

Подходы к стратегическому управлению развитием сельскохозяйственных предприятий: этапы развития; проблемы использования	586
<i>А.А. Тихонов</i>	
О кластерных преобразованиях в локальных формах АПК	591
<i>Х.М. Махмудов, Ш.А. Идрисов</i>	
Эффективное управление ремонтной службой на предприятиях по производству комбикормов	599
<i>И.В. Григорьева</i>	
Универсальная система показателей как инструмент управления оценки эффективности деятельности жилищно-коммунального комплекса	602
<i>Е.В. Уфимцева</i>	
Теоретические аспекты оценки эффективности маркетинга взаимоотношений	610
<i>В.В. Медведева</i>	
Об оценке инвестиционной привлекательности телекоммуникационных компаний	615
<i>Л.А. Сафонова, С.С. Талданова</i>	
Программно-ориентированный подход к сбалансированному развитию инновационной и инвестиционной деятельности хозяйственных систем	618
<i>Т.А. Пахомова</i>	
Механизм эффективного ценообразования на продукцию промышленных предприятий	622
<i>Е.В. Орлова</i>	
Эффективные направления развития сырьевых зон сахарных заводов	627
<i>Н.В. Карамнова</i>	
Анализ и тенденции развития мясоперерабатывающих предприятий в современных условиях	631
<i>Е.С. Пашкевич, В.В. Кузнецова</i>	
Методика оценки влияния организационно-экономических факторов на энергоэффективность промышленного предприятия	634
<i>И.Д. Гайнуллин, А.В. Тарасов</i>	
Анализ метода учета затрат по видам деятельности с целью принятия управленческих решений	638
<i>З.К. Другова, О.В. Рогова</i>	
О содержательной основе ставки дисконтирования метода NPV	641
<i>И.П. Авилова, И.С. Жариков, В.П. Товстий</i>	
Содержание, обоснованность применения и практика использования социально-ориентированного подхода в управлении финансовыми ресурсами	644
<i>И.А. Романов</i>	
Модель развития общекультурных компетенций бакалавров экономических и технических направлений подготовки	650
<i>С.А. Демченкова</i>	
Особенности конкуренции и конкурентных преимуществ промышленных предприятий	655
<i>Р.Ш. Мансуров, Е.С. Лещенко, Л.Н. Басова</i>	
Анализ методов анализа финансовых рисков предприятий авиационной отрасли	659
<i>А.А. Бурдина, И.В. Соловьева</i>	
Методика оценки конкурентоспособности предприятия на основе интегрального подхода	664
<i>Н.Н. Терещенко, Н.И. Лобачева</i>	
Применение аддитивной и мультиплексивной моделей прогнозирования	667
<i>Н.Н. Одияко, Н.Ю. Голодная</i>	
Информационная база анализа финансового состояния в целях прогнозирования вероятности банкротства сельскохозяйственных организаций	675
<i>С.Г. Чеглакова, А.Ю. Карпунин, Е.В. Карпунина</i>	
Перспективные пути эффективного использования производственных ресурсов винодельческой промышленности России	681
<i>Д.Н. Феоктистов</i>	

Применение аддитивной и мультипликативной моделей прогнозирования

Н.Н. Одияко,

доцент, доцент кафедры математики и моделирования института информатики, инноваций и бизнес-систем, Владивостокский государственный университет экономики и сервиса (690014, Россия, г. Владивосток, ул. Гоголя 41; e-mail: odiako@yandex.ru)

Н.Ю. Голодная,

доцент, доцент кафедры математики и моделирования института информатики, инноваций и бизнес-систем, Владивостокский государственный университет экономики и сервиса (690014, Россия, г. Владивосток, ул. Гоголя 41; e-mail: xas56@mail.ru)

Аннотация. Эффективность деятельности предприятия в условиях рыночной экономики невозможна без оценки связей между различными факторами и результативными показателями, выявления их тенденций и разработки экономических нормативов и признаков. Прогнозирование объема продаж – неотъемлемая часть процесса принятия решения. Представленные в работе аддитивная и мультипликативная модели дают примерно одинаковый результат прогноза. Построена модель временного ряда выручки с помощью экспоненциального слаживания.

Abstract. It is impossible to assess the effectiveness of the enterprise activity without assessing relations among various factors and markers and detecting their trends. Forecast of the sales volume is the mandatory part of the decision making. Additive and multiplicative models presented in the article provide similar forecast result. Additionally exponential smoothing time series model was developed to forecast net income.

Ключевые слова: аддитивная и мультипликативная модели, модель экспоненциального слаживания, прогноз.

Keywords: additive and multiplicative models, exponential smoothing model, forecast.

Основными задачами прогнозирования является разработка прогноза рыночной потребности в каждом конкретном товаре [1]. Объектом исследования являлись экономические результаты деятельности предприятия ООО «Арден Групп».

Образованная в 2005 году компания «Арден Групп» специализируется на продаже автомобильных грузовых шин и дисков и занимает первое место по продажам грузовых шин Triangle по всей России. Прямые партнерские отношения с заводами-производителями шин марок Bridgestone, Toyo, Triangle, Dunlop и Sprut дают возможность поставлять шины по каталогам напрямую, минуя посредников.

Для прогнозирования характерен подбор и обоснование математической модели исследуемого процесса, а также способов определения ее неизвестных параметров [2].

При анализе временного ряда «выручки от реализации» за 36 месяцев были выявлены наличие нелинейной тенденции, наличие сезонных колебаний. Большинство абсолютных показателей, характеризующих финансово-хозяйственную деятельность ООО «Арден Групп», свидетельствуют о его динамичном развитии в 2011-2012 гг. Основные показатели деятельности ООО «Арден Групп» имеют разнонаправленную динамику, что не позволяет сделать окончательный вывод об изменении его деловой активности за анализируемый период и требует проведения более детального анализа. К концу анализируемого периода ресурсный потенциал предприятия растет на фоне сокращения удельных издержек, но сами ресурсы используются менее эффективно. Графическое представление прибыли от продаж выявило сезонность.

Цель анализа прибыли организации – финансово-экономическое обоснование вариантов управлеченческих решений, реализация которых

позволит обеспечить устойчивый рост ее финансовых результатов.

В 2012 году чистая прибыль снизилась на 31,25% по сравнению с 2011 годом, что составило 135000 рублей. И уровень прибыли по отношению к выручке уменьшился на 0,05%. Так же произошло снижения прибыли (убытка) до налогообложения за счет увеличения текущего налога на прибыль по сравнению с 2011 годом на 13,5%, что составило 83000 рублей. Рост показателя прибыль от продаж составил с предыдущим годом 252,41%, что составило 5976000 рублей. Для фирмы рост данного показателя благоприятен. Данный показатель свидетельствует об увеличении рентабельности продукции и относительном снижении издержек производства и обращения. Увеличение показателя «выручка» в 2012 году на 30,21%, что составило 131 059 557,86 рублей, говорит о том, что большой доход организация получает от основной деятельности. Рост показателя « себестоимость» способствует росту выручки и изменению цены на продукцию.

Цена на продукцию в отчетном периоде по сравнению с прошедшим периодом снизилась в среднем на 11,7%, что привело к уменьшению суммы прибыли от реализации продукции на 75 112 845 рублей.

Анализ показателей рентабельности позволил создать достаточно целостную картину финансового состояния предприятия и охарактеризовать его перспективы.

Расчет коэффициентов рентабельности по ООО «Арден Групп» показал, что показатели рентабельности продукции в организации в анализируемом периоде понизились. Отрицательная динамика показателей данной группы говорит о снижении эффективности основной деятельности предприятия.

cepeAhen cee3oHHon komnoHeHbi S :

Лиця AAHon MoAenin BpiHcunru cymy
cepeAhen ce3oHHon komnoHeHbi S :

t	χ_i	CkoBpaHaa	cepeAHa	LieHtpoBaHaa	ce3oHHon komnoHeHbi
1	27696.50	-	-	-	-
2	7092.98	7792.03	-	-	-
3	99713.74	86465.34	-	-	-
4	11436.90	100352.45	93408.89	82228.68	17485.06
5	61589.72	11211.68	66	107282.07	20956.01
6	12541.45	122997.73	121104.71	4363.74	45692.35
7	155150.64	138090.74	133044.23	22106.41	53040.87
8	169509.12	167558.54	155002.60	26240.42	16109.42
9	101961.73	161558.54	143268.70	22106.41	16109.42
10	167165.15	166660.30	155002.60	26240.42	16109.42
11	207598.16	-	-	-	-
12	189916.17	-	-	-	-

PacHer oHeHbi ce3oHHon komnoHeHbi aHanninMoAenin
TaqHuna 1.

HeH pRA MeTOAdom KoJpBaHueN cepeAhen.

LjpoBeAheho BiBaHnBaneH NcxoApxi Ypob-
kumnoHeHbi [3].

Ypobehp BpemeHoro pRA MokerB pRtB nepeAcTa-
jeH kaK cyma tpeHAboH, ce3oHHon n cuyahion

3ta MoAetB nepeAnoHaraTeT, aTo kakpAbi

lun: $\chi = T + S + E$.

OgulInu BnA aHanninMoAenin Gbina noCpoHeA aA-

aHanninMoAenin.

B xoxe neCCneAOBaHn Gbina noCpoHeA aA-

[3].

3to no3oBoHaeT ham oHeHbi ypoBpaHbix n upo-

3ame BiBbOA, aTo aBtoKoppenHaiH Gbina noCpoHeA aA-

Tak kaK 3haHeHne knpeTpaH aHanninMoAenin

koppelHaiH a octatka: $d = 1,0429267$.

KnpeTpaH aHanninMoAenin - YoCoch aHanninMoAenin aBTo-

knpeTpaH [lapBnHa] - YoCoch aHanninMoAenin aBTo-

To no3yAHeHbix ypaBHeHbix, ncoTHpabyH [4].

cmoH nHe3aCmnoH nepeMeHbip [4].

R roboHt o hanHin tecHOn cBa3an MeK4y 3aBn-

c haAeKHOCTpK 0,783. Ko3offuHneHt koppelHaiH

oHcpeAbeT hau BpemeHoro pRA aHanninMoAenin

cepeAhen koppelHaiH aHanninMoAenin pRaGe-

lun noCpoHn koppelHaiH aHanninMoAenin.

To no3yAHeHbix ko3offuHneHt koppelHaiH aHanninMoAenin.

3akohomeHbix n cepeAHeCHaHy hoBipyHky no keAp-

taHaaM. HoBipe AHaHeHbix hoBipyHky no keAp-

ceMaHabiyH no cepeAHeCHaHy hoBipyHky no keAp-

taHaaM. HoBipe AHaHeHbix hoBipyHky no keAp-

ceMaHabiyH no cepeAHeCHaHy hoBipyHky no keAp-

taHaaM. HoBipe AHaHeHbix hoBipyHky no keAp-

ceMaHabiyH no cepeAHeCHaHy hoBipyHky no keAp-

taHaaM. HoBipe AHaHeHbix hoBipyHky no keAp-

ceMaHabiyH no cepeAHeCHaHy hoBipyHky no keAp-

taHaaM. HoBipe AHaHeHbix hoBipyHky no keAp-

ceMaHabiyH no cepeAHeCHaHy hoBipyHky no keAp-

taHaaM. HoBipe AHaHeHbix hoBipyHky no keAp-

ceMaHabiyH no cepeAHeCHaHy hoBipyHky no keAp-

taHaaM. HoBipe AHaHeHbix hoBipyHky no keAp-

ceMaHabiyH no cepeAHeCHaHy hoBipyHky no keAp-

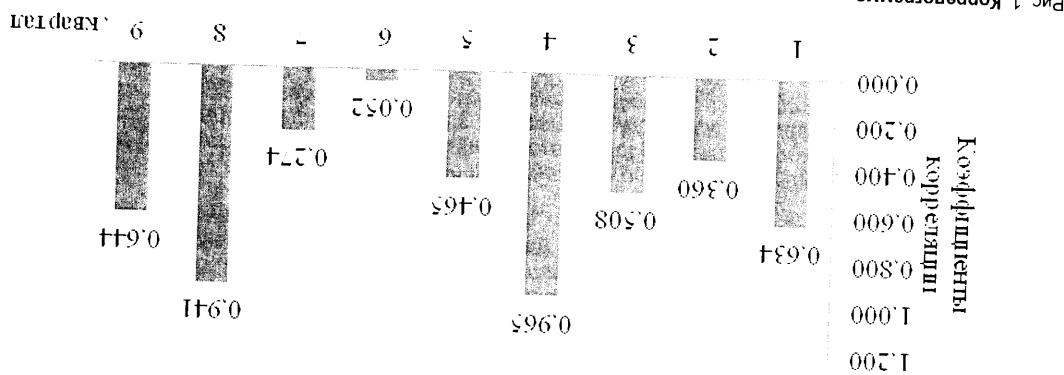


Fig. 1. KoppelHaiH aHanninMoAenin.

oHcpeAbeT hau BpemeHoro pRA, BocHoTp3oBaHnC
ko3offuHneHt oHcpeAbeT hau BpemeHoro pRA, BocHoTp3oBaHnC
oHcpeAbeT hau BpemeHoro pRA, BocHoTp3oBaHnC

$$\chi = 20455 + 62297 \ln t, R^2 = 0,728.$$

A) no3oBoHneHt pRA, BocHoTp3oBaHnC

$$R^2 = 0,751;$$

$$\chi = -257,93t^2 + 16577t + 30403.$$

Б) no3oBoHneHt pRA, BocHoTp3oBaHnC

$$R^2 = 0,783;$$

$$\chi = 35632,2t^{0,675},$$

$$R^2 = 0,662;$$

$$\chi = 47068e^{0,1302},$$

$$R^2 = 0,748;$$

$$\chi = 13232t + 38208,$$

в) no3oBoHneHt pRA, BocHoTp3oBaHnC

BiBn uDopeAheho aHanninMoAenin

MNKPO3KOHO MNKA

$$-49366,608 + 3846,237 + 19795,732 + 23598,214 = -2126,424.$$

Корректирующий коэффициент

$$k = -2126,424/4 = -531,606.$$

Рассчитали скорректированные значения сезонной компоненты S_i и занесли полученные данные в таблицу 2.

Проверили равенство нулю суммы значений сезонной компоненты S :

$$-48835 + 4377,84 + 20327,34 + 24129,82 = 0.$$

Результаты расчета трендовой компоненты и ошибки внесли в таблицу 3.

Таблица 2
Расчет сезонной компоненты в аддитивной модели

Год	Номер квартала в году			
	1	2	3	4
1	-	-	17485,06	20956,01
2	-45692,35	4636,74	22106,41	26240,42
3	-53040,87	3055,73	-	-
Всего за период	-98733,22	7692,47	39591,46	47196,43
Средняя	-49366,61	3846,24	19795,73	23598,21
Скорректированная S_i	-48835,00	4377,84	20327,34	24129,82

Таблица 3

Результаты расчета трендовой компоненты и ошибки

t	Выручка от реализации, Y	S	$Y - S = T + E$	T	$T + S$	$E = Y - (T + S)$	E^2
1	27696,50	-48835,00	76531,50	58079,88	9244,88	18451,62	340462219,78
2	70192,98	4377,84	65815,14	77984,48	82362,32	-12169,34	148092853,39
3	99713,74	20327,34	79386,40	92655,91	112983,25	-13269,51	176079894,53
4	114364,90	24129,82	90235,08	104710,60	128840,42	-14475,52	209540667,67
5	61589,72	-48835,00	110424,72	115130,87	66295,87	-4706,15	22147873,12
6	125741,45	4377,84	121363,61	124410,09	128787,93	-3046,48	9281011,02
7	155150,64	20327,34	134823,30	132836,65	153163,99	1986,65	3946775,31
8	169509,12	24129,82	145379,30	140596,05	164725,87	4783,25	22879515,05
9	101961,73	-48835,00	150796,73	147815,69	98980,69	2981,04	8886612,91
10	167165,15	4377,84	162787,31	154587,46	158965,30	8199,85	67237557,13
11	207598,16	20327,34	187270,82	160980,14	181307,48	26290,68	691199908,88
12	189916,17	24129,82	165786,35	167046,76	191176,58	-1260,41	1588626,32

Определили компоненту T данной модели. Для этого провели аналитическое выравнивание ряда ($T + E$) с помощью уравнения степенного тренда, которое мы определили ран-

ее. Нашли коэффициенты уравнения с помощью встроенных функций Excel и внесли их в таблицу 4.

Таблица 4

Расчетные значения коэффициентов a и b

$y = a \times x^b$	Значения	Функции
b	0,425148536	=ИНДЕКС(ЛИНЕЙН(LN(y);LN(x));1)
a	58079,88165	=EXP(ИНДЕКС(ЛИНЕЙН(LN(y);LN(x));1;2))

Получили следующее уравнение линии тренда: $T = 58079,88t^{0,4251}$.

Найдены значения уровней ряда, полученные по аддитивной модели.

Дисперсии фактического ряда и ошибки, рассчитанные с помощью функции ДИСПР в Excel, составляют:

$$\text{var}(y) = 2789473422; \text{var}(\varepsilon) = 140462694,1.$$

Тогда $R^2 = 1 - \text{var}(\varepsilon)/\text{var}(y) = 0,949$.

Следовательно, можно сказать, что аддитивная модель объясняет 94,9% общей вариации уровней временного ряда. Это говорит о высокой надежности модели.

Проверка адекватности модели данным наблюдения:

$$F = (R^2/(1 - R^2)) \cdot ((n - m - 1)/m) = 0,949/(1 - 0,949) \cdot (12 - 1 - 1)/1 = 118,591,$$

где m - количество факторов в уравнении тренда $m = 1$.

Поскольку $F_{tab} = 4,96$ и $F > F_{tab}$ то уравнение статистически значимо и надежно. Следовательно, по этой модели можно делать прогноз на будущее [1].

Так, по полученным результатам следует ожидать выручку от реализации продукции в первом квартале 2013 года 123994,195 тыс. рублей, во втором квартале 182739,037 тыс. рублей, в третьем квартале 203997,751 тыс. рублей и в четвертом квартале 219909,641 тыс. рублей.

По тем же данным выручки от реализации продукции за три года построим мультипликативную модель. Методика построения на первом этапе полностью совпадает с методикой построения аддитивной модели. Уравнение тренда такое же, как и в аддитивной модели [1].

Общий вид мультипликативной модели следующий:

$$Y = T \times S \times E$$

Эта модель предполагает, что каждый уровень временного ряда может быть представ-

некоторые из которых, для которых имеется дополнительная информация о том, что они являются производителями, а не продавцами. Для каждого из этих производителей определены следующие характеристики: наименование, адрес, контактные данные, количество и тип продукции, цена единицы продукции, количество и тип оборудования, используемое для производства, и т.д.

t	Y	S	$y/T = T \cdot E$	T	$T \cdot S$	$E = Y/(T \cdot S)$	E^2
1	Библиотека от Печатника, Y	Компания $CpeAra$	Легендарная книжная компания	Одна из крупнейших книжных компаний в России	-	-	-
2	70192,98	7792,03	-	-	-	-	-
3	99713,74	86453,34	100352,45	93408,89	112104,71	107282,07	114211,68
4	11436,490	11436,490	11436,490	82228,68	125741,45	12797,73	12550,64
5	61593,72	61593,72	61593,72	114211,68	12797,73	12797,73	12550,64
6	125741,45	125741,45	125741,45	107282,07	107282,07	107282,07	107282,07
7	155150,64	155150,64	155150,64	133044,23	148446,66	148446,66	148446,66
8	169509,72	169509,72	169509,72	133044,23	148446,66	148446,66	148446,66
9	169509,120	169509,120	169509,120	104710,600	95917,799	95917,799	95917,799
10	167165,750	167165,750	167165,750	10020,655	115130,873	115130,873	115130,873
11	207598,150	207598,150	207598,150	95917,799	104710,600	104710,600	104710,600
12	189916,170	189916,170	189916,170	1,192	1,192	1,192	1,192

Причины, по которым некоторые из компаний не участвуют в исследовании:

1) отсутствие интереса к участию в исследовании;
2) отсутствие необходимых данных;

3) отсутствие необходимых данных;
4) отсутствие необходимых данных;
5) отсутствие необходимых данных;
6) отсутствие необходимых данных;
7) отсутствие необходимых данных;
8) отсутствие необходимых данных;
9) отсутствие необходимых данных;
10) отсутствие необходимых данных;
11) отсутствие необходимых данных;
12) отсутствие необходимых данных.

$$k = 4 / 4,038 = 0,991.$$

Коэффициент корреляции между исследованием и выручкой:

$$0,616 + 1,028 + 1,189 + 1,203 = 4,038.$$

Однако, несмотря на то что коэффициент корреляции между выручкой и исследованием низкий, это не означает, что исследование не имеет практического значения.

t	$Bibl$	Y	$CpeAra$	$Lekh$	$Odeka$	Pac	M
1	2796,50	4583,368	58079,882	3544,91	0,781	7748,411	0,611
2	70192,980	1,019	86887,739	79462,081	0,883	9269,101	0,780
3	99713,740	1,178	82614,171	77844,481	0,913	9476,804	0,834
4	114364,900	1,192	95917,799	92655,910	0,916	10483,850	0,839
5	61593,720	0,610	10020,655	104710,600	0,916	12410,085	0,877
6	125741,450	1,019	123403,283	115656,651	0,991	132836,651	1,022
7	155150,640	1,178	115130,873	12410,085	0,992	12410,085	0,992
8	169509,120	1,192	104710,600	95917,799	0,991	10483,850	0,839
9	169509,120	0,610	10020,655	115130,873	0,992	12410,085	0,877
10	167165,750	0,610	95917,799	104710,600	0,916	12410,085	0,877
11	207598,150	1,178	115130,873	104710,600	0,916	12410,085	0,877
12	189916,170	1,192	1,192	1,192	1,192	1,192	1,192

Таблица 5
Причины, по которым некоторые из компаний не участвуют в исследовании:

1) отсутствие интереса к участию в исследовании;
2) отсутствие необходимых данных;
3) отсутствие необходимых данных;

Построение модели временного ряда выручки от реализации с помощью экспоненциального сглаживания произвели в программе STATISTICA. График временного ряда выручки от продаж представлен на рисунке 2.

Предварительный визуальный анализ нашего временного ряда показывает, что в данных имеется положительно направленный тренд и имеется сезонность, характер взаимодействия компонент мультипликативен, с ростом тренда разброс минимумов и максимумов возрастает.

Чтобы удостовериться в адекватности модели необходимо было оценить остатки экспоненциального сглаживания, построив коррелограмму АКФ и нормальный вероятностный график [2]. Автокорреляция ряда представлена на рисунке 3.

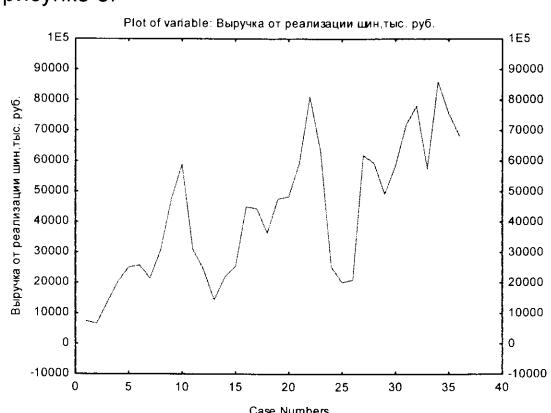


Рис. 2. График временного ряда выручки от продаж автомобилей.

Из автокорреляционной функции видно, что автокорреляционный коэффициент высокий для первых лагов, потом он убывает и опять появляется максимум на значении лага 12. Это и означает, что в данных присутствует тренд и сезонность. Далее было рассмотрено экспоненциальное сглаживание показателя. Так как мы убедились, что выручка от продаж является сезонным показателем, то начинать поиск модели следует среди тех моделей, которые содержат сезонную компоненту – как аддитивных, так и мультипликативных.

Таким образом, выбирая поочередно каждую модель, выполнили поиск на сетке, задав начальное значение, посчитав среднее по пяти начальным значениям ряда выручки. В результате поиска мы получили несколько удовлетворяющих нас моделей. В данном случае их четыре (рисунок 4). Наименьшие значения ошибок данных моделей выделены красным цветом.

Затем оценили каждую из моделей и выбрали лучшую из имеющихся. Главный показатель оценивания адекватности модели – средняя ошибка прогноза - чем она меньше, тем лучше модель. Экспоненциальное сглаживание представлено на рисунке 5.

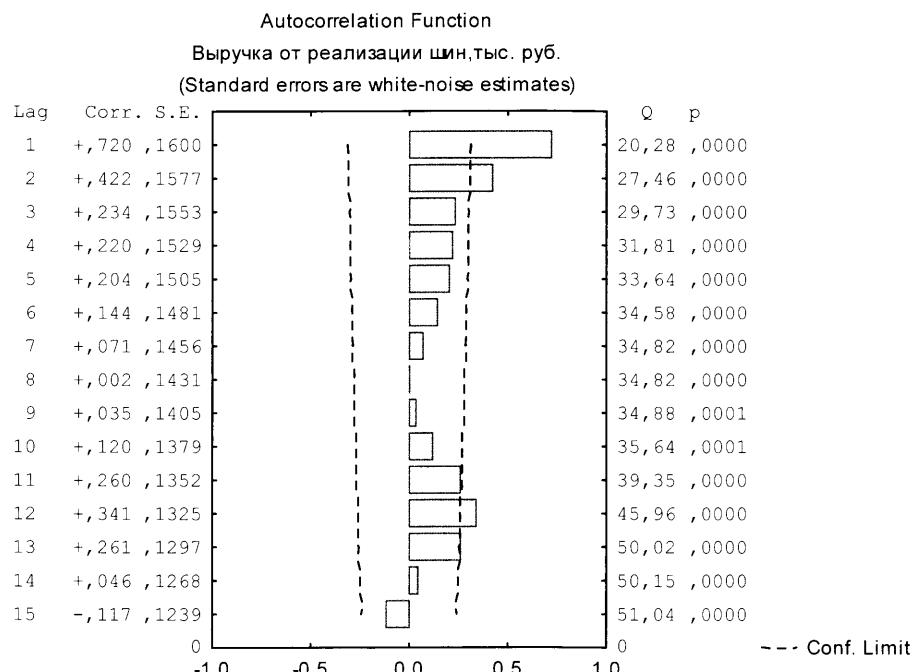
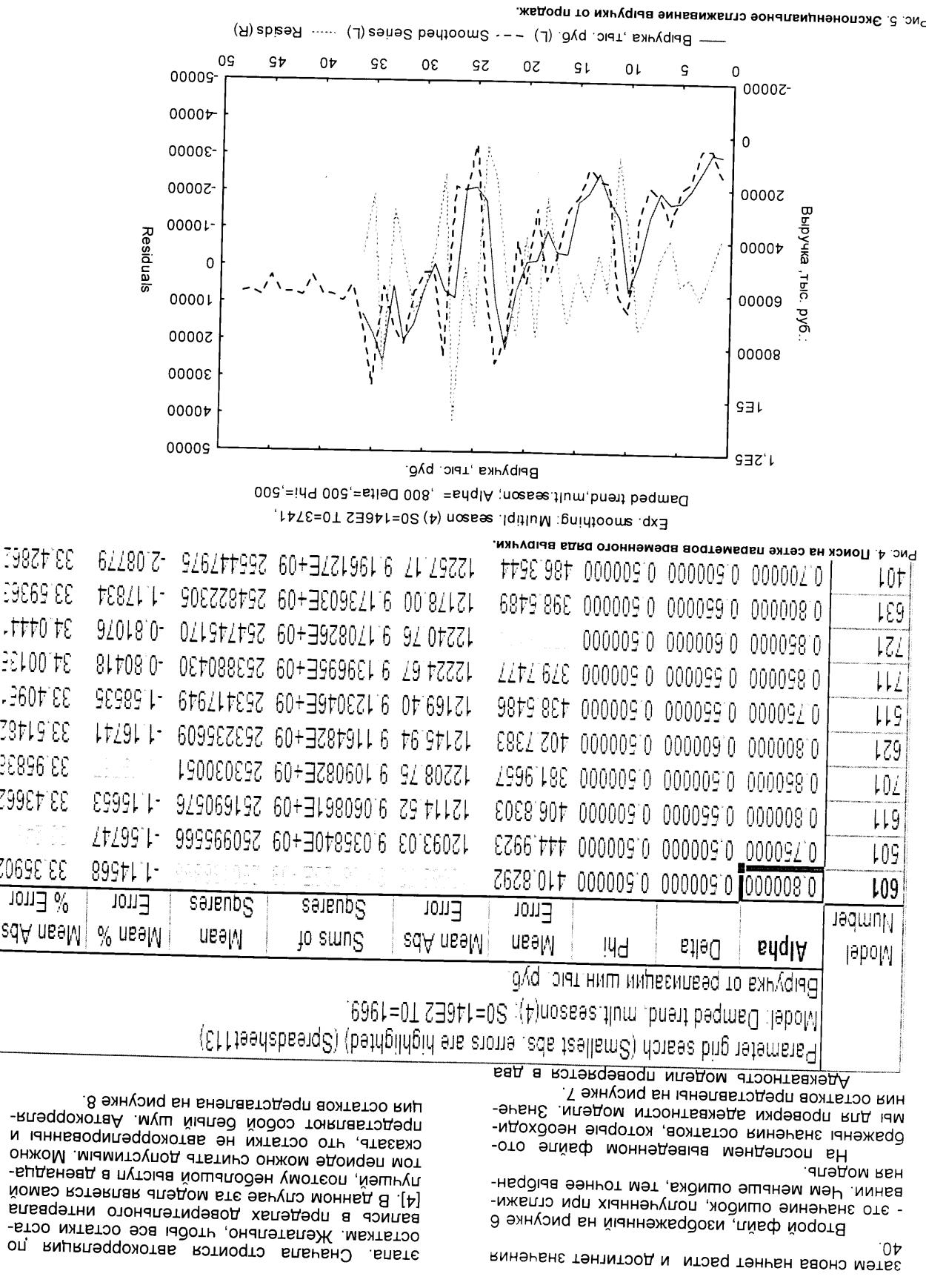


Рис. 3. Автокорреляционная функция.

Следует попробовать все выбранные по поиску сетки модели. В результате сглаживания, мы получаем три файла. На рисунке 5 изображен график исходных данных, сглаженный ряд и остатки.

График сглаженного ряда также показывает прогноз, то есть поведение нашего показателя на несколько периодов вперед. В нашем случае можно сделать выводы о том, что в ближайшее время объем выручки предприятия будет убывать и остановится на значении 37, а



Exp. smoothing Multipl. season (4) S0=146E2 T0=3741 (Spreadsheet113)	
Damped trend mult.season: Alpha= .800 Delta=.500 Phi=.500	
Выручка от реализации шин.тыс. руб	
Summary of error	Error
Mean error	-1.208292E+02
Mean absolute error	1.208373E+04
Sums of squares	9.006728E+09
Mean square	2.501869E+08
Mean percentage error	-1.145684E+00
Mean abs. perc. error	1.535902E+01

Рис. 6. Средняя ошибка прогноза.

Exp. smoothing Multipl. season (4) S0=146E2 T0=3741 (Spreadsheet113)				
Damped trend mult.season: Alpha= .800 Delta=.500 Phi=.500				
Выручка от реализации шин.тыс. руб				
Case	Выручка от реализации шин.тыс. руб.	Smoothed Series	Resids	Seasonal Factors
1	7445.19	15070.23	-7625.0	91.3425
2	6578.59	5264.56	1314.0	103.6488
3	13672.72	5313.78	8358.9	101.1617
4	20344.11	17612.62	2731.5	103.8470
5	25101.33	20363.03	4738.3	
6	25747.54	33508.90	-7761.4	
7	21449.74	23918.55	-2468.8	
8	30739.16	19721.45	11017.7	
9	47524.84	30157.42	17367.4	
10	58949.07	66592.02	-7643.0	
11	30896.44	60893.35	-29986.9	
12	24519.39	18140.64	6378.8	
13	14356.81	17423.49	-3066.7	
14	21869.99	12673.16	9196.8	
15	25363.01	23688.15	1674.9	
16	44993.31	28977.13	16016.2	
17	44402.01	46071.35	-1669.3	
18	36346.14	55016.34	-18670.2	
19	47609.63	28208.72	19400.9	
20	48283.57	56187.23	-7903.7	
21	59257.47	40571.01	18686.5	
22	81006.94	77626.53	3380.4	
23	63260.36	86487.75	-23227.4	
24	25241.82	58139.55	-32897.7	
25	20124.06	4255.05	15869.0	
26	20958.68	21027.41	-68.7	

Рис. 7. Значения остатков экспоненциального слаживания.

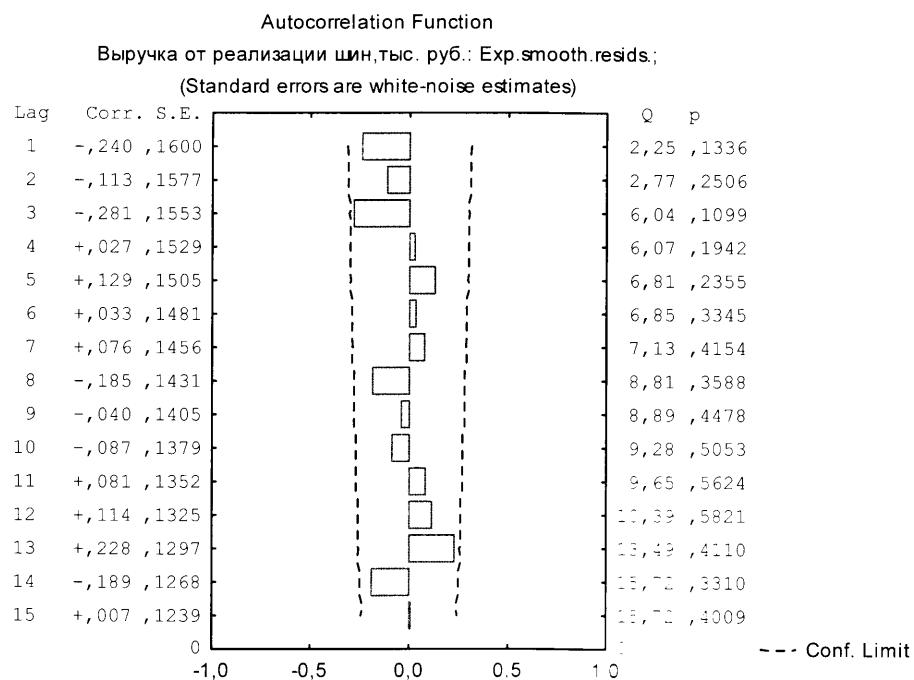


Рис. 8. Автокорреляция остатков.

Exp smoothing: Multipl. season (4) S0=146E2 T0=3741 (Spreadsheet113)	
Damped trend mult season: Alpha= .800 Delta=.500 Phi=.500	
Выручка от реализации шин.тыс. руб	
Summary of error	Error
Mean error	-1.208292E+02
Mean absolute error	1.208373E+04
Sums of squares	9.006728E+09
Mean square	2.501869E+08
Mean percentage error	-1.145684E+00
Mean abs. perc. error	1.535902E+01

Рис. 6. Средняя ошибка прогноза.

Exp smoothing: Multipl. season (4) S0=146E2 T0=3741. (Spreadsheet113)			
Damped trend mult season: Alpha= .800 Delta=.500 Phi=.500			
Выручка от реализации шин тыс. руб			
Case	Smoothed Series	Resids	Seasonal Factors
1	7445.19	15070.23	-7625.0 91.3425
2	6578.59	5264.56	1314.0 103.6488
3	13672.72	5313.78	8358.9 101.1617
4	20344.11	17612.62	2731.5 103.8470
5	25101.33	20363.03	4738.3
6	25747.54	33608.90	-7751.4
7	21449.74	23918.55	-2468.8
8	30739.16	19721.45	11017.7
9	47524.84	30157.42	17367.4
10	58949.07	66592.02	-7643.0
11	30896.44	60883.35	-29986.9
12	24519.39	18140.64	6378.8
13	14356.81	17423.49	-3066.7
14	21869.99	12673.16	9196.8
15	25363.01	23688.15	1674.9
16	44993.31	28977.13	16016.2
17	44402.01	46071.35	-1669.3
18	36346.14	55015.34	-18670.2
19	47609.63	28208.72	19400.9
20	48283.57	56187.23	-7903.7
21	59257.47	40571.01	18686.5
22	81006.94	77626.53	3380.4
23	63260.36	86487.75	-23227.4
24	25241.82	58139.55	-32897.7
25	20124.06	4255.05	15869.0
26	20958.68	21027.41	-68.7

Рис. 7. Значения остатков экспоненциального слаживания.

Autocorrelation Function
Выручка от реализации шин.тыс. руб.: Exp.smooth.resids;
(Standard errors are white-noise estimates)

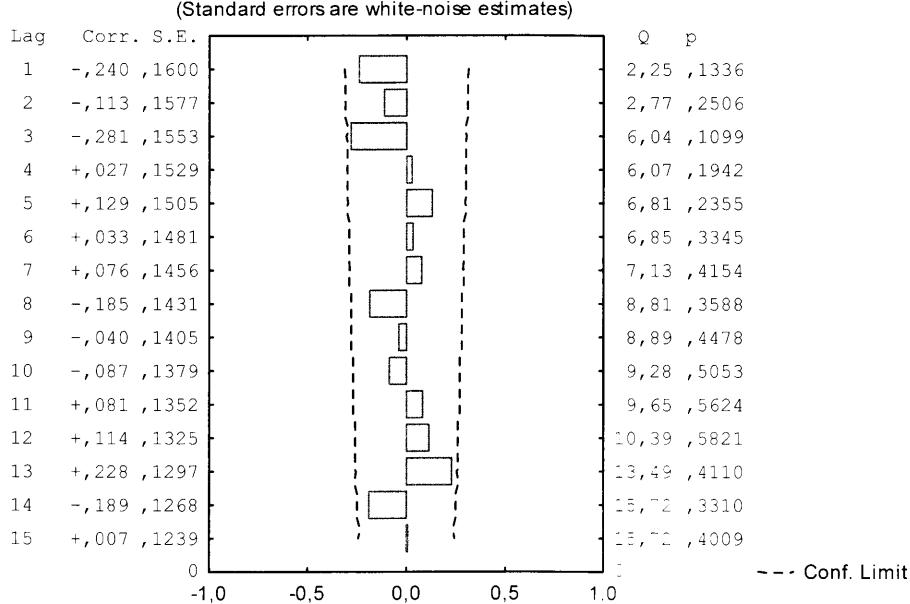


Рис. 8. Автокорреляция остатков.

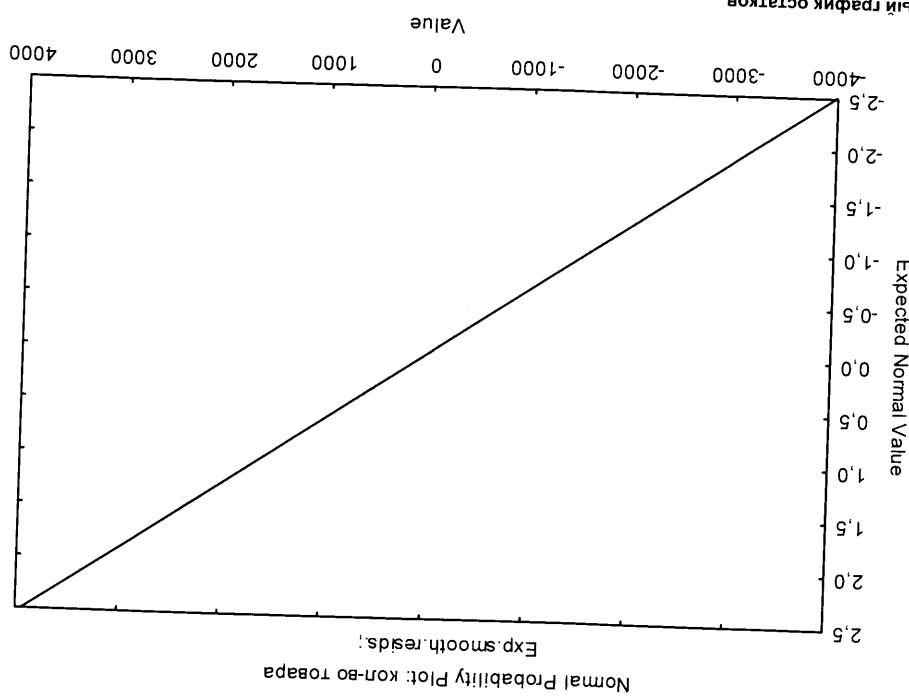
2006. - 72 c.
- E. L. Cemehooba, M. C. Cmiphoeba, LVAH. - GLG.,
BBI 3KHOHMEPKO BIAHNA: Y46, nocogne /
4. Cemehooba E. L., Cmiphoeba M. C., Ocho-
A. P. Kbaambyk - M.: CTATNCINKA, 1978. - 192 c.
3. Boshchekin B.A. Uprichtne pellehni
no CTATNCINKA MGAJNRM/B.A. Boshchekin,
n3A, nmp. - M.: KHOPYC, 2010. - 168 c.
2. Bytakoba M.M. 3KHOHMEKOE nporho-
spobahne: METOAPI N nprnmbi npaTnHECKn pac-
hetob: Y46Hoe nocogne / M.M. Bytakoba - 2-oe
1. Annasah C.A. LpnktaAha CTATNCINKA n
ochobi 3KHOHMEPTPNKA/C.A. Annasah, B.C. Mnxta-
PAH. - M.: JONHTI, 1998. - 256 c.

Bulguspa fuacekru crucok:

Keptran	Bbipykun ot peaninamun tbc. py6.	Bbipykun ot peaninamun tbc. py6.
4		181089.40
3		173867.47
2	181621.95	175949.44
1		

Lpohosahie shahen Bbipykun ot peaninamun tbc. ha te-
taginu10 tripe kebaptara 2013 roa

Fig. 9. Hopmaphbin rafank octakor.



$$\varphi = 0,5 \quad n\varphi = 0,5$$

MNKPO 3KHOHMEKA
Btopon stan nprobekn sAekbathceti Mo-
sauhn unu ha hertipe kebaptara 2013 roa-
ctebnhepi Tegunye 10.
ctpoeha Moeneb sconohetlnauboro crnaknba-
lpymu n caketna nporho.
Lpeactbarnehbe Moeneb qnmpbi 000 «ApAe-
ha gaae moakastarein finahcobo-3KHOHMEPKO
cctoahrna npeAtpntra.

Takm ogpa3om, aua nporhoza bblgpha
myatnunmaknraha Moeneb sconohetlnauboro
crnaknba nraha Maenfnpobahpin tpeahom, ce-
sohhim narom 4 n mapmetpam $\alpha = 0,8$,
Takm ogpa3om, aua nporhoza bblgpha
myatnunmaknraha Moeneb sconohetlnauboro
crnaknba nraha Maenfnpobahpin tpeahom
ns bcev noclpoehbix.
Moeneb Bnaretca hanuyuleh no 3tomy knipeneh
9 bnahlo, 9to 3to he cobcem tak ho bblgpha
mekamn ha nparmon. B. Ahanmon shahen octakor
kob. Kkenatenpho, hotgi bc shahen octakor
n3 bcev noclpoehbix.