственного страхования не только в РСФСР, но и в других республиках. [2, с. 18]

Декрет СНК от 15 ноября 1921 г. «О социальном страховании лиц, занятых наемным трудом» установил, что система социального страхования распространяется на наемных работников в случае временной или постоянной утраты трудоспособности, в случае безработицы, а также в случае смерти за счет предприятий, организаций и частных лиц, которые используют наемный труд. Также были установлены выплаты пособий по временной нетрудоспособности застрахованным в размере фактического заработка. [3, с. 49]

Декрет «О социальном обеспечении инвалидов», вступивший в силу 8 декабря 1921 года, вводил учреждения для использования труда инвалидов, их дальнейшего обучения и переобучения.

Согласно декрету СНК от 9 декабря 1921 г. «О социальном обеспечении при временной нетрудоспособности и материнству» беременные женщины на период времени за 8 недель до и после родов были освобождены от трудовой повинности. Социальное страхование охватывало выдачу пособия не только по беременности и родам, но и по уходу за больным членом семьи. 28 декабря 1921 г. был принят Декрет «О социальном обеспечении при безработице». Одновременно были введены пособия на погребение застрахованных и членов их семей. [4, с. 64]

Однако стоит отметить, что социальное обеспечение продолжало формироваться строго на классовом подходе (его лишались бывшие помещики, фабриканты, офицеры белых армий, служащие полиции и другие лица, лишенные избирательных прав), и на практике развитие операций личного страхования началось только с 1924 г., после проведения в стране денежной реформы и появления твердой валюты – червонца. [5, с. 183]

В 1927 г. Госстрах расширяет круг страхователей жизни. И с этого времени начинается производиться страхование жизни крестьян, вследствие чего, данный вид страхования становится доступным для широких народных масс. Особенностью является то, что при заключении такого договора не требовалось предварительного медицинского освидетельствования. [6, с. 142]

В этот же период вводится смешанное страхование с тремя видами обеспечения: на дожитие до определённого возраста, на случай смерти и на случай инвалидности из - за несчастного случая. [7, с. 180]

Естественно, период НЭПа имеет свои достоинства и недостатки в государственной политике в сфере социального страхования. При этом можно сказать, что реформы данного периода положили начало становлению социального страхования, что подтверждает существование некоторых положений и в современной России. [8, 9]

В нашей стране было предпринято множество реформ в сфере социального страхования. В целом действие данной системы является достаточно эффективным. Система социального страхования в нашей стране состоит из следующих видов: 1) Пенсионное страхование работающих от социальных рисков (старости, инвалидности, утраты кормильца). Страховщик – Пенсионный фонд РФ; 2) Страхование временной утраты трудоспособности. Страховщик – Фонд социального страхования РФ; 3) Обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. Страховщик – Фонд социального страхования РФ; 4) Медицинское страхование. Страховщик – федеральный и региональные фонды медицинского страхования.

Однако имеются и свои минусы. Так, зачастую и без должной политической необходимости и правовой разработанности государство меняет законодательство в сфере социального обеспечения. Примером может послужить введение и отмена страхового взноса работников в Пенсионный фонд, страхования по безработице. Также не обеспечивается в полном объеме осуществление пенсионных прав граждан. Еще одним недостатком является отсутствие разграничения институтов социального страхования, социальной помощи и государственного социального обеспечения.

Таким образом, социальное страхование в России требует более подробного законодательного урегулирования. Для улучшения его действия необходимо решение ряда актуальных задач: определение финансовых механизмов отдельных видов социального страхования с учетом заработной платы, получаемой субъектами страхования, иных доходов и налоговой политики государства; разработка правовых основ для формирования правового регулирования социального страхования; разграничение полномочий по управлению системой социального страхования и ее субъектами в зависимости от их статуса в данных правоотношениях

### Список использованной литературы:

1. Анухина Н.В. Проблемы организационного становления органов Госстраха в первой половине 20 - х годов XX века (на материалах Курской губернии). История государства и права. 2008. № 19. С. 32 - 35.
2. Анухина Н.В. История развития советского страхового дела в период 1921 - 1928 гг. (на примере Курской губернии) Автореф. дис. на соиск. уч. степ. ... канд. истор. н. Курск. 2008 - 28 с.
3. Анухина Н.В. История развития советского страхового дела в период 1921 - 1928 гг. (на примере Курской губернии) Дис. на соиск. уч. степ. ... канд. истор. н. Курск. 2008. - 192 с.
4. Картамышева Н.В. Советское страховое дело в период 1921 - 1928гг. (на примере Курской губернии). - Курск: Юго - Зап. гос. ун - т, 2011 - 200 с.
5. Картамышева Н.В. Из истории развития личного страхования в 1920 - е годы (на материалах Курской губернии) // Былые годы. 2014. № 32 (2). С. 182 - 185.
6. Рудометова А.В., Картамышева Н.В. История страхования жизни советских граждан // Инновационная наука. 2015. Т. 1. № 6 (6). С. 141 - 143.
7. Картамышева Н.В. Формирование российского страхового рынка: исторический аспект // Российское предпринимательство. 2010. № 11(2). С. 177 - 181.
8. Шергунова Е.А. История становления и развития общества взаимного страхования в России / Материалы международной конференции «Происхождение государства и права: ревизия концепций». – Санкт - Петербург, 2015. – С. 25 - 28.
9. Шергунова Е.А. Гражданско - правовое положение основных участников страховых отношений Дис. на соиск. уч. степ. ... канд. юр. Наук Курск, 2013. – 222с.  
© Н.А. Скорова, Н.А.Кутина, 2016

УДК 347

**Е.Н. Убодоева**

магистрант

Байкальский государственный университет

Г. Иркутск, Российская Федерация

### **«АКТЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ И ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ, КОТОРЫЕ СУД МОЖЕТ ПРИЗНАТЬ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМИ»**

Согласно ст. 13 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), ненормативный акт государственного органа или органа местного самоуправления, а в случаях, предусмотренных законом, также нормативный акт, не соответствующие закону или иным правовым актам и нарушающие гражданские права и охраняемые законом интересы гражданина или юридического лица, могут быть признаны судом недействительными [1].



В практике работы судов, и в литературе возникает множество вопросов, касающиеся акта государственных органов или органов местного самоуправления, которые суд может признать недействительными. Например, таких как: нет четкой определенности в том, какие акты следует понимать актами государственных органов, а какие актами органов местного самоуправления, подлежат ли оспариванию действия государственных органов и органов местного самоуправления согласно вышеуказанной норме, кроме этого значительную сложность составляет разграничение нормативных и ненормативных правовых актов.

Отечественное гражданское право не знает определения государственного органа. В литературе понятие «государственный орган» разработано в таких отраслях юридической науки, как теория государства и права, конституционное и административное право. При этом единства в определении понятия государственного органа в юридической литературе отсутствует.

О.Е. Кутафин под органом государственной власти понимает часть государственного аппарата, наделенного государственно - властными полномочиями и осуществляющего свою компетенцию по уполномочию государства в установленном им порядке [2, с. 109].

По мнению В.Г. Голубцова, к основным признакам государственного органа, определяющим его правоспособность в гражданском праве, относятся следующие: 1) компетенция, определенная соответствующей нормативной базой; 2) особенности процедуры учреждения данного органа, которая сводится к соблюдению порядка его создания (надлежащим лицом, в надлежащем порядке [3, с. 25].

Легальное определение государственного органа до вступления в силу Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79 - ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» ранее существовало в Федеральном законе от 31 июля 1995 г. № 119 - ФЗ «Об основах государственной службы Российской Федерации» – федеральные органы государственной власти, органы государственной власти субъектов Российской Федерации, а также иные государственные органы, образуемые в соответствии с Конституцией Российской Федерации (далее – Конституция РФ) [4].

В этом ключе возникает вопрос о разграничении и соотношении понятий «государственная власть» и «государственный орган». Отечественная юридическая литература и законодательство, начиная с советских времен, употребляют понятия «государственный орган» и «орган государственной власти». Однако до настоящего времени отсутствует их легальное или единое доктринальное толкование. Даже судебная практика, признаваемая многими правоведами в последнее время источником права, не имеет точного ответа на данный вопрос.

Конституция РФ как акт высшей юридической силы также использует то термин «органы государственной власти» (ст. 77), то термин «государственные органы» (ст. 33, 120) [5].

При определении понятия государственного органа, М.А. Двигун считает, что в первую очередь следует исходить из положений, содержащихся в ст. 10 и 11 Конституции РФ. Так, согласно ст. 10 Конституции РФ государственная власть в РФ осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную. Согласно ч. 1 и 2 ст. 11 Конституции РФ, государственную власть в РФ осуществляют Президент РФ, Федеральное Собрание (Совет Федерации и Государственная Дума), Правительство РФ, суды РФ. Государственную власть в субъектах РФ осуществляют образуемые ими органы государственной власти [6, с. 81].

Таким образом, делает вывод М.А. Двигун, под государственными органами следует понимать органы государственной власти, образуемые в соответствии с Конституцией РФ,

конституциями республик в составе Российской Федерации и другими законодательными актами для осуществления своей деятельности [6, с. 82].

Отсюда следует, что понятие «государственный орган» шире, чем понятие «орган государственной власти». Данное понимание также подтверждает позиция Верховного Суда РФ, изложенная в Постановлении Пленума от 10 февраля 2009 г. № 2 «О практике рассмотрения судами дел об оспаривании решений, действий (бездействия) органов государственной власти, органов местного самоуправления, должностных лиц, государственных и муниципальных служащих», которой указывает о возможности оспаривания по правилам главы 25 ГПК РФ решений, действий (бездействия) лиц, выступающих от имени федеральных органов государственной власти, а также иных федеральных государственных органов [7].

Согласно ст. 13 ГК РФ подлежат оспариванию не только акты государственной власти, но и акты органов местного самоуправления. Обращаясь вновь к Конституции РФ, ст. 12 регламентирует: местное самоуправление в пределах своих полномочий самостоятельно, а его органы не входят в систему органов государственной власти [5].

Кроме того, существует легальное определение понятия «орган местного самоуправления», закрепленное в ст. 2 Закона об общих принципах организации местного самоуправления органы местного самоуправления – избираемые непосредственно населением и (или) образуемые представительным органом муниципального образования органы, наделенные собственными полномочиями по решению вопросов местного значения [8].

Таким образом, анализ приведенных взглядов позволяет сделать вывод, что в настоящее время понятие «государственный орган» не имеет легального и единого доктринального толкования. Вместе с тем очевидна важность четкого научного определения правового понятия. В связи с этим, в литературе существует проблема в понимании акта государственного органа, о соотношении и разграничении понятий «государственный орган» и «государственная власть». В отличие от понятия «орган местного самоуправления» таких проблем в понимании не существует. Поэтому видим, целесообразность легального закрепления понятия «государственный орган» в Федеральном законе от 27 июля 2004 г. № 79 - ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» как это было в утраченном силу Федеральном законе от 31 июля 1995 г. № 119 - ФЗ «Об основах государственной службы Российской Федерации» в следующей формулировке: «государственные органы – федеральные органы государственной власти, органы государственной власти субъектов Российской Федерации, а также иные государственные органы государственной власти, образуемые в соответствии с Конституцией РФ, конституциями республик в составе Российской Федерации и другими законодательными актами для осуществления своей деятельности»

Акты государственных органов и органов местного самоуправления, которые могут быть оспорены в суде на основании ст. 13 ГК РФ, различают нормативные и ненормативные правовые акты.

Однако законодатель не уточняет, что следует понимать под нормативными и ненормативными правовыми актами.

Важно отметить, что правильное определение понятий и основных признаков нормативных и ненормативных правовых актов как предметов судебного оспаривания имеет важное теоретическое и практическое значение, поскольку способы их оспаривания имеет свои особенности.

Традиционно выделяют следующие существенные признаки, характеризующие нормативный правовой акт: издание его в установленном порядке уполномоченным

органом государственной власти, органом местного самоуправления или должностным лицом, наличие в нем правовых норм (правил поведения), обязательных для неопределенного круга лиц, рассчитанных на неоднократное применение, направленных на урегулирование общественных отношений либо на изменение или прекращение существующих правоотношений [8].

Что касается ненормативных актов, то самым общим образом сущность ненормативного правового акта определена в его названии «ненормативный», т.е. это такой правовой акт, который не содержит перечисленных признаков нормативного. Как отмечает С.В. Потапенко, ненормативные акты носят индивидуально - определенный характер и принимаются в основном по организационно - распорядительным вопросам [10, с. 30].

Соответственно, можно выделить следующие признаки ненормативного правового акта:

- 1) содержит предписания, запреты или дозволения индивидуального характера;
- 2) обращен к определенным лицам или кругу лиц (конкретность адресата);
- 3) рассчитан на разовое применение;
- 4) принимается специально уполномоченным субъектом правоприменения и является правоприменительным актом (актом применения права).

Используемое в ст. 13 ГК РФ понятие «ненормативный правовой акт» следует понимать расширительно: оспариваться в суде могут не только ненормативные правовые акты, но и иные нарушающие гражданские права действия и бездействие органов государственной власти, местного самоуправления и т.п.

В то же время необходимо отметить, что вышеуказанные критерии деления актов государственных органов и органов местного самоуправления носят общий характер и не являются универсальными. В связи с чем, например, в Постановлении Пленума ВАС РФ № 58 от 30.07.2013 [11] в целях формирования единообразной практики ВАС РФ выделил ряд актов органов публичной власти, отнеся их к разряду нормативных и ненормативных соответственно. Так, акты органов государственной власти, органов местного самоуправления, иных органов, осуществляющих публичные полномочия, об утверждении (принятии) генеральных планов поселений, городских округов, схем территориального планирования муниципальных районов, субъектов РФ, РФ отнесены к нормативным актам, поскольку они затрагивают права неопределенного круга лиц и рассчитаны на неоднократное применение.

Акты органов государственной власти, органов местного самоуправления, иных органов, осуществляющих публичные полномочия, об утверждении проектов планировки и проектов межевания территории, об установлении границ зон с особыми условиями использования территории (охранных, защитных зон), о резервировании земель для государственных и муниципальных нужд отнесены к ненормативным актам, поскольку не содержат норм права и не устанавливают правил поведения, а представляют собой акты применения к земельным участкам (землям) в границах определяемой соответствующим актом территории специального правового режима, предусмотренного законом или иным нормативным правовым актом.

#### **Список использованной литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая : ФЗ от 30.11.1994 г. № 51 - ФЗ (в ред. ФЗ РФ от 29.06.2015 г. № 154 - ФЗ) // СЗ РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
2. Основы государства и права : учеб. пособие / под ред. О.Е. Кутафина. М. – 7 - е изд., перераб. и доп. – М.: Юристъ, 2000. – 416 с.
3. Голубцов В. Г. Гражданско - правовой статус государственных и муниципальных органов // Журнал российского права. – 2006 – №6. – С. 24 - 35.

4. Об основах государственной службы Российской Федерации : ФЗ РФ от 31.07.1995 г. № 119 - ФЗ (от 27.05.2003 г. № 58 - ФЗ) // СЗ РФ. – 1995. – № 31. – Ст. 2990 (утратил силу).

5. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. // СЗ РФ. – 2014 – № 31 – Ст. 4398.

6. Двигун М.А. Признание акта государственного органа и органа местного самоуправления как способ защиты гражданских прав : дис. ... канд. юрид. наук. – Иркутск, 2008. – С.83.

7. О практике рассмотрения судами дел об оспаривании решений, действий (бездействия) органов государственной власти, органов местного самоуправления, должностных лиц, государственных и муниципальных служащих: постановление Пленума ВС РФ № 2 от 10.02.2009 // Рос. газ. – 2009. – № 27.

8. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации : ФЗ от 06.10.2003 г № 131 - ФЗ (в ред. от 15. 02.2016 г. № 17 - ФЗ) // СЗ РФ. – 2003. – № 40. – Ст. 3822.

9. О практике рассмотрения судами дел об оспаривании нормативных правовых актов полностью или в части : постановление Пленума ВС РФ № 48 от 29.11.2007 г. // Бюллетень ВС РФ. – 2008. – № 1.

10. Потапенко С.В. Разграничение нормативных и ненормативных актов при рассмотрении дел, возникающих из публичных правоотношений // Российская юстиция. – 2003. – № 6. – С. 30 - 31.

11. О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при рассмотрении арбитражными судами дел об оспаривании нормативных правовых актов: постановление Пленума ВАС РФ № 58 от 30.07.2013 г. // Экономика и жизнь. – 2013. – № 35.

© Е.Н. Убодоева, 2016

## УДК 342

**Ушков Д. Д.**

студент 2 курса Института права,  
Самарский государственный экономический университет  
Г. Самара, Российская Федерация

### **СИСТЕМА СУДЕБНОЙ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**Ключевые слова:** права человека, юридические гарантии, система защиты прав человека, конституционное правосудие.

В статье рассматривается система судебной защиты прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации. Обращается особое внимание на судебные институты государственной защиты. Подчеркивается, что созданная в России система защиты прав и свобод человека - показатель развития демократического политического режима.

В нынешних реалиях защита прав человека становится «одной из доминант общественного прогресса, основой которого является общечеловеческий интерес и приоритет общечеловеческих ценностей»[5, стр. 52].

Конституция РФ закрепила приоритет прав и свобод человека, признав их высшей ценностью (ст. 2). Кроме того, основным законом, гражданам гарантируется государственная защита их прав и свобод. Также закрепляется право граждан на защиту своих прав и свобод всеми способами, не запрещенными законом (ст. 45). При этом нужно дать определение правам и свободам человека. Конституционные права и свободы человека - это закрепленные в Конституции и гарантированные государством возможности, позволяющие каждому человеку и гражданину свободно и самостоятельно избирать вид и меру своего поведения [2, стр.42].

Гарантии можно обозначить как процесс претворения и реализации в жизнь конституционных прав и свобод [2, стр.45]. И в зависимости от их сфер распространения можно выделить как международные, так и внутригосударственные гарантии прав человека.

Необходимо также уточнить, что же именно понимается под словом система. Система - совокупность элементов, находящихся в отношениях и связях друг с другом, образующих определенную целостность, единство [4, стр.499].

Следует отметить, что большую роль в системе защиты прав и свобод человека играет группа юридических гарантий, которая делится на гарантии охраны прав и гарантии защиты. Структура юридического механизма гарантий прав человека включает в себя закрепление прав человека в позитивных нормах, определение границ и способов осуществления субъективных прав, утверждение правил ограничения прав, дифференциацию режимов реализации прав, фиксацию процедур охраны и защиты прав, установление ответственности и других мер принуждения за нарушение прав, указание на формы и размеры восстановления нарушенных прав и возмещения причиненного вреда, меры профилактики и предупреждения возможных нарушений прав [3, стр.278].

Права и свободы человека и гражданина закреплены в основном законе Российской Федерации и соответствуют общепринятым стандартам, которые закреплены во Всеобщей декларации прав человека, Международном пакте об экономических, социальных и культурных правах, Международном пакте о гражданских и политических правах.

Основной конституционно - правовой и международно - правовой обязанностью государства в современное время является защита прав и свобод гражданина и человека, которые осуществляются с помощью специализированных принципов.

Данные принципы утвердились в послевоенный период в системах национального, регионального и международного права, следует отметить, что это относится прежде всего к признанию прав и свобод человека в качестве неотъемлемых и естественных ценностей, их приоритетного значения в системе внутригосударственного и международного права. Следующий этап - действенные попытки закрепления на уровне конституций и международных пактов непосредственного действия защиты прав человека и гражданина, которые определяют смысл, содержание и применение законов, деятельность всех ветвей власти; признание индивида субъектом международно - правовых отношений. Рассматривая систему защиты прав и свобод человека в России, можно выделить государственные институты несудебной защиты, органы местного самоуправления, судебную систему, неправительственные правозащитные организации, самозащита, также стоит выделить международную систему защиты прав человека.

Судебная защита прав человека - это совокупность материальных и процессуальных прав любого физического лица (независимо от каких - либо различий по признакам национальной, расовой, половой, социальной, языковой или политической принадлежности, имущественного и должностного положения, места жительства, места рождения, других обстоятельств), обеспечивающих восстановление нарушенных прав либо

предотвращение неправомерного применения правовых норм посредством обращения в суды [1, стр.303].

В статье 118 Конституции РФ, а именно в ч. 1 и 2 говорится, что правосудие в Российской Федерации осуществляется только носителем судебной власти, а именно судом, в котором можно выделить конституционное, гражданское, административное и уголовное судопроизводство. При этом под правозащитной функцией суда следует понимать такое воздействие суда на общественные отношения, при котором имеется цель как принудительное осуществление, так и восстановление нарушенных либо оспоренных прав и свобод человека и гражданина.

Также следует отметить, что выделяются каждому гражданину гарантии на судебную защиту его прав и свобод (ст. 46). Данные гарантии в лице судебной защиты прав и свобод человека могут выражаться в установлении системы судов в Российской Федерации, в четком определении их компетенции, в установлении гарантии их самостоятельности, независимости, в определении видов компетенции и принципов судопроизводства, в обеспечении каждому возможности обращения в суд за защитой прав и свобод, обжаловании судебных решений.

Все суды осуществляют судебную защиту, создание и функционирование которых предусмотрено конституционным законом от 31 декабря 1996 г. №1 - ФКЗ «О судебной системе в Российской Федерации». В данном законе говорится, что судебная система состоит из федеральных судов, конституционных (уставных) судов и мировых судей субъектов федерации.

Рассматривая деятельность Конституционного суда в соответствии с федеральным конституционным законом «О Конституционном суде Российской Федерации» (ч. 1 ст. 1), то значительное место занимает защита конституционных прав и свобод. Конституционное судопроизводство в российской правовой системе является новым инструментом, посредством которого возможна конституционная защита прав человека. Особенностью защиты прав в этом виде судопроизводства является то, что здесь объектом обжалования является не действие (бездействие) должностного лица или какого-либо государственного органа, а действие закона, принятого государством, в отношении конкретного человека. Именно в конституционном судопроизводстве гражданин выступает против государства, его позиции, выраженной в определенном нормативном акте. Такое судопроизводство может поставить вопросы ограничения государства правом; в такой ситуации каждый гражданин может «заставить» государство соблюдать конституционные права. Следовательно, конституционное судопроизводство позволяет защититься от государства, восстановить нарушенное право, воздействовать на государство. Немаловажна и превентивная роль судебного конституционного контроля: законодатель должен учитывать возможность его обжалования в дальнейшем. Также в случае принятия решения Конституционным судом по жалобе гражданина законодатель обязан руководствоваться данным решением в регулировании сходных правоотношений.

Отметим процедуры, посредством которых чаще всего осуществляется защита прав человека в конституционном производстве: непосредственные обращения граждан и их объединений (конституционные жалобы) и обращения судов, направляемые в процессе осуществления правосудия по гражданским, уголовным, административным и иным подведомственным им делам (запросы о проверке закона примененного или подлежащего к применению в конкретном деле). Оба обращения могут направляться в связи с конкретным делом, т. е. применением на практике или возможностью такого применения, не соответствующего Конституции (процедура конкретного нормоконтроля), но жалобы

граждан могут касаться только законов, нарушающих конституционные права граждан; в отношении запросов судов такого ограничения нет.

Однако при этом, из-за последних изменений законодательства, возникает такая проблема, что многие иски, которые направляются в ЕСПЧ, могут быть не удовлетворены Конституционным судом, что рождает прямое противоречие с Конституцией РФ. Следовательно, возникает такая ситуация, когда ставится приоритет национальных конституций при исполнении решений ЕСПЧ, и тогда возникает вопрос в необходимости пересмотра главного закона, а это уже довольно тяжелая процедура. Что уж говорить про граждан, которые пытаются отстоять свои права и свободы, но в силу обстоятельств они будут вынуждены и дальше терпеть несправедливость. Вполне возможно, что решением данной проблемы будет являться нахождение компромисса, а именно исполнение только тех решений, которые будут являться оптимальными, как для одной стороны, так и для другой. Это может произойти только благодаря диалогу, который невозможен без доверительных отношений между нашей страной и Страсбургским судом.

#### **Список литературы:**

1. Азаров А., Ройтер В., Хюфнер К. Права человека: Международные и российские механизмы защиты. - М.: 2003. С. 303.
2. Безруков А.В. Конституционное право России: Учебное пособие –М.: Юстицинформ, 2015. С. 155. .
3. Глухарева Л.И. Права человека в современном мире: социально - философские основы и государственно - правовое регулирование. - М.: Юристъ, 2003. С. 303.
4. Додонов В. Н. Большой юридический словарь - М.: 2001. С. 790.
5. Лесняк В.В. Защита чести, достоинства и деловой репутации в гражданском законодательстве России. –М.: Юрист. 1999. № 1. С.63.

© Д.Д. Ушков, 2016

**УДК 347.675.2**

**Р. В. Федосеев**

К.и.н., доцент

СВИ (г. Саранск) ВГУЮ (РПА Минюста России),

**Ю. С. Гладилина**

Студентка 2 курса

СВИ (г. Саранск) ВГУЮ (РПА Минюста России)

Г. Саранск, Российская Федерация

### **ПРАВИЛА УЧРЕЖДЕНИЯ ДВОРЯНСКИХ ЗАПОВЕДНЫХ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ИМЕНЕЙ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ СЕРЕДИНЫ XIX ВЕКА**

В середине XIX века наследование дворянских имений осуществлялось на общих основаниях со всеми, что приводило к их постепенному дроблению. Учреждение майоратов допускалось лишь в качестве исключения и только с утверждения самодержавной власти. Между тем правила наследования дворянских имений, установленные ранее Указом 1714 г. [2] предусматривали, что все недвижимое имущество будет унаследовано только одним из наследников, а это, очевидно,

способствовало целостности дворянских имений и постоянному увеличению родовых «империй». Такой порядок наследования устраивал крупнопоместное дворянство, сохранявшее свои владения в целостности и, отчасти, царское правительство, которое в лице крупных латифундий имело надежную экономическую опору на селе [1, с. 34]. Учитывая нужды крупных дворян - землевладельцев самодержавие в 1845 г. по сути, допустило частичный откат к Указу 1714 г. приняв новое Положение о заповедных наследственных имениях [3]. Основной целью данного положения явилось сохранение некоторых вотчин «в роду владельца» для обеспечения их благосостояния для чего они объявлялись нераздельными и неотчуждаемыми и могли переходить только целиком и только к одному из наследников.

Заповедные имения должны были переходить по наследству в особом порядке путем их пожалования одному из наследников по воле и распоряжению владельца, а так же в соответствии с Высочайшим на то разрешением и с утверждением Его Императорского Величества.

Одно и то же лицо могло учредить и несколько отдельных заповедных имений (ст. 2). Для этого ему необходимо было точно указать своих детей, внуков, правнуков и иных лиц из состава своего рода, которым предоставляется в наследство каждое из этих заповедных имений. Правом создать одно заповедное имение из всех или части своих имений, назначив его наследником лицо, принадлежащее к их роду, наделялось и несколько лиц по общему их согласию. В соответствии со ст. 8 в заповедное имение могло быть обращено только недвижимое имущество, как родовое, так и благоприобретенное.

Положение также закрепило условия, при соблюдении которых имение могло стать заповедным. К таким условиям относились: 1) имение должно было состоять из не менее чем четырехсот и не более чем четырех тысяч крестьянских дворов, или 2) в нем должно было быть не менее десяти тысяч и не более ста тысяч дес. ненаселенной земли, или 3) имение должно было приносить в течение десяти лет доход, который составлял бы в среднем в год не менее двенадцати и не более двухсот тыс. рублей серебром (ст. 10). Однако, дозволялось учреждать заповедные имения и в больших размерах, если в них находились заводы или фабрики, которые не могли быть разделены. Кроме того, заводы и фабрики, помимо посессионных, могли быть приписаны к заповедному имению, даже если они территориально находились за пределами данного имения (ст. 12).

Учредитель заповедного имения мог зафиксировать в акте учреждения вспомогательный капитал, т.е. внесенную в Государственный Банк денежную сумму, которая предоставлялась на пособие владельцу заповедного имения в тех случаях, когда по каким-либо чрезвычайным обстоятельствам будет необходимо покрыть расходы на содержание имения. Так же, учредитель мог обязать владельца ежегодно вносить в Государственный Банк часть, но не более одной десятой, доходов заповедного имения для формирования вспомогательного капитала (ст. 17).

Для того, чтобы учредить заповедное имение необходимо было предоставить ряд документов, к которым относились: во - первых, проект акта учреждения заповедного имения; во - вторых, свидетельство о дворянском происхождении предполагаемого наследника заповедного имения, или же доказательство возведения его и его рода в дворянское достоинство, или патенты на чины, дающие такое достоинство, или грамоты на



пожалование ему одного из Российских орденов той степени, которой приобретались права потомственного дворянства; в - третьих, засвидетельствованная в соответствующей Казенной Палате ведомость, отражающая численность населения данного имения, либо межевые планы, доказывающие количество земли в имении, либо ведомость о количестве получаемого за последние десять лет среднего чистого дохода с данного имения; в - четвертых, составленная учредителем опись движимого имущества и предметов, которые должны неотъемлемо принадлежать учреждаемому заповедному имению (ст. 18). Помимо этого, учредитель заповедного имения был обязан, в случае, если у него были законные дети или нисходящее от них потомство, вместе с проектом акта учреждения заповедного имения, предоставить свидетельство о том, сколько у него детей, а так же сведения об имуществе, предназначенном для обеспечения прочих членов его семьи, после отделения заповедного имения.

Все перечисленные документы рассматривались в Министерстве Юстиции. Министр Юстиции, получив данные документы, проверял их достоверность и действительность, а также их соответствие законам и данному Положению. Далее Министр направлял заключение в Государственный Совет, прилагая, когда это было необходимо, проект Высочайшего указа об учреждении заповедного имения (ст. 21). Высочайший указ Правительствующего Сената об учреждении заповедного имения должен был быть опубликован как в Сенатских, так и в губернских ведомостях той губернии, где находилось имение, обращенное в заповедное.

Учредитель или его наследники могли со временем увеличить площадь заповедного имения посредством приобретения новой недвижимости, но такие приобретения не должны были выходить за рамки ограничений установленных в ст. 10 данного Положения.

Необходимо так же отметить тот факт, что данное Положение не распространялось на Польские губернии, для которых действовало положение от 6 декабря 1842 г. [4].

В целом, необходимо отметить, что по законодательству середины XIX века учреждение заповедных имений было доступно исключительно для крупнопоместных дворян. В свою очередь менее состоятельные члены дворянского сословия, не имели возможности учреждать подобного рода имения, так как рассмотренное нами Положение устанавливало четкие требования для образования заповедного имения, которым могли удовлетворять лишь самые крупные землевладельцы.

### **Список использованной литературы:**

1. Богатырев Э. Д., Федосеев Р. В. Кризис дворянского землевладения в конце XIX в. и проекты его преодоления // Гуманитарий: актуальные проблемы науки и образования. 2015. № 4 (32). С. 31 - 36.
2. О порядке наследования движимых и недвижимых имуществ от 23.03. 1714 г. // ПСЗ - 1. Т. 5. № 2789. С. 91 - 94.
3. Положение о заповедных наследственных имениях от 16.07. 1845 г. // ПСЗ - 2. Т. 20. № 19202. С. 528 - 538.
4. Положение об имениях, жалуемых на праве майоратов в губерниях, от Польши возвращенных от 06.12. 1842 г. // ПСЗ - 2. Т. 17. Ч. 2. № 16297. С. 180 - 187.

© Р.В. Федосеев, Ю.С. Гладилина, 2016

**Р. В. Федосеев**

К.и.н., доцент

СВИ (г. Саранск) ВГУЮ (РПА Минюста России),

**А. В. Земскова**

студентка 2 курса

СВИ (г. Саранск) ВГУЮ (РПА Минюста России)

Г. Саранск, Российская Федерация

## **ОСОБЕННОСТИ ПРИОБРЕТЕНИЯ ДВОРЯНСТВА В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX ВЕКА**

В XIX веке произошел целый ряд знаменательных событий – Отечественная и Крымская войны, освобождение крестьянства, подъем уровня производимой промышленной продукции, а так же нарастание революционных тенденций. При этом, многие историки утверждают, что внутренняя политика второй половины XIX века характеризовалась сохранением господствующего положения дворян, несмотря на реформаторский окрас политического курса Российской Империи [9, с. 267]. И действительно дворянство, являясь самым привилегированным сословием страны, продолжало оказывать большое влияние на политические и экономические процессы, происходившие внутри государства. В то же время в XIX веке происходит постепенное ограничение дворянских привилегий, усилившееся во второй его половине.

Так, в начале 1800 - х гг. дворяне потеряли исключительную возможность на приобретение земли в личную собственность [4, с. 88; 7, с. 862]. В 1809 г. дальнейшее продвижение дворян по службе было поставлено в зависимость от уровня их образования [6, с. 1054 - 1057]. Реформы 1860 - х гг. привели к утрате монопольного права на владение крепостными; в результате реформы полиции в 1862 г. дворяне утратили право формировать уездную полицию, а после введения земств в 1864 г., потеряли монополию на формирование органов местного коренного управления; в 1863 г. телесные наказания были отменены для всех, кроме крестьян; в результате судебной реформы в 1864 г. дворяне попали под юрисдикцию общесословных судов; с 1874 г. стали на общих основаниях привлекаться к отбыванию воинской повинности [10, с. 59].

Следует заметить, что, несмотря на заметные потери в юридическом и социальном статусе приток дворянства только увеличивался. По данным Е. П. Копыловой потомственное дворянство с 1825 по 1845 гг. получили около 20 тыс. человек [1, с. 42]. Данное обстоятельство связано с тем, что до середины XIX века потомственное дворянство приобреталось четырьмя путями: пожалованием его по особому усмотрению самодержавной власти; чинами на действительной службе; в результате пожалования за «служебные отличия» российскими орденами; потомками особо отличившихся личных дворян и именитых граждан. Право на приобретение потомственного дворянства в порядке чинопроизводства в первой половине XIX века получали лица, дослужившиеся на гражданской службе до Статского советника или до чина 5 - го класса, а на военной службе до звания полковника или капитана 1 - го ранга во флоте (6 - й класс). Право на приобретение потомственного дворянства с 1845 г. давала I степень ордена Святой Анны, а

с 1855 г. – I степень ордена Святого Станислава. Орден Святого Владимира продолжал приносить права потомственного дворянства при награждении любой его степенью [3, с. 20 - 21].

В 1856 году были внесены некоторые изменения в действующий порядок приобретения дворянства. Целью данных нововведений была попытка правительства сократить приток в высшее сословие.

Основным законодательным актом, изменившим укоренившиеся позиции в приобретении дворянства, стал закон о приобретении потомственного дворянства производством по гражданской службе в действительные Статские Советники или соответствующий ему чину 4 - го класса, а по военной в Полковники или же в соответствующий ему чину Флота Капитана 1 - го ранга [8, с. 1052]. Правительство Российской Империи в данном законе признавало силу за порядком присвоения дворянства, утвержденным Манифестом от 11 - го июня 1845 г. [5, с. 450 - 451], обосновывало причины его принятия изменения и указало изменения в процедуре приобретения дворянства. Согласно закону, новые правила устанавливались в целях пожалования потомственного дворянства усердным служащим, занимавшимся долгое время служебной деятельностью. А принимая во внимание увеличение служащих, как по гражданской, так и по военной службе, было принято решение о переносе права приобретения потомственного дворянства на более высокие чины, чем было утверждено ранее (5 - ый класс по гражданской службе и первый штаб - офицерский чин по военной службе). Иными словами, после вступления закона в силу дворянином мог стать любой служащий, дослужившийся до Действительного Статского Советника или соответствующего ему 4 класса гражданской службы, а также до Полковника или соответствующего ему чина Флота Капитана 1 - го ранга.

При этом отмечалось, что лица, получившие право на приобретение дворянства по ранее принятому порядку, то есть, получившие 5 - ый класс по гражданской службе или первый военный чин, сохраняли данное право, несмотря на вступивший в силу закон от 13 декабря 1856 г. [8, с. 1053].

Таким образом, к 60 - м гг. XIX века дворянами могли стать вышеперечисленные служащие и кавалеры первых степеней всех российских орденов, кроме Св. Георгия и Св. Владимира, все степени которых даровали данное право. Но никакие ограничения не могли значительно снизить приток дворянства, согласно данным А. П. Корелина орденом Св. Владимира III и IV степени были награждены более 40 тыс. новоиспеченных дворян [2, с. 26 - 27].

Подводя итог выше сказанному, следует отметить, что весь XIX век был довольно тяжелым для дворянского сословия в связи со значительным ограничением привилегий. Однако данный факт не смог сдержать не уменьшаемое пополнение дворян в Российской Империи, что в дальнейшем привело к необходимости реформирования сложившейся системы и ужесточении процедуры получения потомственного дворянства.

#### **Список используемых источников:**

1. Копылова Е. П. Дворяне Пермской губернии в условиях модернизации второй половины XIX – начала XX вв. : дисс. ... канд. ист. наук. Пермь, 2010. 237 с.

2. Корелин А. П. Дворянство в пореформенной России 1861 – 1904 гг. Состав, численность, корпоративные организации. М.: Наука, 1979. 304 с.
3. Лавицкая М. И. Правовое положение дворянского сословия в России в XIX – начале XX века // История государства и права. 2009. №5. С. 20 - 22.
4. О дозволении крестьянам удельного ведомства покупать земли у частных владельцев и совершать купчие на имя Департамента Уделов. 21.03.1800 г. // ПСЗ - 1. Т. 26. № 19334. С. 88.
5. О порядке приобретения дворянства службою. 22.06.1845 г. // ПСЗ - 2. Т. 20. № 19086. С. 450 - 451.
6. О правилах производства в чины по гражданской службе и об испытаниях в науках, для производства в Коллежские Ассесоры и Статские Советники 06.08.1809 г. // ПСЗ - 1. Т. 30. № 23771. С. 1054 - 1057.
7. О предоставлении купечеству, мещанству и казенным поселянам приобретать покупкою земли. 12.12.1801 г. // ПСЗ - 1. Т. 26. Т. 26. № 20075. С. 862 - 862.
8. О приобретении потомственного дворянства производством по гражданской службе в действительные Статские Советники или соответствующий сему чину 4 - й класс, а по военной в Полковники или же в соответствующий оному чину Флота Капитана 1 - го ранга. 13.12.1856 г. // ПСЗ - 2. Т. 31. № 31236. С. 1052 - 1053.
9. Орлов А.С., Георгиев В.А., Георгиева Н.Г., Сивохина Т.А. История России. Учебник. М.: Проспект, 1997. 544 с.
10. Федосеев Р. В. Дворянское хозяйство Пензенской губернии во второй половине XIX – начале XX века (от поместья к экономии) : дисс. ... канд. ист. наук. Саранск, 2007. 186 с.  
© Р.В. Федосеев, А.В. Земскова, 2016

**УДК 347.675.2**

**Р. В. Федосеев**

К.и.н., доцент

СВИ (г. Саранск) ВГУЮ (РПА Минюста России),

**С.В. Мишин**

Студент 2 курса

СВИ (г. Саранск) ВГУЮ (РПА Минюста России)

Г. Саранск, Российская Федерация

## **ПОРЯДОК НАСЛЕДОВАНИЯ ДВОРЯНСКИХ ЗАПОВЕДНЫХ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ИМЕНИЙ ПО ПОЛОЖЕНИЮ 1845 ГОДА**

В середине XIX столетия с прогрессирующими темпами роста правовой системы в сфере гражданского законодательства и модернизацией общественного строя потребовалось внесение существенных изменений в наследственные правоотношения дворянского сословия. По тому же основанию, соответственно, издавались нормативно - правовые акты, подробно регламентирующие вопросы наследственного права дворян. В частности Положение о заповедных наследственных имениях от 16.07. 1845 г. [2] подробно

урегулировало не только порядок их учреждения но и и порядок наследования дворянских майоратов.

Так, в соответствии со ст. 25 анализируемого Положения, заповедное имение должно было переходить по наследству от одного владельца к другому только в полном составе. При этом конкретизируется, что до прекращения рода владельца имения, данное владение разделу не подлежало [2, с. 533].

В Положении законодатель подробно перечислял порядок перехода собственности по наследству.

Во - первых, отмечалось, что после смерти владельца заповедного имения вотчина переходит по наследству старшему сыну, а от старшего сына имущество закрепляется за его первенцем, соответственно. Однако, если старший сын умер, не оставив после себя наследников по прямой нисходящей линии, заповедное имение переходит ко второму сыну последнего владельца.

Во - вторых, в тех случаях, когда после умершего владельца вотчины не осталось ни сыновей, ни потомства от них нисходящего, соответствующее имение переходило к старшей дочери по праву первородства.

Законоустановитель предусматривал и ситуации, когда дворянин собственник имения по каким - либо причинам не смог оставить после себя наследников. В подобных случаях имущество передавалось к старшему из его братьев. И, следовательно, далее в нисходящем порядке от этого брата.

Даже в том случае, если после владельца заповедного имения не осталось ни братьев, ни сестер и, соответственно, их потомков, законодатель предусмотрел возможность передачи вотчины страшему из братьев отца владельца имения. На этом же основании и в том же порядке, то есть с соблюдением во всех перечисленных случаях права первородства, представления и предпочтения мужского колена женскому, наследовали заповедное имение и все прочие родственники боковых линий происходивших от первого владельца [3, с. 255].

Отмечалось, что лицо, унаследовавшее заповедное имение, не теряло прав, в соответствии с которыми оно могло иметь какое - либо иное, оставленное последним владельцем движимое или недвижимое имущество.

Регламентировались и ситуации, когда по установленному рассматриваемым указом порядку, в отношении одного и того же лица одновременно переходили сразу два независимых друг от друга имения. А именно, в ст. 33 прописывалось, что наследник не имел права их объединить и передавать по наследству своим детям как единое имение. Получается, что после его смерти земельные вотчины должны быть разделены между его сыновьями по праву старшинства. При чем страший сын мог первым выбрать себе желаемое имущество, что подтверждается ст. 34 [2, с. 534].

Регламентировались и обстоятельства, по которым муж и жена владели бы разными заповедными имениями. На основании ст. 35, имение мужа переходило бы к старшему из сыновей или, за неимением сыновей и потомства от них, к старшей из дочерей. А заповедное имущество матери – ко второму их сыну и его наследникам.

Когда же род первого владельца заповедного имения по прямой линии полностью прерывался или в случае, если оставшиеся в данной линии наследники уже не принадлежали к российскому потомственному дворянству, а равно, если в акте учреждения

заповедного имения не указано к кому оно должно перейти, то заповедное имение переходит к наследникам лица, которое последним владело таким имением.

Таким образом, в середине XIX века законодательством довольно подробно регламентировался единый перечень положений о наследовании заповедных дворянских имений, прописывались все возможные ситуации, на основании которых изменялся субъект наследования, а так же порядок передачи и принятия в наследство подобного рода имений.

### **Список использованной литературы:**

1. Богатырев Э. Д., Федосеев Р. В. Кризис дворянского землевладения в конце XIX в. и проекты его преодоления // Гуманитарий: актуальные проблемы науки и образования. 2015. № 4 (32). С. 31 - 36.

2. Положение о заповедных наследственных имениях от 16.07.1845 г. // ПСЗ - 2. Т. 20. № 19202. С. 528 - 538.

3. Романович - Славатинский А. В. Дворянство в России от начала XVIII века до отмены крепостного права. СПб.: Типография МВД, 1870. 594 с.

© Р.В. Федосеев, С.В. Мишин, 2016

**УДК 347.73**

**Черников К.А., Харитонов Е.В.**

Студенты 3 курса

Института прокуратуры РФ

ФГБОУ ВО «СГЮА»

г. Саратов, Российская Федерация

### **РЕГИОНАЛЬНЫЕ РЕЗЕРВНЫЕ ФОНДЫ**

Ни для кого не секрет, что непредвиденные изменения экономики в стране приводят к дестабилизации бюджетной системы как всего государства в целом, так и в частности, субъектов РФ. В свою очередь, это является причиной снижения финансовых возможностей для реализации региональными органами государственной власти возложенных на них полномочий в полном объеме. Для решения этой проблемы законодатель в статье 81.1 Бюджетного кодекса РФ наделил субъекты РФ правом создавать региональные резервные фонды.

Понятие «резервный фонд субъекта РФ» закреплено в Бюджетном кодексе РФ и представляет собой часть средств бюджета субъекта Российской Федерации, которая предназначена для исполнения расходных обязательств субъекта Российской Федерации в случае недостаточности доходов бюджета субъекта Российской Федерации для финансового обеспечения расходных обязательств [1]. Из этого определения следует, что ключевой целью региональных резервных фондов является обеспечение уравновешенности бюджета в случае непостоянства доходов и расходов.

Что касается вопроса о создании и формировании данного вида фонда, законодатель предоставляет региональным законодательным (представительным) органам власти достаточную свободу. Законом субъекта РФ регулируется порядок формирования и использования средств этого фонда (исключением является закон субъекта РФ о бюджете субъекта РФ). Вместе с тем, министерство финансов разработало «Методические рекомендации для субъектов Российской Федерации по формированию и использованию региональных фондов финансовых резервов», согласно которым создание резервных фондов в субъектах РФ должно соответствовать группе критериев:

- 1) бюджетная обеспеченность субъекта РФ (превышение среднего уровня по стране);
- 2) налоговые доходы бюджета субъекта РФ (превышение среднего уровня доли налога на прибыль в структуре доходов) ;
- 3) экономические показатели;
- 4) уравнированность региональных бюджетов и стабильность бюджетных доходов (несоответствие доходов и расходов в течение долгого периода) [2].

Учитывая данные рекомендации, можно прийти к умозаключению, что резервные фонды должны создавать субъекты, которые имеют показатели выше средних, и чьи бюджеты отличаются своей нестабильностью и отсутствием баланса.

Если касаться конкретных финансовых задач, для которых создаются региональные резервные фонды, можно выделить следующие:

- обеспечение стабильности исполнения обязательств в условиях колебаний бюджетных доходов;
- финансирование непредвиденных или иных нерегулярных расходов;
- диверсификация доходной базы бюджета;
- реализация крупных инвестиционных проектов.

Подразумевается, что региональные резервные фонды должны выступать в качестве инструмента в минимизации непредвиденных или нерегулярных расходов на уровне субъекта РФ.

Некоторые специалисты появившуюся возможность создавать резервный фонд на региональном уровне восприняли как сильно запоздалую меру и поставили под сомнение вопрос о целесообразности создания данных фондов. Было высказано мнение, что фонды на региональном уровне необходимо создавать регионам с большой валютной выручкой от продажи полезных ископаемых, а не дотационным субъектам, которые зависят от межбюджетных трансфертов из федерального бюджета.

Также говорится, что преодоление непредвиденных и нерегулярных расходов денежных средств на уровне региона происходит с помощью создания резервных фондов высших исполнительных органов государственной власти субъектов РФ, а значит, и создание еще одного резервного фонда не имеет смысла [3].

При этом большинство специалистов сходятся во мнении, что создание регионального резервного фонда для решения проблем, связанных с резким расходованием денежных средств бюджета субъекта РФ сильно запоздало. Это связано с влиянием экономического кризиса на бюджет региона, поэтому неизвестно на какие денежные средства будет создаваться данный фонд.

В связи с неоднородным формированием бюджетов субъектов РФ законодатель не дает однозначного ответа на вопрос о средствах, на которые будут создаваться резервные фонды. Однако данное высказывание является не вполне обоснованным. Во - первых, формирование регионального резервного фонда может осуществляться за счет налоговых и неналоговых средств региона, а именно безвозмездных поступлений, остатков средств на счетах по учету средств бюджета на начало очередного финансового года и иных денежных средств, предназначенных для покрытия дефицита регионального бюджета. Во - вторых, предназначение денежных средств фондов исполнительных органов власти субъекта РФ - это финансирование расходных обязательств региона, которые имеют не постоянный характер и которые нельзя предугадать (ликвидация стихийных бедствий). В то время как резервные фонды субъектов РФ могут покрыть всю расходную часть бюджета региона, а в будущем защищать его от возможных изменений объема доходов.

Наконец, в период преодоления последствий экономического кризиса доходная часть бюджета субъекта РФ будет снижаться, это вызвано сокращением валютной выручки от продажи нефти и газа, уменьшением объемов розничного товарооборота и платных услуг и ухудшением ситуации на мировом рынке. Как отмечает А. Дерюгин, благодаря региональным резервным фондам субъектов РФ создается механизм сглаживания колебаний бюджетных расходов, поскольку в период экономического роста он оттянет на себя часть средств регионального бюджета, ограничивая тем самым принятие новых расходных обязательств. В период же сокращения бюджетных доходов объем резервного фонда уменьшится, обеспечивая выполнение уже принятых расходных обязательств субъекта РФ [4].

Таким образом, целесообразность формирования региональных резервных фондов на текущий момент не вызывает сомнений, но законодательная база в области создания данных фондов до конца не сформирована. С помощью региональной практики по созданию и расходованию денежных средств фондов станут очевидными выявленные несовершенства, и будет модернизировано законодательство в системе функционирования резервных фондов, тем самым будет обеспечена стабильность бюджетов субъектов Российской Федерации.

#### **Список использованной литературы:**

1. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 N 145 - ФЗ (ред. от 23.05.2016) // СЗ РФ. 1998. N 31. ст. 3823; Российская газета. 2016. 25 мая
2. Методические рекомендации для субъектов Российской Федерации по формированию и использованию региональных фондов финансовых резервов // МИНФИН РОССИИ Официальный сайт. – URL: [http://minfin.ru/ru/document/?id\\_4=10451&order\\_4=M\\_DATE&dir\\_4=DESC&page\\_4=433](http://minfin.ru/ru/document/?id_4=10451&order_4=M_DATE&dir_4=DESC&page_4=433) (дата обращения 25.05.2016)
3. Мурзов А., Никитина Т. Прокуратура зарезервирует фонд // Коммерсантъ(Саратов). 2009. № 68 (4123).
4. Дерюгин А. О резервных фондах субъектов РФ // Бюджет.ру. – URL: <http://bujet.ru/article/58598.php> (дата обращения 25.05.2016)

© К.А. Черников, Е.В. Харитонова, 2016



## НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ДОГОВОРА ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ

Самостоятельной разновидностью предпринимательских договоров [2, с. 117] являются **договоры на перевозку конкретных партий груза**. Это договоры перевозки, заключаемые на каждую отдельную отправку. Вместе с тем, точнее будет говорить о составном обязательстве на перевозку каждой отдельной партии груза.

Сторонами в договоре перевозки называют три субъекта: грузоотправителя, перевозчика и грузополучателя. Как правило, данные договоры заключаются при осуществлении их субъектами предпринимательской деятельности [1, с. 95]. Договор перевозки нельзя признать трехсторонним, поскольку грузополучатель не участвует в его заключении, более того, не спрашивается даже его согласие на отправку ему груза. Возникающие между тремя названными субъектами отношения нельзя также объяснить на основе модели договора в пользу третьего лица — грузополучателя, ибо закон предусматривает не только права, т.е. пользу, но и многочисленные обязанности грузополучателя, принявшего груз, перед перевозчиком.

Перевозка груза по своим основаниям представляет собой составное обязательство, где из договора двух лиц - отправителя и перевозчика — и юридического факта принятия грузополучателем доставленного груза возникает обязательственное отношение между тремя субъектами. Только в случае принятия груза получатель приобретает возможность заявлять требования к перевозчику по поводу недостачи или порчи этого груза, требовать уплаты штрафа за просрочку доставки и т.п. Со своей стороны, перевозчик может требовать от принявшего груз получателя внесения провозных платежей, уплаты штрафов и сборов за задержку выгрузки груза из транспортного средства и вывоза его со станции.

Перевозка осуществляется на основании **перевозочных документов** [3, с. 61]. В ст. 785 ГК говорится, что заключение договора перевозки подтверждается составлением и выдачей отправителю груза транспортной накладной или иного документа на груз. Такая запись неточна. Выданный транспортный документ в теории и на практике не рассматривается в качестве доказательства заключения договора перевозки. Перевозочный документ непосредственно **выполняет роль договора перевозки**, поскольку никакого другого договора перевозки сторонами не заключается. Исключительно на основании данных, записанных в перевозочных документах, определяется в случае возникновения спора вид и количество перевезенного груза, расстояние перевозки, размер провозной платы и др. Кроме того, транспортная накладная не выдается грузоотправителю. Напротив, сам грузоотправитель заполняет и вручает подписанную накладную перевозчику.

На различных видах транспорта перевозка оформляется неодинаково.

**На железной дороге** перевозка оформляется составлением **комплекта перевозочных документов**. Грузоотправитель заполняет транспортную железнодорожную накладную на вагонную, контейнерную или мелкую отправку. Она составляется в одном экземпляре и подписывается отправителем. Накладная сопровождает груз и выдается получателю в пункте назначения вместе с грузом.

В подтверждение заключения договора перевозки станция выдает грузоотправителю квитанцию о приеме груза со своим штампом. Она также составляется в одном

экземпляре и имеет одинаковый номер с накладной. У станции остается корешок дорожной ведомости на перевозимый груз.

Отправитель обязан поместить груз в тару или в упаковку, обеспечивающие сохранность при перевозке. На отправителя возлагается обеспечение необходимыми вспомогательными материалами: стойками, щитами, оградительными стенками, креплениями. Законом или договором такая обязанность может быть возложена на перевозчика. Об использовании соответствующих вспомогательных материалов следует делать запись в транспортной накладной для предотвращения споров.

Погрузка груза в транспортное средство производится грузоотправителем либо (за отдельную плату) перевозчиком. Для каждого вида транспорта установлены нормативные сроки для выполнения погрузочных и разгрузочных работ. Их соблюдение учитывается в ведомостях подачи и уборки вагонов — на железной дороге. На железнодорожном транспорте выдача груза оформляется путем заполнения получателем дорожной ведомости. В дорожной ведомости указываются наименование организации, выдавшей доверенность, номер и дата доверенности, паспортные данные представителя. Представитель грузополучателя расписывается в дорожной ведомости. Доверенность хранится вместе с дорожной ведомостью.

При перевозке автомобильным транспортом доверенности на получение груза не требуется. Получение груза удостоверяется подписью работника организации - получателя, заверенной печатью или штампом организации, во всех трех экземплярах товарно - транспортной накладной. Один экземпляр накладной остается у получателя, а два отдаются шоферу.

#### **Список использованной литературы:**

1. Рубцова Н.В., Голышев М.В. Определение предпринимательской деятельности в доктрине и современном российском законодательстве // Вестник Сибирского государственного университета путей сообщения. – Новосибирск: Изд - во СГУПС, 2014. Вып. 31. с.95 - 98.

2. Рубцова Н.В. Соотношение публично - правовых и частноправовых элементов в предпринимательских договорах // Вестник Омского университета. Серия "Право". 2013. №3 (36). С.116 - 120.

3. Ткаченко Е.В. Международный опыт предоставления инфраструктуры железнодорожного транспорта общего пользования // Закон. 2008. №7. с.59 - 67.

© Н.Е. Челябинова, 2016

**УДК 343.9.01**

**А.С. Эпов**

магистрант Иркутского Института (филиал), ВГУЮ (РПА Минюста России)

### **ПРИЧИНЫ, УСЛОВИЯ НАСИЛЬСТВЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ И ИХ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ**

Насильственные преступления являются наиболее опасными из преступлений, противодействие которым является первостепенной задачей правоохранительных органов.

Современную виктимологическую ситуацию в России можно назвать феноменом как по масштабам виктимизации, так и по степени влияния виктимогенных последствий на общество и качество виктимологической безопасности граждан.

Криминальное насилие детерминируется в целом теми же причинами и условиями, что и вся преступность. Но круг и интенсивность ряда криминогенных явлений и процессов здесь специфичны, будучи связаны с социальной напряженностью в обществе и микросреде, стереотипами поведения, представлениями о дозволенности насилия. Широкое распространение насилия в нашей стране связано с объективными процессами, происходившими в течение длительного времени и особенно усилившимися в период перестройки, социально - экономических реформ, которые привели к ряду негативных факторов, являющихся в современных условиях основными детерминантами насильственных преступлений.

Насильственные преступления, как по генезису, так и по содержанию – это всегда конфликты, причем довольно острые и имеющие широкий диапазон и многообразные формы проявления. В целом в жизни общества произошло значительное увеличение поводов для совершения насильственных преступлений. Они часто возникают в результате провоцирующего поведения потерпевших, что весьма характерно для детерминации насильственных преступлений.

А.И. Алексеев отмечает: «На насильственной преступности, сказывается общее ожесточение нравов, маргинализация и люмпенизация значительных слоев населения, увеличение стрессовых ситуаций, ослабление традиционных форм социального контроля. Под воздействием указанных и других объективно сложившихся противоречий общественного различия на групповом и индивидуальном уровнях усиливается полимотивированность криминального насилия, создается широкое поле для возникновения и действия самых разнообразных внутренних побуждений к насильственным преступлениям (мести, корысти, стремления к самоутверждению любыми способами и др.)»[1, с. 239 - 240]. Для большинства людей стало привычным разрешать межличностные конфликты насильственным путем без обращения к соответствующим государственным (прежде всего, правоохранительным) органам.

В качестве причины насилия в целом называются, прежде всего, неудовлетворённые социальные потребности. Я.И. Гишинский пишет: «Если неудовлетворённая витальная потребность (в пище, продолжении рода, защите от холода и т. п.) приводит к борьбе за существование, то неудовлетворённая социальная потребность – «к сверхборьбе за сверхсуществование»[2, с. 201]. Э.Ф. Побегайло указывает, что в современном обществе наиболее сильные социальные потребности связаны с социальной стратификацией и социальной мобильностью и именно нарушение социальной мобильности или перекосы в стратификации обуславливают основную массу случаев криминального насилия. Кроме того, этот автор говорит о таких причинах преступного насилия в обществе в целом как миграция, национальный и религиозный экстремизм, вооруженные конфликты.[3, с. 77]

К основным криминогенным детерминантам, формирующим агрессивно - насильственную мотивацию, относятся:

1. Кризис семьи, пьянствующей, обнищавшей, жестокой, из которой дети и подростки бегут. Провоцирующее агрессивную «разрядку» существенное ухудшение уровня жизни значительной части населения (более половины жителей страны находится за чертой

бедности) и увеличение разрыва в уровнях доходов между различными социальными группами, что подтверждается отсутствием постоянного источника доходов у насильственных преступников. Серьезные деформации в духовно - нравственной сфере значительной части населения, обусловленные разрушением системы правового и нравственного воспитания молодежи, безудержной пропагандой насилия в средствах массовой информации, распространенностью представлений о допустимости насилия в конфликтных ситуациях, низким уровнем морального воспитания в учебных заведениях;

2. Недостатки (пороки) школьного воспитания: дети, не способные воспринять стандартную программу, отстают в учебе, начинают прогуливать занятия, озлобляются на одноклассников, бросают школу, и общество утрачивает канал социального контроля над ними;

3. Малоэффективное предупреждение пьянства, наркотизма, токсикомании;

4. Слабая ранняя профилактика бытовых, досуговых конфликтов;

5. Пропаганда культа насилия и порнографии в средствах массовой информации, в последнее время фильмов и передач, злоупотребляющих показом сцен убийств и насилия;

6. Незрелость системы виктимологической профилактики преступлений;

7. Отсутствие нормально функционирующей сети органов выявления и изоляции лиц с патологией психики, генерирующей склонность к насилию;

8. Криминальная самодетерминация – развитие представителями преступного мира склонности к насилию у молодежи.

Еще можно привести гораздо большее количество детерминантов, формирующим агрессивную - насильственную мотивацию, но в рамках настоящей статьи, всего охватить невозможно.

Криминогенным ситуативным условием выступает повышенная виктимность потерпевших. Она связана, главным образом, с возрастными особенностями жертвы либо неосмотрительным, легкомысленным поведением, либо боязнью огласки произошедшего.

Описанный комплекс проблем ставит перед системой профилактики преступности ряд новых специфических задач и свидетельствует о необходимости детальной проработки. Профилактическое предупреждение насильственных преступлений во многом зависит от проводимых в стране социально - экономических и политических преобразований, связанных с утверждением общечеловеческих ценностей, гуманизацией нравственного климата, реализацией принципов социальной справедливости, привитие патриотических составляющих. Решающее значение имеют крупномасштабные меры, способствующие устранению (блокированию, нейтрализации, уменьшению сферы действия) причин криминального насилия. В частности, средствами убеждения, воспитания, просвещения необходимо всячески противостоять распространению в массовом сознании культа силы, суперменства, ориентации части граждан, в первую очередь, молодежи, на насильственные варианты разрешения жизненных проблем.

Основной мерой влияния на насильственную преступность является государственная забота о семье как ячейке общества. Семья относится к числу первостепенных субъектов профилактики насилия. В этом плане особое значение имеют два аспекта государственной политики в отношении семьи: 1) выявление и пресечение фактов насилия в семье, склонности к преступлениям (привлечение виновных к административной или уголовной ответственности), лишение родительских прав, взятие под опеку детей, оказание им

медицинской и психологической помощи; 2) активизация профилактического потенциала семейного воспитания путем создания нормальных жилищных и материальных условий, оказание педагогической помощи родителям, координация усилий родителей, учителей и работников правоохранительных органов по защите подростков от вовлечения в преступную деятельность и криминальную среду.

Большую роль в профилактике насильственных преступлений играет развитие сферы досуга и формирование здоровой культуры отдыха, постепенное искоренение порочных традиций, которые жестко увязывают отдых с употреблением спиртного. Государство должно обеспечить гражданам возможность снятия стрессов в рамках здорового образа жизни. В профилактике насилия немаловажную роль играют физкультура и спорт.

Радикальное изменение государственной политики – необходимое условие защиты психики наших сограждан.

Среди подразделений, обеспечивающих деятельность основных субъектов по предупреждению преступлений, существенную роль играют дежурные части органов внутренних дел. Основное их назначение состоит в оперативном реагировании на сообщения о насильственных правонарушениях. Профилактические составляющие этой работы заключаются в следующем. Своевременная регистрация сообщений и незамедлительное реагирование на них создают благоприятные предпосылки для раскрытия преступлений. Более того, такая работа обеспечивает снижение латентной преступности и приближение статистики к реальной криминальной картине.

В предупреждении насильственных преступлений большая роль принадлежит участковым инспекторам полиции, которые напрямую находятся в гуще населения микрорайона, трудовых коллективов, общественных организаций, добровольных формирований. Участковые инспектора обязаны владеть оперативной обстановкой на своем участке. Они обязаны выявлять лиц, занимающихся наркобизнесом, вовлекающих несовершеннолетних в антиобщественную деятельность, склонных к совершению насильственных преступлений. Они должны также знать неблагополучные семьи, участников систематических бытовых конфликтов.

Участковые инспектора осуществляют непосредственное воспитательно - предупредительное воздействие на неустойчивых граждан, используя методы индивидуальной профилактики.

Большое значение для предупреждения тяжких насильственных преступлений имеет обеспечение неотвратимости наказания за уголовно наказуемые деяния, предусмотренные нормами уголовного закона с так называемой двойной превенцией: побои, угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, незаконное изготовление оружия, небрежное хранение огнестрельного оружия и др. Необходимо усилить надзор прокуратуры за законностью решений полиции по заявлениям, сообщениям, всем сигналам об этих деяниях. Эффективность их профилактического воздействия связана, главным образом, с обеспечением своевременного привлечения к ответственности за деяния других, создающих условия для совершения более опасных преступлений.

Исключительно важна виктимологическая профилактика. Ее меры должны основываться на выявлении потенциальных потерпевших и предотвращении их неосмотрительного, рискованного, провоцирующего поведения (скандалистов, постоянно конфликтующих; лиц, попадающих в состоянии опьянения в опасные ситуации; лиц, склонных к случайным

компаниям, следованию приглашениям незнакомых людей, легкомысленному поведению в общественных местах, нахождению в них в позднее время и т. д.).

Необходимо активизировать разъяснительную работу с лицами, входящими в группу повышенного риска, чаще всего становящимися жертвами преступлений (несовершеннолетние, престарелые, конфликтные граждане), помочь им уберечься от посягательств, не попасть в криминогенную ситуацию.

Таким образом, в профилактической работе необходимо искать и применять иные, нестандартные, созвучные времени меры, но нельзя отказываться и от тех, что зарекомендовали себя как эффективные. Важным направлением профилактики насильственных преступлений является целенаправленная работа с потенциальными жертвами. Важно не допустить продолжения преступной деятельности лиц, привлекаемых к уголовной ответственности, путем принятия к ним обоснованных мер пресечения и контроля.

#### **Список использованной литературы:**

[1] Алексеев А.И. Криминология. – М., 2004. – 448 с.

[2] Гишинский Я.И. Девиантология: социология преступности, наркотизма, проституции, самоубийств и других отклонений. – СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2004. – 520 с.

[3] Побегайло Э.Ф. Борьба с тяжкими насильственными преступлениями и роль органов внутренних дел в ее осуществлении // Российский криминологический взгляд. . – 2007. – № 1. – С. 79 - 104.

© А.С. Эпов, 2016

**ВЕТЕРИНАРНЫЕ НАУКИ**

**А.Д. Евстратова**

студент 4 курса

ФГБОУ ВПО «Московский государственный  
университет пищевых производств»

г. Москва, РФ

**И.М. Нитяга**

доцент, кандидат биологических наук

ФГБОУ ВПО «Московский государственный  
университет пищевых производств»

г. Москва, РФ

**С.С. Шихов**

старший преподаватель

кафедры «Ветеринарно - санитарная экспертиза  
и биологическая безопасность»

ФГБОУ ВПО «Московский государственный  
университет пищевых производств»

г. Москва, РФ

## **ОБОСНОВАНИЕ РАЗРАБОТКИ ВЭЖХ - МС МЕТОДА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОКАДАИКОВОЙ КИСЛОТЫ**

Окадаиковая кислота (диарейный яд моллюсков) – фитоксин, относящийся к группе DSP - токсинов, вызывающий диарейные отравления моллюсками, которые характеризуются такими симптомами, как диарея, тошнота, рвота и боли в животе, развивающиеся через 30 мин или несколько часов после употребления зараженных моллюсков, гребешков, устриц или мидий. Основными их продуцентами являются водоросли, принадлежащие к родам *Dinophysis* spp. и *Prorocentrum* spp..

Впервые случаи отравлений DSP - токсинами были описаны в Японии в 1978 г. С тех пор случаи пищевых отравлений этими токсинами при употреблении моллюсков были зарегистрированы почти во всех регионах мира - в Америке, Южной Африке, Новой Зеландии, Австралии и Таиланде. В Англии первый доказанный случай отравления был зарегистрирован в 1997 году. При этом пострадали 49 посетителей двух ресторанов. Одна из самых крупных вспышек отравления, охватившая около 10000 человек, произошла во Франции в 1984 году. В Норвегии в 2002 году несколько сотен человек отравились после употребления в пищу крабов. В ряде стран DSP токсины нередко обнаруживаются в моллюсках при исследованиях, проводимых в рамках программ мониторинга.

Помимо окадаиковой кислоты (ОК) к группе DSP - токсинов относятся ее производные - динофизистоксины (DTX1, DTX2 и DTX3). Эти токсины являются липофильными и термостойкими. Безопасный уровень содержания DSP - токсинов в тканях двустворчатых моллюсков, был установлен Европейским Советом в 2002 году на основании результатов опытов на животных: для ОК, динофизистоксинов и пектенотоксинов в совокупности не более 160 мкг / кг эквивалента окадаиковой кислоты. В соответствии с международными требованиями (Codex Stan 292 - 2008) установлен норматив содержания диарейного яда моллюсков (окадаиковой кислоты), не более - 0,16 мг / кг. Ранее для всех этих токсинов



безопасный уровень был установлен FDA US (Food and Drug Administration US) и составлял 20 мкг / 100 грамм продукта для окадаиковой кислоты и динофизистоксина - 1 в совокупности .

В Российской Федерации и Евразийском экономическом союзе безопасный уровень содержания окадаиковой кислоты в морепродуктах гармонизирован с международным и европейским законодательством и составляет 0,16 мг / кг («Единые санитарно - эпидемиологические и гигиенические требования к товарам, подлежащим санитарно - эпидемиологическому надзору (контролю) Таможенного союза»).

Таблица 1.

*Безопасный уровень содержания DSP – токсинов  
в морепродуктах в различных государствах*

Страны	Допустимый уровень
Члены - государства ЕС	0,16 мг / кг
Россия и ЕАЭС	0,16 мг / кг
Канада	5 мг / 100г
Япония	5 мг / 100г
Корея	5 мг / 100г
Австралия	0,16 - 0,20 мг / кг
Новая Зеландия	0,20 мг / кг

Основные статистические данные о концентрации DSP - токсинов были рассчитаны и представлены каждой страной, как показано в таблице 1. для анализа использовался метод ВЭЖХ - МС.

Исторически сложилось так, что для определения содержания окадаиковой кислоты в морепродуктах достаточно широко используется биопроба на мышках (МВА). Но из - за возможного наличия помимо токсина еще и жирных кислот, возникает потенциальная возможность ложно - положительных результатов. В связи с этим требуется проведение дополнительного подтверждающего тестирования для оценки фактических рисков.

Кроме того, используется метод определения окадаиковой кислоты при помощи иммуноферментного анализа, включающего использование антител, индуцированных окадаиковой кислотой. Иммунологические методы обнаружения токсина опираются на аффинность антител к их антигенам. С помощью методов, включающих в себя наличие антител, могут быть обнаружены только химические вещества, обладающие специфической структурой, которая распознается антителом, используемым в данном анализе. В настоящее время в Российской Федерации официально утвержденным методом определения окадаиковой кислоты является МР 01.016 - 07 Экспресс - определение окадаиковой кислоты в моллюсках с помощью тест - системы "DSP - Check", производства фирмы Parapharm Laboratories Co., Ltd, Япония. Однако в настоящее время фирма Parapharm Laboratories Co., Ltd прекратила выпуск наборов для иммуноферментного анализа окадаиковой кислоты.

Физико - химические методы (высокоэффективной жидкостной хроматографии - ВЭЖХ и масс - спектрометрии – МС) являются более чувствительными и специфичными для идентификации и количественного определения окадаиковой кислоты и ее производных - DTXs. Быстрое развитие методологии ВЭЖХ - МС является перспективными также потому, что данные методы становятся в настоящее время более доступными для проведения лабораторных исследований пищевой продукции.

Поэтому нами на базе ФГБУН «ФИЦ питания и биотехнологии», была проведена разработка метода подготовки проб для дальнейшего определения оокадаиковой кислоты в морепродуктах и обоснование основных параметров определения оокадаиковой кислоты при помощи ВЭЖХ - МС метода.

#### Список литературы:

1. www.dpr.ru
2. СанПиН 2.3.2.2401 - 08 от 16 июля 2008 г. №43
3. Aune T, Larsen, S, Aasen, J.A.B, Rehmann, N., Satake, M., Hess, P., 2007. Relative toxicity of dinophysistoxin - 2 (DTX2) compared with okadaic acid, based on acute intraperitoneal toxicity in mice. *Toxicol* 49, 1 - 7.
4. Commission Decision of 15 march 2002 laying down detailed for the implementation of Council Directive 91 / 492 / EEC as a regards the maximum levels and the methods of analysis of certain marine biotoxins in bivalve molluscs, echinoderms, tunicates and marine gastropods. // *Official journal of the European Communities*. – 2002. - P. L 75 - 62 - L 75 - 64.
5. Durborow R.M. Health and safety concerns in fisheries and aquaculture. // *Occup. Med: State of the Art Reviews* - 1999. - V. 14. N. 2. – P. 373 - 406.
6. *Marine Biotoxins* // FAO Food and nutrition paper 80 // Food and Agriculture Organization of the United Nations, Rome 2004 – pp 295.

© А.Д. Евстратова, И.М. Нитяга, С.С. Шихов 2016

УДК 576

**А.Д. Цветкова**

Студентка 1 курса

Департамента ветеринарной медицины

Аграрно - технологического института

Российского университета дружбы народов,

г. Москва, Российская Федерация

**Е.А. Улыбина**

Студентка 1 курса

Департамента ветеринарной медицины

Аграрно - технологического института

Российского университета дружбы народов,

г. Москва, Российская Федерация

**Е.О. Рысцова**

к. с. – х. н., старший преподаватель

Департамента ветеринарной медицины

Аграрно - технологического института

Российского университета дружбы народов,

г. Москва, Российская Федерация

#### МЕХАНИЗМЫ ЦИТОЛИТИЧЕСКОГО ДЕЙСТВИЯ НК - КЛЕТОК НК - КЛЕТКИ И ИММУНОЛОГИЧЕСКИЙ СИНАПС

В данной статье представлен литературный обзор по морфологии и механизму действия натуральных киллеров – лимфоидных клеток крови человека и животных, приведены

некоторые данные исследований, а также сравнительная характеристика НК - клеток с Т - лимфоцитами, озвучены неисследованные на сегодняшний день аспекты.

Сегодня можно утверждать, что научный прогресс достиг достаточного уровня для работы с клетками и особыми клеточными структурами. Их детальное изучение позволит учёным понять механизмы иммунитета и научиться побеждать аутоиммунные заболевания, рак и банальную, но вездесущую аллергию. Идеальным материалом для изучения являются НК - клетки, особенности которых рассмотрены в данной статье.

НК - лимфоциты играют важную роль в противовирусном и противоопухолевом иммунитете и участвуют в отторжении трансплантата [1]. Изучение механизмов их действия, их строения и особенностей в будущем сделает доступным возможность «полного приживания» трансплантата после операции по пересадке без какого - либо использования иммунодепрессантов и лечения раковых опухолей без применения химиотерапии.

Сегодня идёт активное исследование НК - клеток, их морфологии, отличий от других лимфоцитов и механизмов их действия: ведутся исследования методами трансплантации опухолей в печень мышей, а также исследования на больных гепатитом С.

В данной статье главной целью было познакомить читателей с НК - клетками и показать их главные отличия от Т - киллеров. При сборе материала во многих статьях мы столкнулись с противоречащими фактами, что заставило нас тщательно проверять источники, в результате чего побочной целью нашей работы стало разъяснение таких противоречий. Поставленные задачи соответствовали общей оценке количества материалов, посвященных исследуемой группе клеток, поиск противоречий, их возможных причин, отличий между Т - киллерами и НК - клетками.

Натуральные киллеры, или просто НК - клетки – большие зернистые лимфоидные клетки, цитоплазма которых содержит несколько митохондрий, свободные рибосомы, слабо развитый гранулярный ЭПС, комплекс Гольджи и характерные электронноплотные гранулы, связанные с мембраной клеток. НК - клетки выполняют цитотоксическую функцию и участвуют в клеточном иммунитете, как и Т - лимфоциты; цитотоксическую функцию НК выполняют с помощью содержащихся в цитоплазме гранул перфорина и протеазы [1], [7]. Перфорин выделяется в поле инфицированной клетки и, проникая в её цитоплазму, образует поры, в которые заходят протеазы, приводя к осмотическому лизису или апоптозу [1], [4]. Выбор между апоптозом и лизисом имеет большое значение: при лизисе зараженной вирусом клетки происходит освобождение вирионов, что только усугубляет положение, а апоптоз приводит к разрушению вирусов вместе с клеткой [7].

Т - лимфоциты используют механизм антиген - антитело, используя группу CD - корецепторов. Из - за этого каждый лимфоцит «закодирован» на определённый антиген, и может уничтожать только клетки с этим антигеном [7].

Таким образом главным отличием НК от Т - лимфоцитов можно считать то, что НК лишены маркеров Т - и В - лимфоцитов [1], но имеют Fc - рецепторы, которые более функциональны, чем маркеры лимфоцитов [7].

Т - лимфоциты и НК - клетки можно рассматривать как два взаимодополняющих механизма, так как натуральные киллеры способны распознавать инфицированные клетки, которые были проигнорированы Т - лимфоцитами. При этом активность НК - клеток повышается только при условии воздействия на них цитокинов Т - клеток [5], [6], [7].

Главная особенность натуральных киллеров – механизм узнавания заражённых клеток, не связанный с антигеном. Положительное распознавание происходит, если на мембранах инфицированных клеток отсутствуют молекулы комплекса МНС I [1]. Их отсутствие можно объяснить тем, что паразит старается замедлить белковый обмен в клетках, чтобы не выдать своё присутствие перед вышеназванными рецепторами Т - лимфоцитов [7].

Основными достоинствами НК - клеток являются выработка интерферона - альфа, стимулирующего выработку дополнительных лимфоидных клеток [2]; ликвидация поражённых вирусом клеток, игнорируемых Т - лимфоцитами. Также НК играют важную роль в противовирусном и противоопухолевом иммунитете– НК способны убивать опухолевые клетки *in vitro* без предварительного примирования [1], соответственно, им не нужно «учиться» распознавать новые антигены, что обеспечивает быстрый иммунный ответ.

Однако количество НК - клеток не увеличивается после контакта с антигенами (увеличение количества натуральных киллеров зависит от вырабатываемых Т - лимфоцитами цитокинов), а также НК не обладают иммунологической памятью [1].

До сих пор остаётся невыясненным точное происхождение НК - клеток: хоть они и происходят из больших гранулярных лимфоцитов, их гистогенетическая связь с другими лимфоцитами не ясна [1].

Неясным остаётся и механизм действия натуральных киллеров. По одной из теорий НК распознают инфицированные клетки по отсутствию на мембране последних молекул МНС класса I, о чём уже говорилось ранее в данной статье. Посредством рецепторов NKR - P1 (отвечает за уничтожение заражённой клетки) и Ly49 (блокирует выполнение киллерной функции НК), содержащихся на собственной мембране НК и реагирующих на МНС I, натуральный киллер «решает» дальнейшую судьбу клетки: при отсутствии на мембране клетки - мишени молекул МНС I блокируется функция рецептора Ly49 и, соответственно, активируется рецептор NKR - P1, запускающий уничтожение мишени и, наоборот, в случае со здоровой клеткой - мишенью [7].

На сегодняшний день исследованы морфологическое строение и функции НК - клеток - большие зернистые лимфоциты с характерным строением и цитотоксическими функциями, близкими к Т - лимфоцитам. Однако до сих пор остаётся невыясненным происхождение НК - клеток - на данный момент учёные не пришли к точному определению: являются ли клетки субпопуляцией Т - киллеров или отдельным видом клеток. Были доказаны их способность распознавать заражённые вирусом клетки, пропущенные киллерами, участие в подавлении роста опухолей, выработка интерферона, однако по - прежнему не ясны механизмы их действия: они не имеют антигенраспознающих рецепторов, не увеличиваются количественно после взаимодействия с чужеродным антигеном и не способны к формированию иммунологической памяти, при этом способны убивать лимфоидные опухолевые клетки *in vitro* без какого - либо предварительного примирования. Также неясно, каким образом НК - клетки отличают здоровые клетки от заражённых, в которых происходит подавление белкового синтеза. Функции и механизмы действия натуральных киллеров сегодня активно исследуются.

#### **Список использованной литературы:**

1. Абакушина Е.В., Кузьмина Е.Г., Коваленко Е.И. Основные свойства и функции НК - клеток человека / Иммунология // - ОАО «Издательство «Медицина». – 2012. - №4. –г.33

2. Волкова М.А. Интерфероны и их применение в онкогематологии / Российский биотерапевтический журнал // - Государственное учреждение Российский онкологический научный центр им. Н.Н.Блохина Российской академии медицинских наук. - 2002. - №1. - т.1
3. Лебединская О.В., Патютко Ю.И., Забежинский Д.А., Кузовлев Е.Н., Ахматова Н.К., Шубина И.Ж., Вершинина М.Ю., Киселевский М.В. Морфофункциональные особенности натуральных киллеров - Т - клеток больных опухолевыми заболеваниями печени / Сибирский онкологический журнал // - ГУ НИИ онкологии Томского научного центра СО РАМН. – 2005. - №3
4. Мироджов Г.К., Авезов С.А., Одинаев Р.И., Абдуллаева З.М. Натуральные киллеры и апоптоз гепатоцитов при хронических вирусных гепатитах / Доклады Академии наук Республики Таджикистан // - Президиум Академии наук Республики Таджикистан. - 2006. - №2. – т.49
5. Ризопулу А.П., Гариб Ф.Ю., Кахаров Б.А. Влияние иммуномодулина (пептидов из основного тимуса) на пролиферативный ответ Т - лимфоцитов и цитотоксическую активность натуральных киллеров в системе *in vitro* / Медицинская иммунология // СПб.: - Санкт - Петербургское региональное отделение Российской ассоциации аллергологов и клинических иммунологов. – 2004. - №6. – т.6
6. Чикилева И.О, Шубина И.Ж., Киселевский М.В. Влияние регуляторных Т - клеток на функциональную активность натуральных киллеров при иммунотерапии злокачественных опухолей / Вестник Российской академии медицинских наук // - Общественная организация «Союз педиатров России». – 2012. - №4
7. Александров А.А. База знаний по биологии человека // - 1990 - 2011.

© А.Д. Цветкова, Е.А. Улыбина, Е.О. Рысцова, 2016

## СОДЕРЖАНИЕ

### ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

К.Б. Альмуратова, Н.А. Дауренбаева ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК МЕТОД ИССЛЕДОВАНИЯ ЛОГИСТИКИ	6
Л.В. Артеева, Д.Р. Сахаутдинова НЕИСПРАВНОСТИ МАГНИТНОЙ СИСТЕМЫ ЯВНОПОЛЮСНЫХ СИНХРОННЫХ МАШИН	7
Бараксина Я.Н. ВАРИАНТЫ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЯ УДАЛЕННЫХ НАСЕЛЕННЫХ ПУНКТОВ	11
В. И. Башелханов СРЕДСТВА МАЛОЙ МЕХАНИЗАЦИИ ГОРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	13
А.Г. Шумихин, А.Е. Буракова ПОСТРОЕНИЕ КОМПЬЮТЕРНОГО ТРЕНАЖЕРНОГО КОМПЛЕКСА УСТАНОВКИ АТМОСФЕРНО - ВАКУУМНОЙ ТРУБЧАТКИ НА ОСНОВЕ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ	16
С.Д. Бурцева ОЧИСТКА ГАЗОВ ОТ ВОДЫ. ДЕАЭРАТОРЫ: ПРИЧИНЫ ОЧИСТКИ, ТЕХНОЛОГИЯ ОЧИСТКИ	20
Вихарев А.П. ПРЕИМУЩЕСТВА И ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИЩЁННЫХ ПРОВОДОВ ВОЗДУШНЫХ ЛЭП	22
П.А. Волкова, В.А. Масюкова, Е.С. Пак К ВОПРОСУ ОБЛАЧНЫХ ХРАНИЛИЩ	27
А.С. Вольнов, Л.Н. Третьяк ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ АУДИТ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОРОДОВ	29
Г.М. Гаджиев ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БЕСКОНТАКТНЫМ ЭЛЕКТРОПРИВОДОМ ПОСТОЯННОГО ТОКА В СИСТЕМАХ ЭЛЕКТРОДВИЖЕНИЯ	35
А.Э.ДАМИНОВА ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ЭЛЕМЕНТЫ ПРОМЫШЛЕННЫХ ГРАДИРЕН	42

Т.К.Дьячковская ДОБЫЧА ГАЗА. ТЕХНОЛОГИЯ, ПОИСК ЗАЛЕЖЕЙ, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ	45
А. К. Розенцвайг, В. Д. Заварзова ПРОЕКТИРОВАНИЕ И РАЗРАБОТКА ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА ОРГАНИЗАЦИИ СТУДЕНЧЕСКОЙ ПРАКТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ	47
А.Д.Калидова АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ СОВМЕЩЕНИЯ СКОРОСТНОГО И ОБЫЧНОГО ДВИЖЕНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СУЩЕСТВУЮЩЕЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ	52
О.С.Кочетов СТЕНД ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗРЫВОЗАЩИТЫ	55
П. Д. Македонский, Е. П. Уламасова ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ СВОБОДНОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ	57
П.С. Михалев ТЕХНОЛОГИИ IP - ТЕЛЕФОНИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗВИТИЯ	62
А.С.Никифоров ТЕПЛОМАГИСТРАЛИ. ВИДЫ ПРОКЛАДКИ И ПРИНЦИПИАЛЬНЫЕ КОНСТРУКЦИИ	64
М. Б. Николаева К ВОПРОСУ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОЛТЮБИНГА ПРИ БУРЕНИИ СКВАЖИН	66
Овсянников И. В. ТЕХНОЛОГИИ УТИЛИЗАЦИИ АВТОМОБИЛЕЙ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ	69
А.А. Паламарчук, И.А. Христофорова ПРОМЫШЛЕННОЕ ПОЛУЧЕНИЕ ХЛОРИДА КАЛИЯ	72
Р.А. Пискунов, А.А. Аббакумов ПРОБЛЕМЫ АВТОМАТИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕНЕДЖЕРА ПО ПРОДАЖАМ	74
М. А. Рогожников ПРОБЛЕМНО - ОРИЕНТИРОВАННЫЕ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ И ПРОГРАММНЫЕ ПРОДУКТЫ В ЗАДАЧАХ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ТВЕРДОТОПЛИВНЫХ ГАЗОГЕНЕРАТОРОВ	76
Севостьянова Ю. И. ПАРАМЕТРЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА И ПУТИ ПРИ ДВИЖЕНИИ В КРИВОЛИНЕЙНЫХ УЧАСТКАХ	78

И.С. Сывороткина НОВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ ПЕРЕРАБОТКИ ПЛОДОВО - ЯГОДНОГО СЫРЬЯ	80
Ж. Ж. Телеупов ОСОБЕННОСТИ ПЛАВЛЕНИЯ СТАЛИ В ИНДУКЦИОННЫХ ПЕЧАХ	84
М.Н.Тихонова ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ СССР В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ. ПРИЧИНЫ ПОБЕДЫ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НАД НЕМЕЦКОЙ	86
К.О.Пономаренко, И.Б.Кондратенко, И.В.Фархшатов ПОТРЕБНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ CRM - СИСТЕМЫ НА СОВРЕМЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ	88
А.А. Фатьянова, И.И. Абдрахманов СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ SAAS КОНСТРУКТОРОВ ДЛЯ ИНТЕРНЕТ МАГАЗИНА	90
<b>ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ</b>	
А.Ш. Сафина ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ И СПОСОБЫ ЕГО СБАЛАНСИРОВАНИЯ	94
А. Р. Сашенко ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ	95
Ходковский А.А., Е.В. Сбоева ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ КОМПАНИИ	98
Ходковский А.А., Сергиенко Ю.В. К ВОПРОСУ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ	102
А.В. Серова ПОНЯТИЕ И ТЕОРИИ ЦЕННОСТЕЙ	104
П.И. Симонова ПРОВЕДЕНИЕ РАСЧЕТНЫХ ОПЕРАЦИЙ МЕЖДУ ФИЛИАЛАМИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	107
Р.Д. Ситдикова, И.И. Гайнуллин О НЕОБХОДИМОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ В АГРАРНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	110



Скогорева П.А., Меркулова И.В. ОСОБЕННОСТИ ДЕНЕЖНО - КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	112
М.И. Скрипникова ПОНЯТИЕ БОГАТСТВА В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МЫСЛИ (НА ПРИМЕРЕ «ФИЛОСОФИИ ХОЗЯЙСТВА» С.Н. БУЛГАКОВА)	116
И.С.Славнова ФОРМИРОВАНИЕ БЮДЖЕТА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОКРУГА МУРОМ ВЛАДИМИРСКОЙ ОБЛАСТИ)	118
И.С. Славнова НАЛОГОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОКРУГА МУРОМ ВЛАДИМИРСКОЙ ОБЛАСТИ)	121
Снитко Н.А. РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РОССИИ: ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД	124
К.В. Соколовская ОСОБЕННОСТИ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ УСЛУГ В МЕДИЦИНЕ	127
В.В. Сотников, И.Г. Федин ОРГАНИЗАЦИЯ ЗАКУПОЧНОЙ РАБОТЫ, СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ И БИЗНЕС – КОММУНИКАЦИИ	130
В.В. Софронов ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ	132
Е. Д. Тарасюк, Ю. С. Зацепина ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА И МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА	134
Е.В. Травкина, С.Б. Коваленко НАДЗОР БАНКА РОССИИ ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	139
Н.С. Трушина РОЛЬ ВНУТРЕННИХ ИННОВАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ В ЭФФЕКТИВНОМ УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ	141
С.А. Туницкая, Ю.Н. Мегрикян, Н.А. Гончарова НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ БАНКА	143
И.Н. Уксуова, С.А. Уксуов ОСОБЕННОСТИ СТРАХОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК	146

И.Н. Уксусова, С.А. Уксусов АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УСЛУГ НА РЫНКЕ ФОРЕКС	148
С. В. Федорова, Л.А. Баськова КОНКУРЕНЦИЯ В ОБЛАСТИ ДОБАВЛЕННОЙ ЦЕННОСТИ	150
Бикалова Н.А., Федюнина К.А. ПРОГРАММА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ «ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДОСТУПНЫМ И КОМФОРТНЫМ ЖИЛЬЕМ НАСЕЛЕНИЯ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ» НА 2015 - 2020 ГГ.	152
С.А. Дьяков, А.Э. Ханжиян МЕТОДЫ ЧЕРНОГО PR	154
Н.В.Ходжабадинова К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ	157
Э.Н.Хомутинникова ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЛАТЕЖИ КАК СРЕДСТВО РАСЧЕТОВ В АО «ТИНЬКОФФ БАНК»	159
Чернышова Ю.В. БРЕНД И ЕГО МЕСТО В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА	161
Чеснокова Н.Н., Кононова С.В., Мищенко М.А. ОЦЕНКА ЗАТРАТ НА ЛЕЧЕНИЕ ПАЦИЕНТОВ С ВАРИКОЗНОЙ БОЛЕЗНЬЮ НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ (БЕЗ ЯЗВ И ВОСПАЛЕНИЙ)	164
А.В.Чумакин ВЛИЯНИЕ ВОЗРАСТА ПРИ ПРИНЯТИИ НА РАБОТУ	166
А.А. Шакович СУЩНОСТЬ АНАЛИЗА ВНУТРЕННЕЙ СРЕДЫ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ	168
А. М. Шакурова СТАНДАРТИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	171
A. S. Shiyanova, O. V. Shcherbinina PERFECTION OF MARKETING STRATEGY OF THE ENTERPRISE IN MODERN CONDITIONS	173
Д.Н. Эльдяева, О.О. Кускеева, Т.Е. Сангаева КОРПОРАТИВНЫЙ ТАЙМ – МЕНЕДЖМЕНТ	175
Юрченко Р.О. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ	177

А.С. Ямщиков, К.Б. Сметова  
О РАЗВИТИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РФ И РБ 179

Э.Е. Ярмухаметова, И.В. Хайбуллина  
РОЛЬ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ 181

### **ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ**

Адаева О. В., Буйнова Н. Г.  
ПРОБЛЕМА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРАВОВОГО ВОСПИТАНИЯ  
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 186

Э. Н. Аюпова  
О МЕСТЕ ШТРАФА В ПЕРЕЧНЕ НАКАЗАНИЙ  
ПО УГОЛОВНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 187

В. Ю. Башланова  
ПОНЯТИЕ САМОВОЛЬНОЙ ПОСТРОЙКИ 190

М.А. Блохина  
МЕХАНИЗМ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 194

Гвоздева Е.В.  
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ  
АДМИНИСТРАТИВНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ  
ПО ФАКТУ ДОРОЖНО - ТРАНСПОРТНОГО ПРОИСШЕСТВИЯ 195

А.Д. Демирова, М.Н.Багатырова  
ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ЛИЧНЫХ ПРАВ  
НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ОСУЖДЕННЫХ,  
ОТБЫВАЮЩИХ НАКАЗАНИЕ В ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ КОЛОНИЯХ 199

Н.А. Дугушев  
ПОНЯТИЕ И МЕСТО КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЙ  
В СИСТЕМЕ РОССИЙСКОГО ПРАВА 201

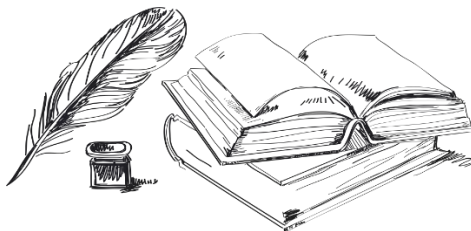
Ю.Н. Замолоцких  
ИНТЕГРАЦИЯ КАК ВИД МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО  
ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ 202

Г.М.Калашниковой  
ОСОБЕННОСТИ ИНДИВИДУАЛЬНО - ПРОФИЛАКТИЧЕСКОЙ РАБОТЫ  
С ЛИЦАМИ, СОВЕРШИВШИМИ ПРЕСТУПЛЕНИЕ  
И СТРАДАЮЩИМИ ПСИХИЧЕСКИМ РАССТРОЙСТВОМ,  
НЕ ИСКЛЮЧАЮЩИМ ВМЕНЯЕМОСТИ 205

Кодзюкова Л.А.  
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ  
МЕХАНИЗМА РЕАЛИЗАЦИИ РЕШЕНИЙ  
КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 208

А. Ю. Коновалова, В. В. Мусатов ОСОБЕННОСТИ ПРОТОКОЛИРОВАНИЯ ПОКАЗАНИЙ СВИДЕТЕЛЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА	210
В.А. Красковский ПРОБЛЕМА БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ	212
Д.Г. Литвинов О ДОГОВОРЕ КОММЕРЧЕСКОЙ КОНЦЕССИИ	214
Оганесова Н.Ш. ОСНОВАНИЯ И ЦЕЛИ ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ПРЕСЕЧЕНИЯ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РФ	215
Е.А. Первушина АРЕНДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ КАК ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ	219
Плотникова А. В. НЕКОТОРЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ДОГОВОРА ХРАНЕНИЯ	221
И.Ю. Подшивалова РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРОЦЕДУР: РОССИЙСКИЙ И МИРОВОЙ ОПЫТ	222
К.С. Порецкая ПРОЦЕДУРА ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРИ БАНКРОТСТВЕ	226
О.В. Приказчикова, Л.М. Кушербаева, Р.Р. Хазиева НОРМАТИВНО - ПРАВОВОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА НА НЕПРАВОМЕРНЫЕ ДЕЙСТВИЯ СУБЪЕКТОВ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ	228
Ю.В. Пронина, М.Н. Очиллова «БОЖИЙ СУД» ГЛАЗАМИ СОВРЕМЕННОГО	233
А.А. Рудаков, Н.В. Картамышева ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ИМУЩЕСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ В ПЕРИОД 1921 - 1930 ГГ.	235
Н.А. Скорова, Н.А. Кутина СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАН В ПЕРИОД НЭПА И В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	238
Е.Н. Убодоева «АКТЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ И ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ, КОТОРЫЕ СУД МОЖЕТ ПРИЗНАТЬ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМИ»	240

Ушков Д. Д. СИСТЕМА СУДЕБНОЙ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	244
Р. В. Федосеев, Ю. С. Гладиллина ПРАВИЛА УЧРЕЖДЕНИЯ ДВОРЯНСКИХ ЗАПОВЕДНЫХ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ИМЕНИЙ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ СЕРЕДИНЫ XIX ВЕКА	247
Р. В. Федосеев, А. В. Земскова ОСОБЕННОСТИ ПРИОБРЕТЕНИЯ ДВОРЯНСТВА В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX ВЕКА	250
Р. В. Федосеев, С. В. Мишин ПОРЯДОК НАСЛЕДОВАНИЯ ДВОРЯНСКИХ ЗАПОВЕДНЫХ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ИМЕНИЙ ПО ПОЛОЖЕНИЮ 1845 ГОДА	252
Черников К.А., Харитонов Е.В. РЕГИОНАЛЬНЫЕ РЕЗЕРВНЫЕ ФОНДЫ	254
Н.Е. Челябинова НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ДОГОВОРА ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ	257
А.С. Эпов ПРИЧИНЫ, УСЛОВИЯ НАСИЛЬСТВЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ И ИХ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ	258
<b>ВЕТЕРИНАРНЫЕ НАУКИ</b>	
А.Д. Евстратова, И.М. Нитяга, С.С. Шихов ОБОСНОВАНИЕ РАЗРАБОТКИ ВЭЖХ - МС МЕТОДА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОКАДАЙКОВОЙ КИСЛОТЫ	264
А.Д. Цветкова, Е.А. Улыбина, Е.О. Рысцова МЕХАНИЗМЫ ЦИТОЛИТИЧЕСКОГО ДЕЙСТВИЯ НК - КЛЕТОК НК - КЛЕТКИ И ИММУНОЛОГИЧЕСКИЙ СИНАПС	266



## **УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!**

**Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях проводимых нашим центром.**

Форма проведения конференций: заочная, без указания формы проведения в сборнике статей;

По итогам конференций издаются сборники статей. Сборникам присваиваются соответствующие библиотечные индексы УДК, ББК и международный стандартный книжный номер (ISBN)

**Всем участникам высылается индивидуальный сертификат участника, подтверждающий участие в конференции.**

В течение 10 дней после проведения конференции сборники статей размещаются на сайте [aeterna-ufa.ru](http://aeterna-ufa.ru), а также отправляются в почтовые отделения для осуществления рассылки. Рассылка сборников производится заказными бандеролями.

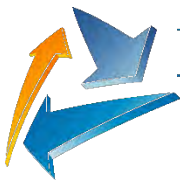
**Сборники статей размещаются в научной электронной библиотеке [elibrary.ru](http://elibrary.ru) и регистрируются в наукометрической базе **РИНЦ** (Российский индекс научного цитирования)**

Стоимость публикации от 130 руб. за 1 страницу. Минимальный объем - 3 страницы

С информацией и полным списком конференций Вы можете ознакомиться на нашем сайте [aeterna-ufa.ru](http://aeterna-ufa.ru)

**Научно-издательский центр «Аэтерна»**

<http://aeterna-ufa.ru> +7 (347) 266 60 68 \_\_\_\_\_ [info@aeterna-ufa.ru](mailto:info@aeterna-ufa.ru)



# ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА

ISSN 2410-6070

**Свидетельство о регистрации СМИ – ПИ №ФС77-61597**

**Договор о размещении журнала в НЭБ (РИНЦ, [elibrary.ru](http://elibrary.ru))**

**№103-02/2015**

**Договор о размещении журнала в "КиберЛенинке" ([cyberleninka.ru](http://cyberleninka.ru))**

**№32505-01**

**УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!**

**Приглашаем Вас опубликовать результаты исследований в  
Международном научном журнале «Инновационная наука»**

Журнал «Инновационная наука» является ежемесячным изданием. В нем публикуются статьи, обладающие научной новизной и представляющие собой результаты завершенных исследований, проблемного или научно-практического характера.

Периодичность выхода: 1 раз месяц. Статьи принимаются до 12 числа каждого месяца. В течение 20 дней после издания журнал направляется в почтовые отделения для осуществления рассылки.

Журнал размещён в научной электронной библиотеке **elibrary.ru** и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования)

**Научно-издательский центр «Аэтерна»**

<http://aeterna-ufa.ru>

+7 (347) 266 60 68

[science@aeterna-ufa.ru](mailto:science@aeterna-ufa.ru)

Научное издание

**ТРАДИЦИОННАЯ  
И ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА:  
ИСТОРИЯ,  
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ,  
ПЕРСПЕКТИВЫ**

Сборник статей  
Международной научно - практической конференции  
1 июня 2016 г.

В авторской редакции

Подписано в печать 05.06.2016 г. Формат 60x84/16.

Усл. печ. л. 19,30. Тираж 500. Заказ 430.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе  
**НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКОГО ЦЕНТРА «АЭТЕРНА»**  
450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

<http://aeterna-ufa.ru>

[info@aeterna-ufa.ru](mailto:info@aeterna-ufa.ru)

+7 (347) 266 60 68