

Таким образом, правительство СССР сформировало обширную сеть индустриальных производств, деятельность которых была связана с повышением оборонно-стратегических функций юга Дальнего Востока.

Российско-японская прибрежная торговля: история и современность

С.С. Ходова

Определенное место в торгово-экономических отношениях Японии с Дальним Востоком занимала прибрежная торговля, которая носила характер взаимного обмена товарами между дальневосточными регионами СССР и Японией. Инициаторами развития этого направления торгово-экономических отношений стали представители мелких и средних фирм префектур западного побережья Японского моря, видя в товарном обмене с советским Дальним Востоком возможность укрепления своего экономического положения. В феврале 1963 г. во время подписания второго трехлетнего соглашения между правительствами СССР и Японии были достигнуты договоренности об организации прибрежной торговли. В последующие периоды данное соглашение ежегодно продлевалось, а в 1966 г. было подписано пятилетнее соглашение, которое сменило соглашение о развитии прибрежной торговли на 1986–1990 гг.

С советской стороны в прибрежной торговле участвовало 13 краев, областей и автономных республик Сибири и Дальнего Востока. Около 300 предприятий этих районов производят продукцию, экспортируемую в Японию. Торговые операции по линии прибрежной торговли осуществляло созданное в 1965 г. Всесоюзное Объединение «Дальинторг», в Уставе которого было записано, что целями его деятельности «...являются выполнение утвержденных в установленном порядке планов экспорта и импорта товаров ... в рамках прибрежной торговли между республиками, краями и областями Дальнего Востока и Сибири, с одной стороны, и Японией, Австралией, КНДР и КНР, с другой стороны»¹. С японской стороны в этом виде торговли участвовало более 120 средних и мелких фирм, торговых кооперативов и ассоциаций.

По линии прибрежной торговли в Японию поставлялись лесоматериалы, морепродукты, товары местного производства и закупались товары народного потребления, отдельные виды машин и оборудования, рыбопромысловое снаряжение, текстиль и другие виды товаров для нужд народного хозяйства и населения Дальнего Востока.

¹ Устав В/О «Дальинторг» // История 20-летней японо-советской прибрежной торговли. – Токио, 1984. – С. 58.

Развитие прибрежной торговли помогало советским организациям расширить ассортимент товаров народного потребления для снабжения населения Дальнего Востока и Восточной Сибири. С другой стороны, данная форма торгово-экономических отношений позволяла японской стороне снабжать ряд районов Японии советским лесом, энергетическим сырьем и др. Кроме того, прибрежная торговля гарантировала возможность сбыта японской стороной готовых изделий, в том числе товаров широкого потребления по встречным поставкам, что было особенно важно для мелких и средних фирм в условиях растущей конкуренции и нестабильной конъюнктуры на мировых рынках. Механизм японо-советской прибрежной торговли был таков, что при условии экспорта в Японию товаров, производящихся сверх плана, и совсем новых товаров советская сторона получала право импортировать японские товары на сумму, равную сумме экспорта. Такой принцип не только углублял и расширял контакты и обмены между Японией и СССР, но и способствовал большей экономической заинтересованности советской стороны в прибрежной торговле.

С японской стороны положительным фактором можно считать то, что в прибрежной торговле могли принимать участие любые фирмы и предприятия, независимо от их величины. Поэтому прибрежная торговля, осуществляемая мелкими и средними предприятиями, служила стимулом для укрепления японо-советских, а впоследствии и японо-российских торгово-экономических отношений в целом. Одновременно необходимо учесть, что участие очень крупных компаний в прибрежной торговле сдерживалось сравнительно небольшими контрактными объемами, поскольку российскими партнерами являлись также мелкие и средние предприятия. Таким образом, спецификой прибрежной торговли являлось то, что основное преимущество предоставлялось деятельности мелких и средних предприятий. Тем не менее, стараниями обеих сторон объем прибрежной торговли возрос с 1,3 млн долл. США в 1963 г. до 542,5 млн долл. США в 1990 г.¹ Однако в 1992 г. после замораживания валютных средств предприятий республик, краев и областей Дальнего Востока и Восточной Сибири на счетах во Внешэкономбанке на сумму 104 млн долл. США и распространением на операции по прибрежной торговле обязательной продажи 50% валютной выручки прибрежная торговля между Россией и Японией была обречена на ликвидацию². С 1993 по 1999 гг. объем торговли сократился с 30,6 до 8,9 млн долл., в том числе российский экспорт в 2,2 раза, а импорт – в 29,75 раза (см. рис. 1).

¹ Яманака Ф. Торговля между Японией и Дальним Востоком // Советско-японские экономические отношения в Тихоокеанскую эру. – Хабаровск, 1989. – С. 243; Отчеты ВО «Дальинторг» о товарообороте за 1990 г.

² Развитие прибрежной торговли между Россией и Японией // БИКИ. – 1998. – № 135. – С. 5.